



JONDETECHS VD-BREV – JULI 2025

Sedan jag tillträdde som VD för JonDeTech för några veckor sedan har mitt fokus varit att fortsätta företagets resa: att ta den teknik vi har och nu accelerera försäljningen, kommersialisera våra unika sensorer och bygga starka partnerskap för framtida tillväxt.

Under de senaste månaderna har vi tagit flera viktiga steg framåt. I vårt senaste pressmeddelande kommunikerade vi en inledande order på sensorelementet JIRS30 från CHOIS, ett sydkoreanskt medicinteknikföretag som utvecklar och tillverkar hudplåster för temperaturövervakning på sjukhus. Ordern avser en modulär lösning som förenklar integrationen av vår sensorteknik i konsumentnära produkter – ett viktigt steg för att skala upp försäljningen.

I ett tidigare pressmeddelande meddelade vi ett avgörande tekniskt genombrott i vår tillverkningsprocess; vi slutförde en så kallad JEDEC-kvalificering för sensorelementet JIRS30 enligt standard JEDEC JESD94B. Genombrottet innebär att vi stärker vår leveransförmåga och vår position som teknikleverantör. Produkten har därmed formellt uppnått kommersiell status och är tillgänglig för volymleveranser till kundprojekt inom värmeinflödes# och infraröd mätning av temperaturer.

JonDeTech har initierat utvecklingen av en ny produkt, JIRS30D, en digital komponent som består av JIRS30 och en ASIC. Produkten är ett led i kommersialiseringen av JonDeTechs unika sensorteknik och kommer att utgöra en viktig milstolpe i Bolagets erbjudande av en breddad och modulbaserad produktportfölj.

JIRS30D kommer, till skillnad från traditionella diskreta sensorkomponenter, att vara en färdig digital sensorlösning. Produkten kommer att förenkla integrationen för kunder och möjliggöra en snabbare "time-to-market" för mätning av temperaturer genom applikationer inom bland annat konsumentelektronik, wearables och i tillverkningsindustri. Vår tanke är att ha två "ben" att stå på: konsumentprodukter samt industri (processkvalitet, bygg-, batteriövervakning för EV-bilar etc). Vi fortsätter att arbeta nära våra kunder och samarbetspartners för att få feedback från deras tester och utvärdering gällande vår teknik, något jag ser fram emot att återkomma till er aktieägare om.

Mina första veckor har jag fokuserat på att prata och lära känna kollegor, kunder, kollegor och aktieägare. Jag är väldigt glad att min föregångare på VD-posten Leif Borg väljer att stanna kvar i företaget som COO med ansvar för kvalitet, sourcing och supply, han kan nu lämna över till mig "under gång" och har mycket kompetens och historia med JonDeTech, jag kan inte tänka mig en bättre start!

Vi har haft min första QBR (Quarterly Business Review) med samtliga av JonDeTechs 20-talet säljare och distributörer och vi har intressanta diskussioner med slutkunder om att få in vår teknik i deras produkter. Vårt fokus är att signera vår första order under hösten och arbetet sker idag på marknaderna i: Korea, Japan, Kina, Indien, Turkiet och Europa.

Även en workshop med ledningsgruppen genomfördes i mitten av juni. En bred agenda med fokus såväl på operativa beslut i närtid med välkomnande av en ny kollega i augusti och logistikoptimering, såväl som diskussioner angående framtida produktportfölj och strategier.



För att fortsätta göra JonDeTech enklare att köpa av, har vi nu tre utvärderings-kit (EVK) för våra produkter samt att vi nu även finns på DigiKey, en onlinedistributör med världens största sortiment av elektronikkomponenter, så att man på ett enkelt sätt kan beställa våra produkter över hela världen. Vad gäller min bakgrund så är den stöpt inom internationell försäljning och affärsutveckling ifrån flera teknikbolag (Texas Instruments, Neonode, Linear Technology bl a) och min plan för JonDeTech är tydlig:

- Accelerera lanseringen av färdiga applikationer tillsammans med partners
- Etablera fler kommersiella pilotprojekt med målet att konvertera dessa till serieleveranser och volymförsäljning
- Bygga ett skalbart affärsekosystem kring vår sensorteknologi, fortsätta utvärdera och samarbeta med nya partners, framförallt med fokus på Europa i allmänhet, och Tyskland i synnerhet, plus Japan och USA

Vi har också stärkt vår tekniska kompetens med en nyanställd kollega som börjar sin anställning som utvecklingsingenjör i början av augusti.

Jag ser fram emot att uppdatera er löpande om våra framsteg. JonDeTech har en unik patenterad teknik och vi har kommit långt i arbetet med att utveckla våra produkter – nu är tiden inne att ta våra produkter till marknaden på riktigt.

Med vänliga hälsningar,

Jonas Wærn

VD

JonDeTech Sensors AB (publ)

För mer information, vänligen kontakta:

Jonas Wærn, VD

Telefon: +46 70 322 86 63

E-post: jonas.waern@jondetech.com

Om JonDeTech

JonDeTech är en leverantör av sensorteknologi. Bolaget marknadsför en portfölj av IR-sensorelement baserade på egenutvecklad nanoteknologi samt på kisel-MEMS. Nanoelementen är extremt tunna, byggda i flexibel plast och kan tillverkas i höga volymer till låg kostnad, vilket öppnar för en mångfald av applikationer, till exempel temperatur- och värmeflödesmätningar, närvarodetektion och gasdetektion.

Bolaget är noterat på NGM Nordic SME.



Bifogade filer

JonDeTechs VD-brev – Juli 2025