



# SaveLend

Group

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ

**2021**

# PUSH FOR CHANGE.

PUSHING THE CHANGE TOWARDS AN OPEN ECONOMY BY  
OFFERING A RECEIVABLES INVESTMENT PLATFORM FOR  
COMPANIES, INVESTORS AND LENDERS ALIKE.

# Sammanfattning

## Fjärde kvartalet 1 oktober – 31 december 2021

Belopp inom parentes avser samma period föregående år

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 30,3 MSEK (17,3 MSEK), en ökning med 75,3 % bestående av 65,7 procentenheter organisk tillväxt och 9,6 procentenheter förvärvad tillväxt.
- Justerad EBITDA uppgick till -3,0 MSEK (-3,0 MSEK). Jämförelsestörande poster<sup>1</sup> påverkade resultatet med 2,0 MSEK.
- EBITDA uppgick till -5,0 MSEK (-3,0 MSEK).
- EBIT uppgick till -9,1 MSEK (-4,8 MSEK).
- Nettoresultatet uppgick till -9,2 MSEK (-5,0 MSEK).
- Resultat per aktie före utspädning uppgick till -0,19 SEK (-1,44 SEK).

## Perioden 1 januari– 31 december 2021

Belopp inom parentes avser samma period föregående år

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 94,1 MSEK (56,2 MSEK), en ökning med 67,4 % bestående av 64,4 procentenheter organisk tillväxt och 3,0 procentenheter förvärvad tillväxt.
- Justerad EBITDA uppgick till -6,0 MSEK (-7,1 MSEK). Jämförelsestörande poster<sup>1</sup> påverkade resultatet med 11,9 MSEK.
- EBITDA uppgick till -17,9 MSEK (-7,1 MSEK).
- EBIT uppgick till -27,9 MSEK (-14,0 MSEK).
- Nettoresultatet uppgick till -28,7 MSEK (-14,6 MSEK).
- Resultat per aktie före utspädning uppgick till -1,07 SEK (-4,23 SEK).

**30,3 MSEK**  
(17,3 MSEK)

Nettoomsättning under kvartalet

**629 MSEK**  
(261 MSEK)

Kapital på sparplattformen

**8,19 %**  
Målvkastning 7–9 %

Snittavkastning på investerat kapital för privatinvesterare 12 mån

## Händelser under perioden 1 oktober - 31 december

- [SaveLend Group slutför förvärvet av den finska P2P-pionjären Fixura Ab Oy.](#)
- [SaveLend Group lanserar direktbanksbetalningar på investeringsplattformen genom Trustly.](#)
- [Redeye inleder bevakning av SaveLend Group.](#)
- [SaveLend Group lanserar Treyd som kreditförmedlare på investeringsplattformen.](#)
- [SaveLend Group gör förändringar i koncernledningen genom att utse Lina Brattström som IR och Kommunikationschef och Jonas Ahlberg till vice VD.](#)

## Händelser efter perioden

- [SaveLend Group stärker koncernledningen och rekryterar Olle Asplund som Chief Product Officer.](#)
- [SaveLend Group ingår avtal om förvärv av Svensk Kreditförmedling.](#)
- [SaveLend Group AB genomför en riktad nyemission av 1 760 563 aktier och tillförs ca 15 MSEK att användas för den kontanta köpeskillingen i förvärvet av Svensk Kreditförmedling.](#)
- [Kallelse till extra bolagsstämma i SaveLend Group AB \(publ\) och genomförande av densamma.](#)

<sup>1</sup>) För jämförelsestörande poster i respektive period, se not 6

# Nyckeltal i sammandrag

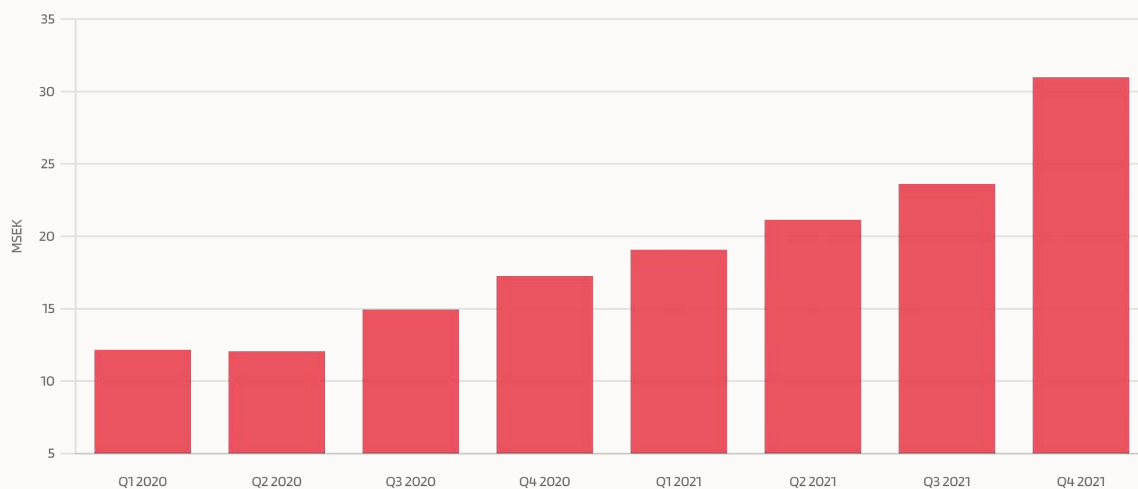
I bokslutskommunikén anges belopp i KSEK, om inte annat anges.

KONCERNEN TOTALT	Q4 2021	Q4 2020	Δ	Q3 2021	Δ	Q1-Q4 2021	Q1-Q4 2020	Δ
Nettoomsättning	30 263	17 257	75 %	23 618	28 %	94 093	56 213	67 %
Varav förvärvat nettoomsättning	1 661	-	100 %	-	100 %	1 661	-	100 %
Justerad EBITDA <sup>2</sup>	-3 001	-2 963	1 %	-54	5 457 %	-5 972	-7 127	-16 %
EBITDA	-5 043	-2 963	70 %	-1 259	301 %	-17 885	-7 127	151 %
Justerad EBIT <sup>2</sup>	-6 083	-4 821	26 %	-2 068	194 %	-21 943	-14 044	56 %
EBIT	-9 084	-4 821	88 %	-3 273	178 %	-27 916	-14 044	99 %
Antal aktier vid periodens utgång (st)	47 492 846	3 456 933		44 726 263		47 492 846	3 456 933	
Resultat per aktie (före utspädning) (SEK)	-0,19	-1,44	-87 %	-0,08	131 %	-1,07	-4,23	-75 %
Soliditet (%)	27 %	33 %		32 %		27 %	33 %	
Justerad soliditet (%)	41 %	42 %		45 %		41 %	42 %	
Eget kapital	79 837	40 498	97 %	71 478	12 %	79 837	40 498	97 %
Likvida medel	23 194	4 208	451 %	29 010	-20 %	23 194	4 208	451 %

Definitioner av nyckeltal förklaras på sida 26.

2) För specifikation av jämförelsestörande poster se not 6.

Nettoomsättning per kvartal



**Jag blickar tillbaka på ett år där många av våra investeringar från tidigare år har börjat bära frukt. Varje kvartal har inneburit nya rekordsiffror i våra nyckeltal och ett löfte om vidare tillväxt. Det möjliggörs av våra viktigaste tillgångar - våra tekniska plattformar och vår personal.**

Vi har haft ett intensivt år med ny varumärkesprofil, börsnotering, lansering och förvärv i Finland, utrullning av flertalet viktiga förbättringar för våra sparkunder samt kommit igång med våra två hitintills största kunder på faktureringsplattformen. Flertalet av dessa arbeten har plan enligt medfört kostnader av engångskaraktär och jag ser därför fram emot 2022 där dessa satsningar skall fortsätta bära frukt.

Jag konstaterar också att andelen aktieägare som också sparar på plattformen är fortsatt över 50 % och det håller i sig i takt med att aktieägarbasen växer. Ett fortsatt fint betyg för såväl produkt som affär!

Intäkterna under kvartalet uppgick till 30,3 MSEK, vilket är en ökning med hela 75,3 % jämfört med föregående år. Justerad EBITDA landade på -3,0 MSEK och har justerats med 2 MSEK som är hänförliga till förvärvet av Fixura. Fjärde kvartalet är säsongsmässigt ett starkt kvartal för oss och vi räknar med mer normal tillväxttakt under första kvartalet 2022.

### Money shouldn't sleep

Vi har lyckats väcka en del av de pengar svenskarna har på sina sparkonton och vi avslutar året med hela 629 MSEK på sparplattformen. Det är en ökning med 741 % sedan föregående år. Tillväxten kommer både från befintliga sparare som ökar sitt insatta kapital samt från nya sparare som uppmärksammat våra kampanjer och valt SaveLend som ett komplement till sitt sparande. Vi rundar av året med att leverera våra tre bästa månader någonsin sett till nytt sparkapital på plattformen!

Under kvartalet har vi uppdaterat vårt bonussystem till att utöver antal aktier också inkludera nivåer baserat på spararnas kapital på plattformen. Vi har även erbjudit en insättningsbonus på 1 % på det kapital som satts in på plattformen under november och december. Detta har gett tydliga resultat och vi har därmed identifierat ett sätt att snabbt öka inflödet av

kapital. Trots det höga inflödet har vi kunnat bibehålla en hög investeringsgrad då vi lyckats balansera det inkommande kapitalet med kvalitativa krediter att investera i.

Investeringsgraden har under kvartalet legat på i genomsnitt 94 %, något som vi är mycket nöjda med. Risken med att ligga så pass högt är att vi kan behöva tacka nej till krediter som hade varit bra investeringsmöjligheter. Att fortsätta identifiera sätt att snabbt få in nytt kapital så att vi kan manövrera investeringsgraden är därför av stor vikt och detta ser jag som en stor möjlighet och ett prioriterat område även för nästa år.

### Andra institutionella spelaren på plattformen

I slutet av det fjärde kvartalet fick vi in en andra institutionell spelare som nu testar sparplattformen. Det här är en kvalitetsstämpel och jag är övertygad om att vi kommer att se en utväxling på detta under nästkommande år.

Vårt första institutionella flöde, som är dedikerat till SäljFinans, har börjat ta fart och vi ökade därigenom kapitalet med 6,7 MSEK på plattformen. Vi ser att detta flöde tillsammans med nya riktade säljinsatser kommer att stå för en allt mer ökande andel av volymen under 2022. Det fina med detta flöde är att kundanskaffningskostnaden är låg då kunderna anskaffas i redan befintliga flöden.

Sammantaget innebar detta att institutionellt kapital på plattformen uppgick till 11,7 MSEK vid utgången av 2021.

### Hög fart under uppgradering

På faktureringsplattformen Billecta hanterades drygt 970 000 transaktioner under kvartalet. Uppgraderingen till det nya kodspråket är i slutfasen och den första lanseringen samt migrering av vissa tjänster har redan skett. Jag är mäktigt imponerad av teamet som fortsätter att leverera rekord i transaktioner och funk-

tioner, trots att hälften av styrkan arbetar med uppgraderingen. Slutförandet av transformeringen kommer att frigöra mycket resurser under första kvartalet, vilka då kan läggas på än fler kundimplementationer och fortsatt innovation av nya funktioner.

### Fixura

Vi tillträdde Fixura första dagen i fjärde kvartalet. Fixura är Finlands äldsta sparplattform för krediter, och kan något förenklat sägas vara SaveLends motsvarighet i Finland. Min bedömning är att förvärvet sparar oss två års etableringstid i Finland då vi fått tillgång till ett högpresterande team och ett väletablerat varumärke. Utöver detta medför förvärvet tillgång till unik och värdefull data för marknaden samt säkerställer investeringsmöjligheter i euro på sparplattformen, vilket öppnar upp SaveLend som sparalternativ för den europeiska marknaden. Det arbete vi gör för att integrera euro som valuta lägger också grunden tekniskt för vår fortsatta expansion ut i Europa. Med dessa förutsättningar är jag trygg med att vi kommer lyckas få igång verksamheten igen nu när räntetak och andra covid-relaterade restriktioner har upphävts. Vi kommer under första halvåret att migrera Fixuras investerarbaser till SaveLends plattform, och samtidigt rulla ut Fixura som varumärke för vår kreditförmedling till företag i övriga länder. Vår varumärkesstrategi är att fortsätta med separata varumärken för att kunna driva ned kundanskaffningskostnaderna och inte behöva blanda budskap mellan olika målgrupper.

Under sitt första kvartal som en del av koncernen bidrar Fixura med en nettoomsättning om nära 1,7 MSEK och står för 9,6 % av koncernens tillväxt. En djupare statusuppdatering och genomgång av våra planer återfinns ni i informationen från vår chef i Finland, Miika Engström, längre bak i rapporten.

# VD-ord fortsättning

## Treyd - ny kreditförmedlare

En central del i vår strategi är att erbjuda våra sparare en diversifiering i sina investeringar genom olika typer av krediter med olika karaktäristiska egenskaper. Vi välkomnade under kvartalet Treyd som extern kreditförmedlare (originator) till vår sparplattform. Treyd erbjuder investeringsmöjligheter i krediter av karaktären importfinansiering, där det investerade kapitalet används till att frigöra rörelsekapital för importbolag. Treyd drivs av ett riktigt duktigt team, de är välfinansierade och har en enorm marknad som de tillgodoser.

## En blick in i 2022 - förvärv och sälj!

Jag har ett mantra som jag driver genom organisationen, och det är att vi ska tillåta oss att fira våra framgångar och njuta. Detta gjorde vi under juledigheten, och sedan var det dags att kavla upp ärmarna och öka tempot ytterligare för 2022. Vi inledde året med att ta beslut om att förvärva Svensk Kreditförmedling. En stark och lönsam aktör verksam inom förmedling av kapital och krediter i fastighetsbranschen. Förvärvet innebär att vi säkrar upp ett ökande inflöde av investeringsmöjligheter i fastighetsprojekt till våra sparare samt att det stärker vår lönsamhet. Svensk Kreditförmedling använder redan idag vår sparplattform, men med ett begränsat inloggat läge, och efter att förvärvet genomförts kommer deras investerare få tillgång till hela vårt diversifierade sparerbjudande. Förvärvet väntas bidra till att vi ytterligare kan öka takten på vår tillväxtresa.

Med genomförda nyemissioner för att finansiera våra förvärv och med genomförd refinansiering av återbetalda konvertibler står vi finansiellt starka inför den fortsatta tillväxtresan.

## Förstärkt säljorganisation

Vi klev ut ur 2021 med 62 SaveLendianer i koncernen. I föregående rapport skrev jag att vi ska fortsätta att stärka organisationen, framförallt inom sälj, och det har vi lyckats bra med. Under det kommande året är vi framtunga vad gäller rekrytering och vi har redan tillsatt de flesta av våra nya roller, vilket känns otroligt bra. Det innebär att vi kan fortsätta ta hand om det stora inflödet av nya sparare och fakturakunder på det sätt vi vill. Jag är förväntansfull på att se utväxlingen av det vi nu skapat förutsättningar för!

## Fortsatt varumärkesbyggande för SaveLend

I samband med noteringsprocessen fick vi en fantastisk respons på kampanjen Money shouldn't sleep. Vi lyckades att aktivera en del av de pengar svenskarna har på sparkonton utan ränta. Under 2022 fortsätter kampen mot nollränta på sparkapital, något som blir ännu viktigare för spararna när inflationen tar fart och urholkar värdet av sparade pengar. Money shouldn't sleep! Vi kommer även framöver att satsa hårdare på varumärkesbyggande kampanjer i syfte att öka kunskapen för varumärket och samtidigt effektivisera de konverterande kampanjerna genom att öka frekvensen på vår närvaro.

Detta kommer också lägga grunden för att attrahera fler aktieägare det kommande året.

## Finansiella mål 2025

Vi ligger bra i fas för att nå våra finansiella mål om att omsätta åtminstone 300 MSEK med justerad EBITDA-marginal om minst 25 % år 2025, givet takten vi håller nu. Vi står redo tekniskt för betydligt högre volymer och vi är på god väg med arbetet att stärka upp säljorganisationen för att kunna öka tempot ytterligare. Vi kommer att fortsätta investera i personal och marknadsföring och det särskilt under första halvåret 2022. Det känns riktigt sporrande att gå in i 2022 med full fart och ändå känna att det finns mer att ge!



Ludwig Pettersson  
Verkställande Direktör

# Händelser under kvartalet

2021 var ett omvälvande och viktigt år för SaveLend Group och årets fjärde kvartal var inget undantag. I retrospektiv kommer detta år med stor sannolikhet ses som året då Bolaget la grunden för att accelerera tillväxten. Under det fjärde kvartalet har SaveLend Group tillträtt Fixura, bolagsgruppens andra förvärv, som kommer att bidra till att snabba på etableringen och expansionen i Finland. Det har också arbetats flitigt med att förbättra sparerbudandet till Bolagets sparare, vidareutveckla de tekniska plattformarna och stärka organisationen inför den kommande tempoväxlingen.

## Kvartalets tillväxt

Under kvartalet har SaveLend Group levererat sina tre bästa månader någonsin, sett till nytt sparkapital på plattformen. Per 31 december uppgår kapitalet på plattformen till 629 MSEK, detta är en ökning med 141 % jämfört med föregående år och 51 % mot föregående kvartal. Ökningen kommer till 53 % av organisk tillväxt hänförlig till insättningar från nya sparare och befintliga sparare som valt att utöka sitt sparande på plattformen och till 47 % från förvärvet av Fixura. Antalet nya sparare som välkomnats under kvartalet uppgår till 1 662 stycken, en ökning med 83 % jämfört med föregående kvartal vilket är ett resultat av att SaveLend Group återupptagit marknadsinsatserna efter att under föregående kvartal ha lagt stort fokus på att stabilisera investeringsgraden och tillgången på investeringsmöjligheter för befintliga sparare.

Det förmedlade kapitalet, vilket redovisas i grafen nedan och motsvarar det kapital som placerats i krediter under kvartalet, uppgår till 261 MSEK. Detta är en ökning med 209 % jämfört med samma period föregående år och med 92 % jämfört med föregående kvartal. Ökningen beror på tillväxt i både kapital och investeringsmöjligheter på plattformen och den främsta orsaken är att kreditförmedlaren Svensk Kreditförmedling genererat betydligt större investeringsmöjligheter under detta kvartal, jämfört med tidigare. Den förmedlade volymen är ett mått på hur väl SaveLend Group hanterat balansen mellan kapital och placeringsmöjligheter och tillsammans med investeringsgraden ger detta en tydlig bild av hur väl spararnas kapital sätts i arbete och genererar avkastning. Investeringsgraden mäter hur stor del av spararnas kapital som är investerat och under kvartalet uppgick

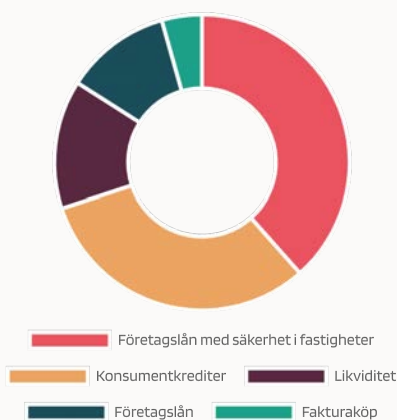
denna siffra i genomsnitt till 94 %. Det kan därmed konstateras att SaveLend Group bibehållit en bra investeringsgrad trots rekordnivåer av inkommande kapital och förmedlad volym under kvartalet. Det indikerar att den tes Bolaget drivit kring att balansen blir lättare att manövrera med större volymer stämmer väl.

SaveLend Groups syfte är att leverera avkastning till sina sparare. Historiskt har dock avkastningen och den kommunicerade målavkastningen legat för högt, både i relation till den risk en investering i krediter innebär och den riktning verksamheten utvecklas mot. Detta är något som SaveLend Group under kvartalet börjat se över i syfte att uppdatera sin kommunikation och därigenom justera förväntansbilden kring avkastning. Snittintäkten för SaveLend Group per insatt krona på sparplattformen uppgick vid utgången av kvartalet till 12 öre (16 öre). Detta är 25 % lägre än föregående kvartal och beror främst på att SaveLend Group genom tillträdet av Fixura också inkluderat det kapital Fixura hanterar i nyckeltalen, men ännu enbart haft intäkter från Fixura under ett kvartal. Detta kommer att stabiliseras över tid.

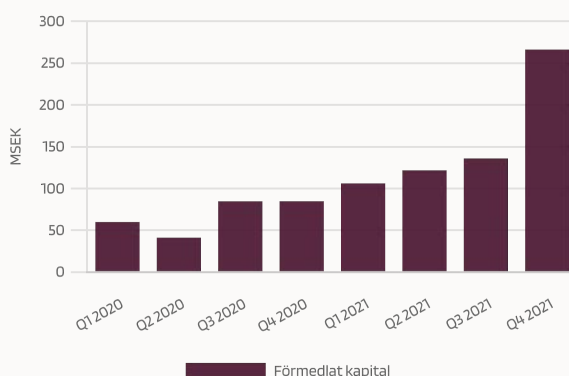
Ser vi till fakturatransaktioner så hanterades drygt 970 000 fakturor under kvartalet. Detta är en ökning med 169 % jämfört med föregående år, och med 11 % mot föregående kvartal. Snittintäkten per hanterad fakturatransaktion uppgick till 7,60 SEK, att jämföra med 6,40 SEK under föregående kvartal. Ökningen i antal hanterade fakturatransaktioner kommer från flera håll. Under kvartalet har Bolaget anslutit några nya partners och kunder som har börjat generera tillväxt, detta står för den största delen av tillväxten. Utöver detta har även befintliga partners och kunder skalat upp sina volymer under årets sista kvartal. Flera av Bolagets partners har anslutit nya kunder samt skalat upp befintliga och några av Bolagets egna mellanstora kunder har vuxit och genererat högre volymer i det fjärde kvartalet.

Många av de projekt som bidragit till den ökade volymen under kvartalet är enbart i startfasen vilket indikerar att tillväxten kommer att fortsätta i samma riktning framöver och SaveLend Group arbetar hårt med att utöka den befintliga kundstocken och stänga pågående kunddialoger för att skala ytterligare.

Sparplattformens exponering per 31 december



Förmedlat kapital per kvartal



# Händelser under kvartalet fortsättning

## Första kvartalet med Fixura

SaveLend Group tillträdde Fixura på det fjärde kvartalets första dag, den 1 oktober 2021. Detta sammanföll med datumet för när Finland lättade på det tillfälliga räntetak som påverkat marknaden under covid-pandemin och som starkt begränsat Fixuras möjligheter att bedriva sin verksamhet. Det första kvartalet med Fixura som en del av SaveLend Group har levererat i enlighet med förväntningarna. Som väntat kommer det att krävas investeringar i tekniken för att få verksamheten till den skalbara nivå som krävs för att nå Bolagets tillväxtmål och tekniken måste färdigställas innan Fixuras investerare kan lyftas över och ta del av hela sparerbjudandet hos SaveLend. Teamet har kommit in i koncernen på ett mycket starkt och självklart sätt och bidrar redan nu till koncernnyttan. En mer utförlig uppdatering kring första kvartalet med Fixura återfinns i intervjun med Miika Engström, landchef i Finland, på sidan 10 i rapporten.

## Ökad flexibilitet kring insättningar

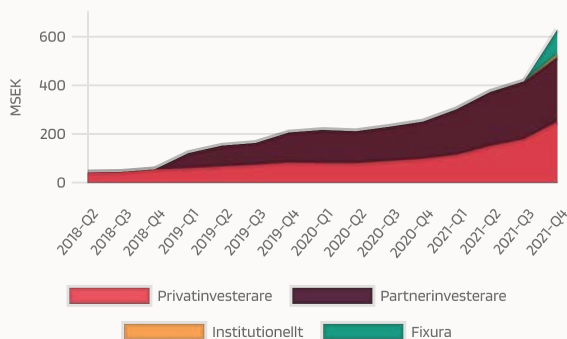
Under kvartalet som gått har SaveLend.se berikats med Trustly som möjliggör direktinsättning av kapital på sparplattformen. Detta har ökat flexibiliteten kring betalningar på plattformen

markant och Bolaget kan redan nu se att direktbanksbetalningar via Trustly prioriteras över banköverföringen. Trustlys tjänst underlättar också mätbarheten från kampanj till insättning, där den manuella bankbetalningen bröt kedjan av spårbarhet. Detta ger SaveLend Group en förbättrad träffsäkerhet i de marknadsföringskampanjer som genomförs och skapar förutsättningar för att arbeta än mer datadrivet än tidigare.

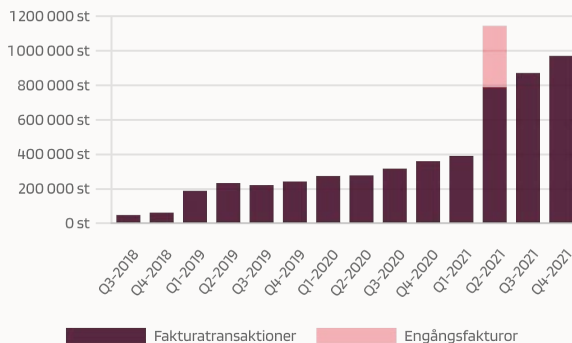
## Utökad sparerbjudande med ny kredittyp

Att kontinuerligt identifiera och knyta an kvalitativa investeringsalternativ till sparplattformen är ett av SaveLend Groups viktigaste leveransområden. Det är grunden till det diversifierade sparande som SaveLend Group erbjuder sina sparare och en förutsättning för att säkerställa att det kapital som kommer in på sparplattformen också kan sättas i arbete. Under kvartalet lanserades den nya kreditförmedlaren Treyd på sparplattformen. Treyd arbetar med importfinansiering med syfte att underlätta tillväxt genom att frigöra rörelsekapital för snabbväxande importbolag. Detta är en ny typ av företagskredit som bidrar till att ytterligare öka diversifieringen för spararna på plattformen.

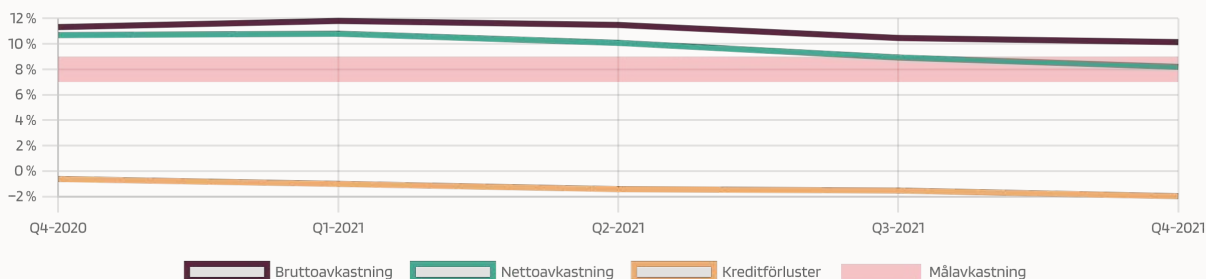
Kapital på plattformen



Fakturatransaktioner per kvartal



Total avkastning senaste 12 månaderna



Avkastningen som visas i grafen avser senaste 12 månadernas avkastning på investerat kapital för privatinvestorare efter kreditförluster och avgifter (nettoavkastning), före kreditförluster men efter avgifter (bruttoavkastning)



# Händelser under kvartalet fortsättning

Innan Treyd publicerades som extern kreditförmedlare på plattformen var bolagets krediter tillgängliga i mindre skala på sparplattformen. Då som en del av den interna kreditförmedlaren SBL Finans Fakturaköp då krediterna inkommit via faktureringsplattformen. Detta gav SaveLend Group en testperiod med full insyn i vilka krediter som godkännts av Treyd och Bolaget har därmed kunnat säkerställa kvaliteten i såväl krediter som Treyds hantering. I samband med lanseringen skickades information om den nya kreditförmedlaren ut till samtliga sparare där det också informerades om möjligheten att stänga av Treyd i SmartInvest i det fall man inte önskade ta del av importkrediter. Vid lanseringen kunde SaveLend Group konstatera att en stor del av spararna var positivt inställda till Treyd.

## Att nå högre tillväxt

Det fjärde kvartalet har, likt tidigare kvartal under året, kommit att handla mycket om att accelerera SaveLend Groups tillväxt. Där är utveckling av skalbar teknik och produkter viktiga byggstenar men Bolaget har också fokuserat på att skapa en organisation med förutsättningar att dra upp tempot ytterligare. SaveLend Group befinner sig i ett läge på sin tillväxtresa där det inte längre räcker att öka antalet resurser för att nå målen, utan för att nå den högre tillväxten måste också varje resurs nyttjas på bästa sätt. För att skapa dessa förutsättningar har Bolaget under kvartalet anställt flera nyckelpersoner samt gjort förändringar i ledningsgruppen. De flesta nyrekryterade påbörjar sin anställning i början av 2022.



# Intervju med Miika Engström

Första kvartalet med Fixura

**Den 1 oktober 2021 tillträdde SaveLend Group sitt andra förvärv i koncernens historia – den finska sparplattformen Fixura. I denna intervju får vi en statusuppdatering kring det första kvartalet med Fixura från Miika Engström som är landchef i Finland och ingår i koncernens ledningsgrupp.**

**Ett kvartal med Fixura i koncernen har passerat, kan vi få en statusuppdatering? Vilka synergier har än så länge materialiserats och vilka ser ni framåt?**

– Det mesta har gått enligt plan. Jag var tidigare vd för Fixura (2017–2018) och visste ungefär vad som väntade vid tillträde. Det är ett strategiskt viktigt förvärv för koncernen då det utgör basen för investeringsmöjligheter i euro och accelererar vår tillväxt på den finska marknaden och man ska ha med sig att prislappen speglar det arbete som vi behöver investera i nu kommande kvartal, säger Miika Engström och fortsätter:

– Det jag är mest nöjd över så här långt är hur vi har lyckats slå ihop våra bolag och bilda ett team och en gemensam målbild. Vi är särskilt nöjda med data scientist teamet som redan nu bidrar till nytta på koncernnivå i form av analyser. Det gäller allt ifrån optimering av marknadsföring till ett mer datadrivet arbete i hela verksamheten.

– Vi hade gjort stora delar av den tekniska due diligencen innan tillträde och visste att det skulle bli aktuellt att se över tekniken för att på sikt få ned kostnadsmassan i bolaget. Detta är ett pågående arbete där målet är att all kreditförmedling i verksamheten ska ske på vår egenutvecklade plattform, för att effektivisera och nyttja den kunskap och teknik som redan finns. Nästa steg i processen är att migrera samtliga investerar från Fixura till SaveLends sparplattform, där de kan ta del av hela det diversifierade sparerbudandet. Detta beräknas slutföras under 2022 års andra kvartal.

– Som alltid vill man att saker ska gå snabbare, intäkter komma snabbare och kostnader minska snabbare, men överlag har vi haft ett bra första kvartal och vi har redan börjat realisera potentialen i förvärvet.

**Har du fått någon feedback från kunderna?**

– Det är framförallt investerar som har hört av sig och uttryckt att de ser fram emot SaveLends plattform och att få tillgång till ett bredare erbjudande. Till dess att migreringen är klar fortsätter de att investera på Fixuras plattform mot den finska marknaden. Av den anledningen lägger vi nära noll på marknadsföring för att attrahera nya investerar i Finland i nuläget. Det ska dock nämnas att våra säljare i Finland redan har börjat anskaffa kapital direkt till SaveLend-plattformen och därigenom bidrar till ett växande kapital på sparplattformen. När migreringen är slutförd och samtliga krediter hanteras direkt på SaveLends sparplattform kommer Fixura att bidra med ett inflöde av investeringsmöjligheter i euro till samtliga sparare.



*Miika Engström, landchef i Finland och del av koncernens ledningsgrupp.*

**Hur ser intäktssmodellen ut?**

– Intäktssmodellen består av två delar, precis som i Sverige. Det är service fee på inbetald ränta till investerare och intäkter från förmedlingsprovision vid utbetalning till låntagare.

**Det är ett turn around case, kan du utveckla?**

– Det har varit tuffa år att bedriva den här typen av verksamhet i Finland. Under pandemin infördes temporära covid-19-regler som kraftigt begränsade möjligheten för Fixura att fortsätta driva sin affär framåt. Detta slog hårt mot bolaget som förlorade stora delar av sina intäkter och tvingades omorganisera verksamheten. Under det föregående året saknade verksamheten också en stark och stabil ägare, Fixura hade därmed inte förutsättningar för att ta optimala beslut eller genomföra förändringar. Att de under en lång period inte kunde bedriva verksamheten som vanligt var en starkt bidragande orsak till det förhållandevis låga priset på förvärvet.

– Lämpligt nog tillträdde vi 1 oktober när lagstiftningen om temporära räntetak för konsumenter upphörde. Vi kunde då komma in med friska ögon och ta beslut om att genomföra de investeringar som behövs för att nå våra finansiella mål på sikt. Det gäller främst investeringar i teknik, men också i strategi och ledarskap. Detta tillsammans med ett ökat intresse från investerar och våra lärdomar från utveckling av SaveLend på den svenska marknaden gör att vi är trygga med vår satsning. Finansiellt kommer detta att börja visa sig mot slutet av året. Jag gjorde samma resa med bolaget när jag var där 2017–2018 och vet vad som krävs.

**I samband med förvärvet kommunicerade ni att Fixura skulle bidra med 20 MSEK under 2022 och positivt EBITDA-resultat någon gång under perioden, är det fortfarande realistiskt?**

– Min bedömning är att det fortfarande är aktuellt. Vi har lyckats aktivera kundstocken i större utsträckning än förväntat vilket gjort att vi kunnat fokusera mer på teknikinvesteringar än kundanskaffning. Vi ser att vi har en attraktiv ratio på kundanskaffningskostnad och bedömt livstidsvärde på kunderna.

**Till nästa uppdatering, vad ska aktieägarna hålla koll på?**

– Att vi kan kommunicera lansering av vår egenbyggda teknik för kreditförmedling, minskade externa kostnader och en påbörjad migrering till SaveLends plattform för våra investerar, avslutar Miika.

# Koncernens finansiella utveckling

## Fjärde kvartalet 1 oktober – 31 december 2021

### Resultat

Kvartalets nettoomsättning uppgick till 30,3 MSEK (17,3 MSEK), en ökning med 75,3 % jämfört med samma period föregående år. Den organiska tillväxten utgjorde 65,7 % och den förvärvade tillväxten 9,6 %. Kvartalets intäkter kopplat till kapital på sparplattformen uppgick till 22,9 MSEK, vilket är en ökning med 65 % jämfört med samma period föregående år. Intäkterna kopplade till fakturatransaktioner ökade till 7,4 MSEK, en ökning med 120 % jämfört med samma period föregående år.

Provisionskostnaderna, koncernens direkta kostnader, består bland annat av kostnader för kreditupplysningar, distributions-tjänster, bonusutbetalningar (refer-a-friend) till sparare på sparplattformen samt andra direkta kostnader. För kvartalet har provisionskostnaderna ökat till 3,4 MSEK (1,3 MSEK) vilket är direkt kopplat till ökningen i omsättning samt nya sparare på sparplattformen.

Marknadsföringskostnaderna har under kvartalet ökat till 12,6 MSEK (6,1 MSEK) vilket är ett resultat av de ökade volymerna av kreditförmedling som inkommit via affiliates. Denna kostnad står i direkt relation till antal krediter som förmedlas via denna kanal då betalning sker per konvertering. Övriga externa kostnader uppgick till 8,9 MSEK (5,3 MSEK). Av dessa är 2,0 MSEK direkt kopplade till förvärvet av Fixura, se not 6, och inkluderar kostnader för bland annat finansiella och legala rådgivare. Övrig ökning är hänförlig till tillväxten och består främst av kostnader för lokalbyte, konsulter, system, rekryteringskostnader samt revision. Vid utgången av kvartalet hade koncernen 62 heltidstjänster (42) inklusive heltidssysselsatta konsulter med kontrakt längre än tre månader. Personalkostnaderna uppgick till 12,7 MSEK (8,7 MSEK).

Koncernens kreditförlust om -0,1 MSEK (0,1 MSEK) beror främst på en förändrad reserv för befarade kreditförluster i enlighet med IFRS 9.

Justerad EBITDA för kvartalet uppgick till -3,0 MSEK (-3,0 MSEK). Jämförelsestörande poster under kvartalet hänförs till kostnader kopplade till förvärvet av Fixura.

### Kassaflöde

Koncernens kassaflöde uppgick under kvartalet till -5,8 MSEK (-3,5 MSEK) och likvida medel uppgick till 23,2 MSEK (4,2 MSEK) vid utgången av kvartalet. Kassaflödet från den löpande verksamheten under kvartalet uppgick till -4,6 MSEK (-11,6 MSEK) varav 1 MSEK är hänförlig till förvärvet. Investeringar under perioden uppgick till -21,8 MSEK (-9,4 MSEK) och består främst av förvärvet av Fixura, fortsatt nyutveckling av koncernens plattformar samt förvärv av NPL-portföljer (non performing loans). Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick under kvartalet till 20,6 MSEK (17,5 MSEK). Främst består denna post av nyemission i samband med förvärvet av Fixura samt att koncernen har tagit upp nya lån om 7,6 MSEK, vilket framförallt avser finansiering av NPL-portföljköp.

## Perioden 1 januari – 31 december 2021

### Resultat

Under perioden januari till december uppgick nettoomsättningen till 94,1 MSEK (56,2 MSEK), en ökning med 67,4 % jämfört med samma period föregående år. Den organiska tillväxten utgjorde 64,4 % och den förvärvade tillväxten 3,0 %.

Provisionskostnader för januari till december uppgick till 10,2 MSEK (4,5 MSEK). Kopplad till ökade volymer i samtliga produkter.

Marknadsföringskostnaderna för januari till december uppgick till 37,8 MSEK (18,8 MSEK). Hänförligt till de ökade volymerna av kreditförmedling som inkommit via affiliates. Övriga externa kostnader för januari till december uppgick till 29,1 MSEK (15,7 MSEK), varav 11,9 MSEK är jämförelsestörande poster, se not 6. Periodens personalkostnader uppgick till 42,6 MSEK (29,2 MSEK).

Koncernens kreditförlust för januari till december uppgick till -0,6 MSEK (-1,3 MSEK) beror främst på en förändrad reserv eftersom koncernens kreditexponering minskat under perioden.

Justerad EBITDA för perioden uppgick till -6,0 MSEK (-7,1 MSEK). Jämförelsestörande poster under kvartalet hänförs till kostnader kopplade till noteringen på Nasdaq First North samt förvärvet av Fixura.

### Kassaflöde

Koncernens kassaflöde under perioden uppgick till 19,0 MSEK (-5,9 MSEK) och likvida medel vid utgången av perioden uppgick till 23,2 MSEK (4,2 MSEK). Kassaflödet från den löpande verksamheten under perioden uppgick till -21,8 MSEK (-9,9 MSEK). Investeringar under perioden uppgick till -59,0 MSEK (-21,9 MSEK) och består av förvärvet av Fixura, fortsatt nyutveckling av koncernens plattformar samt förvärv av NPL-portföljer. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick under perioden till 100,0 MSEK (26,0 MSEK) varav nyemissioner uppgick till 68,1 MSEK.

## Koncernens finansiella ställning

SaveLend Group fortsatte under perioden att förvärva förfallna fordringar (NPL) genom portföljköp från sparplattformen. Vid utgången av perioden uppgick förvärvade portföljer sammanlagt till 22,2 MSEK (4,8 MSEK). Det finns en korresponderande post på skuldsidan kopplat till dessa portföljer då plattformen finansierar förvären genom lån till Billecta. Portföljerna och dess fordringar är ställda som säkerhet för lånet vilket framgår i not 5. SaveLend Groups strategi framledes är att kunna förmedla även det här kreditslaget direkt till plattformen. Andra långfristiga fordringar minskade under perioden på grund av minskad kreditexponering i egen balansräkning. Det finns även här en direkt korresponderande post på skuldsidan under "andra långfristiga skulder". Tillgången och skulden är direkt kopplade till varandra.

Eget kapital var utgången av perioden 79,8 MSEK (40,5 MSEK). Under perioden har tre nyemissioner genomförts och förklarar ökningen av det egna kapitalet. Den justerade soliditeten uppgick till 41 % (42 %).

# Övrig information

Moderbolaget SaveLend Group AB (publ) med org.nr 559093-5176, är ett aktivt holdingbolag med säte i Stockholm. Bolaget är momsregistrerat. Bolagets adress är SaveLend Group AB (publ), Kammakargatan 7, 111 40 Stockholm. Koncernens operativa verksamhet bedrivs i koncernens dotterbolag. Moderbolagets resultat uppgick för kvartalet till 2,3 MSEK. Intäkterna i moderbolaget består i huvudsak av koncerninterna tjänster. Moderbolagets tillgångar består främst av andelar samt fordringar hos koncernföretag och uppgår till 160,7 MSEK (115,3 MSEK). Tillgångarna har finansierats genom eget kapital på 147,6 MSEK (96,4 MSEK) och långfristiga skulder uppgår till 7,0 MSEK (9,9 MSEK).

## Transaktioner med närstående

Under kvartalet har inga väsentliga förändringar skett i jämförelse med vad som beskrivs i årsredovisningen 2020 not 29 avseende transaktioner med närstående inom koncernen.

## Aktiekapitalets utveckling

I samband med förvärvet av Fixura genomfördes en riktad emission om 2 766 583 aktier till säljarna av Fixura. Detta medförde att antalet aktier vid utgången av perioden uppgick till 47 492 846 (3 456 933) samt aktiekapitalet till 1 079 383 SEK (864 233 SEK).

## Konvertibler och teckningsoptioner

Under kvartalet har inga nya teckningsoptioner getts ut. Tidigare kommunicerade optionsprogram löper på och syftet med optionerna är att motivera styrelse, ledning och övriga anställda att göra sitt yttersta samt vara dedikerade i att sträva mot gemensamma mål för aktieägare, styrelse, ledning och anställda. Tiden för konvertering av utestående konvertibla lån löpte ut per sista december, ingen valde att konvertera och utbetalning om 1 850 000 SEK exklusiva ränta reglerades efter avslutad period.

## Risker och osäkerhetsfaktorer

De huvudsakliga riskerna och osäkerheterna för koncernen är finansiella risker med fokus på kreditrisk i samband med koncentrationsrisk. Koncentrationsrisk innebär att SaveLend Group har för stor exponering mot en specifik bransch, bolag eller produktgrupp. Kreditrisken fördelas på finansiell kreditrisk som avser risken i räntebärande tillgångar och kundkreditrisk som avser risken i kundfordringar. Den finansiella kreditrisken uppstår genom likvida medel och tillgodohavanden hos banker och finansinstitut. Kundkreditrisken avser risken i kreditexponeringar gentemot kunder, inklusive utestående fordringar och avtalade transaktioner.

Kreditrisk syftar för koncernen främst till risken för att motpart inte uppfyller sina skyldigheter i kundavtal som därmed leder till en finansiell förlust. Koncernen är exponerad för kreditrisk via exponering mot enskilda krediter och kunder. Det är av stor vikt för SaveLend Group att kundurvalet är selektivt och håller en hög kvalitet avseende återbetalningsförmåga, samt att god diversifiering i exempelvis geografiska områden, bransch och sektor eftersträvas.

Vid all kreditgivning uppstår en kreditrisk som består i risken att kredittagaren kan vara oförmögen, eller ovillig, att uppfylla sina finansiella åtaganden allteftersom de förfaller, vilket får till följd att de som investerat i krediterna via sparplattformen åsamkas kreditförluster. Detta medför en ryktesrisk för SaveLend Group.

Negativ publicitet kopplad till kreditförluster för investerare på plattformen, annan negativ publicitet eller skadlig information som sprids om SaveLend Group och dess tjänster, kan medföra att allmänhetens eller marknadens förtroende för koncernen och dess tjänster minskar.

Koncernens redovisningsvaluta är SEK.

SaveLend Group har genomfört en expansion till den polska och finska marknaden och planerar fortsatt expansion utanför Sverige, vilket kan leda till att koncernen ur ett redovisningsperspektiv exponeras för större risker hänförliga till omräkning till SEK av utländska valutor. Ökningar respektive minskningar i den svenska kronans värde i förhållande till andra valutor kan således komma att påverka koncernredovisningen även om värdet inte förändrats i den lokala valutan.

För mer djupgående genomgång av SaveLend Groups risker och riskhantering se sidan 15 i årsredovisningen för 2020.

## Covid-19

Koncernen har inte mottagit några stöd utöver anstånd på skattkontot under 2021 med anledning av covid-19. SaveLend Group bedömer att påverkan på koncernen är begränsad.

En överklagan för ett återbetalat permitteringsstöd avseende 2020 har skickats in till Tillväxtverket och den 15 oktober kom besked om att bolaget fått rätt. Detta kommer att resultera i en återbetalning om 200 KSEK till bolaget.

## Rättsliga tvister

Under kvartalet har inga väsentliga rättsliga processer eller skiljeförfaranden inletts.

## Tillstånds- och myndighetsärenden

Bolaget har fortsatt en pågående ansökan om utökad betalinstånd för betalinitiering (PISP) hos Finansinspektionen.

Under kvartalet har SaveLend Group erhållit beslut från Integritetsskyddsmyndigheten (IMY) gällande det klagomål som motparten, i den tidigare tvist där Tingsrättens dom hållit koncernen skadeslös, inkommit med. IMY anser att brist, enligt 6 § punkt 1 i IMYS föreskrift (DIFS 2011:1), har förekommit under perioden 2016-2019 men att denna anses vara åtgärdad. Ärendet har därför avslutats utan vidare åtgärd.

# **| FINANSIELL INFORMATION**

---

# Koncernens rapport över resultat och övrigt totalresultat för perioden

	Not	Q4 2021	Q4 2020	Q1-Q4 2021	Q1-Q4 2020
Nettoomsättning	2	30 263	17 257	94 093	56 213
Övriga intäkter		42	33	192	182
<b>Summa intäkter</b>		<b>30 305</b>	<b>17 291</b>	<b>94 285</b>	<b>56 395</b>
Provisionskostnader		-3 429	-1 325	-10 152	-4 543
<b>Bruttoresultat</b>		<b>26 876</b>	<b>15 966</b>	<b>84 134</b>	<b>51 852</b>
Marknadsföringskostnader		-12 634	-6 070	-37 823	-18 763
Övriga externa kostnader	6	-8 892	-5 276	-29 051	-15 672
Personalkostnader		-12 678	-8 722	-42 568	-29 178
Aktiverat arbete för egen räkning		2 410	1 452	8 129	6 656
Övriga rörelsekostnader		-8	-462	-101	-687
<b>Summa rörelsens övriga kostnader exklusive avskrivningar</b>		<b>-31 802</b>	<b>-19 078</b>	<b>-101 415</b>	<b>-57 643</b>
Avskrivning och nedskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-4 042	-1 858	-10 031	-6 917
<b>Summa rörelsens avskrivningar och nedskrivningar</b>		<b>-4 042</b>	<b>-1 858</b>	<b>-10 031</b>	<b>-6 917</b>
Kreditförluster	4	-117	149	-604	-1 335
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>		<b>-9 084</b>	<b>-4 821</b>	<b>-27 916</b>	<b>-14 044</b>
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		-	-	-	41
Räntekostnader och liknande resultatposter		-197	-294	-1 276	-1 133
<b>Summa finansiella poster</b>		<b>-197</b>	<b>-294</b>	<b>-1 276</b>	<b>-1 092</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-9 281</b>	<b>-5 114</b>	<b>-29 191</b>	<b>-15 137</b>
Skatt på periodens resultat		121	119	537	529
<b>Periodens resultat</b>		<b>-9 161</b>	<b>-4 995</b>	<b>-28 655</b>	<b>-14 608</b>
Periodens resultat är hänförligt till SaveLend Group AB (publ):s aktieägare.					
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen					
Omräkningsdifferenser på utländsk verksamhet		-237	74	-438	422
<b>Periodens övriga totalresultat</b>		<b>-237</b>	<b>74</b>	<b>-438</b>	<b>422</b>
<b>Periodens totalresultat</b>		<b>-9 398</b>	<b>-4 921</b>	<b>-29 093</b>	<b>-14 186</b>
Periodens totalresultat är hänförligt till SaveLend Group AB (publ):s aktieägare.					
Resultat per aktie före utspädning (SEK)		-0,19	-1,44	-1,07	-4,23
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)		-0,19	-1,44	-1,07	-4,23
Antal aktier vid periodens slut (st)		47 492 846	3 456 933	47 492 846	3 456 933
Genomsnittligt antal aktier under perioden före utspädning (st)		47 492 846	3 456 933	26 684 298	3 452 832
Genomsnittligt antal aktier under perioden efter utspädning (st)		47 492 846	3 456 933	<b>27 375 944</b>	3 537 572

# Koncernens rapport över finansiell ställning

	Not	2021-12-31	2020-12-31
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för forskning och utvecklingsarbeten och liknande arbeten		27 758	10 930
Kundrelationer		11 511	9 229
IT-system		2 667	4 267
Varumärke		16 585	-
Goodwill		39 994	33 217
<b>Summa immateriella tillgångar</b>		<b>98 515</b>	<b>57 643</b>
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Nyttjanderätter (leasing)		3 630	2 184
<b>Summa materiella anläggningstillgångar</b>		<b>3 630</b>	<b>2 184</b>
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Förvärvade inkassoportföljer	4	22 237	4 853
Uppskjuten skattefordran		2 061	-
Övriga långfristiga fordringar		23 663	10 665
<b>Summa finansiella tillgångar</b>		<b>47 961</b>	<b>15 518</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>150 106</b>	<b>75 345</b>
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	4	16 641	13 085
Aktuell skattefordran		408	2 949
Övriga fordringar		2 916	304
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		2 111	1 223
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>		<b>22 077</b>	<b>17 561</b>
<i>Likvida medel</i>			
Klientmedel	4	98 479	26 544
Likvida medel		23 194	4 208
<b>Summa likvida medel</b>		<b>121 673</b>	<b>30 752</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>143 750</b>	<b>48 313</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>293 856</b>	<b>123 658</b>
<i>Aktiekapital</i>			
Reserver		1 079	864
Övrigt tillskjutet kapital		-16	422
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		148 369	78 648
<b>Summa eget kapital hänförligt till moderbolgets aktieägare</b>		<b>79 837</b>	<b>40 498</b>
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	4	2 381	155
Övriga räntebärande skulder		23 857	13 559
Leasingskuld		1 554	540
Uppskjuten skatteskuld		6 837	3 262
Övriga långfristiga skulder		22 970	8 192
Övriga avsättningar	7	10 305	-
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>67 904</b>	<b>25 708</b>
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Klientmedel	4	98 479	26 544
Skulder till kreditinstitut		2 080	207
Övriga räntebärande skulder		17 220	11 822
Leasingskuld		2 102	1 407
Leverantörsskulder		8 699	4 021
Övriga skulder		6 299	5 528
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		11 235	7 923
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>146 115</b>	<b>57 452</b>
<b>Summa eget kapital, avsättningar och skulder</b>		<b>293 856</b>	<b>123 658</b>

# Koncernens förändring av eget kapital

	Aktiekapital	Inbetalt ej registrerat aktiekapital	Reserver	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat	Summa eget kapital
<b>Ingående eget kapital per 1 januari 2020</b>	<b>837</b>	<b>25</b>	<b>51</b>	<b>78 126</b>	<b>-24 828</b>	<b>54 212</b>
Totalresultat för året:						
Årets resultat	-	-	-	-	-14 608	-14 608
Övrigt totalresultat	-	-	370	-	-	370
<b>Årets totalresultat</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>370</b>	<b>-</b>	<b>-14 608</b>	<b>-14 238</b>
Registrerat aktiekapital (nyemission)	25	-25	-	-	-	-
Övrig förändring eget kapital	-	-	-	24	-	24
Transaktioner med aktieägare (kvittningsemission)	1	-	-	499	-	500
<b>Utgående eget kapital per 31 december 2020</b>	<b>864</b>	<b>-</b>	<b>422</b>	<b>78 648</b>	<b>-39 436</b>	<b>40 498</b>
<b>Ingående eget kapital per 1 januari 2021</b>	<b>864</b>	<b>-</b>	<b>422</b>	<b>78 648</b>	<b>-39 436</b>	<b>40 498</b>
Totalresultat för perioden:						
Periodens resultat	-	-	-	-	-28 655	-28 655
Övrigt totalresultat	-	-	-438	-	-	-438
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-438</b>	<b>-</b>	<b>-28 655</b>	<b>-29 093</b>
Registrerat aktiekapital (nyemission)	207	-	-	65 924	-	66 130
Registrerat aktiekapital (riktad nyemission)	9	-	-	1 950	-	1 959
Teckningsoptioner	-	-	-	344	-	344
Omföring eget kapital hänförligt till tidigare perioder	-	-	-	1 504	-1 504	-
<b>Utgående eget kapital per 31 december 2021</b>	<b>1 079</b>	<b>-</b>	<b>-16</b>	<b>148 369</b>	<b>-69 595</b>	<b>79 837</b>



# Koncernens kassaflödesanalys

	Not	Q4 2021	Q4 2020	Q1-Q4 2021	Q1-Q4 2020
<b>Den löpande verksamheten</b>					
Rörelseresultat (EBIT)		-9 084	-4 821	-27 916	-14 044
Betald ränta		-1 544	-294	-4 249	-1 331
Erhållen ränta		1 134	-	3 598	41
<b>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, mm</b>					
Avskrivningar		4 042	1 858	10 031	6 917
Övriga justeringar av poster som inte ingår i kassaflödet m.m		213	-200	-625	-693
Betald skatt		2	81	-5	164
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>-5 238</b>	<b>-3 376</b>	<b>-19 166</b>	<b>-7 656</b>
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>					
Förändring av kortfristiga fordringar		138	-9 904	-4 206	-8 940
Förändring av kortfristiga skulder		471	1 699	1 651	6 704
<b>Summa</b>		<b>609</b>	<b>-8 205</b>	<b>-2 555</b>	<b>-2 236</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-4 629</b>	<b>-11 581</b>	<b>-21 721</b>	<b>-9 892</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>					
Företagsförvärv exklusive likvida medel	7	-17 271	-	-17 271	-
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-2 660	-1 450	-8 330	-7 030
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-2 876	-	-3 076	-
Förvärv av inkassoportfölj		-4 200	-2 075	-17 384	-4 852
Förändring av finansiella tillgångar		5 264	-5 850	-12 932	-10 055
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-21 743</b>	<b>-9 375</b>	<b>-58 993</b>	<b>-21 937</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>					
Nyemission		17 839	-	68 089	1 249
Utgivna optioner		-	-	-	-
Upptagna finansiella skulder		7 551	17 716	44 393	28 807
Förändring av kortfristiga finansiella skulder		-4 834	-237	-12 782	-4 545
Mottagen deposition		-	-	-	500
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>20 556</b>	<b>17 479</b>	<b>99 700</b>	<b>26 011</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>		<b>-5 816</b>	<b>-3 477</b>	<b>18 986</b>	<b>-5 818</b>
Likvida medel vid periodens början		29 010	7 685	4 208	10 026
Likvida medel vid periodens slut		23 194	4 208	23 194	4 208
Kursdifferens likvida medel		11	-39	35	-78
Klientmedel utöver ovan likvida medel		98 479	26 544	98 479	26 544

# Moderbolagets resultaträkning för perioden

	Q4 2021	Q4 2020	Q1-Q4 2021	Q1-Q4 2020
Nettoomsättning	345	22	1 219	88
Övriga rörelseintäkter	-	-	36	-
<b>Summa intäkter</b>	<b>345</b>	<b>22</b>	<b>1 255</b>	<b>88</b>
Rörelsens kostnader	-5 662	-1 575	-23 906	-5 617
<b>Summa rörelsens kostnader exklusive avskrivningar</b>	<b>-5 662</b>	<b>-1 575</b>	<b>-23 906</b>	<b>-5 617</b>
Avskrivningar	-25	-29	-137	-29
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>-5 302</b>	<b>-1 582</b>	<b>-22 789</b>	<b>-5 558</b>
Finansnetto	863	-66	-203	-113
Erhållna koncernbidrag	6 748	580	6 748	580
<b>Resultat före skatt</b>	<b>2 309</b>	<b>-1 068</b>	<b>-16 244</b>	<b>-5 091</b>
<b>Periodens resultat</b>	<b>2 309</b>	<b>-1 068</b>	<b>-16 244</b>	<b>-5 091</b>

# Moderbolagets rapport över totalresultat för perioden

	Q4 2021	Q4 2020	Q1-Q4 2021	Q1-Q4 2020
<b>Periodens resultat</b>	<b>2 309</b>	<b>-1 068</b>	<b>-16 244</b>	<b>-5 091</b>
<b>Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat</b>				
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	-	-	-	-
<b>Summa poster som har eller kan omföras till periodens resultat</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>2 309</b>	<b>-1 068</b>	<b>-16 244</b>	<b>-5 091</b>

# Moderbolagets balansräkning

	2021-12-31	2020-12-31
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>		
IT-system	333	471
<b>Summa immateriella tillgångar</b>	<b>333</b>	<b>471</b>
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>		
Andelar i koncernföretag	119 744	97 875
Fordringar hos koncernföretag	40 910	17 434
<b>Summa finansiella tillgångar</b>	<b>160 654</b>	<b>115 309</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>160 987</b>	<b>115 780</b>
<i>Kortfristiga fordringar</i>		
Fordringar hos koncernföretag	-	7
Övriga fordringar	123	361
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	333	73
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>	<b>456</b>	<b>441</b>
<i>Likvida medel</i>		
Likvida Medel	466	819
<b>Summa likvida medel</b>	<b>466</b>	<b>819</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>923</b>	<b>1261</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>161 909</b>	<b>117 041</b>
<i>Eget kapital</i>		
Aktiekapital	1 079	864
Övrigt fritt eget kapital	174 473	106 268
Balanserat resultat	-11 685	-5 621
Periodens resultat	-16 244	-5 091
<b>Summa eget kapital</b>	<b>147 623</b>	<b>96 420</b>
<i>Långfristiga skulder</i>		
Övriga räntebärande skulder	6 475	9 383
Övriga långfristiga skulder	500	500
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>6 975</b>	<b>9 883</b>
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Övriga räntebärande skulder	1 943	9 295
Leverantörsskulder	835	500
Aktuella skatteskulder	122	46
Övriga skulder	610	559
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 800	337
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>7 311</b>	<b>10 737</b>
<b>Summa eget kapital, avsättningar och skulder</b>	<b>161 909</b>	<b>117 041</b>

# Not 1 Allmän information

Moderbolaget SaveLend Group AB (publ) org.nr 559093-5176, äger och förvaltar aktierna hänförliga till SaveLend-koncernen vars fokus är att utveckla techlösningar som möjliggör för investerare att investera i krediter med god diversifiering. Koncernens verksamhetsmässiga och strategiska ledningsfunktioner är centraliserade till moderbolaget. SaveLend Group ABs (publ) aktier är noterade på Nasdaq First North med ticker YIELD. Vid periodens slut var 11 (6) personer anställda i moderbolaget. Moderbolaget har ingen extern affärsverksamhet och riskerna är huvudsakligen hänförliga till dotterbolagens verksamhet. Koncernens verksamhet bedrivs i koncernens dotterbolag. Moderbolaget är ett aktivt holdingbolag med säte i Stockholm. Bolaget är momsregistrerat. Bolagets adress är; SaveLend Group AB (publ), Kammakargatan 7, 111 40 Stockholm.

## Grund för rapportens upprättande

Koncernredovisningen för SaveLend Group har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) såsom antagits av EU. Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i Årsredovisningslagen. Redovisnings- och beräkningsmetoderna överensstämmer med dem som tillämpats i årsredovisningen 2020. Tillkommande tillämpning av redovisningsprincip gällande avsättningar under 2021 - en avsättning redovisas i balansräkningen när koncernen har en befintlig legal eller informell förpliktelse som en följd av en inträffad händelse och det är troligt att ett utflöde av ekonomiska resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen, samt en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Under 2021 föreligger det inga förändringar av IFRS som har haft en väsentlig påverkan för koncernen på resultat och finansiell ställning.

De finansiella rapporterna för koncernen är upprättade baserat på historiska anskaffningsvärden, vilket innebär att tillgångar och skulder är redovisade till dessa värden och i förekommande fall vissa finansiella instrument som värderas till verkligt värde. Den funktionella valutan för moderbolaget, inklusive dess svenska dotterföretag, och koncernens rapporteringsvaluta är svenska kronor (SEK). Omräkningen av dotterbolag har gjorts i enlighet med IAS 21.

# Not 2 Nettoomsättning

	Q4 2021	Q4 2020	Q1-Q4 2021	Q1-Q4 2020
Räntenetto	212	400	625	711
Provisionsintäkter	22 643	13 484	71 146	42 140
Transaktionsavgifter	5 695	2 629	17 092	9 760
Inkassoavgifter	1 713	745	5 230	3 602
<b>Summa</b>	<b>30 263</b>	<b>17 257</b>	<b>94 093</b>	<b>56 213</b>

# Not 3 Transaktioner med närstående

Under kvartalet har inga väsentliga närståendetransaktioner ägt rum. Karaktären samt omfattningen av närståendetransaktioner har inte förändrats väsentligt jämfört med den information som lämnades i årsredovisningen 2020 not 29 avseende transaktioner med närstående inom koncernen.

# Not 4 Finansiella tillgångar och skulder

Finansiella tillgångar och skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde		
	2021-12-31	2020-12-31
<b>Finansiella tillgångar</b>		
Förvärvade inkassoportföljer	22 237	4 853
Andra långfristiga fordringar	23 663	10 665
Kundfordringar	16 641	13 085
Klientmedel	98 479	26 544
Likvida medel	23 194	4 208
<b>Summa finansiella tillgångar</b>	<b>184 214</b>	<b>59 355</b>
<b>Finansiella skulder</b>		
Skulder till kreditinstitut	4 462	362
Övriga räntebärande skulder	41 077	25 381
Övriga avsättningar	10 305	-
Leasingskuld	3 655	1 947
Övriga skulder	29 270	13 720
Skuld klientmedel	98 479	26 544
Leverantörsskulder	8 699	4 021
<b>Summa finansiella skulder</b>	<b>195 947</b>	<b>71 975</b>

## Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde

Tillgångarna i denna kategori värderas till upplupet anskaffningsvärde minskat med eventuell reservering för värdeminskning vilket bedöms vara verkligt värde.

## Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde

Skulderna i denna kategori värderas till upplupet anskaffningsvärde vilket bedöms vara verkligt värde. Leverantörsskulder har kort förväntad löptid och värderas utan diskontering till nominellt belopp. För samtliga skulder i tabellen summeras långfristiga och kortfristiga skulder av samma karaktär.

## Bruttoförändring av kreditförlustreserv

	2021-12-31	2020-12-31
<b>IB</b>	<b>3 973</b>	<b>2 638</b>
Upplösning av kreditförlustreserv	-2 764	-4 706
Avsättning till kreditförlustreserv	2 536	6 041
<b>UB</b>	<b>3 745</b>	<b>3 973</b>

## Värdering och bedömning av ECL-modell

Nedskrivningskraven i IFRS 9 baseras på en modell för förväntade kreditförluster (ECL) till skillnad från den tidigare modellen för inträffade kreditförluster i IAS 39. Dessutom är kraven mer omfattande och anger att alla tillgångar som värderas till upplupet anskaffningsvärde och verkligt värde via övrigt totalresultat, liksom åtaganden utanför balansräkningen, inklusive garantier och kreditåtaganden, ska omfattas av nedskrivningsprövningen. De tillgångar som ska prövas, delas enligt den generella metoden in i tre steg, beroende på utveckling av kreditrisk från utbetalningstidpunkt. Steg 1 omfattar tillgångar där det inte har skett en väsentlig ökning av kreditrisken, SaveLend Group kategoriserar alla finansiella tillgångar som är 0-30 dagar gamla i steg 1. Steg 2 omfattar tillgångar där det skett en väsentlig ökning av kreditrisken, för SaveLend Group är detta finansiella tillgångar som är 31-89 dagar gamla. Steg 3 omfattar fallerade tillgångar som har värderats individuellt eller gruppvis, finansiella tillgångar som är äldre än 90 dagar kategoriseras här för koncernen. För portföljer med förvärvade förfallna fordringar (NPL) används effektivräntemetoden för beräkning av nedskrivningsbehov där nuvärdet bestäms grundat på diskonterade framtida kassaflöden. Dessa återfinns separerade i kolumn "NPL".

# Not 4 Forts.

## Kreditriskexponering för finansiella tillgångar per 2021-12-31

	Steg 1	Steg 2	Steg 3	NPL	Totalt
<b>Koncernen</b>					
Kassa och tillgodohavanden					
hos banker					
Låg risk	24 715	-	-	-	24 715
Förlustreservering	-	-	-	-	-
<b>Totalt redovisat värde</b>	<b>24 715</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>24 715</b>
<b>Konsumentkrediter</b>					
Avgiftsfordringar på förmedlade lån	1 380	696	9 725	-	11 801
Utgivna lån	15 861	6 281	-	-	22 142
Förvärvade förfallna fordringar	-	-	-	22 237	22 237
Förlustreservering	-16	-66	-190	-	-272
<b>Totalt redovisat värde</b>	<b>17 225</b>	<b>6 911</b>	<b>9 535</b>	<b>22 237</b>	<b>55 908</b>
<b>Kundfordringar</b>					
Kundfordringar	3 654	95	30	-	3 779
Förlustreservering	-13	-41	-30	-	-84
<b>Totalt redovisat värde</b>	<b>3 641</b>	<b>54</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>3 695</b>
<b>Fakturaköp</b>					
Fakturaköp i egen balansräkning	1 459	-	3 346	-	4 805
Förlustreservering	-42	-	-3 346	-	-3 388
<b>Totalt redovisat värde</b>	<b>1 417</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>1 417</b>
<b>Totalt värde finansiella tillgångar</b>	<b>47 069</b>	<b>7 072</b>	<b>13 101</b>	<b>22 237</b>	<b>89 479</b>
<b>Totalt förlustreservering</b>	<b>-71</b>	<b>-107</b>	<b>-3 566</b>	<b>-</b>	<b>-3 745</b>
<b>Totalt redovisat värde</b>	<b>46 998</b>	<b>6 965</b>	<b>9 535</b>	<b>22 237</b>	<b>85 735</b>

## Kreditriskexponering för finansiella tillgångar per 2020-12-31

	Steg 1	Steg 2	Steg 3	NPL	Totalt
<b>Koncernen</b>					
Kassa och tillgodohavanden					
hos banker					
Låg risk	5 503	-	-	-	5 503
Förlustreservering	-	-	-	-	-
<b>Totalt redovisat värde</b>	<b>5 503</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>5 503</b>
<b>Konsumentkrediter</b>					
Avgiftsfordringar på förmedlade lån	1 594	318	4 084	-	5 996
Utgivna lån	6 362	1 270	-	-	7 632
Förvärvade förfallna fordringar	-	-	-	4 853	4 853
Förlustreservering	-681	-136	-1 007	-	-1 824
<b>Totalt redovisat värde</b>	<b>7 275</b>	<b>1 452</b>	<b>3 077</b>	<b>4 853</b>	<b>16 657</b>
<b>Kundfordringar</b>					
Kundfordringar	2 276	81	28	-	2 385
Förlustreservering	-8	-39	-28	-	-75
<b>Totalt redovisat värde</b>	<b>2 268</b>	<b>42</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>2 310</b>
<b>Fakturaköp</b>					
Förmedlade företagskrediter	1 737	-	-	-	1 737
Fakturaköp i egen balansräkning	6 351	448	1 877	-	8 676
Förlustreservering	-184	-13	-1 877	-	-2 074
<b>Totalt redovisat värde</b>	<b>7 904</b>	<b>435</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>8 339</b>
<b>Totalt värde finansiella tillgångar</b>	<b>23 823</b>	<b>2 117</b>	<b>5 989</b>	<b>4 853</b>	<b>36 782</b>
<b>Totalt förlustreservering</b>	<b>-873</b>	<b>-188</b>	<b>-2 912</b>	<b>-</b>	<b>-3 973</b>
<b>Totalt redovisat värde</b>	<b>22 950</b>	<b>1 929</b>	<b>3 077</b>	<b>4 853</b>	<b>32 809</b>

# Not 5 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Ställda säkerheter för externa finansieringsavtal		
	2021-12-31	2020-12-31
Företagsinteckningar	1 200	1 200
NPL-portföljer	33 088	8 226
<b>Utgående värde</b>	<b>34 288</b>	<b>9 426</b>

Eventalförpliktelser		
	2021-12-31	2020-12-31
Eventalförpliktelser	67	-
<b>Utgående värde</b>	<b>67</b>	<b>-</b>

# Not 6 Jämförelsestörande poster

I tabellen nedan redovisas jämförelsestörande poster under kvartalet och perioden.

	Q4 2021	Q4 2020	Q1-Q4 2021	Q1-Q4 2020
Kostnader avseende notering	-	-	-9 463	-
Förvävsrelaterade kostnader	-2 042	-	-2 450	-
<b>Summa</b>	<b>-2 042</b>	<b>-</b>	<b>-11 913</b>	<b>-</b>

# Not 7 Förvärv

## Konsoliderade förvärv 2021

SaveLend Group tillämpar IFRS 3, Rörelseförvärv, i samband med förvärv. Vid rörelseförvärv identifieras och klassificeras förvärvade tillgångar respektive övertagna skulder till verkligt värde vid förvärvstidpunkten (så kallad förvärvsanalys). I förvärvsanalysen ingår även att bedöma om det finns tillgångar av immateriell karaktär såsom varumärken, patent, kundrelationer eller liknande som inte finns redovisade i den förvärvade enheten. I de fall anskaffningsvärdet överstiger nettovärdet av förvärvade tillgångar och övertagna skulder redovisas skillnaden som goodwill. Eventuella övervärden på materiella tillgångar skrivs av över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Goodwill och starka varumärken med en obestämbar nyttjandeperiod skrivs inte av utan blir föremål för testning av nedskrivningsbehov vid den årliga nedskrivningsprövningen. Vissa varumärken och kundrelationer skrivs av under dess bedömda nyttjandeperiod.

Överförd ersättning som är villkorad av framtida händelser, värderas till verkligt värde, eventuell värdeförändring redovisas i resultaträkningen. Transaktionskostnader i samband med förvärv ingår inte i anskaffningsvärdet utan kostnadsförs direkt. Företag förvärvade under perioden ingår i koncernens redovisning från och med förvärvstidpunkten. Avyttrade företag ingår i koncernens redovisning till tidpunkten för avyttring.

Betalning har skett genom en riktad emission om 2 766 583 aktier i SaveLend Group till säljarna av Fixura. Teckningskursen i den riktade emissionen uppgår till 6,448 kronor per aktie och har beräknats baserat på den genomsnittliga stängningskursen för Bolagets aktie de tio handelsdagarna närmast före avtalets ingående.

# Not 7 Förvärv forts.

Förvärvade tillgångar och skulder vid förvärvstidpunkten utifrån preliminär förvärvsanalys	Verkligt värde
Kundrelationer	3 575
Varumärke	17 010
Immatriella anläggningstillgångar	13 580
Finansiella anläggningstillgångar	66
Uppskjuten skattefordran	2 061
Kundfordringar	11
Övriga fordringar	304
Likvida medel	568
Avsättning leverantörskontrakt	-10 305
Långfristiga skulder	-4 671
Leverantörsskulder	-4 134
Övriga kortfristiga skulder	-2 887
Uppskjuten skatteskuld	-4 117
<b>Förvärvade identifierbara nettotillgångar</b>	<b>11 061</b>
<b>Goodwill</b>	<b>6 778</b>
<b>Förvärvade nettotillgångar</b>	<b>17 839</b>
<b>Total köpeskillning (egna aktier)</b>	<b>17 839</b>
<b>Förvärvade likvida medel</b>	<b>568</b>
<b>Förändring av koncernens likvida medel</b>	<b>-17 271</b>

## Not 8 Händelser efter balansdagen

### Rekryterar Olle Asplund som Chief Product Officer

SaveLend Group har för den kommande expansionen rekryterat Olle Asplund till rollen som Chief Product Officer. I sin nya roll kommer Olle att fokusera på affärsutveckling, såväl strategiskt som operativt. Han kommer också att ansvara för att strukturera nya och befintliga produkter och affärer ur ett kommersiellt och juridiskt perspektiv. Olle påbörjar sin anställning den 5 april 2022 och han kommer även att ingå i ledningsgruppen.

### Förvärv av Svensk Kreditförmedling AB

SaveLend Group har ingått avtal om förvärv av samtliga aktier i Svensk Kreditförmedling AB ("Svensk Kreditförmedling"), en lönsam kapital- och kreditförmedlare inom fastighetsbranschen, för en köpeskillning om 35 MSEK på kassa- och skuldfri basis. 57 % av köpeskillningen betalas genom en revers som avses kvittas mot nyemitterade aktier i Bolaget, och resterande 43 % kommer att erläggas kontant. Genom förvärvet kommer Svensk Kreditförmedlings drygt 300 kapitalstarka investerare att få tillgång till hela SaveLend Groups diversifierade sparerbjudande. Förvärvet säkerställer också fortsatt god tillgång till fastighetskrediter genom att knyta ett erfaret team med bevisad förmåga till SaveLend Group. Under 2021 omsatte Svensk Kreditförmedling 20,6 MSEK med ett rörelseresultat (EBIT) om 7,5 MSEK. Företagets tre partners förblir operativa i bolaget efter förvärvet.

### Riktad nyemission

Styrelsen i SaveLend Group har, under förutsättning av bolagsstämmas efterföljande godkännande, beslutat om en riktad nyemission av 1 760 563 aktier till en teckningskurs om 8,52 SEK. Emissionen har i sin helhet riktats till Thoren Tillväxt AB ("Thoren Tillväxt") vilka därmed ökar sitt innehav ytterligare i SaveLend Group, efter att ha varit största investerare i Bolagets börsintroduktion i juni 2021. Likviden ska användas till att finansiera den kontanta delen av köpeskillningen i förvärvet av Svensk Kreditförmedling AB. Teckningskursen har beräknats baserat på det genomsnittliga volymvägda genomsnittspriset för Bolagets aktie de tio handelsdagarna närmast före dagen för styrelsens beslut om emissionen. Genom den riktade emissionen tillförs Bolaget cirka 15 MSEK.

### Kallelse och beslut på extra bolagsstämma

Enligt kallelsens förslag till beslut fattade extra bolagsstämma den 18 februari 2022 följande:

- Beslut att godkänna det villkorade avtalet om förvärv av samtliga aktier i Svensk Kreditförmedling AB som ingicks den 28 januari 2022.
- Beslut att öka Bolagets aktiekapital med högst 53 350,41 kronor genom nyemission av högst 2 347 418 aktier till kursen 8.52 kronor. Nyemissionen riktas till säljarna av Svenk Kreditförmedling
- Beslut att godkänna styrelsens beslut från den 30 januari 2022 om en riktad nyemission av högst 1 760 563 aktier, innebärande en ökning av aktiekapitalet med högst 40 012,80 kronor till kursen 8.52 kronor. Nyemissionen riktas till Thorén Tillväxt AB.



# Styrelsens och VD:s försäkran

---

*Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna finansiella rapport för perioden 1 januari 2021 till 31 december 2021 ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.*

Stockholm den 23 februari, 2022

**Ludwig Pettersson**

*Styrelseledamot, Verkställande Direktör*

SaveLend Group AB (publ) 559093-5176, Kammakargatan 7, 111 40 Stockholm  
tfn: 08 - 12 44 60 67 | [investor@savelend.se](mailto:investor@savelend.se) | [savelendgroup.se](http://savelendgroup.se)

#### För ytterligare information:

Ludwig Pettersson  
tfn: +4673 - 073 12 81  
[investor@savelend.se](mailto:investor@savelend.se)

#### Finansiell kalender 2022

26 april Årsstämma  
17 maj Delårsrapport januari - mars  
22 augusti Delårsrapport april - juni

# Definitioner av nyckeltal & ordlista

Flerparten av de finansiella nyckeltalen i denna delårsrapport är att betrakta som allmänt vedertagna och av sådan karaktär att de förväntas presenteras i delårsrapporten för att förmedla en rättvisande bild av koncernens resultat, lönsamhet och finansiella ställning. Utöver dessa finansiella nyckeltal används alternativa nyckeltal som inte definieras inom IFRS. Nedan definieras samtliga finansiella nyckeltal och alternativa nyckeltal som förekommer i delårsrapporten.

## Rörelseresultat (EBIT)

Rörelseresultat (Earnings Before Interest and Tax).

## Justerad EBIT

EBIT justerad för jämförelsestörande poster.

## Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)

Rörelseresultat före avskrivningar (Earnings before Interest, Taxes, Depreciations and Amortization), går att återfinna i "Koncernens rapport över resultat och övrigt totalresultat för perioden" genom att utgå från "rörelseresultat" och sedan subtrahera "avskrivningar".

## Justerad EBITDA

EBITDA justerad för jämförelsestörande poster.

## Antal aktier vid periodens utgång

Totalt antal aktier vid periodens utgång.

## Intäkt per insatt krona på sparplattformen

Nyckeltalet beräknas genom att summera räntenetto, provision-sintäkter samt förmedlingsavgifter de senaste 12 månaderna och dividera med utgående balans av insatt kapital på sparplattformen för perioden.

## Intäkt per fakturatransaktion

Nyckeltalet beräknas genom att summera transaktionsavgifter samt inkassoavgifter för perioden och dividera med antal fakturatransaktioner för perioden.

## Resultat per aktie före utspädning

Årets resultat hänförligt till moderbolagets ägare dividerat med genomsnittligt antal aktier under perioden.

## Soliditet

Nyckeltalet beräknas genom att dividera koncernens totala egna kapital med balansomslutningen.

## Justerad soliditet

Nyckeltalet beräknas genom att dividera koncernens totala egna kapital med balansomslutningen efter exkluderat klientmedelssaldo.

## Eget kapital

Koncernens totala egna kapital. Återfinns i koncernens rapport över finansiell ställning på rad "summa eget kapital".

## Likvida medel

Koncernens samlade direkt tillgängliga likvida medel, återfinns i koncernens rapport över finansiell ställning på rad "likvida medel".

## Procentuell förändring med föregående kvartal

Periodens utfall delat med utfall närmast föregående kvartal.

## Procentuell förändring jämfört med föregående år

Periodens utfall delat med utfall samma period föregående år.

Nedan presenteras en ordlista av begrepp som används löpande i delårsrapporten.

## Peer-to-peer/P2P

Betyder jämlike-till-jämlike. P2P-lån är ett samlingsbegrepp för lån och krediter där låntagare ansöker om lån som finansieras med andra personers investerade medel.

## Kapital på sparplattformen

Totalt kapital insatt (investerat och likvida medel) från privatinvestorare, partnerinvestorare och institutionella investorer.

## Privatsparare

Sparare på sparplattformen SaveLend.se, utgörs av både privatpersoner och juridiska personer.

## Partnerinvestorare

Investorare, både privatpersoner och juridiska personer, som kommer via ett partnersamarbete.

## SaveLend Group

Med SaveLend Group menas koncernen SaveLend Group AB (publ).

## SaveLend.se / SaveLend.com

Varumärken som används för sparplattformen.

## Sparplattformen

SaveLend.se

## Faktureringsplattformen

Billecta.se

## Billecta

Varumärket som används för faktureringsplattformen.

## Affiliates

Annonsnätverk som samarbetspartner.

## NPL

Portfölj av förfallna fordringar förvärvade internt eller externt.

## Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster är poster som ej är relaterade till koncernens normala verksamhet. Exempel på sådana kostnader är kostnader kopplade till förberedelser inför börsnotering.

## Fakturatransaktioner

Antalet skapade fakturatransaktioner i given period.

**Wake up  
your money!**