

DELÅRSRAPPORT Q1 2024

Midsummer AB (publ)





Midsummer i korthet

Midsummer utvecklar, tillverkar och säljer solceller till aktörer inom bygg, tak och solcellsinstallation samt tillverkar, säljer och installerar solcellstak direkt till slutkunder. Bolaget utvecklar, tillverkar och säljer också utrustning för produktion av flexibla tunnfilmssolceller till strategiskt utvalda samarbetspartners samt maskiner för forskningssyfte till universitet och forskningsinstitut.

Bolaget grundades 2004 och Midsummer äger hela kedjan från tillverkningsutrustning till installerade solcellstak. Tillverkningen sker i Sverige och bolaget startar även tillverkning i Italien under 2024. Solcellerna är av typen CIGS (består av koppar, indium, gallium, selen) och är tunna, lätta, flexibla, diskreta, lätta att installera och med ett koldioxidavtryck som enbart är en tiondel så stort som kiselsolpaneler.

Midsummers teknologi och produkter har en gynnsam positionering för att möta framtida behov och förväntningar på en marknad som uppvisar stark global tillväxt, och där estetik och minimala klimatavtryck blir allt viktigare faktorer för medvetna kunder. Midsummers produkter öppnar också upp en tidigare oexploaterad marknad för solceller på svaga tak.

Med den nya fabriken i Italien med 50 MW produktionskapacitet blir Midsummer den största tillverkaren av tunnfilmssolceller i Europa. Midsummer planerar även en 200 MW fabrik i Sverige. Aktien är listad på Nasdaq First North Premier Growth Market.

Lätta flexibla tunnfilmssolceller – historisk återblick och framtida strategi

I början av 00-talet var solpaneler baserade på kisel mycket dyra att tillverka, främst för att priset på renat kisel var mycket högt. Priset på högrenat kisel var flera hundra dollar per kilo, jämfört med cirka femton dollar per kilo idag.

Samtidigt hade under 90-talet flera universitet och forskningsinstitut börjat få fram riktigt högeffektiva solceller med hjälp av ett nytt tunnfilmsmaterial kallat CIGS, en kemisk förening bestående av koppar, indium, gallium och selen. Bland annat Uppsala universitet hade nått höga verkningsgrader och när Midsummer grundades 2004 anställdes snart Sveriges första doktor på CIGS, Esko Niemi, som en av våra seniora forskare.

Storföretag satsade på tunnfilm

Det var inte bara Midsummer som startade utveckling av tunnfilmssolceller i mitten på 00-talet. Ett stort antal av världens största företag gjorde detsamma. Elektronikbolag som TSMC, Samsung, Siemens, och Bosch; bilföretag som Honda; oljebolag som BP och Shell; vakuumtrustningsleverantörer som Applied Materials, Ulvac, Oerlikon och Singulus och många fler.

Alla dessa storbolag satsade på att ta fram en tillverkningsprocess på glas som skulle skapa en utbytbar produkt till de redan existerande kiselpanelerna, men till ett billigare pris. Till och med bolag som Ulvac, Oerlikon och Singulus som liksom en del av Midsummers grundare hade en bakgrund från CD- och DVD-industrin valde att överge det lilla solcellsformatet för att satsa på att tillverka stora tunnfilmspaneler på glas.

Midsummer var ett av ett fåtal bolag som i stället valde att behålla det lilla formatet och utveckla en solcell på

rostfritt stål som kunde tillverkas högeffektivt i små vakuumkammare.

Bolånekrisen i slutet av 00-talet förändrade solcellsmarknaden i grunden. Den kinesiska staten gav ut mycket stora lån till kisel- och solcellstillverkare och kinesiska bolag lärde sig att rena kisel till en mycket låg kostnad samtidigt som solcellstillverkarna i Kina gjorde extremt stora investeringar i produktionskapacitet. Men, verkligheten kom ifatt solcellsbranschen under 2011, då den totala produktionskapaciteten hade stigit till mer än det dubbla av den globala efterfrågan.

Överkapacitet gav utslagning

Överkapaciteten ledde till mycket snabba prissänkningar och en stor utslagning bland solcellstillverkarna, speciellt utanför Kina. Alla elektronikbolag, bilföretag och oljebolag som hade satsat på att tunnfilmssolceller tillverkade på glas skulle bli billigare än kisel insåg att deras kalkyler inte längre höll, och med tunga rigida glaspaneler hade de ingen konkurrensfördel jämfört med de billigare kiselpanelerna och nästan alla dessa bolag lade ned sina tunnfilmssatsningar i början på 10-talet.

Kvar blev Midsummer samt några andra bolag, bland annat det amerikanska bolaget Miasolé, som satsat på tunna stålsubstrat som bärare av tunnfilm. Tunnfilmssolceller utvecklade på rostfritt stål har ett antal unika egenskaper som skiljer våra produkter från kiselpaneler. Det okrossbara substratet, som kan böjas åt olika håll möjliggör nämligen att tillverka mycket lätta och hållbara solpaneler. I början på 10-talet utvecklades också förbättrade frontsheet som kunde hålla ute fukt och UV-strålning så att de lätta flexibla solpanelerna tålde att sitta ute i väder och vind över

25 år vilket krävdes för att solpanelerna skulle kunna certifieras för utomhustaksapplikationer.

Börsnotering 2018

Att utveckla en flexibel tunnfilm som klarar alla certifieringskrav för livslängd, brandsäkerhet, UV-beständighet och så vidare visade sig kräva ett stort utvecklingsarbete men till slut lyckades vi med det och 2018 gjorde Midsummer en börsintroduktion och tog in det riskkapital som krävdes för att sätta upp produktion av dessa solpaneler i Järfälla.

Vid sidan av Midsummer var det bara ett bolag som lyckades ta fram en högkvalitativ panel certifierad för takinstallationer. Miasolé hade under tiden blivit uppköpta av det kinesiska bolaget Hanergy. De släppte en produkt ungefär samtidigt som Midsummer, men problem med att bland annat överföra produktionsprocessen till Kina, gjorde att Hanergy gick i konkurs år 2020 ungefär samtidigt som Midsummer började marknadsföra våra SLIM-, WAVE- och BOLD-paneler på den svenska marknaden Under våren 2023 fick jag nys om att ett team med Miasolébakgrund hade startat produktion av flexibla CIGS-paneler igen inom ett nytt bolag: Kaisheng New Energy. Jag har alltid varit nyfiken på deras teknologi och övertygad om att ett samarbete mellan oss, de enda två tunnfilmstillverkare som lyckats ta fram certifierbara lättviktspaneler, skulle vara en mycket bra långsiktig strategi. Jag tog kontakt med dem och de såg precis samma möjligheter som jag.

Vi har därför kunnat lansera våra produkter som helt unika på marknaden, vilket nu med vår utökade produktkapacitet från vår italienska fabrik har gjort att vi kunnat certifiera in en helt unik byggnadsintegrerad produkt för alla olika taktyper som finns på stora kommersiella byggnader i Europa.

Ensamrätt för Europa

Under det senaste året har vi besökt varandras fabriker och över tid byggt upp ett förtroende för varandra. Under förra veckan besökte jag deras fabrik för fjärde gången och kom överens med dem om ett utökat samarbete där våra forskarteam möts för regelbundna work shops och där Midsummer får ensamrätt att sälja och marknadsföra båda bolagens produkter under Midsummers varumärke på takmarknaden i Europa. Med gradvis ökande friktion på världsmarknaden finns det strategiska skäl för båda våra bolag att ha tillgång till produktion i olika delar av världen. EUs (och svenska Tullverkets) regelverk idag gör det möjligt att tullfritt importera tunnfilmspaneler från Kina, samtidigt som de ingående materialen i vår produktion i Sverige beläggs med höga tullsatser. Sveriges och Europas nuvarande system gynnar alltså kinesisk produktion på bekostnad av inhemsk produktion.

På den amerikanska marknaden är förhållandet dock det omvända. Vi kan exportera våra solpaneler tillverkade i Sverige och Europa tullfritt till USA, samtidigt som det är mycket svårt och dyrt att exportera solpaneler från Kina till USA. Med vårt samarbete med Kaisheng kan vi bygga en mer robust strategi mot framtiden.



Eric Jaremalm
VD, Midsummer

Delårsrapport Q1 2024

Midsummer AB (Publ) Nasdaq First North Premier Growth Market

Väsentliga händelser januari-mars 2024

- ▶ Nettoomsättningen för koncernen under det första kvartalet 2024 var 8 224 TSEK (11 995 TSEK). Intäkter inklusive övriga rörelseintäkter var 11 005 TSEK (12 396 TSEK). Rörelseresultatet var -26 289 TSEK (-35 072 TSEK) medan resultatet före skatt var -19 106 TSEK (-37 061 TSEK). Resultat per aktie för koncernen under kvartalet var -0,15 SEK/aktie (-0,54 SEK/aktie) före och efter utspädning.
- ▶ Eric Jaremalm utses till ny VD för Midsummer. Han efterträder Sven Lindström som blir ny vice VD, ansvarig för affärsutveckling och produktportföljen.
- ▶ Midsummer får en beställning på maskinutrustning för produktion av tunnfilmssolceller från INL, en iberisk forskningsorganisation. Ordervärdet är drygt 16,5 miljoner kronor.
- ▶ Midsummer blir godkänt som ramavtalsleverantör av solcellsinstallationer till Svenska kyrkan, en av landets största fastighetsägare.
- ▶ Midsummer inleder ett samarbete med franska Soprasolar, ett dotterbolag till en av världens största tillverkare av takmaterial Soprema. Soprasolar kommer att integrera Midsummers tunnfilmssolceller i sina takmembran vilket öppnar upp för en mycket stor marknad – svaga tak – för den nya produkten.
- ▶ Midsummer lanserar ett partnerprogram, Midsummer Certified Partner (MCP), för tak- och solcellsinstallatörer i syfte att täcka hela landet och på sikt Norden med certifierade och utbildade installatörer av Midsummers solpaneler.

Väsentliga händelser efter periodens slut

- ▶ Midsummer inleder ett samarbete med den asiatiska tillverkaren av tunnfilmspaneler Kaisheng för tillverkning av Midsummercertifierade solpaneler för den europeiska marknaden med exklusivitet för Midsummer.
- ▶ Flen i Sörmland har valts ut som etableringsort för Midsummers kommande svenska 200 MW megafabrik för tillverkning av tunnfilmssolceller.
- ▶ Midsummer har utökat sitt lån från finansieringsinstitutet Froda från 10 till 15 miljoner kronor samt förlängt det till 60 månader. Dessutom har tre större aktieägare gått in med ett kortsiktigt lån på totalt knappt 10 miljoner kronor fram till utbetalningen från Invitalia som prognosticeras till juni 2024.



Nyckeltal

TSEK	Jan-Mar. 2024	Jan-Mar 2023
Nettoomsättning	8 224	11 995
Rörelseresultat	-26 289	-35 072
EBITDA	-17 693	-27 150
Resultat före skatt	-19 106	-37 061
Periodens totalresultat	-9 059	-33 526
Rörelsemarginal	Negativ	Negativ
EBITDA marginal	Negativ	Negativ
Soliditet	37,24%	46,46%
Periodens kassaflöde	-6 782	1 689
Resultat per aktie		
- före utspädning (kr)	-0,15	-0,54

VD har ordet

Under det första kvartalet 2024 har Midsummers huvudfokus varit:

- ▶ Att bygga upp vårt försäljningsnätverk i Norden och Europa tillsammans med våra samarbetspartners, samt accelerera vår försäljning.
- ▶ Att driftsätta och certifiera vår italienska fabrik.
- ▶ Att säkerställa finansiering, utvärdera lämpliga alternativ samt initiera kontraktsförhandlingar med underleverantörer till vår nya svenska fabrik.

Försäljningsprocesserna accelererar

På försäljningssidan har vi under det första kvartalet kunnat presentera ett antal nya samarbeten med takmaterialsleverantörer och takläggare både ute i Europa och på hemmaplan. I mars lanserade vi ett nytt partnerprogram för tak- och solcellsinstallatörer i Norden kallat MCP (Midsummer Certified Partner) genom vilket vi bygger upp ett nätverk av certifierade

Eric Jaremalm
VD för Midsummer



lokala leverantörer som är väletablerade i sina regioner med väl utbyggda försäljningsnätverk.

Tillsammans med våra samarbetspartners för vi samtal med ett 70-tal kommersiella och industriella kunder över hela Europa, som vill sätta solceller på taket och som har tak som inte klarar vikten av kiselpaneler. Projektstorlekarna är från tiotal kW och upp till flera MW per tak. Jämfört med våra erfarenheter från försäljning till privatpersoner så ser vi att beslutsprocesserna är längre och i flera steg, speciellt för de större projekten. Detta gör att det kommer att ta lite tid innan vi ser resultat i ökad försäljning, vilket också avspeglas i försäljningssiffrorna i denna rapport, särskilt när vi samtidigt ser att privatmarknaden viker i dagens högräntemiljö.

Nu när våren har kommit ser vi dock att många av försäljningsprocesserna accelererar. Vi märker ett gott intresse för våra paneler på stora platta tak där det inte går att applicera traditionella kiselpaneler. Vårt hållbarhetserbjudande (90 procent lägre CO2 och 90 procent lägre energiåtgång jämfört med traditionell kisel, våra paneler tillverkas av 63% återvunnet material, spårbarhet m m) får god uppmärksamhet hos våra potentiella kunder.

Vi noterar att vår sales funnel växer ordentligt och nästa steg i vår transformation är att omvandla offerter till orders. Vi har också kompletterat vårt produktsortiment med ett strategiskt samarbete som gör oss än mer attraktiva på vissa segment, vilket jag skriver mer om i den inledande texten i denna kvartalsrapport.

Invitalia inspekterade med gott resultat

Under kvartalet har arbetet med att färdigställa den italienska fabriken löpt på enligt plan. Den 19 mars kom certifieringsinstitutet TÜV på besök för att certifiera vår fabrik. De valde ut ett tiotal solpaneler ur produktionen som nu testas i deras testlaboratorium i Tyskland. I början av april var den italienska brandinspektionsmyndigheten på besök för att säkerställa att fabriken


lever upp till alla de högt ställda säkerhetskraven, och den 24 april kom då så äntligen den italienska investeringsmyndigheten Invitalia på besök och inspekterade fabriken. Några smärre detaljer kvarstår att åtgärda för ett godkännande men de klassar jag som formaliteter och vi förväntar oss att erhålla nästa utbetalning från Invitalia, motsvarande någonstans mellan 90 och 100 miljoner kronor, i juni.

200 MW i Flen

Efter kvartalets slut har vi även äntligen kommit i mål med förhandlingarna om platsen för vår nya fabrik i Sverige. Efter att ha utvärderat ett 50-tal fabrikslokaler och besökt ett tiotal så föll vårt val till slut på den tidigare Volvo-fabriken i Flen. Lokalen är närmast perfekt anpassad för våra krav på elektrisk kapacitet och annan infrastruktur, samt ligger i en kommun som har visat stort intresse av nyetablering av högteknologisk verksamhet.

Den 29 april skickade vi in en ansökan om 'amendment' till EU för att byta lokal och ort för vår fabrik. Vi har redan fått ett underhandsbesked från EU på att de ser positivt på bytet och godkännandet borde endast vara en formalitet, men innebär ändå att vi får en försening i projektet jämfört med den ursprungliga planen.

Vi siktar nu på att nå 'financial close' per den sista september 2024. Förhandlingar med underleverantörer till fabriken pågår och dessa kommer även att vara en källa till motfinansiering till EUs bidrag. Det kommer dock att också krävas ett positivt besked från Energimyndigheten på vår ansökan till Industrilivet eller motsvarande finansiering från annat håll (ca 250-300 miljoner kronor) för att hela motfinansieringen till EU-projektet ska vara i hamn.



Eric Jaremalm
VD för Midsummer

Midsummers solceller öppnar nya applikationsområden

Midsummer har en unik egenutvecklad tunnfilmsteknologi och vi äger hela produktionskedjan, från maskinutrustning till färdiga installerbara solpaneler. Det har gett oss ett antal starka konkurrensfördelar (se faktaruta), fördelar som har stärkts över tid. Vi ser t ex en ökande strävan från främst kommersiella aktörer att bli klimatneutrala eller -positiva i sin verksamhet vilket bl a betyder att installera solpaneler med så låga klimatavtryck som möjligt. Våra solceller har 90 procent lägre klimatavtryck än traditionella kiselpaneler och är till 98 procent återvinningsbara.

Vi noterar även politiska och regulatoriska skeenden som talar till vår fördel, t ex den märkning av solpaneler och annan utrustning som ligger som ett EU-förslag och som skulle visa den totala klimatpåverkan av utrustningen sett över en livscykel. Här ligger våra produkter extremt väl till.

► Hållbarheten

Tack vare en unik produktionsteknologi och -process har Midsummers produkter upp till 90 procent lägre klimatavtryck sett över en livscykel än traditionella paneler, och lägre än även vind- och vattenkraft.

► Vikten

Midsummers paneler är 85-95 procent lättare än kiselpaneler inklusive ställningar och ballast, vilket gör installationen lättare och det enda alternativet för vissa typer av (oftast kommersiella) svagare tak.

► Installationen

Installation av Midsummers paneler är enklare än för traditionella paneler och är lätt för installatörer att lära sig. Ingen penetration av takens tätskikt behövs och således ingen risk för läckage. Produkterna är inte ömtåliga.

► Installerad effekt per tak

Midsummers paneler kan täcka upp till 90 procent av taken, mot 50-70 procent för kiselpaneler.

► Utseendet

Midsummers solpaneler är tunna och lätta och smälter in eller ersätter befintliga tak på ett estetiskt attraktivt sätt.

Midsummers tre produktområden är:



► **Midsummer SLIM**, en kombination av tunna solpaneler och ett falsat plåttak där slutprodukten blir ett diskret solcellstak. Plåten till Midsummer SLIM har samma falsbredd som solpanelen för att maximera den installerade effekten utan att göra anspråk på den diskreta designen.



► **Midsummer WAVE**, en unikt vågformad solpanel designad för tvåkupiga takpannor, där slutprodukten blir ett diskret solcellstak. Solpanelen är endast 2 mm tunn, består av 20 st tunnfilmssolceller, täcker fem takpannor i bredd och passar Sveriges populäraste takpannor. De kan eftermonteras på befintliga takpannor eller vid komplett takbyte, utan håltagning i takets tätskikt eller åverkan på takpannorna.



► **Midsummer BOLD**, en ultralätt och flexibel solpanel som bland annat är avsedd för bitumen eller membran som underlag, där slutprodukten blir ett diskret solcellstak. BOLD är tillverkad i Europa och är marknads mest miljövänliga solcellsprodukt för stora platta tak med ett extremt lågt koldioxidavtryck. Midsummer BOLD passar platta och lutande tak och följer takets form oavsett om det är plant eller välvt. Solpanelen är endast 2 mm tunn och väger endast 3 kg/m². Med sin låga vikt är Midsummer BOLD ett nytt alternativ för tak med viktbegränsningar. Midsummer BOLD lämpar sig för installation på kommersiella fastigheter, industribyggnader, lagerlokaler och idrottsarenor men också flerbostadshus och privata bostäder.

Midsummer erbjuder även modellen BOLD S, en tunnfilmspanel med liknande egenskaper som BOLD. BOLD S är certifierad av Midsummer för den europeiska marknaden, tillverkas av en asiatisk partner och kan erbjudas till ett ännu attraktivare pris.

Midsummer kommer att fokusera sitt marknads- och försäljningsarbete på produkten BOLD kommande år. Den är särskilt utvecklad för att installeras på svaga tak som inte klarar vikten av kiselpaneler. Det finns många sådana tak. Vår bedömning är att

det finns en marknadspotential i Europa på 25 GW (20-30 miljarder euro) per år för dessa tak där ingen annan bra lösning existerar idag. På så vis kan man säga att Midsummers solceller öppnar upp ett helt nytt applikationsområde.

Utveckling av resultat och ställning under Q1 2024

Omsättning och resultat

► Nettoomsättningen för koncernen för första kvartalet 2024 var 8 244 TSEK (11 995 TSEK). För produktlinjen Solcellstak var nettoomsättningen 2 400 TSEK (7 317 TSEK) varav försäljning av solpaneler uppgick till 2 225 TSEK (5 009 TSEK) och solcellsinstallation 147 TSEK (2 287 TSEK). För produktlinjen Produktionsutrustning var nettoomsättningen 5 825 TSEK (4 678 TSEK).

Under första kvartalet 2024 har försäljningen av solpaneler minskat mot föregående år. Den minskade försäljningen beror på en förändrad försäljningsstrategi där vi går mot kommersiella och industriella kunder där det tar längre tid att stänga affärerna samt att marknaden för privatkunder har vikt i dagens högräntemiljö.

Vi förväntar oss att se resultat av detta arbete på nettoomsättningen under 2024, i takt med att vi skalar upp produktionen i Italien och högsäsongen för solceller kommer i gång på senvåren och i sommar.

Minskningen av solcellsinstallationer under det första kvartalet förklaras av att bolaget har lagt ut sin installationsverksamhet på externa aktörer. Övriga rörelseintäkter för koncernen för första kvartalet 2024 var 2 780 TSEK (401 TSEK). Omsättningen från produktionsutrustning härrör från försäljningen av en UNO maskin till det portugisiska forskningsinstitutet INL.

Bidraget från Invitalia, en statlig institution för investeringar och ekonomisk utveckling, som ägs av det italienska ekonomidepartementet, resultatförs löpande mot leverans av utrustning. Vi har under första kvartalet 2024 upparbetat 9 175 TSEK (425 TSEK) varav 2 322 TSEK (0 TSEK) har gett en

positiv effekt på resultatet. Mellanskillnaden mellan upparbetat och resultatpåverkande del minskar de materiella anläggningstillgångarna i koncernen. Nästa utbetalning från Invitalia på ca 90–100 MSEK beräknas ske i juni efter att Invitalia har godkänt nästa milstolpe i projektet, vilken är att all utrustning på fabriken finns på plats och att produktionen har påbörjats

► Rörelseresultatet för koncernen för första kvartalet 2024 var -26 289 TSEK (-35 072 TSEK), och resultatet före skatt slutade på -19 106 TSEK (-37 061 TSEK).

Det förbättrade rörelseresultatet beror till stor del på det kostnadsbesparingsarbetet vi utfört under 2023. Nedan beskrivs några av kostnadsposterna.

► Råvaror och förnödenheter för koncernen för första kvartalet 2024 var -3 570 TSEK (-12 442 TSEK)

Under 2023 har bolaget arbetat hårt med att sänka både materialkostnader och installationskostnader inom solpanelssegmentet. En del av de minskade råvarukostnaderna under det första kvartalet beror på den lägre omsättningen, men en del även från kostnadseffektivisering i produktionen.

► Personalkostnader för koncernen för första kvartalet 2024 var -16 680 TSEK (-15 660 TSEK)

De något högre personalkostnaderna förklaras av att 2023 års siffror justerades ned med 3 918 TSEK på grund av förändring av semesterlöneskulden. För 2024 var denna siffra 543 TSEK. Personalkostnaderna förutom semesterlöneskuldjustering har minskat med 2 355 TSEK jämfört med föregående år. Detta trots ökade kostnader för arbete i Italien i form av traktamenten och övertidsersättningar.

► Nettoomsättningen för moderbolaget för första kvartalet 2024 var 45 914 TSEK (11 706 TSEK). Rörelseresultatet för moderbolaget var -29 890 TSEK (-32 927 TSEK).

Den ökade nettoomsättningen i moderbolaget beror på slutleveranser av produktionsutrustning till det italienska dotterbolaget.

Kassaflöde och finansiering

► Under första kvartalet 2024 var kassaflödet – 6 782 TSEK (1 689 TSEK).

Bolaget gjorde investeringar i det italienska dotterbolaget med 39 864 TSEK under första kvartalet 2024 (9 320 TSEK).

Eftersom moderbolaget tillverkar maskinerna som ska skeppas till Italien hamnar investeringarna som en lagertillgång i moderbolaget fram till dess att leverans sker. Därefter tas tillgångarna upp som inventarier i dotterbolaget.

Aktieemissionen efter emissionskostnader gav ett positivt kassaflöde på 61 355 TSEK (20 400 TSEK)

Investeringar

De totala investeringarna i materiella anläggningstillgångar första kvartalet 2024 för koncernen var 39 864 TSEK (9 320 TSEK). Huvuddelen av det totala investeringarna tas i den nya fabriken i Italien.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Midsummers verksamhet består dels av utveckling och tillverkning av produktionsutrustning för produktion av flexibla tunnfilmssolceller, dels av produktion och försäljning av solpaneler och integrerade solcellstak. Midsummers affär är därigenom förknippad med affärs- och verksamhetsbaserade, legala och regulatoriska samt finansiella risker.

En detaljerad redogörelse för Midsummers väsentliga risker återfinns i förvaltningsberättelsen i årsredovisningen för 2023.

Motsvarande gäller även för moderbolaget.

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner med närstående har skett i koncernen. Däremot har det skett närståendetransaktioner i moderbolaget.

Moderbolaget har under Q1 2024 lånat ut medel till dotterbolaget om 1 900 TSEK (0TSEK) och debiterat ränta på befintliga lån på sammanlagt 1 905 TSEK (2 094 TSEK) för perioden och ackumulerat per balansdag 2024-03-31 har 1 905 TSEK (2 094 TSEK) ränta debiterats. Moderbolagets totala fordran på dotterbolaget vid utgången av det första kvartalet uppgår till 218 664 TSEK (256 847 TSEK).

Ägarstruktur per den 31 mars 2024

H. Waldaeus AB	39 336 963	18,76%
Jan Lombach privat och via bolag	19 649 298	9,37%
Nordea Fonder	14 225 547	6,78%
Gao family	11 453 706	5,46%
Jörgen Persson privat och via bolag	9 860 000	4,70%
Avanza Pension	8 809 846	4,20%
Brown Brothers Harriman & Co	8 444 634	4,03%
Nordnet Pension	4 331 972	2,07%
Clearstream Banking	3 649 151	1,74%
Infologix	3 444 133	1,64%
Övriga aktieägare (13 075 ägare)	86 508 371	41,25%
Totalt antal aktier	209 713 621	100,00%

Resultat och övrigt totalresultat för koncernen

TSEK	Not	Jan-Mar. 2024	Jan-Mar 2023
Nettoomsättning	3	8 224	11 995
Övriga rörelseintäkter		2 780	401
		11 005	12 396
Aktiverat arbete för egen räkning		4 769	4 816
Råvaror och förnödenheter		-3 570	-12 442
Övriga externa kostnader		-13 087	-15 713
Personalkostnader		-16 680	-15 660
Av/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-8 596	-7 922
Övriga rörelsekostnader		-131	-547
Rörelseresultat		-26 289	-35 072
Finansiella intäkter		16 071	5 963
Finansiella kostnader		-8 887	-7 951
Finansnetto		7 183	-1 988
Resultat före skatt		-19 106	-37 061
Skatt		-	-
Periodens resultat		-19 106	-37 061
Övrigt totalresultat			
Periodens övriga totalresultat		10 047	3 534
Periodens totalresultat		-9 059	-33 526
Periodens resultat hänförligt till:			
- Moderbolagets ägare		-19 106	-37 061
Periodens totalresultat hänförligt till:			
- Moderbolagets ägare		-9 059	-33 526
Resultat per aktie			
- före utspädning (kr)		-0,15	-0,54
- efter utspädning (kr)		-0,15	-0,54
Antal utestående aktier vid rapportperiodens utgång			
- före utspädning		129 427 464	69 399 945
- efter utspädning		145 244 020	69 399 945
Genomsnittligt antal utestående aktier			
- före utspädning		129 427 464	68 865 527
- efter utspädning		142 900 063	68 865 527

Finansiell ställning för koncernen

TSEK	Not	2024-03-31	2023-12-31
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar		53 042	53 410
Materiella anläggningstillgångar		214 176	175 781
Nyttjanderättstillgång		16 554	18 569
Långfristiga fordringar		170	170
Summa anläggningstillgångar		283 942	247 930
Varulager		33 089	31 173
Avtalstillgångar		42 907	36 508
Skattefordringar		6 959	6 060
Kundfordringar		12 295	10 763
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		105 832	98 937
Övriga fordringar		4 522	65 665
Likvida medel		13 710	20 523
Summa omsättningstillgångar		219 314	269 629
Summa tillgångar		503 256	517 559
Eget kapital			
Aktiekapital		8 389	5 177
Ej registrerat aktiekapital		-	3 106
Övrigt tillskjutet kapital		755 588	755 517
Reserver i eget kapital		28 322	18 275
Balanserade vinstmedel inkl. periodens resultat		-604 903	-587 421
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare		187 395	194 654
Summa eget kapital		187 395	194 654
Skulder			
Långfristiga räntebärande skulder		210 000	210 000
Leasingskuld		8 069	9 849
Övriga avsättningar		3 026	3 097
Summa långfristiga skulder		221 095	222 946
Kortfristiga räntebärande skulder		5 220	8 950
Leasingskuld		7 550	7 707
Leverantörsskulder		19 468	15 528
Skatteskulder		-	31
Övriga kortfristiga skulder		26 102	27 514
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		36 426	40 230
Summa kortfristiga skulder		94 766	99 960
Summa skulder		315 861	322 906
Summa eget kapital och skulder		503 256	517 559

Förändringar i eget kapital - koncernen

Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare

TSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings reserv	Balanserade vinstmedel inkl. periodens resultat	Summa	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital						
2024-01-01	8 283	755 517	18 275	- 587 421	194 654	194 654
Periodens totalresultat						
Periodens resultat	-	-	-	19 106	19 106	19 106
Periodens övriga totalresultat	-	-	10 047	-	10 047	10 047
Periodens totalresultat	-	-	10 047	19 106	9 059	9 059
Teckningsoptioner	106	-	-	1 695	1 801	1 801
Utgående eget kapital						
2024-03-31	8 389	755 517	28 322	- 604 832	187 396	187 396

TSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings reserv	Balanserade vinstmedel inkl. periodens resultat	Summa	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital						
2023-01-01	2 710	530 037	18 588	-367 853	183 482	183 482
Periodens totalresultat						
Periodens resultat	-	-	-	-222 214	-222 214	-222 214
Periodens övriga totalresultat	-	-	-314	-	-314	-314
Periodens totalresultat	-	-	-314	-222 214	-222 528	-222 528
Nyemission	2 467	165 577	-	-	168 044	168 044
Ej registrerad nyemission	3 106	59 672	-	2 646	65 424	65 424
Teckningsoptioner	-	232	-	-	232	232
Utgående eget kapital						
2023-12-31	8 283	755 517	18 275	-587 421	194 654	194 654

Kassaflöden för koncernen

TSEK	Not	Jan.-Mar. 2024	Jan.-Mar. 2023
Den löpande verksamheten			
Periodens resultat		-19 177	-37 062
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet		18 641	12 414
Betald inkomstskatt		-	-
Ökning (-) / Minskning (+) av varulager		-1 917	-3 973
Ökning (-) / Minskning (+) av rörelsefordringar		-15 937	-2 424
Ökning (+) / Minskning (-) av rörelseskulder		1 469	31 019
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-16 920	-26
Investeringsverksamheten			
Förvärv/försäljning netto av materiella anläggningstillgångar		-39 864	-9 320
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-4 882	-9 062
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-44 746	-18 382
Finansieringsverksamheten			
Aktieemission		65 994	20 400
Emissionskostnader		-4 639	-
Teckningsoption		1 801	-
Upptagna lån		21	20 000
Amortering av lån		-3 750	-15 000
Amortering av leasingkulder		-1 767	-1 643
Erhållen ränta		1	95
Betald ränta		-2 777	-3 754
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		54 884	20 098
Periodens kassaflöde		-6 782	1 689
Likvida medel vid periodens början		20 523	2 389
Valutakursdifferens i likvida medel		-32	-13
Likvida medel vid periodens slut		13 709	4 065

Resultaträkning för moderbolaget

TSEK	Not	Jan.-Mar. 2024	Jan.-Mar. 2023
Nettoomsättning	3	45 914	11 706
Förändring av varor under tillverkning, färdiga varor samt pågående arbeten för annans räkning		-29 739	4 993
Aktiverat arbete för egen räkning		4 769	4 816
Övriga rörelseintäkter		7 084	1 150
		28 028	22 665
Råvaror och förnödenheter		-15 422	-16 414
Övriga externa kostnader		-13 972	-15 912
Personalkostnader		-15 027	-14 829
Av/nedskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-6 754	-7 345
Övriga rörelsekostnader		-6 743	-1 092
Rörelseresultat		-29 890	-32 927
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		17 956	8 311
Räntekostnader och liknande resultatposter		-8 212	-7 869
Resultat efter finansiella poster		-20 146	-32 485
Resultat före skatt		-20 146	-32 485
Skatt		-	-
Periodens resultat		-20 146	-32 485

Resultat och övrigt totalresultat för moderbolaget

TSEK	Not	Jan.-Mar. 2024	Jan.-Mar. 2023
Periodens resultat		-20 146	77 497
Övrigt totalresultat		-	-
Periodens totalresultat		-20 146	77 497

Balansräkning för moderbolaget

TSEK	Not	Jan.-Mar. 2024	Jan.-Dec. 2023
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar		52 640	53 023
Materiella anläggningstillgångar		16 766	18 255
Finansiella anläggningstillgångar			
- Andelar i koncernföretag		283 322	271 465
- Fordringar hos koncernföretag		194 893	190 180
- Andra långfristiga fordringar		170	170
Summa finansiella anläggningstillgångar		478 385	461 815
Summa anläggningstillgångar		547 791	533 094
Omsättningstillgångar			
Varulager med mera		54 612	84 351
Kortfristiga fordringar			
- Kundfordringar		11 154	10 763
- Fordringar hos koncernföretag		174 504	161 686
- Avtalstillgångar		33 243	26 384
- Övriga fordringar		3 110	64 823
- Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		1 899	1 289
Summa kortfristiga fordringar		223 910	264 946
Kassa och bank		8 520	13 840
Summa omsättningstillgångar		287 042	363 137
Summa tillgångar		834 834	896 230

Fortsättning Balansräkning för moderbolaget

TSEK	Jan.-Mar. 2024	Jan.-Dec. 2023
Eget kapital och skulder		
Eget kapital		
Bundet eget kapital		
- Aktiekapital	8 389	8 283
- Fond för utvecklingsutgifter	52 096	52 556
Fritt eget kapital		
- Överkursfond	755 588	755 517
- Balanserat resultat	-412 333	-262 860
- Periodens resultat	-20 146	-151 556
Summa eget kapital	383 593	401 939
Avsättningar		
- Övriga avsättningar	3 026	3 097
Summa avsättningar	3 026	3 097
Långfristiga skulder		
- Obligationslån	200 000	200 000
- Skulder till kreditinstitut	10 000	10 000
Summa långfristiga skulder	210 000	210 000
Kortfristiga skulder		
- Skulder till kreditinstitut	5 192	8 942
- Förskott från kunder	8 253	8 253
- Leverantörsskulder	15 087	14 730
- Skulder till koncernföretag	148 833	184 135
- Övriga skulder	24 990	26 106
- Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	35 860	39 029
Summa kortfristiga skulder	238 215	281 194
Summa eget kapital och skulder	834 834	896 230

Not 1 Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport i sammandrag för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel, Delårsrapport. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen.

Upplysningar enligt IAS 34.16A framkommer förutom i de finansiella rapporterna och dess tillhörande noter även i övriga delar av delårsrapporten.

Not 2 Uppskattningar och bedömningar

Företagsledningen har med styrelsen diskuterat utvecklingen, valet och upplysningarna avseende koncernens viktiga redovisningsprinciper och uppskattningar, samt tillämpningen av dessa principer och uppskattningar.

Vissa viktiga redovisningsmässiga bedömningar och uppskattningar beskrivs nedan.

Leasingavtal

Koncernen har leasingavtal för såväl fordon som lokaler. Vid framtagande av leasingskuldens och leasingtillgångens storlek krävs bedömningar om det är rimligt säkert att koncernen kommer nyttja förlängningsoptionerna. Vid bedömning av om det är rimligt säkert att förlängningsoptioner kommer nyttjas avseende lokalerna har koncernen tagit i beaktande deras framtida tillväxt och utifrån det bedömt hur länge de kan använda nuvarande lokaler. Utifrån detta har koncernen kommit fram till att det inte är rimligt säkert att koncernen kommer nyttja förlängningsoptionerna. Detta är dock något som kan ändras i framtiden och då påverka leasingskuldens och leasingtillgångens storlek.

Intäktsredovisning

Intäkt värderas utifrån den ersättning som specificeras i avtalet med kunden. Koncernen redovisar intäkten när kontroll över en vara eller tjänst överförs till kunden. Att bestämma tidpunkten för överföring av kontroll, dvs vid en viss tidpunkt eller över tid, kräver bedömningar. I kontrakt som skrivits med kunder görs bedömningen att vissa av dessa kontrakt uppfyller kraven för intäktsredovisning över tid, medan andra inte gör det. Därav att intäkterna från vissa kontrakt redovisas över tid och inte vid en viss tidpunkt, medan intäkterna från andra kontrakt behandlas som att prestationsåtagandena uppfylls vid en viss tidpunkt.

Not 3 Rörelsesegment och uppdelning av intäkter

Koncernens verksamhet delas upp i rörelsesegment baserat på de delar av verksamheten företagets högsta verkställande beslutshavare följer upp, så kallad "management approach" eller företagsledningsperspektiv. Koncernens interna rapportering är uppbyggd utifrån att koncernledningen följer upp verksamheten i sin helhet. Koncernen har utifrån denna interna rapportering identifierat att koncernen endast har ett segment.

Intäktsströmmar

Koncernen genererar intäkter från de två produktlinjerna Produktionsutrustning och Solcellstak. Produktlinjen Produktionsutrustning delas upp i försäljning av produktionsutrustning för solcellstillverkning, process för solcellstillverkning och service av produktionsutrustning. I produktlinjen Solcellstak ingår försäljning och installation av solpaneler och solcellstak, samt omläggning av tak.

Fördelning av intäkter från avtal med kunder

Fördelningen av intäkter från avtal med kunder på större produkt- och tjänsteområden sammanfattas nedan.

Produktlinje	Produktionsutrustning		Solcellstak		Summa	
	Jan.-Mar. 2024	Jan.-Mar. 2023	Jan.-Mar. 2024	Jan.-Mar. 2023	Jan.-Mar. 2024	Jan.-Mar. 2023
Produkt-/tjänsteområde						
Produktionsutrustning för solcellstillverkning	5 825	4 380	-	-	5 825	4 380
Process för solcellstillverkning	-	-	-	-	-	-
Service och support	-	298	-	-	-	298
Solpaneler	-	-	2 225	5 009	2 225	5 009
Installationsarbete solcellstak	-	-	147	2 287	147	2 287
Övrigt	-	-	28	21	28	21
Summa	5 825	4 678	2 400	7 317	8 224	11 995

Geografiska områden

Produktlinje	Produktionsutrustning		Solcellstak		Summa	
	Jan.-Mar. 2024	Jan.-Mar. 2023	Jan.-Mar. 2024	Jan.-Mar. 2023	Jan.-Mar. 2024	Jan.-Mar. 2023
Geografiskt område						
Sverige	-	-	1 522	6 543	1 522	6 543
EU	5 825	-	242	134	6 067	134
Export	-	4 678	636	640	636	5 318
Summa	5 825	4 678	2 400	7 317	8 224	11 995

Intäkter från externa kunder har hänförs till enskilda länder efter det land kunden har sin hemvist.

Not 4 Verkligt värde för finansiella instrument

Redovisat värde på samtliga finansiella tillgångar och skulder utgör en rimlig approximation av verkligt värde.

Kommande rapporteringstillfällen



2024-05-22 Årsstämma

2024-07-19 Delårsrapport Q2 2024

2024-10-28 Delårsrapport Q3 2024

2025-02-12 Bokslutskommuniké 2024

Intygande

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att bokslutskommunikén ger en rättvisande översikt av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Underskrifter/avgivande av rapporten

Stockholm den 2 maj 2024

Robert Sjöström
Styrelseordförande

Jan Lombach
Styrelseledamot

Christel Prinsén
Styrelseledamot

Philip Gao
Styrelseledamot

Mikael Nicander
Styrelseledamot

Birger Lars-Ola Lundkvist
Styrelseledamot

Eric Jaremalm
Extern verkställande direktör

Sven Lindström
Extern vice verkställande direktör

Definition och beskrivning av alternativa nyckeltal

Bolaget presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras enligt IFRS. Bolaget anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till investerare och Bolagets ledning då de möjliggör utvärdering av Bolagets prestation.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet är resultatet före finansnetto och skatter.

Rörelseresultat är ett mått som syftar till att visa lönsamheten i den löpande verksamheten..

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar

EBITDA är ett mått som koncernen betraktar som relevant för en investerare som vill förstå resultatgenereringen före investeringar i anläggningstillgångar.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat / Nettoomsättning

Rörelsemarginal är ett mått som syftar till att visa lönsamhetsgraden i den löpande verksamheten.

EBITDA-marginal

EBITDA / Nettoomsättning

EBITDA-marginal är ett mått som koncernen betraktar som relevant för en investerare som vill förstå resultatgenereringen i relation till omsättningen före investeringar i anläggningstillgångar.

Soliditet

Eget kapital i relation till balansomslutningen

Soliditet är ett nyckeltal som visar hur stor andel av tillgångarna som är finansierade med eget kapital och kan användas som en indikation på Bolagets betalningsförmåga på lång sikt.

Uträkning nyckeltal

EBITDA	Jan-Mar. 2024	Jan-Mar 2023
Rörelseresultat	-26 289	-35 072
Av/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	8 596	7 922
EBITDA	-17 693	-27 150

Rörelsemarginal	Jan-Mar. 2024	Jan-Mar 2023
Rörelseresultat	-26 289	-35 072
Nettoomsättning	8 224	11 995
Rörelsemarginal	Negativ	Negativ

EBITDA-marginal	Jan-Mar. 2024	Jan-Mar 2023
EBITDA	-17 693	-27 150
Nettoomsättning	8 224	11 995
EBITDA-marginal	Negativ	Negativ

Soliditet	Jan-Mar. 2024	Jan-Mar 2023
Summa eget kapital	187 395	228 732
Summa tillgångar	503 256	492 298
Soliditet	37,24%	46,46%

