



ÅRSREDOVISNING 2019

Digitala lösningar för framtidens retail

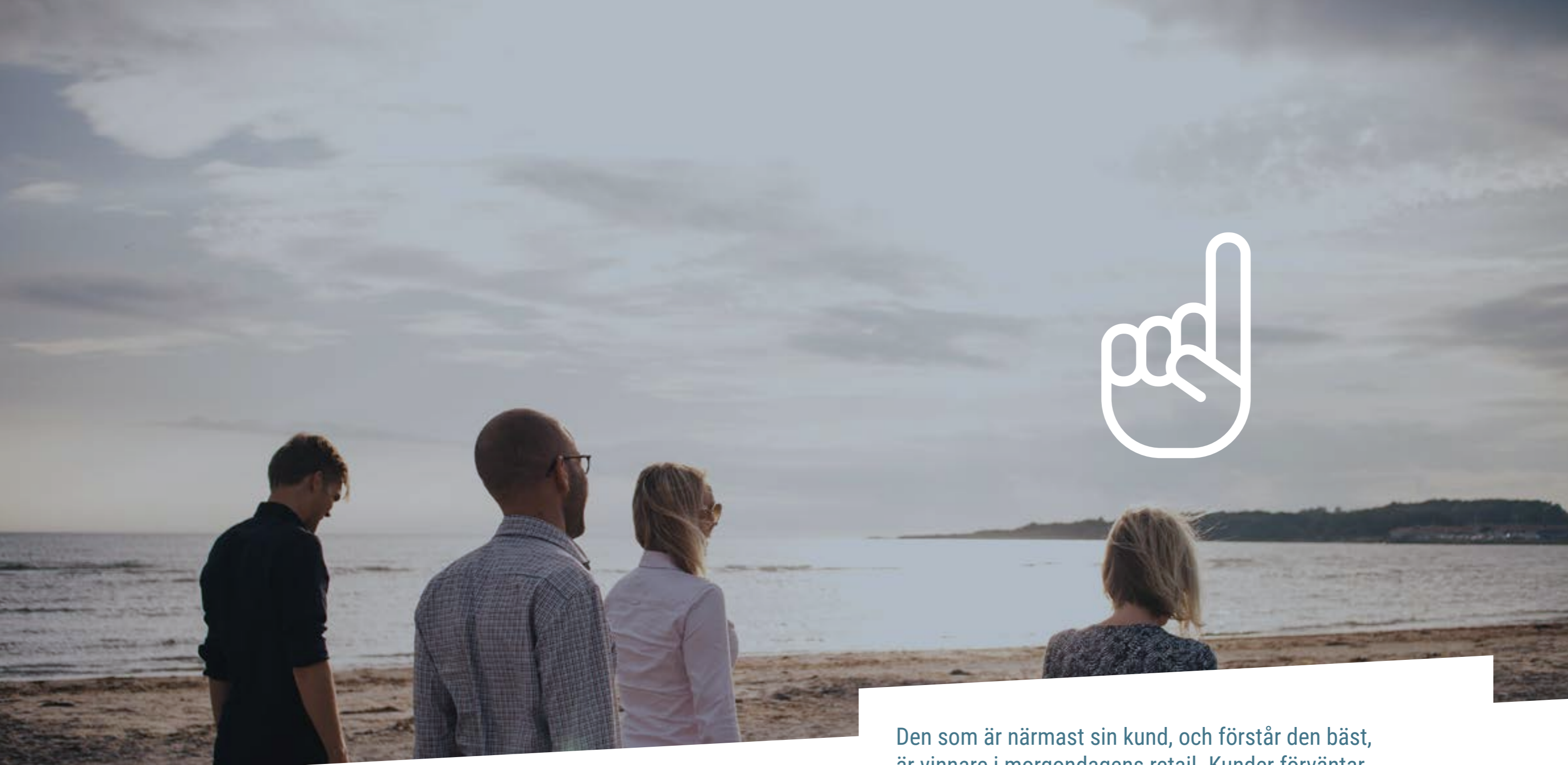
VERTISEIT



Ett händelserikt 2019

Innehåll

Vi skapar framtidens retail.....	4	Framgångsfaktorer.....	30
Kort om Vertiseit	6	Risker	31
Historiska milstolpar	7	Vertiseit-aktien	34
Grund för fortsatt tillväxt.....	10	Bolagsstyrning.....	38
Året i korthet	12	Styrelse.....	48
Viktiga händelser under 2019	13	Ledning.....	49
Mål och strategi.....	14	Årsredovisning 2019	50
Tillväxtstrategi.....	15	Förvaltningsberättelse.....	52
Så skapar Vertiseit värde.....	16	Finansiella rapporter	60
Verksamhet	18	Redovisningsprinciper.....	68
Dotterbolaget	22	Noter till de finansiella rapporterna	68
Kundcase DISE	24	Revisionsberättelse.....	120
Kundcase Vertiseit.....	26	Information till aktieägare	124
Ett hållbart företagande	28		



Vi skapar framtidens retail

Den som är närmast sin kund, och förstår den bäst, är vinnare i morgondagens retail. Kunder förväntar sig en personlig kundupplevelse och sammanhållen kundresa som förenar det bästa av fysisk och digital retail. Vertiseit arbetar som en strategisk partner och helhetsleverantör av digitala lösningar som stärker kundupplevelsen i butik. Vi tar vår utgångspunkt i kundresan och är experter på Digital In-store.

Kort om Vertiseit

Vertiseit är en strategisk partner och helhetsleverantör av digitala lösningar som stärker kundupplevelsen i butik. Bolagets tjänster och produkter möjliggör en sammanhållen kundresa genom att knyta ihop det digitala och fysiska mötet. Vi tar vår utgångspunkt i kundresan och är experter på Digital In-store.

HELHETSLEVERANTÖR INOM DIGITAL IN-STORE

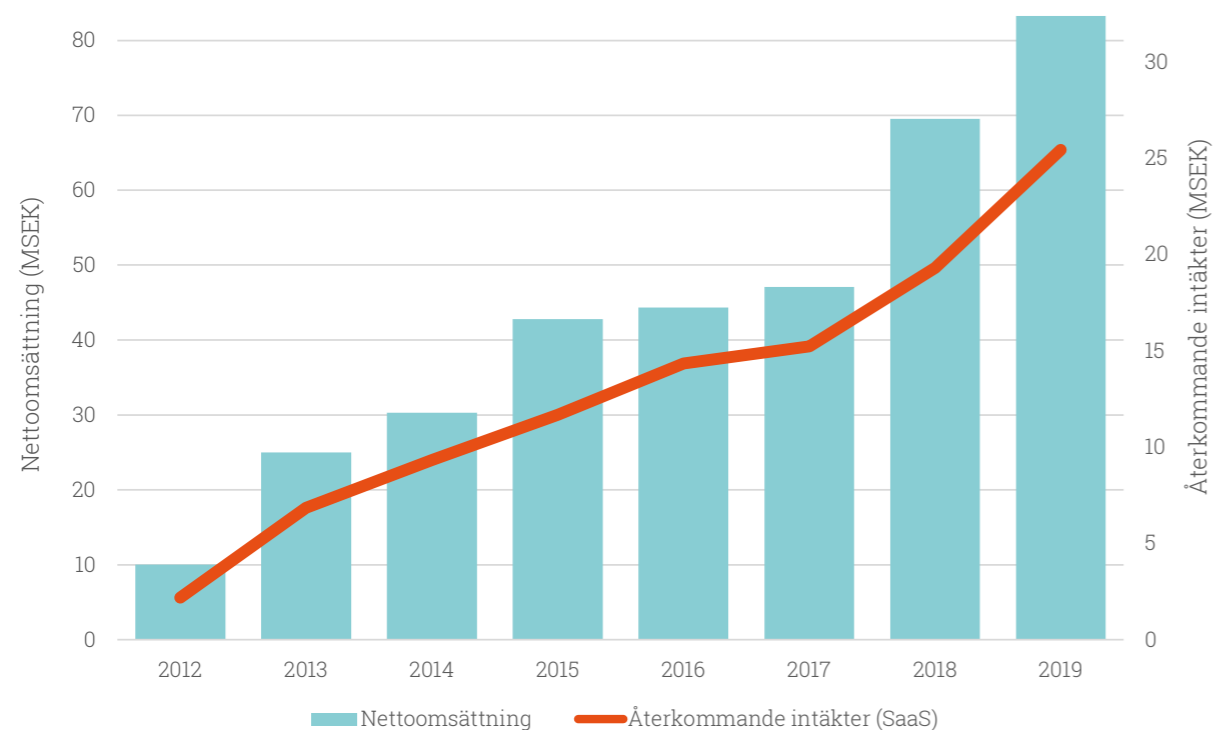
Med en bakgrund inom detaljhandeln såg vi tidigt vad som höll på att hända på marknaden. Omvälvningen i branschen med en accelererande digitalisering, förändringar i butiksnät och nya konsumentbeteenden gav utrymme för en aktör med digitala lösningar för det fysiska kundmötet.

Vertiseit erbjuder en ledande SaaS-plattform, strategi och lösningar för digital kommunikation i framtidens retail. Bolagets tjänster och produkter möjliggör en sammanhållen kundresa genom att knyta ihop det digitala och fysiska mötet.

Retailbranschen som vi känner den förändras i grunden och det pågår just nu. Tillsammans med våra kunder skapar vi framtidens retail.

OM VERTISEIT

Bolaget grundades 2008 och har idag drygt 60 medarbetare, fler än 200 varumärken som kunder och Norden som huvudsaklig marknad. Vertiseit har sitt huvudkontor i Varberg, men har också kontor i Karlstad, Stockholm och London. Sedan 2019 är bolagets B-aktie noterad på Nasdaq First North Growth Market.



Historiska milstolpar

- 2008 ■ Bolaget grundas.
- 2009 ■ Utmärkelse: Årets nyföretagare Varberg.
- 2012 ■ Utmärkelse: Årets unga företagare Varberg.
- 2013 ■ Förvärv: ClearSign AB.
- 2014 ■ Utmärkelse: Deloitte Technology Fast 50.
- 2016 ■ Utmärkelse: National Champion European Business Awards.
Förvärv: Högberg & Westling AB ("UCUS")
- 2017 ■ Utmärkelse: Årets företagare Varberg.
Förvärv: DISE International AB.
- 2018 ■ Utmärkelse: Årets företagare Halland.
Förvärv: Display 4 AB.
- 2019 ■ Bolagets B-aktie noterades på Nasdaq First North Growth Market
Förvärv: Digital Signage Solutions Sweden AB
Förvärv: InStoreMedia AB
- 2020 ■ Förvärv: InStoreMedia (UK) Ltd.

ClearSign
A PART OF VISUAL CONFERENCE GROUP

UCUS
YOU SEE US

DISE

display4media

DSS
DIGITAL
SIGNAGE
SOLUTIONS

Instoremedia

VISION

**VERTISEITS VISION
ÄR ATT SKAPA
FRAMTIDENS RETAIL**

Digitalisering och konsumentbeteenden i förändring ställer nya krav på framtidens retail. Tillsammans med våra kunder skapar vi framtidens kundupplevelser.

MISSION

**VERTISEIT UTMANAR OCH
HJÄLPER SINA KUNDER
MED DEN DIGITALA
TRANSFORMATIONEN
INOM RETAIL**

Butikens roll förändras från att vara en plats för transaktion till att stödja en sammanhållen kundresa där digitala och fysiska kanaler samverkar. Butiken bli en allt viktigare arena för upplevelser och interaktion med varumärket.

AFFÄRSIDÉ

**VERTISEIT ÄR
EN STRATEGISK
PARTNER OCH
HELHETSLEVERANTÖR
INOM RETAIL TECH FÖR
DIGITAL IN-STORE**

Vi skapar varumärkes- och affärsvärde för våra kunder genom att koppla samman den fysiska och digitala upplevelsen. Vi tar vår utgångspunkt i kundresan och är experter på Digital In-store.

KÄRNVÄRDEN

Kundnytta. Vi hjälper våra kunder att bygga starkare varumärken och generera ökad försäljning.

Enkelhet. Vi är enkla och tydliga i våra lösningar, våra relationer och vår kommunikation.

Kreativitet. Vi brinner för nyskapande idéer som utvecklar kundens affär och branschen i stort.

KOMMENTAR FRÅN VD

Grund för fortsatt tillväxt

2019 var ett år då vi fortsatte på inslagen väg och levererade tillväxt under lönsamhet i linje med våra långsiktiga mål. Vid årets slut uppgick de årligen återkommande intäkterna (ARR) till 28,4 MSEK, en ökning med 24,6 procent mot föregående år, på god väg mot vårt mest centrala mål att nå minst 50 MSEK i ARR till 2022. Under året stärkte vi våra förutsättningar för hållbar tillväxt - genom notering på Nasdaq First North Growth Market, kompletterande förvärv till både Vertiseit och vårt dotterbolag DISE, samt förstärkt organisation – samtidigt som vi levererade en rörelsemarginal på över 9 procent. Helt enkelt ett händelserikt år, där vi lagt en stabil grund för framtida tillväxt.

Nya och befintliga kunder

Retail befinner sig i ett skifte för att möta konsumenternas nya förväntningar och beteenden. Som nära samarbetspartner till våra kunder får vi löpande bekräftat att vårt erbjudande blir allt mer strategiskt avgörande för dem. Efterfrågan handlar inte längre om traditionell digital skyltning, utan om att skapa framtidens kundmöten. Digitala lösningar stöttar det personliga mötet genom att skapa en sammanhållen kundresa och möjliggöra en enhetlig upplevelse av varumärket – oberoende av kanal. Här är Vertiseit ytterst välpositionerat.

Under året har vi vidareutvecklat och fördjupat samarbetet med flera av våra befintliga kunder samtidigt som vi välkomnat ett flertal nya kunder hos vilka vi också ser stor utvecklingspotential. Bland de nya återfinns exempelvis Jula som vi tecknade ramavtal med under året. Vi har redan hunnit utveckla en rad olika tillämpningar inom ramen för pågående pilot, och ser fram emot ett fortsatt givande samarbete. Vi ser sammantaget en stor potential i det affärsvärde vi kan skapa för våra nya kunder under åren som kommer.

För vår mångåriga kund Stena Line meddelade vi under hösten att vi fått en beställning avseende deras nya fartyg Stena Estrid. Detta var det första av flera i en ny serie färjefartyg utrustade med Vertiseits system för nästa generations kundupplevelse ombord. Vi kan nu glädja oss åt beställningar till ytterligare två fartyg inom ramen för detta samarbete.

Samarbetet med Volvo Cars på den svenska marknaden fortsätter att utvecklas enligt plan. Vårt ramavtal omfattar hela det svenska nätverket av återförsäljare och vid årets utgång var en dryg tredjedel av de uppskattningsvis 120 planerade enheterna tagna i drift. I det uppdaterade retailkonceptet spelar Vertiseits lösningar en central roll för kundmötet och upplevelsen av varumärket Volvo.

Sammantaget bidrar dessa projekt till en stabil och växande installerad bas, vilket innebär stigande återkommande intäkter – grunden i vår affärsmodell.

Stärkt plattform

Vi tittar ständigt på intressanta förvärv som kan stärka eller utveckla vår verksamhet genom att tillföra nya kunder, produkter eller geografiska marknader. Under året genomförde vi förvärv som stärkte såväl Vertiseit som vårt dotterbolag DISE:s position. Genom förvärvet av Digital Signage Solutions i juni tillkom en kundbas med stor utvecklingspotential. Bland de tillkommande kunderna återfinns välkända varumärken såsom Filmstaden, Fastighetsbyrå och Bastard Burgers.



I december förvärvade vårt dotterbolag DISE bolaget InStoreMedia AB, ett svenskt plattformsbolag inom retail tech med ett väletablerat partnersnätverk i Sverige och Storbritannien. Bolaget har, genom sitt nätverk, ett flertal mycket intressanta kunder som exempelvis Marks & Spencer, Dixons Carphone och John Lewis. Förvärvet är ett steg i att accelerera DISE internationalisering och stärka det globala partnersnätverket. I mars 2020 kunde vi dessutom meddela att vi förvärvade den brittiska distributören till InStoreMedia och etablerar oss därmed på en strategiskt viktig marknad med stor potential för tillväxt.

DISE utökade under året också sin kundbas organiskt med bland andra Autoliv, Veoneer samt HKScan och utvecklingsarbetet fortsätter i högt tempo med bolagets nya CMS som väntas lanseras kring halvårsskiftet 2020.

I januari var vi en av sponsorerna till ett mycket uppskattat event för skandinaviska retailers i New York inför världens största retailkonferens, "NRF 2020; Retail's Big Show". Vi ser att det sker en pånyttfödelse inom handeln, där mötet mellan människor, personlig service och upplevelsen kopplat till varumärket mer än någonsin står i fokus. Vår ambition är att fortsätta stärka Vertiseits roll som kunskapsbärare och självklar strategisk partner i utvecklingen av framtidens retail.

Vi blickar framåt

Vi sammanfattar ett händelserikt 2019 med notering, förvärv, stärkt organisation, starkare plattform och – viktigast av allt – tillväxt under lönsamhet. På en marknad i enorm förändring blir vinnarna de som bäst förstår sin kund och lyckas knyta samman det digitala och det fysiska kundmötet. Vi brinner för att skapa värde för våra kunder, för våra medarbetare och för våra aktieägare. Därför känns det roligt att under första året som noterat bolag leverera resultat och utveckling i linje med våra kommunicerade mål.

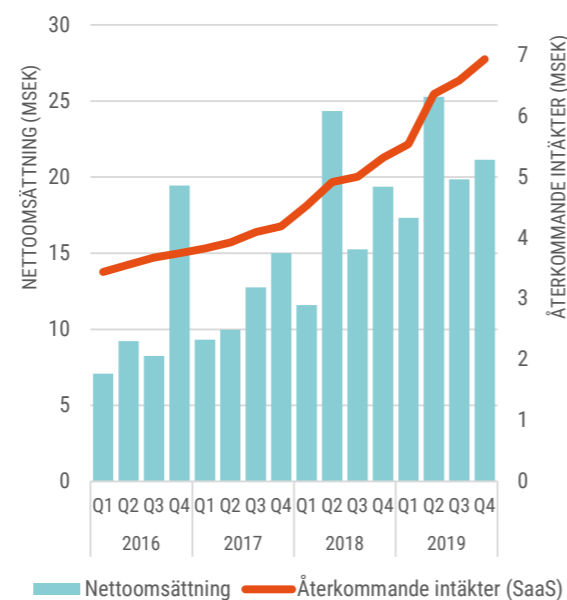
Inledningen av 2020 har varit desto mer dramatisk för både individer, företag och organisationer med anledning av den pandemi som brutit ut i världen. Alla kommer att påverkas på ett eller annat sätt och i olika grad, och huvudfokus är på våra medarbetares, kunders och samarbetspartners hälsa och säkerhet.

För Vertiseits del kan vi konstatera att det osäkra läget hittills påverkat orderingången för Agency och Systems, medan de långa kontrakten med återkommande intäkter inom SaaS inte påverkas kortsiktigt, men kan komma att påverkas i det fall situationen blir utdragen. Vi följer utvecklingen noga och vidtar de åtgärder som krävs för att bidra till minskad smittspridning och tar initiativ för att motverka den negativa effekten på vår verksamhet.

Johan Lind, VD

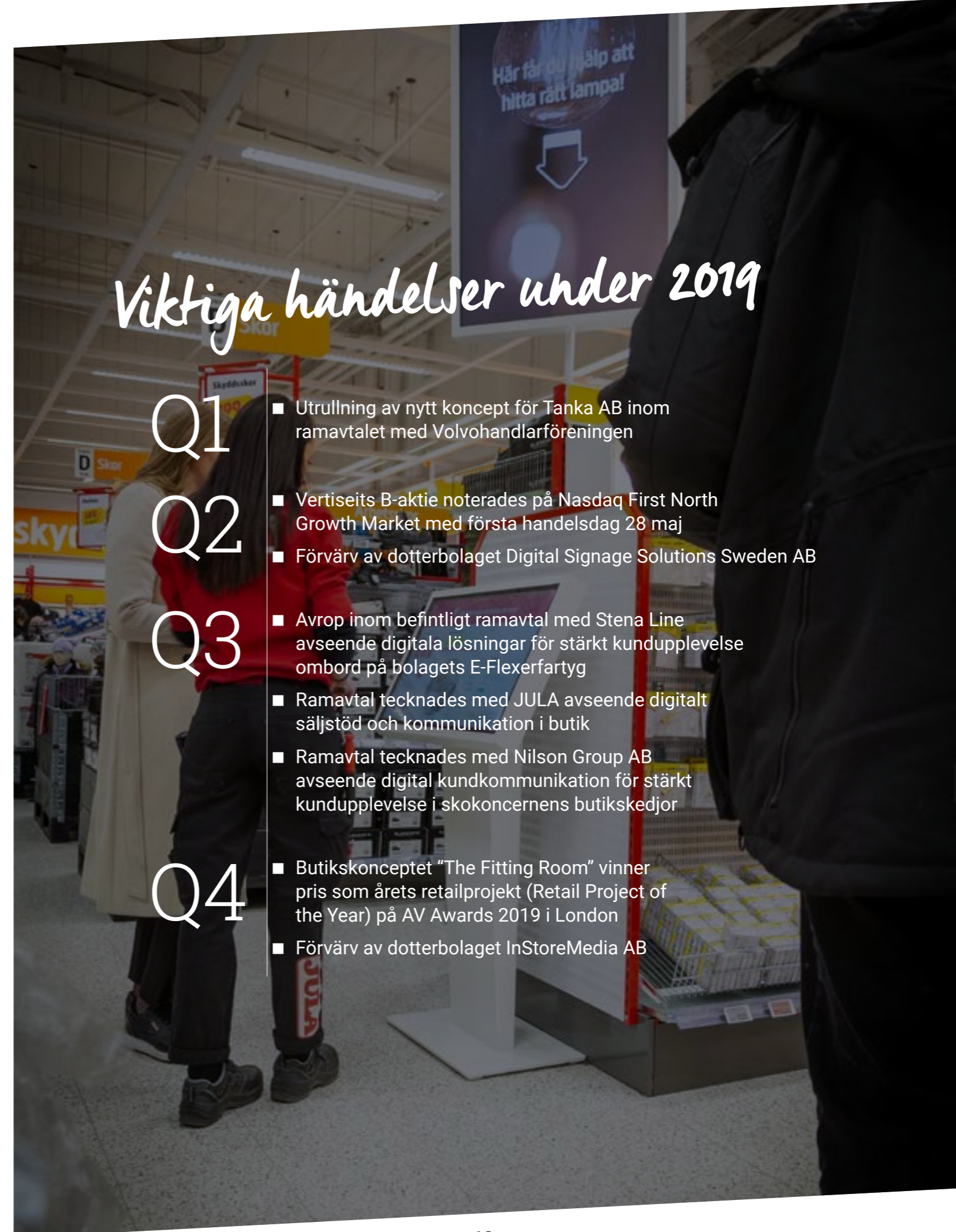
Året i korthet

2019 var ett händelserikt år med många viktiga milstolpar. Bolaget noterades på Nasdaq First North Growth Market, ökade sin kundstock och genomförde två strategiska förvärv. Såväl nettoomsättning, återkommande intäkter som rörelsemarginal ökade i linje med bolagets långsiktiga finansiella mål. Samtidigt har organisationen stärkts för fortsatt tillväxt. För helåret 2019 uppgick tillväxten i bolagets återkommande intäkter (ARR) till 24,6 procent. Bolagets återkommande intäkter (ARR) har de senaste fem åren ökat med omkring 150 procent.



Nyckeltal

NYCKELTAL – KONCERN	Helår 2019		Helår 2018	
	2019-01-01 2019-12-31		2018-01-01 2018-12-31	
KSEK				
Nettoomsättning, KSEK		83 263		69 521
Varav återkommande intäkter (SaaS), KSEK		25 434		19 298
Rörelseresultat (EBIT), KSEK		7 623		4 910
Annual Recurring Revenue (ARR), KSEK		28 402		22 801
Periodens resultat efter skatt, KSEK		5 771		3 747
Resultat per aktie före utspädning (SEK)		0,78		6,94
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)		0,74		6,94
Bruttomarginal, (%)		58,2%		53,8%
Rörelsemarginal (EBIT), (%)		9,2%		7,1%
Vinstmarginal, (%)		6,9%		5,4%
Soliditet, (%)		46,9%		23,1%



Viktiga händelser under 2019

Q1

- Utrullning av nytt koncept för Tanka AB inom ramavtalet med Volvohandlarföreningen

Q2

- Vertiseits B-aktie noterades på Nasdaq First North Growth Market med första handelsdag 28 maj
- Förvärv av dotterbolaget Digital Signage Solutions Sweden AB

Q3

- Avrop inom befintligt ramavtal med Stena Line avseende digitala lösningar för stärkt kundupplevelse ombord på bolagets E-Flexerfartyg
- Ramavtal tecknades med JULA avseende digitalt säljstöd och kommunikation i butik
- Ramavtal tecknades med Nilson Group AB avseende digital kundkommunikation för stärkt kundupplevelse i skokoncernens butikskedjor

Q4

- Butikskonceptet "The Fitting Room" vinner pris som årets retailprojekt (Retail Project of the Year) på AV Awards 2019 i London
- Förvärv av dotterbolaget InStoreMedia AB

Mål och strategi

Långsiktiga mål

2022

MISSION 50

De återkommande intäkterna ska uppgå till minst 50 MSEK (ARR)

Utfall 2019: Under året växte bolagets återkommande intäkter (ARR) med 24,6 procent vilket är väl i linje med tillväxttakten som krävs för att uppnå det långsiktiga målet.

2023

BRAND TOP 50

Ett av världens 50 starkaste konsumentvarumärken ska välja Vertiseit vid utformning av deras butikskoncept globalt

Utfall 2019: Bolagets uttalade ambition är att bli världens främsta aktör inom Digital In-store. Vår bedömning är att såväl organisation och plattform som erbjudande utvecklas väl i linje med det långsiktiga målet.

Finansiella mål

TILLVÄXT 20%

Genomsnittlig årlig tillväxt (CAGR) om minst 20 procent för perioden 2019-2022

Utfall 2019: Under året ökade bolagets intäkter med 13,7 MSEK, vilket motsvarar en tillväxt på 19,8 procent i linje med det finansiella målet.

LÖNSAMHET 15%

Rörelsemarginalen (EBIT) ska uppgå till minst 15 procent år 2022

Utfall 2019: Bolaget fortsatte att växa under lönsamhet och redovisade 2019 en rörelsemarginal (EBIT) om 9,2 procent, en utveckling väl i linje mot att nå det finansiella målet.

UTDELNING 50%

Utdelningen ska uppgå till minst 50 procent av nettoresultatet med beaktande av bolagets investeringsbehov och långsiktiga utdelningspotential

Utfall 2019: Givet den extraordinära situation under våren 2020 med anledning av spridningen av coronaviruset beslutade styrelsen att dra tillbaka sitt tidigare förslag om utdelning av 50 procent av årets nettoresultat.

Tillväxtstrategi

Vertiseit är väl positionerat för att dra nytta av de möjligheter den digitala omställningen i retailsektorn skapar. Tillväxten har historiskt utvecklats väl genom organisk tillväxt, ökade återkommande intäkter, kontinuerlig utveckling av bolagets erbjudande samt utvalda bolagsförvärv. Vertiseit ska skapa fortsatt lönsam tillväxt genom att fokusera på att öka de återkommande intäkterna genom organisk tillväxt och strategiska förvärv samt utnyttja expensionspotentialen i plattformen DISE.

ÅTERKOMMANDE INTÄKTER

De återkommande intäkterna ökar i takt med tillväxten i antalet system och kundernas användning. Bolaget fokuserar på tillämpningar som skapar mätbart affärsvärde för kunderna. Vertiseit ska också öka tillväxttakten i dotterbolaget DISE med global expensionspotential. Försäljningen sker genom ett globalt partnersätverk och visionen är att utveckla världens främsta plattform för den digitala kundupplevelsen i fysisk retail.

Organisk tillväxt

- Befintliga kunder på befintliga och nya geografiska marknader
- Nya kunder
- Nya tillämpningar och ny teknik

Vertiseits målkund har en installationspotential om minst 100 system. Ambitionen är därför att nå fler stora internationella bolag för att växa tillsammans med dem som en nära strategisk partner.

Förvärvsdriven tillväxt

Vertiseit ska genomföra noga utvalda förvärv av bolag som kan erbjuda:

- Nya kunder
- Nya marknader
- Nya produkter

Vertiseit avser att fortsätta med den historiskt framgångsrika strategin att förvärva bolag som ytterligare kan stärka bolagets position på marknaden. Förvärven ska bidra genom att bredda bolagets kundstock, möjliggöra expansion till nya marknader eller addera produkter och tjänster till Vertiseits erbjudande.

Genomförda förvärv

- 2013 Clearsign AB – nya kunder
- 2016 Högberg & Westling AB ("UCUS") – nya kunder
- 2017 Dise International AB – nya produkter
- 2018 Display 4 AB – nya kunder
- 2019 Digital Signage Solutions Sweden AB – nya kunder
- 2019 InStoreMedia AB – nya produkter
- 2020 InStoreMedia (UK) Ltd. – ny marknad

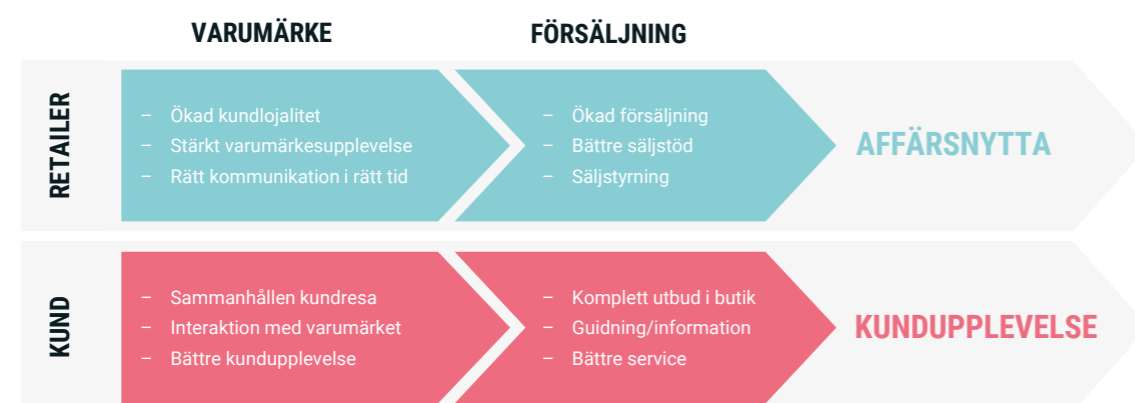
Så skapar Vertiseit värde

Vertiseit skapar affärsvärde för sina kunder som strategisk partner och helhetsleverantör av digitala lösningar för kundupplevelsen i butik. Bolagets tjänster och produkter möjliggör en sammanhållen kundresa genom att knyta ihop det digitala och fysiska mötet. Butikens roll förändras från att vara en plats för transaktion till att stödja en sammanhållen kundresa där digitala och fysiska kanaler samverkar. Bolaget tar sin utgångspunkt i kundresan och är experter på Digital In-store.

VERTISEIT SKAPAR FRAMTIDENS RETAIL

Den digitala och fysiska butiken har olika styrkor och egenskaper. Vertiseit adderar digitala förmågor till det fysiska kundmötet för att stärka kundupplevelsen och möjliggöra en sömlös kundresa mellan kanalerna. Sedan 2008 har Vertiseit byggt upp långsiktiga kundrelationer och nära samarbeten med leverantörer och samarbetspartners. En stark organisation med ledande expertis inom retail utgör tillsammans med bolagets helhetserbjudande plattformen för att skapa affärsvärde för bolagets kunder.

Så skapar Vertiseit värde för sina kunder



Så skapar Vertiseit värde för sin omvärld

Socialt och relationsskapande

Vertiseit värnar om nära och långa relationer med såväl medarbetare och kunder som samarbetspartners och övriga intressenter. Centralt i verksamheten är att, i dialog med kunden, bistå med strategi och lösningar som skapar affärsvärde genom att möta kundernas förändrade beteenden och förväntningar inom retail. Genom att brygga den fysiska och digitala kundresan skapas en starkare kundupplevelse för slutkonsumenten.

Humankapital

Vertiseit är ett entreprenöriellt bolag med en stark företagskultur. Vertiseits ambition är att vara den bästa arbetsgivaren där bolaget verkar. Med en stark företagskultur och genom att vara en ansvarstagande arbetsgivare utvecklas befintliga medarbetare och framtida talanger. Grunden i bolagets tillväxt bygger på en mångfald av människor och kompetenser där människor växer och tar ansvar.

Våra kärnvärden

KUNDNYTTA Vertiseit hjälper sina kunder att bygga starkare varumärken och generera ökad försäljning	ENKELHET Vertiseit är enkla och tydliga i sina lösningar, sina relationer och sin kommunikation	KREATIVITET Vertiseit brinner för nyskapande idéer som utvecklar kundens affär och branschen i stort
---	---	--

Produktion

Kundernas lösningar utvecklas inom verksamhetsområdet Agency, en byrå för den digitala kundupplevelsen i butik. Lösningarna utvecklas på SaaS-plattformen DISE som utvecklas av dotterbolaget DISE International AB. Inom Systems tar bolaget ett helhetsansvar för infrastrukturen avseende kundernas Digital In-store, innefattande allt från digitala system, logistik och installation till driftsättning och asset management. Bolaget säkerställer kundernas lösningar genom proaktiv driftsövervakning, support och service. Vertiseit agerar som en strategisk partner för sina kunder och levererar löpande affärsvärde genom uppföljning och ständig utveckling.

Intellektuellt kapital

Vertiseit är inom flera vertikaler och tillämpningar ledande i branschen. I dotterbolaget DISE utvecklas mjukvaruplattformen på vilken bolagets lösningar bygger. Plattformen har utvecklats under drygt 15 år och har några av världens starkaste varumärken på kundlistan, genom partners över hela världen.

Finansiellt

Vertiseits affärsmodell skapar värde för ägare, investerare och samhället genom att bolaget genererar lönsam, hållbar tillväxt, skatter och arbetsgivaravgifter samt har en, under normala förhållanden, generös utdelningspolicy

Naturresurser

Vertiseit värnar om miljön och arbetar för att minimera verksamhetens klimatpåverkan. Ett hållbart företagande har sedan starten varit ett naturligt förhållningssätt i vardagen och en avgörande faktor för bolagets fortsatta utveckling. Läs "Ett hållbart företagande" på sida 28.

Verksamhet

VÅR AFFÄRSMODELL



SAAS

Överordnat i Vertiseits strategi är tillväxt av återkommande intäkter (SaaS). De återkommande intäkterna genereras från licensiering av bolagets mjukvaruplattform, övervakning, underhåll och support. Tillväxt i de återkommande intäkterna möjliggör stabila förutsägbara intäkter som växer i takt med kundernas etablering av nya system.

Bolagets verksamhet bygger på långsiktigt värdeskapande för kunderna. Detta är förutsättningen för långsiktiga kundrelationer med stabil intäktsutveckling som följd.



AGENCY

Vertiseits Digital In-store Agency möjliggör långsiktig kundnöjdhet via utformningar, förvaltning och vidareutveckling av kundernas lösningar. Intäkterna från Agency genereras från projekt och löpande utveckling. Tjänsterna innefattar allt från strategi, koncept och projektledning till innehåll, design och systemutveckling.



SYSTEMS

Inom verksamhetsområdet Systems erbjuder Vertiseit infrastruktur och teknik till bolagets kunder, vilket inkluderar displayer, mediaspelare och annan teknisk utrustning för Digital In-store. Bolaget tar ett helhetsansvar för kundernas Asset Management. Detta innefattar alla aktiviteter från förstudie och installation till dokumentation och underhåll.

SAAS

Licens och tjänster
Debitering per månad och system

AGENCY

Konceptutveckling och strategi
Debitering löpande eller kontrakterat

SYSTEMS

Hårdvara och installation
Debitering per installation och system



SaaS

Koncernen erbjuder inom verksamhetsområdet SaaS en CMS-plattform (Content Management System) för den digitala kundupplevelsen i butik. Utvecklingen av plattformen sker i dotterbolaget DISE medan Vertiseit utvecklar kundspecifika tillämpningar.

CMS-plattformen låter bolagets kunder skapa rätt atmosfär och varumärkesupplevelse i deras butiker med hjälp av digital kommunikation. Via CMS-plattformen administreras även interaktiva touchlösningar för exempelvis digitala guider, säljstöd och e-handel i butik.

Användargränssnittet är intuitivt och anpassat för enkel planering av marknadsaktiviteter och schemaläggning på både central och lokal nivå. Plattformens öppna API:er (Application Programming Interface) gör att systemet enkelt kan integreras mot kundens övriga befintliga system såsom PIM (Product Information Management) och MRM (Marketing Resource Management). Detta innebär att kommunikation kan datadrivas med exempelvis automatiska prisuppdateringar och styras med hänsyn till data, såsom lagernivåer för respektive butik.

Plattformen möjliggör även personaliserade upplevelser med stöd av lokala integrationer såsom sensorer, RFID-scannare, iBeacons och kundernas smartphones. Via plattformen presenteras även statistik och data avseende kundinteraktioner, visning och driftstatus för varje system.

Bolagets erbjudande inkluderar även proaktiv driftövervakning, underhåll och support enligt olika servicenivåer, SLA:s (Service Level Agreement). Alla support- och driftärenden registreras i ett webbaserat supportsystem, vilket gör det möjligt för kunden att få tillgång till aktuella och historiska ärenden samt rapporter och statistik.

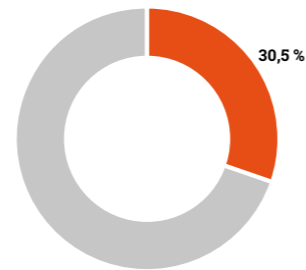
Inom verksamhetsområdet SaaS erbjuder Vertiseit följande:

DISE:s Plattform (DISE CX Portal, DISE CX Composer, DISE Premium/Lite player)

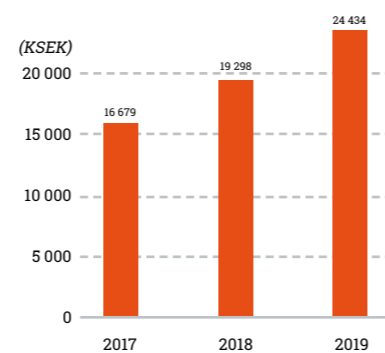
- Systemuppdateringar, drift och backup
- Proaktiv övervakning
- Support
- Dokumentation

Bolagets återkommande intäkter genereras från detta verksamhetsområde och består av licenser, support och övervakning. Debitering sker per installerat system och månad.

SaaS andel av totala nettoomsättningen - 2019 koncern



Nettoomsättningsutveckling SaaS - 2017-2019 koncern



AGENCY

Inom verksamhetsområdet Agency erbjuder Vertiseit strategi- och konceptutveckling för den digitala kundupplevelsen i butik. Utvecklingen av kundernas lösningar utgår från en tydlig strategi för dess värdeskapande. Denna strategi utformas och vidareutvecklas inom ramen för bolagets etablerade modell för konceptutveckling.

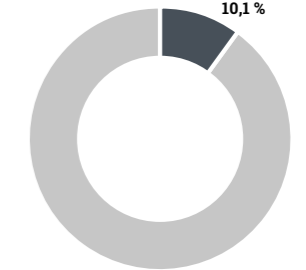
Arbetet sker i tvärfunktionella projektteam i nära samarbete med kund, där Vertiseit tillför spetskompetens inom strategi, CX (Customer Experience), UX (User Experience), innehållsproduktion och systemutveckling.

Inom verksamhetsområdet Agency erbjuder Vertiseit följande:

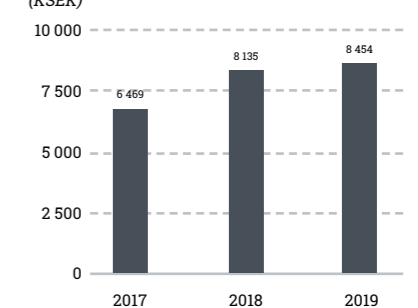
- Strategi
- Konceptutveckling
- Innehållsproduktion
- Design och utveckling
- Systemintegration

Intäkterna genereras från enskilda beställningar, projekt och löpande utveckling.

Agency andel av totala nettoomsättningen - 2019 koncern



Nettoomsättningsutveckling Agency - 2017-2019 koncern



SYSTEMS

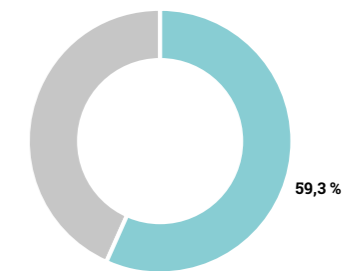
Inom verksamhetsområdet Systems erbjuder Vertiseit infrastruktur och teknik till bolagets kunder. För att uppnå kundernas högt ställda krav förutsätts väl fungerande system. I bolagets helhetserbjudande ingår därför ett åtagande för kundernas infrastruktur, bestående av displayer, mediaspelare, sensorer och övrig teknisk utrustning. Bolaget tar ett helhetsansvar för kundernas Asset Management. Detta innefattar alla aktiviteter från förstudie och installation till dokumentation, underhåll och utbyte.

Inom verksamhetsområdet Systems erbjuder Vertiseit följande:

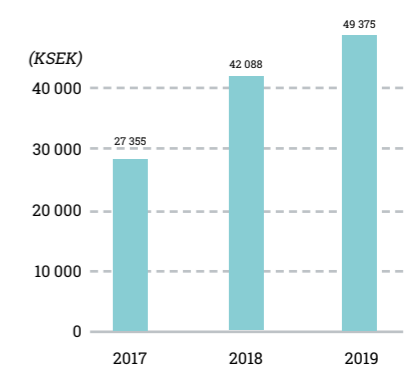
- Displayer och teknik
- Konfiguration
- Förstudie och installation
- Asset Management
- Finansiering

Intäkterna genereras från produktförsäljning och därtill relaterade tjänster såsom installation och finansiering via tredje part.

Systems andel av totala nettoomsättningen - 2019 koncern



Nettoomsättningsutveckling Systems - 2017-2019 koncern



Dotterbolaget



DISE INTERNATIONAL

DISE International AB är ett helägt dotterbolag till Vertiseit och tillhandahåller en SaaS-plattform (Software as a Service) för Digital In-store. DISE har sitt huvudkontor i Karlstad med eget utvecklingsteam. Plattformsaffären är en långsiktig strategisk investering som bedöms bli allt viktigare i takt med att marknaden mognar.

DISE:s affärsmodell är uppbyggd kring mjukvaruplattformen som består av följande fyra delkomponenter: DISE CX Portal, DISE CX Composer, DISE Premium Player och DISE Lite Player. Tillsammans utgör delkomponenterna plattformen som erbjuds till kunderna via partners.

Försäljningen sker genom ett globalt partnersätverk av återförsäljare som idag finns i över 30 länder. Bland slutkunderna kan nämnas bolag så som The Absolut Company, Johnson & Johnson och Uniqlo.

Vision

The number one Retail in-store Customer Experience platform

Mission

Supporting the brick and mortar transformation to meet the new generation of customers

Business idea

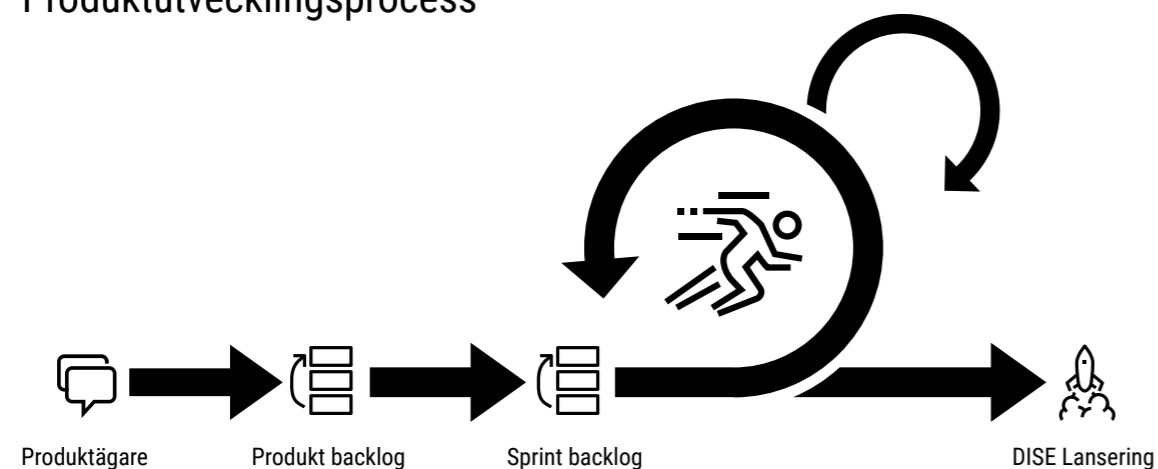
DISE develops and delivers a powerful Retail Digital Signage platform; through a global partner network

Produktutveckling

Utvecklingen av nya DISE CX Portal fortlöper enligt plan. Lansering beräknas att ske kring halvårsskiftet 2020. Utvecklingen sker inhouse av bolagets utvecklingsteam i Karlstad. Efter lansering bedöms plattformen ha en unik position inom Digital In-store, för kundupplevelsen i butik. Detta i kontrast till mer traditionell mjukvara för Digital Signage.

Utvecklingen sker agilt i nära dialog med såväl partners som slutkunder.

Produktutvecklingsprocess



CX Portal

Den molnbaserade CMS-plattformen erbjuder enkel hantering och schemaläggning av digital kommunikation och interaktiva applikationer för kundupplevelsen i butik.

CLOUD-BASED

There should be no limit to when and where you can manage and schedule your Digital Signage. You can access DISE CX Portal simply by logging on to our website.

CENTRAL OR LOCAL

With our CX Portal, content and campaigns can be managed and uploaded both locally, in the separate store locations, and centrally by the head office team.

EASY TO MANAGE

Our CX Portal is easy to manage with its intuitive workflow and responsive interface. Users can easily and safely reach, and log into, the CX Portal with their existing browsers on PC, Mac or smartphone.

CONTEXT-AWARE

Our CX Portal is context-aware, which allows you to keep your Digital Signage communication relevant and up to date in all possible in-store situations.

CX Composer

Ett designverktyg och komplement till DISE CX Portal. Med verktyget skapas mallar, datadrivet innehåll och interaktiva kundupplevelser. DISE CX Composer är marknadsledande vid exempelvis design och synkronisering av innehåll över flera digitala displayer.

UPDATE DYNAMICALLY

Update your Digital Signage solution dynamically, in real time.

LET YOUR CREATIVITY FLOW

The DISE CX Composer is the designer tool, which lets you create dynamic content with unlimited creative freedom.

THIRD PARTY CONTENT

You have the option to bring in third party content such as RSS feeds and social media.

MULTIPLE SYNCHRONIZATIONS

One of the big advantages with DISE is that you can create high quality multi screen solutions with flawless synchronization.

Player Options

DISE erbjuder två player-alternativ, Premium och Lite. För mer krävande och interaktiva tillämpningar rekommenderas Premium. För enklara tillämpningar och inbyggda mediaspelare (SOC) erbjuds Lite.

DISE PREMIUM PLAYER

DISE Premium is our most advanced player software. Choose DISE Premium when a high performing, feature rich or interactive solution is desired. So powerful and yet so easy to handle through our cloud based interface. This is the product suite that will help you create and manage simultaneous, dynamic and reliable digital communications in-store.

DISE LITE PLAYER

DISE Lite is a downscaled version of Premium and is just as easy as it sounds. With our quick setup guide, you are ready to display content in no time. DISE Lite is suitable for customers who look for a simple solution and want to display basic content such as images, text and videos.

Kundcase DISE

LAMBORGHINI

Prestanda och design

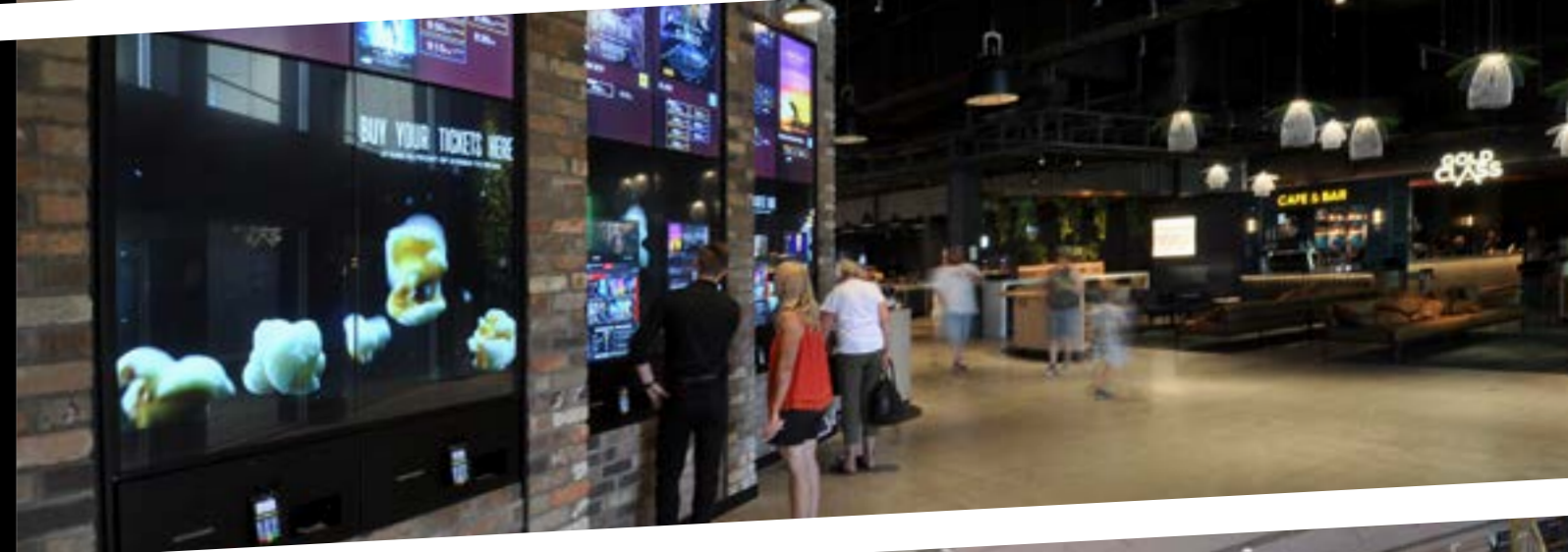
Lamborghini är kända för att tänja på gränserna för vad som är möjligt inom prestanda och design. Deras lösning för Digital Signage är inget undantag. Lamborghini väljer DISE som plattform för deras showrooms globalt.



EVENT CINEMAS

Ökad merförsäljning

Event Cinemas, en australiensisk biografkedja med säte i Sydney, Australien valde att använda DISE:s plattform vid digitalisering av sitt nya inredningskoncept. Målet med lösningen var att underlätta biografbesöket och driva merförsäljning. Installationen innefattar fler än 1 000 system.



UNIQLO

Stärkt kundupplevelse

Med hjälp av DISE:s plattform har UNIQLO implementerat ett stort antal displayer i deras butiker på den japanska marknaden. I internationell konkurrens valdes DISE:s plattform då den bäst svarade upp mot UNIQLO:s behov av att kunna synkronisera innehållet på alla digitala ytor i butiken.



Kundcase Vertiseit

SKISTAR

Utmaning: SkiStars gäster behöver relevant och aktuell information under sin vistelse. För att möta detta behov valde SkiStar att digitalisera sin kommunikation och valde Vertiseit som sin fullservice Digital Signage-leverantör.

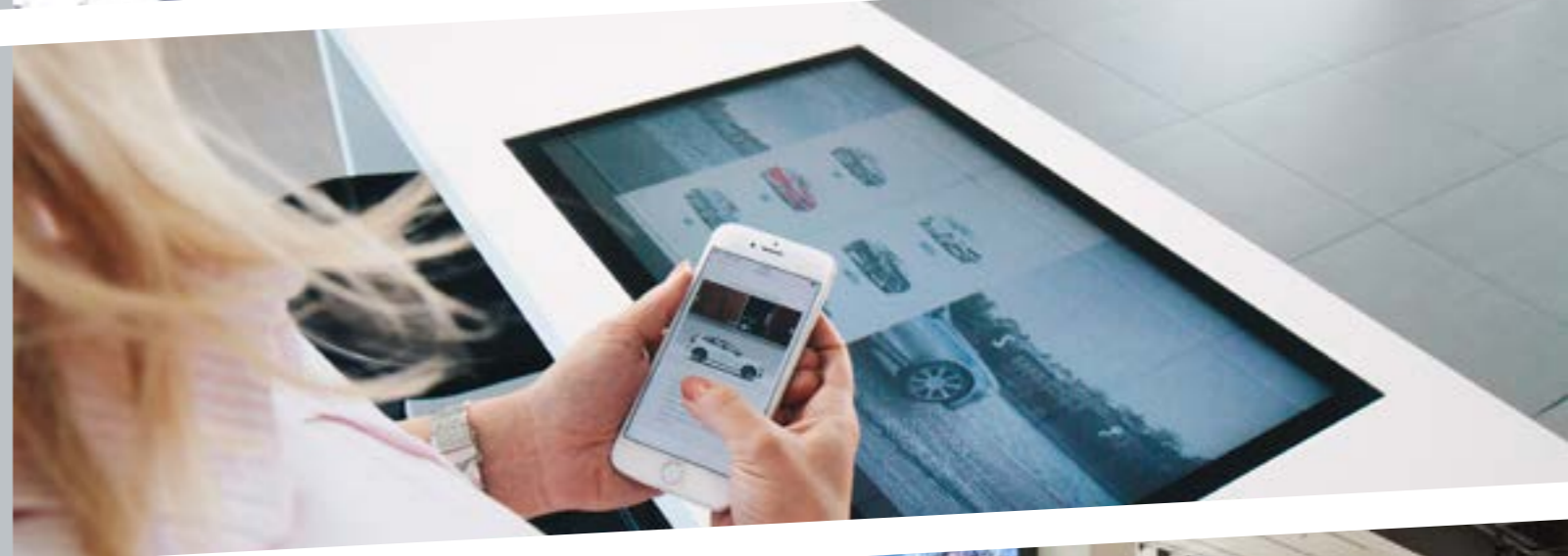
Lösning: Via hundratals skärmar i värmestugor, butiker och skidområden når SkiStar ständigt ut med riktad kommunikation och erbjudanden till sina gäster. Gästerna kan nu enkelt ta del av den senaste informationen om liftar, nedfarter och väder samt kommande aktiviteter och evenemang. En daglig topplista listar de skidåkare som har åkt flest fallhöjdsmeter vid destinationen den aktuella dagen. Informationen kommer direkt från "My SkiStar"-appen och presenteras på stora skyltar. Sammantaget stärker lösningen kundlojaliteten och upplevelsen.



VOLVO CARS

Utmaning: Varumärket Volvo har utvecklats från ett rationellt val till ett känslomässigt varumärke "design som utgår från dig". Återförsäljarnas varumärke var emellertid inte anpassat till den nya kommunikationsplattformen. Dessutom stödde återförsäljarna inte den sömlösa kundresan, med få möjligheter till digital interaktion.

Lösning: Lösningen var att stärka den emotionella kommunikationen hos återförsäljaren. Vertiseit tillhandahöll verktyg för interaktivt försäljningsstöd för att skapa en mer enhetlig upplevelse. I bolagets utvärdering visar uppföljningen både ökad försäljning och förbättrad kundnöjdhet. Nyckeln till framgång var att på djupet förstå kundupplevelsen, erbjudandet, den lokala återförsäljaren och varumärket Volvo.



LINDEX

Utmaning: Företaget Lindex ville förbättra kundresan mellan digitala kanaler och den fysiska butiken. Utmaningen var att skapa en sömlös och konsekvent kundupplevelse genom alla kanaler. För att förverkliga konceptet behövde butiken vara mer digital.

Lösning: Med kundresan som utgångspunkt lyckades Vertiseit identifiera specifika tillämpningar som stärkte upplevelsen. För varje tillämpning formulerades ett väldefinierat syfte och tydliga mål. Konceptet sträckte sig från varumärkeskommunikation i storformat till interaktivt försäljningsstöd och inspiration. Resultatet är en enhetlig upplevelse av varumärket, oavsett kanal.



Ett hållbart företagande

På Vertiseit är hållbart företagande ett naturligt förhållningssätt i vardagen och en avgörande faktor för bolagets fortsatta utveckling. Ytterst handlar det om att världen ska kunna se till dagens behov utan att äventyra kommande generationers möjligheter att tillgodose sina behov. Vertiseits ambition är att bidra till en positiv ekonomisk, social och miljömässig utveckling. Konkret handlar det ofta om alla de små val som görs i vardagen, men som tillsammans gör stor skillnad.

EKONOMISK HÅLLBARHET

Långsiktigt värdeskapande för Vertiseits kunder är förutsättningen för bolagets långsiktiga utveckling och lönsamhet. Vertiseit arbetar aktivt med att balansera ekonomisk tillväxt med social och miljömässig hållbarhet. Med ekonomisk utveckling och stabilitet kan bolaget bidra till positiv förändring och möta marknadens, medarbetarnas och samhällets förväntningar.

MILJÖMÄSSIG HÅLLBARHET

Vertiseits lösningar har stor positiv påverkan genom att det minskar kundernas resursanvändning. När e-handel och den fysiska butiken knyts samman, minskar andelen returer och transporter. Med kompletterande digitala sortiment kan butiksytor krympas och överproduktionen minskas. Vertiseits interaktiva lösningar skapar förutsättningar för mer transparens och ökad öppenhet.

I bolagets egen verksamhet finns ett stort engagemang bland medarbetarna och ett systematiskt arbete med att identifiera och utvärdera de miljöaspekter som påverkar verksamheten. Insatserna är främst inriktade mot områden såsom transport, energieffektivisering och kravställning vid upphandling. Bolagets ledningssystem är kvalitets- och miljöcertifierat enligt ISO 9001 och ISO 14001.

SOCIAL HÅLLBARHET

På Vertiseit är mångfald av människor och kompetenser en förutsättning för bolagets nuvarande och framtida utveckling. Därför har bolaget valt att engagera sig i nätverket Öppna Företag som arbetar med att skapa konkurrenskraft genom öppenhet. Öppenhet är att välkomna idéer, initiativ och oliktankande. Öppenhet innebär att ta ansvar för att skapa en god arbetsmiljö där kränkningar inte förekommer och där olikheter i ålder, läggning, kultur och etnicitet är en tillgång. Öppenhet ger trygghet och mod att våga lyfta idéer som skapar utveckling i företaget, och i förlängningen även ett bättre samhälle. I lokalsamhället bidrar Vertiseit genom samarbete med lokala föreningar, skola, Ung Företagsamhet, men framförallt genom att vara en attraktiv arbetsgivare.

ORGANISATION OCH MEDARBETARE

Vertiseit är ett innovativt företag med en hög teknisk kompetens som tillsammans med stor kunskap och erfarenhet från detaljhandel och dess utmaningar driver utvecklingen i branschen. Bolaget består idag av ett team av drygt 60 medarbetare med specialistkompetens inom utvalda discipliner.

Företagskulturen är Vertiseits viktigaste tillgång och den präglar agerandet gentemot varandra och i relation med kunder, leverantörer och partners. Kulturen vilar på kärnvärdena: kundnytta, enkelhet och kreativitet. Vertiseit arbetar nära sina kunder och bygger förtroende både genom att skapa affärsvärde samt bry sig om och förstå deras affär. Ett förhållningssätt som ger kunderna trygghet i den digitala omställningen.

Vårt agerande mot kund

- Vi bryr oss om våra kunder och vågar utmana
- Vi är enkla och prestigelösa
- Vi har ett entreprenöriellt arbetssätt att ta oss an utmaningar

Vårt agerande mot varandra

- Vi tänker stort och tror på nytänkande och mångfald
- Vi visar förtroende och respekt för varandra och har kul tillsammans
- Vi går från ord till handling och skapar resultat

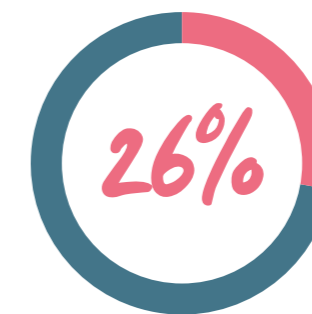
EN BRA ARBETSGIVARE

Under drygt tio år har Vertiseit rekryterat och utvecklat ett fantastiskt team av medarbetare med olika kompetenser. Tillsammans har vi skapat en unik kultur där alla är lika delaktiga i bolagets utveckling och framgång. Kompetensförsörjning handlar ytterst om att utveckla och ta tillvara på varje medarbetares potential. Därför har bolaget hittills haft förmånen att allt fler talanger söker sig till Vertiseit.



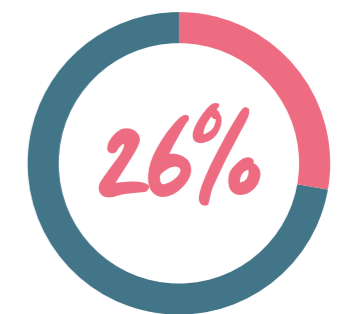
MEDARBETARE

Antal anställda 2019-12-31



KÖNSFÖRDELNING

Andel kvinnor 2019-12-31



ÅLDERSFÖRDELNING

Andel medarbetare under 30 år 2019-12-31

Framgångsfaktorer

MEGATRENDER STÖDJER UTVECKLING AV DIGITAL TRANSFORMATION I KUNDMÖTET

Detaljhandeln genomgår en stor omvandling där den fysiska handeln ställs mot e-handeln. Detta innebär stora omställningar för att möta nya konsumentbeteenden. Ur kundens perspektiv är upplevelsen och erbjudandet avgörande, oberoende av kanal. Den fysiska butikens roll behöver förändras från att primärt vara en plats för transaktioner till att bli en arena för inspiration och upplevelser.

ETABLERAD POSITION OCH NÄRA KUNDRELATIONER MED STARKA VARUMÄRKEN

Tillsammans med kunden arbetar Vertiseit tvärfunktionellt med utgångspunkt i den totala kundupplevelsen kopplat till en eller flera kundresor. Vertiseit identifierar hur digitala lösningar kan skapa värde i det fysiska kundmötet. Vertiseits kärna är att hjälpa retailers att utveckla kundmötet och omnikanalupplevelsen.

STARK FÖRETAGSKULTUR – OMTYCKT ARBETSGIVARE

Vertiseit har i mer än tio år arbetat målmedvetet för att vara en attraktiv och utvecklande arbetsplats, dels för att det blir roligare att gå till jobbet, dels för att det gör att bolaget lockar talanger och kompetens till sig. Flera av grundarna är operativa i den dagliga verksamheten och bolaget har fått ett flertal utmärkelser som arbetsgivare.

FLERÅRIG LÖNSAM TILLVÄXT MED VÄXANDE ANDEL ÅTERKOMMANDE INTÄKTER

Vertiseit har växt med i genomsnitt 30,3 procent per år sedan 2012 – alltid med lönsamhet. En stor andel av omsättningen kommer från verksamhetsområdet SaaS i form av återkommande intäkter.

BEPRÖVAD FÖRVÄRVSMODELL

Vertiseit har huvudsakligen växt organiskt och ska fortsätta generera lönsam tillväxt i den befintliga affären. Därutöver har bolaget bevisat sig genom att fram till årsskiftet 2019/2020 genomfört förvärv och framgångsrikt integrerat sex bolag. Framtida förvärv bedöms kräva mer kapital och bolaget ser en styrka i att ha aktien som möjlig förvärvsvaluta.

TEKNIKPLATTFORM I EGEN ÄGO MED GLOBAL EXPANSIONSPOTENTIAL

Bolagets dotterbolag DISE International har potential att bli den ledande plattformen för Digital in-Store – globalt.

Risker

Vertiseit är utsatt för ett antal risker såväl vad gäller den egna verksamheten respektive den bransch som bolaget verkar i. Bolaget arbetar med att löpande identifiera risker, och dess potentiella påverkan på Vertiseit, för att förebygga att de inträffar eller minimera eventuella skador som dessa risker skulle kunna förorsaka.

RISKER RELATERADE TILL MARKNADEN OCH OMVÄRLDEN

Risker relaterade till spridningen av coronaviruset

Den globala spridningen av coronaviruset under våren 2020 bedöms ha stor negativ påverkan på många av bolagets kunders verksamheter. Detta riskerar i det korta perspektivet medföra en minskad efterfrågan inom affärsområdena Agency och Systems. Affärsområdet SaaS bedöms komma att påverkas i ett utdraget scenario där kunderna inte kan svara upp mot sina kontrakterade åtaganden.

Hantering: Vertiseits affärsmodell med en betydande andel återkommande intäkter, tillsammans med bolagets starka finansiella ställning skapar goda förutsättningar att hantera tillfällig nedgång i efterfrågan. Utöver detta vidtas åtgärder löpande för att anpassa bolagets kostnader utifrån de förutsättningar som råder.

Konkurrenser

Vertiseit är utsatt för konkurrens, bland annat från aktörer med större finansiella resurser, vilket kan innebära att dessa kan ha bättre förutsättningar att anpassa sig till förändringar i kundefterfrågan samt avsätta mer resurser till produktutveckling och marknadsbearbetning. Det finns således en risk att Vertiseit inte skulle kunna hävda sig ur konkurrenssynpunkt eller förbättra sin marknadsposition. Ökad konkurrens kan leda till prispress på produkter och tjänster samt minskad marknadsandel.

Hantering: Vertiseit har en stark position på marknaden med många, långa och nära kundrelationer bland framgångsrika internationella bolag. Dessutom har bolaget historiskt uppvisat god förmåga till lönsam tillväxt trots stark konkurrens.

Kunder

Vertiseit har en diversifierad kundbas bestående av fler än 200 kunder, utspridda över 30 länder. Trots den goda riskspridningen är bolaget beroende av enskilda kunders framgång och order.

Hantering: Vertiseit arbetar ständigt med att utveckla kundbasen med fler kunder och djupare samarbeten. Vertiseits kunder är väl diversifierade mellan olika branscher. De 50 största kunderna stod för cirka 84 procent av bolagets återkommande intäkter under 2019.

Regleringar och politiska beslut

Vertiseit är verksamt i Sverige men har även försäljning till kunder i andra länder. Vertiseit utsätts för risker vid förändringar i lagar, regelverk, skatter och tullar – vilket är utanför Vertiseits kontroll.

Hantering: Vertiseit arbetar med att löpande utveckla bolagets compliancefunktion för att säkerställa god kontroll och regelefterlevnad.

Utvecklingsrisk

Branschen är utsatt för snabb och ständig utveckling och det finns risk för att Vertiseits produkter inte utvecklas lika väl som konkurrenternas samt att Vertiseits produkter och tjänster inte får samma kommersiella genomslag på marknaden.

Hantering: Vertiseit har drygt tio år av lönsam tillväxt bakom sig, vilket skett genom kontinuerlig utveckling av bolagets erbjudande i nära dialog med dess kunder. Produktutveckling sker strukturerat och professionellt och är en väl integrerad del i bolagets organisation.

FINANSIELLA RISKER

Kapitalbehov

Vertiseit kan framöver komma att behöva tillskott av kapital. Det finns en risk för att bolaget inte kommer att kunna anskaffa kapital i framtiden vilket skulle kunna påverka bolagets utvecklingsplaner negativt.

Hantering: Vertiseit har haft en lönsam tillväxt under drygt tio år och har en stabil finansiell position. Sedan 2019 är bolagets B-aktie noterad på Nasdaq First North Growth Market, vilket har en positiv påverkan på möjligheterna till framtida kapitalanskaffning.

RISKER RELATERADE TILL VERKSAMHETEN

Varumärke

Vertiseit kan påverkas negativt om bolagets renommé bland dess kunder försämras. Bolaget kan även påverkas om valda leverantörers eller kunders renommé belastas.

Hantering: Vertiseit väljer sina kunder, leverantörer och samarbetspartners med omsorg. Dessa utvärderas löpande, och bolaget har alltid möjligheten att avbryta eller avstå från att förlänga ett befintligt samarbete i det fall motparten inte lever upp till de krav som Vertiseit ställer.

Nyckelpersoner och personal

Vertiseit är beroende av sina ledande befattningshavare, flera tillika grundare av bolaget, och annan kvalificerad arbetskraft inom produktutveckling, marknadsföring och försäljning. Förmågan att rekrytera och behålla kvalificerade medarbetare är av yttersta vikt för att säkerställa kompetensnivån. Om Vertiseit skulle förlora någon av sina nyckelmedarbetare, alternativt ej lyckas med att rekrytera kompetent personal, skulle detta kunna påverka expansion och tillväxt negativt.

Hantering: En av Vertiseits viktigaste framgångsfaktorer är bolagets företagskultur. Bolaget har sedan start värnat om sitt arbetsgivarvarumärke och har en dokumenterad förmåga att locka kvalificerad kompetens till företaget.

Produktion

Vertiseit använder och avser att använda externa tillverkare för produktion av digitala displayer, mediaspelare och annan tillhörande utrustning. Detta innebär att Vertiseit är beroende av att externa leveranser uppfyller krav för exempelvis leveranstid, mängd och kvalitet. Det finns en risk att Vertiseit kan komma att drabbas av uteblivna eller försenade leveranser eller kvalitetsproblem i de levererade produkterna.

Hantering: Vertiseit har långa och nära relationer med de mest välrenommerade internationella varumärkena vad avser hårdvara, såväl som med leverantörerna av densamma. Samarbetet med dessa är lösningsorienterat och präglas av ömsesidighet.

Förvärvsrisk

Vertiseit har förvärv som en del i sin tillväxtstrategi, och kan komma att uppleva svårigheter vad avser genomförandet av förvärv, integrering av förvärvade verksamheter och att uppnå förväntade synergieffekter.

Hantering: Vertiseit har dokumenterad förmåga och erfarenhet av att genomföra företagsförvärv och att integrera dessa i bolagets verksamhet.

Immateriellt rättsliga risker

Vertiseit är utsatt för risk vad gäller tvister av immateriellt rättslig karaktär såsom intrång i bolagets immateriella rättigheter, att bolaget utan vetskap gör intrång i andras immateriella rättigheter samt att bolaget inte har oinskränkt äganderätt till alla sina immateriella tillgångar.

Hantering: Bolaget arbetar löpande med att utveckla och skydda immateriella tillgångar.



Vertiseit-aktien

Börsintroduktion

Vertiseit noterades på Nasdaq First North Growth Market 28 maj 2019. Priset i erbjudandet var 15,30 kronor per aktie, motsvarande ett marknadsvärde på det totala antalet i aktier i bolaget om 165 MSEK. I samband med noteringen gjordes en nyemission på 30 MSEK före transaktionskostnader. Erbjudandet omfattade totalt 4 516 618 aktier och antalet aktier uppgick totalt till 12 757 140 efter noteringen. Vid noteringen välkomnade Vertiseit drygt 700 nya aktieägare. Intresset för noteringen var stort och den del av erbjudandet som erbjöds allmänheten tecknades till 285%.

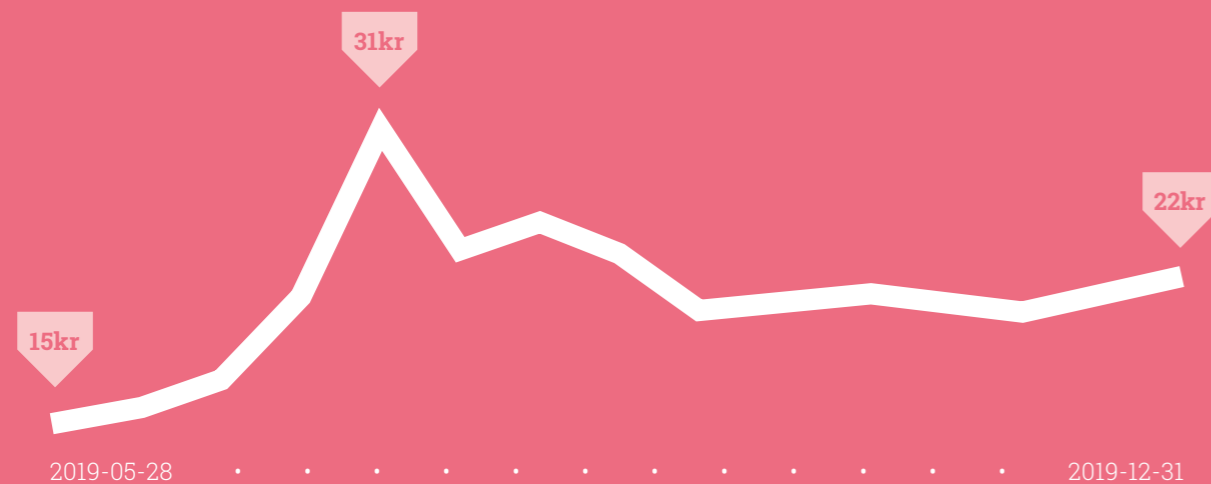
Aktiekursutveckling

Sedan introduktionen den 28 maj 2019 fram till och med den 31 december 2019 har Vertiseit-aktien haft en positiv kursutveckling om 43,8 procent. Under samma period har OMX Stockholm 30 Index stigit med 13,2 procent. Högsta betalkurs under perioden var 37,00 kronor och noterades 31 juli 2019. Den lägsta noteringen var 15,25 kronor och noterades den 4 juni 2019. Sista betalkurs vid periodens utgång var 22,00 kronor, vilket motsvarade ett marknadsvärde om 281 MSEK.

Aktiekapitalet och dess utveckling

Vertiseits aktiekapital uppgick per den 31 december 2019 till 0,6 MSEK fördelat på 12 757 140 aktier med ett kvotvärde om 0,05 kronor per aktie. Av antalet utestående aktier utgörs 2 699 080 av A-aktier och 10 796 340 av B-aktier. A-aktier ger innehavaren en röst medan B-aktier ger innehavarens en tiondels röst. A-aktier och B-aktier har samma rätt till bolagets tillgångar och vinst. Enligt bolagsordningen ska aktiekapitalet vara lägst 539 817 kronor och högst 2 159 268 kronor fördelat på lägst 10 796 340 aktier och högst 43 185 360 aktier.

År	Händelse	Förändring av kapital	Totalt aktiekapital	A-aktier	B-aktier	Totalt antal aktier
2008	Bolagets bildande	100 000 SEK	100 000 SEK	–	100 000	100 000
2009	Nyemission	200 000 SEK	300 000 SEK	–	300 000	300 000
2009	Nyemission	75 000 SEK	375 000 SEK	–	375 000	375 000
2010	Nyemission	66 000 SEK	441 000 SEK	–	441 000	441 000
2011	Nyemission	98 871 SEK	539 817 SEK	–	539 817	539 817
2019	Konvertering A och B	–	539 817 SEK	134 954	404 863	539 817
2019	Uppdelning av aktier 20:1	–	539 817 SEK	2 699 080	8 097 260	10 796 340
2019	Nyemission	98 040 SEK	637 857 SEK	2 699 080	10 058 060	12 757 140



Teckningsoptioner och konvertibler

börsnoteringen i maj 2019 hade Vertiseit två incitamentprogram med teckningsoptioner – ett för anställda och ledande befattningshavare, samt ett för styrelseledamöter. Vid full nyteckning kan 600 000 nya B-aktier ges ut, vilket motsvarar en utspädning om 4,5 procent. De båda programmen löper till april 2022 med ett lösenpris om 20 kronor per B-aktie. Teckningsoptionerna har erhållits genom vederlag om 0,85 kr/st vilket vid tidpunkten utgjorde marknadsvärde beräknat enligt Black & Scholes. Syftet med incitamentsprogrammen är att uppmuntra till ett brett aktieäggande bland bolagets anställda, rekrytera och behålla kompetenta och talangfulla medarbetare samt öka intressegemenskapen mellan medarbetarnas och bolagets målsättning.

Till årsstämman 2020 föreslår styrelsen att ett nytt optionsprogram för anställda och ledande befattningshavare inrättas. Vid full nyteckning kan 640 000 nya B-aktier ges ut, vilket motsvarar en utspädning om 4,8 procent. Programmet föreslås löpa till maj 2023 med ett lösenpris om 20 kronor per B-aktie. Teckningsoptionerna erhålls genom vederlag motsvarande marknadsvärde beräknat enligt Black & Scholes.

Utdelningspolicy och utdelningsförslag

Vertiseits policy är att utdelningen ska uppgå till minst 50 procent av nettoresultatet med beaktande av bolagets investeringsbehov och långsiktiga utdelningspotential. Med anledning av den extraordinära situationen under våren 2020 med spridningen av coronaviruset beslutade styrelsen att dra tillbaka sitt tidigare förslag om utdelning av 50 procent av årets nettoresultat.

Vertiseit som investering

Vertiseit har en stark position på den växande marknaden för Digital In-store, driven av förändrade beteenden och förväntningar hos retailkunder. Bolaget är väl positionerat för att hålla en hög tillväxt under lönsamhet, och vara ledande i förändringen av det fysiska kundmötet. Centralt i bolagets affärsmodell är fokus på återkommande intäkter (SaaS), låg kapitalbindning och ett starkt kassaflöde. Ledningsgruppen har en lång samlad erfarenhet av branschen och är stora aktieägare i bolaget.

Ägarstruktur per den 31 december 2019

Antalet aktieägare i Vertiseit uppgick per den 31 december 2019 till 1 078 enligt Euroclear Sweden AB. Vertiseits tio största ägare innehade aktier motsvarande 77,5 procent av kapitalet och 91,6 procent av rösterna i bolaget.

AKTIEÄGARE MED STÖRST INNEHAV

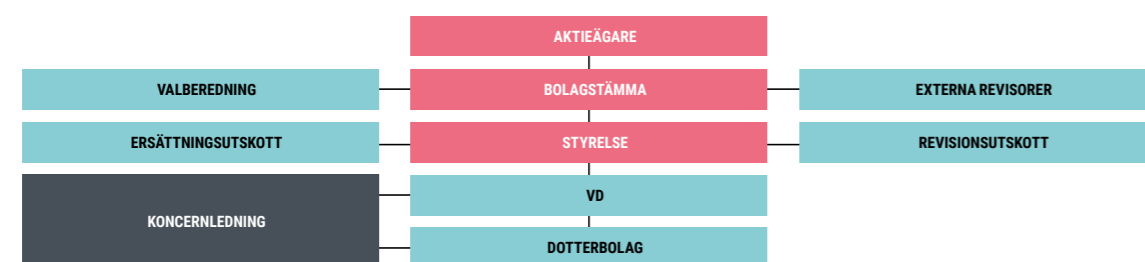
Namn	Antal aktier	Kapital	Röster
Johan Lind, CEO / Co-founder	2 142 540	16,79%	22,37%
Adrian Nelje, Co-founder	1 999 720	15,68%	21,98%
Schottenius & Partners AB	1 558 247	12,21%	14,44%
Oskar Edespong, CTO / Co-founder	1 210 500	9,49%	11,63%
Jonas Lagerqvist med bolag, CFO	1 083 434	8,49%	9,48%
Jan Kjellman med familj	789 700	6,19%	8,68%
Mats Nilsson	326 790	2,56%	0,88%
Avanza Pension	315 977	2,48%	0,85%
Rolf Nilsson AB	296 620	2,33%	0,80%
Spånan Fastighetsförvaltning AB	163 300	1,28%	0,44%
Emil Kihlberg, Agency Manager	153 963	1,21%	1,12%
Simplicity Fonder	139 720	1,10%	0,38%
Hotell AB Draupner	133 333	1,05%	0,36%
T-Bolaget AB	130 700	1,02%	0,35%
Nordnet Pensionsförsäkring	108 740	0,85%	0,29%
Totalt 15 största ägarna	10 553 284	82,72%	94,05%
Totalt antal aktier	12 757 140	2019-12-31	



Bolagsstyrning

För Vertiseit är en sund bolagsstyrning grundläggande för en förtroendefull relation till aktieägarna och andra viktiga intressenter. Svensk kod för bolagsstyrning, som har börjat tillämpas den 1 januari 2020, syftar till att skapa en god balans mellan aktieägarna, styrelsen och den högsta ledningen. För Vertiseit är en god bolagsstyrning en förutsättning för tillförlitlighet, öppenhet och långsiktigt värdeskapande och uppnås genom välfungerande styrning, kontroll och uppföljning tillsammans med en tydlig företagskultur.

VERTISEITS BOLAGSSTYRNINGSMODELL



Vertiseits aktier är upptagna till handel på Nasdaq First North Growth Market, och omfattas således inte av kravet på att följa Svensk kod för bolagsstyrning ("Koden"). För att förtydliga bolagets ambitioner vad gäller kvalitet på styrning, uppföljning och kontroll har Vertiseit ändå valt att från och med den 1 januari 2020 följa Koden på frivillig basis. Under 2019 har Koden varit vägledande i Vertiseits bolagsstyrning. Koden anger en norm för bolagsstyrning på en högre ambitionsnivå än aktiebolagslagen och andra reglers minimikrav. Koden bygger på principen "följ eller förklara". Det innebär att bolaget inte vid varje tillfälle måste följa varje regel i Koden utan kan välja andra lösningar som bedöms bättre svara mot omständigheterna i det enskilda fallet, förutsatt att bolaget öppet redovisar varje sådan avvikelse, beskriver den lösning som valts i stället samt anger skälen för detta. Vertiseits första Bolagsstyrningsrapport kommer att publiceras i samband med årsredovisningen för verksamhetsåret 2020.

AKTIER OCH AKTIEÄGARE

Vertiseits aktiebok förs av Euroclear Sweden AB. Per den 31 december 2019 hade Vertiseit

1 078 aktieägare enligt aktieboken och det totala antalet aktier uppgick till 12 757 140, varav 2 699 080 A-aktier och 10 058 060 B-aktier. A-aktien berättigar till en (1) röst vardera, och B-aktien till en tiondels (1/10) röst vardera. Mer om Vertiseits aktie och dess aktieägare återfinns under avsnittet "Vertiseit-aktien" på sida 34.

Bolagsordning

Enligt bolagsordningen är bolagets firma Vertiseit AB (publ) och räkenskapsår är kalenderår 1 januari till 31 december. För bolagsordningen i sin helhet, som i sin nuvarande form antogs vid bolagsstämman den 20 mars 2019, se bolagets hemsida corporate.vertiseit.se, avsnittet Bolagsstyrning/ Bolagsordning.

Bolagsstämma

Bolagsstämman är Vertiseits högsta beslutande organ och kan avgöra varje fråga i bolaget som inte uttryckligen faller under ett annat bolagsorgans exklusiva kompetens. På årsstämman, som ska hållas inom sex månader från räkenskapsårets utgång, utövar aktieägarna sin rösträtt i

frågor såsom fastställande av resultat och balansräkning, disposition av bolagets vinst eller förlust, beslut om ansvarsfrihet för styrelsens ledamöter och den verkställande direktören för räkenskapsåret, val av styrelseledamöter och revisor samt ersättning till styrelsen och revisorn. Vid årsstämmor ska minst en ledamot i valberedningen, bolagets revisor och, i den mån det är möjligt, samtliga övriga styrelseledamöter och den verkställande direktören delta. I enlighet med bolagsordningen ska kallelse till bolagsstämma ske genom annonsering i Post- och inrikes Tidningar och genom att kallelsen hålls tillgänglig på bolagets hemsida. Ett meddelande om att kallelse till stämman har skett ska samtidigt annonseras i Dagens Industri. Utöver årsstämman kan extra bolagsstämma sammankallas. Styrelsens ordförande, så många andra styrelseledamöter som möjligt och den verkställande direktören ska närvara vid extra bolagsstämmor i bolaget.

Rätt att delta i bolagsstämma

Alla aktieägare som är direktregistrerade i den av Euroclear förda aktieboken fem vardagar före bolagsstämman och som har meddelat bolaget sin avsikt att delta i bolagsstämman senast det datum som anges i kallelsen till bolagsstämman, har rätt att delta i bolagsstämman och rösta för det antal aktier de innehar. Aktieägare kan delta i bolagsstämman personligen eller genom ett ombud och kan även åtföljas av högst två biträden.

Initiativ från aktieägare

Aktieägare som vill få ett ärende behandlat på bolagsstämman ska inkomma med detta genom skriftlig begäran till styrelsen. Begäran ska normalt ha tagits emot av styrelsen senast sju veckor före bolagsstämman via e-post info@vertiseit.se alternativt genom brev till Vertiseit AB (publ), Att: Styrelsen, Kyrkogatan 7, 432 41 Varberg

ÅRSSTÄMMA 2019

På årsstämman den 20 mars 2019 fastställdes resultat- och balansräkning samt disposition av bolagets resultat. Vidare fattades beslut om beviljande av ansvarsfrihet för styrelsens ledamöter och verkställande direktör, val av styrelseledamöter och revisor, ersättning till styrelsen samt fastställelse av principer för

utseende av valberedning. Med anledning av bolagets noteringsplaner togs beslut om aktiesplit 20:1, uppdelning av bolagets aktier i A- och B-aktier och antagande av ny bolagsordning. Vidare fattades beslut om införande av incitamentsprogram för anställda och styrelseledamöter genom emission av teckningsoptioner. Därutöver bemyndigades styrelsen att fatta beslut om ökning av bolagets aktiekapital genom nyemission.

Årsstämma 2020

Vertiseits årsstämma 2020 kommer att hållas måndagen den 27 april, på Varbergs Stadshotell i Varberg.

Viktiga datum för årsstämman 2020 är:

- 21 april – avstämningsdag för årsstämman 2020
- 24 april – sista anmälningsdag för deltagande på stämman
- 27 april kl 18.00 – årsstämman börjar

För ytterligare information om årsstämman 2020 se sidan sida 124, samt Vertiseits hemsida corporate.vertiseit.se

Valberedning

Bolagsstämman den 20 mars 2019 fastsällde principer för utseende av valberedning. Valberedningen ska bestå av en representant för envar av de tre röstmässigt största aktieägarna, eller grupp av aktieägare som formaliserat samarbete om valberedningsarbete, enligt Euroclears register per den 31 oktober 2019. Om väsentliga förändringar sker i ägandet efter den 31 oktober 2019 kan valberedningen besluta att erbjuda ny ägare plats i valberedningen i enlighet med samma principer.

Valberedningens sammansättning och hur den kan kontaktas ska offentliggöras på bolagets webbplats. Valberedningen har till uppgift att framlägga förslag till:

- Ordförande vid årsstämma;
- Styrelseledamöter, styrelseordförande och revisor;
- Styrelsearvode uppdelat mellan ordförande och övriga
- ledamöter;
- Arvodering för arbete i styrelsens utskott;
- Arvodering av revisorer; och

- Valberedning för nästkommande bolagsstämma

I enlighet med dessa principer utgörs valberedningen inför Årsstämman 2020 av:

- Johannes Wårdman, ordförande – på Johan Linds mandat
- Adrian Nelje – på eget mandat
- Klas Karlsson – på Schottenius & Partners AB:s mandat

Valberedningen har inför årsstämman 2020 haft två protokollförda möten, där alla medlemmar har deltagit, och har därutöver haft flera informella kontakter. Valberedningen har intervjuat ett urval av de oberoende respektive beroende styrelseledamöterna. Valberedningen har även fått en presentation av styrelsens egen utvärdering av dess arbete. Särskild uppmärksamhet har ägnats åt styrelsens sammansättning och hur styrelsen fungerar som grupp och valberedningen har diskuterat utvärderingen av styrelsens arbete. Valberedningen har även diskuterat och utvärderat ersättningsnivån till styrelsen och jämfört den med ersättningsnivåer för andra jämförbara bolag. Information har funnits tillgänglig på Vertiseits webbsida om hur aktieägare har kunnat lämna förslag till valberedningen. Valberedningen har inte mottagit något förslag från aktieägare. I fråga om styrelsens sammansättning har som mångfaldspolicy tillämpats vad som föreskrivs i punkt 4.1 i Koden. Valberedningens förslag till årsstämman 2020 kommer att presenteras i samband med kallelsen och göras tillgänglig på Vertiseits webbsida.

Styrelsen

Styrelsen är det högsta beslutande organet efter bolagsstämman och även det högsta verkställande organet. Styrelsens ansvar regleras huvudsakligen i aktiebolagslagen, årsredovisningslagen, bolagets bolagsordning, riktlinjer från bolagsstämman och styrelsens arbetsordning. Därutöver ska styrelsen följa Koden och Nasdaq First North Growth Markets regelverk, samt andra tillämpliga svenska och utländska lagar och regler. Enligt aktiebolagslagen är styrelsen ansvarig för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Styrelsens arbetsordning som har antagits av styrelsen och årligen granskas, reglerar fördelningen av arbete och ansvar mellan styrelsen,

dess ordförande och den verkställande direktören. Styrelsen antar även instruktioner för styrelsens utskott och en instruktion för den verkställande direktören samt en instruktion för ekonomisk rapportering. I styrelsens uppgift ingår att fastställa strategier, affärsplaner och budgetar, delårsrapporter, årsbokslut och årsredovisningar samt att anta instruktioner, policys och riktlinjer. Styrelsen är även skyldig att följa den ekonomiska utvecklingen och säkerställa kvaliteten i den ekonomiska rapporteringen och den interna kontrollen samt att utvärdera verksamheten baserat på de mål och riktlinjer som styrelsen satt upp. Slutligen fattar styrelsen beslut angående bolagets väsentliga investeringar och förändringar i organisationen och verksamheten. Styrelseordföranden leder styrelsearbetet och ansvarar för att styrelsen uppfyller sina skyldigheter i enlighet med tillämpliga lagar och regler och att arbetet sker effektivt och i enlighet med styrelsens arbetsordning. Styrelseordföranden ska kontrollera att styrelsens beslut verkställs, att styrelsen i tid får den information som krävs för att kunna utföra sitt arbete och att styrelsen löpande fördjupar kunskaper om bolaget och dess verksamhet. Styrelseordförande är även ansvarig för att styrelsens arbete utvärderas varje år. Styrelseordföranden företräder styrelsen gentemot bolagets aktieägare. Styrelseledamöter väljs årligen på bolagsstämman för tiden intill slutet av nästa årsstämma. Enligt bolagets bolagsordning ska styrelsen bestå av minst tre och högst tio bolagsstämموvalda ledamöter samt av minst noll och högst tre styrelsesuppleanter.

Styrelsens sammansättning

För närvarande består styrelsen av sex ordinarie ledamöter, varav en kvinna och fem män. VD och koncernchef Johan Lind samt vice VD och CFO Jonas Lagerqvist är närvarande vid samtliga styrelsemöten. Andra ledande befattningshavare deltar som föredragande vid särskilda frågor. Fem av styrelseledamöterna bedöms som oberoende i förhållande till bolaget och dess ledning. Tre av styrelseledamöterna, undantaget Vilhelm Schottenius, Jan Kjellman och Adrian Nelje, är även oberoende till bolagets större aktieägare. Vertiseit uppfyller därmed kraven från Nasdaq Stockholm och Koden gällande styrelsemedlemmars oberoende.

För en sammanställning och presentation av styrelseledamöterna se sida 48.

Mångfald

Styrelsen i Vertiseit ska som helhet ha en ändamålsenlig samlad kompetens, erfarenhet och bakgrund för den verksamhet som bedrivs samt för att kunna identifiera och förstå de risker som verksamheten medför. Målsättningen är att styrelsen ska bestå av ledamöter i varierande ålder, representeras av både män och kvinnor, med varierad geografisk och etnisk bakgrund som kompletterar varandra vad gäller erfarenhet, utbildnings- och yrkesbakgrund som tillsammans bidrar till ett oberoende och kritiskt ifrågasättande i styrelsen. Valberedningen utgår ifrån skrivelsen i Koden, punkt 4.1, som behandlar styrelsens mångfald.

Revisionsutskott

Intill bolagsstämman 2020 utgör styrelsen i sin helhet bolagets revisionsutskott. Revisionsutskottet är ansvarigt för att övervaka bolagets finansiella rapportering, riskhantering och interna kontroll samt redovisning och revision. Revisionsutskottet granskar och övervakar även revisorernas opartiskhet och självständighet, andra tjänster tillhandahållna av bolagets revisorer samt biträder bolagets valberedning vid upprättandet av förslag till revisorsval. Ledamöterna i revisionsutskottet besitter den kompetens och erfarenhet inom redovisning, revision och/eller riskhantering, som krävs för att fullgöra utskottets skyldigheter. Under året har revisionsutskottet haft två möten, där också bolagets revisorer deltog. Utskottet har under året haft primärt fokus på den finansiella rapporteringen, nya redovisningsstandarder, riskuppföljning och internkontroll samt revisionsfrågor.

Ersättningsutskott

Intill bolagsstämman 2020 utgör styrelsen i sin helhet bolagets ersättningsutskott. Ersättningsutskottets huvudsakliga uppgift är att bereda styrelsens beslut i frågor som rör bland annat anställnings- och ersättningsvillkor för ledande befattningshavare. Ersättningsutskottet ska ta fram en ersättningspolicy som ska presenteras för styrelsen. Ersättningsutskottet ska i förekommande fall även ta fram underlag

för vissa ersättningsärenden av principiell natur eller som i övrigt är av väsentlig betydelse, till exempel aktieoptionsprogram eller vinstandelsprogram samt övervaka och utvärdera tillämpningen av de riktlinjer för ersättning som årsstämman enligt lag ska anta, samt de nuvarande ersättningsstrukturerna och -nivåerna i bolaget. Under räkenskapsåret 2019 sammanträdde ersättningsutskottet vid ett tillfälle. Huvuduppgiften vid detta möte var att förbereda frågan om riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare för 2020.

Revisor

Årsstämman den 20 mars 2019 valde KPMG AB som bolagets revisor. Huvudansvarig revisor är Jan Malm. Revisorn ska granska bolagets årsredovisning och bokföring, koncernredovisningen och moderbolagets och dotterbolagens inbördes förhållanden, samt styrelsens och den verkställande direktörens förvaltning. Revisorn ska efter varje räkenskapsår lämna en revisionsberättelse till årsstämman. Enligt bolagets bolagsordning ska bolaget ha lägst en och högst två revisorer. För ersättning till revisorerna se not 10 på sidan sida 88. Styrelsen har i anslutning till att styrelsen fastställde årsbokslutet för 2019 haft genomgång med och fått rapport från bolagets externa revisorer. Styrelsen hade vid detta tillfälle även en genomgång med revisorerna utan närvaro av verkställande direktören eller andra i bolagsledningen.

Verkställande direktörer och ledande befattningshavare

Den verkställande direktören rapporterar till styrelsen. Den verkställande direktörens ansvar regleras i aktiebolagslagen, årsredovisningslagen, bolagets bolagsordning, riktlinjer från bolagsstämman, instruktioner för den verkställande direktören och andra interna riktlinjer och anvisningar som fastställts av styrelsen samt andra tillämpliga svenska och utländska lagar och regler. Därutöver ska den verkställande direktören följa Koden och Nasdaq First North Growth Markets regelverk. Enligt aktiebolagslagen ska den verkställande direktören sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar. Den verkställande direktören ska vidare vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska

skötas på ett betryggande sätt. Fördelningen av arbete mellan styrelsen och den verkställande direktören beskrivs i instruktionen för den verkställande direktören. Den verkställande direktören ska administrera den operativa ledningen och verkställa de beslut som fattas av styrelsen. Den verkställande direktören ska ansvara för att presentera de ärenden som ska behandlas av styrelsen, i enlighet med tillämplig lagstiftning, bolagsordningen, och interna instruktioner. Vidare ska styrelsens ordförande fortlöpande hållas informerad om bolagets verksamhet, dess resultat och finansiella ställning, liksom andra händelser, omständigheter eller förhållanden som kan antas vara relevanta för styrelsen eller aktieägarna. Den verkställande direktören och ledande befattningshavare presenteras närmare i avsnittet Ledning på nästa sida.

Styrelsens arbete under 2019

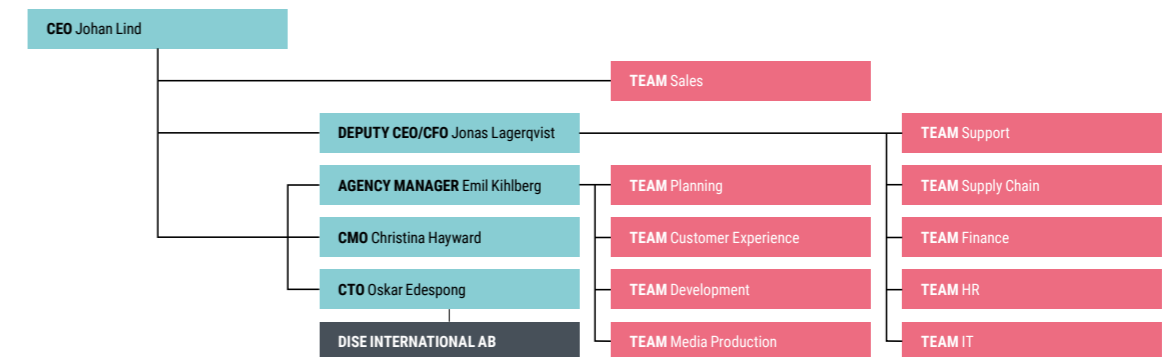
Enligt styrelsens arbetsordning ska styrelsen i tillägg till ett konstituerande möte sammanträda sex gånger per år samt därutöver när situationen så påkallar. Vid ett av mötena ska styrelsen behandla koncernens strategiska inriktning, risker och verksamhetsplan. Enligt arbetsordningen ska även styrelsen träffa bolagets revisor minst en

gång om året utan närvaro av bolagsledningen, utvärdera styrelsens arbete samt utvärdera den verkställande direktören och de ledande befattningshavarna. Styrelsemötena startar normalt med en diskussion kring affären och bolagets finansiella resultat. Finansiella rapporter och årsredovisningen går igenom och godkänns innan publicering. Övriga frågor som diskuteras på styrelsemötena är; generella strategifrågor, generella affärsfrågor, möjliga förvärv, lång- och kortsiktiga mål, HR-frågor, efterlevnad av policys och lagar samt ersättningsmodeller. Vid årets normalt sista möte presenterar verkställande direktören och CFO budget för nästkommande år. Budgeten diskuteras och efter eventuella justeringar godkänns den. Bolagets CFO deltar normalt i alla styrelsemöten och är ansvarig för att föra protokoll. Andra medlemmar i bolagets ledning är inbjudna att föredra frågor rörande deras respektive ansvarsområden. Under 2019 har Vertiseits styrelse lagt särskild vikt på frågor relaterade till noteringen av bolaget, den långsiktiga affärsplanen, nya redovisningsstandarder, riskhantering och intern kontroll. Antalet styrelsemöten under 2019 uppgick till sex ordinarie möten. Styrelseledamöternas närvaro och ersättning framgår av tabellen nedan.

Ledamot	Närvaro							Total ersättning
	Invald	Född	Styrelsemöten	Revisionsutskott	Ersättningsutskott	Oberoende till bolaget	Oberoende till större ägare	
Vilhelm Schottenius (ordf)	2009	1956	6 (6)	2 (2)	1 (1)	Ja	Nej	200 000
Emma Stjernlöf	2019	1980	4 (6)	2 (2)	1 (1)	Ja	Ja	100 000
Jon Lindén	2019	1974	4 (6)	2 (2)	1 (1)	Ja	Ja	100 000
Jan Kjellman	2010	1947	6 (6)	2 (2)	1 (1)	Ja	Nej	100 000
Mikael Olsson	2019	1963	6 (6)	2 (2)	1 (1)	Ja	Ja	100 000
Adrian Nelje	2008	1984	6 (6)	2 (2)	1 (1)	Nej	Nej	0

LEDNING

Verkställande direktör och koncernledning



Ledningen i Vertiseit utgörs av VD och koncernchef samt ytterligare fyra chefer. I ledningen är fyra medlemmar män och en är kvinna. Medlemmarna i ledningen har följande funktioner:

- Johan Lind, VD, koncernchef och medgrundare
- Jonas Lagerqvist, vice VD och CFO
- Oskar Edespong, CTO och medgrundare
- Christina Hayward, CMO
- Emil Kihlberg, Head of Agency

Löner, ersättningar och övriga förmåner till ledande befattningshavare

Samtliga ledande befattningshavare erhåller en fast lön. Utöver de incitamentsprogram

som finns beskrivna på sida 36, där ledande befattningshavare deltar på samma villkor som övriga anställda, utgår ingen rörlig ersättning. Pensionsersättning erhålls i enlighet med vid var tid gällande riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare. Övriga förmåner kan exempelvis innefatta tjänstebil, sjukvårdsförsäkring och företagshälsovård. Uppsägningstid med rätt till ersättning under uppsägningstiden uppgår till maximalt sex månader. Inga ytterligare avgångsvederlag medges. Till ledande befattningshavare i Vertiseitkoncernen räknas VD, vice VD och CTO.

	År	Fast lön	Sociala avgifter/löneskatt	Övriga förmåner	Pensionskostnad	Summa
VD	2019	592	202	92	65	951
	2018	543	184	76	56	859
Övriga ledande befattningshavare (2 personer)	2019	1398	490	111	209	2208
	2018	604	204	76	58	942
Summa	2019	1990	692	203	274	3159
	2018	1147	388	152	114	1801

Styrelsens förslag till nya riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare

Styrelsen föreslår att bolagsstämman beslutar om fastställande av följande riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare att gälla intill årsstämman 2024. Riktlinjerna omfattar verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare i Bolaget, vilka utgörs av CFO och CTO. Dessa riktlinjer ska tillämpas på ersättningar som avtalas, och förändringar som görs i redan avtalade ersättningar, efter det att riktlinjerna har antagits av årsstämman 2020.

Riktlinjernas främjande av Bolagets affärsstrategi och långsiktiga intressen

Syftet med riktlinjerna för ersättningen till ledande befattningshavare är att säkerställa att Vertiseit kan attrahera, rekrytera, motivera och behålla kvalificerade medarbetare med sådan kompetens och erfarenhet som krävs för att uppnå Vertiseits operativa mål samt att tillse att ledningen har rätt fokus. Ersättningsformerna ska vara marknadsmässiga och konkurrenskraftiga utifrån förutsättningarna på de marknader där Vertiseit verkar. Ersättningsformerna ska utformas på ett sätt som medför att de motiverar ledande befattningshavare att göra sitt yttersta för att skapa aktieägarvärde.

Formerna för ersättning m.m.

Ersättningen till ledande befattningshavare kan bestå av en fast del (fast grundlön) och pensionsförmåner samt andra förmåner. Dessa komponenter ska skapa en välbalanserad ersättning som återspeglar individuell kompetens, ansvar och prestation, både på kort och lång sikt, samt Vertiseits övergripande resultat.

Bolagsstämman kan därutöver, oberoende av dessa riktlinjer, besluta om exempelvis aktie- och aktiekursrelaterade ersättningar, s.k. incitamentsprogram. Syftet med incitamentsprogrammen ska vara att öka värdet för koncernens aktieägare genom att främja och koncernledningens engagemang för koncernens utveckling. Ledande befattningshavare, inklusive VD, ska ha rätt till avgiftsbestämda pensionsavsättningar uppgående till högst 30 procent av den fasta årliga kontantlönen. Utöver ovanstående pensionsavsättningar äger ledande

befattningshavare rätt att löneväxla för ytterligare pensionsavsättningar förutsatt att detta är kostnadsneutralt för Vertiseit.

Vertiseit kan erbjuda andra förmåner till ledande befattningshavare i enlighet med lokal praxis. Sådana övriga förmåner kan exempelvis innefatta företagshälsovård, förmånsbil eller liknande. Summan av avgångsvederlag och lön under uppsägningstid för ledande befattningshavare får maximalt uppgå till tolv (12) månadslöner.

Lön och anställningsvillkor för anställda

Vid beredningen av styrelsens förslag till dessa riktlinjer för ersättning har lön och anställningsvillkor för Bolagets anställda beaktats genom att uppgifter om anställdas totalersättning, ersättningens komponenter samt ersättningens ökning och ökningstakt över tid har utgjort en del av ersättningsutskottets och styrelsens beslutsunderlag vid utvärderingen av skäligheten av riktlinjerna och de begränsningar som följer av dessa.

Beslutsprocessen för att fastställa, se över och genomföra riktlinjerna

Styrelsen har inrättat ett ersättningsutskott. I utskottets uppgifter ingår att bereda styrelsens beslut om förslag till riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare och eventuella beslut om avsteg från riktlinjerna. Styrelsen ska upprätta förslag till nya riktlinjer åtminstone vart fjärde år och lägga fram förslaget för beslut vid årsstämman. Riktlinjerna ska gälla till dess att nya riktlinjer antagits av bolagsstämman. Ersättningsutskottet ska även följa och utvärdera tillämpningen av riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare samt gällande ersättningsstrukturer och ersättningsnivåer i Bolaget. Ersättningsutskottets ledamöter är oberoende i förhållande till Bolaget och koncernledningen. Vid styrelsens behandling av och beslut i ersättningsrelaterade frågor närvarar inte Bolagets VD eller andra personer i koncernledningen, i den mån frågorna rör deras egen ersättning.

Frångående av riktlinjerna

Styrelsen ska äga rätt att tillfälligt frångå, helt eller delvis, ovanstående riktlinjer för



ersättning till ledande befattningshavare om det i enskilda fall finns särskilda skäl och ett avsteg är nödvändigt för att tillgodose Bolagets långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet, eller för att säkerställa Bolagets ekonomiska bärkraft. Om styrelsen gör avsteg från riktlinjerna för ersättning till ledande befattningshavare ska detta redovisas inför nästkommande årsstämma.

RISKHANTERING

Koncernens ekonomiavdelning samarbetar med koncernens operativa enheter för att identifiera och utvärdera finansiella och operativa risker. Riskstyrningen avseende verksamheten där de viktigaste riskerna handlar om kvalitet och miljö följs kontinuerligt upp inom ramen för styrningsprocesser, samt interna och externa ISO-revisioner. Såväl verksamhets- som finansiella risker övervakas genom interna självkontroller och följs upp av revisionsutskottet. Delar av självkontrollerna följs också upp av bolagets externa revisorer. Den övergripande målsättningen för finansfunktionen är att säkerställa att de finansiella riskerna är optimerade till en risknivå, inom ramen för riskmandatet från styrelsen, som ger aktieägarna en god avkastning. Riskhantering sköts av koncernens ekonomiavdelning i enlighet med de riktlinjer som antagits av styrelsen. Vertiseits riskhanteringsprocess ingår även i upprättandet av den årliga affärsplanen, som innehåller en analys av trender, affärsmöjligheter och risker och som möjliggör bedömning och snabb reaktion på förändrade krav. Mer om risker och riskhantering, se "Risker" på sida 31.

Internrevision

Styrelsen har beslutat att inte inrätta någon särskild funktion för internrevision då bolaget anser att verksamhetssystemet, med avseende på risk och kvalitet, respektive finansfunktionen tillsammans med övervakning av revisionsutskottet, med avseende på finansiell intern kontroll, tillgodoser erforderlig kontroll och uppföljning.

Policyer

Bolaget har upprättat ett antal policyer och styrande dokument som årligen godkänns

av styrelsen. Såväl policyer som styrande dokument hanteras i bolagets ledningssystem. Följande policyer upprättas och godkänns av styrelsen;

- Kvalitetspolicy
- Miljöpolicy
- Hållbarhetspolicy
- Arbetsmiljöpolicy
- Jämställdhetspolicy
- Lönepolicy
- Integritetspolicy
- Code of Conduct
- Supplier Code of conduct
- Informationspolicy
- Finanspolicy
- Informationssäkerhetspolicy

Intern kontroll och riskhantering avseende den finansiella rapporteringen

Styrelsen och den verkställande direktören är ytterst ansvariga för att säkerställa att interna kontroller utvecklas, kommuniceras till och förstås av de anställda i bolaget som genomför de individuella kontrollstrukturerna, och att kontrollstrukturerna övervakas, verkställs, uppdateras och upprätthålls. Befattningshavare på varje nivå är ansvariga för att tillse att interna kontroller är etablerade inom deras områden och att dessa kontroller åstadkommer avsedd effekt. Processen för intern kontroll, riskbedömning, kontrollstrukturer och övervakning avseende den finansiella rapporteringen har utformats för att garantera pålitlig övergripande finansiell och extern finansiell rapportering i enlighet med IFRS, tillämpliga lagar och regler samt andra krav som kan åläggas företag noterande på Nasdaq First North Growth Market. Detta arbete involverar styrelsen, ledande befattningshavare samt annan personal. Sättet på vilket styrelsen övervakar och tillgodoser kvaliteten av den interna kontrollen finns dokumenterad i den antagna arbetsordningen för styrelsen samt i instruktionen för revisionsutskottet.

Den operativa verksamheten utförs i enlighet med fastställda processer som utformats för att uppfylla Vertiseits krav på intern kontroll. Processägare, tillsammans med andra medarbetare i bolaget har tydligt definierade roller och även tydliga ansvarsområden samt tydlig vägledning i form av policys, processer och strategier nödvändiga för att uppnå verksamhetsmål. Egenutvärderingar görs i syfte att bedöma status och funktionalitet av

riskerna och kontroller som är förknippade med de nämnda. Detta arbete styrs inom ramen för bolagets ISO-system.

Interna egenutvärderingar, tillsammans med bolagets externa ISO-revisioner, används för att få en övergripande bild i samband med utvärdering och förbättring av riskhanteringssystemet. Egenutvärderingarna granskas och utvärderas av ekonomifunktionen, revisorerna och revisionsutskottet i syfte att säkerställa en korrekt riskhantering och redovisning. Efterlevnadsrapporterna från de externa ISO-revisionerna kommer att presenteras för revisionsutskottet, styrelsen och den verkställande direktören. Den verkställande direktören och ledande befattningshavare

ansvarar för kontrollerna inom ramen för den operativa verksamheten. Det vidare ansvaret för övergripande utvärdering och förbättring av riskhanteringssystemet är fördelat mellan VD, ledande befattningshavare, revisionsutskott och styrelse. Därutöver granskar Vertiseits externa revisorer koncernens interna kontroller som en del av deras årliga revision.

Bolagsstyrningsrapport

Vertiseit följer från och med den 1 januari 2020 Svensk kod för bolagsstyrning på frivillig basis. Bolagets första Bolagsstyrningsrapport kommer därför att publiceras i samband med Årsredovisningen för verksamhetsåret 2020.

Styrelse



VILHELM SCHOTTENIUS
Styrelseordförande

EMMA STJERNLÖF
Styrelseledamot

JAN KJELLMAN
Styrelseledamot



JON LINDÉN
Styrelseledamot

ADRIAN NELJE
Styrelseledamot / Co-founder

MIKAEL OLSSON
Styrelseledamot

Valberedningens förslag till årsstämman den 27 april 2020

Vilhelm Schottenius - Styrelseordförande, föreslås för omval

Emma Stjernlöf - Styrelseledamot, föreslås för omval

Jan Kjellman - Styrelseledamot, har avböjt omval

Adrian Nelje - Styrelseledamot, föreslås för omval

Jon Lindén - Styrelseledamot, föreslås för omval

Mikael Olsson - Styrelseledamot, föreslås för omval

Johanna Schottenius - Föreslås som ny styrelseledamot

Ledning



CHRISTINA HAYWARD
CMO

EMIL KIHLBERG
Agency Manager

JOHAN LIND
CEO / Co-founder



JONAS LAGERQVIST
Deputy CEO / CFO

OSKAR EDESPONG
CTO / Co-founder



Årsredovisning 2019

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Vertiseit AB (org.nr 556753-5272) avger härmed årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 1 januari 2019 – 31 december 2019. Bolaget har sitt säte i Varberg. Årsredovisningen är den första som upprättats enligt IFRS. För effekter av förändrade redovisningsprinciper hänvisas till "Not 37 Förklaringar avseende övergång till IFRS" på sida 115.

Koncernen

Vertiseit-koncernen är ett retail tech-bolag och en helhetsleverantör av digitala lösningar som stärker kundupplevelsen i butik. Bolagets tjänster och produkter möjliggör en sammanhållen kundresa genom att knyta ihop det digitala och fysiska mötet. Bolagets helägda dotterbolag DISE International AB (org. nr 556643-1150) utvecklar en ledande SaaS-plattform för Digital Signage. Plattformen är anpassad för den digitala kundupplevelsen inom fysisk retail. Dotterbolagets försäljning sker globalt genom utvalda partners. Moderbolag i koncernen är Vertiseit AB (publ) (org.nr 556753-5272).

Verksamheten

Rörelsesegment

Koncernens verksamhet är uppdelad i rörelsesegmenten SaaS, Agency och Systems.

SaaS (Software as a Service)

Grunden i bolagets erbjudande är SaaS-plattformen vilket inkluderar licens och drift av plattform samt övervakning och support. Plattformen utvecklas av bolagets dotterbolag DISE International AB.

Agency

Konceptutveckling av kundernas lösningar som bottenar i en tydlig strategi för dess värdeskapande. Arbetet sker i tvärfunktionella projektteam i nära samarbete med kund, där Vertiseit tillför spetskompetens inom strategi, CX, UX, Motion Design och systemutveckling.

Systems

I bolagets helhetserbjudande ingår leverans av displayer, players, sensorer och övrig teknisk utrustning. Bolaget tar ett helhetsansvar för kundernas asset management avseende levererade system. Detta innefattar alla aktiviteter från förstudie och installation till dokumentation, underhåll och utbyte.

Tillväxt

Bolaget hade under helåret 2019 en fortsatt lönsam tillväxt i linje med det långsiktiga målet om 20 procent. Nettoomsättningen ökade under helåret 2019 med 19,8 procent till 83,3 MSEK (69,5). De återkommande intäkterna (ARR) ökade med 24,6 procent till 28,4 MSEK (22,8). Tillväxten har skett inom koncernens samtliga rörelsesegment och är hänförlig till ökad efterfrågan från såväl nya som befintliga kunder.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet (EBIT) för helåret 2019 uppgick till 7,6 MSEK (4,9), och rörelsemarginalen stärktes till 9,2 procent (7,1). Detta samtidigt som bolaget genomförde ytterligare nyrekryteringar för att stärka organisationen för fortsatt tillväxt.

Kassaflöde och investeringar

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick till 10,6 MSEK (7,4). Bolaget har en kapitaleffektiv affärsmodell som medger en låg grad av rörelsekapitalbindning, trots hög tillväxttakt. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -10,6 MSEK (-9,9).

Likviditet och finansiell ställning

Bolaget hade ingen nettoskuld vid utgången av verksamhetsåret. Istället översteg likvida medel finansiella skulder med 9,9 MSEK, jämfört med en nettoskuld om 20,1 MSEK vid utgången av 2018. Förändringen är hänförlig till såväl löpande kassaflöde från verksamheten som nyemissionen i samband med börsnoteringen som tillförde bolaget 30,0 MSEK före emissionskostnader. Soliditeten uppgick till 46,9 procent (23,1).

Den 31 december 2019 uppgick koncernens tillgängliga likviditet till 44,3 MSEK (4,3), varav 33,8 MSEK (1,8) utgjordes av likvida medel och 10,5 MSEK (2,5) av outnyttjad checkkredit.

Aktien och utveckling av aktiekapitalet

Vertiseits B-aktie noterades på Nasdaq First North Growth Market den 28 maj 2019. Priset i erbjudandet var 15,30 SEK per aktie, motsvarande ett marknadsvärde på det totala antalet i aktier i bolaget om 165 MSEK. I samband med noteringen gjordes en nyemission på 30,0 MSEK före transaktionskostnader. Koncernens aktiekapital uppgick per den 31 december 2019 till 0,6 MSEK fördelat på 12 757 140 aktier med ett kvotvärde om 0,05 SEK per aktie. För mer information se "Vertiseit-aktien" på sida 34.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Vertiseit är utsatt för ett antal risker såväl vad gäller den egna verksamheten respektive den bransch som bolaget verkar i. Bolaget arbetar med att löpande identifiera risker, och dess potentiella påverkan på Vertiseit, för att förebygga att de inträffar eller minimera eventuella skador som dessa risker skulle kunna förorsaka.

Risker relaterade till marknaden och omvärlden

RISKER KOPPLADE TILL SPRIDNINGEN AV CORONAVIRUSET

Den globala spridningen av coronaviruset under våren 2020 bedöms ha stor negativ påverkan på många av bolagets kunders verksamheter. Detta riskerar i det korta perspektivet medföra en minskad efterfrågan inom affärsområdena Agency och Systems. Affärsområdet SaaS bedöms endast påverkas i ett utdraget scenario där kunderna inte kan svara upp mot sina kontrakterade åtaganden.

Hantering: Vertiseits affärsmodell med en betydande andel återkommande intäkter, tillsammans med bolagets starka finansiella ställning skapar goda förutsättningar att hantera tillfällig nedgång i efterfrågan. Utöver detta anpassas bolagets kostnader löpande utifrån de förutsättningar som råder.

KONKURRENTER

Vertiseit är utsatt för konkurrens, bland annat från aktörer med större finansiella resurser, vilket kan innebära att dessa kan ha bättre förutsättningar att anpassa sig till förändringar i kundefterfrågan samt avsätta mer resurser till produktutveckling och marknadsbearbetning. Det finns således en risk att Vertiseit inte skulle kunna hävda sig ur konkurrenssynpunkt eller förbättra sin marknadsposition. Ökad konkurrens kan leda till prispress på produkter och tjänster samt minskad marknadsandel.

Hantering: Vertiseit har en stark position på marknaden med många, långa och nära kundrelationer bland framgångsrika internationella bolag. Dessutom har bolaget historiskt uppvisat god förmåga till lönsam tillväxt trots stark konkurrens.

KUNDER

Vertiseit har en diversifierad kundbas bestående av fler än 200 kunder, utspridda över 30 länder. Trots den goda riskspridningen är bolaget beroende av enskilda kunders framgång och order.

Hantering: Vertiseit arbetar ständigt med att utveckla kundbasen med fler kunder och djupare samarbeten. Vertiseits kunder är väl diversifierade mellan olika branscher. De 50 största kunderna stod för cirka 84 procent av bolagets återkommande intäkter under 2019.

REGLERINGAR OCH POLITISKA BESLUT

Vertiseit är verksam i Sverige men har även försäljning till kunder i andra länder. Vertiseit utsätts för risker vid förändringar i lagar, regelverk, skatter och tullar – vilket är utanför Vertiseits kontroll.

Hantering: Vertiseit arbetar med att löpande utveckla bolagets compliancefunktion för att säkerställa god kontroll och regelefterlevnad.

UTVECKLINGSRISK

Branschen är utsatt för snabb och ständig utveckling och det finns risk för att Vertiseits produkter inte utvecklas lika väl som konkurrenternas samt att Vertiseits produkter och tjänster inte får samma kommersiella genomslag på marknaden.

Hantering: Vertiseit har drygt tio år av lönsam tillväxt bakom sig, vilket skett genom kontinuerlig utveckling av bolagets erbjudande i nära dialog med dess kunder. Produktutveckling sker strukturerat och professionellt och är en väl integrerad del i bolagets organisation.

Finansiella risker**Kapitalbehov**

Vertiseit kan framöver komma att behöva tillskott av kapital. Det finns en risk för att bolaget inte kommer att kunna anskaffa kapital i framtiden vilket skulle kunna påverka bolagets utvecklingsplaner negativt.

Hantering: Vertiseit har haft en lönsam tillväxt under drygt tio år och har en stabil finansiell position. Sedan 2019 är bolagets B-aktie noterad på Nasdaq First North Growth Market, vilket har en positiv påverkan på möjligheterna till framtida kapitalanskaffning. För mer

information om den finansiella riskstyrningen se not 26 på sidan 104.

Risker relaterade till verksamheten**Varumärke**

Vertiseit kan påverkas negativt om bolagets renommé bland dess kunder försämras. Bolaget kan även påverkas om valda leverantörers eller kunders renommé belastas.

Hantering: Vertiseit väljer sina kunder, leverantörer och samarbetspartners med omsorg. Dessa utvärderas löpande, och bolaget har alltid möjligheten att avbryta eller avstå från att förlänga ett befintligt samarbete i det fall motparten inte lever upp till de krav som Vertiseit ställer.

NYCKELPERSONER OCH PERSONAL

Vertiseit är beroende av sina ledande befattningshavare, flera tillika grundare av bolaget, och annan kvalificerad arbetskraft inom produktutveckling, marknadsföring och försäljning. Förmågan att rekrytera och behålla kvalificerade medarbetare är av yttersta vikt för att säkerställa kompetensnivån. Om Vertiseit skulle förlora någon av sina nyckelmedarbetare, alternativt ej lyckas med att rekrytera kompetent personal, skulle detta kunna påverka expansion och tillväxt negativt.

Hantering: En av Vertiseits viktigaste framgångsfaktorer är bolagets företagskultur. Bolaget har sedan start värnat om sitt arbetsgivarvarumärke och har en dokumenterad förmåga att locka kvalificerad kompetens till företaget.

PRODUKTION

Vertiseit använder och avser att använda externa tillverkare för produktion av digitala skärmar, mediaspelare och annan tillhörande utrustning. Detta innebär att Vertiseit är beroende av att externa leveranser uppfyller krav för exempelvis leveranstid, mängd och kvalitet. Det finns en risk att Vertiseit kan komma att drabbas av uteblivna eller försenade leveranser eller kvalitetsproblem i de levererade produkterna.

Hantering: Vertiseit har långa och nära relationer med de mest välrenommerade internationella varumärkena vad avser

hårdvara, såväl som med leverantörerna av densamma. Samarbetet med dessa är lösningsorienterat och präglas av ömsesidighet.

FÖRVÄRVSRISK

Vertiseit har förvärv som en del i sin tillväxtstrategi, och kan komma att uppleva svårigheter vad avser genomförandet av förvärv, integrering av förvärvade verksamheter och att uppnå förväntade synergieffekter.

Hantering: Vertiseit har dokumenterad förmåga och erfarenhet av att genomföra företagsförvärv och att integrera dessa i bolagets verksamhet.

IMMATERIALRÄTTSLIGA RISKER

Vertiseit är utsatt för risk vad gäller tvister av immaterialrättslig karaktär såsom intrång i bolagets immateriella rättigheter, att bolaget utan vetskap gör intrång i andras immateriella rättigheter samt att bolaget inte har oinskränkt äganderätt till alla sina immateriella tillgångar.

Hantering: Bolaget arbetar löpande med att utveckla och skydda immateriella tillgångar.

IT-SÄKERHET/INTRÅNG

Störningar i Vertiseits IT-systems funktioner, såsom avbrott, cyberattacker eller att IT-systemen inte uppfyller relevanta integrationskrav från kunder, kan ha en väsentlig negativ påverkan på verksamheten.

Hantering: IT-säkerhet är en väl integrerad del i Vertiseits verksamhet, och intern expertis finns inom området.

Hållbarhetsrisker

Vertiseit kan genom sin affärsverksamhet utsättas för risker vad avser miljöaspekter, sociala förhållanden, mänskliga rättigheter och annan regelefterlevnad vilket riskerar att leda

till skada för såväl samhälle som för bolagets anseende.

Hantering: Bolagets miljö- och kvalitetsledningssystem är välutvecklat och certifierat enligt ISO 9001 och ISO 14001. I detta arbete ingår att löpande utvärdera och ständigt förbättra bolagets interna processer, regelefterlevnad och internkontroll.

Riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare

Koncernen tillämpar marknadsmässiga ersättningar och löner baserade på en fast lön, pension och övriga förmåner. Styrelsens förslag till riktlinjer för ersättning finns beskrivet på sida 44. Med ledande befattningshavare avses VD, vice VD och CTO.

Bolagsstyrning

Vertiseits aktier är upptagna till handel vid Nasdaq First North Growth Market, och omfattas således inte av kravet på att följa Svensk kod för bolagsstyrning ("Koden"). För att förtydliga bolagets ambitioner vad gäller kvalitet på styrning, uppföljning och kontroll har Vertiseit trots detta valt att från och med den 1 januari 2020 följa Koden på frivillig basis. Se avsnittet "Bolagsstyrning" på sida 38 för mer information.

Organisation

Den 31 december 2019 uppgick antalet anställda till 58 (49), varav 15 kvinnor (12) och 43 män (37). Det genomsnittliga antalet anställda uppgick under året till 54 st (41).

Hållbarhet

På Vertiseit är hållbart företagande ett naturligt förhållningssätt i vardagen och en avgörande faktor för bolagets fortsatta utveckling. Ytterst handlar det om att världen ska kunna se till

dagens behov utan att äventyra kommande generationers möjligheter att tillgodose sina behov. Vertiseits ambition är att bidra till en positiv ekonomisk, social och miljömässig utveckling. Konkret handlar det ofta om alla de små val som görs i vardagen, men som tillsammans gör stor skillnad.

Ekonomisk hållbarhet

Långsiktigt värdeskapande för Vertiseits kunder är förutsättningen för bolagets långsiktiga utveckling och lönsamhet. Vertiseit arbetar aktivt med att balansera ekonomisk tillväxt med social och miljömässig hållbarhet. Med ekonomisk utveckling och stabilitet kan bolaget bidra till positiv förändring och möta marknadens, medarbetarnas och samhällets förväntningar.

Miljömässig hållbarhet

Vertiseits lösningar har stor positiv påverkan genom att det minskar kundernas resursanvändning. När e-handel och den fysiska butiken knyts samman, minskar andelen retur och transporter. Med kompletterande digitala sortiment kan butiksytor krympas och överproduktionen minskas. Vertiseits interaktiva lösningar skapar förutsättningar för mer transparens och ökad öppenhet.

I bolagets egen verksamhet finns ett stort engagemang bland medarbetarna och ett systematiskt arbete med att identifiera och utvärdera de miljöaspekter som påverkar verksamheten. Insatserna är främst inriktade mot områden såsom transport, energieffektivisering och kravställning vid upphandling. Bolagets ledningssystem är certifierat enligt ISO 9001 och ISO 14001.

Social hållbarhet

På Vertiseit är mångfald av människor och kompetenser en förutsättning för bolagets nuvarande och framtida utveckling. Därför har bolaget valt att engagera sig i nätverket Öppna Företag som arbetar med att skapa konkurrenskraft genom öppenhet. Öppenhet är att välkomna idéer, initiativ och oliktankande. Öppenhet innebär att ta ansvar för att skapa en god arbetsmiljö där kränkningar inte förekommer och där olikheter i ålder, läggning, kultur och etnicitet är en tillgång. Öppenhet ger trygghet och mod att våga lyfta

idéer som skapar utveckling i företaget, och i förlängningen även ett bättre samhälle. I lokalsamhället bidrar Vertiseit genom samarbete med lokala föreningar, skola, Ung Företagsamhet, men framförallt genom att vara en attraktiv arbetsgivare.

Organisation och medarbetare

Vertiseit är ett innovativt företag med en hög teknisk kompetens som tillsammans med stor kunskap och erfarenhet från detaljhandel och dess utmaningar driver utvecklingen i branschen. Bolaget består idag av ett team av drygt 60 medarbetare med specialistkompetens inom utvalda discipliner.

Företagskulturen är Vertiseits viktigaste tillgång och den präglar agerandet gentemot varandra och i relation med kunder, leverantörer och partners. Kulturen vilar på kärnvärdena: kundnytta, enkelhet och kreativitet. Vertiseit arbetar nära sina kunder och bygger förtroende både genom att skapa affärsvärde samt bry sig om och förstå deras affär. Ett förhållningssätt som ger kunderna trygghet i den digitala omställningen.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Börsnotering

Den 28 maj 2019 noterades Vertiseits B-aktie på Nasdaq First North Growth Market. Erbjudandet omfattade 4 516 618 aktier, varav 1 960 800 nyemitterade aktier. Nyemissionen tillförde bolaget 30,0 MSEK för emissionskostnader. Intresset från professionella investerare och från allmänheten var stort, och den del av erbjudandet som var tillgänglig för allmänheten tecknades till 285 procent.

Aktiesplit och uppdelning

Inför noteringen fattade bolagsstämman beslut om att genomföra en split 20:1 samt uppdelning av bolagets aktier i A- och B-aktier. A-aktien ger innehavaren en röst och B-aktien ger innehavaren en tiondels röst.

Förvärv

Under verksamhetsåret förvärvades det helägda dotterbolaget Digital Signage Solutions Sweden AB (org.nr 559072-2756). Bolaget

verkade som helhetsleverantör inom Digital Signage på den nordiska marknaden och förvärvades i juni månad 2019. I december 2019 förvärvades dotterbolaget Instoremedia AB (org.nr 556666-9080). Bolaget verkade som SaaS-plattformslieferantör inom Digital Signage på den svenska och brittiska marknaden.

Riktade emissioner

I samband med börsnoteringen i maj 2019 hade Vertiseit två incitamentsprogram med teckningsoptioner – ett för anställda och ledande befattningshavare, samt ett för styrelseledamöter. Vid full nyteckning kan 600 000 nya B-aktier ges ut, vilket motsvarar en utspädning om 4,5 procent av antalet aktier. De båda programmen löper till april 2022 med ett lösenpris om 20 kronor per B-aktie. Teckningsoptionerna har erhållits genom vederlag om 0,85 kronor/st vilket vid tidpunkten utgjorde marknadsvärde beräknat enligt Black & Scholes. Syftet med incitamentsprogrammen är att uppmuntra till ett brett aktieägarande bland bolagets anställda, rekrytera och behålla kompetenta och talangfulla medarbetare samt öka intressegemenskapen mellan medarbetarnas och bolagets målsättning.

Till årsstämman 2020 föreslår styrelsen att ett nytt optionsprogram för anställda och ledande befattningshavare inrättas. Vid full nyteckning kan 640 000 nya B-aktier ges ut, vilket motsvarar en utspädning om 4,8 procent av antalet aktier. Programmet föreslås löpa till maj 2023 med ett lösenpris om 20 kronor per B-aktie. Teckningsoptionerna erhålls genom vederlag motsvarande marknadsvärde beräknat enligt Black & Scholes.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

Coronavirusutbrottet

Med anledning av den globala spridningen av coronaviruset konstateras att osäkerheten inför framtiden ökat markant. Inom verksamhetsområdena Agency och Systems konstateras en minskad orderingång som kan tillskrivas denna osäkerhet. En betydande del av koncernens intäkter och rörelseresultat kommer från kontrakt med återkommande intäkter. Kortsiktigt påverkas inte dessa intäkter direkt av virusutbrottet men kan komma att påverkas i det fall situationen blir utdragen och koncernens kunder inte kan leva upp till sina kontrakterade åtaganden. För att hantera detta har ett flertal åtgärder initierats för att anpassa koncernens kostnader. Sammantaget bedömer företagsledningen risken för att bolaget inte kommer att uppnå de finansiella målen som måttlig.

Förvärv

Den 31 mars 2020 förvärvades det helägda dotterbolaget Instoremedia (UK) Ltd. Bolaget är en plattformsdistributör inom Digital Signage på den brittiska marknaden. Dotterbolaget tillför ett flertal intressanta kunder och partners med stor utvecklingspotential på den brittiska marknaden. Förvärvet sker genom en kontant betalning på tillträdesdagen om cirka 3,0 MSEK, samt genom tilläggsköpeskilling om maximalt cirka 6,6 MSEK fördelat över fyra år. Utfallet av tilläggsköpeskilling beräknas utifrån uppnående av bolagets tillväxtmål avseende återkommande intäkter.

Moderbolagets resultat och ställning

Vertiseit AB (publ) är moderbolag i Vertiseitkoncernen. Bolaget är en helhetsleverantör av digitala lösningar som stärker kundupplevelsen i butik, och svarar för merparten av koncernens verksamhet. Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 77,0 MSEK (66,5). Rörelseresultatet uppgick till 4,7 MSEK (6,0). Eget kapital uppgick till 37,7 MSEK (11,8).

Framtida utveckling

I samband med noteringen av Vertiseits B-aktie på Nasdaq First North Growth Market kommunicerade bolaget dels långsiktiga mål, dels finansiella mål.

Bolagets långsiktiga mål är:

Mission 50 – vid utgången av 2022 ska Bolaget ha återkommande intäkter (ARR) uppgående till 50 MSEK. De återkommande intäkterna är av central betydelse i Vertiseits affärsmodell genom att bidra med en finansiell stabilitet och god lönsamhet.

Brand Top 50 – vid utgången av 2023 ska ett av världens 50 starkaste konsumentvarumärken välja Vertiseit vid utformning av deras butikskoncept globalt.

Bolagets finansiella mål är:

Tillväxt 20% – Bolagets genomsnittliga årliga tillväxt (CAGR) ska uppgå till minst 20 procent under perioden 2019-2022.

Lönsamhet 15% – Bolagets rörelsemarginal (EBIT) ska uppgå till minst 15 procent år 2022.

Utdelning 50% – Utdelningen ska uppgå till minst 50 procent av nettoresultatet med

beaktande av bolagets investeringsbehov och långsiktiga utdelningspotential.

Vertiseit är en strategisk partner och helhetsleverantör av digitala lösningar som stärker kundupplevelsen i butik. Bolagets tjänster och produkter möjliggör en sammanhållen kundresa genom att knyta ihop det digitala och fysiska mötet. Bolaget tar sin utgångspunkt i kundresan och är experter på Digital In-store. Vertiseit har sedan starten 2008 etablerat sig som en ledande aktör på marknaden. Med en tydlig strategi för organisk respektive förvärvsdriven tillväxt är bolaget väl positionerad för att leverera mot de kommunicerade målen.

Förslag till vinstdisposition

Med anledning av den extraordinära situationen våren 2020 med spridningen av coronaviruset har styrelsen dragit tillbaka sitt förslag om utdelning av 0,24 SEK per aktie, motsvarande drygt 50 procent av nettoresultatet.

Till årsstämmans förfogande finns följande belopp i kronor:

Reserver	26 296 300
Balanserade vinstmedel	7 241 051
Årets vinst	3 481 658
Kronor	37 019 009

Styrelsen föreslår att vinstmedlen fördelas enligt:

Balanseras i ny räkning	37 019 009
Kronor	37 019 009

Vad beträffar företaget resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande finansiella rapporter med tillhörande bokslutskommentarer.

Finansiella rapporter

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTATET

1 januari - 31 december				
KSEK	Not	2019	2018	
Nettoomsättning	2, 3	83 263	69 521	
Övriga rörelseintäkter	5	243	209	
Summa omsättning		83 506	69 730	
Handelsvaror		-35 009	-32 225	
Övriga externa kostnader		-8 766	-7 507	
Personalkostnader		-27 514	-22 098	
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-4 324	-2 885	
Övriga rörelsekostnader	6	-271	-105	
Rörelseresultat	3, 7, 8, 22, 27	7 622	4 910	
Finansiella intäkter		-	2	
Finansiella kostnader		-192	-97	
Finansnetto	9	-192	-95	
Resultat före skatt		7 430	4 815	
Skatt	11	-1 659	-1 068	
Årets resultat		5 771	3 747	
Årets totalresultat		5 771	3 747	
Årets resultat hänförligt till: moderbolagets aktieägare		5 771	3 747	
Årets resultat och totalresultat		5 771	3 747	
Resultat per aktie				
Före utspädning (SEK)		0,78	6,94	
Efter utspädning (SEK)		0,74	6,94	
Antal utestående aktier vid periodens utgång (st)		12 757 140	539 817	
Antal utestående aktier vid periodens utgång efter utspädning (st)		13 357 140	539 817	
Genomsnittligt antal aktier före utspädning (st)		7 368 129	539 817	
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning (st)		7 837 636	539 817	

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING FÖR KONCERNEN

KSEK	Not	2019-12-31	2018-12-31	2018-01-01
Tillgångar	4, 28			
Immateriella anläggningstillgångar	12	22 847	11 375	3 035
Materiella anläggningstillgångar	13	622	419	61
Leasingtillgångar	27	7 115	8 280	7 571
Uppskjutna skattefordringar	11	4 832	608	619
Summa anläggningstillgångar		35 416	20 682	11 286
Varulager	15	1 157	1 249	2 335
Avtalstillgångar		-	294	998
Kundfordringar	16	12 053	14 550	8 542
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	17	3 117	4 977	5 413
Övriga fordringar		1 188	183	162
Kassa och bank	18	33 834	1 807	2 781
Summa omsättningstillgångar		51 349	23 060	20 231
Summa tillgångar		86 765	43 742	31 517
Eget kapital och skulder				
Eget kapital				
Aktiekapital		638	540	540
Reserver		28 155	2 542	2 542
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		10 783	7 012	4 772
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		39 576	10 094	7 854
Innehav utan bestämmande inflytande		-	-	-
Summa eget kapital		39 577	10 094	7 854
Skulder	4, 28			
Långfristiga räntebärande skulder	20, 26	6 253	5 043	1 641
Långfristiga leasingsskulder	27	4 842	6 000	5 884
Avsättningar	23	2 932	-	-
Uppskjutna skatteskulder	11	619	457	1 055
Summa långfristiga skulder		14 646	11 500	8 580
Kortfristiga räntebärande skulder	20, 26	2 473	2 089	934
Kortfristiga leasingsskulder	27	2 412	2 409	1 822
Leverantörsskulder		7 919	6 333	6 378
Avtalsskulder		3 597	2 693	896
Skatteskulder	11	2 143	1 586	-
Övriga skulder		5 285	1 832	1 428
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	24	8 712	5 206	3 624
Summa kortfristiga skulder		32 541	22 148	15 082
Summa skulder		47 187	33 648	23 662
Summa eget kapital och skulder		86 764	43 742	31 516

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare

KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserade vinstmedel inkl årets resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2018-01-01	540	2 542	4 772	7 854
Årets totalresultat				
Årets resultat			3 740	3 740
Årets totalresultat			3 740	3 740
Transaktioner med koncernens ägare				
Lämnade utdelningar			-1 500	-1 500
Utgående eget kapital 2018-12-31	540	2 542	7 012	10 094

Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare

KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserade vinstmedel inkl årets resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2019-01-01	540	2 542	7 012	10 094
Årets totalresultat				
Årets resultat			5 771	5 771
Årets totalresultat			5 771	5 771
Transaktioner med koncernens ägare				
Lämnade utdelningar			-2 000	-2 000
Nyemission	98	25 212		25 711
Aktieoptioner		401		
Utgående eget kapital 2019-12-31	638	28 155	10 783	39 576

Nyemissionsbeloppet redovisas netto efter avdrag för transaktionskostnader på 4,7 MSEK.

KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN

1 januari - 31 december

KSEK	Not	2019	2018
	32		
Den löpande verksamheten			
Resultat före skatt		7 432	4 815
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet		4 433	2 885
Betald inkomstskatt		-1 258	-322
		10 607	7 378
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager		239	1 328
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		6 921	-3 263
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder		1 552	2 628
Kassaflöde från den löpande verksamheten		19 319	8 071
Investeringsverksamheten			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-408	-419
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-2 620	-874
Förvärv av dotterföretag/rörelse, netto likviditetspåverkan		-5 879	-8 633
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-8 907	-9 926
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		30 000	-
Emissionskostnader		-4 690	-
Likvid teckningsoptioner		401	-
Upptagna lån		3 000	5 491
Amortering av lån		-2 139	-934
Amortering av leasingskuld		-2 957	-2 176
Utbetald utdelning till moderbolagets aktieägare		-2 000	-1 500
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		21 615	881
Årets kassaflöde		32 027	-974
Likvida medel vid årets början		1 807	2 781
Likvida medel vid årets slut		33 834	1 807

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

1 januari - 31 december			
KSEK	Not	2019	2018
Nettoomsättning		76 960	66 520
Övriga rörelseintäkter		224	94
Summa omsättning		77 184	66 614
Handelsvaror		-36 385	-33 152
Övriga externa kostnader		-9 716	-8 117
Personalkostnader		-24 712	-19 169
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-1 484	-33
Övriga rörelsekostnader	6	-197	-105
Rörelseresultat	7, 8, 22, 27	4 690	6 038
Finansiella kostnader		-140	-85
Resultat efter finansnetto	9	4 550	5 953
Bokslutsdispositioner	10	239	3 682
Resultat före skatt		4 789	9 635
Skatt	11	-1 308	-2 171
Årets resultat		3 481	7 464

Inga övriga belopp finns att redovisa i Övrigt totalresultat, varför Årets resultat sammanfaller med Årets totalresultat.

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

KSEK	Not	2019-12-31	2018-12-31
Tillgångar	28		
Immateriella anläggningstillgångar	12	6 422	–
Materiella anläggningstillgångar	13	545	338
Andelar i koncernföretag	31	8 621	12 681
Fordringar hos koncernföretag	14	196	
Summa finansiella anläggningstillgångar		8 817	12 681
Summa anläggningstillgångar		15 784	13 019
Varulager m m	15	1 105	1 052
Kundfordringar	16	9 726	11 907
Fordringar hos koncernföretag	14	510	500
Övriga fordringar		366	60
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	17	3 068	4 972
Summa kortfristiga fordringar		13 670	17 439
Kassa och bank		32 069	498
Summa omsättningstillgångar		46 844	18 989
Summa tillgångar		62 628	32 008
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	19		
Aktiekapital		638	540
Överkursfond		26 296	1 084
Balanserat resultat		7 241	2 722
Årets resultat		3 481	7 464
Summa eget kapital		37 656	11 810
Skulder			
Skulder till kreditinstitut	21, 26	5 429	4 752
Summa långfristiga skulder		5 429	4 752
Skulder till kreditinstitut	21, 26	2 173	1 989
Förskott från kunder		285	206
Leverantörsskulder		7 071	5 483
Aktuella skatteskulder		2 020	1 384
Övriga skulder		2 010	1 519
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	24	5 983	4 864
Summa kortfristiga skulder		19 542	15 445
Summa skulder		24 791	20 197
Summa eget kapital och skulder		62 627	32 007

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

KSEK	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital		Totalt eget kapital
	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	
Ingående eget kapital 2018-01-01	540	1 084	4 222	–	5 846
Justerat eget kapital 2018-01-01	540	1 084	4 222	–	5 846
Årets totalresultat					
Årets resultat				7 464	7 464
Lämnade utdelningar			-1 500		-1 500
Utgående eget kapital 2018-12-31	540	1 084	2 722	7 464	11 810

KSEK	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital		Totalt eget kapital
	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	
Ingående eget kapital 2019-01-01	540	1 084	2 722	7 464	11 810
Justerat eget kapital 2019-01-01	540	1 084	2 722	7 464	11 810
Årets totalresultat					
Årets resultat				3 481	3 481
Lämnade utdelningar			-2 000		-2 000
Nyemission	98	25 212			25 310
Fusionsresultat			-1 455		-1 455
aktieoptioner			510		510
Utgående eget kapital 2019-12-31	638	26 296	-223	10 945	37 656

Nyemissionsbeloppet redovisas netto efter avdrag för transaktionskostnader.

MODERBOLAGETS KASSAFLÖDESANALYS

1 januari - 31 december			
KSEK	Not	2019	2018
	32		
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansnetto		4 550	5 953
Justerat för poster som inte ingår i kassaflödet		1 484	33
Betald inkomstskatt		-772	-787
		5 262	5 199
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager		149	1 282
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		5 517	-3 237
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder		2 058	1 111
Kassaflöde från den löpande verksamheten		12 986	4 355
Investeringsverksamheten			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-369	-9 180
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-196	-364
Balanserade utvecklingsutgifter		-344	–
Förvärv av dotterföretag/rörelse, netto likviditetspåverkan		-5 120	–
Avyttring av dotterföretag/rörelse, netto likviditetspåverkan		443	–
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-5 586	-9 544
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		30 000	–
Emissionskostnader		-4 690	–
Upptagna lån		3 833	5 780
Amortering av lån		-2 972	-1 122
Utbetald utdelning		-2 000	-1 500
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		24 171	3 158
Årets kassaflöde		31 571	-2 031
Likvida medel vid årets början		498	2 529
Likvida medel vid årets slut		32 069	498

Redovisningsprinciper

NOTER TILL DE FINANSIELLA RAPPORTERNA

NOT 1 VÄSENTLIGA REDOVISNINGSPRINCIPER

Överensstämmelse med normgivning och lag

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) sådana de antagits av EU. Vidare har Rådet för finansiell rapporterings rekommendation. RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner tillämpats.

Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall som anges nedan under avsnittet "Moderbolagets redovisningsprinciper".

Årsredovisningen och koncernredovisningen har godkänts för utfärdande av styrelsen och verkställande direktören den 27 april 2020 och rapport över finansiell ställning och moderbolagets resultat och balansräkning förväntas bli föremål för fastställelse på årsstämman den 27 april 2020.

Värderingsgrunder tillämpade vid upprättandet av de finansiella rapporterna.

Tillgångar och skulder är redovisade med utgångspunkt från historiska anskaffningsvärden. För närvarande innehar Vertiseit inga tillgångar eller skulder som redovisas till verkligt värde.

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor som även utgör rapporteringsvalutan för moderbolaget och för koncernen. Det innebär att de finansiella rapporterna presenteras i svenska kronor. Samtliga belopp är, om inte annat anges, avrundade till närmaste tusental.

Bedömningar och uppskattningar i de finansiella rapporterna

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar.

Uppskattningarna och antagandena ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder. Bedömningar gjorda av företagsledningen vid tillämpningen av IFRS som har en betydande inverkan på de finansiella rapporterna och gjorda uppskattningar som kan medföra väsentliga justeringar i det påföljande årets finansiella rapporter beskrivs närmare i not 53.

Väsentliga tillämpade redovisningsprinciper

De nedan angivna redovisningsprinciperna har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i koncernens finansiella rapporter. Koncernens redovisningsprinciper har vidare konsekvent tillämpats av koncernens företag.

Ändrade redovisningsprinciper

ÖVERGÅNG TILL IFRS

Koncernen tillämpar IFRS för första gången från och med 1 januari 2019. Tidpunkten för övergång är ingången av jämförelseåret, d.v.s. den 1 januari 2018. Effekterna i redovisningen

vid övergången beskrivs i "Not 30 Förklaringar avseende övergång till IFRS" på sidan 115.

För moderbolaget innebär övergången till IFRS i koncernredovisningen att en samtidig övergång till att tillämpa RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Övergången har inte inneburit några effekter i redovisningen för moderbolaget.

Nya IFRS som ännu inte börjat tillämpas

Nya och ändrade IFRS med framtida tillämpning förväntas inte komma att ha någon väsentlig effekt på företagets finansiella rapporter.

Klassificering m.m.

Anläggningstillgångar består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än tolv månader räknat från balansdagen medan omsättningstillgångar i allt väsentligt består av belopp som förväntas återvinnas eller betalas inom tolv månader räknat från balansdagen. Långfristiga skulder utgörs i allt väsentligt av belopp som Vertiseit per rapportperiodens slut har en ovillkorad rätt att välja att betala längre bort i tiden än tolv månader efter rapportperiodens slut. Har Vertiseit inte en sådan rätt per rapportperiodens slut redovisas skuldbeloppet som kortfristigt skuld.

Rörelsesegmentrapportering

Ett rörelsesegment är en del av koncernen som bedriver verksamhet från vilken den kan generera intäkter och ådrar sig kostnader och för vilka det finns fristående finansiell information tillgänglig. Ett rörelsesegments resultat följs vidare upp av företagets högste verkställande beslutsfattare för att utvärdera resultatet samt för att kunna allokera resurser till rörelsesegmentet. Se not 3 för ytterligare beskrivning av indelningen och presentationen av rörelsesegment.

Konsolideringsprinciper och rörelseförvärv

DOTTERFÖRETAG

Dotterföretag är företag som står under ett bestämmande inflytande från Vertiseit AB. Bestämmande inflytande föreligger om

Vertiseit AB har inflytande över investeringsobjektet, är exponerad för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt engagemang samt kan använda sitt inflytande över investeringen till att påverka avkastningen. Vid bedömningen om ett bestämmande inflytande föreligger, beaktas potentiella röstberättigande aktier samt om de facto control föreligger.

Dotterföretag redovisas enligt förvärvsmetoden. Metoden innebär att förvärv av ett dotterföretag betraktas som en transaktion varigenom koncernen indirekt förvärvat dotterföretagets tillgångar och övertar dess skulder. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet på förvärvsdagen av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt eventuella innehav utan bestämmande inflytande. Transaktionsutgifter, med undantag av transaktionsutgifter som är hänförliga till emission av eget kapitalinstrument eller skuldinstrument, som uppkommer redovisas direkt i årets resultat.

Vid rörelseförvärv där överförd ersättning, eventuellt innehav utan bestämmande inflytande och verkligt värde på tidigare ägd andel (vid stegvisa förvärv) överstiger det verkliga värdet av förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas separat, redovisas skillnaden som goodwill. När skillnaden är negativ, så kallat förvärv till lågt pris redovisas denna direkt i årets resultat.

Överförd ersättning i samband med förvärvet inkluderar inte betalningar som avser reglering av tidigare affärsförbindelser. Denna typ av regleringar redovisas vanligtvis i resultatet. Transaktioner som elimineras vid konsolidering Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter eller kostnader och realiserade vinster eller förluster som uppkommer från koncerninterna transaktioner mellan koncernföretag, elimineras i sin helhet vid upprättandet av koncernredovisningen.

Utländsk valuta

TRANSAKTIONER I UTLÄNDSK VALUTA

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen.

Funktionell valuta är SEK för samtliga koncernbolag i Vertiseitkoncernen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan till den

valutakurs som föreligger på balansdagen. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i årets resultat. Icke-monetära tillgångar och skulder som redovisas till historiska anskaffningsvärden omräknas till valutakurs vid transaktionstillfället. Icke-monetära tillgångar och skulder som redovisas till verkliga värden omräknas till den funktionella valutan till den kurs som råder vid tidpunkten för värdering till verkligt värde.

Intäkter

PRESTATIONSÅTAGANDEN OCH INTÄKTSREDOVISNINGSPRINCIPER

Intäkt värderas utifrån den ersättning som specificeras i avtalet med kunden. Koncernen redovisar intäkten när kontroll över en vara eller tjänst överförs till kunden.

Information om karaktären på och tidpunkten för uppfyllande av prestationsåtaganden i avtal med kunder och tillhörande intäkt/redovisningsprinciper sammanfattas nedan.

SAAS (SOFTWARE AS A SERVICE)

SaaS är återkommande intäkter och innefattar licensiering och drift av mjukvaruplattform samt övervakning och support. Intäkterna debiteras per installerat system och växer i takt med installerad bas.

SaaS-avtalen kännetecknas av att Vertiseits prestation vanligtvis utförs löpande under licenstiden genom att säkerställa kundens åtkomst till avtalad plattform samt dess funktionalitet. Intäkt/redovisningen sker därför över tid, normalt linjärt, under avtalad licensperiod.

AGENCY

Inom verksamhetsområdet Agency består prestationsåtagandena främst av tjänstleveranser avseende strategi, konceptutveckling, projektledning, design och utveckling samt systemintegration.

Agency-avtalen kännetecknas av att Vertiseits prestation vanligtvis utförs löpande under avtalstiden genom momentan kunskapsöverföring alternativt uppdatering av kundens tillgångar. Intäkt/redovisningen sker därför över tid i takt med att överenskomna tjänster levereras.

SYSTEMS

Vertiseits lösningar förutsätter väl fungerande system. I bolagets helhetserbjudande ingår därför ett åtagande för kundernas infrastruktur bestående av displayer, players, sensorer och övrig teknisk utrustning. Intäkterna genereras från produktförsäljning och relaterade tjänster såsom installation och finansieringslösningar via tredje part.

Huvuddelen av prestationsåtagandena i detta verksamhetsområde består av att leverera fungerande hårdvara och intäkterna redovisas vid den tidpunkt då kunden erhållit kontroll över den levererade utrustningen.

OFFENTLIGA BIDRAG

Offentliga bidrag redovisas i balansräkningen som upplupen intäkt när det föreligger rimlig säkerhet att bidraget kommer att erhållas och att koncernen kommer att uppfylla de villkor som är förknippade med bidraget. Bidraget periodiseras systematiskt i årets resultat på samma sätt och över samma perioder som de kostnader bidragen är avsedda att kompensera för. Offentliga bidrag relaterade till tillgångar redovisas i balansräkningen som en reduktion av tillgångens redovisade värde.

LEASING

När ett avtal ingås bedömer Vertiseit om avtalet är, eller innehåller, ett leasingavtal. Ett avtal är, eller innehåller, ett leasingavtal om avtalet överlåter rätten att under en viss period bestämma över användningen av en identifierad tillgång i utbyte mot ersättning. Vid leasingavtalets början eller vid omprövning av ett leasingavtal som innehåller flera komponenter, leasing- och icke-leasingkomponenter, fördelar Vertiseit ersättningen enligt avtalet till varje komponent baserat på det fristående priset.

LEASINGAVTAL DÄR VERTISEIT ÄR LEASETAGARE

Vertiseit redovisar en nyttjanderättstillgång och en leasingkulld vid leasingavtalets inledningsdatum. Nyttjanderättstillgången värderas initialt till anskaffningsvärde, vilket består av leasingkuldens initiala värde med tillägg för leasingavgifter som betalas vid eller före inledningsdatumet till det tidigare av slutet av tillgångens nyttjandeperiod och leasingperiodens slut, vilket i normalfallet för Vertiseit är leasingperiodens slut. I de mer sällsynta fall då anskaffningsvärdet

för nyttjanderätten återspeglar att Vertiseit kommer att utnyttja en option att köpa den underliggande tillgången skrivs tillgången av till nyttjandeperiodens slut.

Leasingskulden, som delas upp i långfristig och kortfristig del, värderas initialt till nuvärdet av återstående leasingavgifter under den bedömda leasingperioden. Leasingperioden utgörs av den ej uppsägbara perioden med tillägg för ytterligare perioder i avtalet om det vid inledningsdatumet bedöms som rimligt säkert att dessa kommer att nyttjas.

Leasingavgifterna diskonteras i normalfallet med Vertiseits marginella upplåningsränta, vilket utöver Vertiseits kreditrisk återspeglar respektive avtals leasingperiod, valuta och kvalitet på underliggande tillgång som tänkt säkerhet.

Leasingskulden omfattar nuvärdet av följande avgifter under bedömd leasingperiod:

- fasta avgifter, inklusive till sin substans fasta avgifter,
- variabla leasingavgifter kopplade till index eller pris ("rate"), initialt värderade med hjälp av det index eller pris ("rate") som gällde vid inledningsdatumet,
- eventuella restvärdesgarantier som förväntas betalas,
- lösenpriset för en köpoption som Vertiseit är rimligt säkert på att utnyttja och
- straffavgifter som utgår vid uppsägning av leasingavtalet om bedömd leasingperiod återspeglar att sådan uppsägning kommer att ske.

Skuldens värde ökas med räntekostnaden för respektive period och reduceras med leasingbetalningarna. Räntekostnaden beräknas som skuldens värde gånger diskonteringsräntan. Leasingskulden för Vertiseits lokaler med hyra som indexuppräknas beräknas på den hyra som gäller vid respektive rapportperiods slut. Vid denna tidpunkt justeras skulden med motsvarande justering av nyttjanderättstillgångens redovisade värde. På motsvarande sätt justeras skuldens och tillgångens värde i samband med att ombedömning sker av leasingperioden.

Detta sker i samband med att sista uppsägningsdatumet inom tidigare bedömd leasingperiod för lokalhyresavtal har passerats alternativt betydelsefulla händelser inträffar eller omständigheterna på ett betydande

sätt förändras på ett sätt som är inom Vertiseits kontroll och påverkar den gällande bedömningen av leasingperioden.

Vertiseit presenterar nyttjanderättstillgångar och leasingkulder som egna poster i balansräkningen.

För leasingavtal som har en leasingperiod på 12 månader eller mindre eller med en underliggande tillgång av lågt värde, understigande 50 KSEK, redovisas inte någon nyttjanderättstillgång och leasingkulld. Leasingavgifter för dessa leasingavtal redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

Finansiella intäkter och kostnader

Vertiseits finansiella intäkter och kostnader inkluderar ränteintäkter och räntekostnader. Dessa redovisas enligt effektivräntemetoden. Effektivräntan är den ränta som exakt diskonterar de uppskattade framtida inoch utbetalningarna under den förväntade löptiden för det finansiella instrumentet till:

- redovisat bruttovärde för den finansiella tillgången, eller
- det upplupna anskaffningsvärdet för den finansiella skulden.

Skatter

Inkomstskatter utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatter redovisas i årets resultat utom då underliggande transaktion redovisats i övrigt totalresultat eller i eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital.

Aktuell skatt är skatt som ska betalas eller erhållas avseende aktuellt år, med tillämpning av de skattesatser som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Till aktuell skatt hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder. Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. Temporära skillnader beaktas inte i koncernmässig goodwill och inte heller för skillnad som uppkommit vid första redovisningen av tillgångar och skulder som inte är rörelseförvärv som vid tidpunkten för Otransaktionen inte påverkar vare sig redovisat eller skattepliktig resultat. Vidare beaktas

inte heller temporära skillnader hänförliga till andelar i dotteroch intresseföretag som inte förväntas bli återförda inom överskådlig framtid. Värderingen av uppskjuten skatt baserar sig på hur underliggande tillgångar eller skulder förväntas bli realiserade eller reglerade. Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att kunna utnyttjas. Värdet på uppskjutna skattefordringar reduceras när det inte längre bedöms sannolikt att de kan utnyttjas.

Finansiella instrument

REDOVISNING OCH FÖRSTA VÄRDERINGEN

Kundfordringar redovisas när de är utgivna. Övriga finansiella tillgångar och finansiella skulder redovisas när koncernen blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. En finansiell tillgång (med undantag för kundfordringar som inte har en betydande finansieringskomponent) eller finansiell skuld värderas vid första redovisningstillfället till verkligt värde plus, när det gäller finansiella instrument som inte värderas till verkligt värde via resultatet, transaktionskostnader som är direkt hänförliga till förvärvet eller emissionen. En kundfordran utan en betydande finansieringskomponent värderas till transaktionspriset.

Klassificering och efterföljande värdering

FINANSIELLA TILLGÅNGAR

Vid första redovisningstillfället klassificeras en finansiell tillgång som värderad till: upplupet anskaffningsvärde; verkligt värde via övrigt totalresultat (skuldinstrumentsinvestering); verkligt värde via övrigt totalresultat (egetkapitalinvestering); eller verkligt värde via resultatet. Finansiella tillgångar omklassificeras inte efter det första redovisningstillfället förutom om koncernen byter affärsmodell för förvaltningen av de finansiella tillgångarna, i vilket fall alla berörda finansiella tillgångar omklassificeras per den första dagen i den första rapporteringsperioden efter förändringen av affärsmodellen.

Vertiseit innehar för närvarande endast finansiella tillgångar i form av kundfordringar och övriga fordringar, vilka klassificerats som värderade till upplupet anskaffningsvärde.

FINANSIELLA SKULDER

Finansiella skulder klassificeras som värderade till upplupet anskaffningsvärde eller verkligt värde via resultatet.

En finansiell skuld klassificeras till verkligt värde via resultatet om den klassificeras som innehav för handelsändamål, som ett derivat eller den har blivit identifierad som sådan vid första redovisningstillfället. Vertiseit innehar för närvarande endast finansiella skulder klassificerade som värderade till upplupet anskaffningsvärde.

Borttagande från rapporten över finansiell ställning (bortbokning)

FINANSIELLA TILLGÅNGAR

Vertiseit tar bort en finansiell tillgång från rapporten över finansiell ställning när de avtalsenliga rättigheterna till kassaflödena från den finansiella tillgången upphör eller om rätten att ta emot de avtalsenliga kassaflödena överförs genom en transaktion i vilken i väsentlighet alla risker och fördelar med ägarskapet har överförts eller i vilken Vertiseit inte överför eller behåller i väsentlighet alla de risker och fördelar med ägarskap och den inte behåller kontrollen över den finansiella tillgången.

FINANSIELLA SKULDER

Koncernen bokar bort en finansiell skuld från rapporten över finansiell ställning när de åtaganden som anges i avtalet fullgörs, annulleras eller upphör. Koncernen bokar också bort en finansiell skuld när de avtalsenliga villkoren modifieras och kassaflödena från den modifierade skulden är väsentligt annorlunda. I det fallet redovisas en ny finansiell skuld till verkligt värde baserat på de modifierade villkoren. När en finansiell skuld bokas bort redovisas skillnaden mellan det redovisade värdet som har tagits bort och den ersättning som har betalats (inklusive överförda icke-monetära tillgångar eller antagna skulder) i resultatet.

KVITTNING

Finansiella tillgångar och finansiella skulder kvittas och redovisas med ett nettobelopp i rapporten över finansiell ställning endast när koncernen har en legal rätt att kvitta de redovisade beloppen och har för avsikt att reglera posterna med ett nettobelopp eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden.

Materiella anläggningstillgångar

ÄGDA TILLGÅNGAR

Materiella anläggningstillgångar redovisas i koncernen till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspriset samt utgifter direkt hänförliga till tillgången för att bringa den på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen. Låneutgifter som är direkt hänförliga till inköp, konstruktion eller produktion av tillgångar som tar en betydande tid i anspråk att färdigställa för avsedd användning eller försäljning ingår i anskaffningsvärdet. Redovisningsprinciper för nedskrivningar framgår nedan. Materiella anläggningstillgångar som består av delar med olika nyttjandeperioder behandlas som separata komponenter av materiella anläggningstillgångar.

Det redovisade värdet för en materiell anläggningstillgång tas bort ur rapport över finansiell ställning vid utrangering eller avyttring eller när inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången. Vinst eller förlust som uppkommer vid avyttring eller utrangering av en tillgång utgörs av skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade värde med avdrag för direkta försäljningskostnader. Vinst och förlust redovisas som övrig rörelseintäkt/-kostnad.

TILLKOMMANDE UTGIFTER

Tillkommande utgifter läggs till anskaffningsvärdet endast om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med tillgången kommer att komma företaget till del och anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra tillkommande utgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer. En tillkommande utgift läggs till

anskaffningsvärdet om utgiften avser utbyten av identifierade komponenter eller delar därav. Även i de fall ny komponent tillskapats läggs utgiften till anskaffningsvärdet. Eventuella oavskrivna redovisade värden på utbytta komponenter, eller delar av komponenter, utrangeras och kostnadsförs i samband med utbytet. Reparationer kostnadsförs löpande.

AVSKRIVNINGSPRINCIPER

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod, mark skrivs inte av. Leasade tillgångar skrivs även de av över beräknad nyttjandeperiod eller, om den är kortare, över den avtalade leasingtiden. Koncernen tillämpar komponentavskrivning vilket innebär att komponenternas bedömda nyttjandeperiod ligger till grund för avskrivningen.

Beräknade nyttjandeperioder: inventarier, verktyg och installationer 3-5 år. Använda avskrivningsmetoder, restvärden och nyttjandeperioder omprövas vid varje års slut.

Immateriella tillgångar

GOODWILL

Goodwill värderas till anskaffningsvärde minus eventuella ackumulerade nedskrivningar. Goodwill fördelas till kassagenererande enheter och prövas minst årligen för nedskrivningsbehov.

FORSKNING OCH UTVECKLING

Utgifter för forskning som syftar till att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap redovisas som kostnad då de uppkommer. Utgifter för utveckling, där forskningsresultat eller annan kunskap tillämpas för att åstadkomma nya eller förbättrade produkter eller processer, redovisas som en tillgång i rapporten över finansiell ställning, om produkten eller processen är tekniskt och kommersiellt användbar och företaget har tillräckliga resurser att fullfölja utvecklingen och därefter använda eller sälja den immateriella tillgången. Det redovisade värdet inkluderar samtliga direkt hänförliga utgifter; till exempel för material och tjänster, ersättningar till anställda, registrering av en juridisk rättighet, avskrivningar på patent och licenser, låneutgifter i enlighet med IAS 23. Övriga utgifter för utveckling redovisas i året resultat som kostnad

när de uppkommer. I balansräkningen redovisade utvecklingsutgifter är upptagna till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

ÖVRIGA IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

Övriga immateriella tillgångar som förvärvats av koncernen utgörs av kundkontrakt, kundrelationer och varumärken och redovisas till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar (se nedan) och eventuella nedskrivningar.

TILLKOMMANDE UTGIFTER

Tillkommande utgifter för aktiverade immateriella tillgångar redovisas som en tillgång i rapport över finansiell ställning endast då de ökar de framtida ekonomiska fördelarna för den specifika tillgången till vilka de hänförs. Alla andra utgifter kostnadsförs när de uppkommer.

AVSKRIVNINGSPRINCIPER

Avskrivningar redovisas i årets resultat linjärt över immateriella tillgångars beräknade nyttjandeperioder, såvida inte sådana nyttjandeperioder är obestämbara. Nyttjandeperioderna omprövas minst årligen. Goodwill och andra immateriella tillgångar med en obestämbar nyttjandeperiod eller som ännu inte är färdiga att användas prövas för nedskrivningsbehov årligen och dessutom så snart indikationer uppkommer som tyder på att tillgången ifråga har minskat i värde. Immateriella tillgångar med bestämbara nyttjandeperioder skrivs av från den tidpunkt då de är tillgängliga för användning. De beräknade nyttjandeperioderna är:

Goodwill och varumärken	Obestämbar
Kundrelationer	5-10 år
Kundkontrakt	1-2 år
Balanserade utvecklingsutgifter	5 år

Varulager

Varulager värderas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet för varulager beräknas genom tillämpning av först in, först ut-metoden (FIFU) och inkluderar utgifter som uppkommit vid förvärvet av lagertillgångarna och transport av dem till deras nuvarande plats och skick. För tillverkade varor och pågående arbete

inkluderar anskaffningsvärdet en rimlig andel av indirekta kostnader baserad på en normal kapacitet. Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten, efter avdrag för uppskattade kostnader för färdigställande och för att åstadkomma en försäljning.

Nedskrivningar

Koncernens redovisade tillgångar bedöms vid varje balansdag för att avgöra om det finns indikation på nedskrivningsbehov. IAS 36 tillämpas avseende nedskrivningar av andra tillgångar än finansiella tillgångar vilka redovisas enligt IFRS 9.

NEDSKRIVNING AV MATERIELLA OCH IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

Om indikation på nedskrivningsbehov finns beräknas tillgångens återvinningsvärde (se nedan). För goodwill, andra immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod och immateriella tillgångar som ännu ej är färdiga för användning beräknas återvinningsvärdet dessutom årligen. Om det inte går att fastställa väsentligen oberoende kassaflöden till en enskild tillgång, och dess verkliga värde minus försäljningskostnader inte kan användas, grupperas tillgångarna vid prövning av nedskrivningsbehov till den lägsta nivå där det går att identifiera väsentligen oberoende kassaflöden – en så kallad kassagenererande enhet. En nedskrivning redovisas när en tillgångs eller kassagenererande enhets (grupp av enheters) redovisade värde överstiger återvinningsvärdet. En nedskrivning redovisas som kostnad i årets resultat. Då nedskrivningsbehov identifierats för en kassagenererande enhet (grupp av enheter) fördelas nedskrivningsbeloppet i första hand till goodwill. Därefter görs en proportionell nedskrivning av övriga tillgångar som ingår i enheten (gruppen av enheter).

Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde minus försäljningskostnader och nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärdet diskonteras framtida kassaflöden med en diskonteringsfaktor som beaktar riskfri ränta och den risk som är förknippad med den specifika tillgången.

ÅTERFÖRING AV NEDSKRIVNING

En nedskrivning av tillgångar som ingår i IAS 36 tillämpningsområde reverseras om det både

finns indikation på att nedskrivningsbehovet inte längre föreligger och det har skett en förändring i de antaganden som låg till grund för beräkningen av återvinningsvärdet. Nedskrivning av goodwill återförs dock aldrig. En reversering görs endast i den utsträckning som tillgångens redovisade värde efter återföring inte överstiger det redovisade värde som skulle ha redovisats, med avdrag för avskrivning där så är aktuellt, om ingen nedskrivning gjorts.

NEDSKRIVNING AV FINANSIELLA TILLGÅNGAR

Förlustreserven för kundfordringar och avtalstillgångar värderas alltid till ett belopp motsvarande löptiden för förväntade kreditförluster.

VÄRDERING AV FÖRVÄNTADE KREDITFÖRLUSTER

Förväntade kreditförluster utgörs av en sannolikhetsvägd uppskattning av kreditförluster. Kreditförluster värderas som nuvärdet av alla underskott i kassaflödena (det vill säga skillnaden mellan bolagets kassaflöde i enlighet med avtalet och kassaflödet som koncernen förväntar sig att få). Förlustreserver för finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde har dragits av från tillgångarnas bruttovärde.

Utbetalning av kapital till ägarna

UTDELNINGAR

Utdelningar redovisas som skuld efter det att årsstämman godkänt utdelningen.

Resultat per aktie

Beräkningen av resultat per aktie före utspädning baseras på årets resultat i koncernen hänförligt till moderbolagets ägare och på det vägda genomsnittliga antalet aktier utestående under året. Vid beräkningen av resultat per aktie efter utspädning justeras resultatet och det genomsnittliga antalet aktier för att ta hänsyn till effekter av utspädande potentiella stamaktier, vilka under rapporterade perioder härrör från optioner utgivna till styrelseledamöter och anställda. Utspädningen från optionerna baseras på en beräkning av hur många aktier som hypotetiskt hade kunnat köpas in under perioden med lösenkursen och värdet på återstående tjänster i enlighet med IFRS 2 Aktierelaterade ersättningar. De aktier som inte hade kunnat köpas in leder

till utspädning. Vidare inkluderas det antal optioner, och därigenom aktier, som skulle bli intjänade om den grad av uppfyllnad av intjäningsvillkoren som föreligger per utgången av aktuell period även skulle föreligga vid utgången av intjäningsperioden. Potentiella stamaktier ses som utspädande endast under perioder då det leder till en lägre vinst eller större förlust per aktie.

Ersättningar till anställda

KORTFRISTIGA ERSÄTTNINGAR

Kortfristiga ersättningar till anställda beräknas utan diskontering och redovisas som kostnad när de relaterade tjänsterna erhålls.

AVGIFTSBESTÄMDA PENSIONSPLANER

Som avgiftsbestämda pensionsplaner klassificeras de planer där företaget förpliktelse är begränsad till de avgifter företaget åtagit sig att betala. I sådant fall beror storleken på den anställdes pension på de avgifter som företaget betalar till planen eller till ett försäkringsbolag och den kapitalavkastning som avgifterna ger. Följaktligen är det den anställda som bär den aktuariella risken (att ersättningen blir lägre än förväntat) och investeringsrisken (att de investerade tillgångarna kommer att vara otillräckliga för att ge de förväntade ersättningarna). Vertiseits avgiftsbestämda planer och avgifter avseende dessa redovisas som en kostnad i årets resultat i den takt de intjänas genom att de anställda utfört tjänster åt företaget under en period.

FÖRMÅNSBESTÄMDA PENSIONSPLANER

Förmånsbestämda planer är andra planer för ersättningar efter avslutad anställning än avgiftsbestämda planer. Koncernens förmånsbestämda planer består av ITP 2-planer som är planer som omfattar flera arbetsgivare. De löpande avgifterna som betalas till Alecta redovisas på samma sätt som avseende avgiftsbestämda planer.

ERSÄTTNINGAR VID UPPSÄGNING

En kostnad för ersättningar i samband med uppsägningar av personal redovisas vid den tidigaste tidpunkten av när företaget inte längre kan dra tillbaka erbjudandet till de anställda eller när företaget redovisar kostnader för omstrukturering. Ersättningarna som beräknas

bli reglerade efter tolv månader redovisas till dess nuvärde. Ersättningar som inte förväntas regleras helt inom tolv månader redovisas enligt långfristiga ersättningar.

AKTIERELATERADE ERSÄTTNINGAR

Vertiseit har två utestående teckningsoptionsprogram riktade till styrelseledamöter och anställda. Marknadsmässig ersättning har betalats för optionerna och någon kostnad uppstår därför inte i resultaträkningen. Koncernens eget kapital har ökats med inbetalade optionspremier.

Avsättningar

En avsättning skiljer sig från andra skulder genom att det råder ovisshet om betalningstidpunkt eller beloppets storlek för att reglera avsättningen. En avsättning redovisas i balansräkningen när det finns en befintlig legal eller informell förpliktelse som en följd av en inträffad händelse, och det är troligt att ett utflöde av ekonomiska resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen samt en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Avsättningar görs med det belopp som är den bästa uppskattningen av det som krävs för att reglera den befintliga förpliktelsen på balansdagen. Där effekten av när i tiden betalning sker är väsentlig, beräknas avsättningar genom diskontering av det förväntade framtida kassaflödet till en räntesats före skatt som återspeglar aktuella marknadsbedömningar av pengars tidsvärde och, om det är tillämpligt, de risker som är förknippade med skulden.

GARANTIER

En avsättning för garantier redovisas när de underliggande produkterna eller tjänsterna säljs. Avsättningen baseras på historiska data om garantier och en sammanvägning av tänkbara utfall i förhållande till de sannolikheter som utfallen är förknippade med.

FÖRLUSTKONTRAKT

En avsättning för förlustkontrakt redovisas när de förväntade fördelarna som koncernen väntas erhålla från ett kontrakt är lägre än de oundvikliga kostnaderna att uppfylla förpliktelserna enligt kontraktet.

Eventualförpliktelser

Upplýsning om eventualförpliktelse lämnas när det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av en eller flera osäkra framtida händelser utom koncernens kontroll eller när det finns ett åtagande som inte redovisas som en skuld eller avsättning på grund av det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas eller inte kan beräknas med tillräcklig tillförlitlighet.

Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolaget har upprättat sin årsredovisning enligt årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Även av Rådet för finansiell rapporterings utgivna uttalanden gällande för noterade företag tillämpas. RFR 2 innebär att moderbolaget i årsredovisningen för den juridiska personen ska tillämpa samtliga av EU antagna IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen, tryggandelagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning. Rekommendationen anger vilka undantag från och tillägg till IFRS som ska göras.

Skillnader mellan koncernens och moderbolagets redovisningsprinciper

Skillnaderna mellan koncernens och moderbolagets redovisningsprinciper framgår nedan. De nedan angivna redovisningsprinciperna för moderbolaget har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i moderbolagets finansiella rapporter.

KLASSIFICERING OCH UPPSTÄLLNINGSFORMER

För moderbolaget redovisas en resultaträkning och en rapport över resultat och övrigt totalresultat, där för koncernen dessa två rapporter tillsammans utgör en rapport över resultat och övrigt totalresultat. Resultatoch balansräkningarna är för moderbolaget uppställda enligt årsredovisningslagens scheman, medan rapporten över resultat och övrigt totalresultat, rapporten över förändringar i eget kapital och kassaflödesanalysen baseras på IAS 1 Utformning av finansiella rapporter respektive IAS 7 Rapport över kassaflöden. De skillnader mot koncernens rapporter som

gör sig gällande i moderbolagets resultat och balansräkningar utgörs främst av presentation av anläggningstillgångar, eget kapital samt förekomsten av avsättningar som egen rubrik i balansräkningen.

Dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas i moderbolaget enligt anskaffningsvärde-metoden. Detta innebär att transaktionsutgifter inkluderas i det redovisade värdet. I koncernredovisningen redovisas transaktionsutgifter hänförliga till dotterföretag direkt i resultatet när dessa uppkommer.

FINANSIELLA GARANTIER

Moderbolagets finansiella garantiavtal består i huvudsak/främst av borgensförbindelser och kapitaltäckningsgarantier till förmån för dotterföretag. Finansiella garantier innebär att bolaget har ett åtagande att ersätta innehavaren av ett skuldinstrument för förluster som denne ådrar sig på grund av att en angiven gäldenär inte fullgör betalning vid förfall enligt avtalsvillkoren. För redovisning av finansiella garantiavtal tillämpar moderbolaget en av Rådet för finansiell rapportering tillåten lättnadsregel jämfört med reglerna i IFRS 9. Lättnadsregeln avser finansiella garantiavtal utställda till förmån för dotterföretag.

Moderbolaget redovisar finansiella garantiavtal som avsättning i balansräkningen när bolaget har ett åtagande för vilket betalning sannolikt erfordras för att reglera åtagandet.

MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Materiella anläggningstillgångar i moderbolaget redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar på samma sätt som för koncernen men med tillägg för eventuella uppskrivningar.

LEASADE TILLGÅNGAR

Moderbolaget tillämpar inte IFRS 16, i enlighet med undantaget som finns i RFR 2. Som leasetagare redovisas leasingavgifter som kostnad linjärt över leasingperioden och således redovisas inte nyttjanderätter och leaseingskulda i balansräkningen.

IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Goodwill och andra immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod som i koncernen inte är föremål för avskrivning, skrivs i moderbolaget av i enlighet med ÅRL. Detta innebär avskrivning över i normalfallet fem år. I särskilda fall kan avskrivningstiden vara längre än fem år.

FUSIONER

Fusioner redovisas enligt BFAR 1999:1.

NOT 2 INTÄKTER

Intäktströmmar

Koncernen genererar främst intäkter från tillhandahållande av mjukvaruplattform, strategi och konceptutveckling samt infrastruktur och tekniska lösningar för kundupplevelsen i butik.

Koncernen	Kvarvarande verksamhet		Summa koncern	
	2019	2018	2019	2018
Intäkter från avtal med kunder	83 263	69 521	83 263	69 521
Summa nettoomsättning	83 263	69 521	83 263	69 521

Fördelning av intäkter från avtal med kunder

Fördelningen av intäkter från avtal med kunder på huvudsakliga geografiska marknader, verksamhetsområden och tidpunkt för intäktsredovisning sammanfattas nedan. Tabellen innehåller även en avstämning mellan intäktsfördelningen och koncernens rörelsesegment (se not 3).

Koncernen	Rörelsesegment							
	SaaS		Agency		Systems		Summa	
1 januari - 31 december	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018
Geografisk marknad								
Sverige	19 009	16 744	7 694	7 751	45 562	36 723	72 265	61 218
Inom EU exkl Sverige	3 613	2 148	760	315	3 028	3 341	7 401	5 804
Utanför EU	2 812	406	–	69	785	2 024	3 597	2 499
Summa	25 434	19 298	8 454	8 135	49 375	42 088	83 263	69 521
Tidpunkt för intäktsredovisning								
Varor som redovisas vid en given tidpunkt	–	–	–	–	49 375	42 088	49 375	42 088
Varor och tjänster som redovisas över tid	25 434	19 298	8 454	8 135	–	–	33 888	27 433
Summa intäkter från avtal med kunder	25 434	19 298	8 454	8 135	49 375	42 088	83 263	69 521

Avtalsbalanser

Information om fordringar, avtalsstillgångar och avtalsskulder från avtal med kunder sammanfattas nedan.

Koncernen	31 december 2019	31 december 2018
KSEK		
Kundfordringar	12 053	14 550
Avtalsstillgångar	–	294
Avtalsskulder	3 597	2 693

Moderbolaget	31 december 2019	31 december 2018
KSEK		
Kundfordringar	9 726	11 907
Avtalsstillgångar	–	294
Avtalsskulder	643	611

Avtalsstillgångar hänför sig i första hand till koncernens rätt till ersättning för utfört men ej fakturerat arbete vid balansdagen.

Avtalsstillgångarna överförs till fordringar när rättigheterna blir ovillkorliga. Detta sker vanligtvis när koncernen utfärdar en faktura till kunden.

Avtalsskulder avser främst de förskott som erhållits från kunden.

De 2 693 KSEK som redovisas som avtalsskuld per den 31 december 2018 har redovisats som intäkt under 2019.

Ingen information lämnas om återstående presentationsåtaganden per den 31 december 2019 eller den 31 december 2018 som har en ursprunglig förväntad löptid på högst ett år som är tillåtet enligt IFRS 15.

NOT 3 RÖRELSESEGMENT

Koncernens rörelsesegment motsvarar de verksamhetsområden som tillsammans utgör företagets affärsmodell. Segmenten består av Återkommande licensintäkter ("SaaS"), Byråttjänster ("Agency") och Hårdvaruförsäljning ("Systems").

I rörelsesegmentens resultat, tillgångar och skulder har inkluderats direkt hänförliga poster samt poster som kan fördelas på segmenten på ett rimligt och tillförlitligt sätt. De redovisade posterna i rörelsesegmentens resultat, tillgångar och skulder är värderade i enlighet med det resultat, tillgångar och skulder som företagets verkställande direktör följer upp.

Internpris mellan koncernens olika rörelsesegment är satta utifrån marknadsmässiga priser.

Koncernens rörelsesegment

KSEK	SaaS		Agency		Systems		Summa konsoliderat	
	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018
Nettoomsättning	25 434	19 298	8 454	8 135	49 375	42 088	83 263	69 521
Varu- och tjänstekostnader	-1 661	-828	-359	-238	-32 989	-31 159	-35 009	-32 225
Bruttoresultat	23 773	18 470	8 095	7 897	16 386	10 929	48 254	37 296

Moderbolaget

KSEK	SaaS		Agency		Systems		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018
Nettoomsättning	19 131	17 502	8 454	7 022	49 375	41 997	76 960	66 521

Moderbolaget

KSEK	Sverige		Inom EU exkl Sverige		Utanför EU		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018
Nettoomsättning	69 635	60 707	6 212	4 748	1 113	1 066	76 960	66 521

NOT 4 FÖRVÄRV AV RÖRELSE

Den 28 juni 2019 förvärvade koncernen 100% av aktierna i det onoterade bolaget Digital Signage Solutions Sweden AB för 5 000 KSEK genom kontant betalning, och bestämmande inflytande erhöles. Företagets verksamhet bestod i att likt Vertiseit agera helhetsleverantör inom Digital Signage. Förvärvet väntas ge synergieffekter genom att den kundstock som tillförs kan förädlas vidare inom Vertiseitkoncernen. Under de sex månaderna fram till den 31 december 2019 bidrog dotterföretaget med 1 258 KSEK till koncernens intäkter och med 510 KSEK till koncernens resultat efter skatt. Om förvärvet hade inträffat per den 1 januari 2019 uppskattar företagsledningen att bolaget hade tillfört 7 115 KSEK till koncernens intäkter och 425 KSEK till koncernens resultat efter skatt.

Den 9 december 2019 förvärvade koncernen 99% av aktierna i det onoterade bolaget InStoreMedia AB för upp till 4 500 KSEK, vilket erlades genom kontant betalning vid tillträdet om 2 040 KSEK och tilläggsköpeskilling under om maximalt 2 500 KSEK. Bestämmande inflytande erhöles på tillträdesdagen. Företaget erbjuder en mjukvaruplattform för kundupplevelsen i butik, liknande den hos dotterbolaget DISE International AB. Förvärvet väntas ge synergieffekter genom att tillföra kunder och partners som kan förädlas inom koncernen. Förvärvet hade ingen påverkan på koncernens intäkter eller resultat efter skatt. Om förvärvet hade skett per den 1 januari 2019 uppskattar företagsledningen att bolaget hade tillfört 5 017 KSEK till koncernens intäkter och -15 251 KSEK till koncernens resultat efter skatt.

Den 31 mars 2020 förvärvade koncernen 100% av aktierna i InStoreMedia (UK) Ltd. för upp till cirka 9,6 MSEK. Betalningen erlades genom kontant betalning vid tillträdet om cirka 3,0 MSEK och resterande, i form av tilläggsköpeskilling om maximalt 6,6 MSEK kopplad till bolagets framtida intäktsutveckling, erläggs fördelat över fyra år. Bolaget är en plattformsdistributör på den brittiska marknaden och verksamheten kommer att bli en del av dotterbolaget DISE. Förvärvet förväntas tillföra en marknadsnärvaro och ett starkt partnersätverk i Storbritannien, samt öka de återkommande intäkterna i koncernen med drygt 1 MSEK på årsbasis. Förvärvet väntas inte påverka vinst per aktie under verksamhetsåret 2020.

Effekter av förvärv 2019

KSEK	Digital Signage Solutions Sweden AB	Instoremedia AB
Det förvärvade företagens nettotillgångar vid förvärvstidpunkten:		
Immateriella tillgångar	715	774
Uppskjuten skattefordran	955	3 263
Materiella anläggningstillgångar	133	-
Varulager	146	-
Kundfordringar och övriga fordringar	2 167	1 108
Likvida medel	574	587
Räntebärande skulder	-733	-
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	-2 672	-6 438
Uppskjuten skatteskuld	-150	-162
Netto identifierbara tillgångar och skulder	1 135	-868
Koncerngoodwill	3 864	4 626
Överförd ersättning	4 999	3 758

Goodwill

I goodwillvärdet ingår värdet av en installerad bas av system, marknadsnärvaro och branschspecifik know-how. Ingen del av goodwillen förväntas vara skattemässigt avdragsgill.

Förvärvsrelaterade utgifter

Förvärvsrelaterade utgifter uppgår till 310 KSEK och avser arvoden till konsulter i samband med due diligence. Dessa utgifter har redovisats som övriga rörelsekostnader i rapport över resultat och övrigt totalresultat.

Överförd ersättning

KSEK	Digital Signage Solutions Sweden AB	Instoremedia AB
Likvida medel	5 000	2 040
Villkorad köpeskilling	-	1 719
Total överförd ersättning	5 000	3 759

Villkorad köpeskilling

Förvärvsavtalet anger att en villkorad köpeskilling ska utgå till InStoreMedia AB:s tidigare ägare i april 2020. Den villkorade köpeskillingen kan maximalt uppgå till 2 500 KSEK. Utfallet av den villkorade köpeskillingen beräknas uppgå till 1 719 KSEK och har beräknats genom en bedömning av kostnader hänförliga till integration av InStoreMedia AB:s integration i koncernens verksamhet.

NOT 5 ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER

KSEK	2019	2018
Koncernen		
Kursvinster på fordringar/skulder av rörelsekaraktär	238	209
Övrigt	5	-
Summa övriga rörelseintäkter	243	209
Moderbolaget		
Kursvinster på fordringar/skulder av rörelsekaraktär	223	94
Övrigt	1	-
Summa övriga rörelseintäkter	224	94

NOT 6 ÖVRIGA RÖRELSEKOSTNADER

KSEK	2019	2018
Koncernen		
Kursförluster på fordringar/skulder av rörelsekaraktär	-162	-220
Övrigt	-109	115
Summa övriga rörelsekostnader	-271	-105
Moderbolaget		
Kursförluster på fordringar/skulder av rörelsekaraktär	-197	-105
Övrigt	-	-
Summa övriga rörelsekostnader	-197	-105

NOT 7 ANSTÄLLDA, PERSONALKOSTNADER OCH LEDANDE BEFATTNINGSHAVARES ERSÄTTNINGAR

Kostnader för ersättningar till anställda

KSEK	2019	2018
Koncernen		
Löner och ersättningar m.m.	22 038	15 812
Pensionskostnader, avgiftsbaserade planer	1 394	1 064
Sociala avgifter	6 753	6 186
Summa ersättningar till anställda	30 185	23 062

Medelantalet anställda

Antal	2019	varav kvinnor	2018	varav kvinnor
Moderbolaget				
Sverige	46	28%	34	24%
Totalt moderbolaget	46	28%	34	24%
Dotterföretag				
Sverige	9	11%	7	27%
Totalt i dotterföretag	9	11%	7	27%
Koncernen totalt	55	25%	41	25%

Könsfördelning i företagsledningen

	2019-12-31	2018-12-31
	Andel kvinnor	Andel kvinnor
Moderbolaget		
Styrelsen	17%	0%
Övriga ledande befattningshavare	0%	0%
Koncernen		
Styrelser	17 %	0%
Övriga ledande befattningshavare	0%	0%

Löner och andra ersättningar fördelade mellan ledande befattningshavare och övriga anställda samt sociala kostnader i moderbolaget

Moderbolaget

KSEK	2019		
	Ledande befattningshavare (3 personer)	Övriga anställda	Summa
Löner och andra ersättningar	1 990	16 078	18 068
varav tantiem o.d.	-	215	215
Moderbolaget totalt	1 990	16 078	18 068
varav tantiem o.d.	-	215	215
Sociala kostnader	1 029	5 713	6 742
Varav pensionskostnad	274	829	1 103

KSEK	2018		
	Ledande befattningshavare (2 personer)	Övriga anställda	Summa
Löner och andra ersättningar	1 154	12 042	13 196
varav tantiem o.d.	9	228	237
Moderbolaget totalt	1 154	12 042	13 196
varav tantiem o.d.	9	228	237
Sociala kostnader	557	4 802	5 359
Varav pensionskostnad	114	837	951

Löner och andra ersättningar, pensionskostnader samt pensionsförpliktelser för ledande befattningshavare i koncernen

KSEK	2019	2018
	Ledande befattningshavare (3 personer)	Ledande befattningshavare (2 personer)
Koncernen		
Löner och andra ersättningar	1 990	1 154
varav tantiem o.d.	-	9
Pensionskostnader	274	114

Löner och andra ersättningar till ledande befattningshavare

Moderbolaget				
2019 KSEK	Grundlön styr- elsearvode	Rörlig ersättning	Pensions- kostnad	Summa
Styrelsens ordförande (Vilhelm Schottenius)				
Ersättning från moderbolaget	100	-	-	100
Styrelseledamot (Emma Stjernlöf)				
Ersättning från moderbolaget	50	-	-	50
Styrelseledamot (Jan Kjellman)				
Ersättning från moderbolaget	50	-	-	50
Styrelseledamot (Jon Linden)				
Ersättning från moderbolaget	50	-	-	50
Styrelseledamot (Adrian Nelje)				
Ersättning från moderbolaget	575	-	71	646
Styrelseledamot (Mikael Olsson)				
Ersättning från moderbolaget	50	-	-	50
Verkställande direktör (Johan Lind)				
Ersättning från moderbolaget	592	-	65	657
Vice verkställande direktör (Jonas Lagerqvist)				
Ersättning från moderbolaget	639	-	96	735
Andra ledande befattningshavare (1 personer)				
Ersättning från moderbolaget	759	-	113	872
Summa	2 865	-	345	3 210
Ersättning från moderbolaget	2 865	-	345	3 210
Ersättning från dotterföretag	-	-	-	-

2018 KSEK	Grundlön styr- elsearvode	Rörlig ersättning	Pensions- kostnad	Summa
Styrelsens ordförande (Jan Kjellman)				
Ersättning från moderbolaget	-	-	-	-
Styrelseledamot (Per Ola Körberg)				
Ersättning från moderbolaget	-	-	-	-
Styrelseledamot (Vilhelm Schottenius)				
Ersättning från moderbolaget	-	-	-	-
Verkställande direktör (Johan Lind)				
Ersättning från moderbolaget	543	4	56	603
Vice verkställande direktör (Adrian Nelje)				
Ersättning från moderbolaget	604	4	58	666
Summa	1 147	8	114	1 269
Ersättning från moderbolaget	1 147	8	114	1 269
Ersättning från dotterföretag	-	-	-	-

Aktierelaterade ersättningar

Den 20 mars 2019, startade koncernen två (2) aktieoptionsprogram som ger (i) nyckelpersoner i ledande ställning och övriga anställda och (ii) styrelseledamöter rätt att förvärva aktier i företaget. Enligt programmen ger varje option innehavaren rätt att teckna en (1) ny aktie till förutbestämt lösenpris.

Optionerna tecknades av dotterbolaget DISE International AB som i sin tur har överlåtit optionerna till anställda och styrelseledamöter i koncernen mot marknadsmässig ersättning. Av sammanlagt 600 000 st optioner som tecknats av dotterbolaget har 472 000 st överlåtit till anställda och styrelseledamöter.

Samtliga optioner har tecknats mot kontant betalning. Teckningskursen uppgick till marknadsvärde beräknat enligt Black & Scholes värderingsmodell.

Inga övriga villkor för tilldelning finns. Samtliga aktieoptioner regleras genom fysisk leverans av aktier i enlighet med nedanstående förteckning.

Datum för tilldelning/personalkategori	Antal instrument	Avtalsenlig löptid/ lösenpris på optionerna
Moderbolaget		
Teckning av dotterbolaget DISE	472 000	3 år / 20 SEK
Totalt antal egetkapitalreglerade optioner	472 000	
Koncernen		
Tilldelning av aktieoptioner till nyckelpersoner i ledande ställning den 20 mars 2019	176 000	3 år / 20 SEK
Tilldelning av aktieoptioner till övriga anställda den 20 mars 2019	246 000	3 år / 20 SEK
Tilldelning av aktieoptioner till styrelseledamöter den 20 mars 2019	50 000	3 år / 20 SEK
Totalt antal egetkapitalreglerade optioner	472 000	

Totalt koncernen

Totalt antal egetkapitalreglerade optioner	600 000
---	----------------

Antal och vägda genomsnittliga lösenpriser avseende egetkapitalreglerade optioner

Optioner i tusental	Vägt genom-	Antal optioner	Vägt genom-	Antal optioner
	snittligt lösenpris	2019	snittligt lösenpris	2018
Koncernen				
Utestående vid periodens början	–	–	–	–
Tilldelade under perioden	20	472 000	–	–
Förverkade under perioden	–	–	–	–
Inlösta under perioden	–	–	–	–
Förfallna under perioden	–	–	–	–
Utestående vid periodens utgång	20	472 000	–	–
Inlösningsbara vid periodens slut	–	–	–	–
Moderbolaget				
Utestående vid periodens början	–	–	–	–
Tilldelade under perioden	20	600 000	–	–
Förverkade under perioden	–	–	–	–
Inlösta under perioden	–	–	–	–
Förfallna under perioden	–	–	–	–
Utestående vid periodens utgång	20	600 000	–	–
Inlösningsbara vid periodens slut	–	–	–	–

Utestående egetkapitalreglerade optioner per den 31 december 2019 har ett lösenpris på 20 SEK och en återstående avtalsenlig löptid på 2,3 år.

Verkligt värde och antaganden avseende egetkapitalreglerade optioner tilldelade under perioden och jämförelseperioden

Koncernen	2019	2018
Verkligt värde vid värderingstidpunkten	0,85	–
Aktiepris (uttryckt som vägt genomsnittligt aktiepris)	15,30	–
Lösenpris (uttryckt som vägt genomsnittligt lösenpris)	20,00	–
Förväntad volatilitet (uttryckt som vägd genomsnittlig volatilitet)	0,20	–
Optionernas löptid (uttryckt som vägd genomsnittlig löptid)	3,14	–
Förväntad utdelning	–	–
Riskfri ränta (baserad på statsobligationer)	0,01	–
Moderbolaget		
Verkligt värde vid värderingstidpunkten	0,85	–
Aktiepris (uttryckt som vägt genomsnittligt aktiepris)	15,30	–
Lösenpris (uttryckt som vägt genomsnittligt lösenpris)	20,00	–
Förväntad volatilitet (uttryckt som vägd genomsnittlig volatilitet)	0,20	–
Optionernas löptid (uttryckt som vägd genomsnittlig löptid)	3,14	–
Förväntad utdelning	–	–
Riskfri ränta (baserad på statsobligationer)	0,01	–

De indata som anges i ovanstående två tabeller avser för egetkapitalreglerade optioner värderingen vid tilldelningstidpunkten.

Den förväntade volatiliteten är baserad på bedömd volatilitet (beräknad baserat på den vägda genomsnittliga återstående löptiden av aktieoptionerna), justerad för eventuella förväntade förändringar i framtida volatilitet till följd av officiellt tillgänglig information. Den förväntade löptiden på optionen uppgår till 3,14 år, vilket är i enlighet med villkoren för optionsprogrammen.

NOT 8 ARVODE OCH KOSTNADSERSÄTTNING TILL REVISORER

Koncernen		
KSEK	2019	2018
KPMG AB		
Revisionsuppdrag	150	46
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	–	30
Skatterådgivning	18	–
Andra uppdrag	337	120
Summa	505	196
ERA Revisorer		
Revisionsuppdrag	–	46
Skatterådgivning	4	20
Summa	4	66
Moderbolaget		
KPMG AB		
Revisionsuppdrag	150	26
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	–	30
Skatterådgivning	18	–
Andra uppdrag	337	–
Summa	505	56
ERA Revisorer		
Revisionsuppdrag	–	22
Skatterådgivning	4	20
Summa	4	44

Med revisionsuppdrag avses lagstadgad revision av års- och koncernredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning samt revision och annan granskning utförd i enlighet med överenskommelse eller avtal.

Detta inkluderar övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

NOT 9 FINANSNETTO

Koncernen		
KSEK	2019	2018
Ränteintäkter	–	2
Finansiella intäkter – övriga	–	2
Bankräntor	-154	-67
Räntekostnader för leasing	-9	6
Övriga finansiella kostnader	-29	-36
Finansiella kostnader – övrigt	-192	-97
Finansnetto redovisat i resultatet	-192	-95

Moderbolaget		
KSEK	2019	2018
Räntekostnader och liknande resultatposter:		
Räntekostnader, ej koncernföretag	-140	-85

NOT 10 BOKSLUTSDISPOSITIONER

Moderbolaget		
KSEK	2019	2018
Skillnad mellan redovisad avskrivning och avskrivning enligt plan:		
Inventarier, verktyg och installationer	–	7
Periodiseringsfond, årets återföring	239	3 675
Summa	239	3 682

NOT 11 SKATTER

Redovisat i rapporten över resultat och övrigt totalresultat

Koncernen		
KSEK	2019	2018
Aktuell skattekostnad		
Årets skattekostnad	-1 812	-1 087
Uppskjuten skatt avseende temporära skillnader	153	-
Totalt redovisad skattekostnad i koncernen	-1 659	-1 087

Moderbolaget		
KSEK	2019	2018
Aktuell skattekostnad		
Årets skattekostnad	-1 308	-2 171
Totalt redovisad skattekostnad i moderbolaget	-1 308	-2 171

Avstämning av effektiv skatt

Koncernen		
KSEK	2019	2018
Resultat före skatt	7 430	4 815
Skatt enligt gällande skattesats för moderbolaget	-1 590	-1 059
Ej avdragsgilla kostnader	-99	-62
Utnyttjande av tidigare ej aktiverade underskottsavdrag	-	10
Schablonränta på periodiseringsfond	-	-3
Övrigt	30	46
Redovisad effektiv skatt	-1 659	-1 068

Moderbolaget		
KSEK	2019	2018
Resultat före skatt	4 789	9 635
Skatt enligt gällande skattesats för moderbolaget	-1 025	-2 120
Ej avdragsgilla kostnader	-283	-49
Schablonränta på periodiseringsfond	-	-2
Redovisad effektiv skatt	-1 308	-2 171

Förändring av uppskjuten skatt i temporära skillnader och underskottsavdrag

Koncernen					
KSEK	Balans per 1 jan 2019	Redovisat i årets resultat	Redovisat i eget kapital	Förvärv/ Avyttring av rörelse	Balans per 31 dec 2019
Materiella anläggningstillgångar	28	2			30
Immateriella tillgångar	-404	97		-312	-619
Periodiseringsfonder	-53	53			-
Utnyttjande av underskottsavdrag	-10				-10
Aktivering av underskottsavdrag	590			4 222	4 812
	151	152	-	3 910	4 213

Koncernen					
KSEK	Balans per 1 jan 2018	Redovisat i årets resultat	Redovisat i eget kapital	Förvärv/ Avyttring av rörelse	Balans per 31 dec 2018
Materiella anläggningstillgångar	29		-1		28
Immateriella tillgångar	-245	34		-193	-404
Periodiseringsfonder	-810	810		-53	-53
Utnyttjande av underskottsavdrag			-10		-10
Aktivering av underskottsavdrag	590				590
	-436	844	-11	-246	151

Förändrad skattesats

Fr o m 1 januari 2019 är skattesatsen i Sverige 21,4 procent för företag med räkenskapsår som börjar 1 januari 2019 eller senare. Skattesatsen sänks till 20,6 procent för räkenskapsår som börjar 1 januari 2021 eller senare.

NOT 12 IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Koncernen

KSEK	Utvecklingsutgifter	Varumärke	Kundkontrakt	Kundrelationer	Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	Goodwill	Totalt
Ackumulerade anskaffningsvärden							
Ingående balans 2018-01-01	2 031	1 000	117	117	4	664	3 933
Rörelseförvärv			241	674		7 206	8 121
Internt utvecklade tillgångar	874						874
Utgående balans 2018-12-31	2 905	1 000	358	791	4	7 870	12 928
Ingående balans 2019-01-01	2 905	1 000	358	791		7 870	12 928
Rörelseförvärv			575	913		8 490	9 978
Internt utvecklade tillgångar	2 620						2 620
Utgående balans 2019-12-31	5 525	1 000	933	1 704	-	16 360	25 526
Ackumulerade av- och nedskrivningar							
Ingående balans 2018-01-01	-846	-	-39	-13		-	-898
Årets avskrivningar	-495		-105	-51	-4	-	-655
Utgående balans 2018-12-31	-1 341	-	-144	-64	-4	-	-1 553
Ingående balans 2019-01-01	-1 341	-	-144	-64	-4	-	-1 553
Årets avskrivningar	-669		-223	-234			-1 126
Utgående balans 2019-12-31	-2 010	-	-367	-298	-4	-	-2 679
Per 2018-01-01	1 185	1 000	78	104	4	664	3 035
Per 2018-12-31	1 564	1 000	214	727	-	7 870	11 375
Per 2019-01-01	1 564	1 000	214	727	-4	7 870	11 375
Per 2019-12-31	3 515	1 000	566	1 406	-4	16 360	22 847

Moderbolaget

KSEK	Utvecklingsutgifter	Goodwill	Totalt
Ackumulerade anskaffningsvärden			
Ingående balans 2019-01-01	-	-	-
Fusion		7 399	7 399
Internt utvecklade tillgångar	344		344
Utgående balans 2019-12-31	344	7 399	7 743
Ackumulerade avskrivningar			
Ingående balans 2019-01-01	-	-	-
Årets avskrivningar	-	-1 321	-1 321
Utgående balans 2019-12-31	-	-1 321	-1 321
Redovisade värden			
Per 2019-01-01	-	-	-
Per 2019-12-31	344	6 078	6 422

Nedskrivningsprövningar för kassagenererande enheter innehållande goodwill och varumärken

Följande kassagenererande enheter har betydande redovisade värden i förhållande till koncernens totala redovisade varumärkesvärden och goodwillvärden:

KSEK	2019 Redovisat värde	2018 Redovisat värde
Goodwill Vertiseit	11 070	7 870
Varumärken Vertiseit	-	-
Goodwill DISE	5 290	-
Varumärken DISE	1 000	1 000
Summa	17 360	8 870

Efter förvärv har verksamhet förts över uppåt i koncernstrukturen varför nedskrivningsprövningar görs av de enheter som nu innehåller de förvärvade verksamheterna. Återvinningsvärdet har fastställts genom beräkning av nyttjandevärde i en diskonterad kassaflödesmodell.

Modellen bygger på prognostisering av framtida kassaflöden från den verksamhet som prövningen avser. För goodwill avser det hela den aktuella rörelsen och för varumärken de flöden som bedömts vara varumärkesrelaterade.

Prognoserna baseras på budget och ledningens planer grundade på tidigare års utfall, allmänna marknadsförhållanden och bedömd branschutveckling. Tillväxttakten i beräkningarna har bedömts konstant under prognosperioden (5 år) och därefter avtagande, och diskonteringsfaktorn har beräknats med utgångspunkt från Vertiseits respektive DISE:s marginella låneränta justerat för de specifika riskerna och rimlig kapitalstruktur.

I beräkningarna har följande parametervärden använts:

	Tillväxttakt	Diskonteringsränta
Goodwill Vertiseit	20	5,33
Varumärken Vertiseit	20	5,33
Goodwill DISE	20	5,33
Varumärken DISE	20	5,33

Företagsledningen bedömer att inga rimliga förändringar i de viktiga antagandena leder till att det beräknade sammanlagda återvinningsvärdet på enheterna blir lägre än deras sammanlagda redovisade värde.

NOT 13 MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Koncernen		
KSEK	Inventarier, verktyg och installationer	Totalt
Anskaffningsvärde		
Ingående balans 1 januari 2018	402	402
Förvärv	419	419
Utgående balans 31 december 2018	821	821
Ingående balans 1 januari 2019	821	821
Rörelseförvärv	728	728
Förvärv	408	408
Utgående balans 31 december 2019	1 957	1 957
Avskrivningar		
Ingående balans 1 januari 2018	-342	-342
Årets avskrivningar	-60	-60
Utgående balans 31 december 2018	-402	-402
Ingående balans 1 januari 2019	-402	-402
Rörelseförvärv	-593	-593
Årets avskrivningar	-206	-206
Utgående balans 31 december 2019	-1 201	-1 201
Nedskrivningar		
Ingående balans 1 januari 2019	-	-
Årets nedskrivningar	-134	-134
Utgående balans 31 december 2019	-134	-134
Redovisade värden		
Per 2018-01-01	60	60
Per 2018-12-31	419	419
Per 2019-01-01	419	419
Per 2019-12-31	622	622

Moderbolaget		
TSEK	Inventarier, verktyg och installationer	Totalt
Anskaffningsvärde		
Ingående balans 1 januari 2018	337	337
Förvärv	364	364
Utgående balans 31 december 2018	701	701
Ingående balans 1 januari 2019	701	701
Förvärv	369	369
Utgående balans 31 december 2019	1 070	1 070
Avskrivningar		
Ingående balans 1 januari 2018	-330	-330
Årets avskrivningar	-33	-33
Utgående balans 31 december 2018	-363	-363
Ingående balans 1 januari 2019	-363	-363
Årets avskrivningar	-163	-163
Utgående balans 31 december 2019	-526	-526
Redovisade värden		
Per 2018-01-01	7	7
Per 2018-12-31	338	338
Per 2019-01-01	338	338
Per 2019-12-31	544	544

NOT 14 FORDRINGAR HOS KONCERNFÖRETAG

Moderbolaget		
KSEK	2019-12-31	2018-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	500	-
Tillkommande fordringar	706	500
Amorterade fordringar	-500	-
Utgående balans 31 december	706	500
Redovisat värde	706	500

NOT 15 VARULAGER

Koncernen		
KSEK	2019-12-31	2018-12-31
Färdiga varor och handelsvaror	1 239	1 521
Nedskrivning av lager	-82	-272
	1 157	1 249

Moderbolaget		
KSEK	2019-12-31	2018-12-31
Färdiga varor och handelsvaror	1 187	1 324
Nedskrivning av lager	-82	-272
	1 105	1 052

NOT 16 KUNDFORDRINGAR

Kundfordringar redovisas efter hänsyn tagen till under året uppkomna kundförluster som uppgick till 167 (12) KSEK i koncernen. Förlusterna har uppstått i samband med konkurser hos tre av koncernens mindre kunder. I moderbolaget uppgick kundförlusterna till 24 (12) KSEK.

NOT 17 FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

KSEK	2019-12-31	2018-12-31
Koncernen		
Upparbetat ej fakturerat	2 175	4 075
Förutbetalade hyreskostnader	454	481
Övrigt	488	421
Summa	3 117	4 977
Moderbolaget		
Upparbetat ej fakturerat	2 175	4 064
Förutbetalade hyreskostnader	370	352
Övrigt	523	556
Summa	3 068	4 972

NOT 18 LIKVIDA MEDEL

KSEK	2019-12-31	2018-12-31
Koncernen		
Följande delkomponenter ingår i likvida medel:		
Kassa och banktillgodohavanden	33 834	1 807
Summa enligt rapporten över finansiell ställning	33 834	1 807

NOT 19 EGET KAPITAL

Typ av aktier	2019	2018
Tusentals aktier		
Stamaktier		
Emitterade per 1 januari	539 817	539 817
Uppdelning av aktier 20:1	10 256 523	–
Kontantemission	1 960 800	–
Emitterade per 31 december – betalda	12 757 140	539 817

Koncernen har också emitterat aktieoptioner (se not 7).

Per den 31 december 2019 omfattade det registrerade aktiekapitalet 12 757 140 stamaktier (539 817), fördelade på 2 699 080 st A-aktier och 10 058 060 st B-aktier. Samtliga aktier har ett kvotvärde på 0,05 SEK. Innehavare av stamaktier är berättigade till utdelning som fastställs efter hand och aktieinnehavet berättigar till rösträtt vid bolagsstämman med 1 (en) röst per A-aktie och 1/10 (en tiondels) röst per B-aktie. Alla aktier har samma rätt till bolagets nettotillgångar.

Utdelning

Med anledning av den extraordinära situationen våren 2020 med spridningen av coronaviruset har styrelsen dragit tillbaka sitt förslag om utdelning av 0,24 SEK per aktie. Ingen utdelning föreslås utgå till aktieägarna för verksamhetsåret 2019..

KSEK	2019	2018
0 SEK per stamaktie (3,7 kr)	–	2 000
Redovisad utdelning per aktie (SEK)	–	3,70

Fritt eget kapital

Följande fonder utgör tillsammans med årets resultat fritt eget kapital, det vill säga det belopp som finns tillgängligt för utdelning till aktieägarna.

Överkursfond

När aktier emitteras till överkurs, det vill säga för aktierna ska betalas mer än aktiernas kvotvärde, ska ett belopp motsvarande det erhållna beloppet utöver aktiernas kvotvärde, föras till överkursfonden. Belopp som tillförts överkursfonden fr.o.m. 1 januari 2006 ingår i fritt eget kapital.

Balanserade vinstmedel

Balanserade vinstmedel utgörs av föregående års balanserade vinstmedel och resultat efter avdrag för under året lämnad vinstutdelning.

NOT 20 RÄNTEBÄRANDE SKULDER

I det följande framgår information om företagets avtalsmässiga villkor avseende räntebärande skulder. För mer information om företagets exponering för ränterisk och risk för valutakursförändringar hänvisas till not 42.

Koncernen		
KSEK	2019	2018
Långfristiga skulder		
Banklån	6 253	5 043
Leasingskulder	4 842	6 000
Summa långfristiga skulder	11 095	11 043
Kortfristiga skulder		
Kortfristig del av banklån	2 473	2 089
Kortfristig del av leasingskulder	2 412	2 409
Summa kortfristiga skulder	4 885	4 498

Villkor och återbetalningstider

Villkor och återbetalningstider se tabell nedan.

2019					
KSEK	Valuta	Nominell ränta	Förfall	Nominellt värde	Redovisat värde
Banklån	SEK	1,75%	2023-09-30	4 335	4 335
Banklån	SEK	1,75%	2024-06-30	2 850	2 850
Banklån	SEK	1,75%	2020-06-30	417	417
Banklån	SEK	1,75%	2020-07-30	291	291
Banklån	SEK	6,15%	2024-02-28	833	833
Leasingskulder	SEK	1,75%		7 254	7 254
Totala räntebärande skulder				15 980	15 980

2018					
KSEK	Valuta	Nominell ränta	Förfall	Nominellt värde	Redovisat värde
Banklån	SEK	1,50%	2020-06-30	1 250	1 250
Banklån	SEK	1,50%	2023-09-30	5 491	5 491
Banklån	SEK	1,50%	2020-07-30	391	391
Leasingskulder	SEK	1,75%		8 409	8 409
Totala räntebärande skulder				15 541	15 541

NOT 21 SKULDER TILL KREDITINSTITUT

Moderbolaget		
KSEK	2019	2018
Långfristiga skulder		
Banklån	5 429	4 752
Kortfristiga skulder		
Banklån	2 173	1 989
Summa	7 602	6 741

NOT 22 PENSIONER

Koncernen

Förmånsbestämda pensioner

Koncernen uppskattar att 27 KSEK blir betalda under 2019 till de förmånsbestämda planer som redovisas som avgiftsbestämda. För tjänstemän i Sverige tryggas ITP 2-planens förmånsbestämda pensionsåtaganden för ålders- och familjepension genom en försäkring i Alecta. Enligt ett uttalande från Rådet för finansiell rapportering, UFR 10 Redovisning av pensionsplanen ITP 2 som finansieras genom försäkring i Alecta är detta en förmånsbestämd plan som omfattar flera arbetsgivare. För räkenskapsåret 2019 har bolaget inte haft tillgång till information för att kunna redovisa sin proportionella andel av planens förpliktelser, förvaltningstillgångar och kostnader vilket medfört att planen inte varit möjlig att redovisa som en förmånsbestämd plan. Pensionsplanen ITP 2 som tryggas genom en försäkring i Alecta redovisas därför som en avgiftsbestämd plan. Premien för den förmånsbestämda ålders- och familjepensionen är individuellt beräknad och är bland annat beroende av lön, tidigare intjänad pension och förväntad återstående tjänstgöringstid. Den kollektiva konsolideringsnivån utgörs av marknadsvärdet på Alectas tillgångar i procent av försäkringsåtagandena beräknade enligt Alectas försäkringstekniska metoder och antaganden, vilka inte överensstämmer med IAS 19. Den kollektiva konsolideringsnivån ska normalt tillåtas variera mellan 125 och 155 procent. Om Alectas kollektiva konsolideringsnivå understiger 125 procent eller överstiger 155 procent ska åtgärder vidtas i syfte att skapa förutsättningar för att konsolideringsnivån återgår till normalintervallet. Vid låg konsolidering kan en åtgärd vara att höja det avtalade priset för nyteckning och utökning av befintliga förmåner. Vid hög konsolidering kan en åtgärd vara att införa premierreduktioner. Vid utgången av 2019 uppgick Alectas överskott i form av den kollektiva konsolideringsnivån till 148 procent (2018: 142 procent).

Premierna till Alecta fastställs genom antaganden om ränta, livslängd, driftskostnader och avkastningsskatt och är beräknad så att betalning av konstant premie till pensionstidpunkten räcker för hela målförmånen, som baseras på den försäkrades nuvarande pensionsmedförande lön, då ska vara intjänad. Det saknas ett fastställt regelverk för hur underskott som kan uppkomma ska hanteras, men i första hand ska förluster täckas av Alectas kollektiva konsolideringskapital, och leder således inte till ökade kostnader genom höjda avtalade premier. Det saknas även regelverk för hur eventuella överskott eller underskott ska fördelas vid avveckling av planen eller företags utträde ur planen.

Avgiftsbestämda pensionsplaner

I Sverige har koncernen avgiftsbestämda pensionsplaner för arbetare som helt bekostas av företagen. Betalning till dessa planer sker löpande enligt reglerna i respektive plan.

KSEK	2019	2018
Koncernen		
Kostnader för avgiftsbestämda planer*	1 394	1 064
Moderbolaget		
Kostnader för avgiftsbestämda planer	1 124	764

* Här ingår 27 KSEK (138 KSEK) avseende ITP-plan finansierad i Alecta, se ovan.

NOT 23 AVSÄTTNINGAR

KSEK	2019-12-31	2018-12-31
Koncernen		
Avsättningar som är långfristiga skulder		
Omstruktureringsreserv	2 932	–
Totalt	2 932	–

Omstruktureringsreserv är hänförlig till identifierade omstruktureringskostnader i InStoreMedia AB, beslutade före förvärvsdagen.

NOT 24 UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

KSEK	2019-12-31	2018-12-31
Koncernen		
Upplupna personalkostnader	7 296	5 022
Övrigt	1 416	184
Summa	8 712	5 206
Moderbolaget		
Upplupna personalkostnader	5 413	4 414
Övrigt	570	450
Summa	5 983	4 864

NOT 25 VÄRDERING AV FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER TILL VERKLIGT VÄRDE SAMT KATEGORIINDELNING

Samtliga finansiella tillgångar och skulder är redovisade till upplupet anskaffningsvärde, vilket är en approximation av verkligt värde.

NOT 26 FINANSIELLA RISKER OCH RISKHANTERING

Koncernen är genom sin verksamhet exponerad för olika typer av finansiella risker. Koncernens övergripande riskhantering sker genom att den centrala ekonomiavdelningen identifierar, utvärderar och vid behov säkrar finansiella risker i nära samarbete med de operativa enheterna. Riskhanteringen omfattar såväl den övergripande riskhanteringen som för specifika områden, såsom valutarisk, ränterisk samt placering av överlikviditet. Ansvarig för den specifika riskhanteringen är CFO och utvärdering görs av styrelsen.

- Kreditrisk
- Likviditets- och finansieringsrisk
- Marknadsrisk

Likviditets- och finansieringsrisk

Likviditetsrisken är risken att koncernen kan få problem att fullgöra sina skyldigheter som är förknippade med finansiella skulder. Med finansieringsrisk avses risken att koncernen inte kan uppbära tillräcklig finansiering till rimlig kostnad. Koncernens likviditet följs kontinuerligt upp för att säkerställa att koncernen har tillräckliga kassamedel för att möta behovet i den löpande verksamheten. Överskottslikviditeten placeras på räntebärande inlåningskonton med lämplig löptid. På balansdagen hade koncernen likvida tillgångar bestående av kassamedel på 33 834 KSEK (1 807) samt outnyttjad checkcredit på 10 500 KSEK (2 500).

Koncernens lånefinansiering sker i respektive koncernbolag och hanteras av den centrala ekonomiavdelningen. Finansieringen består av fasta lån och checkräkningskredit. Lånevillkoren innehåller kovenanter som anger att rörelseresultatet ej får understiga 4 000 KSEK för rullande 12 månader, och att soliditeten ej får understiga 25%. Ledningen mäter och följer upp kovenantberäkningarna regelbundet.

Utöver kovenanterna eftersträvas ingen uttalad kapitalstruktur i koncernen och moderbolaget. Koncernens finansiella mål är:

- **Tillväxt 20%** – Bolagets genomsnittliga årliga tillväxt (CAGR) ska uppgå till minst 20 procent under perioden 2019-2022.
- **Lönsamhet >15%** – Bolagets rörelsemarginal (EBIT) ska uppgå till minst 15 procent år 2022.
- **Utdelning 50%** – Utdelningen ska uppgå till minst 50 procent av nettoresultatet med beaktande av bolagets investeringsbehov och långsiktiga utdelningspotential.

Kreditfaciliteter	Nominellt	Utnyttjat	Tillgängligt
Checkkredit, Moderbolag	10 000	–	10 000
Checkkredit, DISE	500	–	500
Summa	10 500	–	10 500
Tillgängliga likvida medel	33 834		33 834
Likviditetsreserv	44 334	–	44 334

Företagets finansiella skulder uppgick vid årsskiftet till 23,9 MSEK och förfallostruktur på låneskulden framgår av tabellen nedan.

Förfallostruktur finansiella skulder – odiskonterade kassaflöden

Koncernen 2019						
KSEK	Totalt	< 3 mån	3-6 mån	6 mån - 1 år	1-5 år	> 5 år
Banklån	8 726	722	722	1 028	6 254	–
Leverantörsskulder	7 919	7 919	–	–	–	–
Leasingskulder	7 254	686	453	1 149	4 966	–
Summa	23 899	9 327	1 175	2 177	11 220	–

2018						
KSEK	Totalt	< 3 mån	3-6 mån	6 mån - 1 år	1-5 år	> 5 år
Banklån	7 132	522	453	1 114	5 043	–
Leverantörsskulder	6 333	6 333	–	–	–	–
Leasingskulder	8 409	611	726	1 491	5 322	259
Summa	21 874	7 466	1 179	2 605	10 365	259

Räntebetalningar framgår ej av tabellerna ovan. Räntesatser på banklån framgår av "Not 20 Räntebärande skulder" på sida 100. Räntesats på leasingkontrakt har beräknats till 1,75%. Ingen ränta utgår på leverantörsskulder.

Marknadsrisk

Marknadsrisk är risken för att verkligt värde på eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar på grund av förändringar i marknadspriser. Marknadsrisk indelas av IFRS i tre typer, valutarisk, ränterisk och andra prisrisker. De marknadsrisker som främst påverkar koncernen utgörs av ränterisker, valutarisker och prisrisk.

Valutarisk

Koncernens huvudsakliga verksamhet bedrivs i Sverige, med intäkter i svenska kronor (SEK). Viss försäljning sker i euro (EUR) och amerikanska dollar (USD), vilket innebär att valutarisk uppstår. Riskerna hanteras främst genom att koncernen har en mindre del kostnader i motsvarande valutor. Vid enskilda större projekt kan valutasäkring av förväntade kassaflöden ske. Per balansdagen hade koncernen inga valutasäkringar.

Ränterisk

Ränterisk är risken att värdet på finansiella instrument varierar på grund av förändringar i marknadsräntor. Ränterisk kan leda till förändring i verkliga värden och förändringar i kassaflöden. Koncernens ränterisk uppstår i huvudsak genom långfristig upplåning och hanteras av den centrala ekonomifunktionen. Upplåningen görs med rörlig ränta, med möjlighet att säkra räntan om exponeringen bedöms för stor. Effekten av en ränteförändring med +/-1 procentenhet skulle innebära en maximal ökning respektive minskning av räntekostnaden med 160 KSEK (155). Per balansdagen fanns inga räntesäkringar.

Prisrisk

Med prisrisk avses förändringen i priset på inköp av varor för försäljning och dess påverkan på resultatet. För koncernen är det främst förändringar av inköpspriset på displayer och mediaspelare som utgör risk att påverka resultatet. För att minska denna exponering görs leverantörsavtal med fast pris för de kundavtal som innehåller fast pris på hårdvara. Utöver detta sker lagerhållning hos leverantörer med successivt avrop och utan köpåtagande för att ytterligare minimera prisrisken.

Kreditrisk

Kreditrisken är risken för att en kund eller motpart i ett finansiellt instrument inte kan fullgöra sitt åtagande och därigenom förorsakar koncernen en finansiell förlust och uppstår huvudsakligen från koncernens kundfordringar.

Det redovisade värdet av finansiella tillgångar och avtalstillgångar utgör den maximala kreditexponeringen.

Nedskrivningar av finansiella tillgångar och avtalstillgångar redovisas i resultatet enligt följande.

KSEK	2019	2018
Nedskrivningar av kundfordringar och avtalstillgångar som härrör från avtal med kunder	25	16
Summa	25	16

Kreditrisk i kundfordringar och avtalstillgångar

Koncernens kreditriskexponering påverkas huvudsakligen av varje kunds enskilda egenskaper. Ledningen beaktar emellertid de faktorer som kan påverka kreditrisken hos kundbasen, inklusive risken för fallissemang förknippad med branschen och det land där kunderna är verksamma.

Koncernen begränsar kreditriskexponering från kundfordringar genom att fastställa en maximal betalningsperiod på tre månader för enskilda kunder.

Koncernen kräver inte bankgarantier eller annan säkerhet för kundfordringar och övriga fordringar. Koncernen har inga kundfordringar och avtalstillgångar för vilka nedskrivningsreserver inte redovisas på grund av säkerhet.

Den 31 december 2019 är kreditexponeringen för kundfordringar och avtalstillgångar per geografisk region följande.

KSEK	2019	2018
Sverige	72 265	61 218
Inom EU (exkl Sverige)	7 401	5 804
Utom EU	3 597	2 499
Summa	83 263	69 521

Reserv för befarade kreditförluster

Befarade kreditförluster för enskilda kunder per den 1 januari och 31 december 2019

Koncernen använder en förlustreservmatris för att mäta befarade kreditförluster för kundfordringar på enskilda kunder som utgör ett stort antal små saldon.

Förlustnivåprocentsatser beräknas med hjälp av en "rullningsprocentsats"-metod baserad på sannolikheten att en fordran fortskrider genom olika nivåer av dröjsmål till nedskrivning. Rullningsprocentsatsen bestäms genom att utgå från historisk statistik över konstaterade kreditförluster

Nedan sammanfattas kreditriskexponeringen och befarade kreditförluster för kundfordringar och avtalstillgångar för enskilda kunder per den 31 december 2019.

31 december 2019				
KSEK	Viktad genomsnittlig förlustnivå-procentsats	Redovisat värde, brutto	Förlustreserver	Kreditförsämrad
Ej förfallna	0,08%	8 613	7	
Förfallna 1–30 dagar	0,18%	748	1	
Förfallna > 31–90 dagar	2,00%	318	6	
Förfallna > 90 dagar	20,00%	54	11	
	22%	9 733	25	-

Förlustnivåprocentsatser baseras på faktiska kreditförluster under de senaste tre åren. Dessa procentsatser multipliceras med en faktor som återspeglar skillnader mellan ekonomiska förutsättningar under den period som historisk data har samlats in, nuvarande förhållanden och koncernens syn på de ekonomiska förutsättningar som kommer att råda under fordringarnas förväntade livslängd.

Förändringen i reserver för nedskrivningar avseende kundfordringar och avtalstillgångar under året var följande.

KSEK	2019	2018
Ingående balans per 1 januari	16	-
Nedskrivna belopp	-167	-12
Omvärdering av förlustreserver, netto	176	28
Utgående balans per 31 december	25	16

Kapitalhantering

Koncernens finansiella målsättning är att ha en god finansiell ställning, som bidrar till att bibehålla investerares, kreditgivares och marknadens förtroende samt utgöra en grund för fortsatt utveckling av affärsverksamheten, och samtidigt generera en god långsiktig riskjusterad avkastning till aktieägarna. Koncernens affärsmodell är utformad för att den löpande verksamheten ska kunna bedrivas med liten bindning av rörelsekapital. Detta sker genom anpassning av betalningsvillkor hos kunder och leverantörer för hög kapitaleffektivitet.

Kapital definieras som totalt eget kapital.

Kapital		
KSEK	2019	2018
Totalt eget kapital	39 577	10 094

Nettoskulsättningsgrad

KSEK	2019	2018
Finansiella skulder	23 899	21 874
Minus likvida medel och kortfristiga placeringar	33 834	1 807
Nettoskuld	-9 935	20 067

Nettoskulsättningsgrad (Nettoskuld / Totalt eget kapital)	-25%	199%
--	-------------	-------------

Koncernens långsiktiga mål är att lämna en ordinarie utdelning som årligen uppgår till minst 50% av nettoresultatet efter skatt.

Utdelningsförslaget ska beakta faktorer såsom tillväxtpotentialer, investeringsbehov, finansiell ställning och långsiktig utdelningspotential.

Givet den extraordinära situation under våren 2020 med anledning av spridningen av coronaviruset drog styrelsen tillbaka sitt tidigare förslag om utdelning av 50 procent av årets nettoresultat.

NOT 27 LEASING

Som förstagångstillämpare av IFRS tillämpar koncernen IFRS 16 Leasingavtal retroaktivt och jämförelseår är således presenterade med beaktande av IFRS 16.

Leasingavtal där företaget är leasetagare

Koncernen leasar olika typer av tillgångar såsom bilar, lokaler och vissa inventarier. Inga leasingavtal innehåller kovenanter eller andra begränsningar.

Nyttjanderättstillgångar				
KSEK	Fastigheter	Fordon	Övrigt	Totalt
Avskrivningar under året	1 562	681	724	2 966
Utgående balans 31 december 2019	5 595	807	714	7 115

Tillkommande nyttjanderättstillgångar under 2019 uppgick till 1 802 KSEK. I detta belopp ingår anskaffningsvärdet för under året nyanskaffade nyttjanderätter samt tillkommande belopp vid omprövning av leasingkulder på grund av ändrade betalningar till följd av att leasingperioden har förändrats.

Leasingskulder

För löptidsanalys av leasingskulderna, se not 26 Finansiella risker och riskhantering i avsnittet om likviditetsrisk.

Belopp redovisade i resultatet	
IFRS 16	Koncernen
KSEK	2019
Avskrivningar på nyttjanderättstillgångar	2 966
Ränta på leasingskulder	9

Icke uppsägningsbara leasingbetalningar uppgår till:

KSEK	Moderbolag 2019	Moderbolag 2018
Inom ett år	2 734	2 170
Mellan ett och fem år	6 250	8 274
Längre än fem år	261	971
Summa	9 245	11 415

Kostnadsförda avgifter för operationella leasingavtal uppgår till:

KSEK	Moderbolag 2019	Moderbolag 2018
Totala leasingkostnader	680	477
Summa	680	477

Belopp redovisade i rapporten över kassaflöden för koncernen

KSEK	2019	2018
Summa kassaflöden hänförliga till leasingavtal	2 957	2 176

Ovanstående kassaflöde inkluderar såväl belopp för leasingavtal som redovisas som leasingskuld, som belopp som betalas för variabla leasingavgifter, korttidsleasing och leasar av lågt värde.

Leasing av kontorslokaler

Koncernen hyr sina kontorslokaler. Leasingavtalen för kontorslokaler har normalt en löptid på 5 år, som förlängs med ytterligare perioder om 3 år om koncernen inte säger upp avtalet med 9 månaders uppsägningstid. Vissa leasingavtal innehåller en option att vid leasingperiodens slut förnya leasingavtalet med ytterligare en period med samma eller kortare löptid.

För kontor bedömer Koncernen i majoriteten av fallen att det inte är rimligt säkert att avtalen kommer att förlängas bortom den första perioden – dvs leasingperioden bedöms vanligen till en period. Redovisad leasingskuld för dessa avtal uppgår till 6 078 KSEK.

Vissa leasingavtal innehåller leasingavgifter som baseras på förändringar i lokala prisindex, eller kräver att koncernen betalar avgifter som hänför sig till fastighetsskatter som läggs på leasegivaren. Dessa belopp fastställs årligen.

Övriga leasingavtal

Koncernen leasar fordon och utrustning med leasingperioder på 3 till 5 år. I vissa fall har koncernen en möjlighet att köpa tillgången vid leasingperiodens slut. I andra fall garanterar koncernen den leasade tillgångens restvärde vid leasingperiodens slut. Förlängningsoptioner förekommer endast i oväsentlig omfattning.

NOT 28 STÄLLDA SÄKERHETER, EVENTUALFÖRPLIKTELSER OCH EVENTUALTILLGÅNGAR

Koncernen		
KSEK	2019-12-31	2018-12-31
Ställda säkerheter		
I form av ställda säkerheter för egna skulder och avsättningar		
Företagsinteckningar	22 500	9 000
Eventualförpliktelser/Ansvarsförbindelser		
Borgensförbindelser till förmån för dotterföretag	1 000	1 000
Moderbolaget		
KSEK	2019-12-31	2018-12-31
Ställda säkerheter		
I form av ställda säkerheter för egna skulder och avsättningar		
Företagsinteckningar	19 500	7 000
Eventualförpliktelser/Ansvarsförbindelser		
Borgensförbindelser till förmån för dotterföretag	1 000	1 000

Utöver ovanstående har moderbolaget ställt ut en ej beloppsbegränsad kapitaltäckningsgaranti till ett dotterbolag i koncernen.

NOT 29 DISPOSITION AV FÖRETAGETS VINST

Med anledning av den extraordinära situationen våren 2020 med spridningen av coronaviruset har styrelsen dragit tillbaka sitt förslag om utdelning av 0,24 SEK per aktie, motsvarande drygt 50 procent av nettoresultatet.

Till årsstämman förfogande finns följande belopp i kronor:

Reserver	26 296 300
Balanserade vinstmedel	7 241 051
Årets vinst	3 481 658
Kronor	37 019 009

Styrelsen föreslår att vinstmedlen fördelas enligt:

Balanseras i ny räkning	37 019 009
Kronor	37 019 009

NOT 30 NÄRSTÅENDE

Närståenderelationer

Moderbolaget har en närståenderelation med sina dotterföretag.

Sammanställning över närståendetransaktioner:

Koncernen

KSEK	År	Försäljning av varor/ tjänster till närstående	Inköp av varor /tjänster från närstående	Fordran på närstående per 31 december	Skuld till närstående per 31 december
Närståenderelation					
Andra närstående	2019	-	-	-	-
Andra närstående	2018	-	-	-	-

Moderbolaget

KSEK	År	Försäljning av varor/ tjänster till närstående	Inköp av varor /tjänster från närstående	Fordran på närstående per 31 december	Skuld till närstående per 31 december
Närståenderelation					
Dotterföretag	2019	247	1 134	706	-
Dotterföretag	2018	137	1 811	500	-
Andra närstående	2019	-	-	-	-
Andra närstående	2018	-	-	-	-

Transaktioner med närstående är prissatta på marknadsmässiga villkor.

Transaktioner med nyckelpersoner i ledande ställning

Företagets styrelseledamöter och dess nära familjemedlemmar kontrollerar 45,1 procent av rösterna i företaget.

De ledande befattningshavarna deltar också i koncernens aktieoptionsprogram, se "Not 7 Anställda, personalkostnader och ledande befattningshavares ersättningar" på sida 82.

Följande ersättningar har nyckelpersonerna i ledande ställning erhållit:

KSEK	2019	2018
Koncernen		
Kortfristiga ersättningar till anställda	2 371	1 154
Aktierelaterade ersättningar	1 058	803
Moderbolaget		
Kortfristiga ersättningar till anställda	2 371	1 154
Aktierelaterade ersättningar	1 058	803

Uppgifter om ersättningar till respektive nyckelperson i ledande ställning, se not 7.

NOT 31 KONCERNFÖRETAG

Innehav i dotterföretag	Dotterföretagets säte	Ägarandel i %	
		2019-12-31	2018-12-31
DISE International AB	Varberg	100%	100%
InStoreMedia AB	Stockholm	99%	0%
Digital Signage Solution Sweden AB	Varberg	100%	0%
Display4 AB (har fusionerats under 2019)	Varberg	0%	100%

Moderbolaget

KSEK	2019-12-31	2018-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	12 681	3 501
Inköp	5 000	9 180
Fusion	-9 180	-
Utgående balans 31 december	8 501	12 681
Redovisat värde den 31 december	8 501	12 681

Årets återförda nedskrivningar samt årets nedskrivningar redovisas i resultaträkningen på raden "Resultat från andelar i koncernföretag".

Dotterföretag / Organisationsnummer	Antal andelar	Andel i %	Redovisat värde (KSEK)	
			2019-12-31	2018-12-31
DISE International AB / 556837-1784	14 248	100%	3 501	3 501
Digital Signage Solutions Sweden AB / 559072-2756	1 667	100%	5 000	-
Display4 AB / 556837-1784 (har fusionerats under 2019)	1 000	100%	-	9 180

NOT 32 SPECIFIKATIONER TILL RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN

Likvida medel - koncernen

KSEK	2019-12-31	2018-12-31
Följande delkomponenter ingår i likvida medel:		
Kassa och banktillgodohavanden	33 834	1 807
Summa enligt balansräkningen	33 834	1 807

Likvida medel - moderbolaget

KSEK	2019-12-31	2018-12-31
Följande delkomponenter ingår i likvida medel:		
Kassa och banktillgodohavanden	32 069	498
Summa enligt balansräkningen	32 069	498

Betalda räntor och erhållen utdelning

KSEK	2019	2018
Koncernen		
Erhållen ränta	-	2
Erlagd ränta	-192	-97
Moderbolaget		
Erhållen ränta	-	-
Erlagd ränta	-140	-85

Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet

KSEK	2019	2018
Koncernen		
Avskrivningar	-4 324	-2 233
Realisationsresultat	-109	-
Summa	-4 433	-2 233
Moderbolaget		
Avskrivningar	-1 749	-33
Fusionsresultat	1 191	-
Övrigt	-221	-
Summa	-779	-33

Transaktioner som inte medför betalningar

KSEK	2019	2018
Koncernen		
Förvärv av tillgång genom leasingavtal	1 838	2 911

Förvärv av dotterföretag och andra affärsenheter - koncernen

TSEK	2019	2018
Förvärvade tillgångar och skulder		
Immateriella anläggningstillgångar	-	-
Kundkontrakt	575	241
Kundrelationer	913	674
Varumärke	-	-
Materiella anläggningstillgångar	134	-
Uppskjuten skatteskuld	4 219	-
Varulager	146	242
Rörelsefordringar	3 276	1 625
Likvida medel	1 161	547
Summa tillgångar	10 424	3 330
Skulder		
Långfristiga avsättningar	-	-
Långfristiga räntebärande skulder	-733	-
Uppskjutna skatteskulder	-312	-246
Kortfristiga avsättningar	-2 932	-
Kortfristiga rörelseskulder	-6 178	-1 110
Summa avsättningar och skulder	-10 155	-1 356
Köpeskillning:	8 759	9 180
Utbetald köpeskillning	7 040	9 180
Avgår: Likvida medel i den förvärvade verksamheten	-1 161	-547
Påverkan på likvida medel	7 598	8 633

Avstämning av skulder som uppkommer från finansieringsverksamheten

TSEK	Skulder till kreditinstitut	Leasingskulder	Summa skulder härrörande från finansieringsverksamheten
Koncernen			
Utgående balans 2018	7 132	8 409	15 541
Kassaflöden	861	-2 957	-2 096
Icke-kassaflödespåverkande förändringar	-	-	-
Förvärv av dotterbolag	733	-	733
Nya leasingavtal	-	1 802	1 802
Utgående balans 2019	8 726	7 254	15 980
Moderbolaget			
Utgående balans 2018	6 741	-	6 741
Kassaflöden	861	-	861
Utgående balans 2019	7 602	-	7 602

Ej utnyttjade krediter

TSEK	2019	2018
Koncernen		
Ej utnyttjade krediter uppgår till	10 500	2 500
Moderbolaget		
Ej utnyttjade krediter uppgår till	10 000	2 000

NOT 33 HÄNDELSE EFTER BALANSDAGEN

Efter balansdagen har global spridning av coronaviruset konstaterats. Detta riskerar i det korta perspektivet medföra en minskad efterfrågan inom verksamhetsområdena Agency och Systems. Affärsområdet SaaS bedöms endast påverkas i ett utdraget scenario där kunderna inte kan svara upp mot sina kontrakterade åtaganden.

Den 31 mars 2020 förvärvades det helägda dotterbolaget InStoreMedia (UK) Ltd. Bolaget är en plattformsdistributör inom Digital Signage på den brittiska marknaden. Förvärvet skedde genom kontant betalning på tillträdesdagen om cirka 3,0 MSEK, samt genom tilläggsköpeskilling om maximalt cirka 6,6 MSEK fördelat över fyra år.

NOT 34 VIKTIGA UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR

Företagsledningen har med revisionskommittén diskuterat utvecklingen, valet och upplysningarna avseende koncernens viktiga redovisningsprinciper och uppskattningar, samt tillämpningen av dessa principer och uppskattningar.

Viktiga bedömningar vid tillämpning av koncernens redovisningsprinciper

Vissa viktiga redovisningsmässiga bedömningar som gjorts vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper beskrivs nedan.

Viktiga källor till osäkerheter i uppskattningar

De källor till osäkerheter i uppskattningar som anges nedan avser sådana som innebär en signifikant risk för att tillgångars eller skulders värde kan komma att behöva justeras i väsentlig grad under det kommande räkenskapsåret.

Nedskrivningsprövning av goodwill

Vid beräkning av kassagenererande enheters återvinningsvärde för bedömning av eventuellt nedskrivningsbehov på goodwill, har flera antaganden om framtida förhållanden och uppskattningar av parametrar gjorts. En redogörelse av dessa återfinns i not 16.

NOT 35 UPPGIFTER OM MODERBOLAGET

Vertiseit AB är ett svensktregistrerat aktiebolag med säte i Varberg. Moderbolagets aktier är registrerade på Nasdaq First North Growth Market. Adressen till huvudkontoret är Kyrkogatan 7, 432 41 Varberg. Koncernredovisningen för år 2019 består av moderbolaget och dess dotterföretag, tillsammans benämnd koncernen.

NOT 36 FUSION

Under året har dotterföretaget Display 4 AB Org nr 556837-1784 fusionerats med moderbolaget. Resultat- och balansräkningarna i dotterföretaget Display 4 AB per fusionsdagen den 21 februari 2019 framgår nedan. Fusionen har redovisats enligt koncernvärdemetoden.

KSEK	2019-02-21
Nettoomsättning	226
Rörelseresultat	-18
Anläggningstillgångar	-
Omsättningstillgångar	1 865
Obeskattade reserver	-239
Avsättningar	-
Skulder	-1 319

NOT 37 FÖRKLARINGAR AVSEENDE ÖVERGÅNG TILL IFRS

Denna finansiella rapport för koncernen är den första som upprättats med tillämpning av IFRS, vilket framgår av not 1.

De redovisningsprinciper som anges i not 1 har tillämpats vid upprättandet av koncernens finansiella rapporter för räkenskapsåret 2019 och för jämförelseåret 2018 samt för koncernens öppningsbalans den 1 januari 2018. Vid upprättandet av koncernens öppningsbalansräkning har belopp som redovisats enligt tidigare tillämpade redovisningsprinciper justerats enligt IFRS. Förklaringar till hur övergången från tidigare redovisningsprinciper till IFRS har påverkat koncernens finansiella ställning, finansiella resultat och kassaflöden framgår av följande tabeller och förklaringar till dessa.

IFRS 3

I koncernredovisningen har IFRS 3 tillämpats på alla rörelseförvärv som gjorts från och med den 1 januari 2017. Från och med den 1 januari 2017 görs inga avskrivningar på immateriella tillgångar med obestämbar livslängd. Dessa testas i stället årligen, eller vid indikation på värdenedgång, för eventuellt nedskrivningsbehov. Detta har inte gett upphov till några justeringar. Rörelseförvärv före 2017-01-01 har inte omräknats.

Leasingavtal

Enligt tidigare tillämpade redovisningsprinciper redovisades leasingavtal som operationella. Övergången till IFRS har medfört att samtliga leasingavtal, med undantag för avtal av mindre värde och korttidsavtal, klassificeras som finansiella leasingavtal och således redovisas som tillgångar samt räntebärande skulder i koncernens balansräkning. I resultaträkningen ersätts leasingkostnaden av avskrivningar och räntekostnader.

Effekter på resultaträkning, balansräkning och eget kapital

Dessa finansiella rapporter för koncernen är de första som upprättats med tillämpning av IFRS. Tidigare upprättade finansiella rapporter för koncernen har redovisats i enlighet med årsredovisningslagen och enligt Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). De redovisningsprinciper som återfinns i not 1 har tillämpats när koncernredovisningen upprättats per den 31 december 2019 och för den jämförande information som presenteras per den 31 december 2018 samt vid upprättande av rapporten över periodens ingående finansiella ställning per den 1 januari 2018. De uppskattningar som gjorts enligt IFRS per den 1 januari 2018 överensstämmer med de uppskattningar som gjordes enligt tidigare tillämpade redovisningsprinciper. I följande sammanställning redogörs för de justeringar som har gjorts i övergången till IFRS.

Rapport över finansiell ställning för koncernen, 1 januari 2018

KSEK	Enligt tidigare principer	Effekt av Leasingavtal	Justering Goodwill	Omklassificeringar	Enligt IFRS
Tillgångar					
Immateriella anläggningstillgångar	2 666		369		3 035
Materiella anläggningstillgångar	61				61
Leasingtillgångar	2 703	4 868			7 571
Uppskjutna skattefordringar	591	28			619
Summa anläggningstillgångar	6 021	4 896	369	-	11 286
Varulager	2 335				2 335
Avtalstillgångar	998				998
Kundfordringar	8 542				8 542
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	5 413				5 413
Övriga fordringar	162				162
Likvida medel	2 781				2 781
Summa omsättningstillgångar	20 231	-	-	-	20 231
Summa tillgångar	26 252	4 896	369	-	31 517
Eget kapital					
Aktiekapital	540				540
Övrigt tillskjutet kapital					-
Reserver	2 542				2 542
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat	4 755	-106	123		4 772
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	7 837	-106	123	-	7 854
Summa eget kapital	7 837	-106	123	-	7 854
Skulder					
Långfristiga räntebärande skulder	1 641				1 641
Långfristiga leasingsskulder	1 800	4 084			5 884
Uppskjutna skatteskulder	810		245		1 055
Summa långfristiga skulder	4 251	4 084	245	-	8 580
Kortfristiga räntebärande skulder	934				934
Kortfristiga leasingsskulder	904	918			1 822
Leverantörsskulder	6 378				6 378
Avtalsskulder	896				896
Övriga skulder	1 428				1 428
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 624				3 624
Summa kortfristiga skulder	14 164	918	-	-	15 082
Summa skulder	18 415	5 002	245	-	23 662
Summa eget kapital och skulder	26 252	4 896	368	-	31 516

Rapport över resultat och övrigt totalresultat för koncernen, 1 januari - 31 december 2018

TSEK	Enligt tidigare principer	Effekt av Leasingavtal	Justering Goodwill	Omklassificeringar	Enligt IFRS
Årets totalresultat	3 282	-5	470	-	3 747
Hänförligt till:					
Moderbolagets ägare	3 282	-5	470	-	3 747

Rapport över finansiell ställning för koncernen, 31 december 2018

TSEK	Enligt tidigare principer	Effekt av Leasingavtal	Justering Goodwill	Omklassificeringar	Enligt IFRS	
Tillgångar						
Immateriella anläggningstillgångar	10 377		998		11 375	
Materiella anläggningstillgångar	419				419	
Leasingtillgångar	2 448	5 832			8 280	
Uppskjutna skattefordringar	591	28		-11	608	
Summa anläggningstillgångar	13 835	5 860	998	-11	20 682	
Varulager	1 249				1 249	
Avtalstillgångar	294				294	
Kundfordringar	14 550				14 550	
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	4 983			-6	4 977	
Övriga fordringar	158			25	183	
Likvida medel	1 807				1 807	
Summa omsättningstillgångar	23 041	-	-	19	23 060	
Summa tillgångar	36 876	5 860	998	8	43 742	
Eget kapital						
Aktiekapital		540			540	
Reserver		2 542			2 542	
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		6 559	-101	595	-41	7 012
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	9 641	-101	595	-41	10 094	
Summa eget kapital	9 641	-101	595	-41	10 094	
Skulder						
Långfristiga räntebärande skulder	5 043				5 043	
Långfristiga leasingsskulder	1 269	4 731			6 000	
Uppskjutna skatteskulder	53		404		457	
Summa långfristiga skulder	6 365	4 731	404	-	11 500	
Kortfristiga räntebärande skulder	2 089				2 089	
Kortfristiga leasingsskulder	1 179	1 230			2 409	
Leverantörsskulder	6 333				6 333	
Avtalsskulder	2 693				2 693	
Skatteskulder	1 482			104	1 586	
Övriga skulder	1 979			-147	1 832	
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5 115			91	5 206	
Summa kortfristiga skulder	20 870	1 230	-	48	22 148	
Summa skulder	27 235	5 961	404	48	33 648	
Summa eget kapital och skulder	36 876	5 860	999	7	43 742	

STYRELSENS INTYGANDE

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed i Sverige och koncernredovisningen har upprättats i enlighet med de internationella redovisningsstandarder som avses i Europaparlamentets och rådets förordning (EG) nr 1606/2002 av den 19 juli 2002 om tillämpning av internationella redovisningsstandarder

Årsredovisningen respektive koncernredovisningen ger en rättvisande bild av moderbolagets och koncernens ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen för moderbolaget respektive koncernen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Årsredovisningen och koncernredovisningen har, som framgår ovan, godkänts för utfärdande av styrelsen och verkställande direktören den 6 april 2020. Koncernens rapport över resultat och övrigt totalresultat och rapport över finansiell ställning och moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på årsstämman den 27 april 2020.

Varberg den 6 april 2020

Vilhelm Schottenius
Styrelseordförande

Johan Lind
Verkställande direktör

Emma Stjernlöf
Styrelseledamot

Jan Kjellman
Styrelseledamot

Adrian Nelje
Styrelseledamot

Jon Lindén
Styrelseledamot

Mikael Olsson
Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har avlämnats den 6 april 2020

KPMG AB

Jan Malm
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Vertiseit AB (publ), org. nr 556753-5272

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Vertiseit AB (publ) för år 2019. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 52-118 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2019 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen.

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2019 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen.

Våra uttalanden i denna rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen är förenliga med innehållet i den kompletterande rapport som har överlämnats till moderbolagets styrelse i enlighet med revisorsförordningens (537/2014) artikel 11.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande

till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Detta innefattar att, baserat på vår bästa kunskap och övertygelse, inga förbjudna tjänster som avses i revisorsförordningens (537/2014) artikel 5.1 har tillhandahållits det granskade bolaget eller, i förekommande fall, dess moderföretag eller dess kontrollerade företag inom EU.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Övriga upplysningar

Revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen för år 2018 har utförts av en annan revisor som lämnat en revisionsberättelse daterad den 6 mars 2019 med omodifierade uttalanden i Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS så som de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan

påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.

- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.
- Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Vi måste också förse styrelsen med ett uttalande om att vi har följt relevanta yrkesetiska krav avseende oberoende, och ta upp alla relationer och andra förhållanden som rimligen kan påverka vårt oberoende, samt i tillämpliga fall tillhörande motåtgärder.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Vertiseit AB (publ) för år 2019 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsd i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorsd i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets

organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt.

Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företaget någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsd i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionsd i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och

överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

KPMG AB eller revisorer verksamma vid KPMG AB har varit bolagets revisor sedan 2018.

Göteborg den 6 april 2020
KPMG AB

Jan Malm
Auktoriserad revisor

Information till aktieägare

ÅRSSTÄMMA

Välkommen till årsstämma

Årsstämma i Vertiseit AB (publ.) hålls måndagen den 27 april 2020 kl 18.30 på Varbergs Stadshotell, Kungsgatan 24, Varberg.

Anmälan om deltagande

Aktieägare som önskar delta i årsstämman ska dels vara registrerade i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken tisdagen den 21 april 2020, dels till bolaget anmäla sitt och eventuella biträdens deltagande vid stämman senast fredagen den 24 april 2020 kl. 15.00.

Anmälan ska ske skriftligen till bolaget på något av följande sätt:

- Per post på adressen Vertiseit AB (publ), "Vertiseits Årsstämma", Kyrkogatan 7, 432 41 Varberg;
- Via e-post till bolagsstamma@vertiseit.se; eller
- Per telefon 0340 – 848 11.

Vänligen uppge namn, person- eller organisationsnummer, adress, telefonnummer och i förekommande fall antalet, högst två, medföljande biträden vid anmälan.

Ombud samt företrädare för omyndig eller juridisk person anmodas att i god tid före stämman inge behörighetshandlingar till bolaget.

Aktieägare som har sina aktier förvaltarregistrerade måste, för att ha rätt att delta i årsstämman, vara tillfälligt registrerad i aktieboken hos Euroclear Sweden AB i eget namn. Sådan registrering, så kallad rösträtsregistrering, måste vara verkställd tisdagen den 21 april 2020 och bör därför begäras i god tid före stämman och senast tisdagen den 21 april.

Information om anmälan hittas även på bolagets hemsida www.vertiseit.se.

Information om åtgärder med anledning av covid-19 (coronaviruset)

Vertiseit kommer i år att hålla sin första årsstämma som noterat bolag och ser det som ett viktigt tillfälle för aktieägarna att samlas och delta i beslutsfattandet kring bolaget.

Under rådande omständigheter kommer vi dock att vidta ett antal åtgärder för att minska risken för smittspridning. Vi följer noga utvecklingen kring coronaviruset och följer rekommendationer från relevanta nationella myndigheter och internationella organ, som till exempel Folkhälsomyndigheten och WHO.

Med anledning av ovan avser Vertiseit att hålla en kort och effektiv årsstämma för att i möjligaste mån begränsa kontakterna mellan stämmodeltagarna. Följande åtgärder kommer bland annat att vidtas:

- Inga anställda eller funktionärer som under 14 dagar före årsstämman besökt riskområden eller upplevt sjukdomssymtom kommer att närvara i stämmolokalen.
- Aktieägare och ombud ombuds att vidta motsvarande försiktighetsåtgärder. Vertiseit påminner här om möjligheten för aktieägare att delta via ombud.
- Ingen förtäring kommer att erbjudas.

- Planerade anföranden begränsas i tid och VDs anförande kommer att finnas tillgängligt på bolagets hemsida i efterhand.
- Vertiseits styrelseledamöter och ledande befattningshavare närvarar vid årsstämman i begränsad omfattning.
- Vertiseit följer händelseutvecklingen noggrant och kommer vid behov att publicera uppdaterad information på webbplatsen inför årsstämman.

Vi hoppas på förståelse för den striktare hållningen än planerat och ser fram emot många aktieägarmöten framöver.

Utdelning

Med anledning av de extraordinära omständigheter som råder under våren 2020 med spridningen av coronaviruset har styrelsen beslutat att dra tillbaka sitt tidigare förslag om utdelning.

Adress- och bankkontoändring

Aktieägare som ändrat namn, adress eller kontonummer bör snarast anmäla förändringen till sin förvaltare eller sitt kontoförande institut (bank). Särskild blankett för anmälan tillhandahålls av bankerna.

FINANSIELL KALENDER

6 APRIL 2020	ÅRSREDOVISNING 2019
27 APRIL 2020	DELÅRSRAPPORT Q1 2020
27 APRIL 2020	ÅRSSTÄMMA 2020 Varbergs Stadshotell, klockan 18:00.
20 AUGUSTI 2020	DELÅRSRAPPORT Q2 2020
11 NOVEMBER 2020	DELÅRSRAPPORT Q3 2020
25 FEBRUARI 2021	BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2020
27 APRIL 2021	ÅRSSTÄMMA 2021 Varbergs Stadshotell, klockan 18:00.





VERTISEIT

ÅRSREDOVISNING 2019 | WWW.VERTISEIT.SE