



1 Januari - 31 December 2025

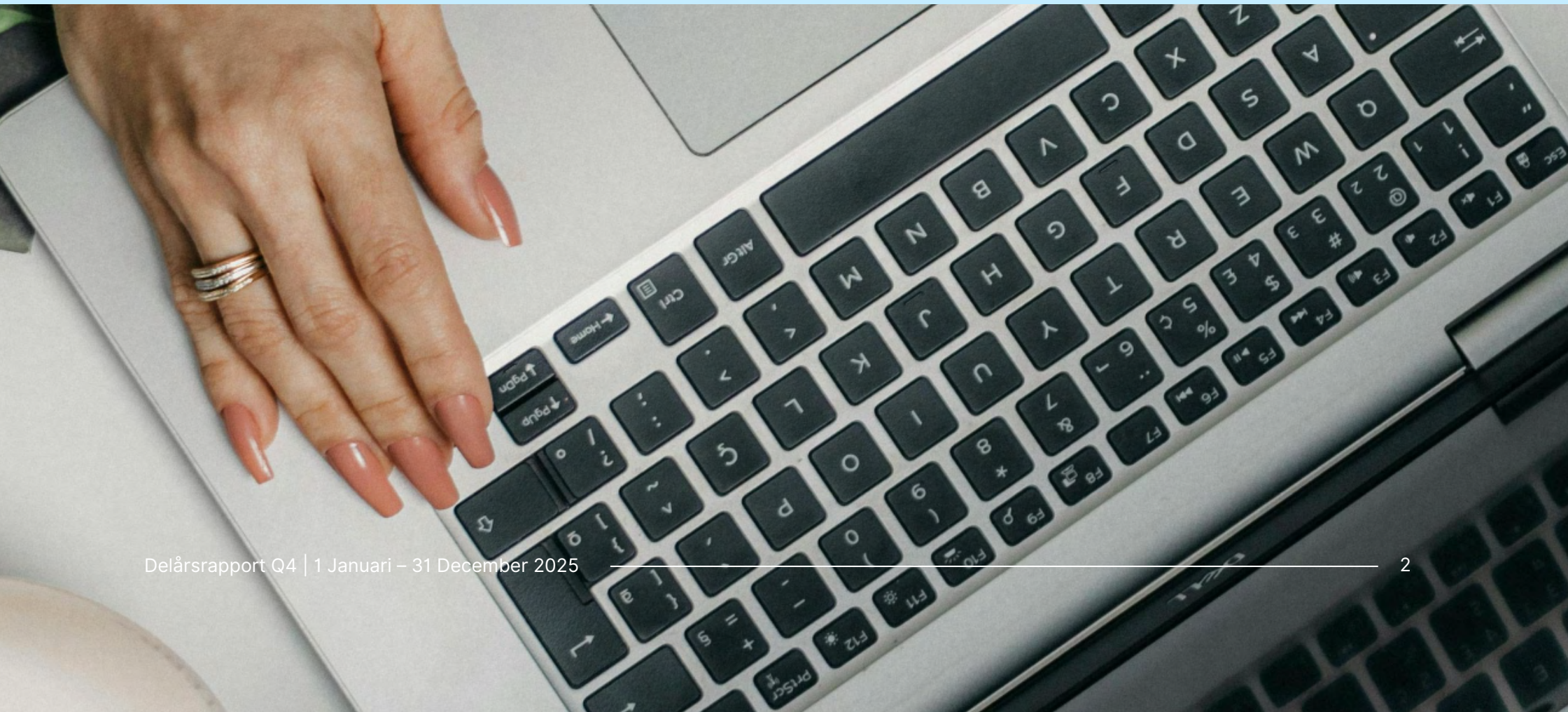
Bokslutskommuniké Q4



Stark marginalutveckling och fortsatt kassflödesgenerering i en mer fokuserad SaaS-verksamhet

Investeraröversikt

Nyckeltal	Q4 2025	Q4 2024	YoY Δ	Q3 2025	QoQ Δ
Nettoomsättning (€m) (pro forma)	3.3	3.4	-3%	3.4	-3%
Nettoomsättning i konstant valuta (€m)	3.5	3.4	1%	3.5	-2%
Abonnemangsintäkter som andel av omsättning (%)	92	85	+7pp	89	+3pp
Justerad EBITDA (€m)	1.1	0.9	26%	1.2	-6%
Justerad EBITDA-marginal (%)	34	25	+8pp	38	-4pp
Justerad EBITDA efter CapEx (€m)	0.3	0.1	199%	0.4	-21%
Fritt kassaflöde (€m) (kvarvarande verksamhet)	0.5	0.5	-1%	0.5	4%
Lifecare ARR (€m)	11.8	10.9	9%	11.7	0%
Wellness ARR (€m)	0.9	1.0	-10%	1.0	-16%
Årsomsättningstakt (€m)	13.2	13.6	-3%	13.8	-4%
Koncernens Net Revenue Retention (NRR) (%)	99.5% (L) 95.4% (W)	100.3% (L) 99.0% (W)	↓ (minor)	99.6% (L) 96.7% (W)	↓ (minor)



VD-ord

Kära aktieägare,

Det glädjer mig att kunna lägga ett år av betydande framsteg för Physitrack till böckerna. Under 2025 genomförde bolaget en omfattande effektivisering av verksamheten, förbättrade lönsamheten avsevärt och ökade det fria kassaflödet med mer än 1,8 MEUR jämfört med 2024. Physitrack går in i 2026 med den starkaste finansiella ställningen i bolagets historia.

Med denna stabila grund på plats är vårt fokus nu tydligt inriktat på att accelerera tillväxten, särskilt i Nordamerika. Regionen utgör redan en stabil intäktsbas, men vi bedömer att den har potential att bli flera gånger större för ett bolag med vår marknadsposition, produktkvalitet och erfarenhet inom fysioterapi och företagshälsa.

Under året har vi stärkt vår kommersiella organisation och operativa kultur, inklusive etableringen av dedikerade kontorshubbar i London och New York. Vi har rekryterat erfarna medarbetare inom försäljning och marknadsföring, både för att driva tillväxt i Nordamerika och för att vidareutveckla vår globala go-to-market-strategi.

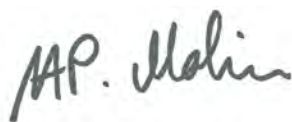
Den globala förskjutningen mot abonnemangsbaserad SaaS-upphandling och skalbara digitala vårdlösningar ligger väl i linje med vår strategi. Vi bedömer att Physitrack är väl positionerat för att dra nytta av dessa strukturella trender.

Detta till trots - 2025 var ett utmanande år ur ett tillväxtperspektiv. De omstruktureringsåtgärder som genomfördes i början av året var nödvändiga för att stärka fokus, marginaler och operationell effektivitet, men krävde tid och uppmärksamhet som tillfälligt minskade det kommersiella momentumet. Tillväxten har därför inte utvecklats så snabbt som vi önskat.

När jag blickar framåt är jag övertygad om att verksamheten nu är väl positionerad för att åter accelerera. Vi har förfinat vår kommersiella metodik, stärkt organisationen och byggt en mer skalbar plattform för expansion. Med dessa förändringar på plats bedömer vi att 2026 blir ett viktigt år för att återgå till starkare omsättningstillväxt i kombination med fortsatt lönsamhet och kassadisciplin.

Produktutvecklingen inom både Lifecare och Wellness har också tagit tydliga steg framåt under året. Som en enhetlig organisation har vi fortsatt att stärka plattformarna Physitrack och Champion Health och därigenom skapat bättre förutsättningar för innovation, kundvärde och långsiktig korsförsäljning.

Tack för ert fortsatta stöd när vi nu avslutar 2025. Jag ser fram emot året som kommer och bedömer att bolaget är väl positionerat att leverera hållbar och lönsam tillväxt på medellång sikt.



**Henrik Molin, VD och medgrundare,
Physitrack PLC**

Sammanfattning från VD

Avslutar året med starkt marginal och kassaflödesgenerering

Q4 2025 avslutade ett år präglad av strategiskt genomförande, där koncernen levererade fortsatt förbättrad lönsamhet, högre marginalkvalitet och stabil kassaflödesgenerering. Pro forma nettoomsättning uppgick till 3,3 MEUR. Justerad EBITDA ökade med 26 procent jämfört med föregående år till 1,1 MEUR, vilket återspeglar effekterna av den effektiviserade operativa modellen.

Helåret 2025: Tydligt starkt finansiell leverans

Under helåret stärkte Physitrack sin finansiella plattform avsevärt. Justerad EBITDA uppgick till cirka 4,7 MEUR med en marginal om 35 procent, vilket visar skalbarheten i den SaaS-drivna affärsmodellen och en disciplinerad kostnadskontroll.

Fortsatt starkt återkommande intäktsmodell

Koncernen avslutade året med att återkommande intäkter utgjorde 92 procent av total omsättning i Q4, vilket understryker den ökade förutsägbarheten i abonnemangsmodellen. Lifecare var fortsatt koncernens främsta lönsamhetsmotor, med ARR som ökade med 9 procent till 11,8 MEUR.

Omstrukturering inom Wellness i huvudsak slutförd

Q4 speglar i stort sett slutförandet av koncernens strategiska förenkling inom Wellness. Lågmarginal- och icke-kärnverksamheter har avvecklats, vilket minskat komplexiteten och förbättrat resultat kvaliteten.

Förbättrad kassakonvertering

Fritt kassaflöde från kvarvarande verksamhet uppgick till 0,5 MEUR i Q4. För helåret förbättrades kassaflödesgenereringen med cirka 2,0 MEUR (vilket inkluderade Fysiotest och Wellnows kassaflöden), jämfört med föregående år, drivet av starkare operativt resultat, kostnadskontroll och förbättrat rörelsekapital.

Tillväxtåterstart prioriteras 2026

Även om lönsamheten stärktes under 2025 var den övergripande tillväxten lägre än koncernens ambitioner, särskilt inom Wellness. Med omstruktureringen i stort sett slutförd är ledningens prioritet för 2026 att accelerera den kommersiella exekveringen, särskilt i Nordamerika, samtidigt som förbättrad marginal och kassaprofil bibehålls.

Positionerad för nästa expansionsfas

Physitrack avslutar 2025 som ett mer fokuserat SaaS-bolag med högre marginaler fungerar och starkare kassaflöde, väl positionerat för förnyad tillväxt och långsiktigt värdeskapande.





Lifecare – Sammanfattning per affärsområde

Finansiell utveckling (Kvartal och helår)

Nyckeltal	Q4 2025	Q4 2024	YoY Δ	YTD 2025	YTD 2024	YoY Δ
Nettoomsättning (€)	2,837,073	2,753,453	3%	11,259,639	10,486,304	7%
SaaS-intäkter (€)	2,668,645	2,567,904	4%	10,522,401	9,928,793	6%
Genomsnittligt antal licenser	68,907	67,723	2%	68,937	66,759	3%
ARPU (€)	171.0	160.3	7%	168.0	152.1	10%
Custom App Maintenance (€)	165,513	180,730	-8%	626,164	487,379	28%
Custom Set-up intäkter (€)	2,914	4,818	-40%	111,074	70,132	58%
Rörelsekostnader (OPEX) (€)	(1,407,873)	(1,628,764)	14%	(5,746,214)	(5,714,947)	1%
Justerad EBITDA (€)	1,429,200	1,124,689	27%	5,513,425	4,771,357	16%
Justerad EBITDA-marginal (%)	50	41	+9pp	49	46	+3pp
Av- och nedskrivningar (D&A) (€)	682,560	778,398	-12%	2,837,284	2,915,377	-3%
Justerad EBIT (€)	746,641	346,291	116%	2,676,140	1,855,980	44%
Investeringar (CapEx) (€)	(713,121)	(426,566)	67%	(2,642,787)	(2,867,245)	-8%
Justerad EBITDA efter CapEx (€)	716,079	698,123	3%	2,870,638	1,904,112	51%
Justerad EBITDA efter CapEx-marginal (%)	25	25	Opp	25	18	+7pp

SaaS-nyckeltal (Kvartal)

KPI	Q4 2025	Q3 2025	Q4 2024	YoY Δ	QoQ Δ
ARR (€m)	11.8m	11.7m	10.9m	8.5%	0.4%
Kundtillväxt (%)	0.5%	-1%	2%	N/A	N/A
ARPL (€)	171	171	161	6.3%	0.0%
CLTV (€)	2,341	2,277	2,165	2.8%	0.3%
Genomsnittlig månadsvis churn (%)	-1.0%	-1.0%	-1.0%	-pp	+0.1pp
Net Revenue Retention (NRR)	99.5%	99.6%	100.3%	-0.8pp	-0.1pp
SaaS-bruttomarginal (%)	86.2%	89.5%	88.4%	-1.8pp	-3.3pp

Kommentar

- Nettoomsättningen ökade med 3 procent under kvartalet och uppgick till 2,8 MEUR, där SaaS-intäkter stod för 2,7 MEUR, motsvarande 94 procent av omsättningen. Detta understryker affärsområdets stabila och återkommande intäktsbas.
- ARR uppgick till 11,8 MEUR, en ökning med 8,5 procent jämfört med föregående år och 0,4 procent jämfört med föregående kvartal.
- ARPL ökade med 6,3 procent till 171 euro, vilket speglar genomförd prisoptimering och förbättrad monetisering per licens.
- SaaS-bruttomarginalen uppgick till 86,2 procent, en minskning om 1,8 procentenheter jämfört med föregående år och 3,3 procentenheter jämfört med föregående kvartal, till följd av investeringar i serverkapacitet samt förstärkt system- och supportstruktur för att stödja den underliggande verksamheten.
- Justerad EBITDA efter CapEx uppgick till 0,7 MEUR, en minskning om 3 procent jämfört med föregående år, vilket reflekterar ökade investeringar för att stödja långsiktiga tillväxtinitiativ inför 2026 och framåt.
- Affärsområdet kvarstår som koncernens huvudsakliga lönsamhetsmotor, med stabil licensbas, låg churn och ökande kundlivstidsvärde.



Wellness – Sammanfattning per affärsområde

Finansiell utveckling (Kvartal och helår)

Nyckeltal	Q4 2025	Q4 2024	YoY Δ	YTD 2025	YTD 2024	YoY Δ
Nettoomsättning (€)	457,562	833,017	-45%	2,259,682	3,379,700	-33%
Proforma nettoomsättning (€)	457,562	655,283	-30%	2,259,682	2,588,480	-13%
SaaS-intäkter	198,088	295,435	-33%	949,589	1,130,086	-16%
Genomsnittligt antal licenser	68,133	116,228	-41%	101,312	80,642	26%
ARPU (€)	12.5	8.2	53%	10	8	19%
Proforma ej återkommande intäkter (€)	259,475	359,849	-28%	1,310,093	1,458,394	-10%
Rörelsekostnader (OPEX) (€)	(517,218)	(686,729)	25%	(2,183,195)	(3,383,881)	37%
Justerad EBITDA (€)	(59,656)	(31,446)	-90%	121,487	(4,181)	3006%
Justerad EBITDA-marginal (%)	-13	-4	-9pp	5	0	+5pp
Av- och nedskrivningar (D&A) (€)	123,301	115,752	7%	481,059	400,560	20%
Justerad EBIT (€)	(182,957)	(147,197)	-24%	(359,572)	(404,741)	11%
Investeringar (CapEx) (€)	(63,260)	(347,672)	-82%	(202,256)	(511,637)	-60%
Justerad EBITDA efter CapEx (€)	(122,916)	(379,118)	68%	(80,769)	(515,818)	84%
Justerad EBITDA efter CapEx-marginal (%)	-27	-46	+19pp	-4	-15	+11pp

För definition av "pro forma", vänligen se Bilaga 1 – Definitioner av alternativa nyckeltal på sidan 30.

SaaS-nyckeltal (Kvartal)

KPI	Q4 2025	Q3 2025	Q4 2024	YoY Δ	QoQ Δ
ARR (€m)	0.9	1.0	1.0	-10%	-16%
Kundtillväxt (%)	-34%	-8%	33%	N/A	N/A
ARPL (€)	13	10	8	56%	27%
CLTV (€)	37,978	55,389	115,696	-67%	-31%
Genomsnittlig månadsvis churn (%)	-4.3%	-3.1%	-1.5%	-2.8pp	-1.2pp
Net Revenue Retention (NRR)	95.4%	96.7%	99.0%	-3.6pp	-1.3pp
SaaS-bruttomarginal (%)	80.8%	91.6%	72.1%	+8.7pp	-10.8pp

Kommentar – Wellness

- ARR uppgick till 0,9 MEUR (-10,3 procent jämfört med föregående år och -16,3 procent jämfört med föregående kvartal), vilket återspeglar planerat upphörande av äldre, grundarrelaterade avtal i samband med att affärsområdet ompositioneras mot mer lönsamma enterprise-kunder.
- ARPL ökade med 55,8 procent jämfört med föregående år till 13 euro, vilket tydligt visar förflyttningen mot mer värdeskapande och skalbara företagsavtal.
- SaaS-bruttomarginalen uppgick till 80,8 procent (+8,7 procentenheter jämfört med föregående år, -10,8 procentenheter jämfört med föregående kvartal). Den sekventiella nedgången är en följd av lägre intäktsnivåer under kvartalet.

Finansiell sammanfattning för Koncernen

Q4 2025 präglades av fortsatt framsteg i arbetet med att stärka Physitracks finansiella kvalitet och kassagenerering. Den rapporterade omsättningen minskade med 8 procent jämfört med föregående år, vilket huvudsakligen förklaras av åtgärder för att förenkla portföljen, inklusive avyttringarna av Wellnow och Fysiotest samt den planerade avvecklingen av lågmarginala klinikverksamheter inom Wellness. På pro forma-basis minskade omsättningen med endast 3 procent och ökade med 1 procent i konstant valuta, vilket visar styrkan och motståndskraften i Koncernens underliggande abonnemangsdrivna affär.

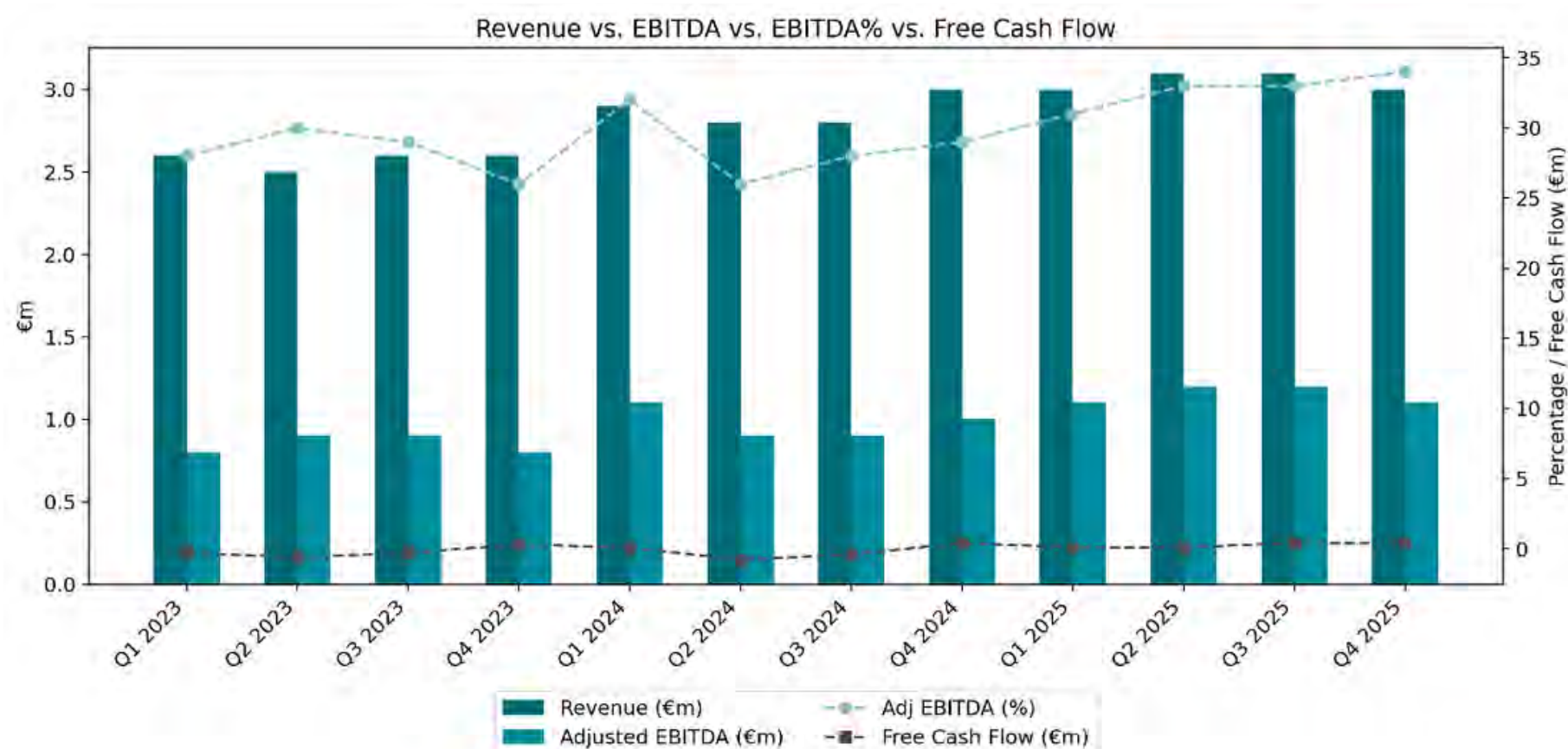
Lönsamheten fortsatte att förbättras, där justerad EBITDA ökade med 26 procent jämfört med föregående år till 1,1 MEUR och justerad EBITDA efter CapEx steg med 199 procent. Detta speglar en disciplinerad kostnadskontroll och en förbättrad marginalmix med högre kvalitet. Kassaflödet från den löpande verksamheten i kvarvarande verksamheter ökade också kraftigt till 1,9 MEUR, motsvarande en ökning om 21 procent jämfört med föregående år, vilket stödjer en fortsatt positiv utveckling av fritt kassaflöde.

Sammantaget understryker resultaten effekterna av Koncernens strategiska omstrukturering och positionerar Physitrack väl för skalbar och lönsam tillväxt inför 2026.

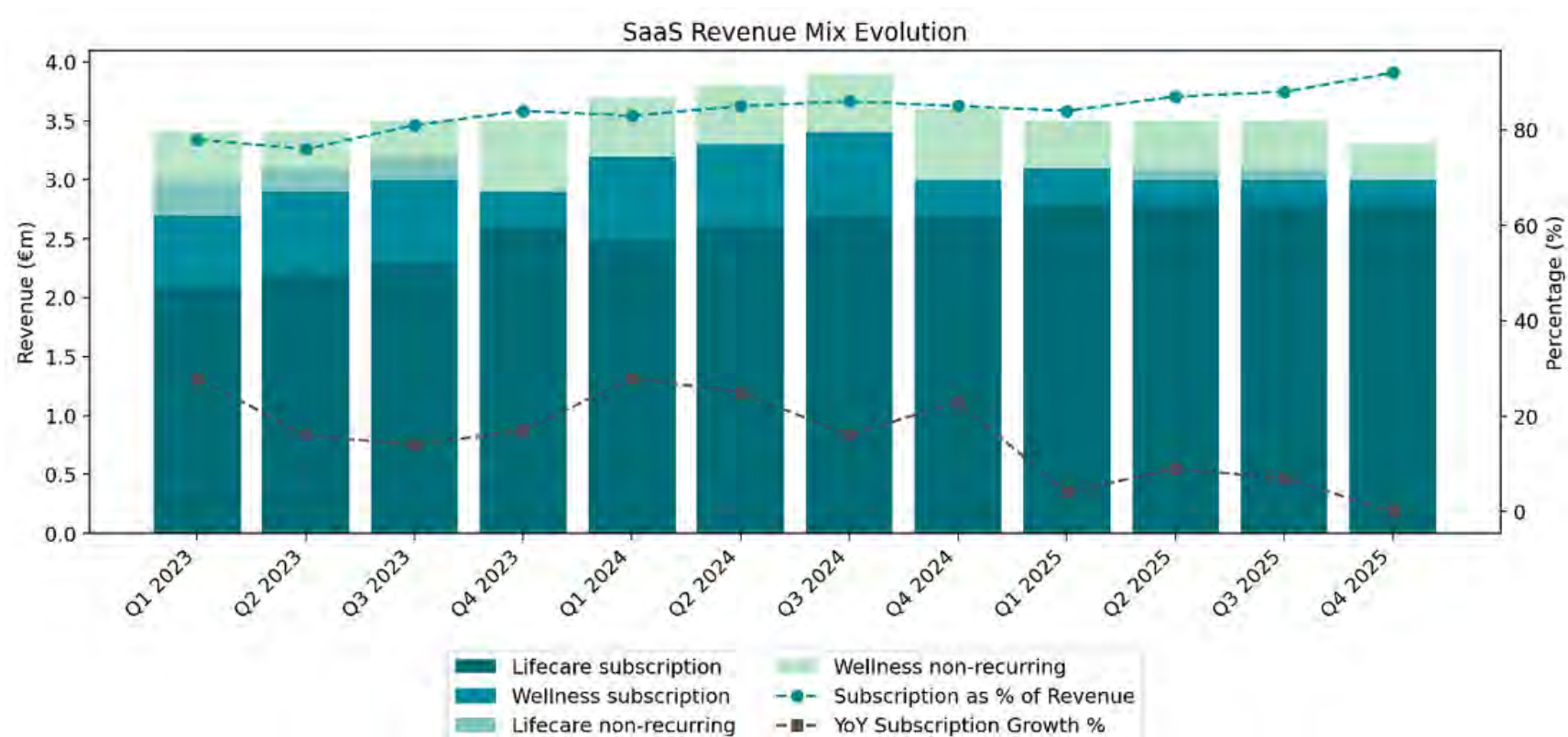
Metric	Q4 2025	Q4 2024	YoY Δ	YTD 2025	YTD 2024	YoY Δ
Nettoomsättning (€m) (rapporterad)	3.3	3.6	-8%	13.5	13.9	-3%
Nettoomsättning (€m) (pro forma)	3.3	3.4	-3%	13.5	13.1	3%
Nettoomsättning i konstant valuta (€m)	3.5	3.4	1%	13.8	13.1	6%
Justerad EBITDA (€m)	1.1	0.9	26%	4.7	3.9	21%
Justerad EBITDA – CapEx (€m)	0.3	0.1	199%	1.8	0.5	277%
Kassaflöde från den löpande verksamheten (€m, kvarvarande verksamhet)	1.9	1.5	21%	6.1	3.7	63%
Fritt kassaflöde (€m)	0.5	0.5	-1%	1.2	(0.6)	318%
Periodens resultat efter skatt (€m)	(5.9)	0.6	-1053%	(6.6)	(0.2)	-4001%



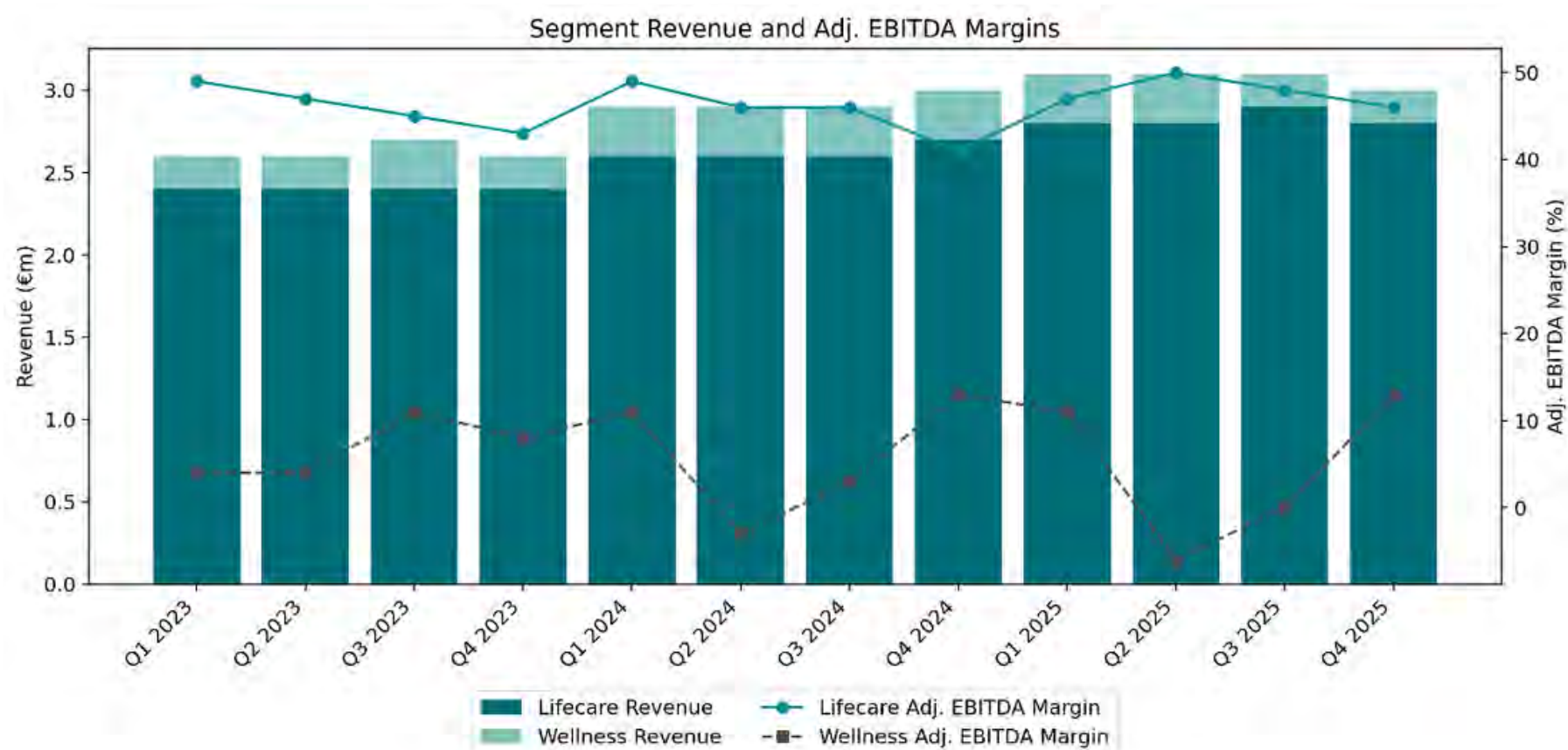
Nettoomsättning vs. Justerad EBITDA vs. EBITDA-marginal vs. Fritt kassaflöde



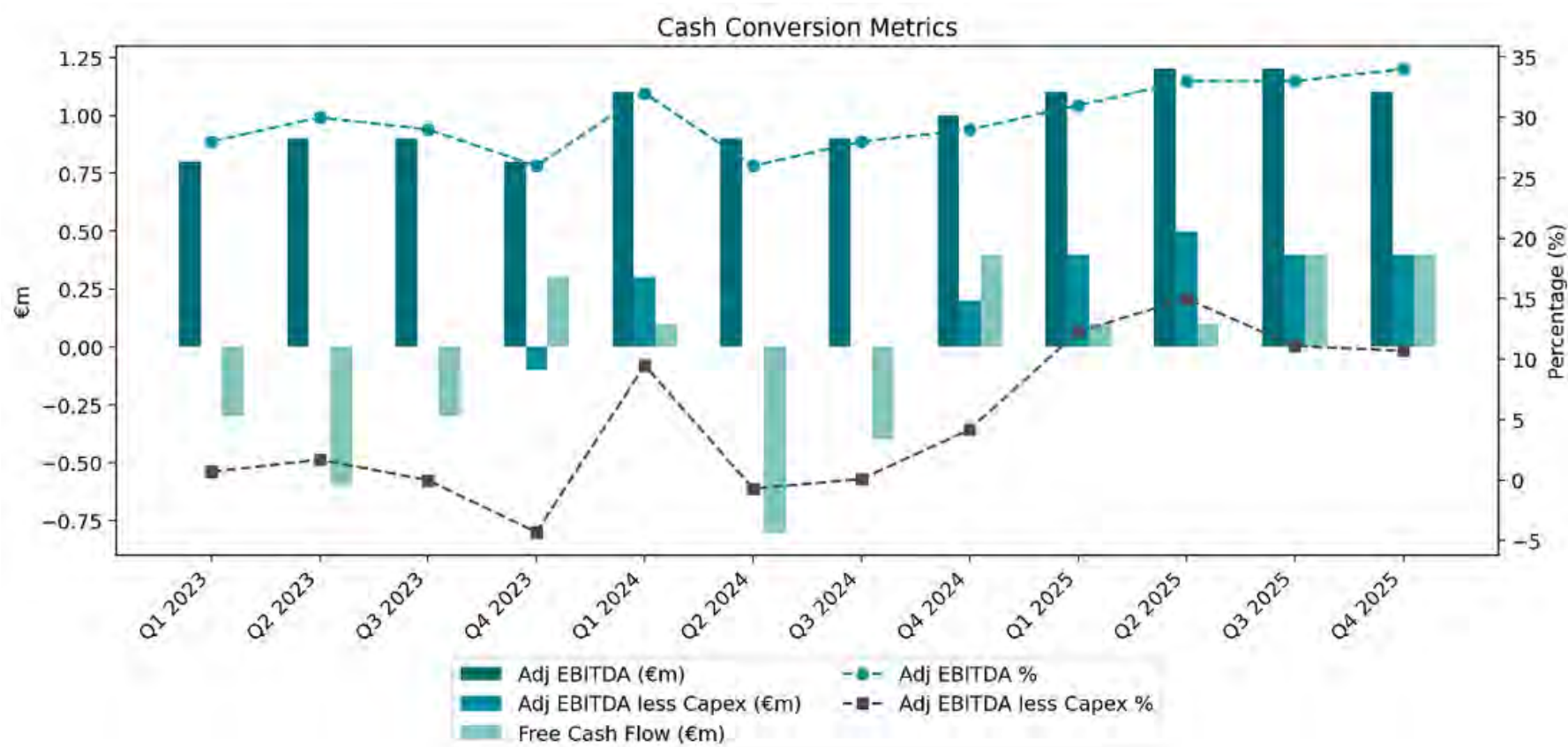
Intäktsfördelning och abonnemangsrelaterade nyckeltal



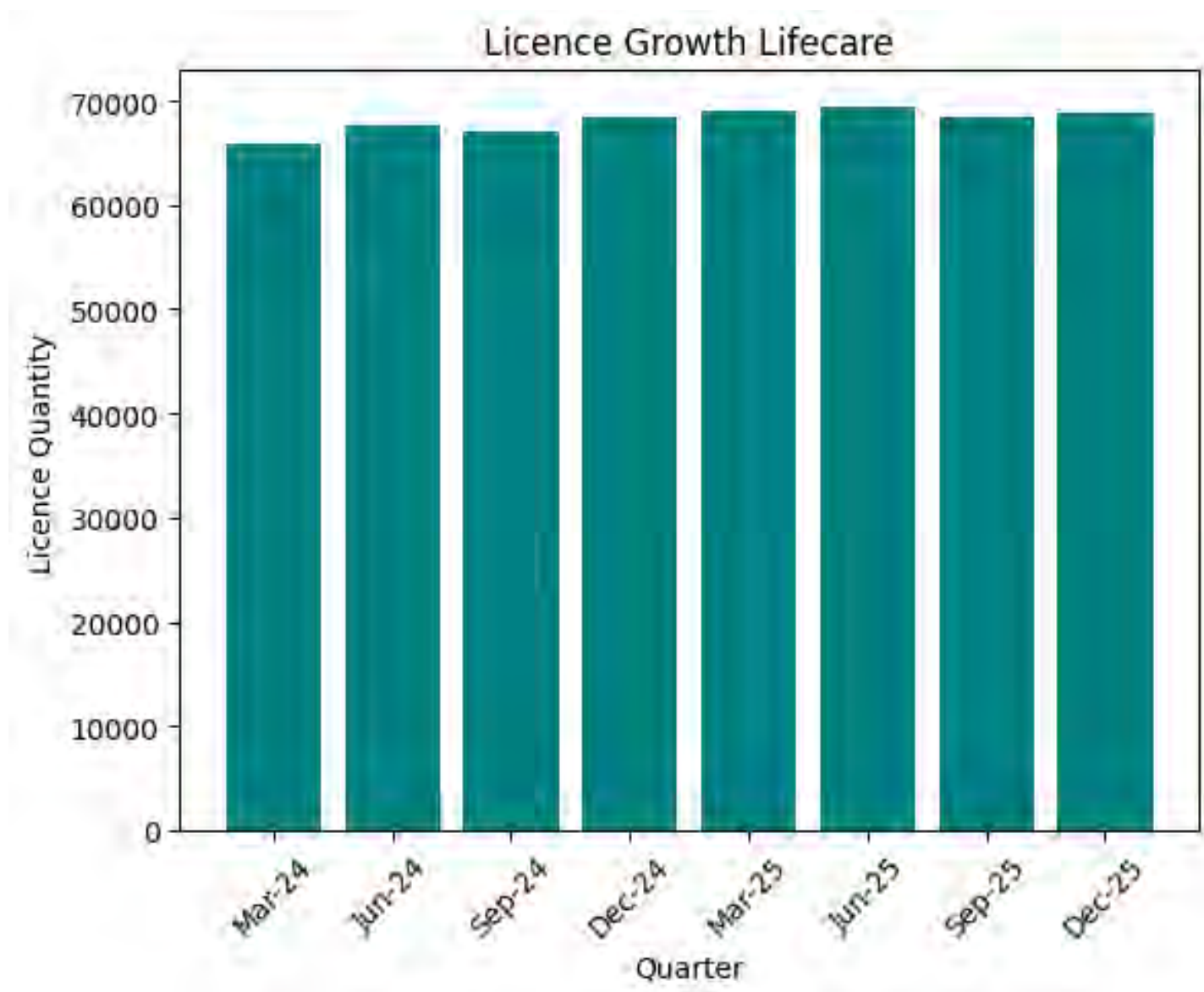
Omsättning och marginaler per segment



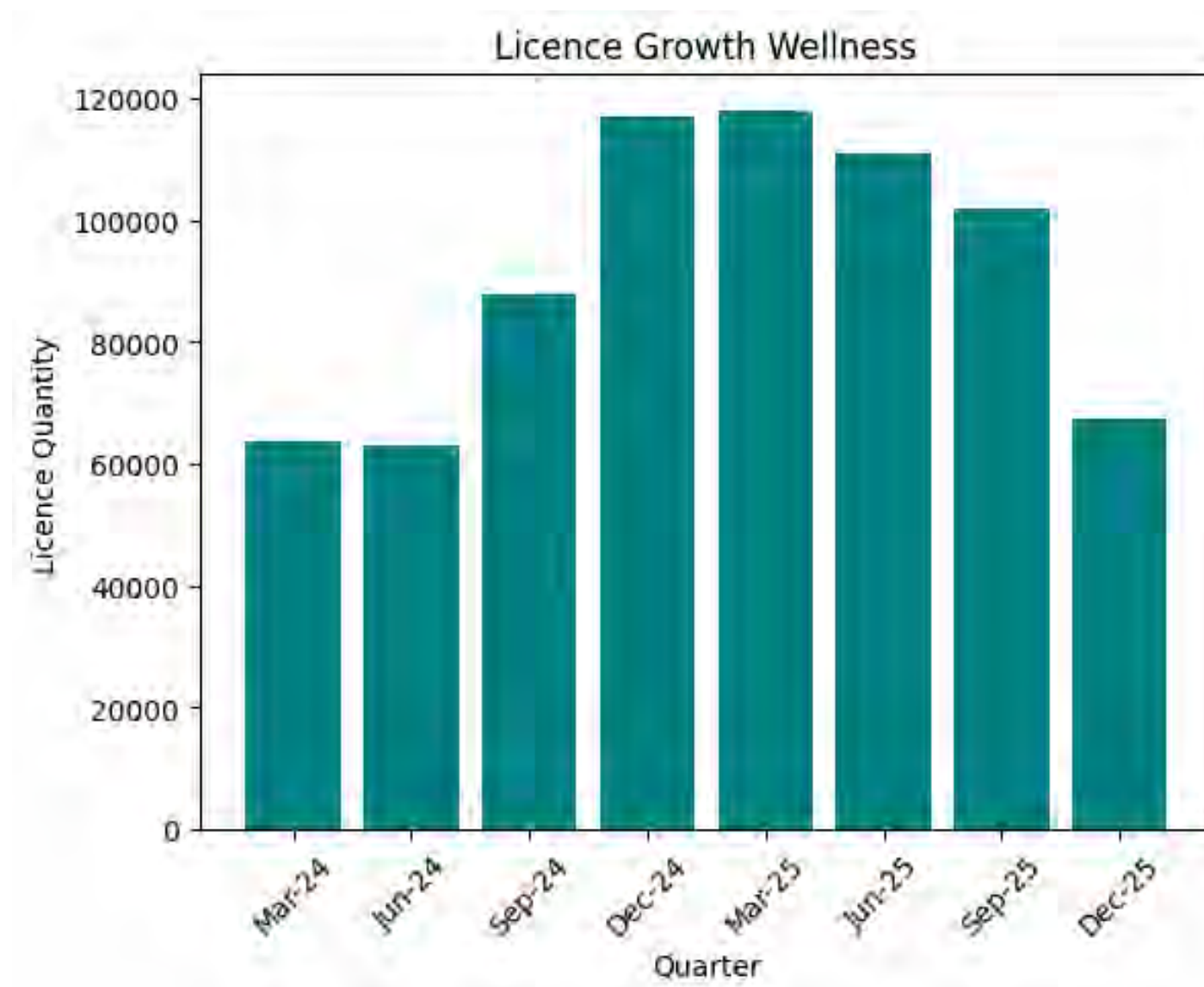
Kassakonvertering



Licenstillväxt – Lifecare



Licenstillväxt – Wellness



Strategi, investeringar (CapEx) och utsikter

Strategi, investeringar (CapEx) och utsikter

- Koncernens investeringar (CapEx) uppgick till 0,8 MEUR under Q4, i linje med historiska nivåer. Investeringarna har huvudsakligen avsett intern forskning och utveckling (FoU), plattformsförbättringar samt AI-baserade produktivetsverktyg inom både Lifecare och Wellness. Investeringsnivån var i nivå med föregående kvartal, vilket speglar koncernens fortsatta fokus på innovation i kombination med stark kapitaleffektivitet.
- Genomförda omstrukturerings- och förenklingsinitiativ har möjliggjort en mer slimmad och effektiv produktleveransmodell, vilket stödjer fortsatt utvecklingstakt utan behov av successivt ökade kostnader. Implementeringen av AI fortsätter att generera konkret operativ hävstång genom att korta utvecklingscykler, stärka testkapaciteten och förbättra takten i funktionsutveckling inom organisationen.
- Det fria kassaflödet var fortsatt positivt under Q4, vilket understryker koncernens förmåga att balansera investeringar i produktinnovation med disciplinerat kapitalutnyttjande och förbättrad kassakonvertering.

Strategiska initiativ och utsikter

Q4 markerade avslutningen på ett år präglad av strategiskt genomförande. Koncernen går in i 2026 som en mer fokuserad och SaaS-driven organisation med förbättrad marginalprofil och en stärkt andel återkommande intäkter.

Strategiska fokusområden för 2026:

- Accelerera det kommersiella momentumet, med stöd av koncernens förstärkta närvaro i London och New York samt en växande enterprise-pipeline.
- Fördjupa expansionen inom enterprise-segmentet genom Champion Health, genom att utnyttja korsförsäljningsmöjligheter inom Lifecares kundbas.
- Vidareutveckla AI-integrationen i produktportföljen, inklusive automatisering av patientresor och kliniska arbetsflöden för att stärka engagemang, kundretention och skalbarhet.
- Slutföra omställningen bort från lågmarginaliga vårdleveransaktiviteter, med målet att öka andelen högkvalitativa, återkommande SaaS-intäkter.
- Bibehålla kapitaleffektivitet och finansiell disciplin, säkerställande att kassaflödet från den löpande verksamheten fortsatt överstiger återinvesteringsbehovet.



Risker och osäkerhetsfaktorer

De risker och osäkerhetsfaktorer som är hänförliga till koncernen har redogjorts för i årsredovisningen per den 31 december 2025. Det har inte skett några förändringar av dessa risker under det aktuella kvartalet.

Medarbetare

Det genomsnittliga antalet anställda i koncernen under perioden januari till december 2025 uppgick till 60 (86).

Transaktioner med närstående

För en förteckning över närståendetransaktioner under kvartalet hänvisas till Not 8.

Granskning

Denna rapport har varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisorer.



Sammandrag av finansiell delårsinformation

1 Januari 2025 – 31 December 2025

Koncernens rapport över totalresultat

		Tremånadersperiod avslutad		Räkenskapsår avslutat	
EUR (€)	Not	31 december 2025 (Översiktligt granskad)	31 december 2024 (Översiktligt granskad)	31 december 2025 (Reviderad)	31 december 2024 (Omräknad)
Kvarvarande verksamhet:					
Nettoomsättning	3	3,294,635	3,586,469	13,519,321	13,866,004
Rörelsekostnader före av- och nedskrivningar samt jämförelsestörande poster		(2,168,452)	(2,695,235)	(8,841,030)	(10,000,540)
Av- och nedskrivningar		(941,033)	(1,128,366)	(4,169,700)	(4,231,573)
Jämförelsestörande poster	5	(5,915,690)	600,969	(6,638,224)	241,502
Rörelseresultat		(5,730,540)	363,837	(6,129,633)	(124,607)
Finansiella intäkter		5,108	592	22,075	21,812
Finansiella kostnader		(140,610)	(109,732)	(519,409)	(502,577)
Resultat före skatt		(5,866,042)	254,697	(6,626,967)	(605,372)
Skatt		12,291	359,264	15,315	444,163
Periodens resultat från kvarvarande verksamhet		(5,853,751)	613,961	(6,611,652)	(161,209)
Resultat från avvecklad verksamhet		(2,021,714)	(6,206,724)	(2,096,801)	(6,293,383)
Periodens resultat hänförligt till aktieägare		(7,875,465)	(5,592,763)	(8,708,453)	(6,454,592)
Övrigt totalresultat		76,037	20,165	(501,550)	493,956
Summa totalresultat för perioden		(7,799,428)	(5,572,598)	(9,210,003)	(5,960,636)
Resultat per aktie före utspädning (kvarvarande verksamhet)		(0.36)	0.04	(0.41)	(0.01)
Resultat per aktie efter utspädning (kvarvarande verksamhet)		(0.36)	0.04	(0.41)	(0.01)
Resultat per aktie före utspädning (total verksamhet)		(0.48)	(0.34)	(0.54)	(0.40)
Resultat per aktie efter utspädning (total verksamhet)		(0.48)	(0.34)	(0.54)	(0.40)

Sammandrag av finansiell delårsinformation

1 Januari 2025 – 31 December 2025

Koncernens rapport över finansiell ställning per den 31 december 2025

		31 December 2025 (Reviderad)	31 December 2024 (Reviderad)
Tillgångar	Note	€	€
Anläggningstillgångar			
Goodwill	4	10,593,540	17,859,230
Immateriella tillgångar	4	6,081,755	8,371,042
Materiella anläggningstillgångar		52,971	86,374
Uppskjuten skattefordran		416,265	377,663
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via övrigt totalresultat eller via resultaträkningen (FVOCI/FVTPL)		94,055	96,495
Summa anläggningstillgångar		17,238,586	26,790,804
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar och övriga fordringar	6	1,325,618	2,976,975
Likvida medel		656,584	723,386
Varulager		-	14,668
Summa omsättningstillgångar		1,982,202	3,715,029
Summa tillgångar		19,220,788	30,505,833
Skulder			
Långfristiga skulder			
Räntebärande skulder		(3,941,323)	(4,808,183)
Avtalsskuld		-	(61,718)
Uppskjuten skatteskuld		(417,007)	(973,312)
Villkorad tilläggsköpeskilling		-	(151,250)
Finansiella skulder värderade till verkligt värde via övrigt totalresultat eller via resultaträkningen (FVOCI/FVTPL)		(41,201)	-
Summa långfristiga skulder		(4,399,531)	(5,994,463)
Kortfristiga skulder			
Avtalsskuld		(2,154,069)	(1,949,267)
Leverantörsskulder och övriga skulder	7	(2,359,459)	(3,077,123)
Aktuell skatteskuld		(161,496)	(46,730)
Villkorad tilläggsköpeskilling		(160,295)	(272,250)
Summa kortfristiga skulder		(4,835,319)	(5,345,370)
Nettotillgångar		9,985,938	19,166,000
Eget kapital			
Aktiekapital		64,075	64,075
Överkursfond		24,935,421	24,935,421
Omräkningsreserv		(998,685)	(527,076)
Balanserade vinstmedel		(14,014,873)	(5,306,420)
Summa eget kapital		9,985,938	19,166,000

Sammandrag av finansiell delårsinformation

1 Januari 2025 – 31 December 2025

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital för räkenskapsåret som avslutades den 31 December 2025

	Aktiekapital (Reviderad)	Överkursfond (Reviderad)	Omräkningsreserv (Reviderad)	Balanserade vinstmedel (Reviderad)	Summa (Reviderad)
	€	€	€	€	€
Ingående balans per den 31 december 2023	64,075	24,935,421	(1,032,903)	1,148,172	25,114,765
Årets resultat	-	-	-	(6,454,592)	(6,454,592)
Övrigt totalresultat för året	-	-	493,956	-	493,956
Summa totalresultat för året	-	-	493,956	(6,454,592)	(5,960,636)
Omklassificering av omräkningsreserv avseende avyttrade bolag	-	-	11,871	-	11,871
Utgående balans per den 31 december 2024	64,075	24,935,421	(527,076)	(5,306,420)	19,166,000
Årets resultat	-	-	-	(8,708,453)	(8,708,453)
Övrigt totalresultat för året	-	-	(501,550)	-	(501,550)
Summa totalresultat för året	-	-	(501,550)	(8,708,453)	(9,210,003)
Omklassificering av omräkningsreserv avseende avyttrade bolag	-	-	29,941	-	29,941
Utgående balans per den 31 december 2025	64,075	24,935,421	(998,685)	(14,014,873)	9,985,938

Sammandrag av finansiell delårsinformation

1 Januari 2025 – 31 December 2025

Koncernens kassaflödesanalys för perioden som avslutades den 31 december 2025

EUR (€)	Tremånadersperiod avslutad		Räkenskapsår avslutat	
	31 december 2025 (Översiktligt granskad)	31 december 2024 (Översiktligt granskad)	31 december 2025 (Reviderad)	31 december 2024 (Omräknad)
Den löpande verksamheten	€	€	€	€
Periodens resultat	(7,875,465)	(5,592,763)	(8,708,453)	(6,454,592)
Resultat från avvecklad verksamhet	2,021,714	6,206,724	2,096,801	6,293,383
Av- och nedskrivningar	941,033	1,128,366	4,169,700	4,231,573
Valutakursvinst / -förlust	20,640	(42,986)	58,964	152,670
Skatt	(12,291)	(359,264)	(15,315)	(444,163)
Jämförelsestörande poster	5,915,690	(600,969)	6,638,224	(241,502)
Finansnetto	135,502	109,140	497,334	480,765
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	1,146,823	848,248	4,737,255	4,018,134
Minskning / (ökning) av kundfordringar och övriga fordringar	480,944	83,621	1,492,899	(218,200)
Minskning av varulager	2,774	-	2,774	-
Ökning / (minskning) av leverantörsskulder och övriga skulder	222,930	595,876	(180,585)	(97,703)
Kassaflöde från den löpande verksamheten före jämförelsestörande poster	1,853,471	1,527,745	6,052,343	3,702,231
Betald inkomstskatt	(13,546)	-	(13,546)	(9,568)
Betalning av jämförelsestörande poster	(456,936)	(117,124)	(1,582,551)	(476,591)
Kassaflöde från den löpande verksamheten – kvarvarande verksamhet	1,382,989	1,410,621	4,456,246	3,216,072
Kassaflöde från den löpande verksamheten – avvecklad verksamhet	(183,823)	(154,617)	(275,708)	(89,231)
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1,199,166	1,256,004	4,180,538	3,126,841

Sammandrag av finansiell delårsinformation
1 January 2025 - 31 December 2025

Koncernens kassaflödesanalys för perioden som avslutades den 31 december 2025

EUR (€)	Tremånadersperiod avslutad		Räkenskapsår avslutat	
	31 december 2025 (Översiktligt granskad)	31 december 2024 (Översiktligt granskad)	31 december 2025 (Reviderad)	31 december 2024 (Omräknad)
Investeringsverksamheten				
Förvärv av immateriella tillgångar	(754,135)	(757,350)	(2,815,157)	(3,333,922)
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	(22,244)	(16,888)	(29,885)	(44,961)
Betalning av villkorad tilläggsköpeskilling	(175,470)	-	(263,205)	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten – kvarvarande verksamhet	(951,849)	(774,238)	(3,108,247)	(3,378,883)
Kassaflöde från investeringsverksamheten – avvecklad verksamhet	(3,227)	(33,985)	(38,076)	(111,502)
Kassaflöde från investeringsverksamheten	(955,076)	(808,223)	(3,146,323)	(3,490,385)
Finansieringsverksamheten				
Upptagande av lån	-	-	-	1,380,476
Amortering av lån	(120,720)	(120,034)	(713,292)	(120,034)
Avgifter för förlängning av lån	-	(36,006)	-	(315,399)
Finansiering till avvecklad verksamhet	(76,609)	-	(161,619)	-
Räntekostnader	(70,127)	(91,810)	(370,361)	(407,252)
Kassaflöde från finansieringsverksamheten – kvarvarande verksamhet	(267,456)	(247,850)	(1,245,272)	537,791
Kassaflöde från finansieringsverksamheten – avvecklad verksamhet	75,786	-	161,728	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	(191,670)	(247,850)	(1,083,544)	537,791
Likvida medel vid periodens början				
Likvida medel vid periodens början	603,335	521,952	723,386	536,029
Periodens kassaflöde	52,420	199,931	(49,329)	174,247
Valutakursdifferens på likvida medel	829	1,503	(17,473)	13,110
Likvida medel vid periodens slut	656,584	723,386	656,584	723,386
Tillgänglig kreditfacilitet	1,517,655	877,193	1,517,655	877,193
Tillgänglig likviditet	2,174,239	1,600,579	2,174,239	1,600,579

Utvalda noter

1. Bolagsinformation

Physitrack PLC ("Bolaget") bildades och registrerades i England och Wales den 15 juni 2012 (registreringsnummer 08106661) som ett publikt aktiebolag (public limited company) med aktiekapital. Bolagets registrerade adress är:

4th Floor, 140 Aldersgate Street, London, United Kingdom, EC1A 4HY.

Dessa sammandragna koncernredovisningar presenteras i euro (€), vilket är koncernens rapporteringsvaluta och återspeglar valutan i den primära ekonomiska miljö där koncernen bedriver sin verksamhet.

2. Redovisningsprinciper

Denna finansiella delårsinformation för räkenskapsåret som avslutades den 31 december 2025 har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering.

Den sammandragna koncernredovisningen innehåller inte all den information och de upplysningar som krävs i en fullständig årsredovisning och ska läsas tillsammans med koncernens årsredovisning för räkenskapsåret som avslutades den 31 december 2025.

Denna finansiella rapport för räkenskapsåret som avslutades den 31 december 2025 utgör inte lagstadgade räkenskaper i den mening som avses i Section 434 i Companies Act 2006.

Koncernens årsredovisning upprättas i enlighet med IFRS Accounting Standards såsom de antagits av Storbritannien.

De redovisningsprinciper och beräkningsmetoder som tillämpas i denna sammandragna koncernredovisning är förenliga med de som tillämpats i koncernens reviderade koncernredovisning för räkenskapsåret som avslutades den 31 december 2025.

Upprättandet av delårsrapporter kräver att företagsledningen gör bedömningar, uppskattningar och antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciper samt redovisade belopp avseende tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Faktiskt utfall kan avvika från dessa uppskattningar.

Ytterligare information om omräkning av jämförelsetal avseende avvecklad verksamhet finns i Not 1 i koncernens årsredovisning för räkenskapsåret 2025.

3. Rörelsesegment och intäkter

I enlighet med IFRS 8 Rörelsesegment baseras koncernens rörelsesegment på den interna rapportering som regelbundet granskas av styrelsen och koncernledningen, vilka utgör den högsta verkställande beslutsfattaren (Chief Operating Decision Maker, "CODM").

För räkenskapsåret som avslutades den 31 december 2025 har koncernen två rapporterbara rörelsesegment:

Lifecare

Segmentet Lifecare omfattar koncernens kärnverksamhet inom abonnemangsbaserad fysioterapiplattform och relaterade tjänster, inklusive:

Physitrack PLC
Physiotools Oy
PT Courses

Segmentet genererar huvudsakligen återkommande SaaS-intäkter från leverantörer inom fysioterapi och muskuloskeletal vård.

Wellness

Segmentet Wellness tillhandahåller teknologilösningar till arbetsgivare som stödjer medarbetares välbefinnande och företagens hälsoreultat. Segmentet inkluderar:

Champion Health
Champion Health Plus

Avvecklad verksamhet

Wellnow och Fysiotest ingick i segmentet Wellness fram till avyttringen den 31 mars 2025 respektive 17 december 2025.

I enlighet med IFRS 5 Anläggningstillgångar som innehas för försäljning och avvecklad verksamhet redovisas Wellnows finansiella resultat separat som avvecklad verksamhet och exkluderas därmed från segmentens intäktsredovisning och upplysningar avseende rörelsesegment.

Jämförelsetal för räkenskapsåret som avslutades den 31 december 2024 har omklassificerats där så varit nödvändigt för att återspegla denna presentation.

Intäktsinformation

Intäkter redovisas i enlighet med IFRS 15 och härrör huvudsakligen från abonnemangstjänster som redovisas över tid.

För intern rapportering analyseras intäkter per rörelsesegment och per geografisk marknad. Koncernen redovisar intäkter inom fyra regioner: Storbritannien, Europa, Nordamerika och Övriga världen.

Samtliga intäkter genereras från externa kunder och ingen enskild kund representerade mer än 10 procent av koncernens totala intäkter under perioden.

Information som rapporteras till ledningen i syfte att bedöma segmentens resultat är fokuserad på respektive segments geografiska lokalisering. Vid denna uppföljning grupperar ledningen dessa geografiska marknader i fyra regioner: Storbritannien, Europa, Nordamerika samt Övriga världen.

Resultatutvecklingen för dessa segment under perioden som avslutades den 31 december 2025 framgår nedan:

Räkenskapsåret avslutat den 31 december 2025	Lifecare EUR	Wellness EUR	Koncernjusteringar EUR	Totalt EUR
Totala intäkter	11,259,639	2,259,682	-	13,519,321
Rörelseresultat	2,676,141	(359,572)	(8,446,202)	(6,129,633)
Immateriella tillgångar redovisade vid förvärv	-	-	851,357	851,357
Internt upparbetade immateriella tillgångar samt av- och nedskrivningar	2,837,284	481,059	-	3,318,343
	2,837,284	481,059	851,357	4,169,700
Poster som påverkar jämförbarheten	-	-	6,638,224	6,638,224
Justerad EBITDA	5,513,425	121,487	(956,621)	4,678,291
Justerad EBITDA-marginal	49%	5%	N/A	35%
Investeringar (CapEx)	(2,642,787)	(202,256)	-	(2,845,043)
Justerad EBITDA efter CapEx	2,870,638	(80,769)	(956,621)	1,833,248
Justerad EBITDA efter CapEx-marginal	25%	(4%)	N/A	14%
Finansiella kostnader	(102,334)	(3,694)	(391,306)	(497,334)
Resultat före skat	2,573,807	(363,266)	(8,837,508)	(6,626,967)

Räkenskapsåret avslutat den 31 december 2025	Lifecare EUR	Wellness EUR	Koncernjusteringar EUR	Totalt EUR
Totala intäkter	10,486,304	3,379,700	-	13,866,004
Rörelseresultat	1,855,980	(161,133)	(1,819,454)	(124,607)
Immateriella tillgångar redovisade vid förvärv	-	-	915,636	915,636
Internt upparbetade immateriella tillgångar samt av- och nedskrivningar	2,915,377	400,560	-	3,315,937
	2,915,377	400,560	915,636	4,231,573
Poster som påverkar jämförbarheten	-	-	(241,502)	(241,502)
Justerad EBITDA	4,771,357	239,427	(1,145,320)	3,865,464
Justerad EBITDA-marginal	46%	7%	N/A	28%
Investeringar (CapEx)	(2,867,245)	(511,637)	-	(3,378,882)
Justerad EBITDA efter CapEx	1,904,112	(272,210)	(1,145,320)	486,582
Justerad EBITDA efter CapEx-marginal	18%	-8%	N/A	4%
Finansiella kostnader	(62,317)	(9,065)	(409,383)	(480,765)
Resultat före skat	1,793,663	(170,198)	(2,228,837)	(605,372)

Kostnader som klassificeras som Koncernkostnader avser kostnader hänförliga till koncernens sammanslagnings- och integrationsaktiviteter, avskrivningar på immateriella tillgångar som redovisats vid förvärv samt ersättning till koncernledning.

Dessa kostnader har klassificerats som Koncernkostnader eftersom de antingen inte kan fördelas på ett ändamålsenligt sätt mellan segmenten eller inte representerar kostnader hänförliga till den underliggande verksamheten inom respektive rörelsesegment.

Vid rapportering till den högsta verkställande beslutsfattaren (Chief Operating Decision Maker, CODM) kvarstår dessa koncerngemensamma kostnader som ofördelade.



Intäkter hänförliga till koncernens verksamhet under perioden, fördelade per geografiskt område och rörelsesegment, framgår ovan.

	Räkenskapsåret avslutat den 31 december 2025	Räkenskapsåret avslutat den 31 december 2024
Lifecare		
Storbritannien	2,425,561	2,433,929
Europa	4,195,004	3,733,649
Nordamerika	2,124,824	2,082,926
Övriga världen	2,514,250	2,235,800
	11,259,639	10,486,304
Wellness		
Storbritannien	2,259,682	3,379,700
	2,259,682	3,379,700
Totalt	13,519,321	13,866,004
Intäkter per produktkategori		
Abonnemangsgifter	10,522,401	9,928,793
Underhållsgifter för kundanpassade appar	626,164	487,379
Etableringsavgifter för kundanpassade appar	111,074	70,132
Wellness	2,259,682	3,379,700
Totalt	13,519,321	13,866,004

Intäkter från abonnemangsbaserade intäktsströmmar redovisas över tid. Övriga intäkter redovisas vid en viss tidpunkt.

4. Immateriella tillgångar

	Internt upparbetade immateriella tillgångar	Programvara	Varumärke	Kundrelationer	Goodwill	Totalt
EUR (€)						
Anskaffningsvärde						
Per den 31 december 2023	17,811,650	638,332	866,828	1,328,899	23,882,146	44,527,855
Tillägg	3,356,693	92,722	-	-	-	3,449,415
Nedskrivning	(576,601)	-	(270,852)	(369,903)	(6,411,810)	(7,629,166)
Valutakursdifferenser	782,817	18,491	(1,407)	2,208	388,894	1,191,003
Per den 31 december 2024	21,374,559	749,545	594,569	961,204	17,859,230	41,539,107
Tillägg	2,719,218	133,530	-	-	-	2,852,748
Avyttring av dotterbolag	(486,034)	(12,803)	(404,771)	(568,543)	(1,447,164)	(2,919,315)
Nedskrivning	(223,903)	-	-	-	(5,414,064)	(5,637,967)
Valutakursdifferenser	(1,018,219)	(27,290)	(2,980)	(5,635)	(404,462)	(1,458,586)
Per den 31 december 2025	22,365,621	842,982	186,818	387,026	10,593,540	34,375,987
Avskrivningar						
Per den 31 december 2023	9,609,898	201,018	231,492	415,838	-	10,458,246
Årets avskrivningar	3,961,236	116,776	110,095	192,326	-	4,380,433
Valutakursdifferenser	460,739	9,417	-	-	-	470,156
Per den 31 december 2024	14,031,873	327,211	341,587	608,164	-	15,308,835
Årets avskrivningar	3,801,751	118,865	79,144	166,240	-	4,166,000
Avyttring av dotterbolag	(254,549)	(17,930)	(311,317)	(423,095)	-	(1,006,891)
Nedskrivning	(90,028)	-	-	-	-	(90,028)
Valutakursdifferenser	(662,900)	(14,324)	-	-	-	(677,224)
Per den 31 december 2025	16,826,147	413,822	109,414	351,309	-	17,700,692
Redovisat värde						
Per den 31 december 2023	8,201,752	437,314	635,336	913,061	23,882,146	34,069,609
Per den 31 december 2024	7,342,686	422,334	252,982	353,040	17,859,230	26,230,272
Per den 31 december 2025	5,539,474	429,160	77,404	35,717	10,593,540	16,675,295

Internt upparbetade immateriella tillgångar avser direkt hänförlbara kostnader som uppkommit vid uppbyggnad och vidareutveckling av SaaS-plattformen.

Programvarutillgångar avser direkt hänförlbara kostnader som uppkommit vid implementering av nya finans- och verksamhetssystem inom koncernen.

Varumärke, kundrelationer och goodwill redovisades vid förvärv av dotterbolag under tidigare perioder.

Immateriella tillgångar hänförliga till Wellnow och Fysiotest togs bort ur balansräkningen under året i samband med avyttringen av dessa dotterbolag. Redovisade värden av goodwill och övriga immateriella tillgångar hänförliga till dessa verksamheter avfördes från koncernens balansräkning vid avyttringen, och den resulterande effekten redovisas i resultatet från avyttringen enligt Not 10.

Om den nyttjandeperiod som tillämpas hade reducerats till två år skulle avskrivningskostnaden öka med cirka 0,9 MEUR, vilket skulle medföra en motsvarande minskning av EBIT, resultat före skatt och nettotillgångar. Om den nyttjandeperiod som tillämpas hade förlängts till fyra år skulle avskrivningskostnaden minska med cirka 0,5 MEUR, vilket skulle medföra en motsvarande ökning av EBIT, resultat före skatt och nettotillgångar. EBITDA och kassaflöden skulle inte påverkas i något av scenarierna.

5. Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster avser händelser och transaktioner vars påverkan på resultatet är viktig att uppmärksamma, särskilt när jämförelser mellan perioder påverkas av kostnader av engångskaraktär inom den ordinarie verksamheten hänförliga till följande:

Jämförelsestörande post	Definition	Kostnader under innevarande period	Föregående års kostnader avser
Omstrukturering och effektivisering	Kostnader hänförliga till anpassning eller omstrukturering av verksamheten, inklusive uppsägningskostnader, kostnader för avveckling av lokaler, omorganisationskostnader samt relaterade rådgivningsarvoden.	Omstruktureringskostnader inom Champion Health, inklusive engångsaktiviteter för att förenkla kostnadsbasen inom Wellness och accelerera omställningen mot SaaS-baserad leverans.	Kostnader hänförliga till uppgörelsen med de tidigare grundarna av Champion Health, inklusive förlikningskostnader samt avveckling av förlustbringande Champion Health Plus-kliniker.
Juridiska kostnader och förlikningskostnader	Väsentliga juridiska kostnader och förlikningsbelopp som inte är representativa för återkommande rörelsekostnader.	Rättsliga kostnader och förlikningsbelopp hänför sig främst till den eventalförpliktelse som beskrivs i not 26 i årsredovisningen för räkenskapsåret 25 och förlikningsavtal med anställda.	Juridiska kostnader och förlikningsbelopp huvudsakligen hänförliga till uppgörelsen med Champion Healths grundare.
Strategiska, bolagsrelaterade och integrationsaktiviteter	Engångskostnader hänförliga till strategiska initiativ, bolagshändelser, integrationsaktiviteter och andra icke återkommande projekt.	Kostnader för bolags- och strategirelaterade aktiviteter samt integrationsrelaterade engångsposter som inte kan hänföras till ett rörelsesegment.	Kostnader föregående år relaterade till koncernintegration och bolagsaktiviteter efter förvärv och operationell konsolidering.
Avyttrings- och frånträddandekostnader	Transaktions- och separationskostnader hänförliga till avyttring av verksamheter, inklusive åtaganden om finansiellt stöd, rådgivningskostnader och separationsaktiviteter.	Kostnader hänförliga till avyttringen av Wellnow och Fysiotest (samt övriga avyttringsrelaterade aktiviteter där tillämpligt), inklusive kostnader för avveckling av Champion Health Plus.	Ej tillämpligt.
Nedskrivning av goodwill, immateriella tillgångar och villkorad tilläggsköpeskilling	Icke kassaflödespåverkande nedskrivningar som uppstår när tillgångarnas redovisade värden överstiger återvinningsvärdet baserat på diskonterade kassaflödesberäkningar.	Nedskrivning redovisad avseende Wellness-divisionen efter den strategiska förändringen och uppdaterade antaganden om långsiktig tillväxt.	Ej tillämpligt.

EUR (€), om inte annat anges	Year ended	
	Räkenskapsåret avslutat den 31 december 2025	Räkenskapsåret avslutat den 31 december 2024
Omstrukturering och effektivisering	345,867	1,127,602
Juridiska kostnader och förlikningskostnader	277,843	109,750
Strategiska, bolagsrelaterade och integrationsaktiviteter	135,506	259,626
Avyttrings- och frånträddandekostnader	331,069	-
Nedskrivning av goodwill, immateriella tillgångar och villkorad tilläggsköpeskilling	5,547,939	(1,738,480)
Jämförelsestörande poster	6,638,224	(241,502)

Poster som påverkar jämförbarheten exkluderas från Justerad EBITDA och Justerat rörelseresultat för att ge en tydligare bild av den underliggande utvecklingen i den kvarvarande verksamheten. Dessa poster kan variera mellan perioder och förväntas inte utgöra en stabil eller återkommande kostnadsnivå. Jämfört med föregående år har sammansättningen av poster som påverkar jämförbarheten förskjutits mot omstrukturering och strategiska bolagsaktiviteter, vilket återspeglar riktade åtgärder för att förenkla koncernens operativa modell.

6. Kundfordringar och övriga fordringar

	31 December 2025 EUR	31 December 2024 EUR
Kundfordringar	841,300	1,824,417
Upplupna intäkter	80,407	329,366
Övriga fordringar	93,110	438,321
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	310,801	384,871
	1,325,618	2,976,975

7. Leverantörsskulder och övriga skulder

	31 December 2025 EUR	31 December 2024 EUR
Leverantörsskulder	976,363	1,243,650
Upplupna kostnader	728,295	1,225,427
Avsättning för rättstvist	217,000	108,000
Övriga skulder	219,595	407,400
Sociala avgifter och övriga skatter	218,206	92,646
	2,359,459	3,077,123

Avsättningen avser en pågående rättstvist. Ledningen har redovisat en avsättning som motsvarar dess bästa uppskattning av det förväntade utflöde som krävs för att reglera ärendet på affärsmässig grund. Det kvarstår osäkerhet avseende tidpunkten och det slutliga beloppet för en eventuell uppgörelse.

Avsättningen ökade under året från 108 000 € till 217 500 € till följd av en omprövning av det förväntade förlikningsbeloppet. Förändringen om 109 500 € redovisades inom poster som påverkar jämförbarheten (Not 5).

8. Transaktioner med närstående

För perioden som avslutades den 31 december 2025 betalades EUR 317 619 (31 december 2024: EUR 280 032) till Camelot Solutions, ett bolag registrerat i Monaco. H Molin är styrelseledamot i detta bolag. Per den 31 december 2025 uppgick skulden till Camelot Solutions till EUR 145 919 (31 december 2024: EUR 55 607).

Per den 1 april 2025 upphörde Mount Ash Consultants Limited, ett bolag registrerat i Storbritannien, att tillhandahålla tjänster till koncernen. Den utestående leverantörsskulden per den 31 mars 2025 om EUR 78 802 har reglerats i sin helhet. Eventuella betalningar därefter till C Goodwin och J Goodwin kommer att ske via brittisk löneadministration.

9. Nettoskuld

Nettoskuld definieras som totala räntebärande skulder, exklusive lån från styrelseledamöter, netto efter likvida medel.

En avstämning av förändringar i nettoskuld från och med den 1 januari 2024 framgår nedan:

	Räntebärande skulder €	Likvida medel €	Nettoskuld €
Per den 1 januari 2024	(3,578,217)	536,029	(3,042,188)
Upptagande av lån	(1,380,476)	-	(1,380,476)
Amortering av lån	120,034	-	120,034
Kostnader för låneförlängning	315,399	-	315,399
Icke kassaflödespåverkande förändring	(79,901)	-	(79,901)
Kassaflödespåverkande förändring	-	174,247	174,247
Valutakursdifferenser	(205,022)	13,110	(191,912)
Per den 31 december 2024	(4,808,183)	723,386	(4,084,797)
Amortering av lån	713,292	-	713,292
Icke kassaflödespåverkande förändring	(82,628)	-	(82,628)
Kassaflödespåverkande förändring	-	(49,329)	(49,329)
Valutakursdifferenser	236,196	(17,473)	218,723
Per den 31 december 2025	(3,941,323)	656,584	(3,284,739)

10 Avvecklad verksamhet

Avyttrade tillgångar och skulder i Wellnow

Uppgifter om försäljningen av Wellnow-verksamheten

Den 31 mars 2025 avyttrade koncernen 100 procent av sitt aktieinnehav i Wellnow genom en management buyout ("MBO"), i linje med koncernens strategiska fokus på mjukvaruleverans med högre marginaler och återkommande intäkter.

Transaktionsvillkoren inkluderade en initial kontant köpeskilling om €1, med ytterligare köpeskilling strukturerad som en flerårig tilläggsköpeskilling kopplad till Wellnows framtida resultatutveckling. Mekanismen för tilläggsköpeskillingen är prestationsbaserad och utformad för att säkerställa en smidig övergång samtidigt som köpeskillingen anpassas till framtida utfall.

Efter avyttringen lämnade Wellnows medgrundare koncernen. Transaktionen möjliggör för koncernen att fortsatt fokusera på att skala sitt mjukvaruerbudande i DACH-regionen, utan ansvar för den fysiska vårdverksamhet som tidigare bedrivits inom Wellnow.

Avyttringen redovisas som avvecklad verksamhet i denna koncernredovisning, i enlighet med IFRS 5.

Erhållen eller tillkommande köpeskilling samt förlust vid avyttring

Förlusten vid avyttringen av Wellnow-verksamheten sammanfattas nedan:

	31st December 2025
	€
Erhållen eller tillkommande köpeskilling	
Kontant köpeskilling	1
Verkligt värde av villkorad och uppskjuten köpeskilling	243,024
Total köpeskilling	243,025
Redovisat värde av avyttrade nettotillgångar	429,135
Förlust vid försäljning före skatt och omklassificering av omräkningsreserv	(186,110)
Förlust vid försäljning före skatt	(186,110)
Upplösning av uppskjuten skatteskuld vid avyttring	358,680
Vinst vid avyttring, efter skatt	172,570

Avyttrade tillgångar och skulder i Wellnow

Tillgångar	31st December 2025
	€
Anläggningstillgångar	
Immateriella tillgångar	349,841
Materiella anläggningstillgångar	4,838
Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	-
Summa anläggningstillgångar	354,679
Omsättningstillgångar	
Kundfordringar och övriga fordringar	323,089
Likvida medel	30,081
Summa omsättningstillgångar	353,170
Summa tillgångar	707,849
Skulder	
Kortfristiga skulder	
Förutbetalda intäkter	(149,970)
Leverantörsskulder och övriga skulder	(128,744)
Summa kortfristiga skulder	(278,714)
Nettotillgångar	429,153
Eget kapital	
Aktiekapital	52,973
Balanserade vinstmedel	376,162
	429,135

10 Avvecklad verksamhet

Upplysningar om finansiell utveckling

Finansiell resultatinformation – Avvecklad verksamhet

	31st December 2025 €	31st December 2024 €
Nettoomsättning	414,484	1,729,796
Kostnader	(388,128)	(7,114,375)
Rörelseresultat före skatt	26,356	(5,384,579)
Inkomstskattekostnad	24,382	83,173
Rörelseresultat efter skatt	50,738	(5,301,406)
Förlust vid avyttring av avvecklad verksamhet	(186,110)	-
Transaktionskostnader	(407,123)	-
Upplösning av uppskjuten skatteskuld vid avyttring	358,680	-
Förlust från avvecklad verksamhet, efter skatt	(183,815)	(5,301,406)

Uppskjuten villkorad tilläggsköpeskilling (uppdatering efter avyttring)

Vid avyttringen redovisade Koncernen en uppskjuten villkorad tilläggsköpeskilling om 243 024 euro, baserad på prognostiserad lönsamhet under räkenskapsåren 2025 och 2026.

Under räkenskapsåret 2025 var Wellnow förlustbringande och den senaste prognosen för 2026 indikerar endast en mindre vinst. Till följd av detta har Koncernen skrivit ned den uppskjutna villkorade tilläggsköpeskillingen till noll per den 31 december 2025. Förändringen redovisas som en jämförelsestörande post (Not 5).



10 Avvecklad verksamhet

Avyttring av Fysiotest Europa AB

Den 17 december 2025 slutförde Koncernen avyttringen av 100 procent av det emitterade aktiekapitalet i Fysiotest Europa AB ("Fysiotest") för en nominell köpeskilling om 1 euro. Efter genomförd transaktion upphörde Koncernen att ha bestämmande inflytande över Fysiotest och har ingen fortsatt involvering i verksamheten.

Avyttringen utgör en del av Koncernens fortsatta strategiska fokus på kärnverksamheten med högre marginaler och återkommande intäkter.

Resultatet från Fysiotest har redovisats som avvecklad verksamhet i de koncernredovisade finansiella rapporterna i enlighet med IFRS 5 Anläggningstillgångar som innehas för försäljning och avvecklade verksamheter.

Förlusten vid avyttringen hänförs sig huvudsakligen till bortbokning av goodwill och förvärvade immateriella tillgångar kopplade till verksamheten.

Avyttringsavtalet innehåller begränsade åtaganden om övergångsstöd efter tillträdet. Dessa har redovisats i de finansiella rapporterna i den mån så krävs.

Köpeskilling och förlust vid avyttring

	31st December 2025 €
Erhållen eller erhållbar köpeskilling:	
Kontant köpeskilling	1
Total köpeskilling	1
Redovisat värde av nettoskulder som avyttrats	(43,430)
Redovisat värde av immateriella tillgångar identifierade vid förvärv	1,528,717
	1,485,287
Förlust vid avyttring före skatt och omklassificering av omräkningsreserv	(1,485,286)
Omklassificering av omräkningsreserv	29,941
Förlust vid avyttring före skatt	(1,455,345)
Inkomstskattekostnad	56,732
Förlust vid avyttring efter skatt	(1,398,613)

10 Avvecklade verksamheter

Avyttrade tillgångar och skulder för Fysiotest

Tillgångar	31st December 2025
	€
Anläggningstillgångar	
Goodwill	1,447,164
Immateriella tillgångar	81,552
Materiella anläggningstillgångar	1,933
Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	-
Summa anläggningstillgångar	1,530,649
Omsättningstillgångar	
Kundfordringar och övriga fordringar	20,722
Varulager	1,387
Likvida medel	25,444
Summa omsättningstillgångar	47,553
Summa tillgångar	1,578,202
Skulder	
Långfristiga skulder	
Räntebärande skulder	(754)
Summa långfristiga skulder	(754)
Kortfristiga skulder	
Uppskjuten skatteskuld	(56,732)
Leverantörsskulder och övriga skulder	(92,161)
Summa kortfristiga skulder	(148,893)
Nettotillgångar	1,428,555
Eget kapital	
Aktiekapital	9,858
Fusionsreserv	(4,691)
Omräkningsreserv	(29,941)
Balanserade vinstmedel	1,453,329
	1,428,555

Finansiell utveckling – Avvecklad verksamhet

Resultatet för Fysiotest som ingår i Koncernens rapport över totalresultat redovisas ovan.

	31st December 2025	31st December 2024
	€	€
Nettoomsättning	376,936	584,698
Kostnader	(780,252)	(1,586,541)
Rörelseresultat före skatt	(403,316)	(1,001,843)
Inkomstskattekostnad	9,866	9,866
Rörelseresultat efter skatt	(393,450)	(991,977)
Förlust vid avyttring av avvecklad verksamhet	(1,455,344)	-
Inkomstskatt	(120,926)	-
Upplösning av uppskjuten skatteskuld vid avyttring	56,734	-
Förlust från avvecklad verksamhet, efter skatt	(1,912,986)	(991,977)

Bilaga 1

Definitioner av alternativa nyckeltal (APM)

Alternativa nyckeltal	Definition	Syfte
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, finansiella poster och skatt.	Används för att analysera Koncernens operativa resultat före påverkan av av- och nedskrivningar samt finansiering och skatt.
EBITDA-marginal (%)	EBITDA i relation till nettoomsättning.	Visar Koncernens operativa lönsamhet i förhållande till omsättning.
Jämförelsestörande poster	Poster av väsentlig karaktär som inte bedöms vara en del av den löpande verksamheten, såsom kostnader eller intäkter hänförliga till omstrukturering, strategiska initiativ, bolags- och integrationsaktiviteter samt andra icke återkommande händelser.	Möjliggör ökad jämförbarhet mellan perioder genom att särskilja poster som inte är hänförliga till den underliggande verksamheten.
Justerad EBITDA	EBITDA exklusive jämförelsestörande poster.	Ger en bild av den underliggande operativa resultatutvecklingen.
Justerad EBITDA-marginal (%)	Justerad EBITDA i relation till nettoomsättning.	Visar den underliggande operativa lönsamheten över tid.
Justerat rörelseresultat / (rörelseförlust)	Rörelseresultat / (rörelseförlust) exklusive jämförelsestörande poster.	Används för att analysera den underliggande operativa prestationen efter av- och nedskrivningar.
Justerad rörelsemarginal (%)	Justerat rörelseresultat / (rörelseförlust) i relation till nettoomsättning.	Visar den underliggande rörelsemarginalen efter av- och nedskrivningar.
Operativt kassaflöde före jämförelsestörande poster	Kassaflöde från den löpande verksamheten justerat för kassaflöden hänförliga till jämförelsestörande poster och skatt.	Ger ytterligare information om Koncernens underliggande kassagenerering från den operativa verksamheten.
Fritt kassaflöde	Kassaflöde från den löpande verksamheten minus investeringar (CAPEX) och räntekostnader.	Visar det kassaflöde som genereras efter investeringar och finansieringskostnader och som är tillgängligt för amortering, utdelning eller ytterligare investeringar.
Genomsnittlig återkommande intäkt per användare (ARPU):	Genomsnittlig ARR under perioden dividerad med genomsnittligt antal licenser under perioden.	Mäter den genomsnittliga intäkten per användare och belyser prissättningseffektivitet, paketeringsstrategi samt kundens värderealisering över tid.
Justerad EBITDA efter CAPEX	Justerad EBITDA minus investeringar (CAPEX).	Används för att bedöma kassagenerering från den underliggande verksamheten efter genomförda investeringar.
Nettoskuld	Räntebärande skulder inklusive leasingskulder minus likvida medel.	Ger en bild av Koncernens finansiella ställning, skuldsättningsgrad och återbetalningsförmåga.
Organisk omsättningstillväxt (%)	Omsättningstillväxt beräknad i konstant valuta, där effekter av valutakursförändringar mellan perioder exkluderas.	Visar den underliggande omsättningstillväxten oberoende av valutaeffekter.
Pro forma	Historisk omsättning omräknad för att återspegla nuvarande koncernstruktur, exempelvis efter förvärv, avyttringar eller avveckling av verksamheter, i syfte att möjliggöra jämförbarhet.	Ger ett mer rättvisande jämförelsemått när koncernstrukturen förändrats.
Pro forma omsättningstillväxt (%)	Omsättningstillväxt beräknad på pro forma-basis för att återspegla nuvarande koncernstruktur.	Möjliggör jämförelse av omsättningsutveckling mellan perioder trots strukturella förändringar.

Bilaga 2

Definitioner av SaaS-relaterade nyckeltal

SaaS-nyckeltal	Definition	Beräkningsformel	Syfte
Årlig återkommande intäkt (ARR)	Årsannualiserat värde av återkommande abonnemangsintäkter vid slutet av rapportperioden.	Återkommande abonnemangsintäkter för sista månaden i kvartalet × 12	Centralt mått på återkommande intäktsnivå och intäktssynlighet.
Kundtillväxt (%)	Förändring i antal licenser under perioden.	$(\text{Antal licenser vid periodens slut} - \text{antal licenser vid periodens början}) \div \text{antal licenser vid periodens början} \times 100$	Mäter tillväxt i kund- och licensbas samt kommersiell utveckling.
Genomsnittlig månadsvis churn (%)	Rullande 12-månaders bortfall av månatliga återkommande intäkter (MRR), uttryckt som andel av genomsnittlig MRR under samma period.	$(\text{Churn-MRR} - \text{återaktiverad MRR}) \div \text{genomsnittlig MRR} \times 100$	Mäter intäktsbortfall och kundlojalitet över tid.
Nettointäktsbehållning (NRR)	Rullande 12-månaders förändring i återkommande intäkter från befintliga kunder, inklusive uppgraderingar och nedgraderingar.	$(\text{MRR vid periodens början} + \text{expansion} - \text{nedgraderingar} - \text{churn}) \div \text{MRR vid periodens början} \times 100$	Mäter förmågan att behålla och öka intäkter från befintlig kundbas.
Årlig återkommande intäkt per licens (ARPL)	ARR dividerat med antal licenser vid periodens slut.	$\text{ARR} \div \text{antal licenser i periodens sista månad}$	Visar genomsnittlig intäkt per licens och effekter av prissättning.
SaaS-bruttomarginal (%)	SaaS-intäkter minus direkt hänförliga SaaS-kostnader, i relation till SaaS-intäkter.	$(\text{SaaS-intäkter} - \text{SaaS-kostnader}) \div \text{SaaS-intäkter} \times 100$	Mäter lönsamhet och skalbarhet i SaaS-affärsmodellen.
Kundlivstidsvärde (CLTV)	Uppskattad livstidsintäkt per kund baserat på genomsnittlig intäkt per konto och churn-antaganden.	$\text{Genomsnittlig intäkt per konto} \div \text{6-månaders historisk churn-takt}$	Indikerar förväntat kundvärde och används för analys av långsiktig kundlönsamhet.
Annualiserad intäkt	Uppskattad årlig intäktsnivå baserad på aktuell periods prestation.	$\text{Icke-SaaS-intäkter} \times (12 \div \text{antal månader}) + \text{SaaS-intäkter för rapportmånaden} \times 12$	Ger en indikation på intäktsnivå i årstakt och beaktar säsongseffekter där relevant.

Avstämning av alternativa nyckeltal
(APM)

Omsättningstillväxt				
EUR (€), om inget annat anges	Tremånadersperiod avslutad		Förändring	Omsättningstillväxt (%)
	31 December 2025	31 December 2024		
	Utfall	Utfall		
Lifecare	2,837,073	2,753,453	83,620	3
Wellness	457,562	833,016	(375,454)	(45)
Nettoomsättning totalt	3,294,635	3,586,469	(291,834)	(8)
31 december 2024 / 2023 lagstadgad omsättning	3,586,469	5,142,523	N/A	N/A
Förändring	(291,834)	(1,556,054)	N/A	N/A
Förändring (%)	(8)	(30)	N/A	N/A

Omsättningstillväxt				
EUR (€), om inget annat anges	Räkenskapsår avslutad		Förändring	Omsättningstillväxt (%)
	31 December 2025	31 December 2024		
	Utfall	Utfall		
Lifecare	11,259,639	10,486,304	773,335	7
Wellness	2,259,682	3,379,700	(1,120,018)	(33)
Nettoomsättning totalt	13,519,321	13,866,004	(346,683)	(3)
31 december 2024 / 2023 lagstadgad omsättning	13,866,004	15,176,582	N/A	N/A
Förändring	(346,683)	(1,310,578)	N/A	N/A
Förändring (%)	(3)	(9)	N/A	N/A

Avstämning av alternativa nyckeltal (APM)

Pro forma omsättningstillväxt – kvarvarande verksamhet				
	Tremånadersperiod avslutad		Förändring Omsättningstillväxt	Förändring Omsättningstillväxt (%)
EUR (€), om inget annat anges	31 December 2025	31 December 2024		
	Utfall	Utfall		
Lifecare	2,837,073	2,753,453	83,620	3
Wellness	457,562	655,283	(197,721)	(30)
Totala intäkter	3,294,635	3,408,736	(114,101)	(3)
31 december 2024 / 2023 Rapporterad omsättning	3,408,736	2,838,305	N/A	N/A
Förändring	(114,101)	570,431	N/A	N/A
Förändring (%)	(3)	20	N/A	N/A

Pro forma omsättningstillväxt – kvarvarande verksamhet				
	Räkenskapsår avslutad		Förändring Omsättningstillväxt	Förändring Omsättningstillväxt (%)
EUR (€), om inget annat anges	31 December 2025	31 December 2024		
	Utfall	Utfall		
Lifecare	11,259,639	10,486,304	773,335	7
Wellness	2,259,682	2,588,480	(328,798)	(13)
Totala intäkter	13,519,321	13,074,784	444,537	3
31 december 2024 / 2023 Rapporterad omsättning	13,074,784	11,231,597	N/A	N/A
Förändring	444,537	1,843,187	N/A	N/A
Förändring (%)	3	16	N/A	N/A

Avstämning av alternativa nyckeltal (APM)

Abonnemangsintäkter som andel av total omsättning (%)				
EUR (€), om inget annat anges	Tremånadersperiod / Räkenskapsår			
	31-Dec-25	31-Dec-24	31-Dec-25	31-Dec-24
Abonnemangsintäkter	2,668,645	2,567,904	10,522,401	9,928,793
(+) Underhållsintäkter	165,513	180,730	626,164	487,379
(+) Wellness (abonnemang)	198,088	295,435	949,589	1,130,086
(=) Totala återkommande intäkter	3,032,246	3,044,069	12,098,154	11,546,258
(=) Totala återkommande intäkter	259,475	537,582	1,310,093	2,249,614
(+) Lifecare (engångsintäkter)	2,914	4,818	111,074	70,132
(=) Total omsättning	3,294,635	3,586,469	13,519,321	13,866,004
Abonnemangsintäkter som andel av total omsättning (%)	92	85	89	83



Avstämning av alternativa nyckeltal (APM)

Pro forma abonnemangsintäkter som andel av total omsättning (%)				
EUR (€), om inget annat anges	Tremånadersperiod / Räkenskapsår			
	31-Dec-25	31-Dec-24	31-Dec-25	31-Dec-24
Abonnemangsintäkter	2,668,645	2,567,904	10,522,401	9,928,793
(+) Underhållsintäkter	165,513	180,730	626,164	487,379
(+) Wellness (abonnemang)	198,088	295,435	949,589	1,130,086
(=) Totala återkommande intäkter	3,032,246	3,044,069	12,098,154	11,546,258
(=) Totala återkommande intäkter	259,475	359,849	1,310,093	1,458,394
(+) Lifecare (engångsintäkter)	2,914	4,818	111,074	70,132
(=) Total omsättning	3,294,635	3,408,736	13,519,321	13,074,784
Abonnemangsintäkter som andel av total omsättning (%)	92	89	89	88

Avstämning av alternativa nyckeltal (APM)

EBITDA, EBITDA-marginal, jämförelsestörande poster, justerad EBITDA och justerad EBITDA-marginal				
EUR (€), om inget annat anges	Tremånadersperiod / Räkenskapsår			
	31-Dec-25	31-Dec-24	31-Dec-25	31-Dec-24
Rörelseresultat / (rörelseförlust)	(5,730,540)	363,837	(6,129,633)	(124,607)
(+) Av- och nedskrivningar				
Immateriella tillgångar identifierade vid förvärv	135,172	234,216	851,357	915,636
Aktiverade utvecklingskostnader och avskrivningar	805,861	894,150	3,318,343	3,315,937
(=) EBITDA	(4,789,507)	1,492,203	(1,959,933)	4,106,966
EBITDA-marginal (%)	(145)	42	(14)	30
(+) Summa jämförelsestörande poster	5,915,690	(600,969)	6,638,224	(241,502)
Justerad EBITDA	1,126,183	891,234	4,678,291	3,865,464
Justerad EBITDA-marginal (%)	34	25	35	28

Rörelseresultat, rörelsemarginal, justerat rörelseresultat och justerad rörelsemarginal				
EUR (€), om inget annat anges	Tremånadersperiod / Räkenskapsår			
	31-Dec-25	31-Dec-24	31-Dec-25	31-Dec-24
Rörelseresultat / (rörelseförlust)	(5,730,540)	363,837	(6,129,633)	(124,607)
Rörelsemarginal (%)	(174)	10	(45)	(1)
(+) Summa jämförelsestörande poster	5,915,690	(600,969)	6,638,224	(241,502)
Justerat rörelseresultat / (rörelseförlust)	185,150	(237,132)	508,591	(366,109)
Justerad rörelsemarginal (%)	6	(7)	4	(3)

Avstämning av alternativa nyckeltal (APM)

Resultat per aktie				
EUR (€), om inget annat anges	Tremånadersperiod / Räkenskapsår			
	31-Dec-25	31-Dec-24	31-Dec-25	31-Dec-24
Periodens resultat / (förlust)	(5,853,751)	613,961	(6,611,652)	(161,209)
Antal aktier				
Stamaktier	16,260,766	16,260,766	16,260,766	16,260,766
Utspädda aktier	16,260,766	16,260,766	16,260,766	16,260,766
Resultat per aktie				
Grundläggande	(0.36)	0.04	(0.41)	(0.01)
Utspätt	(0.36)	0.04	(0.41)	(0.01)

Justerat resultat per aktie				
EUR (€), om inget annat anges	Tremånadersperiod / Räkenskapsår			
	31-Dec-25	31-Dec-24	31-Dec-25	31-Dec-24
Periodens resultat / (förlust)	(5,853,751)	613,961	(6,611,652)	(161,209)
(+) Jämförelsestörande poster	5,915,690	(600,969)	6,638,224	(241,502)
Justerat periodresultat / (förlust)	61,939	12,992	26,573	(402,711)
Antal aktier				
Stamaktier	16,260,766	16,260,766	16,260,766	16,260,766
Utspädda aktier	16,260,766	16,260,766	16,260,766	16,260,766
Resultat per aktie				
Grundläggande	0.00	0.00	0.00	(0.02)
Utspätt	0.00	0.00	0.00	(0.02)

Avstämning av alternativa nyckeltal (APM)

Justerad EBITDA och justerad EBITDA efter CAPEX-marginal				
EUR (€), om inget annat anges	Tremånadersperiod / Räkenskapsår			
	31-Dec-25	31-Dec-24	31-Dec-25	31-Dec-24
EBITDA	(4,789,507)	1,492,203	(1,959,933)	4,106,966
CAPEX	(776,380)	(774,238)	(2,845,043)	(3,378,882)
EBITDA efter CAPEX	(5,565,887)	717,965	(4,804,976)	728,084
(+) Summa jämförelsestörande poster	5,915,690	(600,969)	6,638,224	(241,502)
Justerad EBITDA efter CAPEX	349,803	116,996	1,833,248	486,582
Justerad EBITDA efter CAPEX-marginal (%)	11%	3%	14%	4%



Ytterligare information

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Henrik Molin, CEO: ir@physitrack.com, +44 208 133 9325

Matthew Poulter, CFO: ir@physitrack.com, +44 208 133 9325



Finansiell kalender

Delårsrapport (1 Januari - 31 December 2025) - 27 Februari 2026

Delårsrapport Q1 (1 Januari - 31 Mars 2026) - 23 April 2026

Årsstämma - 22 Maj 2026

Delårsrapport Q2 (1 Januari - 30 Juni 2026) - 21 Juli 2026

Delårsrapport Q3 (1 Januari - 30 September 2026) - 20 Oktober 2026

Bokslutskommuniké och årsredovisning (1 Januari - 31 December 2026) - 26 Februari 2027



Översättning

Svensk översättning av denna kommuniké har skett med hjälp av AI-verktyg. Ordalydelse- och grammatikfel kan förekomma.

