PRESSMEDDELANDE
02 november 2026 13:02:00 CET

AIRA FOR FORTNOX ÄR LIVE

Aira for Fortnox finns från och med i dag tillgängligt för samtliga av Fortnox drygt 600 000 kundföretag. Produkten köps i Fortnox app-marknad och är igång samma dag. Lanseringsturnén Aira Masterclass startar i Stockholm den 12 november.

Aira for Fortnox använder kunderna, fakturorna och ordrarna som redan finns i Fortnox, tillsammans med användarens mejlhistorik, för att hitta nya kunder, hålla koll på befintliga och visa vad som ska göras härnäst. Användaren fyller inte i, loggar eller uppdaterar någonting.

”För två år sedan kunde jag inte sova och skrev på en natt ner hur mjukvara för säljare borde se ut om man fick börja om utan kompromisser. I dag är den visionen live. Aira for Fortnox är kontentan av 25 år av att vara besatt av försäljning och prospektering. Aira gör över 90 procent av jobbet, med data som våra kunder redan har. Responsen från våra pilotkunder har varit fantastisk, och vi är otroligt glada att nu få ut det till alla Fortnox kunder”, säger Daniel Wikberg, grundare och vd för Aira.

Läs mer och kom igång på **aira.app/fortnox**.

Ytterligare information
Alla finansiella rapporter finns tillgängliga på **www.aira.app**

Kontakter
Daniel Wikberg, CEO
Ninnie Karlsson, CFO

IR-kontakt:
investors@aira.app
+46 72-584 99 00

Om Aira
Aira är en AI-driven säljassistent byggd för B2B-entreprenörer och säljproffs. Produkten bevakar finansiella rapporter, styrelsförändringar och nyheter för att identifiera rätt tillfälle att ta kontakt, innan konkurrenterna ens vet att möjligheten finns. Ingen manuell datainmatning, ingen CRM-administration. Bara intelligens som omvandlar signaler till affärer.
Grundat 2024 med huvudkontor i Stockholm, Sverige. AI Revenue Assistant Software Stockholm AB (publ) är noterat på Nasdaq First North Growth Market. Bolagets Certified Adviser är Bergs Securities AB.