physitrack



1 januari - 30 september 2026

Delårsrapport Q3

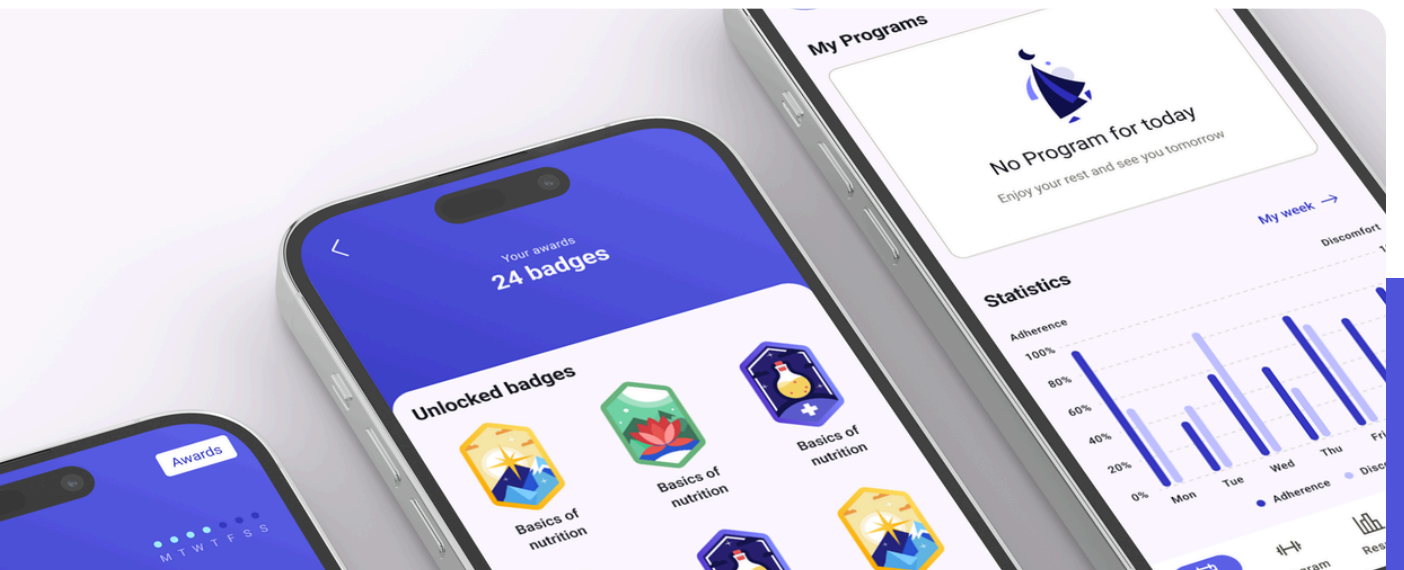
2026

Tillväxten accelererar: Intäkterna ökar med 14 %, två amerikanska vårdsystem väljer Physitrack, EMR lanseras, fortsatt lönsamhet och positivt kassaflöde

Investeraröversikt

Nyckeltal	Q3 2026	Q3 2025	YoY Δ	Q2 2026	QoQ Δ
Intäkter (MEUR)	3.6	3.2	14%	3.4	6%
Andel abonnemangsintäkter av totala intäkter (%)	94	95	-1pp	96	-2pp
Justerad EBITDA (MEUR)	1.1	1.2	-8%	1.2	-4%
Justerad EBITDA-marginal (%)	31	38	-7pp	34	-3pp
Justerad EBITDA minus CapEx (MEUR)	0.3	0.4	-29%	0.3	-2%
Fritt kassaflöde (MEUR) (kvarvarande verksamhet)	0.2	0.5	-49%	(0.2)	198%
Fritt kassaflöde (MEUR) (kvarvarande verksamhet) exkl. rättslig förlikning*	0.2	0.5	-49%	0.1	125%
Lifecare ARR (MEUR)	12.8	11.7	9%	12.7	1%
Wellness ARR (MEUR)	0.7	1.0	-29%	0.9	-15%
Koncernens nettointäktsretention (NRR) (%)	99.3% (L) 96.6% (W)	99.6% (L) 96.7% (W)	↓ (minor)	99.3% (L) 95.9% (W)	↑ (minor)

* Q2 2026 exkluderar det sedan 2018 pågående rättsliga ärendet, som nu är helt avslutat (förlikningsbelopp om 0,3 MEUR och juridiska kostnader om 43 000 euro under Q2). Ingen ytterligare exponering kvarstår. Denna justering exkluderar historiska engångsposter för att ge en mer rättvisande bild av det underliggande kassaflödet från den löpande verksamheten.



Viktiga affärshändelser

Finansiellt 01

▲14%
OMSÄTTNING YOY
ACCELERERAR

Årets starkaste tillväxt
Omsättning EUR 3.6m, upp 14% jämfört med föregående år och 6% jämfört med Q2 (11% i konstant valuta)

8
KVARTAL I RAD

Positivt operativt kassaflöde
Operativt kassaflöde motsvarande 106% av justerat EBITDA.

€3.7m
NETTOSKULD, MINSKADE UNDER KVARTALET

Lönsamt med minskande skuldsättning
Minskade från EUR 3.9m per den 30 juni, lönsamhet på koncernnivå.

Produkt-relaterat 02

EMR
LANSERADES DEN 28 SEPTEMBER
NYTT

Becoming the system of record
Över 480 kliniker med fler än 4,700 användare anslöt sig till tidig åtkomst. Betalda abonnemang från den 1 januari 2027.

EDU-MODULER
KLINISKT GODKÄNDA

Patientutbildning lanserad
Paketeras med Champion Health; kommersialisering från Q4.

RTM
ALLA KUNDER I USA

Användningsbaserat intäktslager lanserat
Utrullat till alla kunder i USA för att påskynda användningen.

Kommersiellt 03

2
VÅRDSYSTEM I USA
VALD

Akademiskt vårdsystem valde oss som förstahandsleverantör
Vårdsystem för utsatta patientgrupper ersätter två befintliga leverantörer med full integration mot Epic och MyChart.

▲11%
LIFECARE ARPL

Prissättningskraften bekräftad
Prishöjningen i maj accepterades, med stabil churn på 1%

94%
ÅTERKOMMANDE INTÄKTER

Högkvalitativa intäkter
Abonnemangsdrivna intäkter, med numera försumbara startavgifter inom Lifecare.

Strategiskt 04

▲15%
LIFECARE YOY

38%
WELLNESS MARGINAL

TVÅ TILLVÄXTMOTORER

SaaS-modell med två tillväxtmotorer
Lifecare växer med tvåsiffrig tillväxt; Wellness visar åter intäktstillväxt och marginalen har ökat från 17%.

Utan utspädning
INGA NYA AKTIER

Kapitalminskningen slutförd
Utdelningsbara reserver skapade; det långsiktiga incitamentsprogrammet (LTIP) finansieras med egna aktier.

Snabbare
PHYSICAMPUS-SPRINTAR

Nytt arbetssätt
Teamets intensiva arbetssprintar på plats påskyndade utvecklingen av EMR.

Investeringscase 05

LÖNSAMT. VÄXANDE. KOMMERSIELLT HÅLLBART.

En digital hälsoplattform med två SaaS-motorer. Lifecare är integrerat i klinikernas dagliga arbetsflöden och skapar stabila återkommande intäkter. Champion Health kombinerar unikt psykisk hälsa och MSK för att möta den växande efterfrågan från arbetsgivare. USA utgör den största tillväxtmöjligheten för båda verksamheterna.

- STABILA ÅTERKOMMANDE INTÄKTER
- LÖNSAM MODELL MED TVÅ TILLVÄXTMOTORER
- USA-DRIVEN TILLVÄXTPOTENTIAL

VD-ord

Bästa aktieägare,

Vi har avslutat ett kvartal där vår tillväxt accelererade och vår produktplattform tog flera viktiga steg framåt.

Finansiellt ökade intäkterna med 14 % jämfört med föregående år och med 6 % jämfört med föregående kvartal. För en abonnemangsbaserad verksamhet, där intäkterna växer stadigt snarare än i stora steg, är detta det tydligaste tecknet på ett stärkt momentum. Lifecare ledde utvecklingen, med en tillväxt på 26 % för Physitrack samtidigt som kunderna accepterade vår prishöjning i maj utan någon ökning av kundbortfallet. Vi levererade också vårt åttonde kvartal i rad med positivt operativt kassaflöde och förblev lönsamma på koncernnivå.

Kommersiellt är jag särskilt stolt över vårt team i New York. I september valdes vi av två amerikanska vårdsystem efter konkurrensutsatta upphandlingsprocesser: ett stort akademiskt vårdsystem, där vi nu befinner oss i avtalsfasen, och ett vårdsystem i en storstadsregion med särskilt ansvar för utsatta patientgrupper, där vi ersätter två befintliga leverantörer med en enda plattform som är fullt integrerad med Epic och patientappen Epic MyChart. Sådana kundvinster tar tid att omsätta i intäkter, vilket är en naturlig del av affärer med stora vårdorganisationer. Men det är just den typen av referenskunder som öppnar dörrar på världens största sjukvårdsmarknad.

På produktsidan gjorde vi Remote Therapeutic Monitoring (RTM) tillgängligt för alla våra amerikanska kunder på prov. Vi vill att vårdpersonal ska få uppleva värdet av RTM i praktiken, eftersom det är användningen som kommer att göra tjänsten till en betydande användningsbaserad intäktskälla. I september lanserade vi också kliniskt godkända utbildningsmoduler som hjälper patienter att förstå vad de går igenom, exempelvis sin smärta, i enlighet med den biopsykosociala vårdmodellen. Varje modul inkluderar kostnadsfri tillgång till Champion Health. Detta förenar våra två verksamheter i ett gemensamt erbjudande till patienterna, och vi kommer att börja kommersialisera modulerna under Q4.

I slutet av kvartalet öppnade vi för tidig tillgång till vår nya elektroniska patientjournallösning (EMR). Vid tidpunkten för detta brev, i mitten av oktober, har vi sett tidiga registreringar från kliniker som tillsammans representerar över 4,700 användare, och antalet fortsätter att växa varje dag. Det är fortfarande ett tidigt skede, men responsen ger mig stort förtroende för att vi möter ett verkligt behov på marknaden.

Under kvartalet introducerade vi också ett nytt arbetssätt som jag tror kan bli en viktig del av hur vi driver innovation. Vi kallar det Resident Sprints, eller PhysiCampus, vilket innebär att vi samlar ett team på en och samma plats under en längre period och arbetar intensivt med produkten och dess tekniska utveckling dygnet runt. Vårt första PhysiCampus påskyndade utvecklingen av vår nya EMR avsevärt. Jag ser med stor tillförsikt på vad denna modell kan möjliggöra när vi tillämpar den på framtida produktinitiativ och fortsätter att driva innovation i mycket högt tempo.

Det betyder inte att kvartalet var utan utmaningar. Vi förlorade en stor kund inom Champion Health, vilket har minskat Wellness ARR, även om affärsområdet återgick till intäktstillväxt jämfört med föregående år och fortsatt är stabilt lönsamt. Vi har också valt att investera inför framtida tillväxt, både i vårt nordamerikanska team och i vår produktutveckling, vilket har dämpat våra marginaler under året. Jag anser att det är rätt beslut, och vi gör dessa investeringar med en lönsam verksamhet som genererar positivt kassaflöde som grund.

En viktig del av denna investering är den fortsatta utvecklingen av vårt team. Vi är oerhört stolta över de högpresterande medarbetare som vi har byggt vår verksamhet kring i Europa, och vi kompletterar i allt högre grad denna kompetens med seniora medarbetare på vårt kontor i New York. Detta för oss närmare den kommersiella kärnan i vår verksamhet och det som jag anser är en av världens viktigaste miljöer för innovation inom hälso- och sjukvård, där exceptionella ambitioner förenas med förmågan att agera snabbt. Den rätta kombinationen av våra europeiska och amerikanska team kommer att vara avgörande för vår framtida framgång. Vårt team har utvecklats under året, och de medarbetare som har anslutit sig till oss bidrar med ett AI-fokuserat arbetssätt som redan märks i vår leveranstakt.

I juli slutförde vi vår kapitalminskning och i augusti inleddes vårt aktieåterköpsprogram, som finansierar det långsiktiga incitamentsprogrammet utan att en enda ny aktie emitteras och säkerställer att ledningens intressen är direkt förenade med aktieägarnas.

Det som ger mig störst tillförsikt är vårt team. Den takt i vilken vi har tagit nya produkter från idé till lansering under året har varit anmärkningsvärd. Vi kombinerar styrkan i den verksamhet vi har byggt upp under mer än ett decennium med ett nytt innovationstempo, en växande närvaro i USA och nya arbetssätt som gör det möjligt för oss att agera snabbare. Jag ser verkligen fram emot vad de kommande kvartalen kommer att föra med sig.

Avslutningsvis vill jag tacka alla våra aktieägare för ert fortsatta förtroende och stöd. Vi är fortsatt fast beslutna att bygga en verksamhet som skapar långsiktigt värde genom innovation, disciplinerat genomförande och ett orubbligt fokus på att förbättra vårdresultaten världen över.



Henrik Molin, VD och grundare
Physitrack PLC

Sammanfattning från VD

Tillväxten accelererar: Intäkterna ökade med 14 procent jämfört med föregående år

Intäkterna under Q3 2026 ökade med 14 procent jämfört med föregående år till EUR 3,6m (11 procent i konstant valuta) och med 6 procent jämfört med föregående kvartal. Intäkterna för årets första nio månader ökade med 8 procent till EUR 10,3m. Återkommande intäkter utgjorde 94 procent av koncernens totala intäkter. Justerad EBITDA uppgick till EUR 1,1m med en marginal om 31 procent (Q3 2025: 38 procent), vilket återspeglar medvetna investeringar i Nordamerika och produktutveckling. Rörelseresultatet uppgick till EUR 0,2m (Q3 2025: rörelseförlust om EUR 0,1m).

Lifecare: Prissättningsstyrka och tillväxtmomentum

- Intäkterna ökade med 15 procent till EUR 3,3m, med en tillväxt på 26 procent för Physitrack.
- ARR uppgick till EUR 12,8m, en ökning med 9 procent.
- ARPL ökade med 11 procent till EUR 190 efter prisjusteringen i maj, samtidigt som NRR låg kvar på 99,3 procent.
- Justerad EBITDA-marginal uppgick till 42 procent.

Företagskunder i USA: Två val efter konkurrensutsatta upphandlingar

- **Stort akademiskt sjukvårdssystem:** Valdes som föredragen leverantör av digital rehabilitering. Potentiellt totalt kontraktsvärde om cirka 390 000 USD (cirka 336 000 EUR). Intäkter förväntas från 2027.
- **Storstadsbaserat sjukvårdssystem med särskilt ansvar för utsatta patientgrupper:** Implementering i hela organisationen för 86 vårdgivare, med full integration med Epic och MyChart, där två befintliga leverantörer ersätts. ARR för det första året uppgår till cirka 26 500 USD (cirka 22 800 EUR), exklusive ytterligare intäkter från RTM-användning. Driftsättning under Q4 2026.

Wellness: Lönsamhet och återgång till tillväxt

Intäkterna ökade med 2% till EUR 333k; den justerade EBITDA-marginalen uppgick till 38% (Q3 2025: 17%). ARR minskade till EUR 0.7m efter förlusten av en stor kund, samtidigt som NRR förbättrades till 96.6% och det månatliga kundbortfallet sjönk till 3.1%.

Produkt och EMR

- RTM öppnades för alla kunder i USA på provbasis.
- Utbildningsmoduler lanserades, med kommersialisering under Q4.
- Tidig tillgång till EMR öppnades den 28 september: över 480 kliniker, som tillsammans representerar fler än 4,700 användare, har anslutit sig.

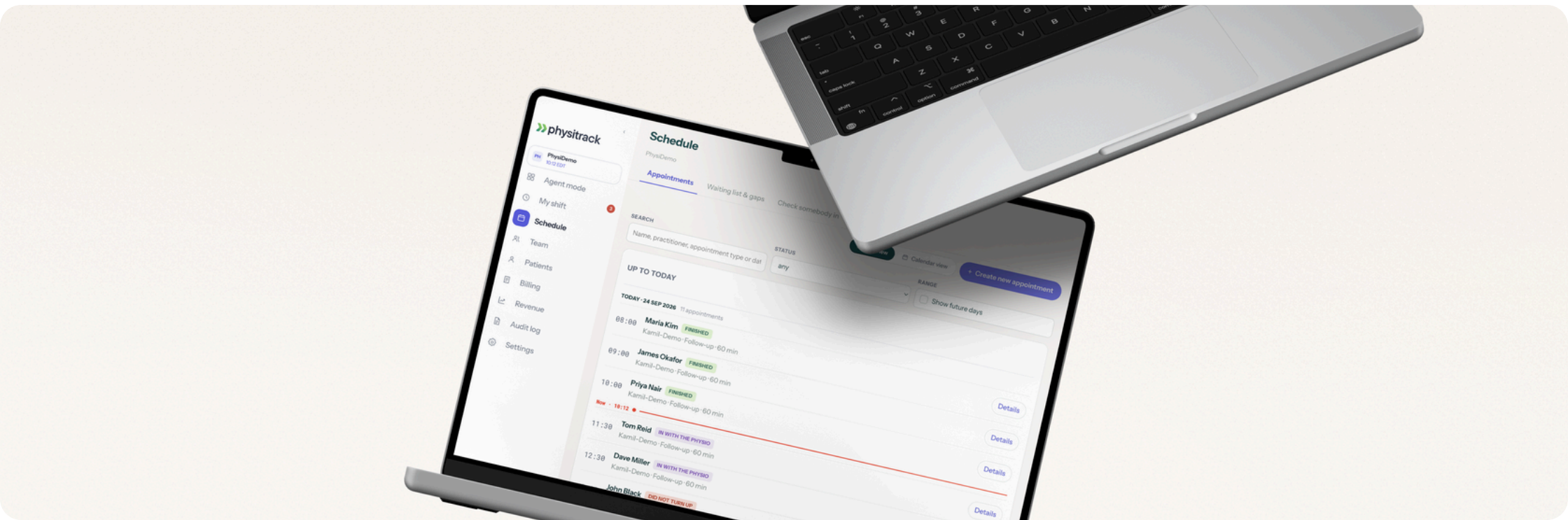
Kassaflöde och kapital

- Fritt kassaflöde om EUR 0.2m under kvartalet (EUR 0.1m YTD).
- Åttonde kvartalet i rad med positivt kassaflöde från den löpande verksamheten.
- Likviditeten uppgick till EUR 1.9m; nettoskulden minskade till EUR 3.7m (30 juni: EUR 3.9m).
- Kapitalminskningen slutfördes i juli; återköp av egna aktier inleddes i augusti för att finansiera LTIP utan utspädning (Not 11).

Lifecare division - sammanfattning

Finansiell utveckling (Kvartal och år till dags dato)

Nyckeltal	Q3 2026	Q3 2025	YoY Δ	YTD 2026	YTD 2025	YoY Δ
Nettoomsättning (€)	3,293,639	2,870,212	15%	9,306,695	8,422,568	10%
SaaS-intäkter (€)	3,077,654	2,644,828	16%	8,785,207	7,853,757	12%
Genomsnittligt antal licenser	67,630	68,812	-2%	67,144	68,946	-3%
Intäkter från underhåll av kundanpassade applikationer (€)	154,337	156,033	-1%	447,239	460,651	-3%
Engångsintäkt (€)	61,648	69,351	-11%	74,249	108,160	-31%
Rörelsekostnader (OPEX) (€)	(1,916,714)	(1,489,614)	29%	(5,137,775)	(4,338,342)	18%
Justerad EBITDA (€)	1,376,925	1,380,598	0%	4,168,920	4,084,226	2%
Justerad EBITDA-marginal (%)	42	48	-6pp	45	48	-3pp
Av- och nedskrivningar (D&A) (€)	700,450	685,548	2%	2,107,066	2,154,725	-2%
Justerat EBIT (€)	676,475	695,050	-3%	2,061,854	1,929,501	7%
Investeringar (CapEx) (€)	(773,717)	(730,554)	6%	(2,282,305)	(1,929,666)	18%
Justerad EBITDA minus CapEx (€)	603,208	650,044	-7%	1,886,615	2,154,560	-12%
Justerad EBITDA minus CapEx-marginal (%)	18	23	-5pp	20	26	-6pp

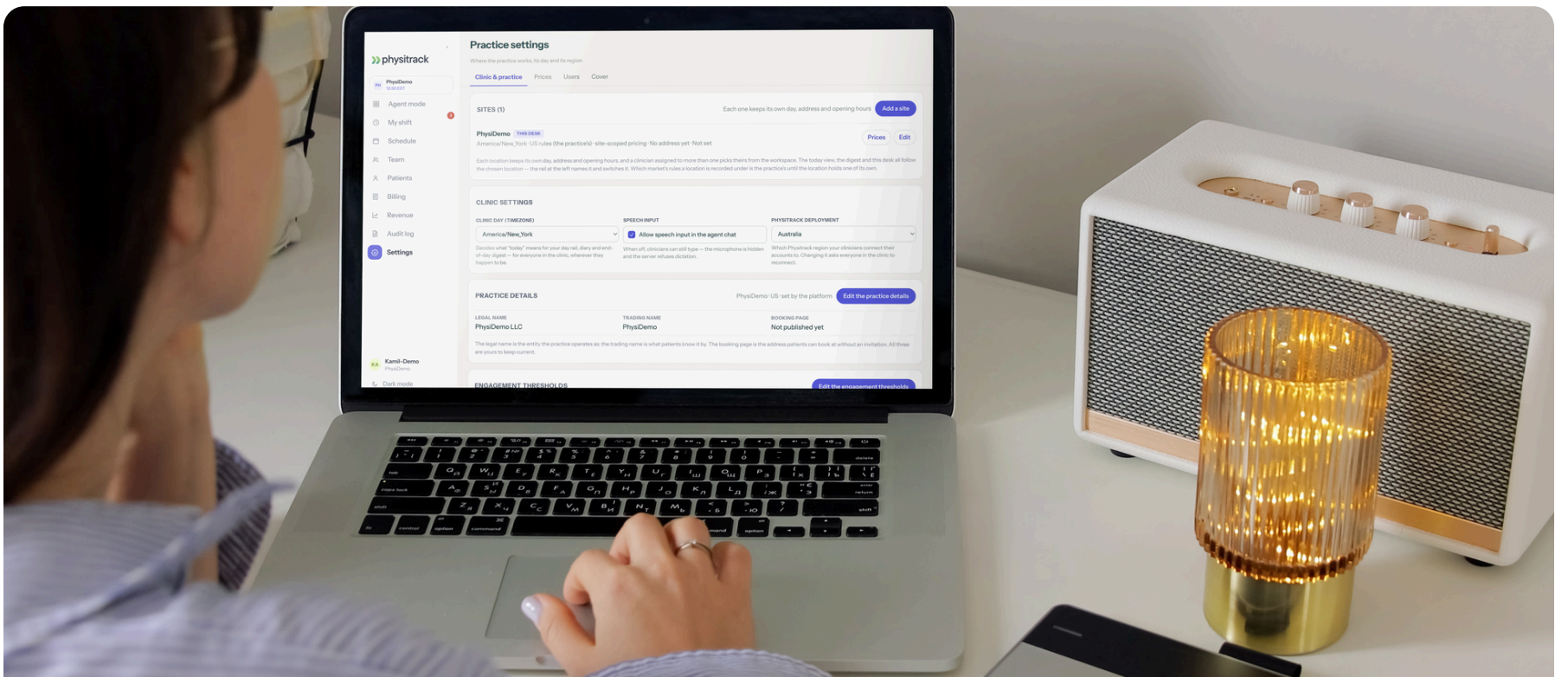


SaaS-nyckeltal (Kvartal)

KPI	Q3 2026	Q3 2025	Q2 2026	YoY Δ	QoQ Δ
ARR (€m)	12.8	11.7	12.7	9%	1%
Kundtillväxt (%)	0.7%	-1.3%	0.7%	N/A	N/A
ARPL (€)	190	171	189	11%	1%
CLTV (€)	2,547	2,277	2,464	12%	3%
Genomsnittlig månadsvis churn (%)	-1.0%	-1.0%	-1.0%	-pp	-pp
NRR (%)	99.3%	99.6%	99.3%	-0.3pp	-pp
SaaS-bruttomarginal (%)	89.2%	88.3%	88.2%	+0.9pp	+1.0pp

Kommentar

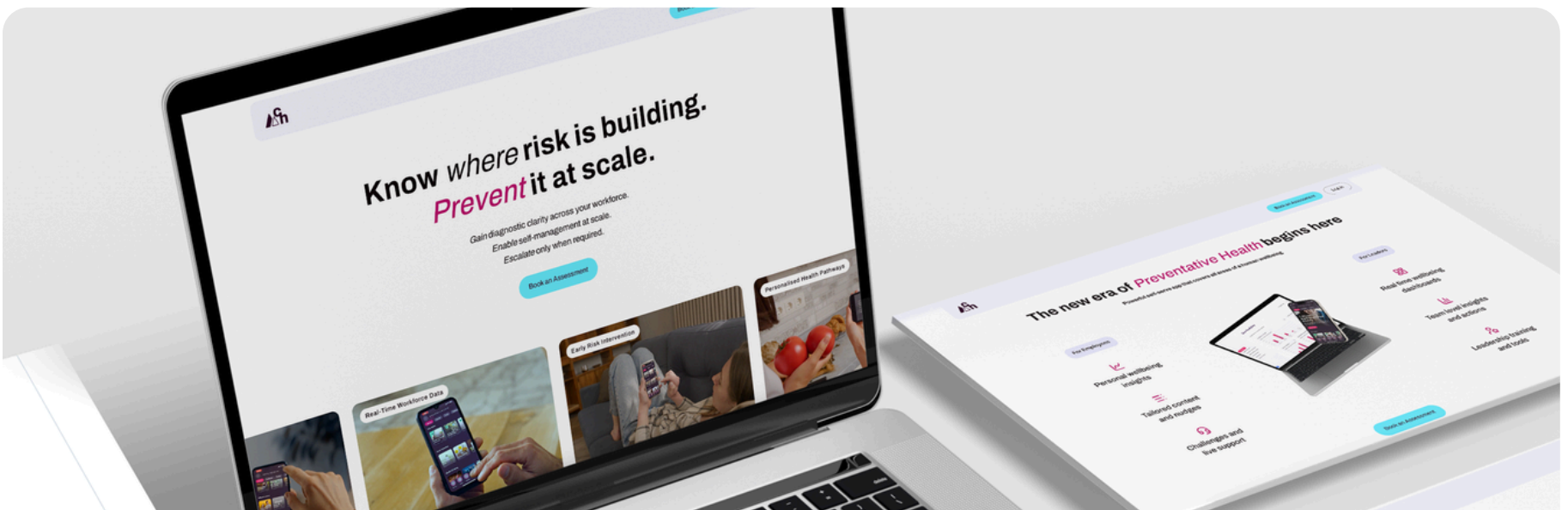
- Intäkterna ökade med 15% YoY till EUR 3.3m, varav SaaS stod för EUR 3.1m (93%), med stöd av divisionens stabila bas av återkommande intäkter.
- ARR uppgick till EUR 12.8m (+9.4% YoY, +1.2% QoQ).
- ARPL ökade med 10.9% YoY till EUR 190 och fortsatte sin positiva utveckling.
- SaaS-bruttomarginalen låg på 89.2% (+0.9pp YoY, +1.0pp QoQ), i linje med den stabila utvecklingen.
- Justerad EBITDA efter CapEx uppgick till EUR 0.6m (-7% YoY), till följd av ökade satsningar på den amerikanska marknaden.
- Lifecare fortsatte växa stabilt med låg genomsnittlig månadsvis churn (-1.0%).
- Kundtillväxten och licensvärdesmåtten förblev positiva efter föregående kvartals årliga prisjustering, vilket visar på framgångsrik prisoptimering.



Wellness division - sammanfattning

Finansiell utveckling (Kvartal och år till dags dato)

Nyckeltal	Q3 2026	Q3 2025	YoY Δ	YTD 2026	YTD 2025	YoY Δ
Nettoomsättning (€)	332,992	324,882	2%	999,394	1,104,300	-9%
SaaS-intäkter (€)	189,183	224,217	-16%	605,517	751,501	-19%
Genomsnittligt antal licenser	46,019	102,749	-55%	58,635	112,372	-48%
Engångsintäkter (€)	143,809	100,665	43%	393,877	352,800	12%
Rörelsekostnader (OPEX) (€)	(207,522)	(270,388)	-23%	(649,736)	(932,945)	-30%
Justerat EBITDA (€)	125,470	54,494	130%	349,658	171,355	104%
Justerat EBITDA-marginal (%)	38	17	+21pp	35	16	+19pp
Av- och nedskrivningar (D&A) (€)	80,133	117,321	-32%	248,584	357,758	-31%
Justerat EBIT (€)	45,337	(62,827)	172%	101,074	(186,403)	154%
Investeringar (CapEx) (€)	(30,440)	(34,236)	-11%	(132,502)	(138,997)	-5%
Justerat EBITDA efter CapEx (€)	95,030	20,258	369%	217,156	32,358	571%
Justerat EBITDA efter CapEx-marginal (%)	29	6	+23pp	22	3	+19pp



SaaS-nyckeltal (Kvartal)

KPI	Q3 2026	Q3 2025	Q2 2026	YoY Δ	QoQ Δ
ARR (€m)	0.7	1.0	0.9	-29%	-15%
Kundtillväxt (%)	-27.2%	-8.0%	-6.2%	N/A	N/A
ARPL (€)	16	10	13	58%	17%
CLTV (€)	137,199	55,389	149,207	148%	-8%
Genomsnittlig månadsvis churn (%)	-3.1%	-3.1%	-3.7%	-pp	+0.6pp
NRR (%)	96.6%	96.7%	95.9%	-0.1pp	+0.7pp
SaaS-bruttomarginal (%)	85.6%	91.6%	76.7%	-6.0pp	+8.9pp

Kommentar

- ARR uppgick till EUR 0.7m (-28.9% YoY, -14.8% QoQ), till följd av förlusten av en stor företagskund under kvartalet.
- ARPL ökade med 57.8% YoY till EUR 16, vilket bekräftar den fortsatta utvecklingen mot mer värdefulla och skalbara företagskundrelationer.
- CLTV låg kvar på sin högre nivå, med minimal påverkan från förlusten av den stora företagskunden under kvartalet.
- SaaS-bruttomarginalen ökade till 85.6% (+8.9pp QoQ), i takt med fortsatt normalisering efter omstruktureringen av kundportföljen.



Finansiell sammanfattning för Koncernen

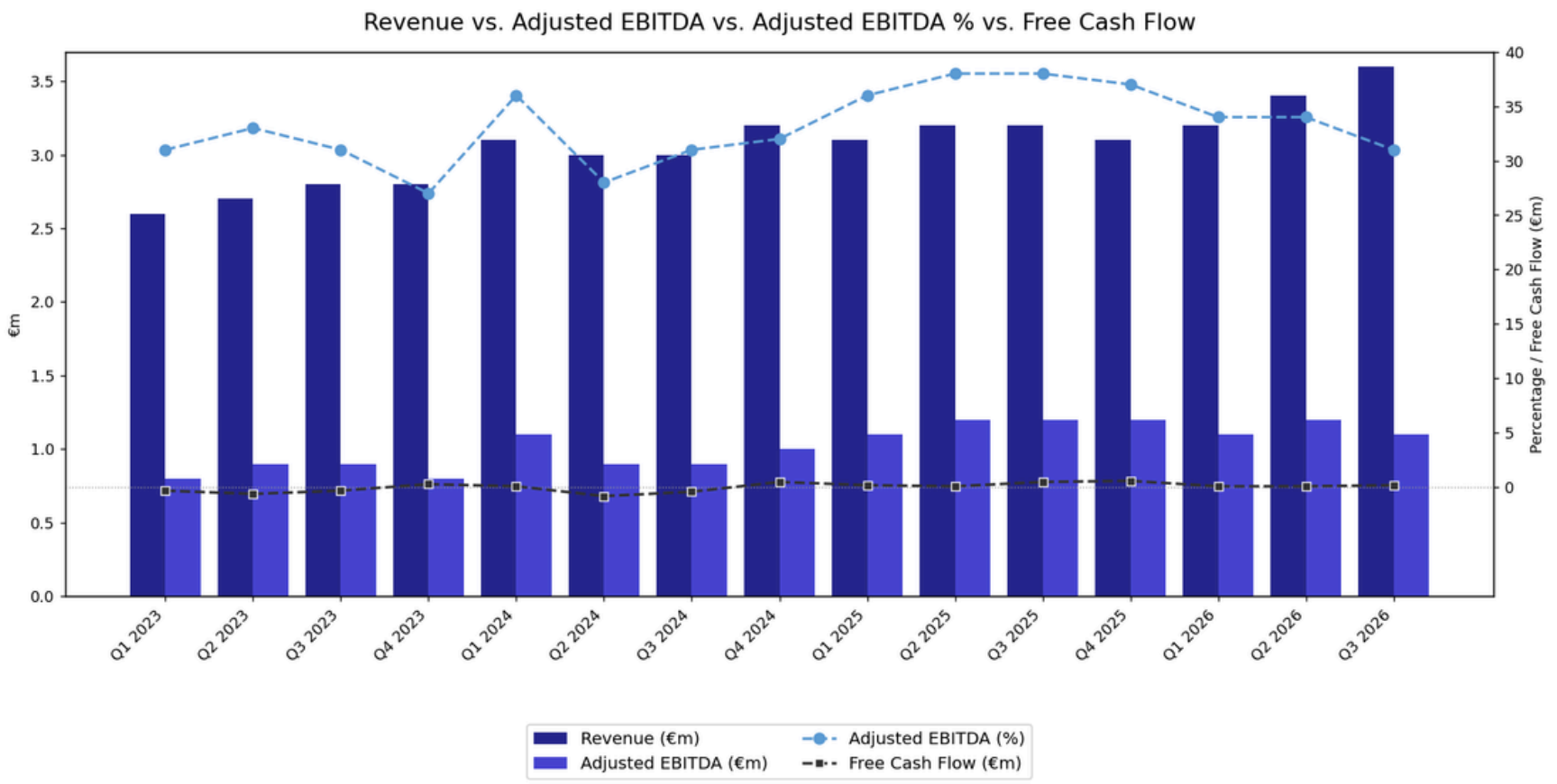
Q3 2026 präglades av fortsatt förbättrad finansiell kvalitet och starkt momentum för Physitrack. Intäkterna ökade med 14% jämfört med föregående år till EUR 3.6m, eller 11% i konstant valuta, och med 6% jämfört med föregående kvartal, motsvarande en ökning med 16% jämfört med Q4 2025. Abonnemangsintäkter utgjorde 94% av de totala intäkterna. ARPL inom Lifecare ökade med 11% YoY till EUR 190, samtidigt som churn förblev stabil på 1.0%, vilket bekräftar koncernens prissättningsstyrka.

EBITDA uppgick till EUR 1.1m, med en något lägre marginal om 31%, till följd av omfattande investeringar i produktutveckling och marknadsexpansion som inletts under 2026. Koncernen fortsatte att redovisa ett positivt nettoresultat från kvarvarande verksamhet och uppnådde sitt åttonde kvartal i följd med positivt operativt kassaflöde.

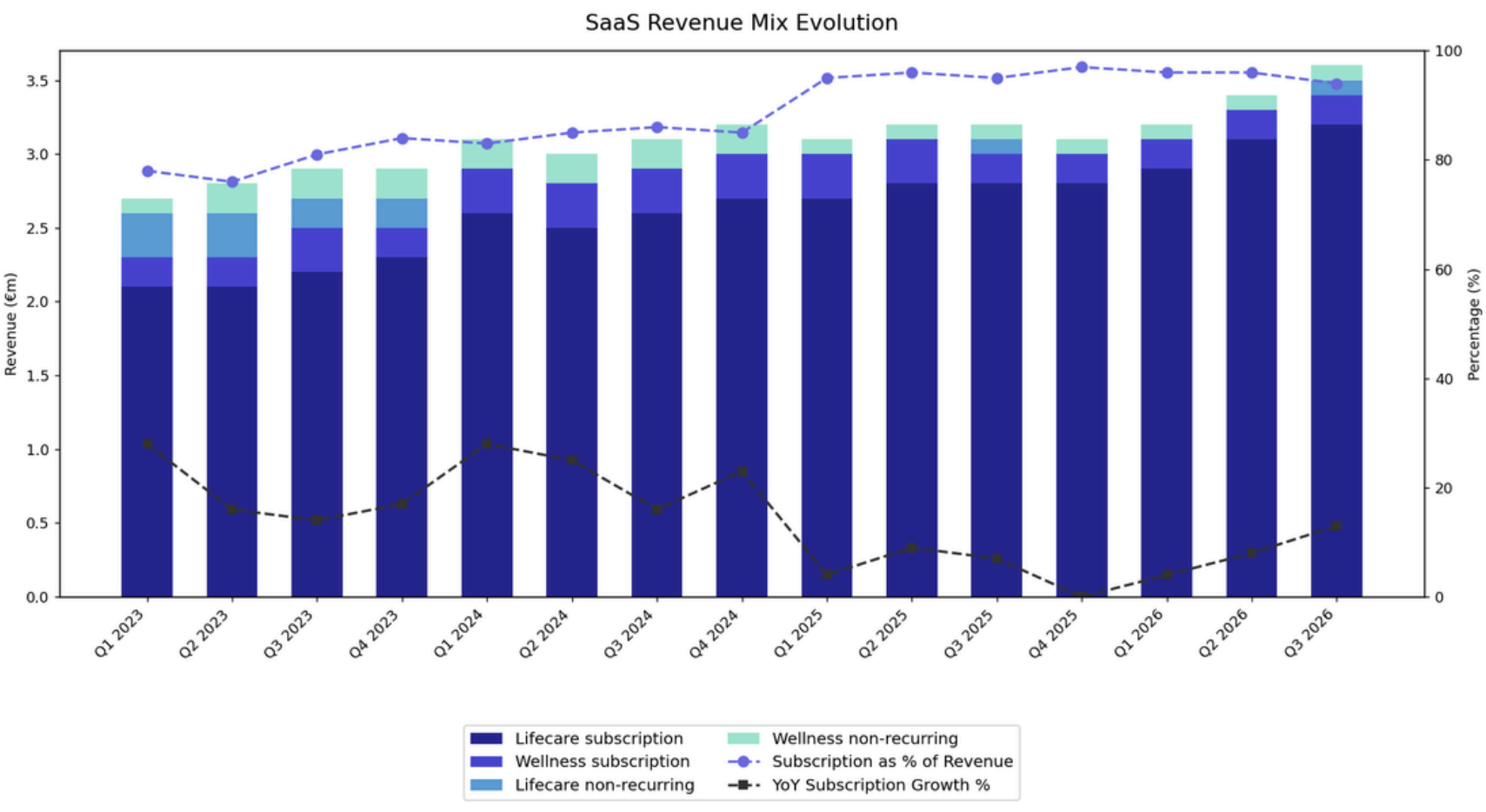
Nyckeltal	Q3 2026	Q3 2025	YoY Δ	YTD 2026	YTD 2025	YoY Δ
Nettoomsättning (€m) (rapporterad)	3.6	3.2	14%	10.3	9.5	8%
Intäkter i konstant valuta (€m)	3.6	3.2	11%	10.3	9.5	8%
EBITDA (€m)	1.1	1.1	3%	3.2	2.8	13%
Justerat EBITDA (€m)	1.1	1.2	-8%	3.4	3.5	-5%
EBITDA – CapEx (€m)	0.3	0.3	-4%	0.8	0.8	3%
Justerat EBITDA – CapEx (€m)	0.3	0.4	-29%	1.0	1.5	-35%
Kassaflöde från den löpande verksamheten (kvarvarande verksamhet) (€m)	1.1	1.3	-14%	2.7	3.1	-12%
Fritt kassaflöde (kvarvarande verksamhet) (€m)	0.2	0.5	-49%	0.1	0.7	-93%
Periodens resultat efter skatt (Kvarvarande verksamhet) (€m)	0.1	(0.3)	151%	0.3	(0.8)	133%
ARR per anställd	467,538	260,182	80%	423,706	205,628	106%



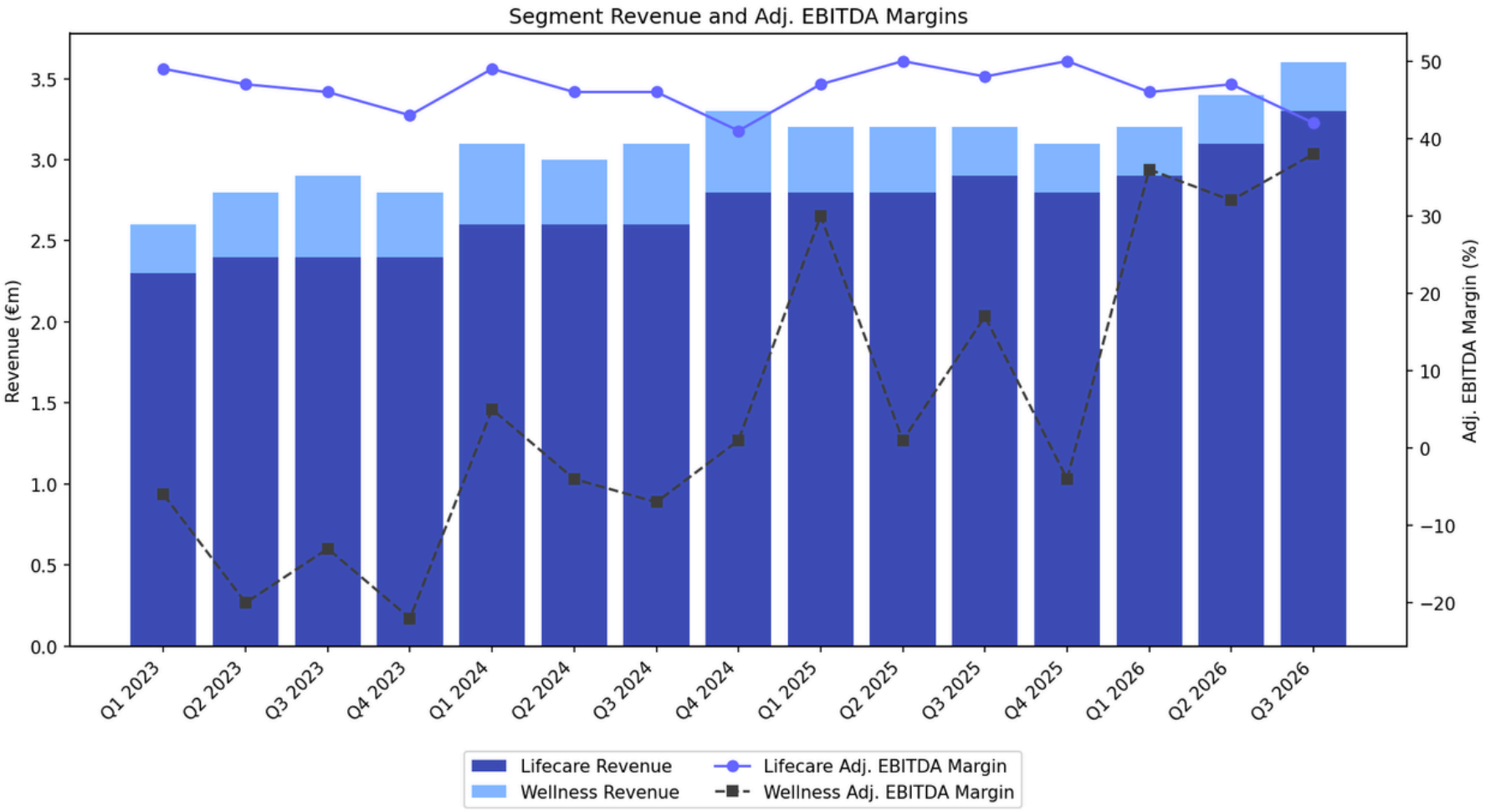
Nettoomsättning vs. justerad EBITDA vs. EBITDA-marginal vs. fritt kassaflöde



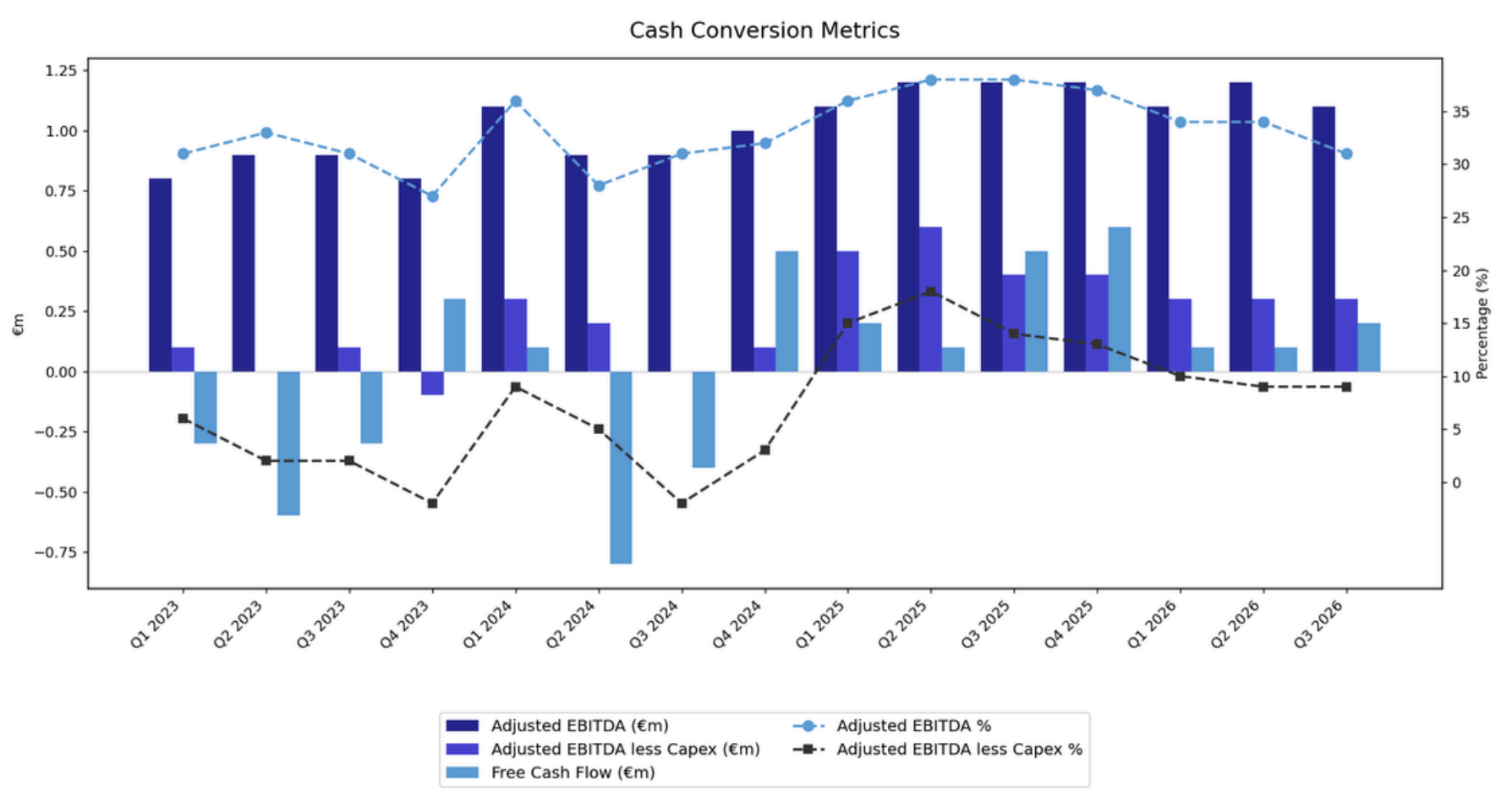
Intäktsfördelning och abonnemangsrelaterade nyckeltal



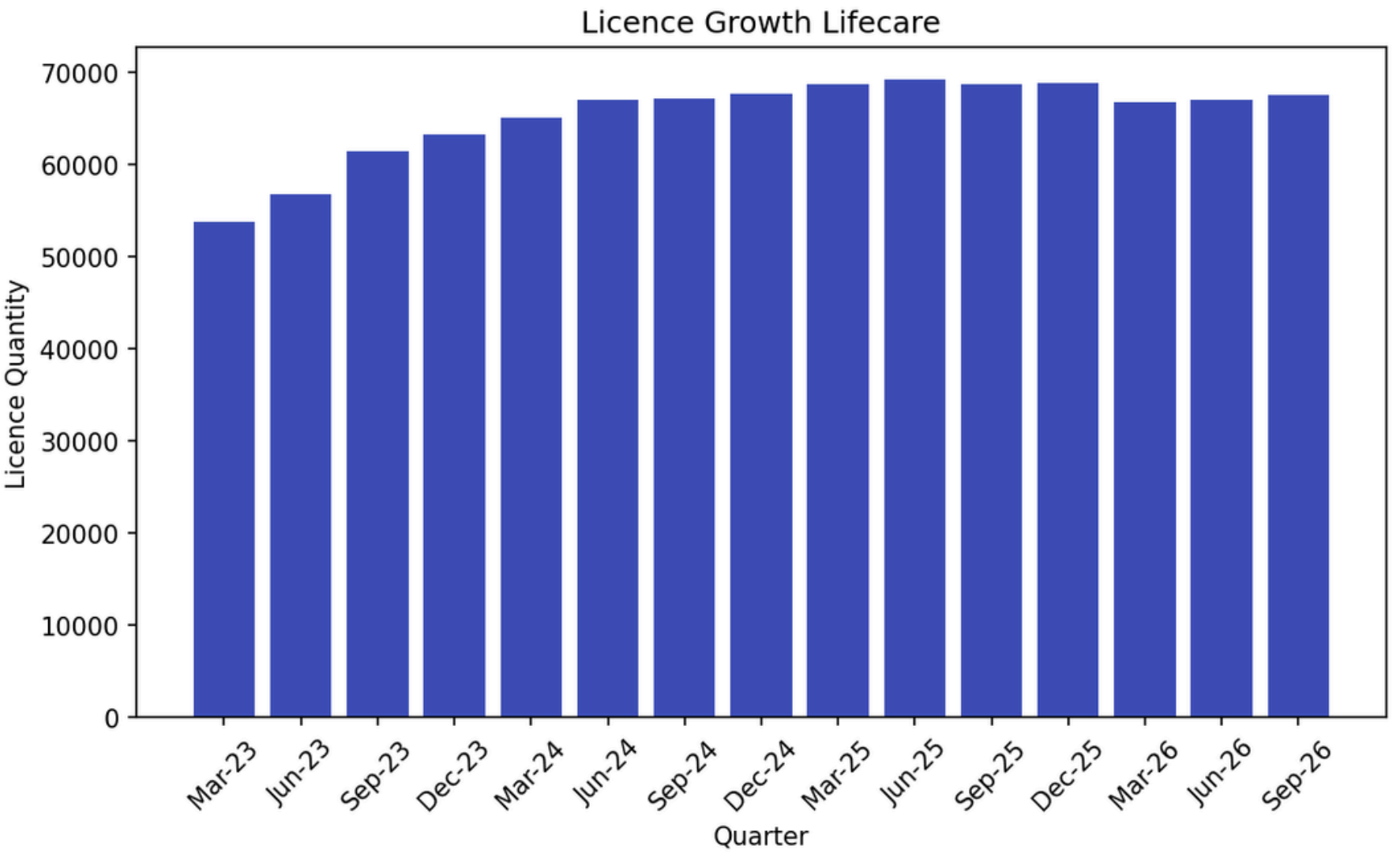
Omsättning och marginaler per segment



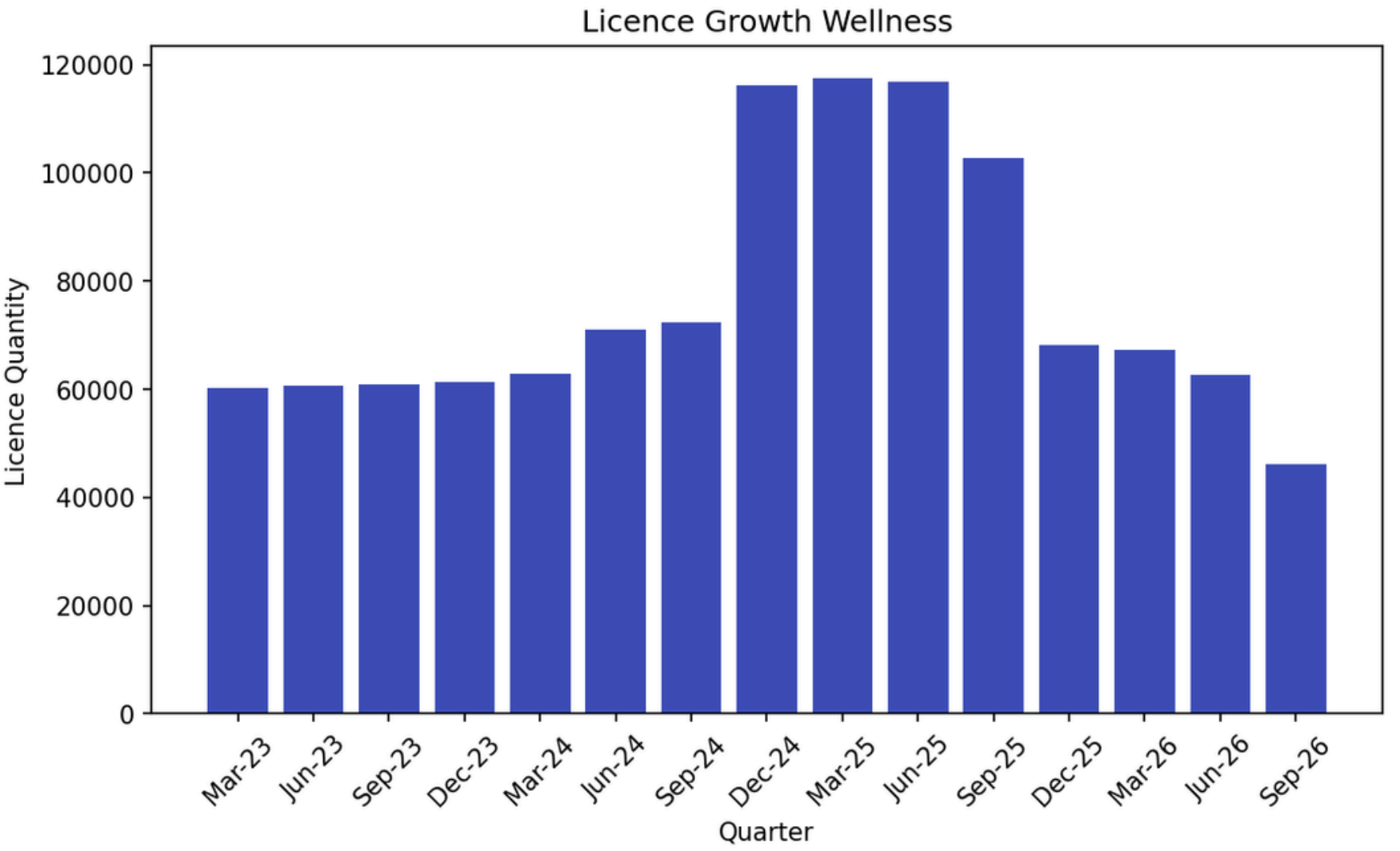
Kassakonvertering



Licenstillväxt – Lifecare



Licenstillväxt – Wellness



Strategi, investeringar (CapEx) och utsikter

CapEx och innovationsdisciplin

Q3 2026 var det mest produktintensiva kvartalet i koncernens historia. Tre produktlanseringar nådde marknaden under samma kvartal: RTM, som gjordes tillgängligt för alla amerikanska kunder på provbasis; kliniskt godkända utbildningsmoduler; samt tidig tillgång till vårt nya EMR. Koncernens CapEx låg kvar på EUR 0.8m (9M 2026: EUR 2.4m), i linje med de senaste kvartalens nivåer. Vi levererade fler produkter till samma kostnad, utan att öka personalstyrkan. AI-baserade utvecklingsprocesser, som infördes genom omstruktureringen 2025, förkortar tiden från utveckling till lansering. ARR per anställd uppgick till cirka EUR 468k.

Investeringarna är fortsatt helt självfinansierade:

- Operativt kassaflöde före justeringsposter motsvarade 106% av justerad EBITDA.
- Justerat EBITDA efter CapEx uppgick till EUR 0.3m under kvartalet och EUR 1.0m hittills i år.
- Fritt kassaflöde från kvarvarande verksamhet uppgick till EUR 0.2m under Q3 och EUR 0.1m hittills i år.
- Nettoskulden minskade till EUR 3.7m (30 juni 2026: EUR 3.9m) och tillgänglig likviditet uppgick till EUR 1.9m.

Den justerade EBITDA-marginalen på 31% (Q3 2025: 38%) återspeglar ett medvetet beslut att investera i det nordamerikanska säljteamet och lanseringsaktiviteter samtidigt som tillväxten accelererade. Vi står fast vid vårt medelfristiga mål om en EBITDA-marginal på 40 till 45%. Med RTM och utbildningsmodulerna nu lanserade och EMR tillgängligt för tidiga användare flyttas fokus från produktutveckling till kommersialisering, vilket driver återhämtningen i marginalerna. Rörelseanalys (motion capture) förblir det viktigaste långsiktiga investeringsområdet.

Strategiska initiativ och utsikter

Q3 visade att koncernens kommersiella tillväxt accelererar:

- Intäkterna ökade med 14% (11% i konstant valuta), jämfört med 5% under H1.
- Lifecare växte med 15%, varav Physitrack med 26%.
- Prissättningsstyrkan bekräftades: ARPL ökade med 11% efter maj månads prisjustering medan NRR låg kvar på 99.3%.
- Två vunna konkurrensutsatta upphandlingar i USA, inklusive full Epic- och MyChart-integration, ger viktiga referenskunder på världens största vårdmarknad.

Koncernen är ett fokuserat SaaS-bolag med 94% återkommande intäkter och en justerad EBITDA-marginal på 42% inom Lifecare. Kapitalstrukturen har stärkts genom kapitalminskningen i juli, som skapade utdelningsbara reserver, och aktieåterköpen som inleddes i augusti för att finansiera incitamentsprogrammet utan utspädning.

Wellness är fortsatt under omställning. Förlusten av en stor kund minskade ARR till EUR 0.7m. Divisionen ökade dock intäkterna, förbättrade marginalen till 38% och stärkte kundretentionen. Prioriteten är att återuppbygga ARR från företagskunder med bibehållen lönsamhet.

Prioriteringar för Q4 2026 med mätbara mål:

- **Kommersialisera lanseringarna:** Omvandla RTM-tester till betalande användning, kommersialisera utbildningsmoduler och utöka EMR:s tidiga användarbas inför betalda abonnemang från januari 2027.
- **Konvertera affärer i Nordamerika:** Driftsätta storstadens sjukvårdssystem under Q4 och slutföra avtalet med det akademiska sjukvårdssystemet.
- **Säkra intäktskvaliteten:** Hålla NRR nära 100% och bygga vidare på maj månads prisjustering.
- Återuppbygga Wellness ARR: Fokusera på företagsavtal med högre värde.
- **Upprätthålla kapitaldisciplin:** Finansiera CapEx med operativt kassaflöde, minska nettoskulden och hålla aktieåterköpen inom kommunicerade ramar.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernens huvudsakliga risker och osäkerheter beskrivs i årsredovisningen för räkenskapsåret som avslutades den 31 december 2025. Styrelsen bedömer att dessa är oförändrade. Under kvartalet har styrelsen särskilt fokuserat på genomföranderisker i samband med kommersialiseringen av nya produkter.

Medarbetare

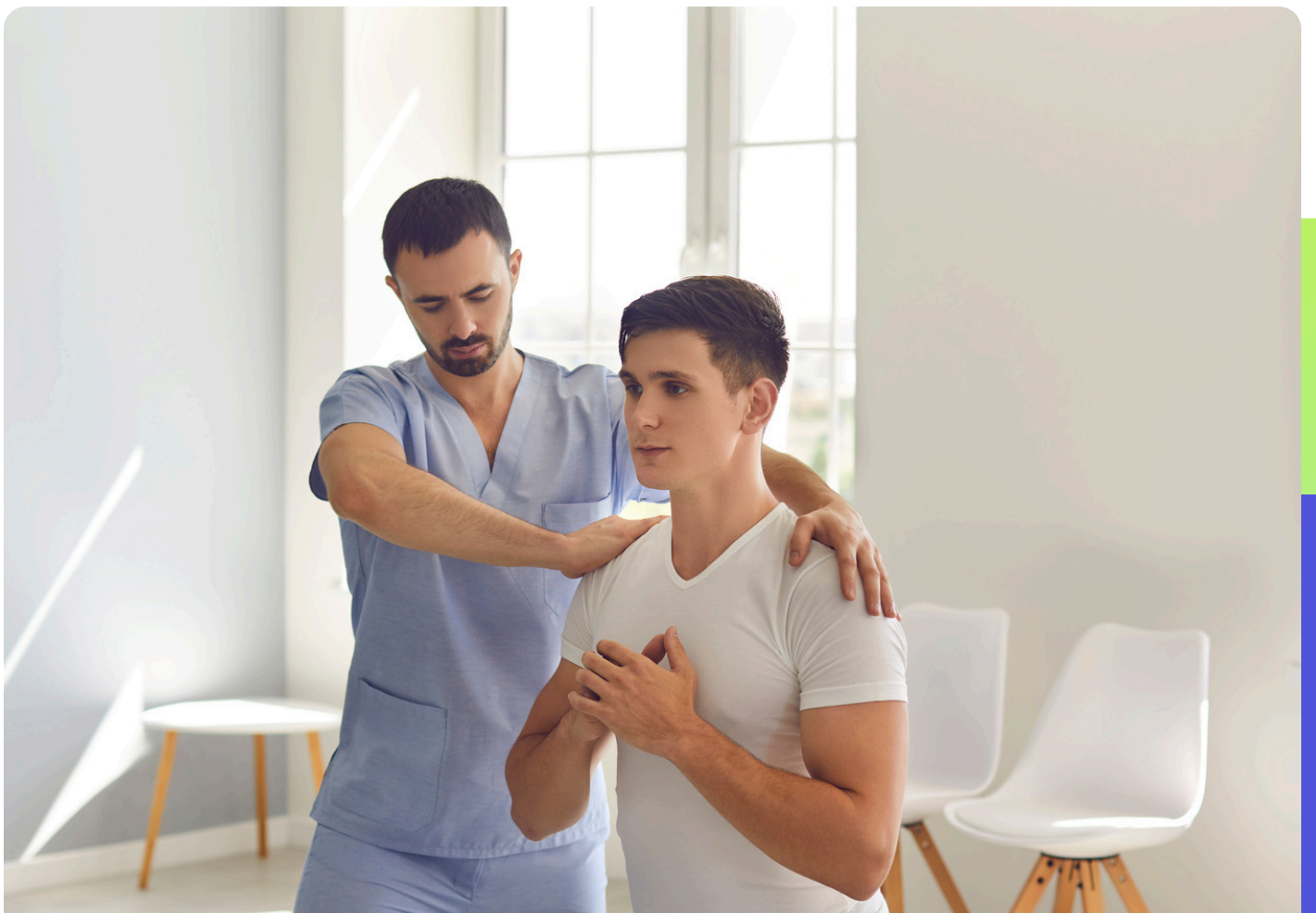
Det genomsnittliga antalet anställda i koncernen under perioden januari till september 2026 var 32 (2025: 62).

Transaktioner med närstående

Se not 8 för en förteckning över närståendetransaktioner under perioden.

Granskning

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.



1 januari 2026 - 30 september 2026

Resultaträkning

Koncernens rapport över totalresultat för perioden som avslutades den 30 september 2026

		3-månadersperiod avslutad		9-månadersperiod avslutad		Räkenskapsår avslutat
EUR (€)	**Not**	**30 september 2026**	**30 september 2025 (Omräknad)**	**30 september 2026**	**30 september 2025 (Omräknad)**	**31 december 2025 (Omräknad)**
Från kvarvarande verksamhet:						
Intäkter	3	3,626,631	3,195,094	10,306,089	9,526,868	12,662,436
Rörelsekostnader före avskrivningar, nedskrivningar och justeringsposter		(2,508,686)	(1,985,339)	(6,933,546)	(5,984,548)	(7,945,241)
Av- och nedskrivningar		(871,968)	(1,223,193)	(2,631,429)	(3,228,667)	(4,169,700)
Jämförelsestörande poster	5	-	(119,377)	(182,290)	(722,534)	(6,638,224)
Rörelseresultat (förlust)		**245,977**	**(132,815)**	**558,824**	**(408,881)**	**(6,090,729)**
Finansiella intäkter		4,842	5,175	17,944	16,967	22,075
Finansiella kostnader		(74,488)	(115,321)	(240,238)	(378,799)	(519,409)
Resultat före skatt		**176,331**	**(242,961)**	**336,530**	**(770,713)**	**(6,588,063)**
Skatt		(27,238)	(51,361)	(80,102)	3,024	15,316
Resultat efter skatt från kvarvarande verksamhet		**149,093**	**(294,322)**	**256,428**	**(767,689)**	**(6,572,747)**
Förlust från avvecklad verksamhet		(8,751)	(60,061)	(202,278)	(65,299)	(2,135,706)
Periodens resultat efter skatt		**140,342**	**(354,383)**	**54,150**	**(832,988)**	**(8,708,453)**
Övrigt totalresultat som senare kan omklassificeras till resultatet - valutakursdifferenser på utländska verksamheter		56,831	(222,565)	34,375	(577,587)	(501,550)
Periodens totalresultat (förlust)		**197,173**	**(576,948)**	**88,525**	**(1,410,575)**	**(9,210,003)**
Resultat per aktie före utspädning (kvarvarande verksamhet)		0.01	(0.02)	0.02	(0.05)	(0.40)
Resultat per aktie efter utspädning (kvarvarande verksamhet)		0.01	(0.02)	0.02	(0.05)	(0.40)
Resultat per aktie före utspädning (total verksamhet)		0.01	(0.02)	0.00	(0.05)	(0.54)
Resultat per aktie efter utspädning (total verksamhet)		0.01	(0.02)	0.00	(0.05)	(0.54)

1 januari 2026 - 30 september 2026

Balansräkning

Koncernens rapport över finansiell ställning per den 30 september 2026

		30 september 2026 (Oreviderad)	30 september 2025 (Oreviderad)	31 december 2025 (Reviderad)
Tillgångar	**Note**	**€**	**€**	**€**
Anläggningstillgångar				
Goodwill	4	10,632,855	17,379,421	10,593,540
Immateriella tillgångar	4	5,967,900	6,502,362	6,081,755
Materiella anläggningstillgångar		65,955	71,748	52,971
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via övrigt totalresultat eller via resultaträkningen (FVOCI/FVTPL)		137,221	96,367	94,055
Summa anläggningstillgångar		**16,803,931**	**24,049,898**	**16,822,321**
Omsättningstillgångar				
Kundfordringar och övriga fordringar	6	1,411,777	1,858,761	1,325,618
Varulager		-	5,743	-
Uppskjuten skattefordran		268,849	377,663	416,265
Likvida medel		482,742	603,335	656,584
Summa omsättningstillgångar		**2,163,368**	**2,845,502**	**2,398,467**
Summa tillgångar		**18,967,299**	**26,895,400**	**19,220,788**
Skulder				
Långfristiga skulder				
Räntebärande skulder		(4,205,145)	(4,037,843)	(3,941,323)
Avtalsförpliktelse		-	(61,718)	-
Uppskjuten skatteskuld		(349,694)	(502,866)	(417,007)
Uppskjuten villkorad köpeskilling		-	(63,515)	-
Finansiella skulder värderade till verkligt värde via övrigt totalresultat (FVOCI) / via resultatet (FVTPL)		-	-	(41,201)
Summa långfristiga skulder		**(4,554,839)**	**(4,665,942)**	**(4,399,531)**
Kortfristiga skulder				
Avtalsförpliktelse		(2,428,469)	(1,858,163)	(2,154,069)
Leverantörsskulder och övriga skulder	7	(1,945,656)	(2,364,728)	(2,520,955)
Uppskjuten villkorad köpeskilling		-	(272,250)	(160,295)
Summa kortfristiga skulder		**(4,374,125)**	**(4,495,141)**	**(4,835,319)**
Nettotillgångar		**10,038,335**	**17,734,317**	**9,985,938**
Eget kapital				
Aktiekapital		64,075	64,075	64,075
Överkursfond		-	24,935,421	24,935,421
Egna aktier		(36,128)	-	-
Omräkningsreserv		(964,310)	(1,125,771)	(998,685)
Balanserade vinstmedel		10,974,698	(6,139,408)	(14,014,873)
		10,038,335	**17,734,317**	**9,985,938**

1 januari 2026 - 30 september 2026

Förändring i eget kapital

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital för perioden som avslutades den 30 september 2026

	Aktiekapital (Oreviderad)	Överkursfond (Oreviderad)	Omräkningsreserv (Oreviderad)	Egna aktier (Oreviderad)	Särskilda reserver (Oreviderad) Ej utdelningsbara*	Balanserade vinstmedel (Oreviderad)	Summa (Oreviderad)
	€	€	€	€	€	€	€
Ingående balans per den 31 december 2024	**64,075**	**24,935,421**	**(527,076)**	**-**	**-**	**(5,306,420)**	**19,166,000**
Förlust för perioden	-	-	-	-	-	(832,988)	(832,988)
Övrigt totalresultat för perioden (förlust)	-	-	(577,587)	-	-	-	(577,587)
Periodens totalresultat (förlust)	**-**	**-**	**(577,587)**	**-**	**-**	**(832,988)**	**(1,410,575)**
Omklassificering av omräkningsreserv avseende avyttrade bolag	-	-	(21,108)	-	-	-	(21,108)
Ingående balans per den 30 september 2025	**64,075**	**24,935,421**	**(1,125,771)**	**-**	**-**	**(6,139,408)**	**17,734,317**
Förlust för perioden	-	-	-	-	-	(7,875,465)	(7,875,465)
Övrigt totalresultat för perioden (förlust)	-	-	76,037	-	-	-	76,037
Periodens totalresultat (förlust)	**-**	**-**	**76,037**	**-**	**-**	**(7,875,465)**	**(7,799,428)**
Omklassificering av omräkningsreserv avseende avyttrade bolag	-	-	51,049	-	-	-	51,049
Ingående balans per den 31 december 2025	**64,075**	**24,935,421**	**(998,685)**	**-**	**-**	**(14,014,873)**	**9,985,938**
Vinst för perioden	-	-	-	-	-	54,150	54,150
Övrigt totalresultat för perioden	-	-	34,375	-	-	-	34,375
Periodens totalresultat	**-**	**-**	**34,375**	**-**	**-**	**54,150**	**88,525**
Kapitalminskning	-	(24,935,421)	-	-	2,611,076	22,324,345	-
Upplösning av särskild reserv	-	-	-	-	(1,504,987)	1,504,987	-
Återköp av egna aktier	-	-	-	(36,128)	-	-	(36,128)
Ingående balans per den 30 september 2026	**64,075**	**-**	**(964,310)**	**(36,128)**	**1,106,089**	**9,868,609**	**10,038,335**

* Den särskilda reserven om EUR 1,106,089 är en icke utdelningsbar reserv som skapades vid indragningen av överkursfonden den 16 juli 2026 för att skydda fordringsägarna vid denna tidpunkt. Reserven överförs till balanserade vinstmedel i takt med att tillhörande leverantörsskulder regleras och förutbetalda intäkter avvecklas.

1 januari 2026 - 30 september 2026

Kassaflödeanalys

Koncernens kassaflödesanalys för perioden som avslutades den 30 september 2026

	3-månadersperiod avslutad		9-månadersperiod avslutad		Räkenskapsår avslutat
EUR (€)	**30 september 2026**	**30 september 2025 (Omräknad)**	**30 september 2026**	**30 september 2025 (Omräknad)**	**31 december 2025 (Omräknad)**
Den löpande verksamheten	**€**	**€**	**€**	**€**	**€**
Resultat/(förlust) för perioden	140,342	(354,383)	54,150	(832,988)	(8,708,453)
Förlust från avvecklad verksamhet	8,751	60,061	202,278	65,299	2,135,706
Avskrivningar och nedskrivningar	871,968	1,223,193	2,631,429	3,228,667	4,169,700
Valutakursvinst/(förlust)	13,308	(6,952)	11,467	47,293	58,964
Skatt	27,238	51,361	80,102	(3,024)	(15,316)
Jämförelsestörande poster	-	119,377	182,290	722,534	6,638,224
Finansnetto	69,646	110,146	222,294	361,832	497,334
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	**1,131,253**	**1,202,803**	**3,384,010**	**3,589,613**	**4,776,159**
(Ökning) / minskning av kundfordringar och övriga fordringar	(367,302)	110,599	(334,529)	1,011,955	1,492,899
Minskning av varulager	-	-	-	-	2,774
Ökning / (minskning) av leverantörsskulder och övriga skulder	416,807	128,253	140,464	(403,515)	(180,584)
Kassaflöde från den löpande verksamheten före jämförelsestörande poster	**1,180,758**	**1,441,655**	**3,189,945**	**4,198,053**	**6,091,248**
Betald inkomstskatt	-	-	-	-	(13,546)
Kontant betalning av justeringsposter	(54,841)	(127,491)	(492,880)	(1,125,615)	(1,582,551)
Kassaflöde från den löpande verksamheten - kvarvarande verksamhet	**1,125,917**	**1,314,164**	**2,697,065**	**3,072,438**	**4,495,151**
Kassaflöde från den löpande verksamheten - avvecklad verksamhet	(235)	(49,513)	(163,186)	(91,066)	(314,613)
Kassaflöde från den löpande verksamheten	**1,125,682**	**1,264,651**	**2,533,879**	**2,981,372**	**4,180,538**

1 januari 2026 - 30 september 2026

Kassaflödeanalys

Koncernens kassaflödesanalys för perioden som avslutades den 30 september 2026

	3-månadersperiod avslutad		9-månadersperiod avslutad		Räkenskapsår avslutat
EUR (€)	**30 september 2026**	**30 september 2025 (Omräknad)**	**30 september 2026**	**30 september 2025 (Omräknad)**	**31 december 2025 (Omräknad)**
Investeringsverksamheten	**€**	**€**	**€**	**€**	**€**
Förvärv av immateriella tillgångar	(795,925)	(759,608)	(2,389,011)	(2,061,022)	(2,815,157)
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	(8,232)	(5,182)	(25,796)	(7,641)	(29,885)
Betalning av villkorad tilläggsköpeskilling	-	(87,735)	(144,048)	(87,735)	(263,205)
Kassaflöde från investeringsverksamheten - kvarvarande verksamhet	**(804,157)**	**(852,525)**	**(2,558,855)**	**(2,156,398)**	**(3,108,247)**
Kassaflöde från investeringsverksamheten - avvecklad verksamhet	-	(6,316)	-	(34,850)	(38,076)
Kassaflöde från investeringsverksamheten	**(804,157)**	**(858,841)**	**(2,558,855)**	**(2,191,248)**	**(3,146,323)**
Finansieringsverksamheten					
Amortering av lån	(116,540)	(173,251)	(116,540)	(592,572)	(1,125,785)
Upptagande av lån	-	18,051	227,560	-	412,493
Återköp av egna aktier	(35,833)	-	(35,833)	-	-
Finansiering till avvecklad verksamhet	-	(50,476)	-	(85,010)	(161,619)
Räntekostnader	(86,511)	(89,763)	(231,283)	(300,234)	(370,361)
Kassaflöde från finansieringsverksamheten - kvarvarande verksamhet	**(238,884)**	**(295,439)**	**(156,096)**	**(977,816)**	**(1,245,272)**
Kassaflöde från finansieringsverksamheten - avvecklad verksamhet	-	32,425	-	85,942	161,728
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	**(238,884)**	**(263,014)**	**(156,096)**	**(891,874)**	**(1,083,544)**
Likvida medel vid periodens början	**397,085**	**467,534**	**656,584**	**723,386**	**723,386**
Periodens kassaflöde	82,641	142,796	(181,072)	(101,750)	(49,329)
Valutakursdifferens på likvida medel	3,016	(6,995)	7,230	(18,301)	(17,473)
Likvida medel vid periodens slut	**482,742**	**603,335**	**482,742**	**603,335**	**656,584**
Tillgänglig kreditfacilitet	1,432,760	1,403,605	1,432,760	1,403,605	1,517,655
Tillgänglig likviditet	1,915,502	2,006,940	1,915,502	2,006,940	2,174,239

Utvalda noter

1. Bolagsinformation

Physitrack PLC (”bolaget”) bildades och registrerades i England och Wales den 15 juni 2012 (registreringsnummer 08106661) som ett publikt aktiebolag begränsat av aktier. Bolagets säte är:

4:e våningen, 140 Aldersgate Street, London, Storbritannien, EC1A 4HY.

Denna förkortade koncernredovisning för delårsperioden presenteras i euro (€), vilket är koncernens presentationsvaluta och återspeglar den valuta som används i den primära ekonomiska miljö där koncernen verkar.

2. Redovisningsprinciper

Denna finansiella delårsrapport för perioden som avslutades den 30 september 2026 har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering.

De förkortade koncernredovisningarna innehåller inte all information och alla upplysningar som krävs i en fullständig årsredovisning och ska läsas tillsammans med koncernens årsredovisning för perioden som avslutades den 31 december 2025.

Dessa finansiella rapporter för perioden som avslutades den 30 september 2026 utgör inte lagstadgade räkenskaper i den mening som avses i avsnitt 434 i Companies Act 2006.

Koncernens årsredovisning upprättas i enlighet med IFRS redovisningsstandarder såsom de antagits av Storbritannien.

De redovisningsprinciper och beräkningsmetoder som tillämpas i dessa förkortade koncernredovisningar är i överensstämmelse med dem som tillämpades i koncernens reviderade koncernredovisning för räkenskapsåret som avslutades den 31 december 2025.

Upprättandet av delårsrapporter kräver att ledningen gör bedömningar, uppskattningar och antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciper samt redovisade belopp för tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Faktiska utfall kan avvika från dessa uppskattningar.

Styrelsen har bedömt koncernens förmåga att fortsätta verksamheten under minst tolv månader från rapportens godkännande. Bedömningen omfattar koncernens likvida medel om EUR 0.5m per den 30 september 2026 och tillgänglig likviditet om EUR 1.9m (inklusive EUR 1.4m i outnyttjade kreditfaciliteter). Samtliga lånevillkor uppfylls kontinuerligt och bedöms kunna uppfyllas under de kommande 12 månaderna. Kreditfaciliteten förfaller 2030. Styrelsen bedömer därför att koncernen har tillräckliga resurser för fortsatt verksamhet och har upprättat delårsrapporten enligt antagandet om fortsatt drift.

Ingen utdelning har beslutats eller betalats för perioden som avslutades den 30 september 2026.

Koncernens intäkter består huvudsakligen av återkommande abonnemangsintäkter som redovisas över tid och uppvisar inga väsentliga säsongsvariationer. Tidpunkten för årliga kundförnyelser kan dock medföra variationer i kvartalsvis fakturering och operativt kassaflöde mellan rapportperioder.

Inkomstskatt för delårsperioden redovisas utifrån ledningens bästa uppskattning av den vägda genomsnittliga effektiva årsskattesatsen för hela räkenskapsåret, tillämpad på periodens resultat före skatt.

Ytterligare information om omräkning av jämförelsetal avseende avvecklad verksamhet finns i avsnittet ”Relaterade dokument” på bolagets webbplats (https://www.physitrackgroup.com/investors/reports).



3. Rörelsesegment och intäkter

Koncernens verksamhet är organiserad i två rörelsesegment, Lifecare och Wellness, vilka ligger till grund för hur den högste verkställande beslutsfattaren (Chief Operating Decision Maker, CODM) följer upp resultatet och fördelar resurser.

Lifecare omfattar verksamheterna Physitrack, Physiotools och PT Courses, som tillhandahåller digitala lösningar för träningsordination, patientengagemang och kliniska arbetsflöden till vårdpersonal. Wellness omfattar Champion Health, som erbjuder digitalt stöd inom psykisk hälsa och rörelseapparaten till arbetsgivare.

Kostnader som inte kan fördelas på ett ändamålsenligt sätt mellan segmenten eller som inte avser den underliggande verksamheten redovisas separat under Koncern.

Intäkterna analyseras även per geografisk region, fördelat på fyra områden: Storbritannien, Europa, Nordamerika och övriga världen.

Segmentens resultat för perioden som avslutades den 30 september 2026 är som följer:

9-månadersperiod avslutad 30 september 2026	**Lifecare EUR**	**Wellness EUR**	**Group EUR**	**Totalt EUR**
Totala intäkter	**9,306,695**	**999,394**	**-**	**10,306,089**
Rörelseresultat / (förlust)	**2,061,854**	**101,074**	**(1,604,104)**	**558,824**
Avskrivningar - immateriella tillgångar redovisade vid förvärv	-	-	275,779	275,779
Avskrivningar - internt upparbetade immateriella tillgångar och avskrivningar	2,107,066	248,584	-	2,355,650
Totala avskrivningar och nedskrivningar	**2,107,066**	**248,584**	**275,779**	**2,631,429**
Jämförelsestörande poster	-	-	182,290	182,290
Justerat EBITDA	**4,168,920**	**349,658**	**(1,146,035)**	**3,372,543**
Justerat EBITDA-marginal	**45%**	**35%**	**N/A**	**33%**
CapEx	(2,282,305)	(132,502)	-	(2,414,807)
Justerat EBITDA minus CapEx	**1,886,615**	**217,156**	**(1,146,035)**	**957,736**
Justerat EBITDA minus CapEx-marginal	**20%**	**22%**	**N/A**	**9%**
Finansnetto / (finansiell kostnad)	23,870	(700)	(245,464)	(222,294)
Resultat före skatt	**2,085,724**	**100,374**	**(1,849,568)**	**336,530**

3. Rörelsesegment och intäkter (fortsättning)

9-månadersperiod avslutad 30 september 2025	Lifecare EUR	Wellness EUR	Group EUR	Totalt EUR
Totala intäkter	**8,422,568**	**1,104,300**	**-**	**9,526,868**
Rörelseresultat / (förlust)	**1,929,501**	**(186,403)**	**(2,151,979)**	**(408,881)**
Avskrivningar - immateriella tillgångar redovisade vid förvärv	-	-	716,184	716,184
Avskrivningar - internt upparbetade immateriella tillgångar och avskrivningar	2,154,725	357,758	-	2,512,483
Totala avskrivningar och nedskrivningar	**2,154,725**	**357,758**	**716,184**	**3,228,667**
Jämförelsestörande poster	-	-	722,534	722,534
Justerat EBITDA	**4,084,226**	**171,355**	**(713,261)**	**3,542,320**
Justerat EBITDA-marginal	**48%**	**16%**	**N/A**	**37%**
CapEx	(1,929,666)	(138,997)	-	(2,068,663)
Justerat EBITDA minus CapEx	**2,154,560**	**32,358**	**(713,261)**	**1,473,657**
Justerat EBITDA minus CapEx-marginal	**26%**	**3%**	**N/A**	**15%**
Finansiell nettokostnad	(43,499)	(3,442)	(314,891)	(361,832)
Resultat före skatt	**1,886,002**	**(189,845)**	**(2,466,870)**	**(770,713)**

Kostnader som klassificeras som Koncern avser kostnader hänförliga till koncernens sammanslagnings- och integrationsaktiviteter, avskrivningar på immateriella tillgångar som redovisats i samband med förvärv samt ersättning till koncernledningen. Dessa kostnader har klassificerats som Koncern eftersom de antingen inte kan fördelas på ett ändamålsenligt sätt mellan segmenten eller inte avser kostnader hänförliga till den underliggande verksamheten inom respektive rörelsesegment. Vid rapportering till den högste verkställande beslutsfattaren (Chief Operating Decision Maker, CODM) förblir dessa koncerngemensamma kostnader ofördelade.

3. Rörelsesegment och intäkter (fortsättning)

Intäkterna från koncernens verksamhet under perioden, fördelade per geografisk region och rörelsesegment, var följande:

	Perioden avslutad 30 september 2026 EUR	Perioden avslutad 30 september 2025 EUR
Lifecare		
Storbritannien	1,838,806	1,821,787
Europa	3,333,625	3,108,191
Nordamerika	1,734,386	1,607,792
Övriga världen	2,399,878	1,884,798
	9,306,695	**8,422,568**
Wellness		
Storbritannien	999,394	1,104,300
	999,394	**1,104,300**
Totalt	**10,306,089**	**9,526,868**
Intäkter per produktkategori		
Abonnemangsavgifter	8,785,207	7,853,757
Underhållsavgifter för kundanpassade appar	447,239	460,651
Lifecare (Engångsintäkt)	74,249	108,160
Wellness	999,394	1,104,300
Totalt	**10,306,089**	**9,526,868**

Intäkter från koncernens abonnemangsbaserade intäktsströmmar redovisas över tid. Övriga intäkter redovisas vid en viss tidpunkt.

4. Immateriella tillgångar

	Internt upparbetade immateriella tillgångar	Programvara	Varumärke	Kundrelationer	Goodwill	Totalt
EUR (€)						
Anskaffningsvärde						
Per den 31 december 2024	**21,374,559**	**749,545**	**594,569**	**961,204**	**17,859,230**	**41,539,107**
Tillägg	1,979,546	85,049	-	-	-	2,064,595
Avyttring av dotterbolag	(252,230)	(12,801)	(66,513)	(90,837)	-	(422,381)
Valutakursdifferenser	(996,973)	(25,859)	(2,589)	(6,085)	(479,809)	(1,511,315)
Per den 30 september 2025	**22,104,902**	**795,934**	**525,467**	**864,282**	**17,379,421**	**41,670,006**
Tillägg	739,672	48,481	-	-	-	788,153
Avyttring av dotterbolag	(233,804)	(2)	(338,258)	(477,706)	(1,447,164)	(2,496,934)
Nedskrivning	(223,903)	-	-	-	(5,414,064)	(5,637,967)
Valutakursdifferenser	(21,246)	(1,431)	(391)	450	75,347	52,729
Per den 31 december 2025	**22,365,621**	**842,982**	**186,818**	**387,026**	**10,593,540**	**34,375,987**
Tillägg	2,346,516	42,495	-	-	-	2,389,011
Avyttringar	(92,389)	(6,891)	-	-	-	(99,280)
Valutakursdifferenser	420,336	10,255	(2,007)	502	39,315	468,401
Per den 30 september 2026	**25,040,084**	**888,841**	**184,811**	**387,528**	**10,632,855**	**37,134,119**

						Avskrivningar
Per den 31 december 2024	**14,031,873**	**327,211**	**341,587**	**608,164**	**-**	**15,308,835**
Förändring under perioden	2,950,692	80,877	67,270	138,620	-	3,237,459
Avyttring av dotterbolag	(66,097)	(17,930)	-	-		(84,027)
Valutakursdifferenser	(659,449)	(14,595)	-	-	-	(674,044)
Per den 30 september 2025	**16,257,019**	**375,563**	**408,857**	**746,784**	**-**	**17,788,223**
Förändring under perioden	851,059	37,988	11,874	27,620	-	928,541
Avyttring av dotterbolag	(188,452)	-	(311,317)	(423,095)	-	(922,864)
Nedskrivning	(90,028)	-	-	-	-	(90,028)
Valutakursdifferenser	(3,451)	271	-	-	-	(3,180)
Per den 31 december 2025	**16,826,147**	**413,822**	**109,414**	**351,309**	**-**	**17,700,692**
Förändring under perioden	2,530,017	62,077	8,552	17,971	-	2,618,617
Avyttringar	(92,389)	(6,891)	-	-	-	(99,280)
Valutakursdifferenser	307,292	6,043	-	-	-	313,335
Per den 30 september 2026	**19,571,067**	**475,051**	**117,966**	**369,280**	**-**	**20,533,364**

Redovisat värde						
Per den 31 december 2024	7,342,686	422,334	252,982	353,040	17,859,230	26,230,272
Per den 30 september 2025	5,847,883	420,371	116,610	117,498	17,379,421	23,881,783
Per den 31 december 2025	5,539,474	429,160	77,404	35,717	10,593,540	16,675,295
Per den 30 september 2026	**5,469,017**	**413,790**	**66,845**	**18,248**	**10,632,855**	**16,600,755**

De internt upparbetade immateriella tillgångarna avser direkt hänförliga kostnader som uppstått vid uppbyggnad och utveckling av SaaS-plattformen.

Programvarutillgångar avser direkt hänförliga kostnader för implementering av nya finans- och verksamhetssystem inom koncernen.

Varumärke, kundrelationer och goodwill redovisades vid förvärv av dotterbolag under tidigare perioder.

Immateriella tillgångar hänförliga till Wellnow och Fysiotest togs bort från balansräkningen under föregående år i samband med avyttringen av dessa dotterbolag. De redovisade värdena för goodwill och övriga immateriella tillgångar hänförliga till dessa verksamheter togs bort från koncernens balansräkning vid avyttringen.

5. Jämförelsestörande poster

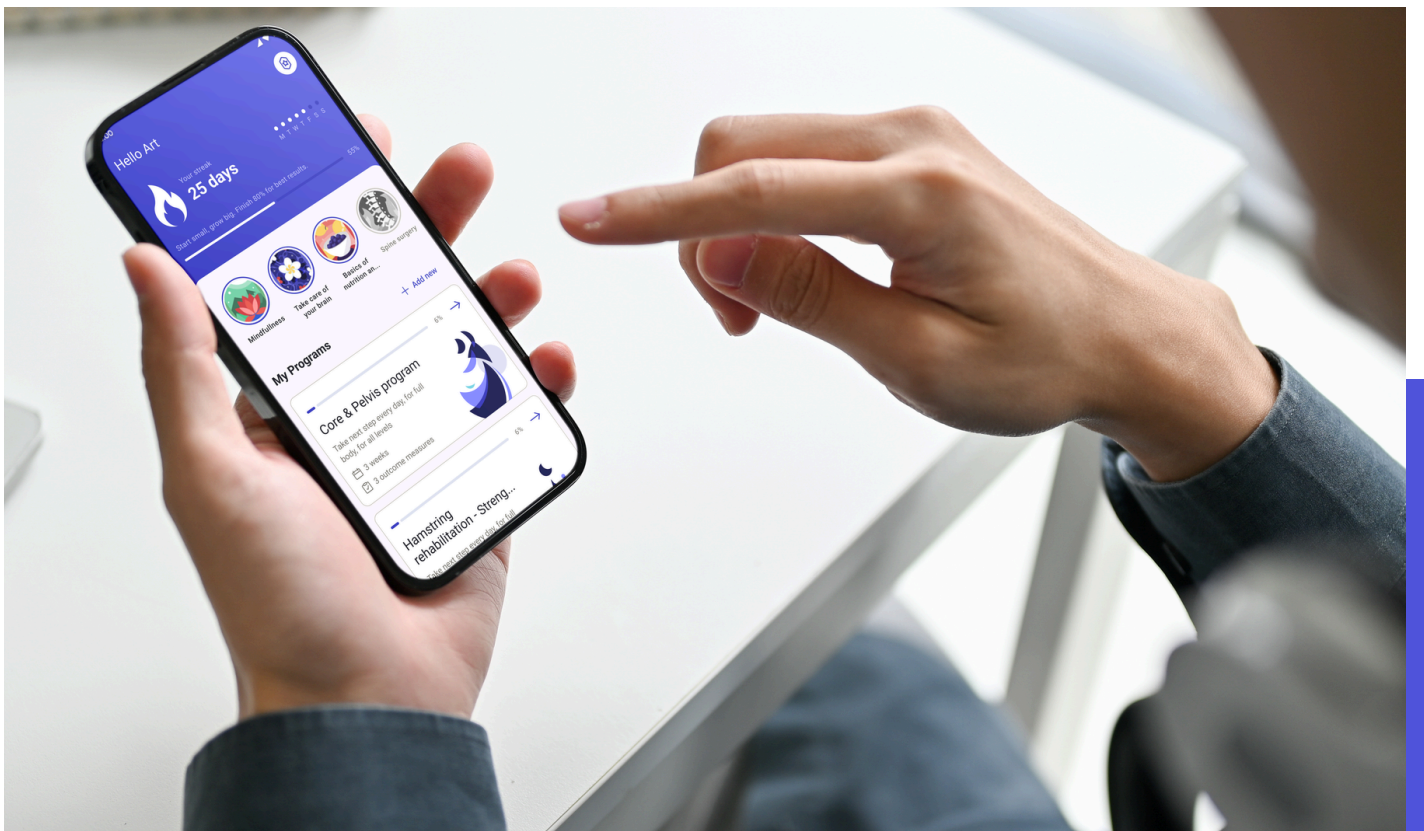
Jämförelsestörande poster avser händelser och transaktioner vars effekt på resultatet är viktig att beakta, särskilt när jämförelser mellan perioder innehåller icke återkommande kostnader i den ordinarie verksamheten hänförliga till följande:

Jämförelsestörande post	Definition	Kostnader under innevarande period	Föregående års kostnader avser
Omstrukturering och effektivisering	Kostnader hänförliga till anpassning eller omstrukturering av verksamheten, inklusive uppsägningskostnader, kostnader för avveckling av lokaler, omorganisationskostnader samt relaterade rådgivningsarvoden.	Omstruktureringskostnader inom Champion Health, inklusive engångsaktiviteter för att förenkla kostnadsbasen inom Wellness och accelerera omställningen mot SaaS-baserad leverans.	Kostnader hänförliga till uppgörelsen med de tidigare grundarna av Champion Health, inklusive förlikningskostnader samt avveckling av förlustbringande Champion Health Plus-kliniker.
Juridiska kostnader och förlikningskostnader	Väsentliga juridiska kostnader och förlikningsbelopp som inte är representativa för återkommande rörelsekostnader.	Ökning av avsättningen till följd av slutförandet av uppgörelsen avseende eventualförpliktelsen i not 26 i årsredovisningen för 2025 samt ytterligare juridiska kostnader.	Juridiska kostnader och förlikningsbelopp huvudsakligen hänförliga till uppgörelsen med Champion Healths grundare.
Strategiska, bolagsrelaterade och integrationsaktiviteter	Engångskostnader hänförliga till strategiska initiativ, bolagshändelser, integrationsaktiviteter och andra icke återkommande projekt.	N/A	Kostnader för koncern- och strategisk verksamhet samt engångsvisa integrationsrelaterade aktiviteter som inte kan hänföras till ett rörelsesegment.
Kostnader relaterade till avyttringar och avvecklingar	Transaktions- och separationskostnader hänförliga till avyttringar av verksamheter, inklusive avtalat finansiellt stöd, arvoden till externa rådgivare samt separationsaktiviteter.	N/A	Kostnader hänförliga till avyttringen av Wellnow och Fysiotest (samt andra avyttringsrelaterade aktiviteter där tillämpligt), tillsammans med kostnader för nedstängning av Champion Health Plus.
Nedskrivning av goodwill, immateriella tillgångar och villkorad köpeskilling	Icke-kassaflödespåverkande nedskrivningar som uppstår när tillgångars redovisade värden överstiger återvinningsvärden baserat på diskonterade kassaflödesanalyser.	N/A	Nedskrivning inom Wellness-segmentet till följd av den strategiska omställningen och uppdaterade långsiktiga tillväxtantaganden.
Valutaomvärdering	Orealiserade valutakursvinster och valutakursförluster vid omräkning av saldon i utländsk valuta hänförliga till jämförelsestörande poster, såsom skulder kopplade till förlikningar och avyttringar.	Orealiserad valutakursvinst vid omräkning av skulder i utländsk valuta hänförliga till tidigare redovisade jämförelsestörande poster.	N/A
Kapitalminskning	Juridiska kostnader och rådgivningsarvoden hänförliga till kapitalomstruktureringar, inklusive domstolsgodkända kapitalminskningar, som inte ingår i koncernens löpande verksamhet.	Rådgivningsarvoden för indragningen av bolagets överkursfond, som fastställdes av High Court den 30 juni 2026 och trädde i kraft den 16 juli 2026, vilket skapade utdelningsbara reserver (not 11).	N/A

5. Jämförelsestörande poster (fortsättning)

	Perioden som avslutades		
EUR (€), om inte annat anges	**30 september 2026**	**30 september 2025**	**31 december 2025**
Omstrukturering och effektivisering	54,435	722,534	345,867
Juridiska kostnader och förlikningskostnader	128,915	-	277,843
Valutaomvärdering	(12,643)	-	-
Kapitalminskning	11,583	-	-
Strategiska, bolagsrelaterade och integrationsaktiviteter	-	-	135,506
Avyttrings- och frånträdandekostnader	-	-	331,069
Nedskrivning av goodwill, immateriella tillgångar och verkligt värdeförändring av villkorad tilläggsköpeskilling	-	-	5,547,939
Jämförelsestörande poster	**182,290**	**722,534**	**6,638,224**

Jämförelsestörande poster exkluderas från justerad EBITDA och justerat rörelseresultat/-förlust för att ge en tydligare bild av den underliggande utvecklingen i den kvarvarande verksamheten. Dessa poster kan variera mellan perioder och förväntas inte utgöra en återkommande kostnadsnivå. Jämfört med föregående år består de jämförelsestörande posterna i större utsträckning av juridiska kostnader och förlikningskostnader efter den slutförda regleringen av en rättstvist från 2018.

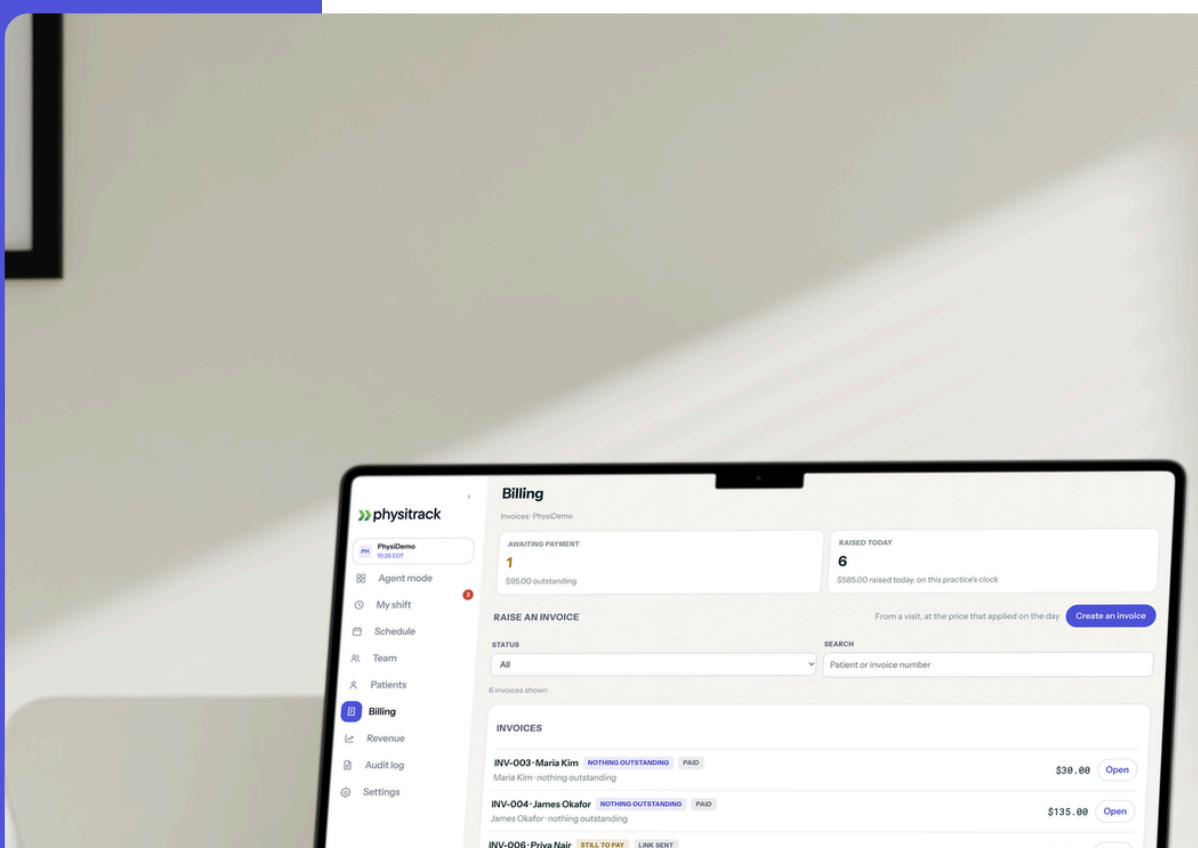


6. Kundfordringar och övriga fordringar

	30 september 2026 EUR	30 september 2025 EUR	31 december 2025 EUR
Kundfordringar	494,069	824,872	841,300
Upplupna intäkter	54,578	171,270	80,407
Övriga fordringar	470,723	392,019	93,110
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	392,407	470,600	310,801
	1,411,777	**1,858,761**	**1,325,618**

7. Leverantörsskulder och övriga skulder

	30 september 2026 EUR	30 september 2025 EUR	31 december 2025 EUR
Leverantörsskulder	1,099,451	1,126,109	976,363
Upplupna kostnader	335,585	628,721	728,295
Avsättning för rättstvist	-	217,000	217,000
Övriga skulder	188,933	19,040	219,595
Sociala avgifter och övriga skatter	219,295	235,992	218,206
Bolagsskatt	102,392	137,866	161,496
	1,945,656	**2,364,728**	**2,520,955**



8. Transaktioner med närstående

För perioden som slutade den 30 september 2026 redovisades EUR 261,621 (30 september 2025: EUR 209,677) som kostnad för tjänster utförda av Camelot Solutions, ett bolag registrerat i Monaco, och Camelot Pictures, ett dotterbolag till Camelot Solutions registrerat i USA. Beloppen avser tjänster som H Molin tillhandahållit i egenskap av VD. H Molin är styrelseledamot i båda bolagen. Per den 30 september 2026 uppgick skulden till dessa bolag till EUR 0 (30 september 2025: EUR 64,690).

För perioden som slutade den 30 september 2026 redovisades EUR 2,867 (30 september 2025: EUR 87,708) som kostnad för tjänster från Mount Ash Consultants Limited, ett bolag registrerat i Storbritannien. J Goodwin är styrelseledamot i detta bolag. Per den 30 september 2026 fanns ingen utestående leverantörsskuld till Mount Ash Consultants Limited (30 september 2025: EUR 0).

9. Nettoskuld

Nettoskuld definieras som totala skulder hänförliga till finansiering, exklusive lån från styrelseledamöter, netto efter kassa och bankmedel. En avstämning av förändringar i nettoskuld från den 1 januari 2025 framgår nedan:

	Räntebärande skulder €	Likvida medel €	Nettoskuld €
Per den 1 januari 2025	**(4,808,183)**	**723,386**	**(4,084,797)**
Amortering av lån	592,572	-	592,572
Icke kassaflödespåverkande förändring	(62,417)	-	(62,417)
Kassaflödespåverkande förändring	-	(101,750)	(101,750)
Valutakursdifferenser	240,185	(18,301)	221,884
Per den 30 september 2025	**(4,037,843)**	**603,335**	**(3,434,508)**
Amortering av lån	120,720	-	120,720
Icke kassaflödespåverkande förändring	(20,211)	-	(20,211)
Kassaflödespåverkande förändring	-	52,421	52,421
Valutakursdifferenser	(3,989)	828	(3,161)
Per den 31 december 2025	**(3,941,323)**	**656,584**	**(3,284,739)**
Ökning av upplåning	(111,020)	**-**	(111,020)
Icke kassaflödespåverkande förändring	(61,492)	**-**	(61,492)
Kassaflödespåverkande förändring	**-**	(181,072)	(181,072)
Valutakursdifferenser	(91,310)	7,230	(84,080)
Per den 30 september 2026	**(4,205,145)**	**482,742**	**(3,722,403)**

10. Avvecklad verksamhet

Avveckling av Champion Health Plus Limiteds kliniker

Under perioden avvecklade koncernen sin klinikverksamhet inom Champion Health Plus, i enlighet med den strategiska omstruktureringen av affärsområdet Wellness som offentliggjordes den 24 november 2025. Avvecklingen utgjorde en del av en samordnad plan för att upphöra med en separat verksamhetsgren, och de återstående Champion Health Plus-klinikerna upphörde med sin verksamhet den 16 januari 2026. Resultatet från klinikverksamheten redovisas därför som avvecklad verksamhet i enlighet med IFRS 5 och omfattar verksamheten fram till avvecklingsdagen samt efterföljande justeringar hänförliga till avvecklingen.

Under Q3 2026 redovisade koncernen en kostnad om EUR 8k inom avvecklad verksamhet hänförlig till den tidigare avyttrade Fysiotest-verksamheten.

Finansiell utveckling för avvecklad verksamhet i Champion Health Plus

Resultatet för Champion Health Plus, som ingår i koncernens rapport över totalresultat, var följande:

	30 september 2026 €	30 september 2025 €	31 december 2025 €
Nettoomsättning	6,132	697,819	856,885
Kostnader	(148,674)	(688,031)	(895,790)
Rörelseresultat före skatt (vinst/förlust)	**(142,542)**	**9,788**	**(38,905)**

Finansiell utveckling för avvecklad verksamhet

Det sammanlagda resultatet för Wellnow, Fysiotest och Champion Health Plus, som ingår i koncernens rapport över totalresultat, var följande:

	30 september 2026 €	30 september 2025 €	31 december 2025 €
Wellnow	-	78,477	(183,815)
Fysiotest	(59,736)	(153,564)	(1,912,986)
Champion Health Plus	(142,542)	9,788	(38,905)
Förlust efter skatt från den löpande verksamheten	**(202,278)**	**(65,299)**	**(2,135,706)**

11. Aktiekapital, reserver och egna aktier

Kapitalminskning
Den 30 juni 2026 fastställde High Court indragningen av bolagets överkursfond om EUR 24,935,421. Beslutet registrerades hos Companies House och trädde i kraft den 16 juli 2026. Det indragna beloppet överfördes till balanserade vinstmedel och skapade utdelningsbara reserver i moderbolaget.

Som en del av åtagandet att skydda fordringsägarna inrättades en särskild reserv om EUR 2,611,076, motsvarande utestående leverantörsskulder och förutbetalda intäkter per den 16 juli 2026. Reserven är inte utdelningsbar och överförs till balanserade vinstmedel i takt med att skulderna regleras och tjänsterna levereras. Under perioden upplöstes EUR 1,504,987. Per den 30 september 2026 uppgick reserven till EUR 1,106,089.

Moderbolagets utdelningsbara reserver uppgick till cirka EUR 8.1m per den 30 september 2026 (16 juli 2026: EUR 6.2m).

Aktieåterköp och egna aktier
Den 21 juli 2026 godkände styrelsen ett aktieåterköpsprogram om upp till EUR 120,000 fram till den 31 december 2026 och därefter upp till EUR 250,000 per år, uteslutande för att uppfylla åtaganden enligt bolagets långsiktiga incitamentsprogram. Programmet genomförs av Pareto Securities enligt ett diskretionärt mandat och i enlighet med EU:s marknadsmissbruksförordnings bestämmelser om säkra undantag (safe harbour).

Programmet inleddes i augusti 2026. Per den 30 september 2026 hade bolaget återköpt 47,236 aktier för totalt EUR 36,128 (genomsnittspris EUR 0.76, SEK 8.52 per aktie). Aktierna innehas som egna aktier, saknar rösträtt och rätt till utdelning samt redovisas som avdrag från eget kapital. Per den 30 september 2026 hade bolaget 16,260,766 emitterade aktier, varav 47,236 egna aktier och 16,213,530 utestående aktier.

12. Händelser efter rapportperiodens utgång

Inga väsentliga händelser har inträffat efter rapportperiodens utgång som kräver upplysning.

Bilaga 1

Definitioner av alternativa nyckeltal (APM)

Alternativa nyckeltal	Definition	Syfte
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, finansiella poster och skatt.	Används för att analysera koncernens operativa resultat före påverkan av av- och nedskrivningar samt finansiering och skatt.
EBITDA-marginal (%)	EBITDA i relation till nettoomsättning.	Visar koncernens operativa effektivitet och marginalutveckling över tid.
Jämförelsestörande poster	Väsentliga poster som inte bedöms spegla koncernens underliggande löpande verksamhet, såsom kostnader eller intäkter hänförliga till strategiska initiativ, bolags-, integrations- och omstruktureringsaktiviteter samt andra engångsposter.	Möjliggör ökad jämförbarhet mellan perioder genom att särskilja poster som inte är hänförliga till den underliggande verksamheten.
Justerat EBITDA	EBITDA exklusive jämförelsestörande poster.	Ger en bild av den underliggande operativa resultatutvecklingen före påverkan av jämförelsestörande poster.
Justerat EBITDA-marginal (%)	Justerat EBITDA i relation till nettoomsättning.	Visar den underliggande operativa lönsamheten.
Justerat rörelseresultat / (rörelseförlust)	Rörelseresultat / (rörelseförlust) exklusive jämförelsestörande poster.	Används för att analysera den underliggande operativa prestationen efter av- och nedskrivningar men före jämförelsestörande poster.
Justerat rörelsemarginal (%)	Justerat rörelseresultat / (rörelseförlust) i relation till nettoomsättning.	Visar den underliggande rörelsemarginalen efter av- och nedskrivningar.
Operativt kassaflöde före jämförelsestörande poster	Kassaflöde från den löpande verksamheten justerat för kassaflöden hänförliga till jämförelsestörande poster och skatt.	Ger ytterligare information om koncernens underliggande kassagenerering från den operativa verksamheten och underlättar jämförelser mellan perioder.
Fritt kassaflöde	Kassaflöde från den löpande verksamheten minus investeringar (CAPEX) och räntekostnader.	Visar det kassaflöde som genereras efter rörelsekostnader och investeringar och ger en bild av bolagets finansiella ställning och likviditet.
Justerat EBITDA efter CAPEX	Justerat EBITDA minus investeringar (CAPEX).	Används för att bedöma kassagenerering från den underliggande verksamheten efter genomförda investeringar.
Nettoskuld	Räntebärande skulder inklusive leasingskulder minus likvida medel.	Ger en bild av koncernens skuldsättningsgrad, likviditet och återbetalningsförmåga.
Omsättningstillväxt i konstant valuta (%)	Omsättningstillväxt beräknad i konstant valuta, där effekter av valutakursförändringar mellan perioder exkluderas.	Visar den underliggande omsättningstillväxten oberoende av valutaeffekter.
Pro forma	Historisk omsättning omräknad för att återspegla avvecklingen av kliniker med låga marginaler och möjliggöra jämförbarhet med nuvarande koncernstruktur.	Ger ett jämförbart mått på utvecklingen när koncernstrukturen förändrats.

Bilaga 2

Definitioner av SaaS-relaterade nyckeltal

SaaS-nyckeltal	Definition	Beräkningsformel	Syfte
Årlig återkommande intäkt (ARR)	Årsannualiserat värde av återkommande abonnemangsintäkter vid slutet av rapportperioden.	Återkommande abonnemangsintäkter för sista månaden i kvartalet × 12	Centralt mått på återkommande intäktsnivå och intäktssynlighet.
Kundtillväxt (%)	Förändring i antal licenser under perioden.	(Antal licenser vid periodens slut – antal licenser vid periodens början) ÷ antal licenser vid periodens början × 100	Mäter tillväxt i kund- och licensbas samt kommersiell utveckling.
Genomsnittlig månadsvis churn (%)	Rullande 12-månaders bortfall av månatliga återkommande intäkter (MRR), uttryckt som andel av genomsnittlig MRR under samma period.	(Churn-MRR – återaktiverad MRR) ÷ genomsnittlig MRR × 100	Mäter intäktsbortfall och kundlojalitet över tid.
Nettointäktsbehållning (NRR)	Rullande 12-månaders förändring i återkommande intäkter från befintliga kunder, inklusive uppgraderingar och nedgraderingar.	(MRR vid periodens början + expansion – nedgraderingar – churn) ÷ MRR vid periodens början × 100	Mäter förmågan att behålla och öka intäkter från befintlig kundbas.
Årlig återkommande intäkt per licens (ARPL)	ARR dividerat med antal licenser vid periodens slut.	ARR ÷ antal licenser i periodens sista månad	Visar genomsnittlig intäkt per licens och effekter av prissättning.
SaaS-bruttomarginal (%)	SaaS-intäkter minus direkt hänförliga SaaS-kostnader, i relation till SaaS-intäkter.	(SaaS-intäkter – SaaS-kostnader) ÷ SaaS-intäkter × 100	Mäter lönsamhet och skalbarhet i SaaS-affärsmodellen.
Kundlivstidsvärde (CLTV)	Uppskattad livstidsintäkt per kund baserat på genomsnittlig intäkt per konto och churn-antaganden.	Genomsnittlig intäkt per konto ÷ 6-månaders historisk churn-takt	Indikerar förväntat kundvärde och används för analys av långsiktig kundlönsamhet.
ARR per anställd	Årlig återkommande intäkt (ARR) per genomsnittligt antal anställda under perioden.	ARR / Genomsnittligt antal anställda under perioden	Ger en bild av den operativa effektiviteten genom att mäta hur mycket återkommande intäkt som genereras per anställd, vilket hjälper till att bedöma produktivitet, skalbarhet och effekten av förändringar i antalet anställda på verksamhetens utveckling.

Bilaga 3

Avstämning av alternativa nyckeltal

Omsättningstillväxt				
	Tremånadersperiod avslutad		Förändring	Omsättningstillväxt (%)
EUR (€), om inget annat anges	30 september 2026	30 september 2025		
	Utfall	Utfall		
Lifecare	**3,293,639**	**2,870,212**	**423,427**	**15**
Wellness	**332,992**	**324,882**	8,110	**2**
Totala intäkter	**3,626,631**	**3,195,094**	**431,537**	**14**
30 september 2025 / 2024 Rapporterad omsättning	3,195,094	3,353,125	N/A	N/A
Förändring	431,537	(158,031)	N/A	N/A
Förändring (%)	14	(5)	N/A	N/A

Omsättningstillväxt				
	Niomånadersperiod avslutad		Förändring	Omsättningstillväxt (%)
EUR (€), om inget annat anges	30 september 2026	30 september 2025		
	Utfall	Utfall		
Lifecare	**9,306,695**	**8,422,568**	**884,127**	**10**
Wellness	**999,394**	**1,104,300**	**(104,906)**	**(9)**
Totala intäkter	**10,306,089**	**9,526,868**	**779,221**	**8**
30 September 2025 / 2024 Rapporterad omsättning	9,526,868	10,279,535	N/A	N/A
Förändring	779,221	(752,667)	N/A	N/A
Förändring (%)	8	(7)	N/A	N/A

Avstämning av alternativa nyckeltal (fortsättning)

Abonnemangsintäkter som andel av total omsättning (%)					
EUR (€), om inget annat anges	**3-månadersperioden avslutad / 9-månadersperioden avslutad / Räkenskapsåret avslutat**				
	30-sep-26	**30-sep-25**	**30-sep-26**	**30-sep-25**	**31-dec-25**
Abonnemangsintäkter	3,077,654	2,644,828	8,785,207	7,853,757	10,522,401
(+) Underhållsintäkter	154,337	156,033	447,239	460,651	626,164
(+) Wellness (Abonnemang)	189,183	224,217	605,517	751,501	949,589
(=) Totala återkommande intäkter	**3,421,174**	**3,025,078**	**9,837,963**	**9,065,909**	**12,098,154**
(+) Wellness (Engångsintäkt)	143,809	100,665	393,877	352,799	453,208
(+) Lifecare (Engångsintäkt)	61,648	69,351	72,249	108,160	111,074
(=) Total omsättning	**3,626,631**	**3,195,094**	**10,306,089**	**9,526,868**	**12,662,436**
Abonnemangsintäkter som andel av total omsättning (%)	94	95	95	95	96

Avstämning av alternativa nyckeltal (forts.)

EBITDA, EBITDA-marginal, jämförelsestörande poster, justerad EBITDA och justerad EBITDA-marginal					
EUR (€), om inget annat anges	**3-månadersperioden avslutad / 9-månadersperioden avslutad / Räkenskapsåret avslutat**				
	30-sep-26	**30-sep-25**	**30-sep-26**	**30-sep-25**	**31-dec-25**
Rörelseresultat / (rörelseförlust)	245,977	(132,815)	558,824	(408,881)	(6,090,729)
(+) Av- och nedskrivningar					
Immateriella tillgångar identifierade vid förvärv	91,385	420,324	275,779	716,184	851,357
Aktiverade utvecklingskostnader och avskrivningar	780,583	802,869	2,355,650	2,512,483	3,318,343
(=) EBITDA	**1,117,945**	**1,090,379**	**3,190,253**	**2,819,786**	**(1,921,029)**
EBITDA-marginal, %	31	34	31	30	(15)
(+) Summa jämförelsestörande poster	-	119,377	182,290	722,534	6,638,224
Justerat EBITDA	**1,117,945**	**1,209,756**	**3,372,543**	**3,542,320**	**4,717,195**
Justerat EBITDA-marginal, %	31	38	33	37	37

Rörelseresultat, rörelsemarginal, justerat rörelseresultat och justerad rörelsemarginal					
EUR (€), om inget annat anges	**3-månadersperioden avslutad / 9-månadersperioden avslutad / Räkenskapsåret avslutat**				
	30-sep-26	**30-sep-25**	**30-sep-26**	**30-sep-25**	**31-dec-25**
Rörelseresultat / (rörelseförlust)	245,977	(132,815)	558,824	(408,881)	(6,090,729)
Rörelsemarginal (%)	7	(4)	5	(4)	(48)
(+) Summa jämförelsestörande poster	-	119,377	182,290	722,534	6,638,224
Justerat rörelseresultat / (rörelseförlust)	**245,977**	**(13,438)**	**741,114**	**313,653**	**547,495**
Justerad rörelsemarginal (%)	7	(0)	7	3	4

Avstämning av alternativa nyckeltal (forts.)

Resultat per aktie					
EUR (€), om inget annat anges	**3-månadersperioden avslutad / 9-månadersperioden avslutad / Räkenskapsåret avslutat**				
	30-sep-26	**30-sep-25**	**30-sep-26**	**30-sep-25**	**31-dec-25**
Periodens resultat / (förlust)	149,093	(294,322)	256,428	(767,689)	(6,572,747)
Antal aktier					
Stamaktier	16,213,530	16,260,766	16,255,759	16,260,766	16,260,766
Utspädda aktier	16,213,530	16,260,766	16,255,759	16,260,766	16,260,766
Resultat per aktie					
Grundläggande (Kvarvarande verksamhet)	0.01	(0.02)	0.02	(0.05)	(0.40)
Utspätt (Kvarvarande verksamhet)	0.01	(0.02)	0.02	(0.05)	(0.40)

Justerat resultat per aktie					
EUR (€), om inget annat anges	**3-månadersperioden avslutad / 9-månadersperioden avslutad / Räkenskapsåret avslutat**				
	30-sep-26	**30-sep-25**	**30-sep-26**	**30-sep-25**	**31-dec-25**
Periodens resultat / (förlust)	149,093	(294,322)	256,428	(767,689)	(6,572,747)
(+) Jämförelsestörande poster	-	119,377	182,290	722,534	6,638,224
Justerat periodresultat / (förlust)	149,093	(174,945)	438,718	(45,155)	65,477
Antal aktier					
Stamaktier	16,245,907	16,260,766	16,255,759	16,260,766	16,260,766
Utspädda aktier	16,245,907	16,260,766	16,255,759	16,260,766	16,260,766
Justerat resultat per aktie					
Grundläggande (Kvarvarande verksamhet)	0.01	(0.01)	0.03	(0.00)	0.00
Utspätt (Kvarvarande verksamhet)	0.01	(0.01)	0.03	(0.00)	0.00

Avstämning av alternativa nyckeltal (forts.)

Justerat EBITDA och justerat EBITDA efter CAPEX-marginal					
EUR (€), om inget annat anges	3-månadersperioden avslutad / 9-månadersperioden avslutad / Räkenskapsåret avslutat				
	30-sep-26	30-sep-25	30-sep-26	30-sep-25	31-dec-25
EBITDA	1,117,945	1,090,379	3,190,253	2,819,786	(1,921,029)
CapEx	(804,157)	(764,790)	(2,414,807)	(2,068,663)	(2,845,043)
EBITDA efter CAPEX	313,788	325,589	775,446	751,123	(4,766,072)
(+) Summa jämförelsestörande poster	-	119,377	182,290	722,534	6,638,224
Justerat EBITDA efter CAPEX	313,788	444,965	957,736	1,473,657	1,872,152
Justerat EBITDA efter CAPEX-marginal (%)	9	14	9	15	15

Ytterligare information

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Henrik Molin, CEO: ir@physitrack.com, +44 208 133 9325

Matthew Poulter, CFO: ir@physitrack.com, +44 208 133 9325

Finansiell kalender

Delårsrapport Q3 (1 januari - 30 september 2026) - 20 oktober 2026

Delårsrapport Q4 och årsredovisning (1 januari - 31 december 2026) - 26 februari 2027

AI användes för att översätta denna rapport från engelska och grammatiska fel kan förekomma.

Vid eventuella avvikelser eller skillnader mellan den svenska och den engelska versionen ska den engelska versionen äga företräde
‘

