

63° N SWE



HIGH COAST

SINGLE MALT WHISKY



Årsredovisning 2024

HIGH COAST DISTILLERY AB (PUBL), ORGNR: 556729-2593

Bolaget i korthet

High Coast Distillery producerar och säljer single malt whisky under varumärket High Coast Whisky och är just nu den största producenten i Sverige av new make till whisky. Årets totala produktion uppgick till 277 216 LPA*. Totalt har High Coast Distillery 26 anställda, en nettoomsättning** som uppgår till 61,1 miljoner kronor och en rörelsemarginal på 24,8 procent. High Coast Distillerys aktie är sedan april 2022 noterad på Nasdaq First North Growth Market och handlas under ticker HIGHCO_B. Per den 31 december 2024 hade High Coast Distillery 2 779 st unika aktieägare.

“Vår vision är att High Coast Whisky inspirerar till unika upplevelser och stunder av njutning”

High Coast Distillerys affärsidé är att nyttja de unika förutsättningarna som det lokala landskapet och nordliga klimatet möjliggör för att tillverka och erbjuda whisky till livsnjutare över hela världen. Bolagets vision att "High Coast Whisky inspirerar till unika upplevelser och stunder av njutning" är en ledstjärna i arbetet. Under varumärket High Coast Whisky säljer High Coast Distillery högkvalitativ single malt whisky.

Bolaget har producerat sprit sedan hösten 2010 och producerar årligen cirka 280 000 LPA vid anläggningen i Sörviken, Bjärträ. I lagerhusen låg per den sista december 19 064 fat. Av dessa fat ägs 3 795 st av våra fatägare i High Coast fatägarprogram, där kunder äger personliga fat om cirka 40 liter***. High Coast Whisky finns i Systembolagets ordinarie sortiment med serien Origins som innehåller produkterna Berg, Älv, Hav och Timmer samt i en samlingsbox. Utöver dessa säljs produkter i begränsade utgåvor med jämna mellanrum. Dessutom exporteras whisky till ett tiotal marknader globalt. Vid destilleriet i Bjärträ utmed Ångermanälvens strand finns ett välbesökt besökscentrum med möjligheter till whiskyprovningar, rundvisningar och förtäring av mat och dryck i Restaurang 63° N.

* Litres Pure Alcohol.

** Nettoomsättning exklusive alkoholskatt.

*** För mer information om Bolagets fatägarprogram, se sidorna 15-16.



Innehållsförteckning

INTRODUKTION	2	ÅRSREDOVISNING	27
Året i korthet	2	Förvaltningsberättelse	27
Kommentar från vd	4	Resultaträkning	33
High Coast Distillery genom tiderna	5	Balansräkning	34
		Kassaflödesanalys	36
MARKNAD OCH FÖRSÄLJNING	7	Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer	37
Svenska whiskymarknaden	7	Noter	39
Internationella whiskymarknaden	8	Styrelsens underskrifter	42
		Revisionsberättelse	43
STRATEGI	9	Femårsöversikt	45
Skalbar och lönsam affärsmodell	9	Ordlista och definitioner	46
Marknadsstrategi	11		
VÅR VERKSAMHET	13		
Flaskförsäljning	13		
Fatförsäljning	15		
Besöksverksamhet	17		
Produktion och lager	19		
SPECIAL RELEASE 2024	21		
AKTIEN OCH AKTIEÄGARNA	22		
BOLAGSSTYRNING	23		
Styrelse	23		
Ledningsgrupp	25		

2024

Året i korthet



The Origins Series Box.



Jonas Svedin.



Kristoffer Brantefalk.



Emil Engström.



Alexander Höglund.

- High Coast Distillery fasar in en ny lättare svenskstillverkad flaska.
- Samlingsboxen Origins tog plats i Systembolagets fasta sortiment.
- Det nya lagerhuset stod klart under sommaren och ökade lagringskapaciteten till 2 800 000 OLA*
- High Coast Distillerys produkter mottog medaljer både i International Spirits Challenge och Tokyo Whisky & Spirits Competition.
- Produkterna Berg och Timmer lanserades i Sydkorea och togs väl emot av både konsumenter och kritiker.
- Den 9 december meddelade High Coast Distillery att Jonas Svedin tillträder rollen som Chief Marketing Officer under första kvartalet 2025.
- Under året stärktes företaget upp med Kristoffer Brantefalk, kökschef, Emil Engström, whiskymakare, samt Alexander Höglund, Brand Ambassador Västsverige.

* Original Litres of Alcohol.

>950
privata fat tömdes och buteljerades.

5 st
fatägardagar på destilleriet och
41 stycken runtom i landet.

1 850 st
antal serverade julbord.

51 000+
flaskor såldes av The Origins.

Fortsatt produktion om
280 000
LPA/år

19 064 st
fat finns nu i lagerhusen
med totalt 1 789 536 OLA
(motsvarar ca 7,2 miljoner 50 cl-
flaskor med 50% alkoholhalt).

19 700+
följare på Facebook.

11 100+
följare på Instagram.

890+
följare på LinkedIn.

FEMÅRSÖVERSIKT

Belopp räknat i TSEK	2024	2023	2022	2021	2020
Nettoomsättning, exkl. alkoholskatt	61 129	57 752	60 532	59 571	45 181
Förändring från föregående år (%)	6	-5	2	32	-6
Rörelseresultat	15 188	10 808	14 271	16 279	6 558
Resultat efter skatt	607	841	8 961	11 715	3 478
Balansomslutning	261 171	225 446	208 459	185 000	172 657
Materiella anläggningstillgångar	101 783	87 257	80 727	76 003	71 910
Varulager	140 031	120 191	99 558	83 588	72 387
Justerat eget kapital*	121 198	111 864	100 318	66 936	55 221
Investeringar	22 200	13 600	10 700	11 800	7 500
Soliditet (%)	46	50	48	36	32
Kassalikviditet (%)	64	58	94	72	89
Skuldsättningsgrad (gångar)**	1,15	1,02	1,08	2	2,10
Kassaflöde	1 308	-4 851	4 865	-3 113	695
Antal anställda i medeltal	26	28	27	24	23
Produktion (liter ren alkohol)	277 216	294 870	281 173	278 807	214 427

* Justerat eget kapital är eget kapital +79,4 procent av bolagets obeskattade reserver.

** Beräkning: Långfristiga skulder + kortfristiga skulder / Eget kapital = Skuldsättningsgrad.

Kommentar från vd

Stärkt position och omsättningsrekord.

2024 blev ett starkt år med omsättningsrekord. Vi fortsätter att bygga på vårt framgångsrecept: Single malt whisky skapad i ett unikt klimat av passionerade människor. Mina medarbetare och jag är stolta över hur vår produkt tas emot på marknaden och de resultat vi uppnått. Tillsammans med medarbetare, styrelse samt våra kunder och fatägare runtom i världen har vi positionerat oss för fortsatt tillväxt, inte minst internationellt.

“Med ökad tillgång på mogen whisky, ett starkare varumärke och fördjupade samarbeten ser vi goda möjligheter att ta High Coast Whisky till nya höjder.”

Under året har vi stärkt vår marknadsposition, med en nettoomsättning på 61,1 MSEK (57,8), ökad EBITDA till 22,4 MSEK (17,3) och förbättrat rörelseresultat till 15,2 MSEK (10,8). Investeringarna i vår anläggning har möjliggjort överavskrivningar på 11 MSEK, vilket gynnat likviditeten.

För att balansera tillväxt med långsiktig hållbarhet fortsätter vi att hushålla med vår mogna whisky inför 2026, då vi får tillgång till större volymer. Vi stärker även vårt varumärke genom rekryteringen av Jonas Svedin som Chief Marketing Officer, som med sin erfarenhet inom varumärkeskommunikation och affärsutveckling blir en nyckelspelare i vår marknadsföring.

FLASKFÖRSÄLJNING

Origins-boxen, med vår core range Älv, Hav, Timmer och Berg i miniatyrflaskor, har varit en stor framgång och breddat vår närvaro på Systembolaget. Från den 1 september 2025 kommer den att finnas i princip på alla Systembolag i Sverige. Detta har bidragit till ökad flaskförsäljning, trots en minskande svensk whiskymarknad. Exporten har utvecklats i långsammare takt än föregående år, kopplat till en svagare global ekonomi. Trots detta ökade nettoomsättningen inom flaskförsäljning till 28,6 MSEK (27,2), och vi ser stor internationell tillväxtpotential inför 2027.

FATFÖRSÄLJNING

Fatförsäljning har varit en central del av vår affärsmodell sedan start och har fortsatt att utvecklas positivt. Under året har vi erbjudit ett stort utbud av fattyper, inklusive fat fyllda med mer mogen sprit. En ökad satsning på synlighet, säljorganisation och produktanpassning har bidragit till att

nettoomsättningen inom fatförsäljning stigit till 22,1 MSEK (20,2). Försäljningen stärker inte bara vår likviditet utan även kundengagemanget.

BESÖKSVERKSAMHET

Vår besöksverksamhet är en viktig del av varumärket och ger gäster en unik inblick i vår miljö och passion. Destilleriet i Bjärtrå fortsätter att vara ett av Höga Kustens mest uppskattade besöksmål, där besökare njuter av whiskyprovningar, guideade turer och kulinariska upplevelser. Under 2024 har vi förfinat gästupplevelsen genom att rekrytera en ny kökschef och utveckla vårt värdskap.

Två av årets höjdpunkter var whiskyfestivalen vid älvstranden och vårt traditionella julbord. Festivalen samlade som alltid entusiaster i en varm gemenskap, och julbordet, där vi serverade egenproducerade snapsar och öl, lockade över 1 800 gäster. Besöksverksamheten fortsätter att bidra starkt till vårt varumärke, med en nettoomsättning på 10,5 MSEK (10,4).

FRAMTIDSUTSIKTER

Vi går in i 2025 med optimism och tydliga tillväxtplaner. Tillgången på råvaror har förbättrats, inköpspriserna stabiliserats och leveranserna blivit mer förutsägbara. Vårt nya lagerhus står färdigt och vi upprätthåller en produktionstakt på 280 000 LPA per år. Vi har nu 19 064 fat i lager, varav 3 795 ägs av kunder i fatägarprogrammet.

Vår strategi är tydlig: stärka befintliga marknader och expandera internationellt. Med ökad tillgång på mogen whisky, ett starkare varumärke och fördjupade samarbeten ser vi goda möjligheter att ta High Coast Whisky till nya höjder.



Linus Håkansson
Vd, High Coast Distillery AB (publ)

High Coast Distillery genom tiderna

2007

Bolaget bildas av en grupp whiskyintresserade vänner.



2010

Kopparpannorna anländer, det första lagerhuset färdigställs och det första whiskyfatet fylls.

2011

Bolagets aktie listas på Alternativa listan (nuvarande Pepins) och det första privatfatet fylls.



2012

Det andra lagerhuset färdigställs.

2013

Första spriten blir tre år gammal och kan således kallas whisky. Första lanseringen av eget destillat och den årliga produktionen uppgick till 100 000 LPA för första gången.



2014

Det tredje lagerhuset färdigställs, bolagets första whisky, *The Pioneer*, lanseras och besökscentrum invigs.

2015

De första flaskorna exporteras till Tyskland och Frankrike.

2016

Den första återkommande produkten, *Dålvve Signature Malt*, lanseras.



2017

Besökscentrum byggs ut.

2018

Namnbyte från **Box Destilleri** till **High Coast Distillery**, den årliga produktionstakten ökar till följd av att två nya kopparrännor installeras. Under året produceras över 130 000 LPA.



2019

Det fjärde lagerhuset färdigställs, och produktserien **Origins** lanseras. Första helåret med dubbla pannor och den årliga produktionen uppgår till 200 000 LPA.

2020

Det 20 000:e fatet fylls.

2021

En ny ångpanna driven av förnybar energi installeras och den årliga produktionstakten ökar till 280 000 LPA. Bolagets första 10-åriga whisky, **The First Ten Years**, buteljeras.



2022

Den första ekologiska spriten tillverkas och High Coast Distillery AB listas på Nasdaq First North Growth Market.

2023

Bolagets första 11-åriga whisky, **The Founders' Reserve**, buteljeras. Det 30 000:e fatet fylls.



2024

Bolagets tredje lagerhus för mognadslagring står färdigt vilket ökar lagringskapaciteten till 2 800 000 OLA

Svenska whiskymarknaden



Den svensktillverkade whiskyn ökade med 5,96 procent och uppgick under 2024 till 167 060 liter. Av den svenska whiskyn gick segmentet blended whisky starkast och ökade med 20 procent. Svensk maltwhisky såg en ökning om 1,8 procent och uppgår under 2024 till 127 060 liter.

“Vi ser fortsatt ett växande intresse för exklusivare whisky i Sverige där nya kundgrupper tar plats och breddar sitt intresse.”

Samtidigt som den svensktillverkade whiskyn ökade utvecklades den totala svenska whiskymarknaden negativt under 2024 och minskade med 3,57 procent till 6,8 miljoner liter på Systembolaget. Den största minskningen i procent står maltwhiskykategorin för där den totala försäljningen minskade med 5,27 procent. Blended whisky minskade med 1,98 procent. Bakom tappet ligger troligtvis en minskad köpkraft hos svenska konsumenter till följd av inflation och höga räntor.

Under året såldes 225 103 flaskor svensk maltwhisky på Systembolaget. Av dessa flaskor stod High Coast Distillers produkter för 32% av antalet sålda flaskor under året.

Vi ser fortsatt ett växande intresse för exklusivare whisky i Sverige där nya kundgrupper tar plats och breddar sitt intresse. Intresset för svenska kvalitets- och premiumprodukter fortsätter att växa, vilket vi ser tydligt på mässor och festivaler där vi möter många befintliga och potentiella kunder.

Internationella whiskymarknaden



“Genom att lyfta fram den svenska terroiren och innovativa fatlagringar kan svenska destillerier skapa en exklusiv produkt som attraherar whiskyentusiaster globalt.”

Den skotska whiskyexporten är alltså den absolut dominerande kraften på världsmarknaden för whisky och är således den betydande faktorn för den totala internationella marknaden. Den internationella marknaden för skotsk whisky under 2024 har präglats av både utmaningar och en viss stabilisering. Enligt Scotch Whisky Association (SWA) minskade exportvärdet av skotsk whisky med 3,7 % jämfört med föregående år, vilket innebär att den totala exporten var värd 5,4 miljarder pund. Trots den här minskningen ökade volymen med 3,9 %, vilket tyder på att konsumtionen har fortsatt, men på en något förändrad nivå. Single malt whisky har haft särskilt tufft, där exportvärdet minskade med 17 % och volymen med 18 %, vilket speglar de utmaningar som premiumprodukter står inför på en komplex och konkurrensutsatt marknad.

På marknader som USA, Frankrike och Singapore, som traditionellt har varit starka för skotsk whisky, har exportvärdet sjunkit. USA, som är den största exportmarknaden för skotsk whisky, såg en nedgång på 3,5 %, medan Frankrike och Singapore också upplevde betydande minskningar. Trots dessa nedgångar såg Indien en ökning på 11,9 % i exportvärde, vilket tyder på en fortsatt stark efterfrågan på premiumprodukter, trots en tull på 150 % på importerad whisky. Enligt International Wine & Spirits Research (IWSR) fortsätter trenden med högre kvalitet på mindre volymer, särskilt i Asien, där intresset för exklusiva produkter och skraddarsydd whiskyupplevelser har växt markant.

De största exportmarknaderna för skotsk whisky är Asien (29 %), EU (27 %) och Nordamerika (22 %). Trots att Asien länge har varit en växande marknad för skotsk whisky, sågs en nedgång i exportvärdet med 12,4 % jämfört med 2023. EU och Nordamerika upplevde också minskningar på 11,6 % respektive 0,7 %. Det finns dock tecken på tillväxt på nya marknader, särskilt i Latinamerika, Karibien och Turkiet, vilket kan ge nya tillväxtpotentialer för skotsk whisky på längre sikt. Sammantaget visar exportstatistiken för 2024 att skotsk whisky står inför en period av anpassning till förändrade marknadsförhållanden. Trots de minskade exportvärdena för premiumsegmentet fortsätter bulkwhisky och blended whisky att spela en viktig roll, och tillväxt på nya marknader erbjuder ytterligare möjligheter. Den långsiktiga trenden mot ökat fokus på bulkwhisky och lägre priser tyder på att skotsk whisky kan fortsätta växa globalt, även om det krävs anpassningar för att möta de pågående globala ekonomiska utmaningarna.

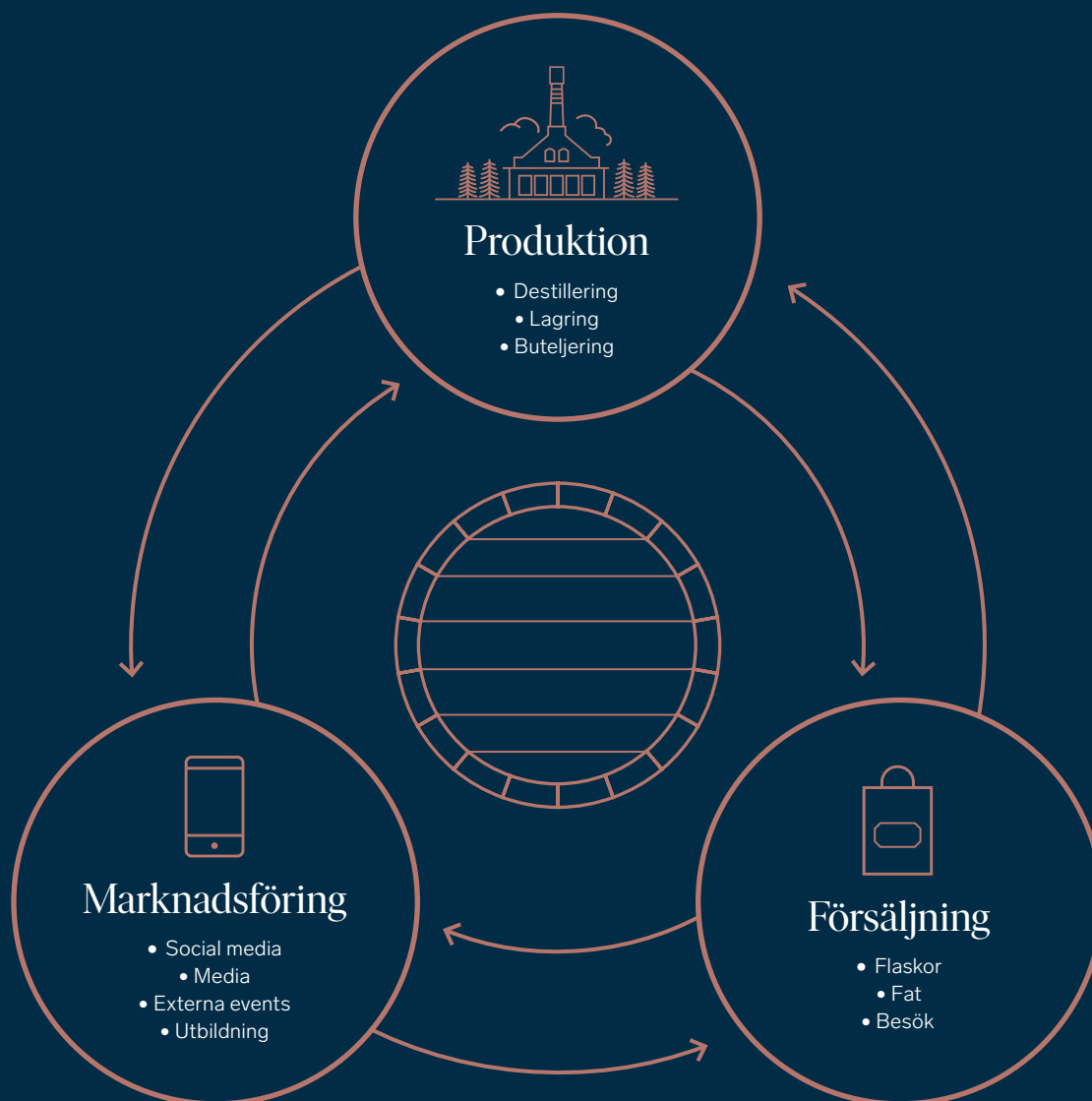
Medan skotsk single malt whisky står inför utmaningar i premiumsegmentet, finns det en möjlighet för svenska destillerier att differentiera sig genom att betona lokala råvaror, hållbar produktion och en hantverksmässig process. Genom att lyfta fram den svenska terroiren och innovativa fatlagringar kan svenska destillerier skapa en exklusiv produkt som attraherar whiskyentusiaster globalt.

Med tanke på den ökande efterfrågan på skraddarsydd whiskyupplevelser, särskilt i Asien, kan svenska destillerier satsa på exklusiva lanseringar och begränsade upplagor riktade till samlare och entusiaster. Genom att bygga en stark storytelling kring varumärket och skapa personliga upplevelser, såsom destilleribesök, privata fat och samlarutgåvor, kan svenska destillerier positionera sig som en intressant aktör på den internationella marknaden.

Affärsmodell

Vår affärsmodell består av att tillverka, lagra, buteljera, marknadsföra och sälja single malt whisky tillverkad i Höga Kusten.

Intäkterna kommer i huvudsak ifrån tre områden; flaskförsäljning, fatförsäljning och besöksverksamhet vid destilleriet i Bjärträ. Av nettoomsättningen (exklusive alkoholskatt) 2024 svarade flaskförsäljning för 47 procent, fatförsäljning för 36 procent och besöksverksamheten för 17 procent.



Skalbar och lönsam affärsmodell

– vi har byggt en stark grund för tillväxt

High Coast Distillery har en stabil och lönsam tillväxt med en diversifierad affärsmodell. Med 280 000 LPA i produktion och stigande efterfrågan balanserar vi flaskförsäljning, fatäggande och besöksverksamhet för starka kassaflöden. Nu står vi inför ett globalt genombrott – en prisbelönt produkt, starkt varumärke och internationell expansion gör detta till rätt tid att investera.



Unik position

High Coast Distillery, ett av världens nordligaste destillerier, ligger i hjärtat av Höga Kusten. Vårt extrema klimat skapar en distinkt, prisbelönt smakprofil och en unik konkurrensfördel.



Internationell potential

Svensk whisky växer globalt, och vi har stark närvaro i Sydkorea, Japan, Tyskland och Frankrike, med långsiktiga planer för Nordamerika och Europa.



Stark tillväxtstrategi

Med en kommande försäljningskapacitet på 600 000 flaskor per år siktar vi på fortsatt omsättningstillväxt och goda marginaler genom expansion och varumärkesstyrka.



Finansiell styrka

High Coast Distillery har en stark finansiell grund, stabil efterfrågan och en lönsam affärsmodell. Med 280 000 LPA i produktion, en solid orderbok och återkommande intäkter är vi redo att växa.



Hållbarhet i fokus

Hållbarhet är en central del av vår identitet, där vi driver destilleriet med lokala träpellets och förnybar el. Genom lättare flaskor och optimerade transporter minskar vi vårt klimatavtryck och skapar en mer hållbar whiskyproduktion.



En investering i framtidens whisky

Vår vision är tydlig – att göra High Coast Distillery till ett av världens mest respekterade och eftertraktade whiskymärken. Genom att kombinera en unik plats, autentiskt hantverk och en global tillväxtstrategi, står vi inför ett genombrott de kommande åren.

Marknadsstrategi



Sverige förblir den mest centrala marknaden för High Coast Distillery, både när det gäller flaskförsäljning och fatförsäljning under de närmaste två till tre åren. Försäljningen sker främst genom Systembolaget, där flaskorna utgör en betydande del av marknaden, men även barer, restauranger och grossister bidrar till distributionen. Framöver kommer vi utöka vårt fokus med ett utvalt antal exportmarknader vilka beräknas komma att utgöra en växande del av vår omsättning de kommande fem åren. Urvalet för fokusmarknaderna är baserat på kriterier som potentiell försäljningsvolym i premiumsegment, generellt prisläge samt befolkningens intresse för single malt whisky. Prioritetsordningen kan, baserat på dessa kriterier, komma att variera från tid till annan. Per datum för publicering av årsredovisningen följer prioritetsordningen nedan uppställning:

Sverige

I Sverige sker merparten av försäljningen av flaskor via Systembolaget. Utöver Systembolaget säljs flaskor till barer, restauranger och grossister. Under 2024 har vi med vår Originsbox i spetsen tagit oss in på nya butikshyllor och ökat försäljningen så starkt att Originsboxen från September 2025 finns på hyllan på i princip samtliga systembolag. Totalt stod flaskförsäljningen i Sverige för cirka 37,9 procent (36) av nettoomsättningen under 2024 och 81,2 procent (75) av flaskförsäljningen. Utöver flaskor säljs även

privatfat i Sverige genom fatägarprogrammet (se sidorna 15-16). När även omsättning från fatförsäljning räknas in står Sverige för cirka 82,9 procent av nettoomsättningen (68) vilket reflekterar den starka basen på hemmamarknaden.

Asien

Korea, Kina, Taiwan och Japan är fyra stora whisky-marknader där våra produkter finns tillgängliga. Till dessa fyra länder avser vi att lägga merparten av våra resurser riktade mot den asiatiska marknaden. Asien stod 2024 för cirka 4,9 procent av vår totala omsättning (7) och 10,5 procent (14,3) av flaskförsäljningen.

Europa

Tyskland, Frankrike och Storbritannien är de mest intressanta marknaderna för oss att fokusera på i Europa. I dessa marknader har ett intresse för whisky från High Coast Distillery börjat etableras. Vi har under 2024 även påbörjat export till Finland.

Försäljning till Europa stod 2024 för cirka 1 procent (1,5) av vår totala omsättning och cirka 2,2 procent (2,7) av flaskförsäljningen. Den minskade försäljningen i Europa kommer från att vi under 2024 har fortsatt att genomlysna våra importörer och marknader och därigenom slutat sälja till några länder/importörer då försäljningsvolymerna inte varit tillfredsställande.

Duty free & resor

Inom marknaden för Duty Free och resor ingår de ställen där kunder kan köpa whisky när de är på resande fot, såsom flygplatser och flygbolag samt passagerarfärjor.

Segmentet utgör såväl ett viktigt skyltfönster som en positiv volymaffär. Vi kommer att öka fokus mot segmentet Duty Free och resor och därigenom sträva efter att nå nya whiskyintresserade kunder.

Under 2024 stod segmentet för cirka 2,5 procent (3,5) av vår totala omsättning samt 5,3 procent (7,2) av flaskförsäljningen.

USA & Kanada

USA och Kanada utgör tillsammans en mycket stor marknad för maltwhisky och innebär en stor potential för våra produkter.

2024 har vi exporterat till Kanada och fortsatt arbetet med att genomlysna och hitta en bra framtida expansion för den Nordamerikanska marknaden. Under 2024 stod segmentet för cirka 0,4 procent (0) av vår totala omsättning samt 0,9 procent (0) av flaskförsäljningen.

För samtliga exportmarknader har High Coast Distillery en tydlig strategi att arbeta via partners. Vi etablerar samarbeten med importörer och försäljningsbolag på de lokala marknaderna som delar vår ambition och vision för varumärket. Samarbetets grund är gemensam planering och gemensamma

ambitioner gällande både försäljning och marknadsföring som förankras mellan parterna på förhand. Satsningen innebär också att vi gör långsiktiga investeringar för att våra partners ska prioritera och lyfta våra produkter på respektive marknad.

PRISSTRATEGI

Buteljerad single malt whisky från High Coast Distillery ska tillhöra premiumsegmentet. För våra Specialityprodukter är priset generellt högre och prissättningen varierar utifrån buteljeringens totalvolym och exklusivitet.

PRODUKTER OCH TJÄNSTER

Huvudprodukten för High Coast Distillery är egenbuteljerad single malt whisky vilken stod för 47 procent (47) av vår nettoomsättning 2024. Flaskportföljen kan delas in i två huvuddelar:

Origins

Bolagets grundprodukter som ska finnas tillgängliga över tid och som står för volymförsäljning och inesteg till High Coast Distillerys hela produktportfölj.

Speciality

Kortare serier och unika produkter i begränsad upplaga som definierar både kvaliteten, kreativiteten, hantverkskunnandet och innovationsförmågan i Bolaget.



Lars Karlsson, Export Sales Manager.

FATÄGARE

High Coast Distillerys fatägarprogram är en viktig ekonomisk produkt som även skapar ambassadörer för vårt varumärke. Affärsområdet stod för 36 procent (35) av Bolagets omsättning 2024. High Coast Distillery har 2 779 st unika fatägare i bolagets fatägarprogram.

BESÖKSVERKSAMHETEN

Vårt besökscenter på destilleriet är ett eget intäktsben med huvudfokus på värdskap, whiskykunskap och storytelling. Besöksverksamheten stod för cirka 17 procent (18) av vår omsättning 2024. Med restaurang- och barverksamhet samt konferensmöjligheter och evenemang förmedlar besöksverksamheten viktiga värden i vårt varumärke och ger besökarna både whiskyupplevelser och värdskap i världsklass.

Flaskförsäljning

High Coast Distillery ska löpande presentera en diversifierad och spännande produktportfölj bestående av två övergripande kategorier.



Origins

The Origins är en hyllning till vårt ursprung vid Ångermanälvens strand, där älven möter havet och timmer flottats i generationer mellan Höga Kustens dramatiska berg. Serien består av Älv, Berg, Hav och Timmer.

Med vår serie Origins hyllas ursprunget från Höga Kusten vilket har skapat en serie buteljeringar som var för sig kännetecknar Höga Kusten. Dessa produkter finns redan på hyllorna i många Systembolagsbutiker och på vissa exportmarknader. De ska finnas tillgängliga löpande och utgöra basen av vårt produktsortiment både i Sverige och utomlands.

Originsserien innehåller en diversifierad portfölj med whisky i flera olika smakriktningar och personligheter. De fyra produkterna i Origins är Älv – örökt bourbonfatslagrad, Berg – örökt sherryfatslagrad, Hav – lättrokt med kryddiga toner, och Timmer – rökgig och bourbonfatslagrad.



Speciality

Special Release 2024, Mountains 02 – Borgberget, The Festival 2024 och Sweden Rock 24.

Speciality är begreppet för våra mer exklusiva buteljeringar och produktserier. De karaktäriseras av kortare serier, mindre volymer och enskilda unika

produkter eller samlingsboxar. Speciality kännetecknas därutöver av kreativt fatarbete och destilleriunika lösningar.

Nettoomsättningen inom flaskförsäljningen uppgick under 2024 till 28,6 MSEK (27,2). Vår hushållningsstrategi, där vi medvetet håller igen de volymer vi säljer för att säkerställa en god tillgång på mogen whisky i framtiden, påverkar således omsättningen inom flaskförsäljningen. Vi ser en första mindre ökning på tillgången av mogen whisky redan 2025 för att sedan kunna öka än mer under 2028–2029. Hushållningsstrategin påverkar även antalet sålda flaskor. Under 2024 uppgick till 98 964 st flaskor (93 041) där majoriteten är 50 cl flaskor.

“Vi upplever fortsatt en stark global efterfrågan på våra produkter och ser med stor förväntan fram emot när våra ökade volymer av whisky har lagrats tillräckligt och mognar, vilket gör dem redo för försäljning i framtiden.”

Den svenska marknaden är fortsatt vår viktigaste och stod för cirka 37,9 procent (36) av bolagets nettoomsättning 2024 och för 81,2 procent (75) av bolagets flaskförsäljning. Försäljningen av maltwhisky på Systembolaget minskade med fem procent under 2024 och den svensktillverkade maltwhiskyn ökade med två procent. High Coast Distillery ökade försäljningsvolymen på Systembolaget med knappt fyra procent, eller 1 095 liter.

ORIGINS

Vår serie Origins är fortsatt vår viktigaste serie sett till både volym och varumärkesbyggande. Produkterna som bygger på vårt ursprung - Älv, Timmer, Berg och Hav - finns alla tillgängliga via Systembolaget. Av dessa återfinns Berg, Älv samt samlingsboxen Origins i fasta sortimentet medan Hav och Timmer återfinns i det lokala sortimentet på de tio närmsta Systembolagen kring destilleriet i Bjärträ. Under året såldes 57 505 flaskor Origins samt boxen omräknat i 50cl volym runt om i världen. Vi ser tydliga fördelar med att finnas lättillgängliga i butikernas hyllor vilket driver försäljningen jämfört med att enbart finnas i beställningssortimentet.



** Hotell, Restaurang och Cateringbranschen

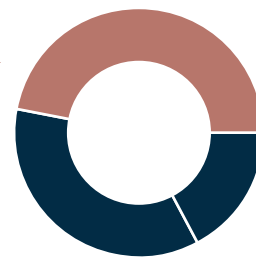
28,6 MSEK

Nettoomsättning*

47%

Andel av Bolagets nettoomsättning

*Exkl. alkoholskatt.



SPECIALITY

Under året såldes 40 959st (41 161) st Speciality-flaskor i både Sverige och på våra exportmarknader. Våra Specialityprodukter lanseras både i Sverige och utomlands. Under 2024 har vi lanserat elva Specialitybuteljeringar som alla tagits väl emot av kunder runt om i världen. Under året fortsatte vår hyllning till vårt ursprung där vi är mer än halvvägs i vår serie med totalt 20 sorters whisky. 2024 blev bergens år där vi lanserade Mountains 01 och 02, där vi uppmärksammar bergen Multräberget och Borgberget, med smakinspiration från vår Originswhisky Berg.

Vi fortsätter att sälja enligt vår utstakade plan med planerade försäljningsvolymer där vi hushåller med whiskyn och smalar av vårt utbud av Speciality för att inte mätta marknaden. Vi upplever fortsatt en stark global efterfrågan på våra produkter och ser med stor förväntan fram emot när våra ökade volymer av whisky har lagrats tillräckligt och mognar, vilket gör dem redo för försäljning i framtiden. Vårt fokus nu är fortsatt att utveckla varumärkeskännetecken och öka intresset.

Fatförsäljning



Sara Larsson, Fatförsäljningschef.

Att äga ett fat hos High Coast Whisky ger kunden inte bara en helt egen och unik whisky, det är också en resa i sig. Det börjar med val av fat och recept, kunden kan till och med fylla fatet själv. Under lagringstiden som är minst tre år får kunden möjlighet att delta i fatägarevenemang och få personlig service genom hela fatresan. Att till slut hålla den färdiga produkten i sin hand med en egendesignerad etikett har ett högt värde vilket återspeglas i den stolthet kunden talar om sin whisky.

När en kund köper ett fat med vår whisky består en del av köpeskillingen av ett lån som motsvarar kostnaden för spriten. Lagstiftningen innebär att alkoholen enbart får säljas via Systembolaget eller utanför Sverige. När fatet buteljeras och ska hämtas ut betalas lånet tillbaka till fatköparen som sedan köper flaskorna på Systembolaget eller i en butik utomlands med påslag för moms, alkoholskatt och avgifter. Den andra delen av köpeskillingen täcker våra kostnader för fat, lagring, buteljering och övriga kostnader. Detta upplägg ger oss utöver intäkter, ett tillskott i likviditeten redan vid fatresans början.

22,1 MSEK
Nettoomsättning*

36%
Andel av bolagets
nettoomsättning

*Exkl. alkoholskatt.



Under året har vi ökat vår synlighet ytterligare på mässor, provningar och festivaler runtom i landet. Genom att delta på fler mässor som inte enbart är fokuserade på whisky har vi nått nya kundgrupper under året vilket genererat fler sålda fat och nya fatägare. Vi strävar alltid efter att träffa potentiella kunder fysiskt via provningar och mässor där de även ges möjlighet att testa våra produkter. Cirka 3 000 personer upplevde High Coast fatägarevents under året i form av whiskyprovningar, fatägarträffar och utlämningsresor till Tyskland.

Nettoomsättningen under året uppgick till 22,1 MSEK (20,2), ett fortsatt starkt kvitto på våra satsningar på fatförsäljningen och att vi fortsätter att hålla uppe omsättningen trots en minskad köpkraft hos svenska konsumenter. Vi har under året nyanställt en fatsäljare för området Västsverige samtidigt som övriga distrikt går på högvarv med events och närvaro på flera typer av arrangemang vilket under året har realiserats i form av fler sålda fat än föregående år.

Under 2024 hel- eller delbuteljerades 953 privatfat (931) med varierande utlämningsländer. Tyskland valdes av 47 procent (50), Systembolaget valdes av 34 procent (31), Danmark valdes av 17 procent (15) och slutligen Estland valdes av 2 procent (4). Det resulterade i 63 671 flaskor (62 740) till våra fatägare. En styrka i fatägarprogrammet är att kunden kan återfylla fatet. Inte sällan blir whisky som vilat på faten en andra gång ännu bättre än den första, och 195 (207) av de 953 faten (931) återfylldes för kunders räkning och vilar åter i våra lagerhus.

“Genom att delta på fler mässor som inte enbart är fokuserade på whisky har vi nått nya kundgrupper under året vilket genererat fler sålda fat och nya fatägare.”

Kunderna har ett 20-tal fat i utbudet att välja mellan. Sherryfaten är fortsatt de mest sålda. Av de 601 fat (582) som såldes 2024 så var Pedro Ximénez-fatet det mest populära och stod för 32 procent av försäljningen (25), sedan följer oloroso-fatet med 12 procent (10) och därefter våra bourbonfat med 16 procent (9). Tittar vi på fördelningen mellan örkt och rökt destillat som fylldes i kundfaten med whisky så fylldes 79 procent (74) procent med det örta receptet och 21 procent (26) med det rökiga. Under året fylldes även 65 fat med gin. Vi tillhandahåller även förfyllda fat för de kunder som vill korta ner sin väntan, vissa fat är då redo för buteljering omgående.

ETT URVAL AV VÅRA FATTYPER



BOURBONFAT

Klassiskt fruktig med lätt sötma och toner av vanilj, kokos och malt.



SHERRYFAT

Rika inslag av vinösa toner, vanilj, russin, dadlar, fikon, mörka bär och frukt.



SVENSK EK

Kryddiga toner av ny ek, muskot och maltsötma.



AMERIKANSK EK

Avrundad whisky med tydlig vanilj, fruktighet, gräddkola och sötma.

Besöksverksamhet



Vid Ångermanälvens älvstrand ges både nya och gamla bekantskaper möjlighet att uppleva High Coast Distillerys essens. En plats att mötas på och uppleva vår whisky i en vacker och avslappnad miljö. Här skapar vi unika upplevelser där våra besökare ges möjligheten att få en inblick i vår produktion och lagring och prova på vårt breda utbud av buteljeringar. Under de senaste åren har Restaurang 63°N etablerat sig som en kulinarisk destination i Höga Kusten och fortsätter ständigt att utvecklas.

Vi har sett en fortsatt trend under 2024 där våra besökare spenderar mer under sina besök, vilket väger upp för den något minskade antalet besökare under högsäsongen. Årets nettoomsättning uppgick till 10,5 MSEK vilket är i princip oförändrat jämfört med föregående år. Julborden besöktes av över 1 800 gäster och hyllades av våra besökare. Under året har vi gjort satsat ytterligare på våra souvenirer som säljs både online och på plats i Bjärträ vilket vi sett resultat av under året. Souvenirförsäljningen är förutom en intäktskälla ett sätt för oss att nå ut ytterligare med varumärket och få synlighet runtom i världen.

10,5 MSEK
Nettoomsättning*

17%
Andel av Bolagets
nettoomsättning

*Exkl. alkoholskatt.



Vår fortsatta satsning på Glamping under året slog väl ut och vi hade fler utsålda nätter än något tidigare år. Glampingen görs i samarbete med en lokal aktör som tillhandahåller tält och bokning och vi arrangerar måltider och upplevelser på plats. Vi ser fram emot ännu ett succéår 2025 och har redan börjat se hur bokningar kommer in inför sommaren. I skrivande stund förbereds det inför årets whiskyfestival som genomförs 27-28 juni och vi förväntar oss tusentals besökare som får uppleva whisky, musik och mat vid älvstranden.



“Under de senaste åren har Restaurang 63°N etablerat sig som en kulinarisk destination i Höga Kusten och fortsätter ständigt att utvecklas.”



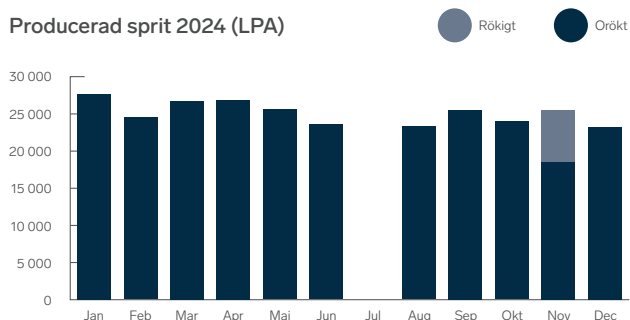
Produktion och lager



En kontinuerlig och säker produktion i balans med framtida prognostiserad försäljning är viktigt för vår verksamhet. Det är produktion och lagerförutsättningar idag som avgör våra möjligheter att presentera intressanta produkter i tillräcklig volym om 5 till 20 år. En högre produktion måste också åtföljas av ett strategiskt fatarbete grundat i både destilleriets egen produktprofil samt framtida analyser av marknadens mest troliga framtida preferenser.

“Med nuvarande destillationstakt kommer tillgången på buteljeringsfärdig whisky i intressanta fat att öka markant de kommande åren.”

Producerad sprit 2024 (LPA)



Destilleriet har de senaste åren utvecklats och produktionen har växlats upp i takt med att försäljningen ökat. I februari 2021 togs nästa steg då produktions-takten ökade från 10 till 14 batcher i veckan. Destilleriet går fortsatt sju dagar i veckan. Under 2024 har 277 216 LPA (294 870) destillerats i våra fyra pannor fördelat på 270 237 LPA av örökt recept och 6 979 LPA av det rökiga receptet.

Våra lagerhus fortsätter att fyllas på med fat. Under 2024 fylldes 3 077 fat (3 307) och i slutet av året låg här 19 064 fat (17 415) för mognad varav 15 269 fat för egen mognadslagring och 3 795 för kunders räkning.

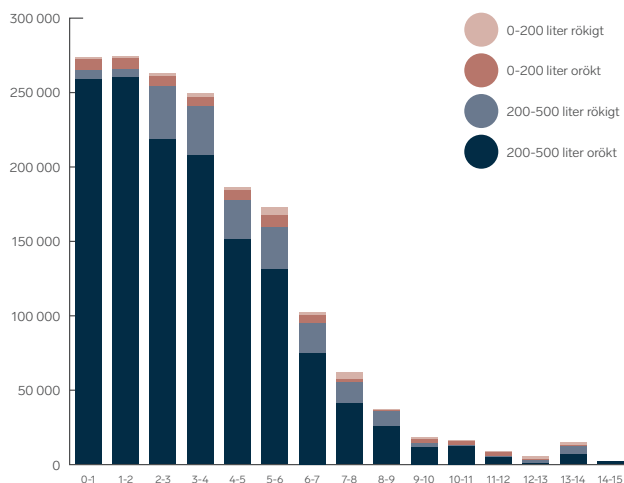


Fyllda fat på High Coast Distillery

År	Tot. antal fyllda fat
2024	3 077
2023	3 299
2022	3 152
2021	3 410
2020	2 756
2019	3 070
2018	2 313
2017	2 503
2016	2 094
2015	2 231
2014	1 807
2013	1 690
2012	1 217
2011	1 188
2010	13



Egen sprit i lager (liter per fattyp och antal år på fat)



Totalt 1 789 536 OLA (original litres of alcohol) på fat. Med nuvarande destillationstakt kommer tillgången på buteljeringsfärdig whisky i intressanta fat att öka markant de kommande åren.

Under året har 52 346 liter (56 634) whisky till egna flaskor buteljerats tillsammans med 31 982 liter (31 468) till våra fatägare. Totalt 134 981 st (161 097) 50 cl och 70 cl flaskor samt 253 320 st (145 840) 5cl flaskor. Det togs även 2411 st fatprover till de som ville följa utvecklingen på sina fat.

I juni 2024 stod vårt femte lagerhus på 2 093 m² klart för nya fat.

Special Release 2024

Med vår nya serie Special Release sätter vi ribban högst.

MASTER DISTILLER Roger Melander vet vad som skapats i lagerhusen sedan allra första början. Han går runt bland faten, provar och antecknar, följer sedan noggrant utvecklingen för vilka fat som utvecklats allra bäst. Bland denna lilla skara av handplockade fat väljs sedan något för att buteljeras för vår mest exklusiva serie.

Den första Special Release blev en 11-årig rökig whisky som först lagrats fem år på bourbonfat och därefter på experimentfat som innehållit riktigt gammal Oloroso. Med den whiskyn sattes ribban och det första kapitlet skrevs. Under 2025 släpps den andra, så räkna med ännu en whisky som Roger anser värdig det finaste signumet vi ger en whisky.



“Bland denna lilla skara av handplockade fat väljs sedan något för att buteljeras för vår mest exklusiva serie.”



Special Release 2024.



Master Distiller Roger Melander.

Aktien och aktieägarna

AKTIEKURSENS UTVECKLING

High Coast Distillery's aktie noterades den 21 april 2022 på Nasdaq First North Growth Market till introduktionspriset 46 kr per aktie. Under året har aktiekursen utvecklats negativt och stängningskursen på årets sista handelsdag uppgick till 42,80 SEK, vilket motsvarar ett börsvärde om 244,5 MSEK. Årets högsta stängningskurs om 47,80 SEK noterades den 27 December. Den lägsta stängningskursen noterades den 13 Augusti och uppgick till 38,00 SEK.

HANDEL OCH OMSÄTTNING

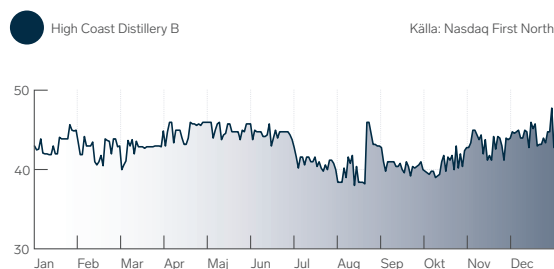
Bolagets aktie handlas på Nasdaq First North Growth Market under tickern HIGHCO_B. ISIN-koden för Bolagets B-aktie är: SE0003848613. Bolagets Certified Adviser är Mangold Fondkommission. Under året omsattes 164 526 aktier till ett värde om 6,9 MSEK. Den genomsnittliga omsättningen per handelsdag uppgick till 27 396 SEK.

AKTIEKAPITAL

Bolagets aktiekapital ska enligt bolagsordning utgöra lägst 2 000 000 SEK och högst 8 000 000 SEK fördelat på lägst 2 000 000 aktier och högst 8 000 000 aktier. Det finns två aktieslag i Bolaget A-aktier (1 929 970) och B-aktier (3 784 151). Aktier av varje aktieslag kan emitteras i sådan utsträckning att det motsvarar hela Bolagets aktiekapital.

Aktierna i Bolaget har emitterats i enlighet med svensk rätt och är denominerade i SEK. Varje aktie har ett kvotvärde om 1 SEK. Samtliga emitterade aktier är fullt betalda och fritt överlåtbara. Aktiekapitalet i Bolaget per den 31 december 2024 uppgår till 5 714 121 SEK fördelat på 5 714 121 aktier. Bolagets aktiebok förs av Euroclear Sweden AB, Box 7822, 103 97 Stockholm.

Aktiekursen 2024



FÖRTECKNING ÖVER BOLAGETS STÖRSTA ÄGARE SORTERAT EFTER ANTAL RÖSTER

De tio största ägarna sett till antal röster	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Innehav i %	Andel röster i %
Norrlandspojkarna AB	430 473	385 592	14,28	20,32
BLL Invest AB*	358 435	271 542	11,02	16,70
Axson Svenska AB*	281 800	230 238	8,96	13,21
Kurt O Eriksson*	206 986	835 323	18,24	12,59
Rudsbol Konsult AB*	143 233	74 963	3,82	6,53
Dryckeskunskap Anders Jonasson AB*	101 549	4 914	1,86	4,42
Aktiebolaget Köijan*	79 236	10 118	1,56	3,48
Roger Melander och Carina Mian*	62 537	64 140	2,22	2,99
De Vahl Konsulting AB	50 029	6 375	0,99	2,19
Peter Granåsen och Anne Söderberg*	42 712	65 768	1,90	2,14
Övriga ägare	172 980	1 835 178	35,14	15,43
Totalt antal aktier	1 929 970	3 784 151	100	100
Totalt antal Röster	19 299 700	3 784 151	na	na

*Via bolag och privat inklusive närstående skriven på samma adress.

Styrelse



Gabriella Axelsson

STYRELSEORDFÖRANDE SEDAN 2023

Född: 1974

Erfarenhet och utbildning: DIHM Ekonomi, Göteborg. Företagsledare, styrelseledamot, whiskykännare. Har drivit importföretag i dryckesbranschen.

Övriga uppdrag: Axson Svenska AB (Styrelseordförande och VD), Meltolit Aktiebolag (Styrelseordförande), AB Svetsteknik (Styrelseordförande och VD), Aktiebolaget Kontrollmetod K.M.D. (Styrelseordförande och VD), Aktiebolaget Göteborgs Elit-Svets (Styrelseordförande och VD), Axson Teknik Aktiebolag (Styrelseordförande), Awex Nordic AB (Styrelseordförande)

Ankare*: 2 st.

Aktieinnehav: 281 800 A-aktier och 230 238 B-aktier (direkt, indirekt och via bolag).

Thomas Larsson

STYRELSELEDAMOT SEDAN 2022

Född: 1951

Erfarenhet och utbildning: Oavslutade studier i företagsekonomi vid Umeå Universitet. Thomas är före detta lantbrukare och har under större delen av sitt yrkesliv arbetat med ekologiskt lantbruk, men också med biodrivmedel och som process- koordinator i innovationssystemet BioFuel Region. Thomas tillhör Bolagets grundargrupp och har under det senaste decenniet arbetat med whisky.

Övriga uppdrag: Rudsbol Konsult AB (Styrelseledamot), Hernö Gin AB (Styrelseledamot), Aperitifbolaget Södermanland AB (Styrelseledamot).

Ankare: 2 st.

Aktieinnehav: 143 233 A-aktier och 74 963 B-aktier (direkt, indirekt och via bolag).



Per-Olof Wedin

STYRELSELEDAMOT SEDAN 2021

Född: 1955

Erfarenhet och utbildning: Civilingenjör maskinteknik vid Kungliga Tekniska Högskolan, Stockholm. Mångårig erfarenhet som företagsledare i flera branscher, internationell erfarenhet av exportindustri och styrelsearbete i små och stora företag.

Övriga uppdrag: Lussavaara Kiirunavaara Aktiebolag (Styrelseledamot), Skogssällskapet AB (Styrelseordförande), EnviGas AB (Styrelseordförande), Kungliga Ingenjörssakademien (Ledamot), Kungliga Skogs och Lantbruksakademien (Ledamot).

Ankare: 2 st.

Aktieinnehav: 1 025 B-aktier.

* Med ankare avses ett fat om cirka 40 liter whisky.



Thomas Kuuttanen

STYRELSELEDAMOT SEDAN 2018

Född: 1969

Erfarenhet och utbildning: Destillationsutbildning vid The Institute of Brewing & Distilling, UK. Konstvetenskap och juridik vid Lunds universitet och Roskilde Universitet, DK. Gedigen erfarenhet från svenska och internationella spritbranschen efter trettio år i ledande ställning inom dryckesindustrin. Utsedd till bland annat. Keeper of the Quaich, Whisky Hall of Fame och International Master Blender of the Year.

Övriga uppdrag: Symposion AB (Styrelseledamot och VD), Symposion Vintage Club AB (Styrelseledamot), Still House AB (Styrelseledamot), Körbärsdalen AB (Styrelsesuppleant), Malt och Metal AB (Styrelseledamot).

Ankare: Inga ankare.

Aktieinnehav: Inget aktieinnehav.

Peter Eveby

STYRELSELEDAMOT SEDAN 2023

Född: 1978

Erfarenhet och utbildning: Civilingenjör elektroteknik vid Chalmers Tekniska Högskola. Erfarenhet från mindre och stora bolag inom bostadsutveckling, tillverkning och byggnationsprodukter.

Övriga uppdrag: Permansio (Styrelseledamot), Plain Finansrådgivning i Kalmar AB (Styrelseledamot), Plain Group Sverige AB (Styrelseledamot), Skogsvärden Invest AB (Suppleant), Vidheim AB (Suppleant).

Ankare: 2 st (inom familjen totalt 24 st).

Aktieinnehav: Inget aktieinnehav.



Katarina Levin

STYRELSELEDAMOT SEDAN 2023

Född: 1964

Erfarenhet och utbildning: Jägmästarexamen vid Sveriges Lantbruksuniversitet. Mångårig erfarenhet från ledande befattningar inom skogsindustrin och senast i rollen som vd för Setra Group AB.

Övriga uppdrag: AB Persson Invest (Ledamot), BIM Kemi AB (Ledamot), Moelven Industrier ASA (Ledamot), samt Kungliga Ingenjörsvetenskapsakademien (Ledamot), Kungliga Skogs- och Lantbruksakademien (Ledamot).

Ankare: 2 st.

Aktieinnehav: 224 st B-aktier

Ledningsgrupp



Linus Håkansson

VD

Född: 1988

Erfarenhet och utbildning: Kandidatexamen inom service management vid Lunds universitet. Har erfarenhet som både kock, säljare och chef inom turism och hospitality. Senast som Hospitality & Site Manager för High Coast Distillery.

Övriga uppdrag: Inga övriga uppdrag.

Ankare: 3 st. **Aktieinnehav:** 5 814 A-Aktier, 871 B-aktier.

Peter Granåsen

CFO

Född: 1960

Erfarenhet och utbildning: Ekonomiutbildning vid Umeå Universitet och Härnösands- och Sundsvalls högskola. Peter är revisor i grunden men även erfarenhet som bilförsäljare. Peter har arbetat i Bolaget sedan starten och har även fungerat som säljchef under en period.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot Sundsvall Ådalen Handelskammaren Mitt.

Ankare: 3 st. **Aktieinnehav:** 42 712 A-aktier och 65 768 B-aktier.



Roger Melander

MASTER DISTILLER

Född: 1967

Erfarenhet och utbildning: Roger Melander har en bakgrund som maskiningenjör inom eget konsultföretag och Volvo Construction Equipment. Genom sitt stora kunnande inom teknik och processer i kombination med ett stort whisky- och ölintresse är han en auktoritet i Whiskysverige. Roger räknas allmänt som en av de mest kunniga i whiskyvärlden.

Övriga uppdrag: Klas Q AB (Styrelsesuppleant).

Ankare: 3 st. **Aktieinnehav:** 62 537 A-aktier och 64 140 B-aktier.





Lars Karlsson

EXPORT SALES MANAGER

Född: 1983

Erfarenhet och utbildning: Utbildad inom musik och pedagogik samt en Master of Education. Har mångårig erfarenhet från whiskybranschen och har varit domare i flera internationella whiskytävlingar.

Övriga uppdrag: Inga övriga uppdrag.

Ankare: 2 st.

Aktieinnehav: 2 000 A-aktier och 6 000 B-aktier.

Jonas Svedin*

CHIEF MARKETING OFFICER

Född: 1983

Erfarenhet och utbildning: Filosofie kandidatexamen inom medie- och kommunikationsvetenskap vid Mittuniversitetet där han också undervisat. Över 15 års erfarenhet som konsult inom varumärkesutveckling och marknadskommunikation.

Övriga uppdrag: Inga övriga uppdrag.

Ankare: Inga ankare.

Aktieinnehav: Inget aktieinnehav.



* Tillträdde mars 2025.

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för High Coast Distillery AB (publ), 556729-2593, med säte i Kramfors kommun avger härmed årsredovisning för verksamhetsåret 2024-01-01 - 2024-12-31. Uppgifter inom parentes avser föregående år.

Samtliga belopp i förvaltningsberättelsen anges i miljoner svenska kronor (MSEK) om inget annat anges.

VERKSAMHETEN

High Coast Distillery grundades 2007 och är idag den största whiskyproducenten i Sverige. Under varumärket High Coast Whisky producerar, lagrar, buteljerar, marknadsför och säljer bolaget single malt whisky. Under året producerades 277 216 Litres Pure Alcohol (LPA) vilket motsvarar 554 432 liter sprit vid 50% alkoholstyrka. Totalt har High Coast Distillery under året haft i genomsnitt 26 anställda (28), en nettoomsättning om 61,1 MSEK och en rörelsemarginal om 24,8 procent. Bolagets whisky finns sedan 2014 på Systembolaget och exporteras till ett tiotal marknader runt om i världen.

Bolaget vilar på tre affärsben, flaskor, fatförsäljning och besöks- och upplevelseverksamhet. Fatförsäljningen sker i huvudsak i Sverige men även utomlands. Besöksverksamheten bedrivs vid destilleriet i Bjärträ, beläget vid Ångermanälvens strand. Verksamheten är öppen året runt och erbjuder förutom en fullt utrustad restaurang, möjlighet till husbilsparkering och glamping på sommaren. Vid destilleriet hålls olika events där den årliga Whiskyfestivalen är den största begivenheten och lockar tusentals besökare från när och fjärran.

ÅRET I KORTHET

Ännu ett framgångsrikt år läggs till handlingarna. Nettoomsättningen har ökat med, 5,8 procent till 61,1 MSEK (57,8). Resultatet efter finansiella poster uppgår till 11,8 MSEK (8,2).

Resultatet har påverkats av ökad försäljning samt i huvudsak av lägre personalkostnader än föregående år.

Flaskförsäljningens nettoomsättning uppgick till totalt 28,6 MSEK (27,2). Intäkterna har påverkats främst av det allmänna konjunkturläget där High Coast Distillery har klarat sig relativt bra, huvudprodukterna Berg och Älv säljer i princip oförändrade volymer jämfört med tidigare år. När det gäller export har konjunkturen i Asien bidragit till något lägre försäljningsvolymen men bolaget har även öppnat en ny marknad i Sydkorea.

Fatförsäljningens nettoomsättning ökade under året och uppgick till 22,1 MSEK (20,2). Här har utvecklingen varit positiv, ökat antal sålda fat men även fler buteljerade flaskor än tidigare år.

Besökscentrums omställning har ökat något och uppgick 2024 till 10,5 MSEK (10,4). Andelen besökare har minskat något jämfört med under pandemin men trenden har varit att varje besökare spenderar något mer.

Under året producerades 277 216 Litres Pure Alcohol (LPA) vilket är något lägre än föregående år men i linje med

beräknad volym. Per den 31 december 2024 fanns det 1 786 533 Original Liters Alcohol (OLA) i Bolagets lagerhus.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER VERKSAMHETSÅRET

Kvartal ett

- High Coast Distillery belönades med flera medaljer på World Whiskies Awards där bland annat whiskyn Hav utsågs till vinnare i kategorin Single Malt No Age Statement.
- High Coast Distillerys första produkt i en lättare svensk-tillverkad glasflaska lanserades.
- Den 8 mars meddelades det att samlingsboxen Origins Series tar plats i Systembolagets fasta sortiment från och med september 2024.
- I slutet av mars inleddes byggandet av det nya lagerhuset vilket färdigställdes under andra kvartalet 2024.
- High Coast Distillery inleder ett samarbete med en partner i Finland, en helt ny marknad för High Coast Distillery.

Kvartal två

- High Coast Origins Series tog plats i Systembolagets fasta sortiment och tilldelades 46% distribution från och med den 2 september 2024.
- Byggnationen av det nya lagerhuset färdigställdes vilket ökade bolagets lagringskapacitet till 2 800 000 OLA.
- High Coast Distillerys produkter mottog medaljer i både International Spirits Challenge och Tokyo Whisky & Spirits Competition.
- High Coast Distillery nominerades i Västernorrland till Stora Turismpriset 2024.

Kvartal tre

- High Coast Distillerys produkter Älv och Mountains 02 - Borgberget belönades med medaljer på Stockholm Beer and Whisky.
- High Coast Distillerys Berg och Timmer lanserades i Sydkorea.
- High Coast Distillerys Originbox säljs nu i 46% av Systembolagets butiker.

Kvartal fyra

- Rekryteringen av en ny CMO görs klar, anställningen påbörjas under Q1 2025.

FÖRSÄLJNING

Nettoomsättningen under året har ökat med, 5,8 procent till 61,1 MSEK (57,8). Flaskförsäljningens nettoomsättning uppgick till 28,6 MSEK (27,2). Försäljning av fat och buteljerade fat har ökat till 22,1 MSEK (20,2) och besöksverksamhetens nettoomsättning har ökat till 10,5 MSEK (10,4). Av den totala nettoomsättningen avser 47 procent (47) flask-

försäljning, 36 procent (35) avser fat och buteljerade fat och 17 procent (18) avser besöksverksamheten.

KOSTNADER

Bolagets kostnader består till största delen av personalkostnader, marknads- och försäljningskostnader samt avskrivningar och räntekostnader. Den sprit som produceras lagras på fat i minst tre år, oftast längre. Utgifter för produktionspersonal, råvaror, fatinköp, avskrivningar och övriga lagringsutgifter aktiveras som lagertillgång i form av mognadslager.

Bolagets kostnader har påverkats av ökade marknads-satsningar men även positivt av lägre personalkostnader till en följd av föregående års omstrukturering i bolaget.

PRODUKTION

Årstakten i destilleriet avseende produktion är fortsatt två batcher per dag, sju dagar i veckan med uppehåll för underhåll fyra veckor under sommar och enstaka dagar under jul och nyår vilket innebär en årsproduktion på 277 216 LPA under 2024. Produktionen är något lägre än under 2023 på grund av några extra stopp för installation av den nya avloppsreningsanläggningen och justering av ångpannan. Vid årets utgång fanns 1 786 533 Original Liters Alkohol (OLA) i bolagets mognadslager vilket motsvarar mer än 6 miljoner flaskor buteljerad whisky.

INVESTERINGAR

Investeringar under året uppgick till totalt 22,2 MSEK (13,6). Under året har en investering gjorts i ett nytt lagerhus vilket ökar lagringskapaciteten med 33 procent, en ny avloppsreningsanläggning, samt fat för egen mognadslagring. Utöver investeringar har 19,9 MSEK (19,1) netto aktiverats i mognadslagret.

Belopp i MSEK	2024	2023
Immateriella anläggningstillgångar	0	0,6
Byggnader och mark	12,6	0,1
Process	0	0
Inventarier och fordon	2,6	0,4
Fat	7,0	7,9
Pågående nyanläggning	0	4,6
Summa	22,2	13,6

FINANSIERING

Bolagets finansiering vilar i huvudsak på tre ben: ägarkapital i form av eget kapital och konvertibla lån, fatlån, (vid försäljning av fat avser en summa ett lån vilket omvandlas till omsättning den dag kunden väljer att buteljera sina flaskor), samt finansiering via bank eller finansbolag.

Under året har fatlånen netto gett ett tillskott med 0,8 MSEK då summan nya och återfyllda fat tillsammans varit högre än antalet återbetalade fatlån. Fat för egen mognadslagring

finansieras i dagsläget till 100 procent genom avbetalningssköp hos finansbolag.

RESULTAT

Årets rörelseresultat uppgick till 15,2 MSEK (10,8). Årets resultat efter finansiella poster uppgick till 11,8 MSEK (8,2).

KASSAFLÖDE

Kassaflödet under året uppgick till 1,3 MSEK (-4,9). Kassaflödet har förbättrats genom utökade kredititer och byggkreditiv i bank för finansieringen av årets investeringar i lagerhus, avloppsrening och fat. I början av 2025 har lånen omplacerats vilket ger en lägre kassaflödespåverkan från finansieringen under det kommande året. Produktionstakten är fortsatt hög, 277 216 liter LPA vilket gör att prisvariationer för råvaror i tillverkningsprocessen har stor inverkan på kassaflödet. Positivt är att kostnaden för råvaror stabiliserats och känns nu mer förutsägbar än under pandemin då priserna rusade i höjden vilket påverkade kassaflödet negativt. Utgifter förknippade med tillverkning och lagerkostnad aktiveras som produkter i arbete och tillförs balansräkningen. Under året har 19,9 MSEK (19,1) tillförts i mognadslagret.

SÄSONGSVARIATIONER

Med undantag för årets första kvartal, vilket är det svagaste, är försäljningen relativt jämt fördelad över året sett till omsättning.

MILJÖ

High Coast Distillery AB bedriver anmälningspliktig verksamhet enligt miljöbalken avseende framställning av destillerade spritprodukter. De restprodukter som genereras i tillverkningsprocessen, avloppsvatten från rengöringen av utrustningen, separeras i avloppstankar vilka töms regelbundet med slambil. Drav från mäskeningen hämtas av en lokal lantbrukare som använder det som en del i boskapsfoder. Processvattnet förbehandlas i vår egen reningsanläggning innan det pumpas till det kommunala reningsverket i Nyland.

Under året har en reningsanläggning färdigställts vilken reducerar mängden avfall och med det även antalet transporter vilket har en positiv inverkan på miljön i form av minskade utsläpp från fossildrivna fordon.

Sedan 2021 har bolaget växlat från fossil drift av ångpannan till förnybar energi i form av träpellets samt certifierats att tillverka ekologisk sprit. Bolaget strävar efter att fordonsparken successivt ska bytas ut mot el- eller hybriddrift där det är möjligt för att minska klimatavtrycket, under året har en dieselbil bytts mot en laddhybrid.

HÅLLBARHETSARBETE

High Coast Distillerys ambition är att bedriva verksamhet på ett hållbart sätt inom alla områden där det är möjligt. Hållbarhet beaktas i hela värdekedjan och är en väsentlig del i bolagets dagliga verksamhet.

Ledande styrdokument i hållbarhetsarbetet är bland annat men inte begränsade till Dryckesbranschens Klimatinitiativ (DKI) och Livsmedelsföretagens/Livsmedelsindustrins hållbarhetsmanifest samt EU:s uppförandekod för ansvarsfulla livsmedelsföretag och marknadsföringsmetoder.

Bolaget planerar att under 2025 ta arbetet vidare genom att

genomföra en intressent- och väsentlighetsanalys i syfte att identifiera bolagets viktigaste hållbarhetsfrågor, färdigställa bolagets hållbarhetsstrategi och prioriteringar inom ekon-

omiska, sociala och miljömässiga förhållanden samt lägga grunden för en hållbarhetsrapport i framtiden.

FLERÅRSJÄMFÖRELSE

Belopp i TSEK	2024	2023	2022	2021
Nettoomsättning	61 129	57 752	60 532	59 571
Resultat efter finansiella poster	11 812	8 247	12 810	14 559
Balansomslutning	261 171	225 446	208 459	185 000
Kassalikviditet, %	64	58	94	72
Soliditet, %	46	50	48	36

Nettoomsättning är exklusive alkoholskatt. Jämförelse med alkoholskatt framgår av not 1. Definitioner av nyckeltal, se tilläggsupplysningar.

ANTAL AKTIER OCH AKTIEKAPITAL

Under 2024 har inte några nya aktier tillkommit utan antalet aktier är oförändrat 5 714 121 stycken till nominellt värde 5 714 121 SEK.

High Coast Distillery AB introducerades den 21 april 2022 på Nasdaq First North Growth Market. Introduktionskursen var 46 SEK och handelskursen per den 30 december 2024 var 42,80 SEK.

Enligt bolagsordningen ska aktiekapitalet vara lägst 2 000 000

SEK och högst 8 000 000 SEK fördelat på lägst 2 000 000 och högst 8 000 000 aktier. Bolagets registrerade aktiekapital uppgick på balansdagen den 31 december 2024 till 5 714 121 SEK fördelat på 1 929 970 A-aktier och 3 784 151 B-aktier, totalt 5 714 121 registrerade aktier med ett kvotvärde om 1 SEK. A-aktierna ger rätt till tio (10) röster och B-aktier ger rätt till en (1) röst. I den av Euroclear förda aktieboken var per den 31 december 2 779 unika aktieägare registrerade.

Bolaget har ett konvertibelt lån, innehavaren har anmält lånet till att konverteras till aktier. Läs mer under Not 12.

FÖRTECKNING ÖVER BOLAGETS STÖRSTA ÄGARE SORTERAT EFTER ANTAL RÖSTER

De tio största ägarna sett till antal röster	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Innehav i %	Andel röster i %
Norrlandspojkarna AB	430 473	385 592	14,28	20,32
BLL Invest AB*	358 435	271 542	11,02	16,70
Axson Svenska AB*	281 800	230 238	8,96	13,21
Kurt O Eriksson*	206 986	835 323	18,24	12,59
Rudsbol Konsult AB*	143 233	74 963	3,82	6,53
Dryckeskunskap Anders Jonasson AB*	101 549	4 914	1,86	4,42
Aktiebolaget Köijan*	79 236	10 118	1,56	3,48
Roger Melander och Carina Mian*	62 537	64 140	2,22	2,99
De Vahl Konsulting AB	50 029	6 375	0,99	2,19
Peter Granåsen och Anne Söderberg*	42 712	65 768	1,90	2,14
Övriga ägare	172 980	1 835 178	35,14	15,43
Totalt antal aktier	1 929 970	3 784 151	100	100
Totalt antal Röster	19 299 700	3 784 151	na	na

*Via bolag och privat inklusive närstående skriven på samma adress.

FRAMTIDSUTSIKTER

Bolaget bedömer efterfrågan som fortsatt stark och att det fortsatt kommer behöva hushållas med mogen whisky även under 2025. High Coast Distillery har en tydlig långsiktig tillväxtagenda med goda möjligheter och förutsättningar att stärka marknadspositionen framåt. Produktionstakten är enligt plan och för att kunna fortsätta bygga upp ett äldre lager av mogen whisky. Under 2024 färdigställdes det nya lagerhuset vilket är en förutsättning för att trygga bolagets framtida produktion och möjligheter till framtida intäkter. Det nya lagerhuset innebär att lagringskapaciteten ökat och nu är 2 800 000 liter OLA. Investeringen uppgick till närmare 18 MSEK och finansierades i huvudsak genom banklån.

Som ett led i att stärka bolagets marknadsposition har en ny CMO anställts med början under Q1, 2025. Anställningen ger bolaget ett avstamp och en första satsning med högre marknadsnärvärde i Sverige men framförallt inför kommande expansion på exportmarknaderna.

I närtid fortsätter arbetet att tillverka och sälja högkvalitativ single malt whisky till livsnjutare över hela världen.

RISKER FÖRKNIPPADE MED VERKSAMHETEN

En investering i High Coast Distillery innefattar risker. Ett antal faktorer påverkar, eller kan påverka, High Coast Distillerys verksamhet direkt eller indirekt. Nedan beskrivs, utan särskild prioriteringsordning eller anspråk på att vara uttömmande, de riskfaktorer och förhållanden som anses vara av väsentlig betydelse för Bolagets verksamhet och framtida utveckling. Redogörelsen är baserad på information som är tillgänglig per dagen för årsredovisningen. Ytterligare riskfaktorer som per dagen för årsredovisningen inte är kända för Bolaget, eller som Bolaget per denna dag anser vara obetydliga, kan i framtiden komma att få en väsentlig negativ inverkan på High Coast Distillerys verksamhet, finansiella ställning och ställning i övrigt. Utöver detta avsnitt ska investerare även ta hänsyn till den övriga information som lämnas i årsredovisningen.

Verksamhets- och branschrelaterade risker

Tillverkning av whisky är en långsiktig process, där försäljning av den produkt som tillverkas oftast inträffar minst fem år efter tillverkningen i fråga. Det är därmed svårt att avgöra vilken tillverkningsnivå som vid en viss tidpunkt ger bäst förhållande till efterfrågan vid försäljningstidpunkten. Om Bolaget producerar för höga volymer i förhållande till den framtida efterfrågan, kan det leda till alltför stora lager, en hög kapitalbindning och en lägre avkastning på investerat kapital. Om Bolaget tvärtom producerar för låga volymer i förhållande till den framtida efterfrågan, kan det i stället leda till tomma lager och att Bolaget inte kan leverera de produkter som efterfrågas. Per dagen för årsredovisningen är Bolaget i en uppbyggnadsfas, vilket innebär att den nuvarande tillverkningen syftar till att fylla framtida lager. Detta medför en risk att den nuvarande omsättningen för såld whisky inte kan täcka Bolagets kapitalbehov för dels produktionskostnader och -utgifter, dels den dagliga driften. För det fall en sådan kapitalbrist skulle uppstå kan Bolaget komma att tvingas stoppa sin produktion. Det finns även en risk att Bolaget missbedömer den framtida efterfrågan och producerar antingen för höga eller för låga volymer whisky, vilket kan få väsentlig negativ effekt både på Bolagets balans- och resultaträkning.

Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är låg.

Beroende av tillstånd och därmed sammanhängande risker

Tillverkning, försäljning och marknadsföring av whisky utgör tillståndspliktig verksamhet som är föremål för strikt reglering i en mängd olika lagar och andra föreskrifter. Det finns en risk att Bolaget förlorar ett eller flera av de tillstånd som krävs för Bolagets verksamhet, eller att Bolaget inte kan erhålla eventuella tillstånd som blir nödvändiga i framtiden. Bolaget kan även komma att bli föremål för tvingande regelverk i andra jurisdiktioner än Sverige, i den mån verksamheten riktar sig utomlands. Det finns vidare en risk att tillämplig lagstiftning ändras eller att tillsynsmyndigheter gör andra tolkningar av tillämplig lagstiftning än de nu rådande. Sådana förändringar skulle kunna påverka Bolagets möjligheter att bedriva sin verksamhet på det sätt som sker per dagen för årsredovisningen. Om erhållandet av tillstånd försenas eller om dessa begränsas eller inte alls erhålls, eller om Bolaget inte uppfyller de villkor som gäller för något av de tillstånd redan har erhållits eller lever upp till vid var tid gällande krav, kan detta medföra att High Coast Distillery inte kan fortsätta sin verksamhet i dess nuvarande form, eller att Bolaget helt tvingas upphöra med sin verksamhet.

Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är låg.

Tillgång till råvaror

Malt av sädeslaget korn är en grundläggande råvara för tillverkning av whisky. High Coast Distillery är således beroende av sin tillgång till korn för att kunna bedriva sin verksamhet på det sätt som Bolaget har förutsett. Tillgången till korn är avhängig varje enskilt års skörd, och Bolaget upplever att skördarna de senaste åren har varit sämre. Vidare är Ukraina en av Europas största producenter av korn, och landet var världens fjärde största producent och exportör av korn 2021. Till följd av den ryska invasionen av Ukraina har landet kraftigt minskat sin export av sädeslag, däribland korn. Detta har under 2022 och 2023 lett till högre priser på mälat korn. För det fall priset för korn stiger väsentligt mer, kan det innebära högre kostnader för Bolaget som kanske inte kan kompenseras av högre intäkter, och således ha väsentlig negativ effekt på Bolagets resultat. Om Bolaget helt mister sin tillgång till korn kan det medföra att Bolaget inte kan upprätthålla sin produktion och därmed inte kan bedriva sin verksamhet i dess nuvarande form, vilket i sin tur på lång sikt kan ha väsentlig negativ inverkan på Bolagets intäkter och resultat.

Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är medel till låg.

Efterfrågan och Bolagets anseende

Efterfrågan på Bolagets produkter påverkas i stor utsträckning av faktiska och potentiella kunders intryck av High Coast Distillerys varumärke och kundernas upplevelser av Bolagets produkter. För det fall kunder får ett dåligt intryck eller en dålig upplevelse av en av Bolagets produkter kan det påverka såväl den kundens helhetsintryck av Bolaget som andra potentiella kunders benägenhet att prova Bolagets produkter. Bolaget är således beroende av att dess produkter tas emot väl av kunderna, och att målgruppen har ett gott intryck av Bolaget. Om Bolaget till exempel mis lyckas med

att leverera beställda produkter, eller om någon av Bolagets produktlanseringar inte motsvarar kundernas förväntningar, kan det således ha väsentlig negativ effekt på Bolagets försäljning och, i förlängningen, Bolagets resultat och verksamhet.

Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är låg.

Bolagets tillverknings- och lagerlokaler

Bolagets tillverkning av whisky är begränsad till destilleriet i Sörviken, och om destilleriet blir föremål för händelser såsom eldsvådor kan det försvåra Bolagets verksamhet och resultera i förseningar i såväl Bolagets tillverkning som Bolagets försäljning och utveckling. Bolagets flera lagerhus är därutöver belägna på samma fastighet. Om destilleriet skadas eller förstörs, och om Bolagets lagerhus skadas eller förstörs i samband därmed eller självständigt, skulle det kunna få väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning. Sådan väsentlig negativ inverkan kan komma till uttryck bland annat på så sätt att Bolagets nettoomsättning minskar, att Bolagets kostnader för sålda varor ökar, eller genom att Bolaget tvingas skriva ned antingen sina anläggningstillgångar eller omsättningstillgångar, eller båda. Det kan också leda till att Bolaget inte kan leverera whisky i paritet med framtida efterfrågan.

Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är låg.

Överetablering av destillerier

Bolaget är verksamt på en global och konkurrensutsatt marknad, där Bolaget konkurrerar både med destillerier i allmänhet och med svenska destillerier i synnerhet. Konkurrensen kan komma att öka i takt med att befintliga konkurrenter utökar sin verksamhet eller genom att nya konkurrenter ger sig in på marknaden. I Sverige har ett antal whiskydestillerier etablerats sedan 2010, där det senaste lanserade sina två första produkter på Systembolaget under 2021. En överetablering av nya destillerier speciellt i Sverige men också utomlands kan leda till en mättnad på de marknader där Bolaget är verksamt, vilket i sin tur kan leda till prispress på Bolagets produkter och därmed sämre lönsamhet för Bolaget. Därutöver kan en mättnad på de marknader där Bolaget är verksamt även medföra en lägre efterfrågan på Bolagets produkter, vilket kan ha negativ effekt på Bolagets försäljning och, i förlängningen, Bolagets resultat.

Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är låg.

Avsaknad av skriftliga avtal

Bolaget saknar skriftliga avtal med sina leverantörer, och har enbart i ett fåtal fall ingått skriftliga avtal med sina kunder och distributörer. Avtal kommer i stället till stånd genom en process där en offert eller en prislista ställs ut för att sedan bekräftas genom en orderbekräftelse. Avsaknaden av avtal med leverantörer, kunder och distributörer kan bland annat leda till oklarheter om vad som gäller mellan parterna och en ökad risk för tvister angående hur kundklagomål eller brister i leveranser ska hanteras. Det innebär även att kunder eller distributörer normalt inte har förbundit sig att köpa eller distribuera några minimivolymmer och att de är fria att köpa eller distribuera produkter från Bolagets konkurrenter, vilket kan påverka Bolagets försäljning och resultat negativt. Skulle

oklarheten om vad som gäller mellan parterna leda till att Bolaget blir del i en tvist kan det också få negativ effekt på Bolagets verksamhet och resultat. Undantaget ovan risk är försäljningen av privatfat till privatkunder där varje affär har ett tillhörande avtal och villkor.

Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är låg.

Behandling av personuppgifter

High Coast Distillery behandlar och lagrar i viss utsträckning en mängd olika data i både elektronisk och fysisk form, däribland vissa personuppgifter. Hur hanteringen av personuppgifter ska ske regleras i olika dataskyddsbestämmelser och lagar, däribland Europaparlamentets och rådets allmänna dataskyddsförordning 2016/679/EU ("Dataskyddsförordningen"), för vilken Integritetsskyddsmyndigheten är tillsynsmyndighet i Sverige med uppgift att övervaka att förordningens bestämmelser följs.

Om Bolaget har brister i sin behandling av personuppgifter, om Bolagets system blir föremål för intrång eller om Bolaget på annat sätt brister i efterlevnaden av Dataskyddsförordningen kan Bolaget bli föremål för väsentliga bötesbelopp. Bland annat kan tillämplig dataskyddsmyndighet, vid överträdelse av vissa regler, utdöma administrativa sanktionsavgifter på upp till det högre av antingen 20 miljoner euro eller fyra procent av Bolagets globala årsomsättning. Därutöver äger enskilda som har lidit materiell eller immateriell skada till följd av en överträdelse av Dataskyddsförordningen rätt att kräva skadestånd från den personuppgiftsansvarige eller personuppgiftsbiträdet. Om någon av dessa omständigheter inträffar, kan det ha väsentlig negativ inverkan på High Coast Distillerys verksamhet, resultat och finansiella ställning, särskilt till följd av höga kostnader för Bolaget som inte motsvaras av ökade intäkter.

Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är låg.

Bolagets immateriella rättigheter

High Coast Distillery är varumärkesinnehavare till bland annat det registrerade varumärket High Coast för spritvaror. Bolaget har även ingått ett avtal med en innehavare av dylika varumärken för andra drycker, enligt vilket Bolaget bland annat får rätt att registrera och använda varumärket High Coast för spritdrycker (men inte andra drycker). Bolaget åtar sig vidare att inte använda Höga Kusten som kännetecken. Avtalet ska gälla för den period som båda parterna använder och/eller innehar ensamrätt till kännetecken som innehåller High Coast respektive Höga Kusten. Om avtalet oaktat detta skulle upphöra, finns det en risk att Bolaget inte kan använda sitt varumärke såsom förutsetts, eller över huvud taget, vilket i förlängningen kan ha väsentlig negativ effekt på Bolagets verksamhet och resultat.

Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är låg.

Ränterisk

Bolagets verksamhet är delvis finansierad av skuldsättning i form av banklån som löper med rörlig ränta. Lånen är föremål för marknadsmässiga villkor och räntor, vilket bland annat innebär att Bolaget är exponerat för fluktuationer i

räntenivåer. Denna ränterisk har inte skyddats särskilt, det vill säga att High Coast Distillery inte har ingått avtal eller annat arrangemang avseende säkring för ränteförändringar. Förändringar i tillämpliga räntenivåer kan därmed och har under året givit en negativ effekt på Bolagets resultat och kassaflöde. Marknadsräntorna kan ändras som en reaktion på olika faktorer som ligger utanför Bolagets kontroll, inklu-

sive riktlinjer från myndigheter och centralbanker. En höjning av rådande marknadsräntor kan medföra att High Coast Distillerys ränteförpliktelser ökar, vilket medför ökade kostnader för Bolaget.

Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är hög.

EGET KAPITAL

Belopp i TSEK	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt kapital
IB	5 714	4 847	93 029	841	104 431
Omföring föregående årets resultat	-	-	841	-841	-
Disposition	-	-4 847	4 847	-	-
Årets resultat	-	-	-	607	607
UB	5 714	-	98 717	607	105 039

RESULTATDISPOSITION

Styrelsen föreslår att till förfogande stående medel:	Belopp i SEK
Balanserat resultat	98 717 910
Årets resultat	606 645
Totalt	99 324 555

Styrelsen föreslår att den ansamlade vinsten disponeras så att:

I ny räkning överförs	99 324 555
Summa	99 324 555

Vad beträffar företagens resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande bokslutskommentarer.

RESULTATRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	Helår 2024	Helår 2023
		Jan-dec	Jan-dec
Nettoomsättning	1	61 129	57 752
Förändring lager av produkter i arbete och färdigvaror		19 844	19 094
Övriga rörelseintäkter		406	592
		81 379	77 438
RÖRELSENS KOSTNADER			
Råvaror och förnödenheter		-15 493	-15 679
Handelsvaror		-3 983	-3 617
Övriga externa kostnader	2	-17 951	-16 734
Personalkostnader	3	-21 530	-24 100
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-7 228	-6 500
Övriga rörelsekostnader		-6	-
Rörelseresultat		15 188	10 808
RESULTAT FRÅN FINANSIELLA POSTER			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		9	2
Räntekostnader och liknande resultatposter		-3 385	-2 563
Resultat efter finansiella poster		11 812	8 247
Bokslutsdispositioner		-10 990	-7 205
Resultat före skatt		822	1 042
Skatt på årets resultat	14	-215	-201
Årets resultat		607	841

BALANSRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	Helår 2024 2024-12-31	Helår 2023 2023-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	4	423	560
Hysesrätter och liknande rättigheter		320	320
		743	880
Materiella anläggningstillgångar			
Byggnader och mark	5	58 810	41 930
Processutrustning	6	7 701	8 828
Inventarier och fordon	7	9 113	7 263
Fat	8	26 068	23 032
Pågående nyanläggningar	9	91	6 204
		101 783	87 257
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		102 526	88 137
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Varulager mm			
Råvaror och förnödenheter		3 785	4 013
Produkter i arbete		129 767	109 905
Färdiga varor och handelsvaror		6 479	6 273
		140 031	120 191
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		9 137	10 403
Aktuell skattefordran		-	210
Övriga fordringar		2 386	744
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		214	192
		11 737	11 549
Kassa och bank		6 877	5 569
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		158 645	137 309
SUMMA TILLGÅNGAR		261 171	225 446

BALANSRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	Helår 2024 2024-12-31	Helår 2023 2023-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	11	5 714	5 714
		5 714	5 714
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		-	4 847
Balanserat resultat		98 718	93 029
Årets resultat		607	841
		99 325	98 717
SUMMA EGET KAPITAL		105 039	104 431
Obeskattade reserver			
Akkumulerade överavskrivningar		20 352	9 362
		20 352	9 362
Avsättningar			
Avsättningar för övriga skatter	10	1 779	1 564
		1 779	1 564
Långfristiga skulder			
Konvertibla lån	12	-	961
Skulder till kreditinstitut	13	61 826	37 033
Övriga långfristiga skulder	15	43 074	42 584
		104 900	80 578
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	13	6 828	6 629
Leverantörsskulder		4 589	6 646
Skatteskulder		393	-
Övriga kortfristiga skulder		12 782	11 922
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		4 509	4 314
		29 101	29 511
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		261 171	225 446

KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i TSEK	Helår 2024	Helår 2023
	Jan-dec	Jan-dec
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN		
Rörelseresultat	15 188	10 809
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	7 320	11 422
Erlagd ränta	-3 376	-2 561
	19 132	19 670
Betald inkomstskatt	374	-438
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	19 506	19 232
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>		
Ökning(-)/Minskning (+) av varulager	-19 840	-20 633
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	-398	6 020
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder	-988	2 255
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-1 720	6 874
Investeringsverksamheten		
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-22 244	-13 592
Försäljning av inventarier	751	139
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-21 493	-13 453
Finansieringsverksamheten		
Upptagna lån	44 480	20 296
Kvittningsemission	-	122
Amortering av låneskulder	-19 959	-18 691
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	24 521	1 728
Årets kassaflöde	1 308	-4 851
Likvida medel vid årets början	5 569	10 420
Likvida medel vid årets slut	6 877	5 569

Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer

Belopp i TSEK om inget annat anges.

ALLMÄNNA REDOVISNINGSPRINCIPER

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och enligt Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning (K3). Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år. Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER

Finansiella tillgångar och skulder redovisas i enlighet med kapitel 11 (Finansiella instrument värderade utifrån anskaffningsvärdet) i BFNAR 2012:1.

REDOVISNING I OCH BORTTAGANDE FRÅN BALANSRÄKNINGEN

En finansiell tillgång eller en finansiell skuld tas upp i balansräkningen när företaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när den avtalsenliga rätten till kassaflödet från tillgången har upphört eller reglerats. Detsamma gäller när de risker och fördelar som är förknippade med innehavet i allt väsentligt överförs till annan part och företaget inte längre har kontroll över den finansiella tillgången. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när den avtalade förpliktelsen fullgjorts eller upphört.

VÄRDERING AV FINANSIELLA TILLGÅNGAR

Finansiella tillgångar värderas vid första redovisningstillfället till anskaffningsvärde, inklusive eventuella transaktionsutgifter som är direkt hänförliga till förvärvet av tillgången.

Finansiella omsättningstillgångar värderas efter första redovisningstillfället till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet på balansdagen.

Kundfordringar och övriga fordringar som utgör omsättningstillgångar värderas individuellt till det belopp som beräknas inflyta.

VÄRDERING AV FINANSIELLA SKULDER

Finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde. Utgifter som är direkt hänförliga till upptagande av lån korrigerar lånets anskaffningsvärde och periodiseras enligt effektivräntemetoden. Kortfristiga skulder redovisas till anskaffningsvärde.

AVGIFTSBESTÄMDA PLANER

Ersättning till anställda. Avgifterna för avgiftsbestämda planer redovisas som kostnad. Obetalda avgifter redovisas som skuld.

OFFENTLIGA BIDRAG

Redovisning av bidrag relaterade till anläggningstillgångar. Offentliga bidrag relaterade till tillgångar redovisas i balansräkningen genom att bidraget reducerar tillgångens redovisade värde.

EVENTUALFÖRPLIKTELSE

En eventalförpliktelse är:

- En möjlig förpliktelse som till följd av inträffade händelser och vars förekomst endast kommer att bekräftas av en eller flera osäkra framtida händelser, som inte helt ligger inom företagets kontroll, inträffar eller uteblir, eller
- En befintlig förpliktelse till följd av inträffade händelser, men som inte redovisas som skuld eller avsättning eftersom det inte är sannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen eller förpliktelsens storlek inte kan beräknas med tillräcklig tillförlitlighet.

Eventualförpliktelser är en sammanfattande beteckning för sådana garantier, ekonomiska åtaganden och eventuella förpliktelser som inte tas upp i balansräkningen.

SKATT

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Uppskjuten skatteskuld redovisas för alla skattepliktiga temporära skillnader, dock inte för temporära skillnader som härrör från första redovisningen av goodwill. Uppskjuten skattefordran redovisas för avdragsgilla temporära skillnader och för möjligheten att i framtiden använda skattemässiga underskottsavdrag. Värderingen baseras på hur det redovisade värdet för motsvarande tillgång eller skuld förväntas återvinnas respektive regleras. Beloppen baseras på de skattesatser och skatteregler som är beslutade före balansdagen och har inte nuvärdeberäknats.

Uppskjutna skattefordringar har värderats till högst det belopp som sannolikt kommer att återvinnas baserat på innevarande och framtida skattepliktiga resultat. Värderingen omprövas varje balansdag.

REDOVISNING AV INTÄKTER

Som inkomst redovisar bolaget det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas. Bolaget redovisar

därför inkomst till nominellt värde (fakturabelopp) om bolaget får ersättningen i likvida medel direkt vid leverans. Avdrag görs för lämnade rabatter. Inkomsten från bolagets försäljning av varor redovisas som intäkt när följande villkor är uppfyllda; de väsentliga risker och förmåner som är förknippade med varornas ägande har överförts till köparen, bolaget behåller inte något engagemang i den löpande förvaltningen och utövar inte heller någon reell kontroll över de varor som sålts, inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt, det är sannolikt att de ekonomiska fördelar som bolaget ska få av transaktionen kommer att tillfalla bolaget, och de utgifter som uppkommit eller som förväntas uppkomma till följd av transaktionen kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Ränta redovisas som intäkt när det är sannolikt att bolaget kommer att få de ekonomiska fördelar som är förknippade med transaktionen samt att inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Ränteutäkten redovisas med tillämpning av den räntesats som ger en jämn avkastning för tillgången i fråga.

VARULAGER

Varulagret är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet enligt först in- först ut- principen, respektive verkligt värde. Därvid har inkuransrisk beaktats. I egentillverkade halv- och helfabrikat består anskaffningsvärdet av direkta tillverkningskostnader och skälig andel av indirekta tillverkningskostnader. Vid värdering har inte hänsyn tagits till kapacitetsutnyttjande.

Mognadslagring är ett viktigt produktionssteg i tillverkningen av whisky. Mognadslagret redovisas som varor under tillverkning tills den buteljeras och kostnaderna för mognadslagringen påförs lagervärdet.

IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

Övriga immateriella anläggningstillgångar som förvärvats är redovisade till anskaffningsvärde.

LEASING

Alla leasingavtal redovisas som operationella leasingavtal.

AVSKRIVNINGSPRINCIPER FÖR ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Avskrivningar enligt plan baseras på ursprungliga anskaffningsvärden minskat med beräknat restvärde. Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknande livslängd.

Följande avskrivningsprocent har tillämpats, varvid hänsyn tagits till innehavstiden för under året förvärvade och avyttrade tillgångar.

ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR %	% per år
Immateriella anläggningstillgångar	
Balanserade utgifter, IT	20
Materiella anläggningstillgångar:	
-Byggnader	1-5
-Markanläggningar	5
-Processutrustning	5-10
-Inventarier och fordon	10-20
-Fat	10
-Pallställ	4

DEFINITION AV NYCKELTAL

Kassalikviditet

Omsättningstillgångar exklusive varulager i procent av kortfristiga skulder.

Soliditet

Eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt enligt aktuell skattesats i förhållande till balansomslutningen.

Noter

NOT 1 Nettoomsättning

	Helår 2024	Helår 2023
	Jan-dec	Jan-dec
Belopp i TSEK		
Omsättning brutto inklusive alkoholskatt	73 500	68 936
Avgår alkoholskatt	-12 371	-11 184
Nettoomsättning exklusive alkoholskatt	61 129	57 752

NOT 2 Leasingavgifter avseende operationell leasing

Bolaget leasar utrustning i form av truck, ledstaplare, kopieringsmaskin samt bilar, av tabellen framgår erlagd kostnad de två senaste åren samt avtalad avgift inom ett år och mellan ett till fem år. Bolaget har inga avtalade leasingavtal med längre löptid än 5 år. I kostnaden för kostnadsförda leasingavgifter har inräknats den del av första förhöjd hyra som periodiserats för respektive räkenskapsår.

	Helår 2023	Helår 2023
	Jan-dec	Jan-dec
Belopp i TSEK		
<i>Tillgångar som innehas via operationella leasingavtal</i>		
Leasingavgifter avtalade att betalas inom 1 år	1 445	745
Avtalade framtida leasingavgifter betalas mellan 1-5 år	1 699	1 013
Senare än fem år	-	-
Under räkenskapsåret kostnadsförda leasingavgifter	1 157	807

NOT 3 Anställda och personalkostnader

Medelantalet anställda

	Helår 2024	Helår 2023
	Jan-dec	Jan-dec
Män	19	20
Kvinnor	7	8
Totalt	26	28

Löner, andra ersättningar och sociala kostnader

	Helår 2024	Helår 2023
	Jan-dec	Jan-dec
Belopp i TSEK		
Ersättningar till styrelse och vd	2 172	2 392
Löner och andra ersättningar:	12 593	13 845
Summa	14 765	16 237
Sociala kostnader	6 817	7 778
(varav pensionskostnader)	1 562	1 977

Till den av årsstämman valda styrelsen utgår ett fast styrelsearvode. De valda styrelseledamöterna har erhållit arvode enligt följande; styrelsens ordförande 210 TSEK, övriga ledamöter erhåller ett arvode om 105 TSEK vardera. Ordföranden för revisionsutskottet erhåller 53 TSEK i tillägg till arvodet och ledamot i utskottet erhåller ett tillägg med 26 TSEK. Verkställande direktören har för 2024 erhållit lön uppgående till 1 238 TSEK utöver lön skattar VD för en

förmånsbil, bränsle och en sjukvårdsförsäkring. VD och ledande befattningshavare har en uppsägningstid på upp till 6 månader eller enligt lag och avtal.

Av företagets pensionskostnader avser 244 TSEK företagets VD.

NOT 4 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

	Helår 2024	Helår 2023
	2024-12-31	2023-12-31
Belopp i TSEK		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	2 259	1 612
Nyanskaffningar	-	647
	2 259	2 259
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-1 698	-1 316
-Årets avskrivning enligt plan	-138	-382
	-1 836	-1 698
<i>Akkumulerade nedskrivningar</i>		
-Vid årets början	-	-296
-Under året återförda nedskrivningar	-	296
	-	-
Redovisat värde vid årets slut	423	560

NOT 5 Byggnader och mark

	Helår 2024	Helår 2023
	2024-12-31	2023-12-31
Belopp i TSEK		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	49 723	49 642
-Nyanskaffningar	12 674	81
-Omklassificeringar	5 580	-
	67 977	49 723
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-7 793	-6 572
-Årets avskrivning enligt plan	-1 374	-1 221
	-9 167	-7 793
Redovisat värde vid årets slut	58 810	41 930
Redovisat värde byggnader	54 923	38 405
Redovisat värde markanläggningar	2 882	2 520
Redovisat värde mark	1 005	1 005
	58 810	41 930

Årets anskaffningsvärde har under året reducerats med erhållit bidrag om, 1 267 TSEK ackumulerat har 15 010 TSEK erhållits i bidrag till investeringarna.

NOT 6 Processutrustning

	Helår 2024	Helår 2023
Belopp i TSEK	2024-12-31	2023-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	20 971	20 971
	20 971	20 971
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-12 143	-11 004
-Årets avskrivning enligt plan	-1 126	-1 139
	-13 269	-12 143
Redovisat värde vid årets slut	7 702	8 828

Akkumulerat anskaffningsvärde har reducerats med erhållet bidrag om 10 226 TSEK.

NOT 7 Inventarier och Fordon

	Helår 2024	Helår 2023
Belopp i TSEK	2024-12-31	2023-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	14 202	13 823
-Nyanskaffningar	2 574	379
-Omklassificeringar	534	-
-Avyttringar och utrangeringar	-81	-
	17 229	14 202
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-6 939	-5 663
-Årets avskrivning enligt plan	-1 258	-1 276
-Avyttringar och utrangeringar	81	-
	-8 116	-6 939
Redovisat värde vid årets slut	9 113	7 263

Årets anskaffningsvärden har minskats genom erhållet bidrag med 1 030 TSEK..

NOT 8 Fat

	Helår 2024	Helår 2023
Belopp i TSEK	2024-12-31	2023-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	37 504	29 596
-Nyanskaffningar	6 996	7 908
-Förändringar ofyllda fat	-531	-
-Avyttringar av fat	-191	-
	43 778	37 504
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-14 472	-11 693
-Årets avskrivning enligt plan	-3 338	-2 779
-Avyttringar av fat	100	-
	-17 710	-14 472
Redovisat värde vid årets slut	26 068	23 032

NOT 9 Pågående nyanläggningar

	Helår 2024	Helår 2023
Belopp i TSEK	2024-12-31	2023-12-31
Vid årets början	6 204	1 628
Investeringar	-	4 576
Omklassificeringar	-6 113	-
Redovisat värde vid årets slut	91	6 204

NOT 10 Avsättning för övriga skatter

2024-12-31	Uppskjuten skatteskuld
IB	-1 563
Temporära skillnader	-215
Avsättning för skatter	-1 778

Bolaget har inga kvarvarande underskottsavdrag.

NOT 11 Upplysningar om aktiekapital

	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Summa
Antal vid årets utgång	1 929 970	3 784 151	5 714 121

Varje A-aktie ger 10 röster, varje B-aktie ger 1 röst.

NOT 12 Konvertibla lån

	Helår 2024	Helår 2023
Belopp i TSEK	2024-12-31	2023-12-31
Konvertibellån 2019		
Styrelsekonvertibel	-	1 850
Personalkonvertibel	-	3 150
Konvertering	-	-5 000
	-	-
Konvertibellån 2020		
MÖZ AB	961	961
	961	961
Summa	961	961

Konvertibellånen till styrelse och personal 2019 konverterades i sin helhet per den 31 augusti 2023.

Konvertibellånet från 2020 löper med en årlig ränta om stibor 90 med ett tillägg om 4%. Perioden för påkallande av konvertering löper till och med den 28 februari 2025, med en konverteringskurs om 33,60 per aktie. Anmälan om konvertering till aktier är inlämnad och konvertering kommer att ske under 2025.

NOT 13 Skulder till kreditinstitut

Belopp i TSEK	Helår 2024	Helår 2023
	2024-12-31	2023-12-31
Förfallotidpunkt, inom ett år från balansdagen	5 866	6 629
Förfallotidpunkt, 1-5 år från balansdagen	21 080	16 283
Förfallotidpunkt, senare än fem år från balansdagen	30 746	15 750
Summa	57 692	38 662

NOT 14 Aktuell och uppskjuten skatt

Belopp i TSEK	Helår 2024		Helår 2023	
	2024-12-31		2023-12-31	
Skatt på årets resultat				
Förändring uppskjuten skatt på temporära skillnader	-215		-201	
Totalt redovisad skatt	-215		-201	
Avstämning effektiv skatt	Procent	Belopp	Procent	Belopp
Redovisat resultat före skatt	-	822	-	1 042
Skatt enligt gällande skattesats	20,6	-169	20,6	-214
Ej avdragsgilla kostnader	-6,2	-51	-4,8	-50
Ej skattepliktiga intäkter	0,2	2	5,9	61
Emissionskostnader som redovisats över eget kapital	0	-	0,2	2
Övrigt	0,4	3	0	-
Redovisad effektiv skatt	26,2	-215	19,3	-201

NOT 15 Övriga långfristiga skulder

Belopp i TSEK	Helår 2024	Helår 2023
	2024-12-31	2023-12-31
Fatlån	51 042	50 323
Kort del av fatlån bland Övriga kortfristiga skulder	-7 968	-7 968
Övriga långfristiga leverantörskrediter	-	229
Summa	43 074	42 584

Fatlån, den fordran köparen har under lagringstiden fram till buteljeringen, lånet är räntefritt. Lånet återbetalas när kunden beställt buteljering och fatet tömts. Den del som avser kortfristig del är den summa som beräknas återbetalas inom 12 månader efter balansdagen och inte ersätts av en återfillning av fatet. Fatlånen kan ses som en framtida intäkt då lånet motsvarar värdet av den whisky kunden har i sitt fat och det belopp som kommer att faktureras leverantören av de färdiga flaskorna när fatet är tomt.

NOT 16 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Belopp i TSEK	Helår 2024	Helår 2023
	2024-12-31	2023-12-31
<i>Panter och säkerheter för egna skulder</i>		
Fastighetsinteckningar	22 800	22 800
Företagsinteckningar	26 700	26 700
Maskiner belastade med äganderättsförbehåll	10 832	5 181
Summa	60 332	54 681
Eventalförpliktelser		
Regionalt investeringsbidrag	3 578	2 641
Summa	3 578	2 641

Underskrifter

Björträ den dag som framgår av vår elektroniska underskrift

Gabriella Axelsson
Styrelseordförande

Peter Eveby
Styrelseledamot

Katarina Levin
Styrelseledamot

Thomas Kuuttanen
Styrelseledamot

Per-Olof Wedin
Styrelseledamot

Thomas Larsson
Styrelseledamot

Linus Håkansson
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den dag som framgår av vår elektroniska underskrift
Ernst & Young AB

Rikard Grundin
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i High Coast Distillery AB (publ), org.nr 556729-2593

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för High Coast Distillery AB (publ) för räkenskapsåret 2024-01-01 – 2024-12-31. Bolagets årsredovisning ingår på sidorna 27 - 42 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av High Coast Distillery AB (publ)s finansiella ställning per den 31 december 2024 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till High Coast Distillery AB (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och återfinns på sidorna 1-26 samt 45-47. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret

för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om att årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risker för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådan upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehåll i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning av High Coast Distillery AB (publ) för räkenskapsåret 2024-01-01 – 2024-12-31 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till High Coast Distillery AB (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att

tillsäta att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Örnsköldsvik den dag som framgår
av vår elektroniska underskrift
Ernst & Young AB

Rikard Grundin

Auktoriserad revisor

Femårsöversikt

FEMÅRSÖVERSIKT

Belopp räknat i TSEK	2024	2023	2022	2021	2020
Nettoomsättning, exkl. alkoholskatt	61 129	57 752	60 532	59 571	45 181
Förändring från föregående år (%)	6	-5	2	32	-6
Rörelseresultat	15 188	10 808	14 271	16 279	6 558
Resultat efter skatt	607	841	8 961	11 715	3 478
Balansomslutning	261 171	225 446	208 459	185 000	172 657
Materiella anläggningstillgångar	101 783	87 257	80 727	76 003	71 910
Varulager	140 031	120 191	99 558	83 588	72 387
Justerat eget kapital*	121 198	111 864	100 318	66 936	55 221
Investeringar	22 200	13 600	10 700	11 800	7 500
Soliditet (%)	46	50	48	36	32
Kassalikviditet (%)	64	58	94	72	89
Skuldsättningsgrad (gångar)**	1,15	1,02	1,08	2	2,10
Kassaflöde	1 308	-4 851	4 865	-3 113	695
Antal anställda i medeltal	26	28	27	24	23
Produktion (liter ren alkohol)	277 216	294 870	281 173	278 807	214 427

* Justerat eget kapital är eget kapital +79,4 procent av bolagets obeskattade reserver.

** Beräkning: Långfristiga skulder + kortfristiga skulder / Eget kapital = Skuldsättningsgrad.

Ordlista och definitioner

Flaskor	Är framförallt 50cl whisky (kan i sällsynta fall vara 70cl) med minst 46% alkoholhalt.
Fat / Privatfat	Ett fat på vanligtvis 40 liter som säljs till privatpersoner och företag och buteljeras efter ca 3-6 års mognads-lagring. Ett fat ger ca 65 flaskor whisky á 50 cl.
Kassalikviditet	Summan av kortfristiga fordringar, likvida medel och outnyttjad checkräkningskredit dividerat med kortfristiga skulder.
Soliditet (%)	Eget kapital + 79,4% av obeskattade reserver dividerat med balansomslutningen.
Litres Pure Alcohol (LPA)	Förkortas LPA och är ett mått där sprit omräknas till 100% ren alkohol.
Original Litres of Alcohol (OLA)	Den mängd råsprit som fylls i ett givet fat, omräknat i ren alkohol.
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar, räntor och skatt.
Resultat per aktie	Resultat efter skatt dividerat med antal redovisade utestående aktier.
Förändring mognadslager	Förändring mognadslager är värdet av under perioden tillverkad new make som lagts på fat för mognad minus uttagen färdig whisky vilken buteljerats under perioden.

FINANSIELL KALENDER

Bolagsstämma 2025	23 april 2025
Delårsrapport Q1 2025	25 april 2025
Delårsrapport Q2 2025	20 augusti 2025
Delårsrapport Q3 2025	22 oktober 2025
Bokslutskommuniké 2025	25 februari 2026

CERTIFIED ADVISER

Mangold Fondkommission AB
08-503 015 50
ca@mangold.se

TIDIGARE FINANSIELLA RAPPORTER

Finns tillgängliga på
www.highcoastwhisky.se/finansiella-rapporter

FRÅGOR, PRESSMATERIAL MED MERA VÄNLIGEN KONTAKTA:

Linus Håkansson, vd
Tel: +46 (0)70 284 71 54
linus.hakansson@highcoastwhisky.se

63° N SWE



HIGH COAST

SINGLE MALT WHISKY

HIGH COAST DISTILLERY AB (PUBL)
Sörviken 140, 872 96 Bjärträ

Besöksadress Stockholm:
Östgötagatan 23A, 116 25 Stockholm
www.highcoastwhisky.se