

Fokusmarknader och exitstrategi – Chordate vd Anders Weilandt på Aktieportföljen Live

Vid investerareventet Aktieportföljen Live den 15 oktober talade Chordates vd Anders Weilandt om utnämningen av Partner International Switzerland GmbH som rådgivare för att hitta en köpare till verksamheten.

"Om vi fokuserar på exiten, handlar det om en partner (köpare) inom migränområdet eller snarare ett medtechföretag eller en distributör?"

"Vi är ganska öppna för vem den bästa köparen kan vara. Det enkla svaret är: den som betalar mest, men det är någonstans inom det område du nämner. Jag skulle tillägga, förutom de två uppenbara segmenten läkemedelsindustrin och medtechindustrin, en aktör som bygger upp produktportföljer. Det kan mycket väl vara ett företag eller organisation som vi inte är medvetna om. Vi styr egentligen inte vår rådgivare i någon specifik riktning. Det är deras jobb, vilket de är bra på, att gå igenom marknaden efter personer med ett strategiskt tänkande och som ser en anledning att investera i denna typ av väldigt tydlig, specifik teknologi, för att lägga till en troligen redan befintlig portfölj," sade Anders Weilandt till Aktieportföljen Live.

[Se hela presentationen och frågestunden](#)

För mer information, vänligen kontakta:

Anders Weilandt, vd

anders.weilandt@chordate.com

Telefon: 0733-87 42 77

Om Chordate

Chordate Medical Holding AB (publ) är ett medicintekniskt bolag som har utvecklat, patenterat och CE-märkt Ozilia® Migraine, en neuromodulerande och läkemedelsfri behandlingsteknik mot kronisk migrän och kronisk rinit. Behandlingen har bevisad effekt enligt en nyligen genomförd kliniskt studie och marknadsförs på utvalda marknader i EU och Mellanöstern. Chordate Medical är noterat på Nasdaq First North Growth Market Stockholm (kortnamn: CMH). Läs mer på chordate.com

Bolagets Certified Adviser på Nasdaq First North Growth Market Stockholm är Vator Securities AB.

Bifogade filer

[Fokusmarknader och exitstrategi – Chordate vd Anders Weilandt på Aktieportföljen Live](#)