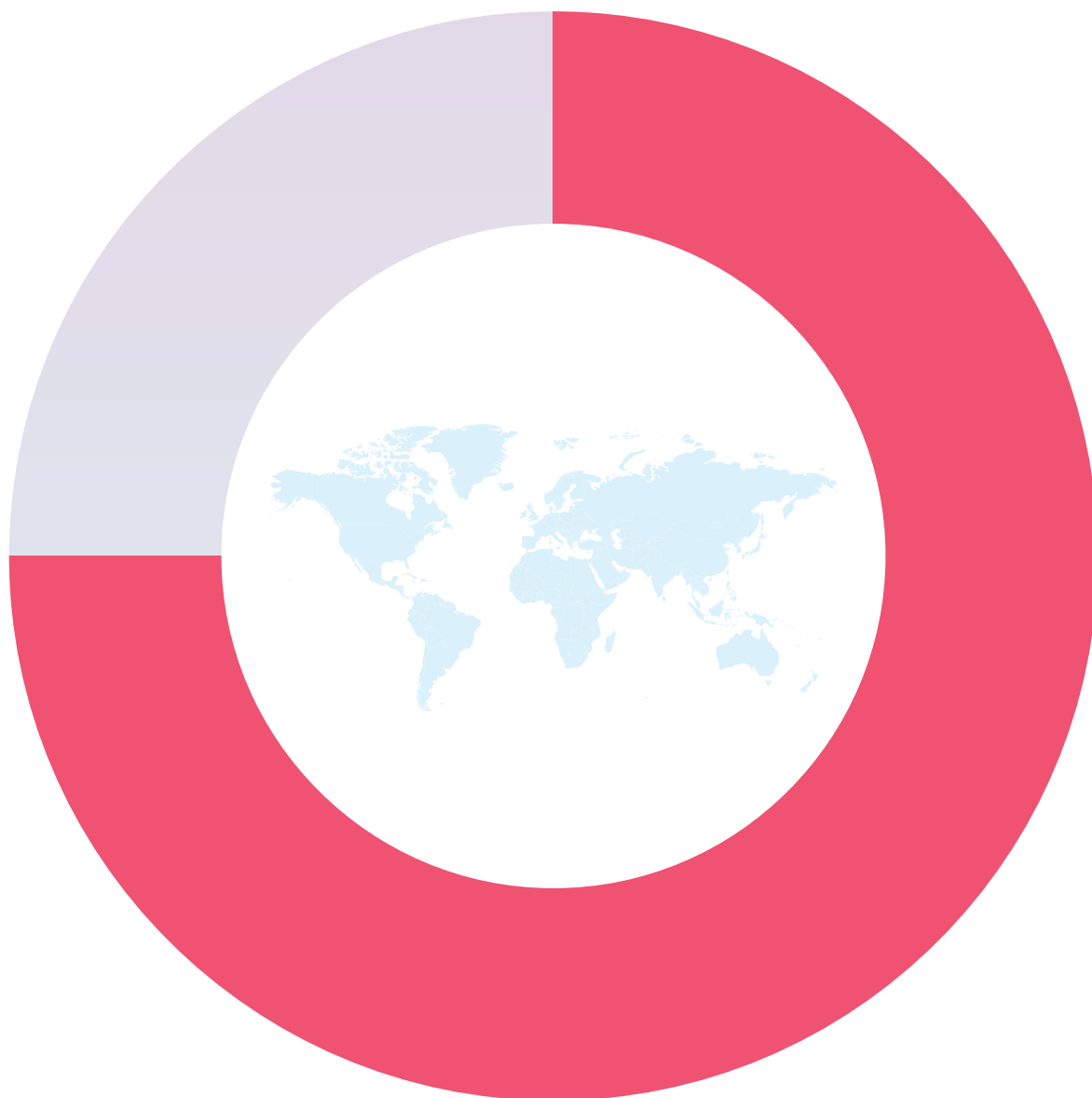




DELÅRSRAPPORT
PER 30 SEPTEMBER
2019

PAXMAN AB (publ)

KVARTAL 3

2019



Ytterligare ett rekordkvartal

- Koncernens omsättning uppgick till 22,9 (16,0) MSEK under perioden juli–september, vilket innebär ytterligare ett kvartalsrekord. Under årets första nio månader uppgick omsättningen till 62,5 (39,6) MSEK, vilket innebär att PAXMAN redan har överträffat 2018 års omsättning trots att ett helt kvartal återstår av 2019.
- Nettoresultatet uppgick till 0,8 (-0,3) MSEK för perioden juli–september, vilket innebär att även det ackumulerade resultatet per den 30 september nu är positivt och uppgår till 0,6 (-2,8) MSEK.
- EBITDA uppgick till 4,4 (1,1) MSEK för perioden juli–september, och till 7,6 (0,7) MSEK för årets första nio månader.
- Resultat per aktie uppgick till 0,05 (-0,02) för perioden juli–september, och till 0,04 (-0,18) kr för årets första nio månader.
- Kassaflödet före finansieringsverksamheten uppgick till -4,9 (-3,5) MSEK och finansierades fullt ut av finansieringsverksamheten. För årets första nio månader var motsvarande siffra -15,1 (-13,8) MSEK.
- Nettokassan uppgick till -27,3 (-8,2) MSEK vid periodens slut.
- Antal installerade system under perioden januari–september 2019 uppgick till 454, med ytterligare 162 system i orderboken.



VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER PERIODEN

- Den 20 augusti meddelade PAXMAN att bolaget erhållit marknadsgodkännande i Sydafrika för den senaste PSCS-modellen av sitt skalpkylningssystem. Det innebär att PAXMAN förväntar sig ett ökande orderflöde från bolagets sydafrikanska distributör Pharmacentrix under resten av året samt under 2020.
- Den 21 augusti meddelade PAXMAN att bolaget tecknat distributionsavtal för Pakistan med bolaget Varitron. Avtalet utökar PAXMANs globala räckvidd med en marknad som omfattar 220 miljoner invånare och nästan 200 000 nya cancerfall per år. En ansökan om marknadsgodkännande för PSCS, den senaste versionen av PAXMANs skalpkylningssystem, kommer att lämnas in till Pakistans läkemedelsmyndighet med förväntat besked under Q1 2020.

- Den 13 september meddelade PAXMAN att bolaget erhållit en order om ytterligare 20 skalpkylningssystem till Japan från distributören Century Medical. Totalt har PAXMAN därmed tagit emot order om 50 system till Japan sedan marknadsgodkännande (Shonin) erhöles i slutet av mars 2019.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER PERIODENS UTGÅNG

- Inga väsentliga händelser har inträffat efter periodens slut.

VD Richard Paxman har ordet

Under årets tredje kvartal fortsatte PAXMAN att visa upp stark, global tillväxt samt ett allt mer stabilt och positivt nettoresultat.

PAXMANs nettovinst för det tredje kvartalet 2019 blev 0,8 MSEK, vilket kan jämföras med -0,3 MSEK under samma period förra året samt 0,3 MSEK för det föregående kvartalet. EBITDA-resultatet steg till 4,4 MSEK jämfört med 2,3 MSEK under det föregående kvartalet, vilket motsvarar en förbättring om hela 91 %. Det starka Q3-resultatet innebar dessutom att PAXMANs totala resultat för 2019 blev positivt för första gången. Efter årets första nio månader uppgick det till 0,6 MSEK.

PAXMANs fortsatta tillväxt under det tredje kvartalet syntes såväl i våra intäkter som när det gäller antalet nya installationer. Försäljningen uppgick till 22,9 MSEK för kvartalet, vilket kan jämföras med 16,0 MSEK för samma period under 2018. Det motsvarar en försäljningstillväxt om 43 %. Jag är även stolt över att årets totala försäljning nu är högre än för helåret 2018, trots att det återstår ett helt kvartal av 2019. Det positiva nettoresultatet för Q3 2019 är en konsekvens av denna försäljningstillväxt, men även av vårt fokus på att hålla bolagets kostnadsbas under kontroll.

En stor del av PAXMANs försäljningstillväxt under det tredje kvartalet kom från vår internationella verksamhet (exklusive USA), men USA bidrog samtidigt med 9 MSEK och därmed en betydande del av de totala intäkterna. Det här kan jämföras med Q2 2019 då tillväxten till stor del berodde på att vi kom ikapp med order från Q1 kombinerat med tillväxt i USA. Utvecklingen visar på styrkan i vår internationella expansion, trots att vi ännu bara har skrapat på ytan om man ser till den totala adresserbara marknaden.

Även årets sista kvartal har inletts på ett lovande sätt med fortsatt tillväxt i USA motsvarande de senaste 12 månaderna, kombinerat med betydande order från Japan, Brasilien och Argentina samt fortsatt tillväxt i Storbritannien. Orderflödet är även starkt från övriga internationella marknader, och vi för diskussioner med ett flertal aktörer om ytterligare order som förväntas komma till stånd under 2019.

I syfte att förstärka kunskapen om vår skalpkylning hos medicinsk personal i USA, och därmed bidra till en ökad användning av våra installerade system, lanserade vi PAXMAN Clinical Pioneer Programme i september. Denna heldagsutbildning är mycket uppskattad i Storbritannien, och det första tillfället i USA, vilket ägde rum i Boston, visade på en stark efterfrågan även på andra sidan Atlanten. I Boston deltog 40 läkare, specialiserade sjuksköterskor, socialarbetare, vägledare med flera yrkesgrupper från

ett stort antal cancercenter som Mass General Hospital, Dana Farber Cancer Institute, Tufts och Beth Israel. Efter denna framgångsrika lansering kommer vi nu att utöka programmet till fler delstater i USA under 2020 med målsättningen att förbättra den vård och service som ges till patienterna samtidigt som vi befäster vår position som marknadsledare inom skalpkylning.

Under 2019 har vi vidareutvecklat bolagets organisation, och under det tredje kvartalet implementerades en operativ ledningsgrupp som stöd till mig och vårt växande team i arbetet med att ytterligare accelerera tillväxten under 2020 i linje med vår globala vision och strategi. Den här förändringen gör det möjligt för oss att fortsätta vår tillväxtresa på ett effektivt och strategiskt sätt. Jag är mycket tacksam över förmånen att få arbeta med ett så fantastiskt team, och samtidigt ha aktieägare som förstår och delar vår långsiktiga vision.

Huddersfield i november 2019,



Richard Paxman, VD
PAXMAN AB (publ)



Marknadsutveckling

UTVECKLINGEN I STORT

PAXMAN installerade fler system i USA under det tredje kvartalet än någonsin tidigare under ett enskilt kvartal under året, och dessutom levererades de första 20 systemen till Japan.

USA

Under det tredje kvartalet installerade bolaget 70 system i USA, vilket var det högsta antalet installerade system under ett enskilt kvartal hittills under 2019. Totalt har PAXMAN nu över 550 system installerade på 275 kliniker i 38 delstater. Bolaget ser det samtidigt som viktigt att behålla sitt fokus på utnyttjandegraden och har fortsatt att investera i aktiviteter relaterade till kostnadstäckning under hela kvartalet. Dessa aktiviteter kommer att fortlöpa även under Q4. Dessutom har betydande investeringar gjorts i viktiga data som kan användas för att säkerställa att PAXMAN fokuserar sitt arbete på att nå ut till rätt kliniker och läkare samt fortsätter att utveckla välfungerande marknadsföring och utbildningskampanjer som riktar sig till viktiga intressenter. Bolaget fortsätter även att arbeta nära tillsammans med NCCN® (som utvecklar riktlinjer för cancerbehandlingar) och ledande organisationer med stort inflytande i olika delar av USA. Dessutom tittar bolaget närmare på ett antal kliniska studier för att ge stöd till utökad användning av skalpkylning i USA.

JAPAN

Under det tredje kvartalet levererade PAXMAN 20 system till Japan, och ytterligare 30 beställda system förväntas bli levererade under Q4. Som tidigare kommunicerats säljer PAXMAN inte bara själva systemen på den japanska marknaden, utan även personliga kylhättor. Den nya kylhättan som utvecklats specifikt för asiatiska huvudformer och storlekar har nu lanserats, och dess förbättrade passform förväntas bidra ytterligare till bolagets betydande potential i både Japan och övriga asiatiska marknader framöver.

ÖVRIGA INTERNATIONELLA MARKNADER

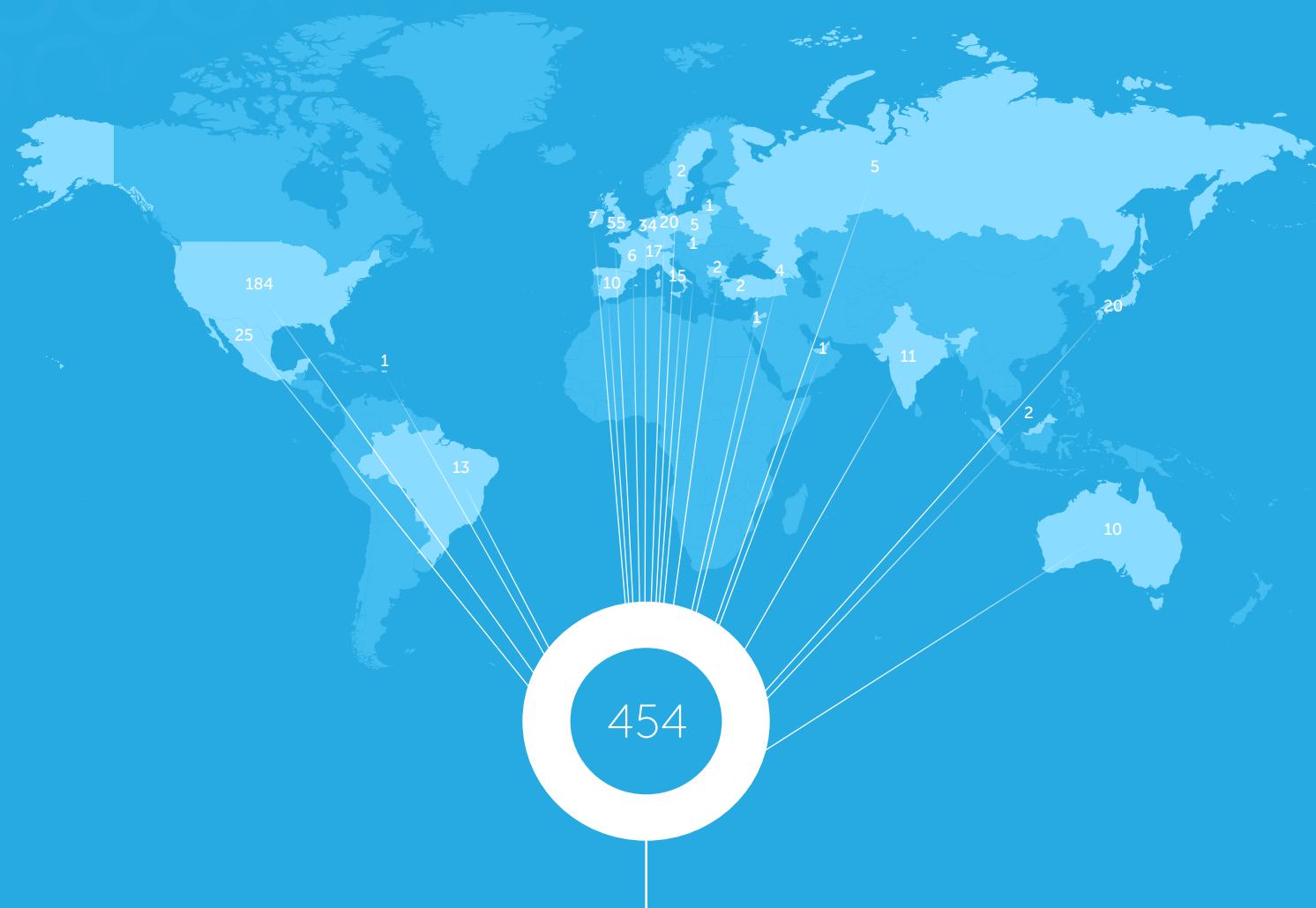
Övriga marknader som utvecklades väl under Q3 inkluderar Storbritannien, Nederländerna, Brasilien, Australien, Ryssland och Schweiz. Hittills under Q4 har bolaget erhållit betydande order från Storbritannien, Argentina, Japan och Brasilien. Intresset i Indien har fortsatt att öka som en följd av de framgångsrika resultaten vid TATA Memorial Hospital som presenterades under ESMO-konferensen i Barcelona. Nya marknader där PAXMAN har tecknat distributionsavtal under Q3 och hittills under Q4 inkluderar Varitron i Pakistan, Prion Poct i Rumänien, AMIT Ltd i Israel, PGFCI Healthcare i Saudiarabien och Sanolabor i Slovenien. Dessa händelser visar på ett fortsatt starkt och växande globalt intresse för PAXMANs skalpkylningsteknologi och kommersiella erbjudanden.

MÄSSOR OCH KONFERENSER

PAXMAN hade ett fullspäckt konferensschema under det tredje kvartalet, inklusive utbildningsevent inom bolagets egna UK Clinical Pioneer Programme samt den 18:e upplagan av Annual International Congress on the Future of Breast Cancer® West, The MedTech Conference by AdvaMed i Boston, ESMO i Barcelona, Lynn Sage Breast Cancer Conference i Chicago samt ett flertal mindre, regionala event. Kommande konferenser under Q4 inkluderar MD Anderson Member Network Meeting, JADPRO i Seattle, UKONS i Telford, Annual Navigations & Survivorship Conference i Nashville samt SABCS i San Antonio. Dessutom medverkar PAXMANs partners vid ett flertal inhemska onkologikonferenser.

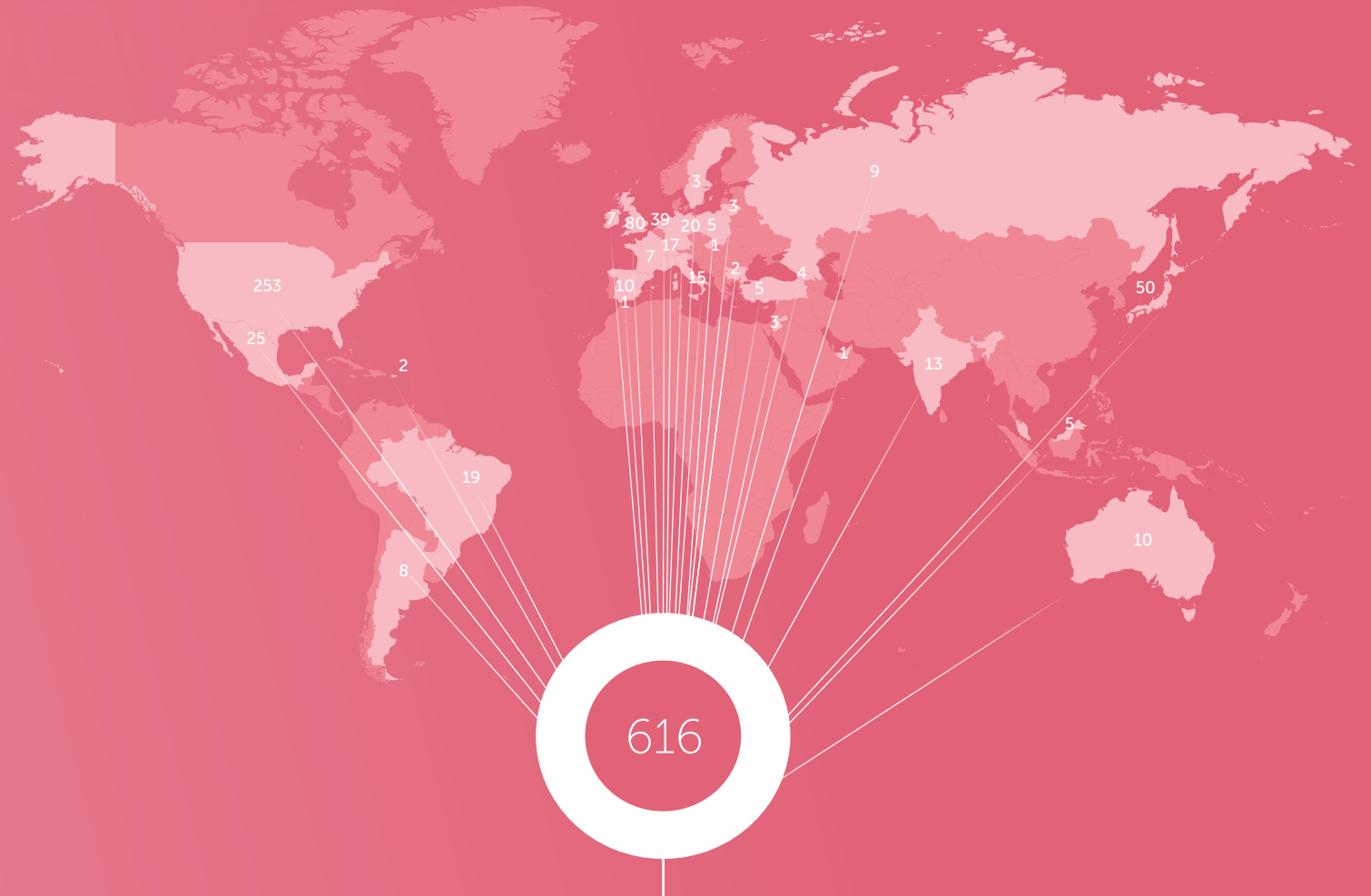
Antal installerade system under perioden januari–september 2019

Systemen installeras hos kund efter tecknande av leverans- och uthyrningsavtal (USA och Mexiko) alternativt efter försäljning av system till kund (övriga regioner).



Australien	10	Nederländerna	34
Brasilien	13	Polen	5
Bulgarien	2	Puerto Rico	1
Frankrike	6	Ryssland	5
Förenade Arabemiraten	1	Slovakien	1
Georgien	4	Spanien	10
Indien	11	Storbritannien	55
Irland	7	Schweiz	17
Italien	15	Sverige	2
Japan	20	Turkiet	2
Jordanien	1	Tyskland	20
Litauen	1	USA	184
Malaysia	2	Totalt	454
Mexiko	25		

Antal installerade system under januari–september + bekräftade order till och med 15 november 2019



Kommentarer till delårsrapporten

OMSÄTTNING OCH RESULTAT

Omsättningen under det tredje kvartalet uppgick till 22,9 MSEK, vilket är den högsta kvartalssiffran hittills i bolagets historia. Omsättningen för perioden januari–september uppgick till 62,4 MSEK, och har därmed redan överträffat omsättningen för helåret 2018. Detta trots att 30 av de system som sålts till Japan återstår att fakturera, tillsammans med ett stort antal order från i synnerhet Brasilien, Argentina och Storbritannien.

PAXMAN redovisade ett positivt nettoresultat om 0,8 MSEK för Q3, vilket innebär att även det ackumulerade resultatet för 2019 nu är positivt. För perioden januari–september uppgår det till 0,6 MSEK. EBITDA steg samtidigt till 4,4 MSEK för det tredje kvartalet, och till 7,6 MSEK för perioden januari–september.

Bolagets kostnader följer budget, samtidigt som avskrivningarna självklart ökar i takt med att allt fler skalpkylningsystem installeras i USA och Mexiko. Bolaget fortsätter även med sina strategiska investeringar i åtgärder för att främja kostnadsersättningar i USA. Hittills i år uppgår de till cirka 230 000 USD.

Inga transaktioner med närstående har skett under perioden.

KASSAFLÖDE

Årets tredje kvartal genererade ett något negativt operativt kassaflöde om -0,4 MSEK, trots mycket starka intäkter. Detta är framförallt en effekt av finansieringen av PAXMANs starka globala försäljningsökning under Q3. Bolaget förväntar sig att se ett positivt kassaflöde under Q4 tack vare den starka utvecklingen under Q3 och en fortsatt positiv utveckling under Q4. PAXMAN genomför fortsatt betydande investeringar i anläggningstillgångar i USA och Mexiko, men dessa finansieras i allt högre utsträckning internt. Av de -4,5 MSEK som genererades av investeringsaktiviteter är -3,8 MSEK hänförliga till anläggningstillgångar ämnade för USA och Mexiko, och resterande del till varumärken och immateriella rättigheter.

FINANSIELL STÄLLNING

Koncernens totala skulder uppgick till 47,6 (21,1) MSEK per den 30 september, varav 28,1 (8,5) MSEK var räntebärande. Koncernens nettokassa uppgick vid periodens utgång till -27,4 (-8,2) MSEK, varav 0,7 (0,3) MSEK utgjordes av likvida medel. Bolaget har tillgång till en rörelsekredit om totalt 29 MSEK för att fullt ut kunna utnyttja den starka organiska tillväxten i USA. Krediten är örönmärkt för investeringar

i de anläggningstillgångar som utgör basen för bolagets fortsatta expansion, lönsamhet och tillväxt på denna viktiga marknad. Vid periodens utgång var 25 MSEK av krediten tagen i anspråk.

PAXMAN har även erbjudits en ytterligare rörelsekredit av sin engelska bank i form av fakturabelåning om 2,4 MSEK för att garantera en bibehållen tillväxttakt. Då intäkter och kassaflöde nu stärks för varje kvartal enligt plan förutser bolaget inga ytterligare kreditbehov.

ANSTÄLLDA

Per den 30 september 2019 hade PAXMAN-koncernen totalt 46 anställda, varav 1 anställd i moderbolaget PAXMAN AB, 38 i Paxman Coolers Ltd och 7 i Paxman US, Inc.

Per den 30 september 2018 hade PAXMAN-koncernen totalt 40 anställda, varav 1 anställd i moderbolaget PAXMAN AB, 32 i Paxman Coolers Ltd och 7 i Paxman US, Inc.

MODERBOLAGET

PAXMAN AB (publ) är moderbolag i PAXMAN-koncernen och bildades i slutet av 2016. Verksamheten omfattar koncernledning och koncerngemensamma funktioner som treasury, juridik och IR-kommunikation. Moderbolaget har sitt säte i Karlshamn, Sverige.

REDOVISNINGSPRINCIPER

PAXMAN AB (publ) upprättar sina räkenskaper i enlighet med BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3), vilket därmed även är de principer, beräkningsmetoder och bedömningar som tillämpats på koncernens årsredovisning. Principerna har inte ändrats sedan årsredovisningen publicerades.

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

FÖRSÄKRAN

Styrelsen och verkställande direktören för PAXMAN AB (publ) försäkrar att denna delårsrapport ger en rättvisande översikt av koncernens verksamhet, ställning och resultat.

Karlshamn den 21 november 2019

PAXMAN AB (publ)

Per-Anders Johansson		Styrelsens ordförande
Maria Bech		Styrelseledamot
Robert Kelly		Styrelseledamot
Björn Littorin		Styrelseledamot
Glenn Paxman		Styrelseledamot
Richard Paxman		Styrelseledamot och verkställande direktör

För ytterligare information, kontakta Richard Paxman, VD, PAXMAN AB (publ)

Tel +44 7968 020641

richard@paxmanscalpcooling.com

Denna information är sådan information som PAXMAN AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU's marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades genom ovanstående kontaktpersons försorg för offentliggörande klockan 8.00 CET den 21 november 2019.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

TSEK	Jul–sep 2019	Jul–sep 2018	Jan–sep 2019	Jan–sep 2018	Jan–dec 2018
Nettoomsättning	22 953	16 004	62 471	39 578	58 023
Aktiverat arbete för egen räkning	2 556	2 499	6 899	8 085	10 540
Summa rörelsens intäkter	25 509	18 503	69 370	47 663	68 563
Råvaror och förnödenheter	-8 794	-5 397	-22 989	-14 220	-23 087
Övriga externa kostnader	-6 133	-6 989	-20 665	-18 764	-26 323
Personalkostnader	-6 165	-4 998	-18 084	-13 958	-19 248
Summa rörelsens kostnader	-21 092	-17 384	-61 738	-46 942	-68 658
EBITDA	4 417	1 119	7 632	721	-95
Avskrivningar	-3 131	-1 334	-5 970	-3 337	-4 687
Rörelseresultat	1 286	-215	1 662	-2 616	-4 782
Finansiellt netto	-439	-130	-986	-262	-382
Resultat efter finansnetto	847	-345	676	-2 878	-5 164
Skatt	-1	42	-26	42	-1 937
Periodens nettoresultat	846	-303	650	-2 836	-7 101

Koncernens balansräkning i sammandrag

TSEK	30 sep 2019	30 sep 2018	31 dec 2018
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	10 409	9 224	9 810
Materiella anläggningstillgångar	34 318	20 027	24 009
Finansiella anläggningstillgångar	47	49	47
Summa anläggningstillgångar	44 774	29 300	33 866
Varulager och pågående arbeten	10 084	9 824	7 819
Rörelsefordringar	18 337	11 664	13 606
Likvida medel	701	278	448
Summa omsättningstillgångar	29 122	21 766	21 874
Summa tillgångar	73 896	51 066	55 739
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	25 851	29 837	25 394
Avsättningar för skatter	478	115	479
Summa avsättningar	478	115	479
Skulder till kreditinstitut	10 482	591	425
Summa långfristiga skulder	10 482	591	425
Skulder till kreditinstitut	17 654	7 919	12 350
Leverantörsskulder	15 819	9 790	12 922
Övriga kortfristiga skulder	3 612	2 814	4 169
Summa kortfristiga skulder	37 085	20 523	29 441
Summa eget kapital och skulder	73 896	51 066	55 739

Koncernens kassaflödesanalyser i sammandrag

TSEK	Jul-sep 2019	Jul-sep 2018	Jan-sep 2019	Jan-sep 2018	Jan-dec 2018
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-398	414	-1 606	-1 061	400
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-4 566	-3 870	-13 500	-12 768	-18 324
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	4 552	2 855	15 359	5 750	10 015
Periodens kassaflöde	-412	-601	253	-8 079	-7 909
Likvida medel vid periodens början	1 113	879	448	8 357	8 357
Likvida medel vid periodens slut	701	278	701	278	448

Förändringar av koncernens eget kapital

TSEK	Jan-sep 2019	Jan-sep 2018	Jan-dec 2018
Ingående balans per 1 januari	25 394	32 766	32 766
Förändring av omräkningsdifferens avseende dotterbolag	-311	-93	-271
Aktierelaterad ersättning som reglerats med egetkapitalinstrument	118	-	-
Periodens resultat	650	-2 836	-7 101
Utgående balans	25 851	29 837	25 394

Nyckeltal

	Jul-sep 2019	Jul-sep 2018	Jan-sep 2019	Jan-sep 2018	Jan-dec 2018
Rörelsemarginal, %	5,6	Neg	2,7	Neg	Neg
EBITDA, TSEK	4 417	1 119	7 632	721	-95
Soliditet, %	35,0	58,4	35,0	58,4	45,6
Nettokassa, TSEK	-27 435	-8 232	-27 435	-8 232	-12 327
Börsvärde vid periodens slut, TSEK	951 142	384 300	951 142	384 300	385 901

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

TSEK	Jul–sep 2019	Jul–sep 2018	Jan–sep 2019	Jan–sep 2018	Jan–dec 2018
Övriga rörelseintäkter	-	-	-	-	-
Summa rörelseintäkter	-	-	-	-	-
Övriga externa kostnader	-466	-357	-1 580	-1 067	-1 788
Personalkostnader	-334	-256	-1 082	-850	-1 127
Summa rörelsens kostnader	-800	-613	-2 662	-1 917	-2 915
Rörelseresultat	-800	-613	-2 662	-1 917	-2 915
Finansnetto	-196	52	-380	65	113
Resultat efter finansnetto	-996	-561	-3 042	-1 852	-2 802
Skatt	-	-	-	-	-
Periodens nettoresultat	-996	-561	-3 042	-1 852	-2 802

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

TSEK	30 sep 2019	30 sep 2018	31 dec 2018
Tillgångar			
Aktier i koncernföretag	25 638	25 520	25 520
Summa anläggningstillgångar	25 638	25 520	25 520
Fordringar på koncernföretag	42 788	28 389	32 407
Övriga kortfristiga fordringar	750	542	475
Likvida medel	50	50	50
Summa omsättningstillgångar	43 588	28 981	32 882
Summa tillgångar	69 226	54 501	58 452
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	45 412	49 287	48 336
Skulder till kreditinstitut	10 000	-	-
Summa långfristiga skulder	10 000	-	-
Skulder till kreditinstitut	13 403	4 902	9 703
Övriga kortfristiga skulder	127	104	189
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	284	208	224
Summa kortfristiga skulder	13 814	5 214	10 116
Summa eget kapital och skulder	69 226	54 501	58 452

Data per aktie

	Jul–sep 2019	Jul–sep 2018	Jan–sep 2019	Jan–sep 2018	Jan–dec 2018
Resultat per aktie, kr ¹⁾	0,05	-0,02	0,04	-0,18	-0,44
Resultat per aktie vid full utspädning, kr ²⁾	0,05	-0,02	0,04	-0,18	-0,44
Eget kapital per aktie, kr ¹⁾	1,61	1,86	1,61	1,86	1,59
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, kr ¹⁾	-0,02	0,03	-0,10	-0,35	0,03
Börskurs vid periodens slut, kr	59,40	24,00	59,40	24,00	24,10
Antal aktier vid periodens slut, st	16 012 500	16 012 500	16 012 500	16 012 500	16 012 500
Antal aktier vid periodens slut vid full utspädning, st ²⁾	16 080 978	16 012 500	16 080 978	16 012 500	16 012 500
Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden, st	16 012 500	16 012 500	16 012 500	16 012 500	16 012 500
Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden vid full utspädning, st ²⁾	16 080 978	16 012 500	16 080 978	16 012 500	16 012 500

1) Resultat respektive kassaflöde är beräknat på genomsnittligt antal aktier under perioden. Eget kapital per aktie baseras på antalet utestående aktier vid periodens slut.

2) Per den 30 september 2019 hade bolaget ett utestående optionsprogram, riktat till anställda vid dotterbolaget Paxman Coolers Ltd i Huddersfield. Beslut om utgivande av teckningsoptioner fattades vid årsstämman den 23 maj 2019, och optionerna emitterades omgående därefter. Totalt har 68 478 teckningsoptioner emitterats, med åtföljande rätt att teckna högst 68 478 nya aktier i bolaget. Optionerna ger innehavarna rätt att teckna aktier från

och med juni 2020 och fram till och med juni 2029, till en teckningskurs om 65,37 kr per aktie. Vid fullt utnyttjande uppgår utspädningseffekten till 0,4 % av det totala antalet aktier i bolaget. Teckningsoptionerna har emitterats vederlagsfritt och förmånen har därmed, enligt gällande redovisningsprinciper, värderats till marknadsvärde. Totalt kommer Paxman Coolers Ltd's personalkostnader därmed att belastas med 1,4 MSEK över tre år (utan någon kassaflödeseffekt).

Per den 30 september 2018 fanns ingen utspädningseffekt att rapportera.

Övrig information

PAXMAN - VERKSAMHETSBESKRIVNING

PAXMAN utvecklar och erbjuder det marknadsledande skalpkylningssystemet PAXMAN Scalp Cooling System som används för att minimera håravfall i samband med cellgiftsbehandling. Systemet finns idag tillgängligt vid ett stort antal cancercenter och sjukhus i Europa, Nord- och Sydamerika, Asien samt Australien, och fler tillkommer löpande.

Med närmare 3 500 levererade skalpkylningssystem i över 40 olika länder har PAXMAN etablerat sig som den globalt ledande aktören inom sitt segment. Behandling med skalpkylning har idag ett starkt kliniskt stöd och är en väletablerad behandlingsmetod i bland annat Storbritannien, Skandinavien, Nederländerna, Belgien, Australien samt i ytterligare ett antal länder. USA är en nyckelmarknad för PAXMAN, och bolaget har haft stora framgångar i landet sedan ett FDA-godkännande erhöles i april 2017.

PAXMAN grundades som ett familjeföretag av Glenn Paxman efter att hans fru Sue Paxman drabbats av cancer och håravfall i samband med cellgiftsbehandling.

Glenn insåg då att det fanns brister i de befintliga metoderna för skalpkylning, och tillsammans med sin bror utvecklade han sin första version år 1996. Idag är deras son Richard Paxman VD för PAXMAN, och även dottern Claire Paxman är aktiv inom bolaget.

Under de senaste 25 åren har PAXMAN genomfört omfattande kliniska prövningar och vidareutvecklat och förfinat ett system som idag är kliniskt bevisat, kostnadseffektivt och har hög acceptansgrad bland såväl läkare, sjuksköterskor som patienter. PAXMANs skalpkylningssystem består av en fristående, mobil och eldriven kylvilhet till vilken man ansluter en specialdesignad kylmössa. Varje kylvilhet har en inbyggd pekskärm med ett menystyrt, grafiskt användargränssnitt vilket gör det enkelt för sjukvårdspersonal att initiera, övervaka och slutföra skalpkylningsprocessen. PAXMANs kylmössa är tillverkad av mjuk och formbar silikon av hög kvalitet vilket säkerställer optimal passform för patienten.

Forskning och utveckling

För att upprätthålla sin position som global ledare inom skalpkylning som motverkar håravfall förbättrar PAXMAN löpande sitt erbjudande med stöd av en omfattande forsknings- och utvecklingsverksamhet. Huvudsyftet med denna verksamhet är att förbättra effektiviteten och användarupplevelsen av skalpkylning kombinerat med en breddning för att inkludera kompletterande onkologirelaterade indikationer.

I februari 2019 presenterade PAXMAN ett femårigt forsknings- och utvecklingsavtal med Huddersfields universitet avseende PAXMAN Scalp Cooling Research Centre, en ny tvärvetenskaplig forskningsgrupp vid Huddersfields universitet. Centret kommer att fokusera på biologisk hårsäcksforskning samt utveckling av innovativa skalpkylningsrelaterade behandlingar och 3D-utskrivna

kylmössor. Under de första fem åren kommer parterna att investera totalt 12 MSEK i likvida medel, personal och andra resurser. PAXMANs investering under 2019 täcks av ett delvis EU-finansierat anslag om 1,2 MSEK, och de följande fyra åren kommer att finansieras av bolagets existerande forsknings- och utvecklingsbudget.

I januari 2019 presenterade PAXMAN ett forskningssamarbete med Nationella universitetssjukhuset i Singapore för utveckling av en mobil kylnings- och kompressionsprodukt som motverkar cellgiftsinducerad perifer neuropati (nervskador i händer och fötter). Målsättningen är att ha en prototyp redo för kliniska studier under Q2 2020.

Kliniska studier och relaterade projekt

PAXMAN medverkar löpande i kliniska studier som syftar till att förbättra kunskapen om hur skalpkylning fungerar i situationer med olika typer av cellgiftsbehandlingar, patientgrupper och patientspecifika parametrar.

Nyligen avslutade studier

En studie baserad på PAXMANs skalpkylningssystem i Japan har nyligen publicerats i The Frontiers of Oncology Journal. Studiens syfte var dels att utvärdera effekten av skalpkylning hos japanska bröstcancerpatienter, och dels att studera skalpkylningens effekt på återväxten av det håravfall som orsakats av cellgiftsbehandling. Studien genomfördes av ledande onkologer vid National Cancer Centre Hospital i Tokyo, Osaka International Cancer Institute, Kameda Medical Centre, Kanazawa Medical University Hospital och Kyoto University Hospital. Studieresultatet visade att skalpkylning med acceptabel säkerhet förhindrar håravfall hos japanska patienter, men även att skalpkylning med statistisk signifikans resulterar i snabbare håråterväxt efter avslutad behandling. Detta gällde även för patienter där skalpkylning inte förhindrade håravfall. Studiens resultat bedömdes av två oberoende forskare, och det krävdes samstämmiga bedömningar från båda för att registrera ett lyckat resultat. Strax under 30 % av patienterna bedömdes som framgångsrikt behandlade av båda forskarna, medan 60 % ansågs vara framgångsrikt behandlade av någon av de båda bedömarna. Resultaten jämfördes med en grupp patienter där ingen erhöll skalpkylningsbehandling. Inför utvärderingen fotograferade man patienternas huvud från fem olika vinklar, och av dessa valde man det sämsta alternativet som underlag för bedömningen. Detta anses vara förklaringen till att utfallet av studien blev väsentligt sämre än flertalet studier som genomförts över hela världen. Man har även diskuterat betydelsen av skillnaden mellan den asiatiska och den europeiska huvudformen, då den kylhätta som användes i studien var mer lämpad för den europeiska huvudformen. PAXMAN har nu utvecklat en ny kylhätta som är speciellt utformad för asiatiska patienter.

Källor: Frontiers in Oncology: Efficacy of Scalp Cooling in Preventing and Recovering from Chemotherapy-Induced Alopecia in Breast Cancer Patients; The HOPE Study

Nyligen publicerades även resultatet av en klinisk studie som genomförts i Italien vid cancerkliniker i Modena, Guastalla och Parma. Studien gav ett totalresultat om 68 % för skalpkylningseffekten. Omfattande håravfall förhindrades hos 89 % av de kvinnor som behandlades med taxanbaserade cellgifter, och hos 78 % av de kvinnor som behandlades med både taxaner och antracykliner. Bland de kvinnor som behandlades med enbart antracykliner upplevde 47 % att de slapp förlora sitt hår.

En studie i Indien med patienter som erhöll en kombinationsbehandling (antracykliner och taxaner) vid

TATA Memorial hospital i Mumbai slutfördes med mycket goda resultat i februari 2019, och resultaten presenterades nyligen under ESMO-konferensen i Barcelona. Håravfall förhindrades hos en väsentligt högre andel av de patienter i gruppen som erhöll behandling i kombination med skalpkylning (18/32, 56,3 %) jämfört med patientgruppen som behandlades utan tillgång till skalpkylning (0/17, 0 %). Bäst resultat erhöles bland de patienter som behandlades med enbart taxaner (77 %) jämfört med patienter som behandlades med enbart antracykliner (33 %). Sex veckor efter avslutad behandling konstaterades även snabbare håråterväxt hos de patienter som erhållit skalpkylning.

Pågående studier

En studie i Singapore med en asiatisk patientgrupp utvecklas väl med planerat färdigställande under 2019. Den sydafrikanska studien baserad på afrikanska patienter med lockigt hår kommer att ta lite längre tid än beräknat, och studiens upplägg utvärderas därför för närvarande. Samtidigt har PAXMAN inlett en studie i samarbete med Medstar Georgetown University Hospital i USA. Studien baseras på patienter som behandlas för gynekologisk cancer och/eller bröstcancer, med syfte att utvärdera effekterna av skalpkylning hos patienter med olika etniskt ursprung. Två tyska studier med patienter som behandlas för äggstocks- och bröstcancer förväntas kunna färdigställas under 2019. Ytterligare en studie håller på att startas upp i Australien med fokus på patienter med prostatacancer. Inom ramen för projektet kommer man att systematiskt utvärdera erfarenheter och behov bland patienter som drabbats av håravfall i samband med cellgiftsbehandling. Ambitionen är att resultatet från studien ska göra det lättare för läkare och vårdpersonal att välja och tillhandahålla rätt hjälp och teknologi i vården. Studieresultatet kommer även att publiceras i en topprankad medicinsk tidskrift, samt presenteras vid en internationell onkologikonferens.

PAXMAN är även medgrundare av den globala organisationen och initiativet CHILL (Cancer-related Hair Loss, International Leadership and Linkage), som sammanträdde vid MASCC-konferensen i San Francisco nyligen. CHILL samlar in patientdata från skalpkylningsbehandlingar i syfte att skapa en databas som kan användas för att ta optimala behandlingsbeslut i olika situationer, ett arbete som förväntas ta ytterligare fart under 2019/2020. Ledande kliniker i Nederländerna, Storbritannien, Australien och USA är representerade i CHILLs styrelse.

KOSTNADSTÄCKNING OCH RELATERADE AKTIVITETER

Tillsammans med specialiserade konsulter arbetar PAXMAN intensivt för att påverka både större försäkringsbolag och relevanta beslutande organ. De inkluderar den amerikanska myndigheten AMA och ett framtida beslut om att införa en specifik CPT-kod för skalpkylning samt specifika HCPCS-koder. Bolaget var även involverat i aktiviteter för att inkludera skalpkylning i NCCNs nationella riktlinjer för cancerbehandling i USA, vilket uppnåddes i mars 2019. Detta förväntas leda till en snabb och effektiv ökning av antalet patienter som erbjuds tillgång till skalpkylning. Dessutom stödjer PAXMAN initiativ på delstatsnivå för att införa lagar som gör det obligatoriskt för hälsovårdsplaner att stå för skalpkylningskostnader.

Utöver att främja kostnadstäckning stödjer PAXMAN även andra initiativ för att finansiera skalpkylning åt patienter som inte har möjlighet att betala själva. Ett av dessa är HairToStay, som under 2018 delade ut sitt tusende bidrag till skalpkylning. Under 2018 lanserade PAXMAN Sue Paxman Fund for Mothers tillsammans med HairToStay. Det här samarbetet kommer att ge ett mycket uppskattat stöd till patienter som inte har möjlighet att stå för någon del av kostnaden för skalpkylning. HairToStay förväntar sig att kunna dela ut ytterligare 1 000 bidrag under 2019.

MÅL OCH FRAMTIDSUTSIKTER

PAXMANs långsiktiga mål är att samtliga patienter som genomgår cellgiftsbehandling skall ha möjlighet att använda sig av skalpkylning, och att PAXMAN Scalp Cooling System skall vara det självklara förstahandsvalet för cancerpatienter över hela världen. Bolaget har redan kommit en bit på vägen mot en verkligt global etablering genom försäljning av system till kunder i Europa, Nord- och Sydamerika, Asien samt Oceanien.

Utöver USA bedöms Japan bli en av de mest intressanta marknaderna för PAXMAN framöver då landet är en stor och inflytelserik marknad i Asien med oMSEKing en miljon nya cancerfall per år. Marknadsgodkännande i Japan (Shonin) erhöles i mars 2019, och omfattande

marknadsaktiviteter är planerade under 2019 tillsammans med distributören Century Medical. För att ytterligare öka tillväxttakten tecknade PAXMAN ett första licensavtal med det stora läkemedelsbolaget Teva Pharmaceuticals gällande Mexiko under Q1 2018. Ett marknadsgodkännande erhöles under Q2 2018, och två order om totalt 27 system erhöles senare under 2018. Då en betydande mängd installerade system är på plats fokuserar Teva nu på att få upp användargraden. Bolaget har även visat intresse för att utöka licensavtalet med ytterligare länder i Latinamerika.

SPECIFIKA MÅL FÖR 2019

PAXMAN överträffade bolagets specifika målsättning om 50 MSEK i omsättning under 2018 genom att uppnå totalt 58 MSEK i omsättning under året. Under 2019 siktar PAXMAN på att upprätthålla en stark expansionstakt i USA och globalt. Bolaget kommer även att fortsätta omställningen från att sälja utrustning till kliniker till den nya affärsmodellen som ger PAXMAN ersättning från patienten för varje såld kylmossa och varje behandling. Denna affärsmodell kommer att implementeras på internationella marknader där det är möjligt.

Samtidigt förväntas stark patientanvändning i USA för både existerande och nya system, vilket kommer att generera ett betydande kassaflöde. PAXMAN har den finansiella styrka som krävs för att för att uppnå ett positivt kassaflöde utan ytterligare kapitallånskott, inklusive en kreditbuffert om 29 MSEK. Bolaget utesluter dock inte offensivt agerande i syfte att öka tillväxttakten om tillfällen skulle uppenbara sig med potential att skapa betydande värden för bolagets aktieägare.

80:20/2020

CHASING ZERO HAIR LOSS DURING CHEMOTHERAPY

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Information om aktuella risker och osäkerhetsfaktorer, samt bolagets hantering av dessa, finns i årsredovisningen för 2018 på sidorna 41-43.

AKTIEN

PAXMANs aktie är noterad på Nasdaq First North Growth Market sedan den 12 juni 2017. Aktien handlas under beteckningen PAX, med ISIN-kod SE0009806284 och LEI-kod 549300OT2V7Q4IDX8X68. Moderbolagets aktiekapital uppgår till 16 012 500 kr fördelat mellan lika många aktier. Kvotvärdet per aktie är således 1 kr. Det finns bara ett aktieslag i bolaget.

ÄGARFÖRHÅLLANDEN

En förteckning över PAXMANs tio största aktieägare finns tillgänglig på www.paxman.se och uppdateras vid utgången av varje kvartal. Per den 30 september 2019 uppgick de 10 största ägarnas innehav till 81,7 % av bolagets samtliga utgivna aktier. Bolaget hade vid denna tidpunkt totalt 920 individuella aktieägare, en ökning med ca 66 % sedan den 1 januari 2019.

ÅRSSTÄMMA 2020

PAXMAN AB (publ) kommer att hålla nästa årsstämma i Karlshamn onsdagen den 27 maj 2020 klockan 15.00. Stämman kommer att genomföras i lokaler i nära anslutning till bolagets huvudkontor på NetPort, Östra Piren, Karlshamn.

VALBEREDNING

PAXMANs valberedning består av följande tre medlemmar:

- Glenn Paxman, bolagets störste aktieägare, representerar och är utsedd av styrelsen
- Jens Listerö, representerar och är utsedd av Björn Littorin
- Roger Johansson, representerar och är utsedd av CIMON Venture Trust AB

Kontaktuppgifter samt principerna för valberedningens tillsättande och verksamhet finns tillgängliga på www.paxman.se.

BOLAGET

PAXMAN AB (publ), med organisationsnummer 559079-3898, har sitt säte i Karlshamn, Sverige, med adress Pirgatan 13, SE-374 35 KARLSHAMN. Produktion och försäljning hanteras inom det engelska dotterbolaget Paxman Coolers Ltd, International House, Penistone Road, Fenay Bridge, HD8 0LE Huddersfield, England. Koncernen har även ett dotterbolag i USA: Paxman US, Inc med säte i Houston, Texas. Både Paxman Coolers Ltd och Paxman US, Inc är helägda dotterbolag till Paxman Group Ltd, som i sin tur är ett helägt dotterbolag till PAXMAN AB (publ).

E-mail: info@paxmanscalpcooling.com
www.paxmanscalpcooling.com
www.paxman.se
www.paxmanUSA.com

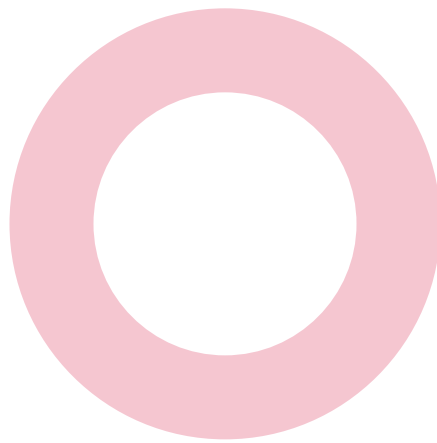
FNCA Sweden AB är bolagets Certified Adviser och nås via info@fnca.se samt 08-528 003 99.

INFORMATIONSGIVNING

Bokslutskommuniké för räkenskapsåret 2019		21 februari 2020
Delårsrapport januari–mars 2020		27 maj 2020
Årsstämma 2020		27 maj 2020
Halvårsrapport januari–juni 2020		27 augusti 2020
Delårsrapport januari–september 2020		20 november 2020

PAXMANs delårsrapporter och årsredovisningar finns tillgängliga på www.paxman.se.
På webbplatsen finns även bolagets nyhetsbrev som publiceras månadsvis.





PAXMAN^o
PIONEERS IN SCALP COOLING



HONEYBADGER
COPYWRITING & CONSULTING

Denna rapport har tagits fram av PAXMAN tillsammans med IR-kommunikationsbyrån **Honeybadger**.

www.honeybadger.se



Chasing Zero Hair Loss During Chemotherapy.

paxmanscalpcooling.com

paxmanUSA.com

paxman.se



[paxmanscalpcooling](https://www.facebook.com/paxmanscalpcooling)



[@scalpcooling](https://twitter.com/ascalpcooling)



[@scalpcooling](https://www.instagram.com/ascalpcooling)

PAXMAN[°]
PIONEERS IN SCALP COOLING