



Heeros Oyj:n liiketoimintakatsaus

1.1.–30.9.2024

Heeros

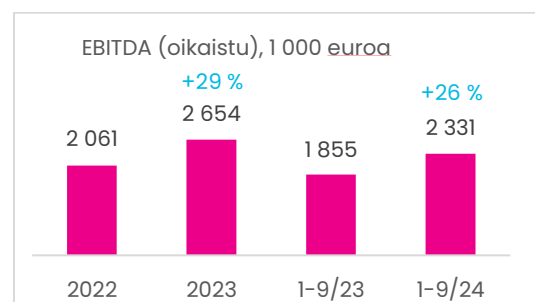
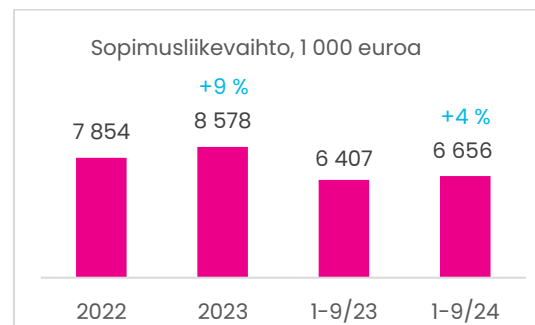
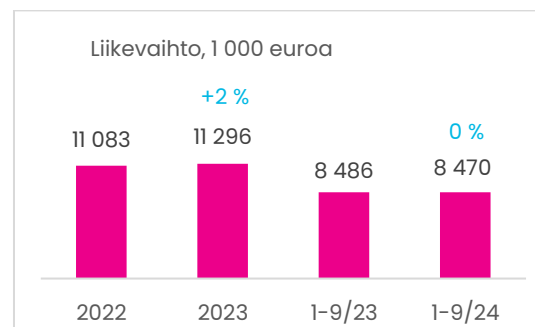
Heeros Oyj:n liiketoimintakatsaus 1.1.–30.9.2024 (tilintarkastamaton): Vahva kannattavuus ja uusmyynti, sopimusliikevaihdon kasvu +4 %.

Uusmyynnin voimakas kasvu näkyy liikevaihdossa vuoden viimeisestä neljänneksestä eteenpäin.

Heinä-syyskuu 2024 lyhyesti

- Liikevaihto oli vertailukauden tasolla ja oli 2,8 (7- 9/2023: 2,8) miljoonaa euroa.
- Sopimus- ja transaktioliikevaihdosta muodostuva jatkuva liikevaihto oli vertailukauden tasolla ja oli 2,7 (2,7) miljoonaa euroa. Sopimusliikevaihto kasvoi 3 % ja oli 2,2 (2,2) miljoonaa euroa. Transaktiovolyymit laskivat 6 % ja transaktioliikevaihto laski 16 % ollen 0,4 (0,5) miljoonaa euroa.
- Käyttökate (EBITDA) kasvoi 42 % ja oli 1,2 (0,9) miljoonaa euroa eli 44 % (31 %) liikevaihdosta. Käyttökatteeseen vaikutti positiivisesti Business Finlandin 0,5 miljoonan euron lainojen perimättä jättäminen vuosina 2018–2019 toteutettuihin Taimer Oyj:n tuotekehityshankkeisiin liittyen.
- Oikaistu käyttökate (oikaistu EBITDA) laski 10 % ja oli 0,9 (1,0) miljoonaa euroa eli 31 % (35 %) liikevaihdosta.
- Oikaistun käyttökatemarginaalin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma (Rule of 40, oikaistu) oli 31 % (41 %).
- Uudet jatkuvat asiakastilaukset (ARR, Annual Recurring Revenue) olivat noin 122 (130) tuhatta euroa.

- Uudet jatkuvat asiakastilaukset (ARR, Annual Recurring Revenue) olivat noin 560 (480) tuhatta euroa.



Tammi-syyskuu 2024 lyhyesti

- Liikevaihto oli vertailukauden tasolla ja oli 8,5 (1-9/2023: 8,5) miljoonaa euroa.
- Sopimus- ja transaktioliikevaihdosta muodostuva jatkuva liikevaihto laski 0,2 % ja oli 8,0 (8,1) miljoonaa euroa. Sopimusliikevaihto kasvoi 4 % ja oli 6,7 (6,4) miljoonaa euroa. Transaktiovolyymit laskivat 7 % ja transaktioliikevaihto laski 16 % ollen 1,4 (1,7) miljoonaa euroa.
- Käyttökate (EBITDA) kasvoi 52 % ja oli 2,6 (1,7) miljoonaa euroa eli 31 % (20 %) liikevaihdosta.
- Oikaistu käyttökate (oikaistu EBITDA) kasvoi 26 % ja oli 2,3 (1,9) miljoonaa euroa eli 28 % (22 %) liikevaihdosta.
- Oikaistun käyttökatemarginaalin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma (Rule of 40, oikaistu) oli 27 % (25 %).

Avainluvut

Tuhatta euroa	7-9/2024	7-9/2023	Muutos, %	1-9/2024	1-9/2023	Muutos, %	2023
Liikevaihto	2 826	2 820	0 %	8 470	8 486	0 %	11 296
Jatkuva liikevaihto ¹	2 684	2 695	0 %	8 048	8 061	0 %	10 774
Sopimusliikevaihto	2 243	2 171	3 %	6 656	6 407	4 %	8 578
Transaktioliikevaihto	442	524	-16 %	1 392	1 654	-16 %	2 195
Käyttökate (EBITDA)	1 242	872	42 %	2 585	1 697	52 %	2 478
Käyttökate, % liikevaihdosta	44 %	31 %		31 %	20 %		22 %
Oikaistu käyttökate ²	877	973	-10 %	2 331	1 855	26 %	2 654
Oik. käyttökate, % liikevaihdosta	31 %	35 %		28 %	22 %		23 %
Rule of 40, %	44 %	38 %		30 %	24 %		24 %
Rule of 40, % (oik.) ²	31 %	41 %		27 %	25 %		25 %

¹Jatkuva liikevaihto jakautuu kahteen osaan: Sopimusliikevaihto (käyttömaksut ja palvelusopimukset) ja Transaktioliikevaihto.
²Oikaistut luvut 7-9/2024 sisältävät 524 tuhannen euron oikaisun satunnaisista tuotoista ja 159 tuhannen euron oikaisun kertaluonteisista uudelleenjärjestelykuluista. Oikaistut luvut 1-9/2024 sisältävät 524 tuhannen euron oikaisun satunnaisista tuotoista ja 270 tuhannen euron oikaisun kertaluonteisista uudelleenjärjestelykuluista.

NIKLAS LAHTI, TOIMITUSJOHTAJA

”Heerosen kolmas neljännes oli odotetunlainen ja työ eteni suunnitelmien mukaan. Pääsimme myyntitavoitteisiin, ja kannattavuus kehittyi hyvin, vaikka transaktiovolyymien lasku painoi edelleen liikevaihdon kasvua.

Tammi-syyskuun oikaistu käyttökate kasvoi yli 26 %

Tammi-syyskuun oikaistu käyttökate kasvoi edellisvuodesta 26 % 2 331 tuhanteen euroon (1-9/2023: 1 855 tuhatta euroa) ja oli 28 % (22 %) liikevaihdesta. Heinä-syyskuun oikaistu käyttökate laski edellisvuodesta 10 % 877 tuhanteen euroon (7-9/2023: 973 tuhatta euroa) ja oli 31 % (35 %) liikevaihdesta.

Kolmannen neljänneksen käyttökateen suhteelliseen laskuun vaikutti edellisvuotta suurempi tulospalkkiovaraus ja edellisvuotta pienempi lomapalkkavarausten purku.

Liiketoiminnan rahavirta kasvoi tammi-syyskuun aikana 110 % 2 526 (1 206) tuhanteen euroon. Positiivinen kannattavuuskehitys tulee näkemyksemme mukaan jatkumaan läpi vuoden.

Sopimusliikevaihto kasvoi vuoden kolmannella neljänneksellä 3 % ja liikevaihdon pysyvyys (NRR) säilyi vahvana ollen 102 % (106 %).

Lainojen anteeksiannot vahvistivat nettovelka-asemaa

Käyttökatteeseen vaikutti positiivisesti Business Finlandin 524 tuhannen euron lainojen perimättä jättäminen vuosina 2018–2019 toteutettuihin Taimer Oy:n tuotekehityshankkeisiin liittyen. Tämä kertaluontoinen erä nosti heinä-syyskuun käyttökateen 1 242 (872) tuhanteen euroon ollen 44 % (31 %) liikevaihdesta. Lopputuloksena Heeros on nyt selkeästi nettovelaton yritys.

Liikevaihdon kasvu realisoituu käyttöönottojen siirtyessä laskutusvaiheeseen loppuvuonna

Liikevaihdon kasvutrendi jatkui kolmannen neljänneksen aikana sopimusliikevaihdon kasvaessa 3 % edellisvuodesta.

Taloudellinen aktiivisuus Suomessa kasvoi hieman verrattuna ennätysellisen heikkoon alkuvuoteen, mutta pysyi silti vaimeana. Tämä vaikutti transaktiovolyymien edelleen alhaiseen tasoon (Q3/2024:lla -6% verrattuna edellisvuoden

vastaavaan ajanjaksoon, Q2/2024:lla -6 % ja Q1/2024:lla -9 %). Näemme transaktiovolyymien laskun erityisesti paperisten myyntilaskujen lähettämässä, joka toisaalta vaikuttaa kannattavuuteen vähemmän suhteellisten korkeiden kulujen vuoksi.

Vaikka sopimusliikevaihto kehittyikin positiivisesti, kokonaisliikevaihto oli vuoden kolmannella neljänneksellä vuoden 2023 tasolla, ollen 2 826 (2 820) tuhatta euroa transaktioliikevaihdon laskun vuoksi. Katsauskauden lopussa jatkuvan liikevaihdon vuosiarvo (ARR, Annual Recurring Revenue), joka laskeaan vuosiarvoksi muunnetun syyskuun sopimusliikevaihdon ja edellisen 12 kuukauden transaktioliikevaihdon summana, oli 10 923 tuhatta euroa (30.9.2023: 10 952 tuhatta euroa).

Odotetusti, vuoden toisen ja kolmannen neljänneksen aikana voitettujen asiakkaiden tulouttamaton liikevaihto (jonka kuukausittainen sopimusliikevaihdon arvo on 27 tuhatta euroa) näkyy arviomme mukaan liikevaihdossa vuoden 2024 viimeisestä neljänneksestä alkaen.

Uusasiakashankinnassa merkkejä positiivisesta vireestä

Uusasiakastilausten määrä oli neljänneksen aikana viime vuoden tasolla, saavuttaen 122 (130) tuhatta euroa. Tammi-syyskuussa kasvu oli 16 %, ja tilaukset nousivat 560 (480) tuhanteen euroon. Uusasiakashankinnan tulos oli positiivinen huomioiden se, että teimme suuria muutoksia uusmyyntitiimiin vuoden alussa.

Myynnin positiivinen vire jatkui. Liidien, tapaamisten ja uusien myyntialoitusten määrä nousi selkeästi verrattuna parin viimeisen vuoden vastaavaan ajankohtaan myös kolmannella neljänneksellä.

Tuotekehitys edistyy suunnitellusti

Vuosineljänneksen aikana pääsimme todistamaan laajan tuoteportfoliomme ja organisaatiomme tehokkuutta muutoksiin reagoinnissa, kun päivitimme kaikki ohjelmistomme ja niihin liittyvät lukuisat eri integraatiot kolmansien osapuolten järjestelmiin tukemaan uutta arvonlisäverokantaa. Muutoksen läpivienti onkin saanut kiitosta asiakkailtamme sekä kumppaneiltamme ja itse olemme tyytyväisiä siihen, että äkillisestä muutostarpeesta huolimatta

pystyimme edistämään tehokkaasti myös ennalta suunniteltua tuotekehityksen roadmapia.

Jatkoimme asiakaslähtöistä kehitystä fokusalueilamme osto- ja myyntilaskuautomaation parissa, laajentaen mm. myyntilaskuratkaisumme integrointikyvykkyksiä ja tuoden ostolaskuratkaisumme uuden automatisoidun toiminnon toimittajien ennakonperintärekisteritarkastuksiin. PSA-tuotteessamme olemme keskittyneet viemään jo entuudestaan modernia käyttökokemusta entistäkin intuitiivisempaan ja helppokäyttöisempään suuntaan.”

TALOUDellinen OHJEISTUS VUODELLE 2024 (JULKISTETTU 1.2.2024)

Heeros odottaa, että tilikauden 2024 liikevaihto ylittää vuoden 2023 liikevaihdon ja että käyttökate paranee.

KATSAUSKAUDEN KESKEISET TAPAHTUMAT

Katsauskaudella ei ole ollut olennaisia tapahtumia.

KATSAUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Katsauskauden jälkeen ei ole ollut olennaisia tapahtumia.

Keskeiset tunnuslukujen laskentakaavat

Käyttökate (EBITDA)	=	Liikevoitto + poistot
Oikaistu käyttökate (oik. EBITDA)	=	Käyttökate (EBITDA) + kertaluonteiset erät
Rule of 40, %	=	Käyttökatemarginaalin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma
Oikaistu Rule of 40, %	=	Oikaistun käyttökatemarginaalin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma

**Heeros Oyj
Hallitus****Lisätietoja:**

Niklas Lahti, toimitusjohtaja, puhelin 040 774 1777 niklas.lahti@heeros.com

Juho Pakkanen, talousjohtaja, puhelin 040 506 9898 juho.pakkanen@heeros.com

Hyväksytty neuvonantaja: Aktia Alexander Corporate Finance Oy, puhelin 050 520 4098

Jakelu:

Nasdaq Helsinki

Keskeiset tiedotusvälineet

www.heeros.com/sijoittajille

SaaS-yritysohjelmistojen edelläkävijänä Heeroksen missiona on kehittää ohjelmistoja sujuvampaan liiketoimintaan. Heeros pyrkii vastaamaan yritys- ja talousjohtajien asiakastarpeisiin tarjoamalla käyttäjäkokemukseltaan parhaan ohjelmistokokonaisuuden liiketoimintakriittisten prosessien digitalisaatioon niin taloushallinnon, toiminnanohjauksen kuin henkilöstöhallinnonkin saralla. Heeros perustettiin vuonna 2000 ja yhtiön osake on listattu Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä Nasdaq First North Growth Market Finland -markkinapaikalla kaupankäyntitunnuksella HEEROS. www.heeros.com