

FORTNOX KÖPER SHARESPINE – GÖR HANDEL ENKLARE

Fortnox och en majoritet av ägarna av Sharespine Partners Sweden AB har ingått ett förvärvsavtal genom vilket Fortnox förvärvar 100 procent av aktierna i Sharespine AB. Affären beräknas vara klar i slutet av februari. Affären är ett led i strategin att stärka affärsdrivande arbetsflöden.

- Fortnox tar nu ett större ansvar för affärskritiska flöden, särskilt inom försäljning och betalningar. Genom att erbjuda en mer sammanhängande och skalbar lösning bygger vi nästa generations integrationer. Vår vision är att integrationer inte längre enbart ska handla om data som flödar mellan system, utan om att hela arbetsprocesser är fullt integrerade. Målet är ett sömlöst ekosystem för modern digital handel, där kunder kan bygga och driva hela sin affär från ett och samma ställe, säger Håkan Rosén, Chief Corporate Development Officer på Fortnox.

- Vi är partners till flera ledande digitala försäljningsplattformar och ser fram emot att tillsammans med Fortnox föra dessa närmare Sveriges företag. Sedan 2012 har vi varit integrationspartner till Fortnox, och med våra nya ägare tror vi att Sharespine har de bästa förutsättningarna att fortsätta växa och utvecklas, säger Runar Wahlgren, Chief Growth Officer på Sharespine.

Sharespine är en integrationsplattform som automatiserar och förenklar flöden mellan e-handel, kassasystem, marknadsplatser, betal lösningar och affärssystem. Förvärvet är en strategisk del i Fortnox ambition att komma närmare företagets affärsdrivande arbetsflöden, som betalningar och försäljning. Genom ett första gemensamt erbjudande skapas ett sömlöst flöde mellan Fortnox och fem av världens ledande försäljningskanaler inom handel – Kustom, WooCommerce, Shopify, PayPal och Stripe.

- Sharespine var en av de första integratörerna som byggde mot Fortnox öppna API. Den lösningen kommer vi fortsatt att ha kvar, men med förvärvet tar Fortnox dock ytterligare steg in i kundernas affärsprocesser för att skapa ännu större värde. Nu utvidgar vi vårt kärnerbjudande till att omfatta fler centrala delar av ett företags affärsverksamhet. Detta är ett naturligt steg i vår långsiktiga strategi, avslutar Håkan Rosén.

För mer information, vänligen kontakta:

Andreas Birro, Corporate PR
Email: andreas.birro@fortnox.se
Telnr: +46 70 477 90 30

Fortnox – mitt i företagslivet

Fortnox hjälper företag att starta, växa och utvecklas. Med smarta tekniska lösningar för företag och redovisningsbyråer, smidig finansiering och ett ekosystem av starka partnerskap är Fortnox ett nav för företagande i Sverige. Vi drivs av visionen om ett välmående samhälle format av framgångsrika företag.

Fortnox grundades 2001 med huvudkontor i Växjö. Läs mer på www.fortnoxgroup.com.