

OPTICEPT FÅR ORDER VIA FPS FOOD PROCESS SOLUTIONS

OptiCept Technologies AB (publ) meddelar att bolagets partner Food Process Solutions (FPS) har tagit emot den första kommersiella ordern på PEF-systemet OPTICEPT® SP7 till ett ordervärde om 200 000 USD, vilket är den första affären inom det viktiga potatissegmentet. Installation av systemet planeras till mitten av 2026.

Under 2025 har OptiCept och FPS intensifierat samarbetet vilket nu resulterat i en genombrottsorder från RASMCO som levererar en komplett produktionsanläggning för pommes frites till sin kund i Saudiarabien. Ordern avser en av de mindre av modellerna i OPTICEPT® SP7 familjen, ett modulärt system utvecklat för PEF-behandling av potatis för kapaciteter upp till 80 ton i timmen.

- Affären är en viktig milstolpe för vår satsning inom potatissegmentet. Att en industriell aktör väljer OPTICEPT® SP7 bekräftar både teknologins värde och marknadens behov. Vi ser ett bra intresse från andra aktörer på marknaden och hoppas nu att denna referenskund kommer att accelerera kommersialiseringen, säger Thomas Lundqvist, VD för OptiCept.

Även FPS VD Jeffrey Chang ser stora möjligheter i samband med affären:

- Vi vet att potatisindustrin är mycket intresserade av det vi erbjuder. Nu får vi en trovärdig referenskund som ytterligare stärker vårt erbjudande.

FPS marknadsför, säljer, tillverkar och installerar OptiCepts utrustningar till segmentet för fasta livsmedel. Även system för flytande livsmedel tillverkas sedan andra halvåret 2025 av FPS enligt ett underleverantörsavtal där nyckelkomponenter som kritisk hårdvara och mjukvara tillhandahålls av OptiCept. Detta är ett steg i OptiCepts dual supply strategi som möjliggör reducerade kostnader, korta ledtider och bästa betalningsvillkor

När FPS fullgjort sina skyldigheter i sitt kundavtal delas återstående överskott, vilket också utgör vinsten, lika mellan FPS och OptiCept. När överskottet är känt rapporteras hälften av detta som en intäkt i OptiCept. Denna affär kommer inte att generera några kassaflöden förrän vid denna tidpunkt.

Den globala marknaden för bearbetad potatis värderas till 85 miljarder Euro årligen och växer kraftigt.

Kontakter

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Thomas Lundqvist, CEO
+46 73 268 05 70
thomas.lundqvist@opticept.se

Henrik Nettersand, CFO
henrik.nettersand@opticept.se

Om oss

OptiCept Technologies AB (publ), 556844-3914 förser livsmedels- och växtindustrin med högteknologiska lösningar som bidrar till en mer hållbar värld och möjliggör klimatsmart ekonomisk tillväxt. OptiCept optimerar biologiska processer - Ökad extraktion ur råvaran, förlängd hållbarhet, minskat avfall och förbättrad kvalitet (smak, doft, färg, näringsinnehåll) hos slutprodukten. Teknologins positiva effekter ger såväl ekonomiska fördelar för kunden, bättre produkter för konsumenten och mindre påverkan på vår miljö.

Genom patenterad teknologi inom PEF (pulsed electric field) och VI (Vacuum Infusion), öppnar vi upp nya affärsmöjligheter för livsmedels- och växtförädlingsindustrin över hela världen. OptiCepts vision är att bidra till en mer hållbar värld genom banbrytande teknologi för livsmedels- och växtindustrin.

Företaget finns i Lund och aktien handlas på Nasdaq First North Growth Market (kortnamn: OPTI). Bolagets Certified Adviser är Tapper Partners AB.

För ytterligare information:
[OptiCept Technologies officiell hemsida](#)

Denna information är sådan information som OptiCept Technologies är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 2026-01-05 20:25 CET.

Bifogade filer

[OptiCept får order via FPS Food Process Solutions](#)