

Kontrollerad frisättning



för bättre vård

Delårsrapport Kvartal 3, 2025



Nanexa AB (PUBL)

Väsentliga händelser under tredje kvartalet 2025

- Nanexa meddelade i augusti att en förlängning av utvärderingsavtal med ett stort läkemedelsföretag tecknats. Syftet är att undersöka PharmaShell®-formuleringar med långverkande effekt för ett specifikt läkemedel med en aktuell årlig försäljning på över 1 miljard USD.
- Nanexa meddelade i september att bolaget erhållit japanskt patentgodkännande för en specifik PharmaShell-struktur.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Nanexa meddelade i oktober att bolaget byter Certified Adviser till Tapper Partners AB.
- Nanexa meddelade i oktober att bolaget har blivit utvalt som finalist i kategorin Drug Delivery Technology av den ledande branschtidningen Firece Life Sciences.

Sammanfattning av rapportperioden

1 juli – 30 september 2025

- Omsättningen uppgick till: 477 (6 434) kSEK
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till: -11 983 (-4 550) kSEK
- Periodens resultat uppgick till: -12 538 (-4 438) kSEK
- Resultat per aktie uppgick till: -0,08 (-0,03) SEK
- Periodens kassaflöde uppgick till: -15 483 (-12 302) kSEK
- Likvida medel vid periodens utgång: 24 779 (29 009) kSEK

1 januari – 30 september 2025

- Omsättningen uppgick till: 6 059 (19 844) kSEK
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till: -25 433 (-14 037) kSEK
- Periodens resultat uppgick till: -27 424 (-13 273) kSEK
- Resultat per aktie uppgick till: -0,18 (-0,10) SEK
- Periodens kassaflöde uppgick till: 14 488 (-36 160) kSEK
- Likvida medel vid periodens utgång: 24 779 (29 009) kSEK

Siffror inom parentes avser motsvarande period föregående år.

VD-kommentar

Jag är glad att kunna berätta om de betydande framsteg som vi gjort under årets tredje kvartal. Vi har tagit viktiga steg framåt med optimeringen av våra GLP-1-formuleringar och förlängt ett befintligt kommersiellt partnerskap. Vi har också fått godkännande för en PharmaShell-patentansökan i Japan och lämnat in tre nya patentansökningar.



I juli hade vi täta uppföljningar av alla de intressanta kontakter som skapades under konferenserna BIO International och American Diabetes Association, som båda hölls i slutet av andra kvartalet. Presentationen av proof-of-concept-data från fas I för NEX-22 – en GLP-1-behandling som ges en gång i månaden för behandling av patienter med typ 2-diabetes – var den första i sitt slag och utgjorde en viktig milstolpe. Vårt deltagande i dessa evenemang bidrog till att öka medvetenheten om vad PharmaShell-plattformen kan åstadkomma. Vi höll också en detaljerad presentation av PharmaShell-tekniken vid Controlled Release Societys årsmöte i juli, vilken väckte stort intresse.

Vi har under tredje kvartalet haft stort fokus på affärsutveckling i allmänhet och arbetet med att licensiera våra tillgångar inom typ 2-diabetes och obesitas i synnerhet. Det är uppenbart att marknaden för sistnämnda indikationer är väldigt stor och att det finns ett stort intresse från ett antal företag för produkter som kräver mindre frekvent dosering. Lägre doseringsfrekvens kan även uppnås genom förbättringar av redan marknadsförda produkter, där PharmaShell-baserade GLP-1 substanser som tas en gång i månaden skulle kunna spela en viktig roll. Under året har vi, i prekliniska farmakokinetiska (PK) studier, som mäter hur koncentrationen av ett läkemedel ändras över tid, lyckats skapa en ännu mer gynnsam frisättningsprofil där den initiala frisättningen begränsas och depåen förlängs.

Novo Nordisk fortsätter sin utvärdering av vår plattformsteknik PharmaShell med en av sina substanser. Syftet är att skapa en produkt med mindre frekvent dosering. Som vi tidigare meddelat gör vi bedömningen att den målbilden är uppfylld. Vi ser mot den bakgrunden positivt på den process som vi nu har med Novo Nordisk. Då exklusivitetsperioden löpt ut har vi dessutom parallella diskussioner, utan begränsningar, med andra bolag. Flera av dessa diskussioner rör en månadersdepåer inom typ 2-diabetes och obesitas.

Jag är också glad att kunna meddela att vi under kvartalet har förlängt ett utvärderingsavtal med ett stort läkemedelsbolag. Inom ramen för detta avtal kommer vi att undersöka långverkande PharmaShell-formuleringar på en marknad värd flera miljarder dollar. Även om varken läkemedelsbolaget eller indikationen kan namnges i detta skede, kan vi säga att indikationen som undersöks är kronisk och att en formulering med långsam frisättning och mindre frekvent dosering skulle vara mycket fördelaktigt för patienterna. Förutom det pågår det långt framskridna samtal med ytterligare bolag för användning av PharmaShell inom andra mycket intressanta områden.

Vi har erhållit japanskt godkännande för ett specifikt PharmaShell-patent, och ytterligare tre patentansökningar har lämnats in i strategiskt viktiga länder under kvartalet. Detta är ett mycket viktigt arbete, som säkerställer patentskydd

fram till 2046 för alla produkter som baseras på vår teknik. Med 14 patentfamiljer i vår portfölj vill jag bekräfta vår starka patentposition.

Nyligen hade vi, som en del av Stockholm Business Region mediaturué, glädjen att välkomna journalister från ledande internationell fackpress på en rundtur i våra GMP-anläggningar. Vi hoppas att detta kommer att bidra till att skapa värdefulla relationer och öka medvetenheten inte bara om Nanexa utan också om de många innovativa företagen i regionen.

PharmaShells förmåga att minska behandlingsbördan för patienter genom mindre frekventa injektioner har ett enormt kommersiellt värde. Det är också viktigt att komma ihåg att PharmaShell erbjuder många andra viktiga fördelar, såsom förbättrade frisättningsprofiler, begränsade biverkningar och enkel självadministrering av en färdig produkt genom en extremt tunn nål. Dessutom ser vi möjligheter att sänka tillverkningskostnaderna genom att undvika aseptisk tillverkning och övervinna behovet av kylkedjelogistik.

Med de affärsmässiga aktiviteter som nu pågår ser jag och styrelsen det som realistiskt att lösa den fortsatta finansieringen av verksamheten med medel från kommande avtal.

Jag tror starkt på Nanexas potential och att vi kan bli en viktig aktör på marknaden för typ 2-diabetes och obesitas.

David Westberg, vd

Finansiella kommentarer

Resultat och kassaflöde

Tredje kvartalet 2025

Kvartalets omsättning uppgick till 477 (6 434) kSEK varav 477 (912) kSEK avser intäkter från utvärderingsavtal avseende PharmaShell®-teknologin, 0 (3 766) kSEK avser exklusivitetsavtalet med Novo Nordisk A/S och 0 (1 750) kSEK avser ytbeläggning av sensorer. Under perioden aktiverades utvecklingskostnader till ett värde av 4 157 (4 682) kSEK och avser som tidigare främst investeringar i NEX-22.

Externa projekt- och utvecklingskostnader uppgick under kvartalet till -3 024 (-3 292) kSEK, där kostnader relaterade till NEX-22 står för ungefär hälften. Övriga externa kostnader, som inkluderar bland annat kostnader för lokaler och externa konsulter uppgick till -5 658 (-4 412) kSEK, där ökningen främst förklaras av högre kostnader för affärsutveckling och resor genom aktiv satsning på ökad internationell närvaro. Kvartalets personalkostnader uppgick till -4 812 (-5 180) kSEK.

Resultatet för kvartalet uppgick till -12 538 (-4 438) kSEK.

Kvartalets kassaflöde uppgick till -15 483 (-12 302) kSEK. Förändring av rörelsekapitalet uppgick till -53 (-4 793) kSEK, som främst härrör sig till ökade kundfordringar och korta skulder. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -5 629 (-5 637) kSEK, där aktivering av utvecklingskostnader låg på en något lägre nivå och aktivering av patent på en något högre nivå än motsvarande period 2024. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -422 (-551) kSEK, och består av amortering av lån.

Perioden januari-september 2025

Periodens omsättning uppgick till 6 059 (19 844) kSEK, varav 4 303 (11 297) kSEK avser den förutbetalda exklusivitetsavgiften från Novo Nordisk, 540 (5 939) kSEK avser intäkter från utvärderingsavtal avseende PharmaShell-teknologin och 1 208 (2 592) kSEK avser ytbeläggning av sensorer. Under perioden aktiverades utvecklingskostnader till ett värde av 15 061 (16 047) kSEK, och avser som tidigare främst investeringar i NEX-22.

Externa projekt- och utvecklingskostnader uppgick under perioden till -10 775 (-11 414) kSEK, där kostnader relaterade till NEX-22 står för sextio procent. Övriga externa kostnader uppgick till -18 569 (-14 614) kSEK, där ökningen främst förklaras av högre kostnader för affärsutveckling och resor genom aktiv satsning på ökad internationell närvaro. Personalkostnaderna uppgick till -15 092 (-16 335) kSEK under perioden, där minskningen mot samma period 2024 förklaras av kostnadsneddragningar och därmed färre anställda, även om vissa nyanställningar skett sedan dess.

Periodens resultat uppgick till -27 424 (-13 273) kSEK.

Kassaflödet för perioden januari-september 2025 uppgick till 14 488 (-36 160) kSEK. Förändring av rörelsekapitalet uppgick till -1 030 (-8 928) kSEK, som för perioden januari-september främst härrör sig till minskade kortfristiga fordringar samt upplösning av förutbetalda intäkter från exklusivitetsavtalet med Novo Nordisk. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -19 027 (-20 246) kSEK, där aktivering av utvecklingskostnader minskade något, och aktivering av patentkostnader var på samma nivå, jämfört med samma period föregående år. Investeringar i materiella anläggningstillgångar har fortsatt hållit mycket låg nivå. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 52 769 (-1 617) kSEK där nyemission uppgår till 38 537 kSEK, upptagna lån i samband med nyemissionen 20 000 kSEK och resten består av emissionskostnader och amortering av lån.

Finansiell ställning

Likvida medel och kortfristiga placeringar uppgick per den 30 september 2025 till 24 779 (29 009) kSEK och det egna kapitalet uppgick till 77 337 (82 557) kSEK. Styrelsen bedömer att bolagets aktuella rörelsekapital och likvida medel är tillräckliga för att finansiera verksamheten till slutet av första kvartalet, 2026. Styrelsen och ledningen arbetar intensivt för att säkra intäkter från avtal med potentiella partners för att utveckla verksamheten och nå en långsiktig finansiering framåt.

Anställda

Antalet anställda per 30 september 2025 var 15 (16), varav 4 (6) kvinnor och 11 (10) män. Medelantalet anställda (FTE) var 15 (17) under tredje kvartalet 2025 och 14 (18) under januari-september. Utöver anställd personal anlitar Nanexa löpande ett antal konsulter med specialistkompetens.

Närståendetransaktioner

Bolaget har under januari-september 2025 inte haft några närståendetransaktioner.

Aktien

Nanexa AB (publ) noterades på Nasdaq First North Growth Market den 29 maj 2020. Aktien var tidigare noterad på Spotlight Stock Market sedan den 17 juni 2015. Antalet aktieägare i Nanexa uppgick per 2025-09-30 till 6 781 st.

Resultat per aktie

Resultat per aktie före utspädning uppgick för det tredje kvartalet 2025 till -0,08 (-0,03) SEK och efter utspädning till -0,07 (-0,03) SEK.

Resultat per aktie före utspädning uppgick för perioden januari-september 2025 till -0,18 (-0,10) SEK och efter utspädning till -0,15 (-0,10) SEK.

Antal aktier

Antalet utestående aktier i Nanexa AB per 2025-09-30 var 158 676 146 (135 695 626), med ett kvotvärde om 0,13 SEK per aktie. Antal aktier vid full utspädning av utestående teckningsoptioner var 178 232 089 (138 403 626).

Medelantalet aktier för tredje kvartalet 2025 uppgick till 158 609 084 (135 695 626). Inklusive full utspädning av utestående teckningsoptioner uppgick medelantalet aktier för tredje kvartalet 2025 till 184 786 535 (138 403 626).

Medelantalet aktier för perioden januari-september 2025 uppgick till 154 811 865 (135 695 626). Inklusive full utspädning av utestående teckningsoptioner uppgick medelantalet aktier för januari-september till 178 232 089 (138 403 626).

Utestående program för teckningsoptioner per 2025-09-30 var följande:

TO7 (2023/2026) som kan utnyttjas för teckning av aktier under perioden 1 juli – 31 augusti 2026. Antalet utestående teckningsoptioner av serie TO6 är 1 345 000, varav tecknade optioner uppgår till 425 000, motsvarande en utspädning på 0,31%. Teckningskurs är 5,31 kr.

TO8 (2025/2026) som kan utnyttjas för teckning av aktier under perioden 28 januari 2025 - 31 mars 2026. Varje teckningsoption av serien berättigar till teckning av en (1) aktie. Antalet utestående teckningsoptioner av serie TO8 var 26 110 389 per 2025-09-30. Vid fullt utnyttjande av samtliga teckningsoptioner av serie TO8 beräknas en utspädningseffekt om ca 14,55% uppstå. Per 2025-09-30 hade 1 768 399 teckningsoptioner utnyttjats. Teckningskurs är 2,00 kr.

Principer för rapportens upprättande

Delårsrapporten har upprättats enligt samma redovisningsprinciper som i bolagets senaste årsredovisning, det vill säga enligt Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Kommande rapporttillfällen

Nanexa AB lämnar återkommande ekonomisk information enligt följande plan.

19 februari 2026	Bokslutskommuniké 2025
26 mars 2026	Årsredovisning 2025
29 april 2026	Delårsrapport januari-mars 2026
27 augusti 2026	Delårsrapport april-juni 2026

Årsstämma 2026

Årsstämma för Nanexa AB (publ) kommer att hållas i Uppsala den 12 maj, 2026 och kallelse kommer att finnas tillgänglig på Nanexas hemsida, www.nanexa.com.

Bolagets räkenskapsår är 1 januari - 31 december.

Denna delårsrapport har inte varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor.

Uppsala 2025-11-05

Styrelsen Nanexa AB

Göran Ando (ordförande)

David Westberg, VD Nanexa AB

Richard Davis (ledamot)

Jakob Dynnes Hansen (ledamot)

Birgit Stattin Norinder (ledamot)

Hanna Tilus (ledamot)

Resultaträkning

Belopp i kSEK	2025-07-01– 2025-09-30	2024-07-01– 2024-09-30	2025-01-01– 2025-09-30	2024-01-01– 2024-09-30	2024-01-01– 2024-12-31
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	477	6 434	6 059	19 844	24 361
Aktiverat arbete för egen räkning	4 157	4 682	15 061	16 047	22 331
Övriga intäkter	88	87	7 443	325	597
Summa intäkter	4 722	11 203	28 563	36 216	47 289
Rörelsens kostnader					
Externa projekt- och utvecklingskostnader	-3 024	-3 292	-10 775	-11 414	-16 527
Övriga externa kostnader	-5 658	-4 412	-18 569	-14 614	-20 607
Personalkostnader	-4 812	-5 180	-15 092	-16 335	-25 077
Avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar	-3 175	-2 709	-9 296	-7 681	-10 859
Övriga rörelsekostnader	-37	-160	-264	-209	-281
Summa rörelsens kostnader	-16 705	-15 753	-53 996	-50 253	-73 351
Rörelseresultat (EBIT)	-11 983	-4 550	-25 433	-14 037	-26 062
Resultat från finansiella poster					
Ränteintäkter och liknande resultatposter	100	196	349	1 020	1 510
Räntekostnader och liknande resultatposter	-682	-113	-2 421	-339	-461
Summa resultat från finansiella poster	-582	84	-2 072	681	1 049
Skatter					
Skatteintäkt	27	28	81	83	108
Summa skatter	27	28	81	83	108
Periodens resultat	-12 538	-4 438	-27 424	-13 273	-24 905
Resultat per aktie (SEK)	-0,08	-0,03	-0,18	-0,10	-0,18

Balansräkning

Belopp i kSEK	2025-09-30	2024-09-30	2024-12-31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	71 159	54 951	59 397
Materiella anläggningstillgångar	10 553	12 366	12 583
Finansiella anläggningstillgångar	397	291	316
Summa anläggningstillgångar	82 108	67 608	72 296
Omsättningstillgångar			
Lager	144	117	495
Kortfristiga fordringar	7 026	6 740	8 738
Kortfristiga placeringar	15 000	10 000	0
Likvida medel	9 779	19 009	10 292
Summa omsättningstillgångar	31 950	35 866	19 525
Summa tillgångar	114 058	103 474	91 821
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Aktiekapital	20 536	17 562	17 562
Bundet eget kapital	61 471	46 567	51 318
Överkursfond	348 822	317 961	317 961
Balanserad vinst eller förlust	-326 069	-286 260	-291 011
Periodens förlust	-27 424	-13 273	-24 905
Summa eget kapital	77 337	82 557	70 925
Avsättningar			
Övriga avsättningar	0	875	0
Summa avsättningar	0	875	0
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	21 374	1 247	2 197
Summa långfristiga skulder	21 374	1 247	2 197
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	3 061	4 346	2 289
Övriga kortfristiga skulder	12 286	14 449	16 409
Summa kortfristiga skulder	15 347	18 795	18 698
Summa eget kapital och skulder	114 058	103 474	91 821
Ställda säkerheter	7 015	7 015	7 015
Tillgångar med äganderättsförbehåll	6 363	5 383	7 353

Kassaflödesanalys

Belopp i kSEK	2025-07-01– 2025-09-30	2024-07-01– 2024-09-30	2025-01-01– 2025-09-30	2024-01-01– 2024-09-30	2024-01-01– 2024-12-31
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	-11 983	-4 550	-25 433	-14 037	-26 062
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	3 175	3 145	9 296	8 116	10 452
Erhållen ränta	110	257	333	826	1 316
Betald ränta	-682	-173	-2 421	-274	-396
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-9 380	-1 321	-18 224	-5 369	-14 689
Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet					
Förändring av varulager och pågående arbeten	426	2	351	1 794	1 415
Förändring av kundfordringar	-1 141	721	977	249	230
Förändring av fordringar	106	903	788	3 857	1 878
Förändring av leverantörsskulder	-27	-2 202	772	-3 481	-5 538
Förändring av övriga skulder	584	-4 217	-3 918	-11 347	-9 728
Summa från förändring av rörelsekapitalet	-53	-4 793	-1 030	-8 928	-11 742
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-9 432	-6 114	-19 254	-14 297	-26 430
Investeringsverksamheten					
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-5 629	-5 637	-19 027	-20 094	-26 784
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	0	0	0	-152	-1 336
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	0	0	0	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-5 629	-5 637	-19 027	-20 246	-28 120
Finansieringsverksamheten					
Nyemission	1 542	0	38 537	0	0
Emissionskostnader	-1 587	0	-4 701	0	0
Upptagna lån	0	0	20 000	0	2 422
Amortering lån	-377	-551	-1 067	-1 617	-2 749
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-422	-551	52 769	-1 617	-327
Periodens kassaflöde	-15 483	-12 302	14 488	-36 160	-54 877
Likvida medel vid periodens ingång	40 263	41 311	10 292	65 168	65 168
Likvida medel vid periodens utgång	24 779	29 009	24 779	29 009	10 292

Förändring av eget kapital

Belopp i kSEK	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Fond för utvecklings- arbeten	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Summa eget kapital
Belopp per 2025-01-01	17 562	0	51 318	317 961	-291 011	-24 905	70 925
Föregående års resultat					-24 905	24 905	0
Nyemission	2 745			32 255			35 000
Pågående nyemission							
Teckningsoptioner	229			3 308			3 537
Emissionskostnader				-4 701			-4 701
Periodens aktiverade utvecklingskostnader			15 061		-15 061		0
Periodens av- och nedskrivningar på aktiverade utvecklings- kostnader			-4 907		4 907		0
Periodens resultat						-27 424	-27 424
Belopp per 2025-09-30	20 536	0	61 471	348 822	-326 069	-27 424	77 337

Belopp i kSEK	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Fond för utvecklings- arbeten	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Summa eget kapital
Belopp per 2024-01-01	17 562	0	34 282	317 961	-197 577	-76 398	95 830
Föregående års resultat					-76 398	76 398	0
Nyemission							0
Pågående nyemission							0
Teckningsoptioner							0
Emissionskostnader							0
Periodens aktiverade utvecklingskostnader			22 311		-22 311		0
Periodens av- och nedskrivningar på aktiverade utvecklings- kostnader			-5 295		5 295		0
Periodens resultat						-24 905	-24 905
Belopp per 2024-12-31	17 562	0	51 318	317 961	-291 011	-24 905	70 925

Ställda säkerheter

Belopp i kSEK	2025-09-30	2024-09-30	2024-12-31
Företagsinteckningar	7 015	7 015	7 015

Tillgångar med äganderättsförbehåll

Belopp i kSEK	2025-09-30	2024-09-30	2024-12-31
Tillgångar med äganderättsförbehåll	6 363	5 383	7 353

Om Nanexa

Nanexa utvecklar PharmaShell® – ett drug delivery-system med stor potential

Nanexa introducerar kontroll, precision och mångsidighet till läkemedelsformuleringar med hjälp av ALD-teknik (Atomic Layer Deposition). Företagets patenterade PharmaShell®-plattform är ett unikt drug delivery-system som möjliggör hög drug load vilket ger låg injektionsvolym och skapar en ny generation formuleringar, så kallade "super generics" som ger större bekvämlighet och minskar kostnaderna vid behandling av allehanda sjukdomstillstånd som metabola sjukdomar, t.ex. typ 2-diabetes och obesitas, hematologi/onkologi, hjärt-kärlsjukdomar, psykiatri och många andra. Nanexa utvecklar egna läkemedelsprodukter och har dessutom samarbetsavtal med flera läkemedelsbolag, däribland Novo Nordisk och AstraZeneca.

Adresserar viktiga medicinska behov och marknader

Nanexa fokuserar sina egna utvecklingsprojekt på sjukdomsområden med stort medicinskt behov där marknaden är stor och växande. I dag fokuserar bolaget framför allt på NEX-22-projektet med målet att utveckla en enmånads depåformulering av GLP-1-substansen liraglutid för behandling av typ 2-diabetes. Bolaget har också två onkologi-projekt för indikationerna myelodysplastiskt syndrom (MDS) och multipelt myelom vilka är två former av blodcancer.

I Nanexas egna projekt utgår bolaget från befintliga och beprövade läkemedelssubstanser där patentskyddet har gått ut. På så vis minimerar Nanexa den biologiska risken, minskar utvecklingstiden och underlättar godkännande-processen. Samtidigt kan Nanexa med sin teknologi skapa nya patentskydd och därmed skapa stora värden, i såväl sina egna produktprojekt som för produkter i partnerdrivna projekt.

Ett patenterat drug delivery-system

PharmaShell möjliggör utveckling och produktion av en helt ny generation av långverkande injicerbara läkemedel. Med PharmaShell belägger Nanexa mycket små partiklar av aktiv läkemedelssubstans med en extremt tunn och tät beläggning av ett oorganiskt material, som skalet hos ett ägg. Beläggningsprocessen sker med tekniken Atomic Layer Deposition (ALD) genom vilken tjocklek och sammansättning hos beläggningsmaterialet kan anpassas. På så vis går det att styra upplösningstiden hos beläggningen och därmed frisättningen av läkemedelssubstans från depå i kroppen.

Nanexas produkter består av injicerbara läkemedelsformuleringar som placeras som en depå under huden eller lokalt, exempelvis i en cancertumör. Denna depå frisätter kontinuerligt aktiva läkemedelssubstanser under lång tid utan att patienten frekvent behöver hålla reda på sin medicinering, eller komma in till kliniken för att få behandling. Det effektiviserar behandlingar, underlättar vardagslivet för patienten och frigör resurser för vårdgivare. Tack vare Nanexas egenutvecklade och patenterade drug delivery-system PharmaShell kan bolaget skräddarsy och styra frisättningshastigheten av både biologiska och småmolekylära läkemedelssubstanser.

Fördelar med depåläkemedel

För patienter

- Depåläkemedel gör det enklare för patienten. I stället för att behöva hålla koll på daglig medicinering eller komma in till kliniken för att få behandling så frisätts depåläkemedlet under lång tid.
- Depåläkemedel kan ge en jämnare, kontinuerlig dos, vilket kan reducera vissa biverkningar som förknippas med andra administrationsvägar.

För sjukvården

- Depåläkemedel ger ökad följsamhet i behandlingen eftersom patienten inte behöver hålla reda på tabletter eller injektioner.
- Ökad följsamhet leder i sin tur till att behandlingen får bättre effekt.

För betalare

- Färre patientbesök på kliniker och sjukhus sparar pengar för samhället.
- Ökad följsamhet ger en mer kostnadseffektiv behandling.

För läkemedelsföretag

- Ger ökade intäktsströmmar då långverkande och injicerbara produkter ger stora möjligheter att förbättra behandlingar inom många indikationsområden och möjliggör produktdifferentiering.
- Förbättrar existerande produkter och ger bättre produktlivscyklar.
- Förlänger patentskydd genom nya beredningsformer för befintliga produkter.

Hållbarhet

- Depåläkemedel ger ökad kontroll över läkemedelssubstanser och minskar risken till att de hanteras på fel sätt.
- Patienter slipper hantera läkemedlet, vilket minskar risken för att det till exempel spolats ner i toaletten eller kastas i soporna.
- Depåläkemedel minskar antalet plastsprutor och andra komponenter, vilket minskar belastningen på miljön.

PharmaShell® – unika egenskaper

- Möjligt att styra depå längden för att optimera behandling. Allt från en vecka till en månad till flera månader
- Möjligt att styra den initiala frisättningen efter administration i kroppen, vilket är ett vanligt problem för de flesta konkurrerande depåberedningssystemen
 - o Möjliggör depåformulering av högpotenta substanser
 - o Möjliggör att öka dosen i depåberedningarna
- Mycket hög drug load (upp till 80 procent)
 - o Minimera injektionsvolymen
 - o Möjliggöra depåberedning av mindre potenta läkemedel
 - o Möjliggöra längre depåberedningar
- Flexibel kan användas på många olika läkemedel
 - o Små molekyler
 - o Biologiska substanser som peptider och proteiner
 - o Substanser med hög och låg löslighet
- Förhindra nedbrytning av läkemedlen efter injektion i kroppen
 - o PharmaShell-beläggningen skyddar substanserna från nedbrytning under tiden de ligger i depå
- Många användningsområden
 - o Subkutan eller intramuskulär administrering för systemisk exponering
 - o Lokal administrering vid tumör eller annan vävnad för lokal effekt.

Nanexas affärsmodell

Nanexa har en tudelad affärsmodell där bolaget dels utvecklar egna produkter, dels ingår utlicensieringsavtal kring PharmaShell® teknologin. I de egna produktprojekten driver Nanexa dem genom de prekliniska och kliniska faserna, huvudsakligen fram till proof of concept (fas I eller II). Därefter görs en bedömning om hur kommersialiseringen ska ske – antingen i egen regi eller tillsammans med en licenspartner. Ett licensavtal innefattar vanligen en initial betalning, så kallad signing fee, och milstolpebetalningar när definierade utvecklingsmål uppnås. En milstolpebetalning genomförs även i samband med marknadsgodkännande av läkemedlet, varefter försäljningsbaserade royalties utgår. Önskvärda partners är exempelvis globala läkemedelsföretag med starka marknadspositioner inom aktuellt område. En annan möjlighet är licensaffärer med en eller flera aktörer med stark marknadsnärvaro i viktiga regioner. Beslut fattas utifrån vad som bedöms skapa mest värde för bolaget.

Samtidigt arbetar Nanexa aktivt för att utlicensiera sin teknologi till andra läkemedelsföretag som vill utveckla långtidsverkande läkemedel. Nanexa har idag ett antal utvärderingsavtal på plats med syfte att skapa underlag för vidare samarbeten och utlicensieringsaffärer. Till dessa hör ett mycket intressant projekt med Novo Nordisk och utvärderingar med flera av världens största läkemedelsbolag.

Även om intäkterna från bolagets produktprojekt förväntas vara betydligt större än intäkterna från utlicensieringsavtal gällande PharmaShell ser bolaget betydande möjligheter till attraktiva licensavtal även från flera av utvärderingsprojekten. Dessutom kan tekniklicenserna bli fler till antalet, ligga närmare i tiden och ge ett betydande bidrag till de totala intäkterna framöver.

Kontakt

David Westberg

VD

0709-42 83 03

david.westberg@nanexa.se

Nanexa AB

Virdings Allé 2, 754 50 Uppsala, Sverige

Telefon: +46 (0) 18 100 300

Org nr. 556833-0285

info@nanexa.se

