



Årsredovisning 2020

bimobject[®]

Building a better world

Världen genomgår den största urbaniseringen i mänsklighetens historia. Nya hem, arbetsplatser, skolor och sjukhus byggs i en takt av ett New York City varje månad. För världens människor ger detta hopp om ett bättre liv.

Samtidigt utgör byggandet ett enormt miljöhot. Byggnader och nybyggnation står för 40 procent av världens energirelaterade koldioxidutsläpp. Vi kan inte fortsätta bygga som vi gör idag.

Det finns en lösning. Digitaliseringen gör det möjligt att bygga en bättre värld, som är både hållbar, funktionell och vacker. BIM - Building Information Modelling - är den tekniska revolutionen som tar oss dit.

Det ska vara enkelt att bygga bättre. Därför skapar vi en plats där alla människor och produkter i vår bransch kan samlas, för att förändra byggindustrin och skapa en hållbar framtid.

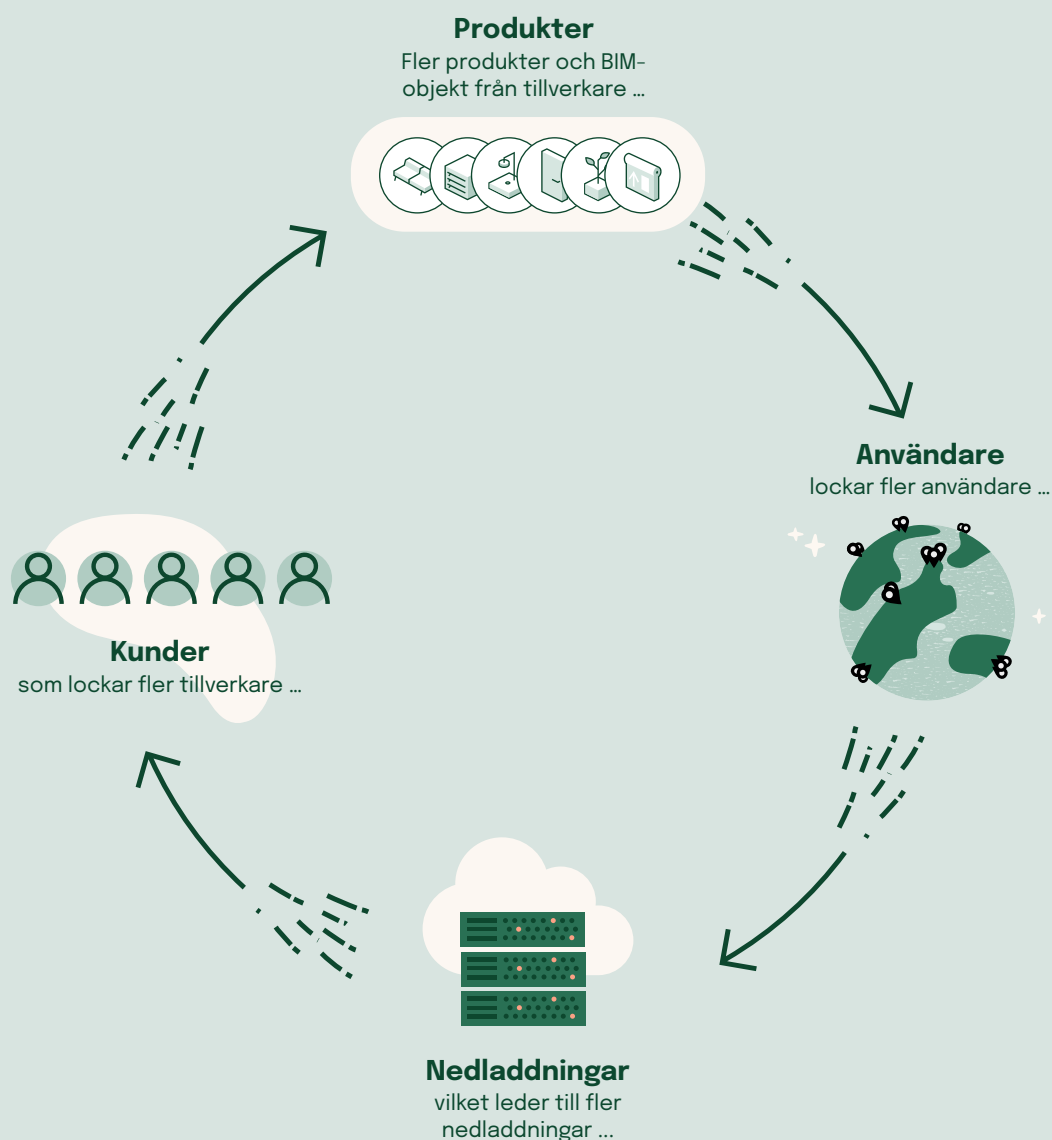
Innehåll

BIMobject i korthet	4
Vad är BIM?	6
VD-ord	8
Året i korthet	10
Marknad	12
Erbjudande.....	16
Kund- och användarnytta	20
Finansiella rapporter	
Förvaltningsberättelse	24
Koncernens resultaträkning	30
Koncernens balansräkning.....	31
Koncernens kassaflödesanalys	33
Moderbolagets resultaträkning	34
Moderbolagets balansräkning	35
Moderbolagets kassaflödesanalys	37
Noter	38
Underskrifter	52
Revisionsberättelse.....	53
Styrelse	56
Ledningsgrupp	57
Årsstämma.....	59

BIMObject i korthet

BIMObjects mål är att digitalisera byggindustrin för att skapa en hållbar framtid.

Vi är en global marknadsplats för byggbranschen som ger arkitekter och ingenjörer den information och inspiration de behöver för att designa byggnader snabbare, smartare och grönare. Våra kunder är tillverkare av byggnadsprodukter som Roca, Ardex, Velux och Assa Abloy. Med BIMObject kan de nå, förstå och påverka byggindustrins beslutsfattare, för att få sina produkter föreskrivna och vinna fler affärer. Med produkter från över 2 000 varumärken och världens 100 största arkitektföretag bland våra användare driver vi digital byggnadsdesign framåt i hela världen.



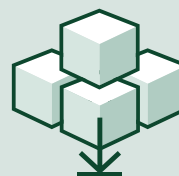
Operativa nyckeltal



2,2M

registrerade
användare

2 019

varumärken
på plattformen

24,7M

nedladdningar
under året

Finansiella nyckeltal

↗ 136,7 MSEK

nettoomsättning

↗ 101,1 MSEK

intäkter från Plattform

↘ 173

antal anställda

↗ -72,7 MSEK

rörelseresultat

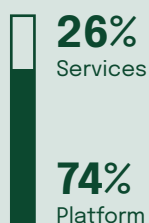
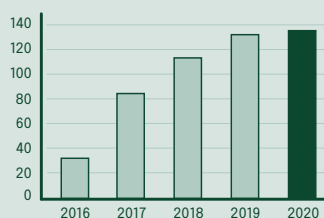
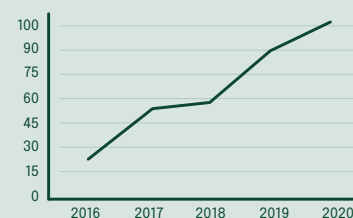
↗ -38,1 MSEK

kassaflöde från
löpande verksamheten

↗ 393 MSEK

likvida medel och
kortfristiga placeringar

Fördelning intäkter

Omsättning
MSEKÅrliga återkommande intäkter
MSEK

Vad är BIM?

En digital revolution i byggindustrin

I slutet av 1900-talet utvecklades byggnadsdesign gradvis från handritade byggritningar till datorstödd design (CAD). Datorn blev standard för de flesta arkitekter och ingenjörer, vilket effektiviserade ritningshantering och förbättrade visualiseringen. Men fortfarande var ritningarna främst visuella representationer, vilket gjorde det svårt för olika aktörer att samarbeta och dela information kring byggnadsprojektet.

Building Information Modelling (BIM) uppfanns med målet att ta byggindustrin in i informationsåldern. I BIM ersätts ritningen med en datamodell för byggnaden som delas från byggnadens designer till byggbolaget och slutligen vidare till byggnadens ägare och förvaltare.

Med BIM kan arkitekter och byggnadsingenjörer skapa 3D-modeller av en komplett och möblerad byggnad. Dessa modeller kan också innehålla framåtblickande information relaterad till byggnadens livscykel och dess förväntade underhållskrav. Information som tidsplanering (4D) och kostnadsberäkningar (5D) bidrar med ytterligare dimensioner till BIM-modeller.

BIM-modeller av byggnader kan kombineras med AR (augmented reality) och VR (virtual reality) för mer modern och effektiv visualisering. Detta gör det möjligt att jämföra olika material- eller belysningsval och överväga hur de påverkar upplevelsen.

Övergången till BIM började spridas via "early adopters" för drygt tio år sedan. Idag finns det miljontals aktiva BIM-användare över hela världen, där majoriteten använder program som Revit (Autodesk), MicroStation (Bentley) samt Graphisoft Archicad, Allplan och Vectorworks (samtliga från Nemetschek Group).

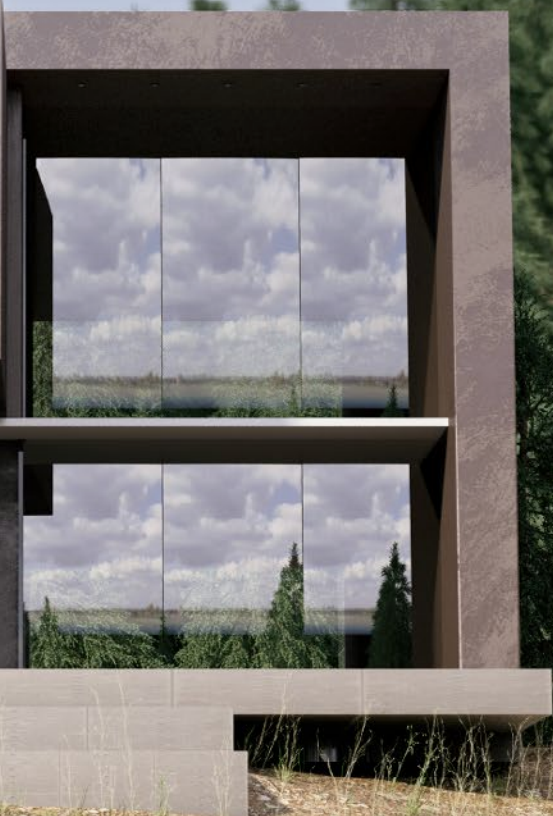
Värdet av ett BIM-objekt

Ett krav för att arbeta med BIM är att alla byggnadselement är tillgängliga i digitalt format (så kallade "BIM-objekt") som enkelt kan laddas ned till programvaran som används för att generera BIM-modellen. De flesta BIM-objekt som för närvarande används är dock fortfarande generiska modeller av till exempel dörrar, fönster, toaletter och lampor. Dessa ersätter dock bara äldre tvådimensionella ritningar utan att generera mervärde för byggprocessen.

Av detta skäl finns det ett växande behov av så kallade tillverkarspecifika BIM-objekt, som inte bara återspeglar produkternas fysiska egenskaper utan även innehåller andra väsentliga uppgifter såsom produktinformation, installationsanvisningar, energiförbrukning, miljömärken, driftskostnader och produktens livslängd. Det är dessa objekten som vi erbjuder våra användare.

“ BIM is to construction
what HTML is to the Internet. ”

Phil Bernstein, Senior Lecturer Yale School of Architecture



Vi står fast vid vår plan

För ett år sedan hade vi precis lämnat ett turbulent 2019 bakom oss och blickade framåt – bara för att möta ett ännu mer turbulent 2020. Trots en utmanande omvärld fortsätter vi att genomföra vår plan att bygga ett stort, globalt SaaS-företag. Och vi har kommit långt i år.

”The New Normal” – digitalisering med stormsteg

Genom våra kvartalsrapporter känner jag att vi redan har talat tillräckligt om 2020. Det var ett turbulent, galet år – från optimism under första kvartalet till global depression, följt av flera svängningar när COVID-19-utbrottet växte, minskade och sedan växte igen.

Det är viktigt att förstå att även om vi är ett mjukvaruföretag så är våra kunder inte det. De är industriföretag som påverkas av konjunkturcykeln och är mycket beroende av att arbetare kan gå till fabriken, att logistikflödet fungerar och att kreditmarknaderna är tillgängliga. När COVID-19 drabbade världen, drabbade det också våra kunder – inte minst deras marknadsföringsbudgetar. Det är bara i detta sammanhang som jag är nöjd med vår tillväxt på + 2% och plattformens försäljningstillväxt på + 13,5% under året.

I turbulenta tider måste vi blicka framåt. 2020 var året då varje tillverkare av byggprodukter tvingades ompröva sitt beroende av mässor och andra fysiska säljmöten. Detta var året då Europas största mäsas, BAU, ställdes in för att i bästa fall återvända först 2023 – om alls. Enligt en McKinsey Global Survey av globala chefer i oktober 2020 har deras företag påskyndat digitaliseringen inom deras kund- och leverantörsinteraktioner med tre till fyra år. Andelen digitala eller digitalt förberedda produkter i deras portföljer har accelererat med hela sju år. Trots det kortsiktiga budgetproblemet har intresset, mätt som nya bokade kundmöten, aldrig varit högre än 2021.

En fokuserad strategi gav resultat

Inför 2020 satte vi upp tre strategiska teman för året: 1) bygga en attraktiv plattform, 2) förbättra

våra kommersiella processer och 3) skapa en stark finansiell grund för företaget. Vi har levererat på alla tre.

Vår plattform har vuxit enormt i år och nådde 2 miljoner registrerade användare och nästan 25 miljoner nedladdningar. Vi har minskat kostnaderna med 58 MSEK under året och förbättrat vårt operativa kassaflöde från -117 MSEK till -38 MSEK. Och vi har nu nästan 400 MSEK i likvida medel och kortfristiga placeringar.

Viktigast av allt är att vi har skapat en helt ny, skalbar go-to-market-modell. Vi har gått från en traditionell licensbaserad prismodell till en värdebaserad software-as-a-service-modell. Och vi har omorganiserat hela vår kommersiella organisation i tre team, alla med ett tydligt mål: att hitta, övertyga och behålla kunder.

Våra nästa steg

Ser vi framåt är 2020 års övergripande teman fortfarande mycket relevanta – produktinnovation, kommersiellt genomförande och ekonomiska resultat – men alla med ett nytt fokus.

På produktutvecklingssidan går vi från att renovera till att utöka funktionaliteten igen. Under 2020 och början av 2021 har vi lanserat nya versioner av hela vårt erbjudande – från ett helt nydesignat bimobject.com till stora uppgraderingar av vår centrala administrations- och analysfunktionalitet för tillverkare av byggprodukter. Efter de välbehövliga omdesignerna har vi nu möjligheten att snabbt lägga till ny funktionalitet för både slutanvändare och kunder.

Inom vår kommersiella organisation flyttar fokus från effektivitet till resultat: boka fler möten, sälja mer av både prenumerationer och tjänster

samt utöka ARR på befintliga konton. Vi fokuserar även hårt på att skala upp vårt team, genom att investera i ledarskap, träning och rekrytering.

Förvärv kommer att förbli en del av vår strategi – det passar bra för vår typ av företag. Men som en långsiktig aktieägare vill jag se till att alla förvärv som görs skapar hållbart värde, inte bara en kortsiktig ökning av vårt aktiekurs. Det måste finnas en strategisk passform och en relevant prislapp.

Världen fortsätter att röra sig

Varje dag är en utmaning i ett tillväxtföretag, och vi har fortfarande vår andel av utmaningar kvar. Men utanför vårt företag fortsätter utvecklingen framåt.

Den 1 januari 2021 tog Brasilien nästa steg i sitt nationella BIM-program, vilket gjorde grundläggande BIM-processer obligatoriska för offentliga arbeten. Brasilien är världens sjätte största land sett till befolkningens mängd och São Paulo den största staden på västra halvklotet.

2021 blir ännu ett år där BIM fortsätter att förändra byggbranschen, och göra byggandet smartare och mer hållbart.

Carl Silbersky
VD



2020 i korthet

Januari

Joint venture i Thailand

BIMobject meddelade att vi bildar ett strategiskt partnerskap i Thailand med landets största industrikonglomerat SCG / CPAC.

April

Kostnadsbesparingsprogram

Ett kostnadsbesparingsprogram inleddes med ambitionen att sänka driftskostnaderna med 50 MSEK.

Stefan Larsson lämnar företaget

Bolagets grundare och Nordamerika-chef Stefan Larsson avgick från sitt operativa ansvar i bolaget men kvarstår som styrelseledamot.

Juni

Nya styrelseledamöter

Sara Börsvik och Peter Bang valdes till nya styrelseledamöter och Johan Svanström utsågs till styrelsens ordförande.

2 miljoner registrerade användare

Företaget nådde 2 miljoner registrerade användare, en milstolpe som motsvarar en fördubbling på bara 19 månader.

September

Riktad nyemission

I september 2020 tillkännagav bolaget en riktad nyemission om 304 MSEK (före emissionskostnader), i form av 19 miljoner emitterade aktier á 16 SEK per aktie. Aktierna emitterades till en grupp nordiska och europeiska institutionella investerare.

Christophe Carvenius utsågs till Chief Product Officer

Christophe Carvenius, tidigare Head of Data, utsågs till Chief Product Officer med ansvar för produktledning, produktutveckling och data.



**“ You can use an eraser
on the drafting table
or a sledge hammer on
the construction site. ”**

Frank Lloyd Wright

En grön revolution

Byggnader – världens största källa till koldioxidutsläpp

Enligt World Green Building Council står den globala byggbranschen för nära 40 procent av världens energirelaterade koldioxidutsläpp. Enbart cement är en flera gånger större utsläppskälla än all världens flygtrafik.

Den ökande urbaniseringen fördjupar och försvårar industrins inverkan på klimatet. År 2050 uppskattar FN att två tredjedelar av världens befolkning kommer att bo i städer, vilket skulle kräva nybyggnation motsvarande ett nytt New York City varje månad. Detta kräver inte bara att framtida byggnader utformas smartare med hänsyn till begränsat utrymme, utan också med hänsyn till begränsade resurser.

Globalt omsätter byggbranschen cirka 10 biljoner USD per år och förväntas växa med 2–3 procent fram till 2023. Branschen har länge präglats av ineffektiva processer och är enligt McKinsey Global Institute en av världens minst digitaliserade industrier. Produktiviteten i byggbranschen har bara ökat med 1 procent årligen under de senaste 20 åren, jämfört med 3,6 procent i den globala tillverkningsindustrin.

Effekten av BIM

I många fall görs upphandlingar, projektplanering och design fortfarande på papper eller med CAD. Traditionella arbetsprocesser leder ofta till dyra och onödiga informationsglapp mellan arkitekter, byggare och kunder. Många forskningsrapporter indikerar de ekonomiska,

processrelaterade och miljömässiga fördelarna med digitalisering genom BIM. I designfasen kan arkitekter och ingenjörer analysera designval och konsekvenser digitalt, vilket eliminerar brister och missförstånd i designen och gör det möjligt att tillämpa nya metoder snabbare. Under byggfasen kan byggföretag öka effektiviteten och minska avfallet i byggandet, samtidigt som de kan skicka viktiga uppgifter om byggnaden digitalt till fastighetsförvaltare.

På detta sätt underlättar BIM också hållbart byggande. Skanska har till exempel använt BIM för att bedöma miljökonsekvenserna av designval över en 40-årsperiod i byggandet av nya flerfamiljshus. Tillsammans med Snøhetta skapade Skanska också Powerhouse One i Trondheim – världens nordligaste klimatpositiva byggnad.

En viktig del av hållbarhetsagendan

Utvecklingen drivs på av statliga strategier. Enligt statistik från 2017 fanns då minst 26 länder, inklusive USA och många EU-länder, som antingen hade infört eller planerat att införa BIM-krav. Vanligtvis uppstår sådana krav i samband med offentlig upphandling. År 2016 införde till exempel Storbritannien BIM-krav för centralt upphandlade offentliga byggprojekt. BIM-antagandet fortsätter att öka år för år. Exempel på länder som har tagit stora steg senaste året är Malaysia, som tillkännagav en ny 2025-plan för att öka BIM-användandet till 80% i offentliga byggprojekt, och Brasilien, som den 1 januari 2021 introducerade sitt första BIM-mandat för offentliga byggprojekt.

Vår marknad

Användare: arkitekter, ingenjörer, byggbolag och fastighetsförvaltare

Baserat på arbetsmarknadsstatistik uppskattar BIMObject att det finns nästan 5 miljoner arkitekter i världen och 3-4 gånger fler ingenjörer som arbetar inom byggbranschen på olika sätt. Vi har för närvarande över 2 miljoner användare, främst arkitekter och ingenjörer, som har fri tillgång till vår plattform. Enligt en oberoende europeisk marknadsundersökning från USP Consulting uppgick BIM-användandet bland de tillfrågade europeiska arkitekterna till 38% år 2019, medan 58% förväntade sig att använda BIM 2023. I samma rapport angavs bimobject.com ha den största spontana varumärkeskännedomen bland tillfrågade arkitekter i samtliga europeiska länder de kartlade.

Det finns fler än 200 miljoner enfamiljshus och fler än 10 miljoner andra byggnader i Nordamerika och Europa. Målgruppen bestående av byggföretag och fastighetsförvaltare är därför förmodligen minst lika stor som den som består av arkitekter och ingenjörer, även om digitaliseringen går mycket långsammare inom detta segment.

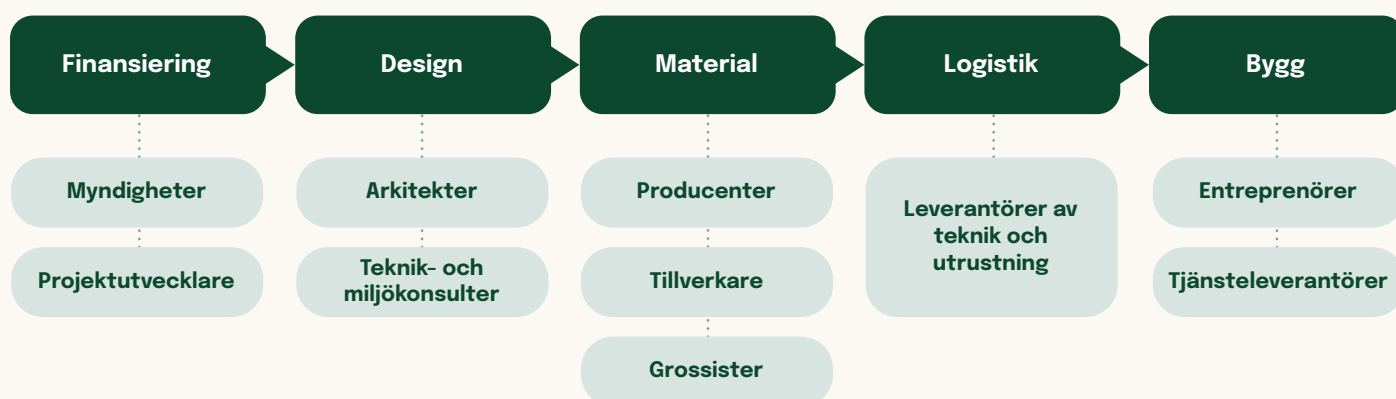
Det finns potential att etablera nya intäktskällor bland användare och vi utvärderar kontinuerligt dessa möjligheter.

Kunder: tillverkare av bygg- och inredningsprodukter

Det beräknas att det finns cirka 50 000 tillverkare på de marknader där vi verkar, med undantag för Kina, och vi har för närvarande cirka 2 000 av dessa på vår plattform. Branschen innehåller ett mycket brett sortiment av produkter, allt från utrustning och inredning, nyckelelement som dörrar, fönster och ventilation till nischprodukter för allt från småhus till stora infrastrukturprojekt.

McKinsey uppskattar att marknaden för byggprodukter uppgår till mellan 2 och 3 biljoner USD globalt. Utöver marknadskommunikation spenderar tillverkare i genomsnitt 2 procent av försäljningen på ren produktmarknadsföring, motsvarande cirka 50 miljarder euro. En stor del av denna marknadsföring förväntas överföras till digitala kanaler.

Byggbranschens värdekedja



Konkurrenter

Med vårt strategiska skifte under de senaste åren konkurrerar vi inte längre på marknaden för utveckling av BIM-filer. Genom vårt Content Service Provider-program erbjuder vi istället att lägga ut innehållsutveckling till dessa företag som ett sätt att balansera beläggningen av vårt interna team.

Ur ett marknadsperspektiv kan våra direkta konkurrenter delas in i tre kategorier:

BIM-portaler

Onlineportaler som erbjuder BIM-objekt i ett visst land. Vår kombination av en stark lokal närvaro och unik global räckvidd ger oss här en stark fördel. Exempel är BIM & Co (Europa), National BIM Library (UK) och BIMSmith (USA).

Produktkataloger

Onlinekataloger som innehåller sortiment av byggprodukter för arkitekter och ingenjörer, ibland i kombination med grundläggande

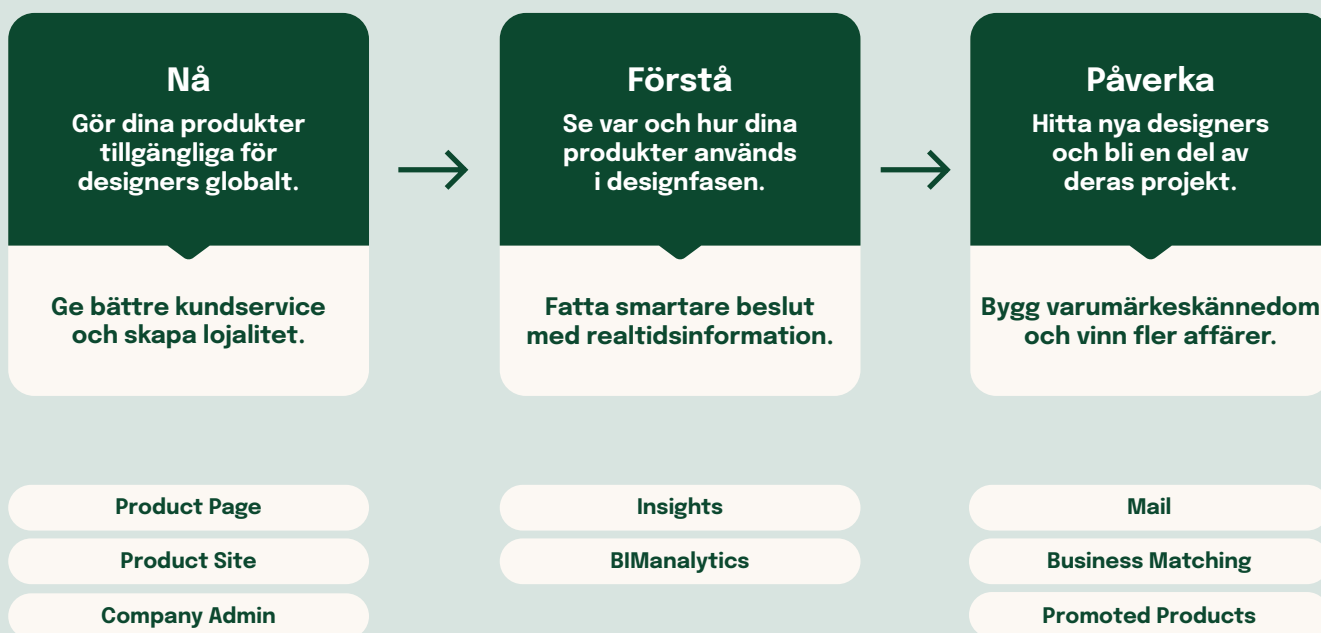
teknisk produktinformation som CAD-filer. De flesta av dessa kataloger är lokala, precis som BIM-portalerna. Många är mer fokuserade på produktinformation på generell nivå, och har därför haft svårt att ta en betydande marknadsandel inom BIM. Exempel är Sweets (USA), Arcat (USA), Archiproductions (internationellt) och Heinze (Tyskland).

Inspirationssajter

Webbplatser som fokuserar på det tidiga skedet av byggnadsdesign, med inspirerande projekt och produktutställningar. Dessa tävlar om samma marknadsföringsbudget som BIMObject, och har ofta en global webbpublik, men löser inte samma behov för slutanvändaren eftersom informationen är mycket generell. Teknisk information saknas ofta helt. Exempel är Archdaily, Architizer och Archello.

Vårt erbjudande

Med BIMObject kan tillverkare av byggprodukter nå, förstå och påverka arkitekter, ingenjörer och andra beslutsfattare över hela världen, för att få sina produkter specificerade och vinna nya affärer.





Plattform

BIMObject® Cloud är den molnbaserade plattformen som våra kunder använder. Tillverkare får tillgång till plattformen genom att registrera sig för ett abonnemang, antingen via en av våra säljare eller partners, eller direkt online via kreditkortsbetalning. 2020 introducerade vi tre globala prisplaner – Standard, Premium och Enterprise – med transparent prissättning, baserat på marknadsföringsvärdet kunden får, för att göra vår prissättning lätt att förstå och uppmuntra våra kunder att uppgradera.

Publicering

Via www.bimobject.com och www.polantis.com kan byggprodukttillverkare publicera sina produkter för att nå över 2 miljoner registrerade arkitekter, ingenjörer och andra beslutsfattare inom byggbranschen över hela världen som letar efter produkter för sina projekt. Det skapar både en bättre användarupplevelse, då byggnadsdesigners snabbt kan hitta BIM-filer från alla produkter de behöver på en enda plattform, och säkerställer också att våra kunders BIM-filer finns enkelt tillgängliga i länder med BIM-mandat, där BIM-modeller krävs för att lämna ett offentligt anbud.

Genom BIMObject Cloud Admin, som omdesignades helt 2020, kan kunder nu enkelt ladda upp och publicera produkter själva. 2020 lanserade vi också ett nytt designverktyg för att skapa BIM-objekt, Content Wizard.

Marknadsföring

Kärnvärdet för BIMObject Cloud är förmågan för byggprodukttillverkare att nå och marknadsföra sitt erbjudande till nya kundgrupper. Att påverka och bli en del av en ny byggnads specifikationer är en viktig konkurrensstrategi för alla tillverkare av byggprodukter. BIMObject Cloud erbjuder tillverkare en global, riktad marknadsföringskanal där de kan marknadsföra sina produkter på ett relevant sätt och få en fullständig bild av sina resultat. Genom BIMAnalytics®, en Premium-funktion, kan tillverkare se och interagera med alla användare som laddar ner deras produkter.

Förutom möjligheten att få "organiska leads" – personer som hittar en tillverkare genom sökfunktionen på bimobject.com – lanserade vi 2020 Promoted Products, sponsrade sökresultat som tillverkare kan köpa på CPM (pris per visning) för att driva ytterligare nedladdningar.

Business Intelligence

I en komplicerad värdekedja erbjuder BIMObject också business intelligence, värdefulla insikter om våra kunders affär. Möjligheten att se vem som laddar ned produkter och var de finns, gör det möjligt för tillverkare att bättre förstå efterfrågan för deras produkter och BIM-innehåll.

2020 lanserade vi BIMObject Insights, ett nytt analysverktyg. Grundfunktionaliteten ingår i alla planer, men Premium-kunder erbjuds mer information.

74%

Under 2020 utgjorde
Plattform 74 procent
av vår omsättning.

Services

BIMObject har utvecklat BIM-objekt, "BIM content" som det ofta kallas, sedan företaget grundades. Även om fler och fler tillverkare använder BIM, saknar många fortfarande BIM-objekten för sin produktportfölj och kompetensen att göra det själva. Trots att vi är ett mjukvaruföretag är vårt tjänsteerbjudande fortfarande en viktig taktik för att påskynda försäljningen till nya kunder och säkerställa att kunderna är nöjda med vårt erbjudande.

Från koncept till publicerat objekt

En skruv. En balk. En hel bro. Om du kan föreställa dig ett föremål har vi antagligen redan gjort ett BIM-objekt av det. Vår erfarenhet spänner över stora och små objekt och det finns få gränser för vad vi kan skapa. Vi är involverade från början till slut och ser till att tillverkarens sortiment utvecklas till BIM-objekt som återspeglar produktens verkliga egenskaper. Genom egna programverktyg, som BIMscript®, arbetar vi också aktivt med att automatisera och därmed effektivisera den annars tidskrävande utvecklingsprocessen.

En erfaren, kostnadseffektiv partner

BIM-objekt skapas av dedikerade utvecklingsteam i våra dotterbolag i Polen och Ungern – två länder som kombinerar höga utbildningsnivåer med betydligt lägre kostnader. Ibland använder vi också underleverantörer för att hantera tillfälliga toppar i beläggningen genom vårt Content Service Provider-program. Våra utvecklingsprojekt är normalt fastprisuppdrag, prissatta per utvecklingstimma med en avgift per projekt för att täcka administrationen.

2020 omformade vi vår försäljnings- och leveransprocess för tjänster för att göra den snabbare, effektivare och uppnå bättre kundnöjdhet. Ett dedikerat team av tekniska konsulter arbetar nu med kunden för att sätta ramarna för nya projekt och hantera kundernas förväntningar, som ett stöd till våra säljare och customer success managers, medan projektledningen har centraliserats för att öka effektiviteten.

26%

Under 2020 utgjorde
Services 26 procent
av vår omsättning.



"BIMObject hjälper oss att växa som varumärke."

Jesper Møllgaard Jensen är ägare till Icons of Denmark, en tillverkare av kontorsmöbler som kombinerar den danska designfilosofin med den moderna arbetsplatsens ständigt föränderliga behov.

Icons of Denmark anslöt sig till BIMObject för tre år sedan för att möta marknadens växande behov av BIM. Så, vad har deras tid på BIMObject levererat hittills?

"BIMObject skapar ett enormt värde för oss. Det ökar inte bara vår exponering och vårt digitala erbjudande, utan det fördjupar även vår förståelse för marknaden och ger oss insikter i vad kunderna faktiskt vill ha", säger Jesper Møllgaard Jensen och fortsätter:

"Förmågan att kunna nå rätt målgrupp och förhöja deras upplevelse med Icons, genom att smidigt och enkelt möta deras behov av BIM-modeller, skapar en enorm fördel och ett mervärde för oss."

Förutom att erbjuda en marknadsplats där tillverkare kan nå arkitekter och ingenjörer, erbjuder BIMObject även verktyg för att analysera nedladdningar och förstå målgrupper.

"Den insikt vi får från BIMObject ökar vår förståelse för vad våra kunder behöver för sina projekt allteftersom efterfrågan på BIM växer.

Detta ger oss underlag och direktiv för hur vi kan växa och finjustera vår egen kollektion."

BIMObject erbjuder tillverkare ett sätt att nå, påverka och förstå arkitekter, ingenjörer och designers över hela världen.

"Vi ser BIMObject som ett hjälpsamt verktyg när det kommer till att utöka vår räckvidd inom vår demografiska målgrupp. BIMObject hjälper oss att växa som varumärke och hur vi strategiskt kan arbeta för att utveckla vår verksamhet i framtiden", säger Jesper Møllgaard Jensen.

För Icons of Denmark utgör BIM, BIM-objekt och BIMObject en perfekt trio för tillväxt. Men det finns en annan aspekt som också bör nämnas: hållbarhet.

Genom att publicera sina BIM-objekt på BIMObject ger Icons of Denmark arkitekter möjligheten att kunna visualisera deras produkter i slutanvändarens utrymme i förtid, vilket stödjer stordriftsfördelar, livslängden och förtroendet i köpbeslutet.

"Varje steg i processen där BIM sparar tid, förbättrar effektiviteten, förbättrar designen och minskar felen ger en kvantifierbar möjlighet att minska ett projekts livslånga miljöpåverkan", avslutar Jesper Møllgaard Jensen, ägare till Icons of Denmark.

Fakta: Icons of Denmark

Icons of Denmark är en möbeltillverkare med ambition att berika människors liv på jobbet. Under det senaste decenniet har Icons of Denmark arbetat med nya och etablerade formgivare från en rad olika discipliner, alla med ambitionen att skapa möbler som är inbjudande, funktionella och skapar en känslomässig kontakt med sina användare.

Icons of Denmark: Möbler designade för modernt arbete.



”BIMObject lägger grunden för bättre projektutveckling.”

Matteo Gianninoto är en BIM-koordinator som arbetar med intern utbildning och design på Tecnogetti SA studio. Som en användare på BIMObject, vilket värde anser han att den digitala marknadsplatsen erbjuder?

”BIMObject är till stor hjälp i designfasen när produkter inte är väl definierade genom tekniska specifikationer. Även om vi har fasta dimensioner för våra maskiner och anläggningskomponenter så bidrar BIMObject till att minska modelleringstiden”, säger Matteo Gianninoto och fortsätter:

”Marknadsplatsen ger mig möjlighet att välja mellan flera familjer av BIM-objekt och använda de som representerar de verkliga produkttegenskaperna med en fullgod informationsnivå. Detta gör mitt arbete betydligt smidigare och lägger grunden för bättre projektutveckling.”

BIM ger yrkesverksamma inom arkitektur, ingenjörskonst och byggnation insikter och verktyg för att planera, designa och bygga smartare, snabbare och mer hållbart.

För Matteo och hans roll som BIM-koordinator finns det en särskild fördel som sticker ut:

”BIM ger mig större kontroll över byggfasen och byggarbetsplatsen. Samordningen förbättras, vilket minskar kostnader och sannolikheten för eventuella fel genom projektets gång.”

BIM är inte en metod avsedd för en, två eller tre personer. Det är ett sätt för ett helt team att dela information om ett projekt – från koncept till konstruktion och underhåll. Matteo förklarar:

”BIM möjliggör samarbete i realtid mellan alla intressenter som är involverade i ett projekt, vilket leder till smidigare kommunikation och förbättrad tidseffektivitet.”

BIM och BIMObject har en stor roll i att förbättra både kommunikation och resurseffektivitet i byggbranschen. Men det är inte allt. Metoden erbjuder ett smidigt sätt för att fatta miljömedvetna beslut om vilka komponenter som ska inkluderas i projekt samt att beräkna exakta materialbehov för att minimera resursslöseri.

”Vi måste ta hänsyn till hållbarhet när vi utvecklar projekt och väljer informationskomponenter. BIM ger arkitekter, ingenjörer och en holistisk digital informationskälla, vilket är ett stort steg framåt för att minska byggnadsbranschens miljöpåverkan.”

Fakta: Matteo Gianninoto och Tecnogetti SA

Matteo Gianninoto är en erfaren BIM-koordinator på Tecnogetti SA studio. Företaget grundades 1969 och är specialiserat på system för integrerad byggnadskonstruktion, inklusive uppvärmning, ventilation och luftkonditionering.

Förvaltningsberättelse

Om rapporten

Denna årsredovisning avser räkenskapsåret 2020 för koncernen BIMObject AB, org. nr. 556856-7696 med säte i Malmö. Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK, samtliga redovisade belopp är i tusentals kronor, TSEK, om inget annat anges.

Kort om verksamheten

BIMObject AB är ett globalt mjukvaruföretag som utvecklar molnlösningar och tjänster inom Building Information Modelling (BIM). Huvudkontoret ligger i Malmö.

BIMObject AB har under året drivit dotterbolag med verksamhet i England, Frankrike, Italien, Polen, Spanien, Tyskland, Ungern, USA och Hong Kong samt joint venture i Japan.

BIMObject AB är ett publikt bolag på Nasdaq First North Stockholm.

Erbjudande

BIMObject lanserade BIMObject® Cloud, den molnbaserade plattformen som är kärnan i vårt erbjudande, under 2012. Plattformen är en global marknadsplats för bygg- och inredningsprodukter för arkitekter, byggingenjörer och andra yrkesverksamma i byggindustrin. som genom bimobject.com och polantis.com får tillgång till produkter och s.k. BIM-objekt från drygt 2 000 varumärken. Per den 31 december 2020 hade BIMObject® Cloud totalt 2,2 miljoner registrerade användare, som under året gjorde nästan 25 miljoner nedladdningar av objekt.

BIMObjects användare har fri tillgång till tjänsten – kunderna utgörs främst av tillverkare. Genom att publicera och marknadsföra sina produkter på vår marknadsplats kan våra kunder erbjuda bättre service, stärka sitt varumärke och bli föreskrivna i fler byggprojekt. Data om när, var och av vem objekten används hjälper till att förbättra det strategiska beslutsfattandet.

Tillväxt

Tillväxt skapas främst genom att:

- Öka antalet aktiva användare och antalet nedladdningar av produkter
- Övertyga nya varumärken att publicera sina produkter på plattformen

Genom nätverkseffekter mellan våra användare och kunder skapas ett s.k. "Flywheel of growth", där tillväxten av användare driver på inflödet av nya varumärken, och vice versa.

Intäktsmodell

BIMObjects intäkter genereras dels från tillverkare av byggprodukter och dels från affärspartners. Inkomstkällorna inkluderar, men begränsas inte till:

Plattform – återkommande intäkter från prenumerationer från tillverkare som publicerar sina produkter samt reklamintäkter (ej återkommande) från annonsering på plattformen.

Services – intäkter från att skapa och underhålla tillverkares BIM-objekt, normalt sett i projektform.

Forskning och utveckling

BIMObject Cloud utvecklas kontinuerligt och under 2020 har mycket utvecklingsarbete skett inom kärnfunktionalitet, t.ex. nya användargränssnitt för användare och kunder, förbättrad sökfunktionalitet, ett nytt analysverktyg (BIMObject Insights), och möjligheten till sponsrade produktplaceringar (Promoted Products). Syftet med arbetet har varit att säkerställa att bimobject.com fortsätter vara attraktivt för såväl användare som kunder. Forsknings- och utvecklingsarbetet bedrivs främst i Sverige och Ungern.

Nettoomsättning

Koncernens nettoomsättning för verksamhetsåret 2020 ökade med 2 procent till MSEK 136,7 (134,1). Nettoomsättningen inom Plattform ökade med 13,5% till MSEK 101,1 (89,0). Omsättningsutvecklingen bör ses mot bakgrund av COVID-19 samt omfattande nedskärningar i personal och kostnader och en stor transformation av hela organisationen under året, inte minst inom sälj och marknad.

Förändringarna i organisationen inkluderar en helt ny säljmodell där enskilt dyra och underutnyttjade säljare blivit ersatta av ett enhetligt strukturerat team baserat på tre huvudfunktioner – Prospecting, Sales och Customer Success. Den nya säljmodellen inkluderar även en ny prismodell som implementerades under hösten och övergripande har koncernen nu en bättre struktur för specialiserade tjänster och effektivitet i våra insatser.

Efter mars månad och framåt har samtidigt COVID-19 påverkat verksamheten i olika omfattning. Påverkan syns främst inom Services där omsättningen minskade betydligt på grund av fördröjda projekt hos våra kunder. Inom Platform märks pandemin främst när det kommer till förmågan att stänga nya affärer, då kunderna tvekat att påbörja nya initiativ.

Trots omfattande transformation och pandemi kan vi summera verksamhetsåret 2020 med tillväxt. Den operativa omställningen är avklarad och BIMObject är väl positionerat inför kommande år.

Resultat

Koncernens EBITDA för 2020 uppgick till MSEK -63,5 (-123,5). Då endast mindre tillväxt skett under året ligger förbättringen i allt väsentligt i det besparingsprogram som annonserades i april och som avslutades med de sista åtgärderna i december. Under perioden Q2-Q4 var koncernens övriga kostnader och personalkostnader 29% respektive MSEK 57,3 lägre än motsvarande period 2019. Dessa kostnadsbesparingar med direkt effekt på ett innevarande år sätter bra perspektiv på omfattningen och kraften i den omställning bolaget gått igenom under verksamhetsåret 2020.

Finansnettot om MSEK -9,8 (0,7) var betydligt sämre än föregående år. Främst beroende på valutaeffekter och i detta främst långfristiga interna fordringar i USD. Delvis kan man notera en positiv motgående effekt av detta i omräkningsdifferenser inom eget kapital.

Koncernens resultat per aktie för helåret 2020 uppgick till -0,64 SEK (-1,06), såväl före som efter utspädning.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet för den löpande verksamheten uppgick till MSEK -38,1 (-117,0). Den väsentliga förbättringen är främst drivet av besparingar inom personal och övriga kostnader. Tillfälliga effekter från statliga COVID-19 åtgärder uppgår till MSEK 7,7. Förbättringen i kassaflödet kommer också från kundfordringar där vi sänkt den genomsnittliga ledtiden väsentligt.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till MSEK -1,0 (-17,3) och kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till MSEK 297,3 (-0,4). Finansieringsverksamheten inkluderar nettotillskott om MSEK 292,8 från den riktade nyemissionen i september månad. Sammanlagt uppgick kassaflödet för koncernen till MSEK 258,3 (-134,8).

Vid verksamhetsårets utgång hade koncernen MSEK 393,4 (142,3) i likvida medel och kortfristiga placeringar. Samtidigt var koncernens skulder till kreditinstitut MSEK 7,8 (3,5).

Förväntad framtida utveckling

BIMObjects ambition är att vara den globalt ledande marknadsplatsen för bygg- och inredningsprodukter. Bolaget förväntas växa på nya och befintliga marknader och fortsätta utveckla tjänsten för att befästa positionen som ledande på marknaden, delvis genom att erbjuda den största produktkatalogen men även genom att addera nya och förbättrade funktioner på plattformen.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Januari 2020

- **Joint venture i Thailand**
BIMObject meddelade att bolaget bildar ett strategiskt partnerskap i Thailand med landets största industrikonglomerat SCG / CPAC.

April 2020

- **Kostnadsbesparingsprogram**
Ett kostnadsbesparingsprogram inleddes med ambitionen att sänka driftskostnaderna med 50 MSEK.
- **Stefan Larsson lämnar företaget**
Bolagets grundare och Nordamerika-chef Stefan Larsson avgick från sitt operativa ansvar i bolaget men kvarstår som styrelseledamot.

Juni 2020

- **Nya styrelseledamöter**
Sara Börsvik och Peter Bang valdes till nya styrelseledamöter och Johan Svanström utsågs till styrelsens ordförande.
- **2 miljoner registrerade användare**
Företaget nådde 2 miljoner registrerade användare, en milstolpe som motsvarar en fördubbling på bara 19 månader.

September 2020

- **Riktad nyemission**
I september 2020 tillkännagav bolaget en riktad nyemission om 304 MSEK (före emissionskostnader), i form av 19 miljoner emitterade aktier á 16 SEK per aktie. Aktierna emitterades till en grupp nordiska och europeiska institutionella investerare.
- **Christophe Carvenius utsågs till Chief Product Officer**
Christophe Carvenius, tidigare Head of Data, utsågs till Chief Product Officer med ansvar för produktledning, produktutveckling och data.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

Inga väsentliga händelser att rapportera.

Flerårsöversikt

TSEK	2020	2019	2018	2017
Koncernen				
Nettoomsättning	136 747	134 058	114 206	82 602
Återkommande intäkter	101 037	89 023	56 722	49 561
Återkommande intäkter i % av nettoomsättningen	74%	66%	50%	60%
Resultat efter finansiella poster	-82 410	-131 834	-91 165	-50 803
Soliditet (%)	76%	54%	75%	70%
Balansomslutning	477 043	271 011	374 687	184 046
Antal användare (tusental)	2 267	1 785	1 052	646
Antal nedladdningar ack. (tusental)	73 762	49 144	32 527	18 533
Antal varumärken	2 019	1 656	1 310	1 070

Teckningsoptioner (incitamentsprogram)

Vid utgången av 2020 fanns det tre teckningsoptionsserier:

Vid årsstämman den 8 juni 2018 beslutades om en riktad emission av teckningsoptioner med rätt till teckning av nya aktier i Bolaget. Det finns 317 500 teckningsoptioner av serie 2018/2021 utestående, vilka berättigar till teckning av 635 000 nya aktier i Bolaget. Optionerna har ställts ut till befintliga anställda och vid nyanställningar av nyckelpersoner. Nyttjandeperioden för teckningsoptioner av serie 2018/2021 löper från den 1 juni 2021 till och med den 30 juni 2021. Vid fullt nyttjande av utestående teckningsoptioner av serie 2018/2021 ökar BIMObjects aktiekapital med 6 985 SEK. Utspädningseffekten vid maximal utnyttjande av tecknade optioner motsvarar 0,5 procent av aktiekapitalet och röstetalet. Teckningskursen för teckning av aktier vid utnyttjande av optionerna är 19,94 SEK per aktie.

Vid årsstämman den 15 maj 2019 beslutades om en riktad emission av teckningsoptioner med rätt till teckning av nya aktier i Bolaget. Det finns 762 700 teckningsoptioner av serie 2019/2024 utestående, vilka berättigar till teckning av 762 700 nya aktier i Bolaget. Optionerna har ställts ut till befintliga anställda och vid nyanställningar av nyckelpersoner. Nyttjandeperioden för teckningsoptioner av serie 2019/2024 löper från den 1 juni 2023 till och med den 31 maj 2024. Vid fullt nyttjande av teckningsoptionerna av serie 2019/2024 ökar BIMObjects aktiekapital med 8 390 SEK. Utspädningseffekten vid maximalt utnyttjande av tecknade optioner motsvarar 0,5 procent av aktiekapitalet och röstetalet. Teckningskursen för teckning av aktier vid utnyttjande av optionerna är 17,26 SEK per aktie.

Vid årsstämman den 4 juni 2020 beslutades om en riktad emission av teckningsoptioner med rätt till teckning av nya aktier i Bolaget. Det finns 3 000 000 teckningsoptioner av serie 2020/2025, vilka berättigar till teckning av 3 000 000 nya aktier i Bolaget. Optionerna kan ställas ut till nuvarande och tillkommande anställda i koncernen. Nyttjandeperioden för teckningsoptioner av serie 2020/2025 löper från den 1 juni 2024 till och med den 31 maj 2025. Programmet har än så länge inte erbjudits till någon anställd varför det finns 0 optioner tecknade av nuvarande och tillkommande anställda. Utspädningseffekten vid maximalt utnyttjande av tecknade optioner av serie 2020/2025 är per idag således 0 procent av aktiekapitalet och röstetalet. Överlåtelse av teckningsoptioner till nuvarande och tillkommande anställda får ske fram till årsstämman 2021. Teckningskursen för teckning av aktier vid utnyttjande av optionerna är 10,29 SEK per aktie.

Fullständiga villkor för teckningsoptioner finns på Bolagets hemsida <http://investors.bimobject.com>.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Risker kopplat till förväntad expansion

Efter genomförandet av den riktade nyemissionen i september 2020 har BIMObject säkrat finansiering och likviditet för en överskådlig framtid. Finansiellt är bolaget nu mycket stabilt med en stor kassa och hög soliditet. Samtidigt är koncernen organisatoriskt omställd och trimmat från ineffektiva kostnader. Framåtriktat kommer fokus ligga på att expandera affären. Ett troligt och möjligt alternativ är att bolaget söker sig till nya marknader. Detta kan också inkludera marknader som är väsentligt annorlunda när det kommer till lagar och regler och det finns en risk att bolaget inte beaktar risker kopplat till detta fullt ut. Denna risk gäller såväl eventuella förvärv som egna etableringar.

Expansion överlag, ny marknad eller ej, ställer också höga krav på organisationen. Allt ifrån intern kontroll, processer och IT-miljö behöver anpassas allt eftersom verksamheten växer. Där finns en risk att bolaget inte lyckas fylla på med rätt kompetens i rätt tid inom dessa områden. Dessa risker har haft ett stort fokus under året och kommer så även ha framåt. Den omfattande omställning som gjorts är i grunden fokuserad på gemensamma och strukturerade processer samt automatiseringar för skalbarhet i så stor utsträckning som möjligt.

Bolagets starka balansräkning möjliggör även expansion genom förvärv. Det finns risk att bolaget inte hittar lämpliga förvärv som motsvarar marknadens förväntningar. Det finns också risk i integrationen av eventuella förvärv.

Risker kopplat till förmågan att expandera

BIMObjects förmåga att fortsätta växa är beroende av att bolaget levererar en tekniskt effektiv och kvalificerad tjänst med rätt och brett innehåll. I detta är BIMObject också beroende av att bibehålla och ytterligare stärka bolagets varumärke. Om BIMObject inte lyckas öka användandet av plattformen kan bolaget riskera att inte attrahera nya leverantörer till plattformen och på så sätt inte heller utbudet av objekt. Ambitionen och idén är att tillväxt inom det ena ska driva det andra.

Operationella och affärsmässiga risker

En förlust av nyckelpersoner eller misslyckande av att attrahera nya nyckelpersoner är en löpande risk för koncernens utveckling. Inte minst genom ett turbulent år har ledningen löpande fokus på medarbetarna, inkluderande regelbundna mätningar av engagemangsindex. En omfattande satsning från en konkurrent kan också komma att medföra risker. Konkurrerande plattformar och tekniker bevakas noga och analyseras löpande. Vad gäller konkurrenter finns där också legala risker kopplat till kopiering av data och intrång i varumärken. Som en digital verksamhet är koncernen också naturligt utsatt för risker kopplat till IT. Verksamheten är också utsatt för risk i eventuella ändringar i regelverk för beskattning av digitala tjänster.

Finansiella risker

Verksamheten utsätts naturligt för ett antal olika finansiella risker såsom valutarisk, kreditrisk och likviditetsrisk. Koncernen har beslutat att inte hantera dessa risker genom användande av exempelvis derivat eller försäljning av fordringar. Den risk som bedöms mest väsentlig är valutarisken där koncernen har alla väsentliga intäkter i utländsk valuta medan koncernens redovisning är i SEK. Med fokus på omsättningen består den, bortsett från mindre väsentliga flöden, till ungefär två tredjedelar EUR och en tredjedel USD. Om SEK försvagas eller stärks mot dessa valutor får det en direkt effekt på koncernens omsättning. Effekten på resultatet är mindre väsentlig då nettoflödet i framförallt EUR inte är väsentligt. En försvagning av USD får dock viss negativ effekt även på resultatet. Prognoser över valutaflöden diskuteras löpande och hanteringen av riskerna kan komma att justeras. Vad gäller likviditetsrisken bedöms den låg med nuvarande starka balansräkning. Koncernen följer oavsett löpande rullande prognoser för kassaflödet. Kreditrisken bedöms främst kopplat till kundfordringar. Under verksamhetsåret 2020 har det vidtagits fokuserade och effektiva insatser för reglering av äldre kundfordringar. Åldersstrukturen och ledtiden är väsentligt förbättrad men risken är i sin natur permanent och mer påtaglig i södra Europa.

COVID-19 - Potentiell påverkan på koncernens verksamhet

BIMObjects verksamhet påverkas fortsatt av den pågående pandemi som råder i världen. Påverkan har märkts av i olika omfattningar och från och till, men på alla våra marknader i världen. Fortsatt utveckling och varaktighet på denna pandemi är av naturliga skäl omöjligt att förutspå. Vår operationella omställning under 2020 har överlag gjort oss mer anpassade till en mer digitaliserad värld. Bolaget är idag mindre beroende av traditionella resor och fysiska möten.

Vår övertygelse är också att pandemin på såväl kort som lång sikt kommer till att påskynda hela byggbranschens digitalisering, vilket anses gynna såväl BIMObjects affär som långsiktiga målsättning om ett hållbart byggande. Likväl är vi kortsiktigt fortsatt påverkade av makroekonomiska osäkerhet vilken för oss visar sig genom framskjutna projekt och avvaktande nya affärer.

Möjlighet till fortsatt drift

BIMObject AB visade under 2020 ett negativt resultat. Förlusten var förväntad och en klar förbättring jämfört med föregående år. En del i bolagets strategi är att i en uppbyggnadsfas främst fokusera på tillväxt i användandet av plattformen. Lönsamheten förväntas förbättras successivt och med nyligen genomförd nyemission bedömer styrelsen att bolagets finansiering under en kommande 12-månadersperiod är säkrad genom befintliga likvida medel och kortfristiga placeringar.

Aktien

BIMObjects aktie är listad på Nasdaq Stockholm First North under tickern "BIM". Det finns bara ett aktieslag och alla aktier har lika rätt till aktieutdelning och berättigar till en röst per aktie vid bolagsstämmor.

Det totala antalet utestående aktier vid periodens start (2020-01-01) var 120 319 684 och antalet aktier vid årets slut (2020-12-31) var 139 319 684.

Kursutveckling

Vid utgången av 2020 uppgick börsvärdet till cirka 1 967 MSEK (1 131) och aktiekursen var 14,12 SEK (9,40). Årets högsta betalkurs var 21,00 SEK (september) och lägsta var 5,50 SEK (mars). Antalet omsatta BIMObject-aktier på First North Stockholm under 2020 var 56 895 693, vilket motsvarar en genomsnittlig omsättning per handelsdag om 225 777 aktier.

Aktiedata 2020

Marknadsplats	Nasdaq First North
Noterad	2014
Sektor	Teknik
Kortnamn	BIM
ISIN-kod:	SE0009382906
Valuta	SEK
Antal aktier	139 319 684
Högsta kurs	21,00 kr
Lägst kurs	5,50 kr
Stängningskurs	14,12 kr
Aktiekursutveckling	+50 %
Omsättning antal aktier	56 895 693

Största aktieägare per den 31 december 2020

Nedanstående tabell visar en förteckning över BIMObjects största ägare vid periodens utgång.

Namn	Antal aktier	Antal av röster och kapital, %
EQT	15 515 176	11,1
Swedbank Robur Fonder	12 000 000	8,6
IKC Fonder	10 322 483	7,4
SHB Fonder & Liv	8 898 980	6,4
Procedural Labs AB	8 891 800	6,4
Summa	55 628 439	39,9
Övriga aktieägare	83 691 245	60,1
Totalt	139 319 684	100,00

Procedural Labs AB ägs till 100% av styrelseledamot Stefan Larsson.

Förändringar i eget kapital

Koncernen	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa
Utgående eget kapital 2018-12-31	1 324	522 058	-243 851	279 531
Rättelse av fel			-6 043	-6 043
Justerat ingående eget kapital 2019-01-01	1 324	522 058	-249 894	273 488
Transaktioner med ägare				
Personaloptioner, utgivna och inlösta	-	968	-	968
Årets resultat	-	-	-127 586	-127 586
Omräkningsdifferens	-	-	-719	-719
Utgående eget kapital per 2019-12-31	1 324	523 026	-378 199	146 150
Transaktioner med ägare				
Riktad nyemission	209	303 791	-	304 000
Emissionskostnader	-	-11 234	-	-11 234
Årets resultat	-	-	-82 468	-82 468
Omräkningsdifferens	-	-	4 376	4 376
Utgående eget kapital per 2020-12-31	1 533	815 583	-456 291	360 824

	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital		
Moderbolagets Eget kapital	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa eget kapital	
Utgående eget kapital 2018-12-31	1 324	526 608	-229 935	297 997	
Personaloptioner, utgivna och inlösta	-	968	-	968	
Årets resultat	-	-	-118 468	-118 468	
Utgående eget kapital 2019-12-31	1 324	527 576	-348 402	180 497	
Riktad nyemission	209	303 791	-	304 000	
Emissionskostnader	-	-11 234	-	-11 234	
Årets resultat	-	-	-79 151	-79 151	
Utgående eget kapital 2020-12-31	1 533	820 133	-427 554	394 111	

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel

(kronor):

Ansamlad förlust	-348 402 798
Överkursfond	820 133 014
Årets resultat	-79 151 386
Totalt	392 578 830
Överkursfond	820 133 014
Balanseras i ny räkning	-427 554 184
Summa	392 578 830

Koncernens och moderbolagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkningar samt kassaflödesanalys med noter.

Koncernens resultaträkning

kSEK	Not	2020	2019
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	2	136 747	134 058
Aktiverat arbete för egen räkning		1 242	3 477
Övriga rörelseintäkter	4	4 676	2 790
Summa		142 665	140 325
Rörelsens kostnader			
Produktionskostnader		-7 590	-17 543
Övriga externa kostnader	5,6	-60 206	-93 379
Personalkostnader	7	-135 359	-151 747
Avskrivningar		-9 188	-9 108
Övriga rörelsekostnader		-2 982	-1 112
Rörelseresultat efter avskrivningar		-72 660	-132 565
Finansiella intäkter och kostnader			
Resultat från finansiella anläggningstillgångar		-1 065	-
Resultat från övriga värdepapper och fordringar	8	-1 787	6
Ränteintäkter och liknande resultatposter	9	5	1 530
Rätekostnader och liknande resultatposter	10	-6 903	-805
Resultat efter finansiella intäkter och kostnader		-82 410	-131 834
Resultat före skatt		-82 410	-131 834
Skatt	11	-58	4 248
Årets resultat		-82 468	-127 586
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		-82 468	-127 586

Koncernens balansräkning

kSEK	Not	2020-12-31	2019-12-31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	12	9 385	10 699
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	13	2	266
Kundrelationer	14	15 125	16 909
Goodwill	15	9 977	12 521
Pågående projekt och förskott för immateriella anläggningstillgångar	16	1 017	2 051
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	17	2 668	5 070
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i intresseföretag	20	0	0
Uppskjuten skattefordran	21	5 160	6 050
Andra långfristiga fordringar	22	568	476
Summa Anläggningstillgångar		43 900	54 041
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		32 902	65 609
Övriga kortfristiga fordringar		1 419	3 652
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		5 461	5 403
Kortfristiga placeringar		43 053	46 698
Kassa och bank	30	350 308	95 609
Summa Omsättningstillgångar		433 142	216 970
Summa Tillgångar		477 043	271 011

kSEK	Not	2020-12-31	2019-12-31
Eget kapital, avsättningar och skulder			
Eget kapital			
Aktiekapital	31	1 533	1 324
Övrigt tillskjutet kapital		815 583	523 026
Balanserat resultat inklusive årets resultat		-456 291	-378 199
Summa Eget kapital		360 824	146 150
Avsättningar			
Uppskjuten skatteskuld	21	5 160	6 213
Övriga avsättningar	23	983	1 972
Summa Avsättningar		6 143	8 185
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	24	6 995	3 401
Summa Långfristiga skulder		6 995	3 401
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut		782	136
Leverantörsskulder		7 186	7 882
Skatteskulder		1 517	2 590
Övriga skulder		19 775	10 555
Fakturerad men ej upparbetad intäkt	25	7 622	14 201
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	26	66 198	77 911
Summa Kortfristiga skulder		103 080	113 275
Summa Eget kapital, avsättningar och skulder		477 043	271 011

Koncernens kassaflödesanalys

kSEK	Not	2020	2019
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	28	-82 410	-131 835
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	29	19 014	13 560
Betald skatt		227	-1 746
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-63 169	-120 021
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning(-)/Minskning(+) av kundfordringar		30 408	-9 410
Ökning(-)/Minskning(+) av övriga rörelsefordringar		773	3 065
Ökning(+)/Minskning(-) av leverantörsskulder		-144	-7 855
Ökning(+)/Minskning(-) av övriga rörelseskulder		-5 947	17 188
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-38 079	-117 033
Investeringsverksamheten			
Förvärvsvärde för dotterbolag		-	-24 537
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-1 242	-2 451
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-555	-1 206
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		159	-
Förändringar i finansiella anläggningstillgångar		-558	-68
Avyttringar i kortfristiga placeringar		1 231	10 963
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-965	-17 299
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		304 000	-
Emissionskostnader		-11 234	-
Personaloptioner		-	968
Upptagna lån		5 537	-
Amortering av lån		-930	-1 395
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		297 373	-427
Periodens kassaflöde		258 329	-134 759
Likvida medel vid periodens början		95 609	230 059
Kursdifferens i likvida medel		-3 630	310
Likvida medel vid periodens slut	30	350 308	95 609

Moderbolagets resultaträkning

kSEK	Not	2020	2019
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	2,3	56 261	56 882
Övriga rörelseintäkter	4	893	447
Summa		57 154	57 330
Rörelsens kostnader			
Produktionskostnader		-11 139	-36 443
Övriga externa kostnader	5,6	-49 282	-61 720
Personalkostnader	7	-56 215	-59 696
Avskrivningar		-873	-1 219
Övriga rörelsekostnader		-1 213	-45
Rörelseresultat efter avskrivningar		-61 569	-101 792
Finansiella intäkter och kostnader			
Resultat från finansiella anläggningstillgångar		-10 820	-19 069
Resultat från övriga värdepapper och fordringar	8	-1 787	6
Ränteintäkter och liknande resultatposter	9	1 350	2 803
Räntekostnader och liknande resultatposter	10	-6 326	-416
Resultat efter finansiella intäkter och kostnader		-79 151	-118 468
Resultat före skatt		-79 151	-118 468
Årets resultat		-79 151	-118 468

Moderbolagets balansräkning

kSEK	Not	2020-12-31	2019-12-31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	12	0	0
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	13	0	0
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	17	963	1 879
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	18	4 596	7 991
Fordringar hos koncernföretag	19	43 824	39 253
Andelar i intresseföretag	20	238	238
Summa Anläggningstillgångar		49 621	49 362
Omsättningstillgångar			
Fordringar			
Kundfordringar		4 142	15 501
Fordringar hos koncernföretag		9 738	32 745
Övriga kortfristiga fordringar		37	1 560
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		4 718	3 411
Kortfristiga placeringar		43 053	46 698
Kassa och bank	30	321 968	75 760
Summa Omsättningstillgångar		383 655	175 675
Summa Tillgångar		433 276	225 037

kSEK	Not	2020-12-31	2019-12-31
Eget kapital, avsättningar och skulder			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	31	1 533	1 324
Fritt eget kapital			
Överkursfond		820 133	527 576
Balanserad vinst eller förlust		-348 402	-229 935
Årets resultat		-79 151	-118 468
Summa Fritt eget kapital		392 579	179 173
Summa Eget kapital		394 111	180 497
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		5 277	5 936
Skulder till koncernföretag		2 648	3 386
Skatteskulder		1 345	1 365
Övriga skulder		8 935	2 541
Fakturerad men ej upparbetad intäkt	25	561	2 713
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	26	20 399	28 599
Summa Kortfristiga skulder		39 165	44 540
Summa Eget kapital, avsättningar och skulder		433 276	225 037

Moderbolagets kassaflödesanalys

kSEK	Not	2020	2019
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	28	-79 151	-118 468
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	29	20 370	18 090
Betald skatt		0	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-58 782	-100 378
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning(-)/Minskning(+) av kundfordringar		11 359	795
Ökning(-)/Minskning(+) av övriga rörelsefordringar		22 255	-8 293
Ökning(+)/Minskning(-) av leverantörsskulder		-659	-6 340
Ökning(+)/Minskning(-) av övriga rörelseskulder		-3 700	4 634
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-29 527	-109 583
Investeringsverksamheten			
Förvärvsvärde för dotterbolag		-	-5 925
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-86	-406
Försäljningar av materiella anläggningstillgångar		126	-
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar		-16 742	-31 223
Avyttringar i kortfristiga placeringar		1 231	10 963
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-15 471	-26 591
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		304 000	-
Emissionskostnader		-11 234	-
Personaloptioner		-	968
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		292 766	968
Periodens kassaflöde		247 768	-135 206
Likvida medel vid periodens början		75 760	210 965
Kursdifferens i likvida medel		-1 561	
Likvida medel vid periodens slut	30	321 968	75 760

Noter

NOT 1 – Redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och enligt Bokföringsnämndens allmänna råd BFNR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen, med undantag av upparbetade immateriella tillgångar, se vidare immateriella tillgångar, Not 12.

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

Rättelse av fel

Till följd av migreringsarbete inför byte av affärssystem inom koncernen har historiska fel i en balanspost, förutbetalda intäkter, identifierats i olika länder. Dessa fel hänför sig i all väsentlighet till tidigare perioder före 2019. Korrigeringar av felen har därför inneburit en reducering av eget kapital och ökning av förutbetalda intäkter (prepaid platform) om 6 043 KSEK i öppningsbalansen 2019. Jämförelsetalen för 2018 och tidigare i flerårsöversikten har inte räknats om.

Intäkter

Det inflöde av ekonomiska fördelar som företaget erhållit eller kommer att erhålla för egen räkning redovisas som intäkt. Intäkter värderas till verkliga värdet av det som erhållits eller kommer att erhållas, med avdrag för rabatter. Intäkterna består av dels Services (ersättning för produktion och underhåll av objekt) och dels Platform (återkommande prenumeration- och licensintäkter för tillgång till plattformen, samt reklamintäkter (ej återkommande) från annonsering på plattformen).

Intäkter från prenumerationer och licenser intäktsförs linjärt över avtalets längd.

Tjänsteuppdrag och entreprenaduppdrag – fast pris

Tjänsteuppdrag till fast pris redovisas som intäkt i takt med att arbetet utförs, så kallad successiv vinstavräkning. När utfallet av ett uppdrag går att bedöma på ett tillförlitligt sätt redovisas uppdragsinkomsten och hänförliga utgifter enligt färdigställandegraden av aktiviteterna i avtalet på balansdagen. Intäkterna värderas till verkligt värde för ersättning som har erhållits eller kommer att erhållas i förhållande till färdigställandegraden. När utfallet av ett uppdrag inte går att bedöma på ett tillförlitligt sätt redovisas intäkter bara i den mån uppdragsutgifter har

uppkommit och kan återvinnas. Uppdragsutgifter redovisas i den period de uppkommer. Färdigställandegraden har beräknats som nedlagda uppdragsutgifter per balansdagen i relation till de totalt beräknade uppdragsutgifterna för att fullgöra uppdraget. När det är sannolikt att de totala uppdragsutgifterna kommer att överstiga den totala uppdragsinkomsten, redovisas den befarade förlusten omgående i resultatet.

Produktionskostnader

Termen "Produktionskostnader" i resultaträkningarna motsvarar Råvaror och förnödenheter samt Handelsvaror och används här för att tydligare spegla verksamhetens art; digital produktion och motsvarar kostnader för produktion av kundernas objekt.

Koncernredovisning Dotterföretag

Dotterföretag är företag i vilka moderbolaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 % av röstetalet eller på annat sätt har ett bestämmande inflytande. Bestämmande inflytande innebär en rätt att utforma ett företags finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar. Redovisningen av rörelseförvärv bygger på enhetssynen. Det innebär att förvärvsanalysen upprättas per den tidpunkt då förvärvaren får bestämmande inflytande. Från och med denna tidpunkt ses förvärvaren och den förvärvade enheten som en redovisningsenhet. Tillämpningen av enhetssynen innebär vidare att alla tillgångar (inklusive goodwill) och skulder samt intäkter och kostnader medräknas i sin helhet även för delägda dotterföretag.

Anskaffningsvärdet för dotterföretag beräknas till summan av verkligt värde vid förvärvstidpunkten för erlagda tillgångar med tillägg av uppkomna och övertagna skulder samt emitterade eget kapitalinstrument, utgifter som är direkt hänförliga till rörelseförvärvet samt eventuell tilläggsköpeskillning. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet, med några undantag, vid förvärvstidpunkten av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt minoritetsintresse. Minoritetsintresse värderas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Från och med förvärvstidpunkten inkluderas i koncernredovisningen det förvärvade företags intäkter och kostnader, identifierbara tillgångar och skulder liksom eventuell uppkommen goodwill eller negativ goodwill.

Intresseföretag

Intresseföretag är delägda företag över vilka koncernen har ett betydande, men inte ett bestämmande inflytande över den operativa och finansiella styrningen. I regeln innebär detta ett aktieinnehav som omfattar mellan 20 %

och 50 % av rösterna. Innehav i intresseföretag redovisas enligt kapitalandelsmetoden i koncernredovisningen. Kapitalandelsmetoden innebär att det i koncernen redovisade värdet på aktierna i intresseföretagen motsvaras av koncernens andel i intresseföretagens eget kapital samt eventuell goodwill och eventuella justeringar för verkligt värde redovisade på förvärvsdagen. BIMObjects andel av intresseföretagets resultat med justeringar för upplösning av förvärvade över- och undervärden redovisas som en separat post i koncernens resultaträkning.

Utländsk valuta

Poster i utländsk valuta

Monetära poster i utländsk valuta räknas om till balansdagens kurs. Icke-monetära poster räknas inte om utan redovisas till kursen vid anskaffningstillfället. Valutakursdifferenser som uppkommer vid reglering eller omräkning av monetära poster redovisas i resultaträkningen det räkenskapsår de uppkommer.

Omräkning av utlandsverksamheter

Tillgångar och skulder, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, räknas om till redovisningsvalutan till balansdagskurs. Alla poster i resultaträkningen har omräknats till genomsnittskurs under räkenskapsåret. Valutakursdifferenser som uppkommer vid omräkningen redovisas direkt mot eget kapital.

Leasing

Alla leasingavtal har klassificerats som operationella leasingavtal. Ett operationellt leasingavtal är ett leasingavtal som inte är ett finansiellt leasingavtal.

Operationella leasingavtal

Leasingavgifterna enligt operationella leasingavtal, inklusive förhöjd förstagångshyra men exklusive utgifter för tjänster som försäkring och underhåll, redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

Immateriella tillgångar

Utgifter för forskning och utveckling

Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång när samtliga nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas.
- Avsikten är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den.
- Förutsättningar finns för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- Det är sannolikt att den immateriella anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar.
- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- De utgifter som är hänförliga till den immateriella anläggningstillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Moderbolaget kostnadsför sina utgifter.

Goodwill

Goodwill är den skillnad som uppkommer om anskaffningsvärdet för den förvärvade enheten är högre än värdet på den förvärvade enhetens nettotillgångar. Vid förvärvstidpunkten redovisas den uppkomna goodwillen som en tillgång i balansräkningen. Negativ goodwill är den skillnad som uppkommer om anskaffningsvärdet för den förvärvade enheten är lägre än värdet på den förvärvade enhetens nettotillgångar. Vid förvärvstidpunkten redovisas den uppkomna negativa goodwillen som en skuld i balansräkningen.

Övriga immateriella anläggningstillgångar

Övriga immateriella anläggningstillgångar som förvärvats är redovisade till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Utgifter för internt genererad varumärken redovisas i resultaträkningen som kostnad när de uppkommer.

Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

	Nyttjandeperiod
Balanserade utgifter för utveckling och liknande arbeten	5 år
Förvärvade koncessioner, patent och liknande rättigheter	5 år
Förvärvade kundrelationer	15 år
Goodwill	5-10 år

En avskrivningstid överstigande 5 år på goodwill motiveras med att denna avser strategiska förvärv som bedöms ha en nyttjandeperiod som uppgår till 10 år.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet.

Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod eftersom det återspeglar den förväntade förbrukningen av tillgångens framtida ekonomiska fördelar. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

	Nyttjandeperiod
Inventarier, verktyg och installationer	5 år

Finansiella tillgångar och skulder

Finansiella tillgångar och skulder redovisas i enlighet med kapitel 11 (Finansiella instrument värderade utifrån anskaffningsvärdet) i BFNAR 2012:1.

Redovisning i och borttagande från balansräkningen

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i balansräkningen när företaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när den avtalsenliga rätten till kassaflödet från tillgången har upphört eller reglerats. Detsamma gäller när de risker och fördelar som är förknippade med innehavet i allt väsentligt överförs till annan part och företaget inte längre har kontroll över den finansiella tillgången. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när den avtalade förpliktelsen fullgjorts eller upphört.

Värdering av finansiella tillgångar

Finansiella tillgångar värderas vid första redovisningstillfället till anskaffningsvärde, inklusive eventuella transaktionsutgifter som är direkt hänförliga till förvärvet av tillgången. Finansiella omsättningstillgångar värderas efter första redovisningstillfället till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet på balansdagen. Kundfordringar och övriga fordringar som utgör omsättningstillgångar värderas individuellt till det belopp som beräknas inflyta. Finansiella anläggningstillgångar värderas efter första redovisningstillfället till anskaffningsvärde med avdrag för eventuella nedskrivningar och med tillägg för eventuella uppskrivningar.

Värdering av finansiella skulder

Skulder till kreditinstitut redovisas initialt till anskaffningsvärdet efter avdrag för transaktionskostnader. Det redovisade beloppet överensstämmer med det belopp som ska återbetalas vid förfallotidpunkten. Kortfristiga skulder redovisas till anskaffningsvärde.

Nedskrivningar

Materiella och immateriella anläggningstillgångar samt andelar i koncernföretag

Vid varje balansdag bedöms om det finns någon indikation på att en tillgångs värde är lägre än dess redovisade värde. Om en sådan indikation finns, beräknas tillgångens återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nyttjandevärde.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda efter avslutad anställning

Planer för ersättningar efter avslutad anställning klassificeras som antingen avgiftsbestämda eller förmånsbestämda. Vid avgiftsbestämda planer betalas fastställda avgifter till ett annat företag, normalt ett försäkringsföretag, och har inte längre någon förpliktelse till den anställde när avgiften är betald. Storleken på den anställdes ersättningar efter avslutad anställning är beroende av de avgifter som har betalats och den kapitalavkastning som avgifterna ger. Vid förmånsbestämda planer har företaget en förpliktelse att lämna de överenskomna ersättningarna till nuvarande och tidigare

anställda. Företaget bär i allt väsentligt dels risken att ersättningarna kommer att bli högre än förväntat (aktuariell risk), dels risken att avkastningen på tillgångarna avviker från förväntningarna (investeringsrisk). Investeringsrisk föreligger även om tillgångarna är överförda till ett annat företag.

Avgiftsbestämda planer

Avgifterna för avgiftsbestämda planer redovisas som kostnad. Obetalda avgifter redovisas som skuld.

Förmånsbestämda planer

Företag har valt att tillämpa de förenklingsregler som finns i BFNAR 2012:1. Planer för vilka pensionspremier betalas redovisas som avgiftsbestämda vilket innebär att avgifterna kostnadsförs i resultaträkningen. Pensionsförpliktelser i koncernens utländska dotterföretag redovisas på samma sätt som i det utländska dotterföretaget.

Offentliga bidrag

Bidrag från staten redovisas till verkligt värde som övrig intäkt när det är rimligt och säkert att bidraget kommer att erhållas och företaget kommer uppfylla de villkor som är förknippade med bidraget.

Resultat per aktie

Beräkningen av vinst per aktie baseras på koncernens resultat för året hänförligt till Moderbolagets ägare och det genomsnittliga antalet utestående aktier under året. Det finns potentiellt tillkommande aktier för det rapporterade räkenskapsåret och för jämförelse perioden sedan Bolaget haft teckningsoptioner utestående som en del av dess långsiktiga incitamentsprogram. Dessa aktier är inte för resultatet utspädande eftersom resultatet för året är negativt och resultat per aktie får inte ange en lägre förlust per aktie än förlusten per aktie före utspädning. Om företaget visar positiva resultat i framtiden kan dessa potentiellt tillkommande aktier leda till utspädning.

Aktierelaterade ersättningar

Anställda som tecknat aktieoptioner har erlagt ett belopp för optionerna som motsvarar bedömt marknadsvärde vid teckningstidpunkten. Optionernas marknadsvärde har beräknats med tillämpning av Black & Scholes värderingsmodell. Eftersom optionerna förvärvats till marknadsmässigt pris föreligger inget belopp att kostnadsföra som en aktierelaterad ersättning för BIMObject.

Skatt

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser. Uppskjutna skattefordringar har värderats till högst det belopp som sannolikt kommer att återvinnas baserat på innevarande och framtida skattepliktiga resultat. Värderingen omprövas varje balansdag. I koncernbalansräkningen delas obeskattade reserver upp på uppskjuten skatt och eget kapital.

Avsättningar

En avsättning redovisas i balansräkningen när företaget har en legal eller informell förpliktelse till följd av en inträffad händelse och det är sannolikt att ett utflöde av resurser krävs för att reglera förpliktelsen och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Vid första redovisningstillfället värderas avsättningar till den bästa uppskattningen av det belopp som kommer att krävas för att reglera förpliktelsen på balansdagen. Avsättningarna omprövas varje balansdag.

Not 2 - Nettoomsättningen fördelning

Koncernen	2020	2019
Omsättning per kategori		
Platform	101 037	89 023
Services	35 710	45 034
Totalt	136 747	134 058
Omsättning per geografisk marknad		
Asien	110	882
Nordamerika	41 235	37 964
Norden	35 655	41 007
Övriga Europa	59 747	54 205
Totalt	136 747	134 058

Nettoomsättning per geografisk marknad avser den marknad där försäljande bolaget har sin hemvist.

Not 3 - Försäljning inom koncernen

Av moderbolagets totala inköp och försäljning mätt i kronor avser 43,9% (39,7%) av inköpen och 40,3% (35,8%) av försäljningen andra företag inom hela den företagsgrupp som företaget tillhör.

Not 4 - Övriga rörelseintäkter

	Moderbolaget		Koncernen	
	2020	2019	2020	2019
Erhållna stöd	637	-	2 219	195
Valutakursvinster av rörelsekaraktär	-	304	771	875
Övriga intäkter	256	143	1 687	1 720
Totalt	893	447	4 676	2 790

Not 5 - Leasingavtal där företaget är leasetagare

Koncernen	2020-12-31	2019-12-31
Framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningsbara operationella leasingavtal		
Inom ett år	6 140	10 523
Mellan ett och fem år	5 361	16 218
Senare än fem år	0	1 762
Totalt	11 501	28 503

Koncernen	2020	2019
Räkenskapsårets kostnadsförda leasingavgifter	12 179	13 991

Den största delen av leasingavgifterna utgörs av hyresavtal gällande kontor i olika länder.

Moderbolaget	2020-12-31	2019-12-31
Framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningsbara operationella leasingavtal		
Inom ett år	2 519	3 666
Mellan ett och fem år	2 009	6 377
Senare än fem år	0	0
Totalt	4 528	10 044

Moderbolaget	2020	2019
Räkenskapsårets kostnadsförda leasingavgifter	3 151	4 178

Hyresavtal utgör största delen av leasingavgifterna.

Not 6 - Arvode och kostnadsersättning till revisorer

	Moderbolaget		Koncernen	
	2020	2019	2020	2019
KPMG				
Revisionsuppdrag	1 087	1 022	1 378	1 230
Revisions- verksamhet utöver revisionsuppdraget	50	159	50	159
Skatterådgivning	15	74	15	74
Övriga tjänster	0	821	0	821
Totalt	1 152	2 075	1 443	2 284
Övriga revisorer				
Revisionsuppdrag	-	-	106	160
Totalt	0	0	106	160

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

Not 7 - Anställda och personalkostnader

Medelantalet anställda

	Moderbolaget		Koncernen	
	2020	2019	2020	2019
Män	29	32	104	131
Kvinnor	21	21	68	73
Totalt	50	53	172	204

Samtliga anställda vid moderbolaget är bosatta i Sverige. Bolaget har under året haft i genomsnitt 3 (12) konsulter.

Könsfördelning bland ledande befattningshavare

	Moderbolaget		Koncernen	
Andel kvinnor	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Styrelsen	20%	0%	20%	0%
Övriga ledande befattningshavare	20%	25%	20%	25%

Medelantalet anställda i koncernen 2020

	Sverige	Tyskland	UK	Ungern	Italien	USA	Polen	Spanien	Frankrike	Hong Kong	Dubai	Total
Män	30	7	1	31	2	12	11	3	7	0	0	104
Kvinnor	23	4	0	6	4	4	14	6	6	0	0	68
Totalt	53	11	2	37	7	16	25	8	13	1	0	172

Medelantalet anställda i koncernen 2019

	Sverige	Tyskland	UK	Ungern	Italien	USA	Polen	Spanien	Frankrike	Hong Kong	Dubai	Total
Män	32	9	3	33	4	16	18	4	7	1	3	131
Kvinnor	21	6	0	7	5	6	15	6	6	1	0	73
Totalt	53	15	3	40	9	22	33	10	13	2	3	204

Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader, inklusive pensionskostnader

	2020		2019	
	Löner och ersättningar	Sociala kostnader	Löner och ersättningar	Sociala kostnader
Moderbolaget	36 777	18 216	39 745	18 062
(varav pensionskostnad)	¹⁾	4 817	¹⁾	4 817
Dotterföretag	63 415	13 434	82 114	13 048
(varav pensionskostnad)		830		977
Koncernen totalt	100 192	31 650	121 859	31 110
(varav pensionskostnad)	²⁾	6 430	²⁾	5 794

1) Av moderbolagets pensionskostnader avser 550 tkr (363 tkr) företagets VD och styrelse.

2) Av koncernens pensionskostnader avser 917 tkr (941 tkr) företagets VD och styrelse.

Löner och andra ersättningar fördelade mellan styrelseledamöter m.fl. och övriga anställda

	2020		2019	
	Styrelse och VD	Övriga anställda	Styrelse och VD	Övriga anställda
Moderbolaget	4 129	32 649	4 239	35 506
(varav tantiem o.d.)	683		60	
Dotterföretag	6 103	57 312	9 822	72 292
(varav tantiem o.d.)	529		1 101	
Koncernen totalt	10 232	89 961	14 061	107 798
(varav tantiem o.d.)	1 212		1 161	

2020

Ledande befattningshavares ersättningar	Grundlön, styrelse-arvoden	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensions-kostnad	Finansiella instrument mm	Övrig ersättning	Summa	Pensions-förpliktelse
Johan Svanström (ordf.)	–	–	–	–	–	–	–	–
Carl Silbersky (VD)	2 542	683	3	550	–	–	3 779	–
Philippe Butty	117	–	–	–	–	–	117	–
Sara Börsvik	117	–	–	–	–	–	117	–
Peter Bang	117	–	–	–	–	–	117	–
Andra ledande befattningshavare (6 pers.) ¹⁾	6 805	402	122	1 600	–	–	8 929	–
Summa	9 697	1 085	125	2 150	–	0	13 057	0

1) Ersättning till Andra ledande befattningshavare har utgått från det bolag de är anställda i. För övriga befattningshavare har ersättningen utgått från moderbolaget.

2019

Ledande befattningshavares ersättningar	Grundlön, styrelse-arvoden	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensions-kostnad	Finansiella instrument mm	Övrig ersättning	Summa	Pensions-förpliktelse
Anders Wilhjelm (ordf.)	267	–	–	–	–	–	267	–
Stefan Larsson (VD)	209	–	–	61	–	–	270	–
Kim Mortensson (VD)	1 350	–	60	180	–	1 090	2 680	–
Carl Silbersky (VD)	440	60	–	122	–	–	622	–
Patrick Söderlund	267	–	–	–	–	–	267	–
Philippe Butty	133	–	–	–	–	–	133	–
Andra ledande befattningshavare (8 pers.) ¹⁾	7 997	810	345	1 445	–	–	10 597	–
Summa	10 663	870	405	1 808	–	1 090	14 836	–

1) Ersättning till Andra ledande befattningshavare har utgått från det bolag de är anställda i. För övriga befattningshavare har ersättningen utgått från moderbolaget.

Avgångsvederlag

Det finns för närvarande inga avtal om avgångsvederlag för styrelse, verkställande direktör eller andra personer i företagets ledning.

Not 8 - Resultat från övriga värdepapper och fordringar

	Moderbolaget		Koncernen	
	2020	2019	2020	2019
Avkastning från kortfristiga placeringar	627	1 024	627	1 024
Försäljning av kortfristiga placeringar	-1 872	-470	-1 872	-470
Nedskrivningar och återföring av nedskrivningar	-542	-548	-542	-548
Summa	-1 787	6	-1 787	6

Not 9 - Ränteintäkter och liknande intäkter

	Moderbolaget		Koncernen	
	2020	2019	2020	2019
Ränteintäkter, koncernföretag	1 350	1 334	-	-
Ränteintäkter, övriga	-	74	5	109
Valutakursvinster	-	1 395	-	1 421
Summa	1 350	2 803	5	1 530

Not 10 - Räntekostnader och liknande kostnader

	Moderbolaget		Koncernen	
	2020	2019	2020	2019
Räntekostnader, övriga	-93	-20	-242	-260
Valutakursförluster	-6 233	-396	-6 542	-545
Övriga finansiella kostnader	-	-	-119	-
Summa	-6 326	-416	-6 903	-805

Not 11 - Skatt på årets resultat

Skatt på årets resultat	2020	2019
Koncernen		
Aktuell skattekostnad	-131	-296
Uppskjuten skatt	73	4 545
Summa	-58	4 248

Avstämning av effektiv skatt	2020		2019	
	Procent	Belopp	Procent	Belopp
Koncernen				
Resultat före skatt	-	-82 410	-	-131 835
Skatt enligt gällande skattesats för moderbolaget	21,4%	17 636	21,4%	28 213
Effekt av andra skattesatser för utländska dotterföretag		317		4 205
Ej avdragsgilla kostnader		-3 488		-5 644
Ej skattepliktiga intäkter		1 823		1 698
Skatt hänförligt till tidigare år		0		-93
Utnyttjat underskottsavdrag		269		-
Ökning av underskottsavdrag utan motsvarande aktivering av uppskjuten skatt		-16 615		-24 130
Redovisad effektiv skatt	-0,1%	-58	-2,1%	4 248
Moderbolaget				
Resultat före skatt	-	-79 151	-	-118 468
Skatt enligt gällande skattesats för moderbolaget	21,4%	16 938	21,4%	25 352
Ej avdragsgilla kostnader		-3 456		-4 380
Ej skattepliktiga intäkter		962		75
Avdragsgilla emissionskostnader		2 404		-
Ökning av underskottsavdrag utan motsvarande aktivering av uppskjuten skatt		-16 848		-21 047
Redovisad effektiv skatt	0,0%	-	0,0%	-

Not 12 - Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

	Moderbolaget		Koncernen	
	2020	2019	2020	2019
Akkumulerade anskaffningsvärden				
Vid årets början	1 007	1 007	16 961	14 320
Rörelseförvärv	-	-	-	1 324
Investeringar	-	-	225	1 425
Omklassificeringar	-	-	2 050	-
Årets omräknings-differenser	-	-	-101	-107
Vid årets slut	1 007	1 007	19 135	16 961
Akkumulerade avskrivningar				
Vid årets början	-1 007	-1 007	-6 262	-3 106
Rörelseförvärv	-	-	-	-388
Årets avskrivning	0	0	-3 532	-3 186
Årets omräknings-differenser	-	-	44	418
Vid årets slut	-1 007	-1 007	-9 751	-6 262
Redovisat värde vid årets slut	0	0	9 385	10 699

Moderbolaget kostnadsför utvecklingsarbeten och koncernen aktiverar utvecklingsarbeten.

Not 13 - Koncessioner, patent, licenser, varumärken och liknande rättigheter

	Moderbolaget		Koncernen	
	2020	2019	2020	2019
Akkumulerade anskaffningsvärden				
Vid årets början	2 133	2 133	3 244	3 148
Rörelseförvärv	-	-	-	81
Övriga investeringar	-	-	-	4
Avyttringar och utrangeringar	-	-	-267	-
Årets omräknings-differenser	-	-	-80	11
Vid årets slut	2 133	2 133	2 897	3 244
Akkumulerade avskrivningar				
Vid årets början	-2 133	-1 716	-2 978	-2 298
Rörelseförvärv	-	-	-	-53
Avyttringar och utrangeringar	-	-	69	-
Årets avskrivning	-	-418	-65	-626
Årets omräknings-differenser	-	-	78	-1
Vid årets slut	-2 133	-2 133	-2 896	-2 978
Redovisat värde vid årets slut	0	0	2	266

Not 14 - Kundrelationer

	Moderbolaget		Koncernen	
	2020	2019	2020	2019
Akkumulerade anskaffningsvärden				
Vid årets början	-	-	17 801	0
Rörelseförvärv	-	-	-	17 782
Årets omräknings-differenser	-	-	-676	20
Vid årets slut	0	0	17 126	17 801
Akkumulerade avskrivningar				
Vid årets början	-	-	-892	0
Årets avskrivning	-	-	-1 194	-906
Årets omräknings-differenser	-	-	85	13
Vid årets slut	0	0	-2 001	-892
Redovisat värde vid årets slut	0	0	15 125	16 909

Not 15 - Goodwill

	Moderbolaget		Koncernen	
	2020	2019	2020	2019
Akkumulerade anskaffningsvärden				
Vid årets början	-	-	14 406	0
Förvärv	-	-	-	14 404
Årets omräkningsdifferenser	-	-	-335	2
Vid årets slut	0	0	14 071	14 406
Akkumulerade avskrivningar				
Vid årets början	-	-	-1 886	0
Årets avskrivning	-	-	-2 336	-1 906
Årets omräkningsdifferenser	-	-	126	20
Vid årets slut	0	0	-4 095	-1 886
Redovisat värde vid årets slut	0	0	9 977	12 521

Not 16 - Pågående projekt och förskott för immateriella anläggningstillgångar

	Moderbolaget		Koncernen	
	2020	2019	2020	2019
Förskott vid årets början	-	-	2 051	-
Investeringar	-	-	1 017	2 051
Omklassificeringar	-	-	-2 050	-
Redovisat värde vid årets slut	0	0	1 017	2 051

Not 17 - Inventarier, verktyg och installationer

	Moderbolaget		Koncernen	
	2020	2019	2020	2019
Akkumulerade anskaffningsvärden				
Vid årets början	4 438	4 032	11 582	10 314
Nyanskaffningar	86	406	586	1 207
Rörelseförvärv	-	-	-	786
Avyttringar och utrangeringar	-607	-	-2 385	-801
Omklassificeringar	-	-	0	0
Årets omräkningsdifferenser	-	-	-469	76
Vid årets slut	3 918	4 438	9 314	11 582
Akkumulerade avskrivningar				
Vid årets början	-2 559	-1 758	-6 512	-4 056
Rörelseförvärv	-	-	-	-243
Återförda avskrivningar på avyttringar och utrangeringar	478	-	1 604	269
Årets avskrivning enligt plan	-873	-801	-2 062	-2 486
Omklassificeringar	-	-	-3	0
Årets omräkningsdifferenser	-	-	327	4
Vid årets slut	-2 955	-2 559	-6 646	-6 512
Redovisat värde vid årets slut	963	1 879	2 668	5 070

Not 18 - Andelar i koncernföretag

	2020	2019
Ackumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	27 659	10 310
Årets anskaffningar	–	5 925
Årets lämnade tillskott	5 734	11 425
Försäljningar/utrangeringar	-630	–
Vid årets slut	32 763	27 659
Ackumulerade nedskrivningar		
Vid årets början	-19 668	-7 613
Årets nedskrivningar	-9 129	-12 054
Försäljningar/utrangeringar	630	–
Vid årets slut	-28 167	-19 668
Redovisat värde vid årets slut	4 596	7 991

Dotterbolag	Andelar / antal i %	Redovisat värde hos moderbolaget	
		2020-12-31	2019-12-31
BIMobject Deutschland GmbH HRB 19 77 17, München, Tyskland	1 000 / 100%	224	224
BIMobject UK Ltd 88221543, Newbury, England	1 000 / 100%	1	1
BIMobject Hungary Kft 01-09-180471, Budapest, Ungern	1 000 / 100%	272	272
BIMobject Italy S.r.l. IT08739940966, Milano, Italien	1 000 / 100%	290	186
BIMobject Inc. 47-2951778, St. Louis, USA	1 000 / 100%	8	8
BIMobject Spain SL B-87372611, Madrid, Spanien	1 000 / 100%	29	29
BIMobject Poland sp. z o.o. 590970, Gliwice, Poland	10 000 / 100%	236	236
BIMobject France SAS 824418693, Paris, Frankrike	500 / 100%	949	949
BIMobject Hong Kong Ltd. 67794937-000-05-17-9, Hong Kong	10 000 / 100%	11	11
The Bim Hub FZ - LLC Dubai, Förenade Arab Emiraten	- (200) / - (100%)	–	0
Convergo AB 559026-9501, Jönköping, Sverige	62 980 / 100%	2 425	5 925
BIMobject Sverige AB 559047-0059, Malmö, Sverige	500 / 100%	50	50
BIMobject Group AB 559047-0661, Malmö, Sverige	500 / 100%	50	50
CloudKitchen i Sverige AB 559155-9116, Malmö, Sverige	500 / 100%	50	50
Redovisat värde hos moderbolaget		4 596	7 991

Not 19 - Fordringar hos koncernbolag

Moderbolaget	2020-12-31	2019-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	39 253	26 578
Tillkommande fordringar	16 217	33 706
Omklassificeringar	-5 052	-14 572
Årets amorteringar	-2 156	-158
Årets nedskrivningar	-	-7 014
Årets omräkningsdifferenser	-4 437	713
Redovisat värde vid årets slut	43 824	39 253

Not 20 - Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag

	Moderbolaget		Koncernen	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden				
Vid årets början	238	238	238	238
Årets anskaffningar	-	-	-	-
Vid årets slut	238	238	238	238
Akkumulerade nedskrivningar				
Vid årets början	0	0	-238	-238
Årets nedskrivningar	-	-	0	0
Vid årets slut	0	0	-238	-238
Redovisat värde vid årets slut	238	238	0	0

Not 21 - Uppskjuten skatt

Koncernen

2020	Temporär skillnad	Uppskjuten skattefordran	Uppskjuten skatteskuld
Temporära skillnader			
Skattemässigt underskottsavdrag	25 049	5 160	-
Aktiverade egenupparbetade anläggningstillgångar	9 963	-	2 044
Förvärvade kundrelationer	15 125	-	3 116
Redovisat värde vid årets slut		5 160	5 160

Moderbolagets skattemässiga underskott uppgår till -396 424 881 kr (-317 694 959).

Koncernen

2019	Temporär skillnad	Uppskjuten skattefordran	Uppskjuten skatteskuld
Temporära skillnader			
Skattemässigt underskottsavdrag	29 658	6 050	-
Aktiverade egenupparbetade anläggningstillgångar	12 749	-	2 557
Förvärvade kundrelationer	16 909	-	3 493
Övrigt	-	-	163
Redovisat värde vid årets slut		6 050	6 213

Not 22 - Andra långfristiga fordringar

	Moderbolaget		Koncernen	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden				
Vid årets början	-	-	476	362
Tillkommande fordringar	-	-	198	130
Reglerad fordringar	-	-	-68	-22
Årets omräknings-differenser	-	-	-39	6
Redovisat värde vid årets slut	-	-	568	476

Not 23 - Övriga avsättningar

	Moderbolaget		Koncernen	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Avsättningar för pensions-åtaganden	-	-	983	905
Avsättningar för lagstiftade avgångsvederlag	-	-	-	439
Övriga avsättningar	-	-	-	627
	-	-	983	1 972

Not 24 - Långfristiga skulder

	Moderbolaget		Koncernen	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Skulder som förfaller senare än fem år från balansdagen:				
Övriga skulder till kreditinstitut	-	-	0	0
	-	-	0	0

Not 25 - Fakturerad men ej upparbetad intäkt

	Moderbolaget		Koncernen	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Fakturerat belopp	6 270	6 270	16 741	24 580
Upparbetade intäkter	-5 709	-3 557	-9 119	-10 379
Redovisad skuld vid årets slut	561	2 713	7 622	14 201

Not 26 - Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	Moderbolaget		Koncernen	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Upplupna löner och sociala avgifter	9 625	8 581	11 091	9 711
Förutbetalda prenumerations-intäkter	7 683	7 754	50 650	48 808
Förutbetalda intäkter avseende intressebolag	-	9 551	-	9 551
Övriga upplupna kostnader	3 090	2 714	4 457	3 798
Summa	20 399	28 599	66 198	71 868

Not 27 - Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Koncernen och moderbolaget

Inga väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång.

Not 28 - Betalda räntor och erhållen utdelning

	Moderbolaget		Koncernen	
	2020	2019	2020	2019
Erhållen ränta	1 001	1 408	5	109
Erlagd ränta	-90	-20	-245	-211

Not 29 - Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet

	Moderbolaget		Koncernen	
	2020	2019	2020	2019
Av- och nedskrivningar av anläggningstillgångar	873	1 219	9 188	9 108
Nedskrivningar av finansiella anläggningstillgångar	10 820	19 069	-	-
Resultat från anläggningstillgångar	3	-	793	-
Nedskrivningar/ Återföring av nedskrivningar av kundfordringar	-159	-846	346	3 989
Nedskrivning av kortfristiga placeringar	542	548	542	548
Resultat från kortfristiga placeringar	1 872	470	1 872	470
Avsättningar	-	-	-950	281
Orealiserade kursdifferenser och upplupna räntetäkter	6 419	-2 370	7 224	-836
Summa	20 370	18 090	19 014	13 560

Not 30 – Likvida medel

Följande delkomponenter ingår i likvida medel:	Moderbolaget		Koncernen	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Banktillgodohavanden	321 968	75 760	350 308	95 609
Summa	321 968	75 760	350 308	95 609

Not 31 – Aktiekapital

Aktiekapitalet i bolaget utgörs av 139 319 684 aktier och varje aktie har ett kvotvärde om 0,011 SEK.

Not 32 – Disposition av vinst eller förlust

Till årsstämman förfogande står (kronor):	2020-12-31
Ansamlad förlust	-348 402 798
Överkursfond	820 133 014
Årets resultat	-79 151 386
Totalt	392 578 830
Överkursfond	820 133 014
Balanseras i ny räkning	-427 554 184
Summa	392 578 830

Not 33 – Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

	Moderbolaget		Koncernen	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Företags- inteckningar	-	-	800	800
Spärrade bankmedel för skulder till kreditinstitut	-	-	-	99
Spärrade bankmedel för hyresgarantier	930	1 174	930	1 174

Moderbolaget har ställt ut kapitalteckningsgarantier åt dotterbolag.

Not 34 – Nyckeltalsdefinitioner

Balansomslutning:	Totala tillgångar
Soliditet:	Totalt eget kapital / Totala tillgångar
Återkommande intäkter:	Intäkter av årligen återkommande karaktär, prenumerationsavgifter och licensintäkter från vår plattform.
Fakturering:	Nettoomsättning med tillägg av förändring i förutbetalda intäkter och fakturerat men ej upparbetat, justerat för omräkningsdifferenser.

Styrelsens underskrifter

Malmö, 6 april 2021

Johan Svanström
Styrelseordförande

Carl Silbersky
Verkställande direktör

Peter Bang
Styrelseledamot

Phillippe Butty
Styrelseledamot

Sara Börsvik
Styrelseledamot

Stefan Larsson
Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har avgivits den 8 april 2021

KPMG AB

Jonas Nihlberg
Auktoriserad revisor, huvudansvarig

Jacob Kvarnhammar
Auktoriserad revisor

Koncernens resultat- och balansräkning samt moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställande på årsstämman den 4 maj 2021.

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i BIMObject AB, org. nr 556856-7696

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för BIMObject AB för år 2020. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 24-52 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2020 och av dessas finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-23 samt 56-57. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risker för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor

som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för BIMObject AB för år 2020 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt.

Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Malmö den 8 april 2021

KPMG AB

KPMG AB

Jonas Nihlberg

Auktoriserad revisor

Huvudansvarig revisor

Jacob Kvarnhammar

Auktoriserad revisor

Styrelse



Johan Svanström

Styrelseordförande och styrelseledamot sedan 2019. Född 1971. Oberoende i förhållande till bolaget och dess ledning.

Övriga nuvarande befattningar

Partner, EQT Advisors.
Styrelseledamot i Wolt Enterprises Oy, Epidemic Sound AB, Revolutionrace (RVRC) AB och Freepik Company, S.L.

Urval av tidigare uppdrag

VD, Hotels.com (Expedia Group).
VD, Expedia Partner Solutions (Expedia Group).

Innehav i BIMObject

666 666 aktier.



Sara Börsvik

Styrelseledamot sedan 2020. Född 1982. Oberoende i förhållande till bolaget och dess ledning, och i förhållande till större aktieägare.

Övriga nuvarande befattningar

VD, Bonnierförlagen AB.
Styrelseledamot i Rebtel AB, Cappelen Damm AS, Werner Söderström Oy och Gutkind Forlag A/S.

Urval av tidigare uppdrag

CFO/COO, Bonnierförlagen AB.
CFO, Rebtel AB. Head of Controlling and Carrier, Tele2 Sweden.

Innehav i BIMObject

5 000 aktier.



Peter Bang

Styrelseledamot sedan 2020. Född 1969. Oberoende i förhållande till bolaget och dess ledning.

Övriga nuvarande befattningar

Executive Director & CFO, VELUX A/S samt ledamot i ett antal interna styrelser inom VELUX-koncernen. Styrelseledamot Solar A/S.

Urval av tidigare uppdrag

2011–2018: Group Director & CFO, VELUX.
2002–2011: CFO, VELUX.

Innehav i BIMObject

25 922 aktier.



Stefan Larsson

Styrelseledamot sedan 2011. Född 1966. Oberoende i förhållande till större aktieägare.

Övriga nuvarande befattningar

VD, lostboyslab.

Urval av tidigare uppdrag

Grundare och VD, BIMObject AB.
Director of International Sales, Graphisoft. Global Vice President of Marketing, GDL Technology.
Medgrundare och VD, LaserCad AB.

Innehav i BIMObject

6 891 800 aktier inklusive närståendeinnehav.



Phillippe Butty

Styrelseledamot sedan 2011. Född 1959. Oberoende i förhållande till bolaget och dess ledning, och i förhållande till större aktieägare.

Övriga nuvarande befattningar

VD, Abvent Swiss. Styrelseledamot i Abvent Group Paris.

Tidigare uppdrag

–

Innehav i BIMObject

3 494 688 aktier inklusive närståendeinnehav.

Ledning



Carl Silbersky

VD. Anställd i bolaget sedan 2018.
Född 1975.

Väsentliga uppdrag utanför bolaget

Styrelseledamot i Dendera.

Urval av tidigare uppdrag

VD, Polar Rose. VP Business Development, Tactel. VD, Mionix.

Innehav i BIMObject

1 292 500 aktier och 200 000 teckningsoptioner inklusive närståendeinnehav.



Alexander Dahlquist

CFO. Anställd i bolaget sedan 2019.
Född 1971.

Väsentliga uppdrag utanför bolaget

–

Urval av tidigare uppdrag

Business Process Manager, Goodyear Dunlop. Senior Controller, Saint-Gobain. CFO, GDL Transport.

Innehav i BIMObject

25 000 aktier och 60 000 teckningsoptioner.



David Kullander

Chief Revenue Officer. Anställd i bolaget sedan 2020. Född 1978.

Väsentliga uppdrag utanför bolaget

–

Urval av tidigare uppdrag

Director of Business Solutions Marketing, Axis Communications. Chief Marketing Office, Avail Intelligence. VP of Marketing & Product Management, Tactel.

Innehav i BIMObject

90 000 aktier.



Christophe Carvenius

Chief Product Officer. Anställd i bolaget sedan 2019. Född 1981.

Väsentliga uppdrag utanför bolaget

–

Urval av tidigare uppdrag

Head of Insights, Tactile Entertainment. Data Science Technology Manager, King.

Innehav i BIMObject

11 300 aktier och 20 000 teckningsoptioner.



Lotta Askerlund

Global HR Director. Anställd i bolaget sedan 2014. Född 1973.

Väsentliga uppdrag utanför bolaget

–

Urval av tidigare uppdrag

HR Manager, Openlane. HR Advisor, Kaiser Permanente.

Innehav i BIMObject

178 001 aktier och 90 000 optioner inklusive närståendeinnehav.



Årsstämma

Välkommen till BIMobjects årsstämma, tisdagen den 4 maj, klockan 09:00. Stämman hålls digitalt.

För att delta på årsstämman behöver du

1. Vara införd som aktieägare i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken avseende förhållandena tisdagen den 27 april
2. Skicka in din anmälan till bolaget senast tisdagen den 27 april, skriftligen på adress BIMobject AB, Studio, Nordenskiöldsgatan 24, 211 19 Malmö.

Anmälan kan också göras per telefon 040-685 29 00 eller per e-post bolagsstamma@bimobject.com. I anmälan ska uppges fullständigt namn, person- eller organisationsnummer, aktieinnehav, adress, telefonnummer dagtid samt ska i förekommande fall, uppgift om ställföreträdare eller biträde (högst två) lämnas.

Finansiell kalender

Årsstämma 2021:	2021-05-04
Delårsrapport Q1:	2021-05-04
Delårsrapport Q2:	2021-08-06
Delårsrapport Q3:	2021-11-02
Bokslutskommuniké 2021:	2022-01-27

För mer information, kontakta

Alexander Dahlquist, CFO
040-685 29 00
alexander.dahlquist@bimobject.com



bimobject[®]

BIMObject AB
STUDIO Nordenskiöldsgatan 24
211 19 Malmö, Sverige
+46 40 685 29 00
info@bimobject.com