

Q3 Delårsrapport 2025



1 juli – 30 september 2025

Skifte till tillväxtområden; åtgärdsprogram på gång

- Nettoomsättningen minskade med 3 procent till 1 883 MSEK (1 951). Omsättningen ökade organiskt med 2 procent, tillväxten från förvärv uppgick till 1 procent och valutakurseffekterna påverkade negativt med 6 procent.
- Justerad EBITA uppgick till 146 MSEK (230), motsvarande en marginal om 7,7 procent (11,8).¹
- EBITA uppgick till -56 MSEK (230), motsvarande en EBITA-marginal om -3,0 procent (11,8), vilket inkluderar engångsposter om 202 MSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -82 MSEK (200), motsvarande en rörelsemarginal om -4,3 procent (10,2).
- Resultatet för kvartalet uppgick till -123 MSEK (107).
- Resultat per aktie efter utspädning uppgick till -0,59 SEK (0,52).
- Försäljningen inom Data Center ökade med 43 procent.
- Justerad skuldsättning uppgick till 2,0 ggr baserat på justerad EBITDA på årsbasis.¹
- Skuldsättningen uppgick till 2,3 ggr, baserat på EBITDA på årsbasis, jämfört med 1,9 ggr den 31 december 2024.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 154 MSEK (144).
- Under kvartalet offentliggjorde Hexatronic ett åtgärdsprogram inom affärsområdet Fiber Solutions, med sammanslagning av produktion, organisationsanpassning i Europa och ökat fokus på utvalda tillväxtområden. De totala kostnadsbesparingarna beräknas uppgå till 122 MSEK och nettoeffekten på EBITA till 110 MSEK på årsbasis, vilket kommer att realiseras från och med fjärde kvartalet 2025 och vara fullt realiserad vid slutet av första kvartalet 2026. Engångsposter beräknas uppgå till 230 MSEK, varav 125 MSEK i kassaeffekt. Under tredje kvartalet redovisades 202 MSEK av engångsposter.
- Styrelsen antog nya finansiella mål för varje affärsområde under kvartalet, för att bättre återspegla potentialen i koncernens olika segment.

Händelser efter kvartalets utgång

- Inga väsentliga händelser har inträffat efter kvartalets utgång.

Nettoomsättning, MSEK

1 883

Organisk tillväxt +%

2%

Justerad EBITA-marginal %¹

7,7%

Siffror för tredje kvartalet 2025

Nyckeltal

	2025	2024		2025	2024		24/25	2024
MSEK	Q3	Q3	Δ%	Jan-sep	Jan-sep	Δ%	R12	Helår
Nettoomsättning	1 883	1 951	-3%	5 671	5 757	-1%	7 495	7 581
Justerad EBITA ¹	146	230	-37%	499	621	-20%	681	803
Justerad EBITA-marginal ¹	7,7%	11,8%		8,8%	10,8%		9,1%	10,6%
EBITA	-56	230	n.a.	297	621	-52%	479	803
EBITA-marginal	-3,0%	11,8%		5,2%	10,8%		6,4%	10,6%
Rörelseresultat (EBIT)	-82	200	n.a.	215	529	-59%	365	680
Periodens resultat	-123	107	n.a.	41	257	-84%	128	344
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	-0,59	0,52	n.a.	0,20	1,27	-84%	0,62	1,69
Kassaflöde från löpande verksamhet	154	144	7%	235	635	-63%	520	921
Justerad skuldsättning, (ggr) ²	2,0	2,0		2,0	2,0		2,3	1,9
Skuldsättning, (ggr) ²	2,3	2,0		2,3	2,0		2,3	1,9

¹ Definitioner och beräkningar av alternativa prestationsmått finns på sidorna 27–29.

² Nettoskuld i relation till EBITDA proforma, exklusive IFRS16, R12.

Vd har ordet

Data Center och Harsh Environment går fortsatt starkt; åtgärdsprogrammet för Fiber Solutions pågår



Under tredje kvartalet utvecklades verksamheten i linje med våra förväntningar med en försäljning som uppgick till 1,9 miljarder SEK, en organisk försäljningstillväxt på +2 procent och en justerad EBITA-marginal på 7,7 procent. Vi såg en stark utveckling inom båda affärsområdena Data Center och Harsh Environment, som återigen bidrog till mer än hälften av koncernens justerade EBITA. Affärsområdet Fiber Solutions har fortsatt motvind på marknaden, särskilt i den svaga FTTH-marknaden. Såsom kommunicerades i september har vi därför lanserat ett program för lönsamhetsförbättring för att anpassa våra kostnader och flytta resurser till framtida tillväxtsegment inom Fiber Solutions. I samband med detta har vi också introducerat en uppdaterad strategi för tillväxt och tydliggjort att vår ambition är att växa Data Center och Harsh Environment till ungefär hälften av koncernens verksamhet till 2028.

Mycket starkt resultat för Data Center

Affärsområdet Data Center såg en fortsatt stark tillväxt under kvartalet med en försäljning som uppgick till 334 MSEK varav organisk tillväxt på 39 procent och alla enheter bidrog till den starka utvecklingen. Lönsamheten var god med en justerad EBITA-marginal på 16,9 procent, vilket är 230 baspunkter högre än tredje kvartalet förra året.

Vi ser fortsatt stark efterfrågan från våra större kunder och kärnsegment. Dessutom breddar vi vårt erbjudande genom den fokuserade tillväxtsatsningen inom installationer av säkerhetssystem, audiovisuella lösningar och trådlösa nätverk för inomhusmiljöer.

Stabilt momentum för Harsh Environment

Försäljningen i Harsh Environment uppgick till 314 MSEK, en organisk ökning med 15 procent under kvartalet, och den justerade EBITA-marginalen uppgick till 11,1 procent. Det var särskilt glädjande att se att Rochester Cable levererade en tydlig marginalförbättring drivet av det pågående investerings- och förbättringsprogrammet som löper vidare. På marknaden fortsätter vi att se en robust aktivitet och efterfrågan, särskilt inom försvars- och energisektorerna.

Åtgärdsprogrammet är i full gång för Fiber Solutions

Som väntat är marknadsförhållandena inom affärsområdet Fiber Solutions fortsatt utmanande, särskilt för FTTH-segmentet. Den totala försäljningen minskade med -7 procent organiskt med nedgångar i alla tre huvudgeografierna EMEA, Nordamerika och APAC. Den justerade EBITA-marginalen om 5,4 procent var något lägre än förväntat, med fortsatt motvind på grund av prispress och minskade volymer i våra fabriker.

För att komma till rätta med marginalförsämringen och överkapaciteten har vi lanserat ett åtgärdsprogram i tre steg. Det första steget - att konsolidera vår närvaro - utvecklas väl och materialiseringen av programmet kommer gradvis att få effekt med full genomslagskraft i slutet av Q1 2026. Detta steg kommer

att sänka kostnadsbasen med cirka 110 MSEK årligen och har en engångskostnad på 202 MSEK som påverkade resultatet negativt under kvartalet. De resterande kommunicerade engångsposterna för programmet förväntas redovisas under fjärde kvartalet. Parallellt är programmet också inriktat på bredare operationell effektivitet och tillväxtmöjligheter utanför FTTH-området, såsom transportnätverk och sjökabel där vi ser en stark efterfrågan.

Under kvartalet slutförde Hexatronic en global lansering av Viper Ease®, som är en uppgradering av den populära Viper Micro-kabeln med världsunik teknik som trasselfria bindgarner och torra innerslingar. Dessa innovationer gör det möjligt att minska installatörernas tidsåtgång för kabelförberedelser med 50–70 procent, vilket förbättrar deras TCO.

Starkt kassaflöde och minskad nettoskuld

Vi har fortsatt god finansiell flexibilitet för långsiktig värdeskapande. Under det tredje kvartalet minskade vår räntebärande nettoskuld (exklusive IFRS 16) till 1706 MSEK jämfört med 1802 MSEK vid utgången av det andra kvartalet, med en justerad skuldsättningsgrad på 2,0 gånger proforma EBITDA. Vårt operativa kassaflöde uppgick till 154 MSEK under kvartalet, vilket motsvarar en kassagenerering om 117 procent.

Uppdaterade finansiella mål och strategi har presenterats

I september presenterades vår uppdaterade strategi och våra planer för att växa verksamheten under de kommande åren. I vår pågående ambition att ytterligare förbättra transparensen introducerade vi specifika finansiella mål för våra tre affärsområden, vilket visar på vår ambition att växa Harsh Environment och Data Center till cirka hälften av koncernens totala verksamhet till 2028.

Utsikter

För Fiber Solutions förväntas den utmanande marknadssituationen fortsätta under Q4 med den typiska säsongsmässigt lägre aktivitetsnivån. Vårt åtgärdsprogram fortsätter enligt plan och kommer att nå full effekt i slutet av första kvartalet 2026.

Inom Data Center förväntar vi oss att tillväxten fortsätter, men med ett säsongsmässigt långsammare Q4. Vi arbetar aktivt för att driva verksamheten mot ytterligare tillväxt och vill investera både organiskt och genom förvärv.

Inom affärsområdet Harsh Environment ser vi en stabil aktivitet på marknaden och fortsätter arbetet med att gradvis förbättra effektiviteten och lönsamheten i verksamheten, främst i dotterbolaget Rochester Cable.

Orderboken vid utgången av tredje kvartalet var i linje med föregående kvartal och uppgick till cirka 2,5 månaders försäljning.

Rikard Fröberg
VD och Koncernchef

Nettoomsättning och tillväxt

Tredje kvartalet 1 juli – 30 september 2025

Koncernens nettoomsättning under tredje kvartalet minskade med 3 procent till 1 883 MSEK (1 951). Organiskt ökade omsättningen i kvartalet med 2 procent, vilket främst förklaras av fortsatt stark utveckling för både Harsh Environment och Data Center, vilket delvis motverkades av en svagare utveckling inom Fiber Solutions. Tillväxten från förvärv uppgick till 1 procent och är hänförlig till Endor. Valutakurseffekterna under kvartalet uppgick till -6 procent, där samtliga valutor inom koncernen påverkade negativt, men primärt hänförligt till en svagare USD, KRW, AUD och GBP.

Under perioden uppgick försäljningen inom Fiber Solutions till 1 236 MSEK (1 430), motsvarande 65 procent (71) av koncernens totala nettoomsättning, där vi såg en negativ tillväxt om -14 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Försäljningen inom Harsh Environment steg 8 procent till 314 MSEK (291) under kvartalet, motsvarande 17 procent (15) av koncernens totala nettoomsättning. Affärsområdet Data Center genererade intäkter om 334 MSEK (233), vilket innebär en tillväxt om 43 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år, och uppgår till 18 procent (14) av den totala nettoomsättningen.

Totalt för koncernen, ökade försäljningen i Europa med 4 procent jämfört med föregående år, drivet av tillväxt inom Data Center och Harsh Environment som delvis motverkades av lägre efterfrågan inom Fiber Solutions. Den lägre efterfrågan inom Fiber Solutions påverkade även försäljning i Nordamerika, som jämfört med föregående år minskade med 13 procent. I APAC minskade försäljningen under tredje kvartalet med 7 procent, men ökade i lokal valuta.

Perioden 1 januari – 30 september 2025

Koncernens nettoomsättning minskade med 1 procent till 5 671 MSEK (5 757). Organiskt ökade omsättningen i perioden med 1 procent, medan tillväxten från förvärv uppgick till 2 procent och är hänförlig till Endor. Valutakurseffekterna under perioden uppgick till -4 procent, där samtliga valutor inom koncernen påverkade negativt, men primärt hänförligt till en svagare USD, KRW, AUD och GBP.

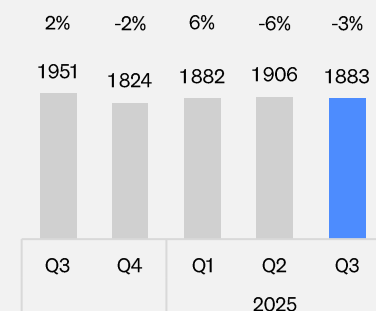
Under perioden uppgick försäljningen inom Fiber Solutions till 3 700 MSEK (4 143), motsvarande 65 procent (72) av koncernens totala nettoomsättning, där vi såg en negativ tillväxt om 11 procent jämfört med motsvarande period föregående år. Försäljningen inom Harsh Environment steg 6 procent till 931 MSEK (882) under perioden, motsvarande 17 procent (15) av koncernens totala nettoomsättning. Affärsområdet Data Center genererade intäkter om 1 040 MSEK (739), vilket innebär en tillväxt om 41 procent jämfört med samma period föregående år, motsvarande 18 procent (13) av den totala nettoomsättningen.

Totalt för koncernen, ökade försäljning i Europa med 4 procent under perioden jämfört med föregående år. Tillväxten drivs av både av organisk och förvärvsdriven försäljningstillväxt inom Data Center samt organisk tillväxt inom Harsh Environment vilket delvis motverkat av lägre försäljning inom Fiber Solutions. Nordamerika minskade med 11 procent till följd av lägre prisnivåer inom Fiber Solutions samt negativa valutakurseffekter, vilket till viss del motverkas av högre volymer. APAC ökade försäljningen under perioden med 6 procent främst drivet av Fiber Solutions och av leveranser av större projekt inom Harsh Environment.

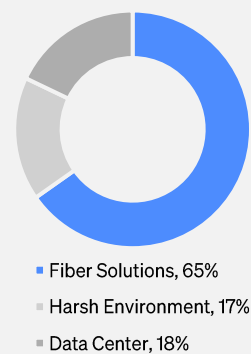
Analys av förändring av nettoomsättning

MSEK	Q3		Q3		Jan-sep		Jan-sep	
	2025	(%)	2024	(%)	2025	(%)	2024	(%)
Föregående års kvartal	1 951		1 917		5 757		6 289	
Organisk tillväxt	30	2%	-30	-2%	38	1%	-999	-16%
Förvärv och strukturförändringar	24	1%	116	6%	116	2%	505	8%
Valutakurseffekter	-122	-6%	-51	-3%	-240	-4%	-38	-1%
Innevarande kvartal	1 883	-3%	1 951	2%	5 671	-1%	5 757	-8%

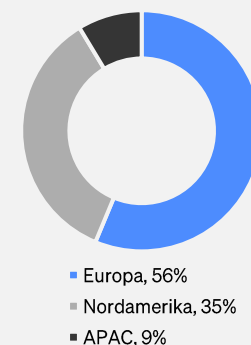
Nettoomsättning (MSEK) och tillväxt per kvartal



Försäljningen per affärsområde Q3



Försäljningen per geografiskt område Q3



EBITA

Tredje kvartalet 1 juli – 30 september 2025

Justerad EBITA uppgick till 146 MSEK (230), motsvarande en marginal om 7,7 procent (11,8). EBITA-marginalen påverkades negativt av lägre försäljning inom Fiber Solutions jämfört med motsvarande period föregående år, tillsammans med minskat kapacitetsutnyttjande i våra fabriker. Detta har till viss del motverkats av stark utveckling inom Data Center and Harsh Environment. EBITA uppgick till -56 MSEK (230), motsvarande en EBITA-marginal om -3,0 procent (11,8), vilket inkluderar engångsposter om 202 MSEK vilka är relaterade till det åtgärdsprogram som annonserades i samband med delårsrapport för Q2. De resterande kommunicerade engångsposterna förväntas redovisas under fjärde kvartalet.

Perioden 1 januari – 30 september 2025

Justerad EBITA uppgick till 499 MSEK (621), motsvarande en marginal om 8,8 procent (10,8). Under perioden har resultatet påverkats av fortsatt prispress inom Fiber Solutions, vilket dock motverkats av ökad diversifiering och högre försäljning och resultat inom Harsh Environment och Data Center. EBITA minskade med 52 procent till 297 MSEK (621), motsvarande en EBITA-marginal om 5,2 procent (10,8), vilket inkluderar engångsposter om 202 MSEK vilka är relaterade till det åtgärdsprogram som annonserades i samband med delårsrapport för Q2.

Finansiella poster

Tredje kvartalet 1 juli – 30 september 2025

Finansnettot i kvartalet uppgick till -9 MSEK (-48) varav räntenettot uppgick till -31 MSEK (-45), realiserade och orealiserade valutakursdifferenser till 3 MSEK (-6) och övriga finansiella poster till 19 MSEK (4). I övriga finansiella poster ingår omvärdering av tilläggsköpeskilling och förvärvsoption med 20 MSEK (4).

Perioden 1 januari – 30 september 2025

Finansnettot i perioden uppgick till -71 MSEK (-154) varav räntenettot uppgick till -101 MSEK (-144), realiserade och orealiserade valutakursdifferenser till 0 MSEK (1) och övriga finansiella poster till 30 MSEK (-10). I övriga finansiella poster ingår omvärdering av tilläggsköpeskilling och förvärvsoption med 35 MSEK (-5).

Periodens resultat

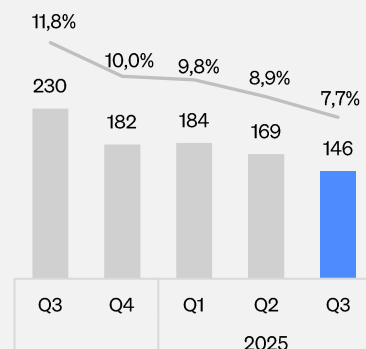
Tredje kvartalet 1 juli – 30 september 2025

Resultat efter skatt för det tredje kvartalet uppgick till -123 MSEK (107) och resultat per aktie efter utspädning uppgick till -0,59 SEK (0,52). Skatten för kvartalet uppgick till -32 MSEK (-45) vilket innebar att genomsnittlig effektiv skattesats i koncernen uppgick till -35,1 procent (29,5) för kvartalet. Den negativa skattesatsen förklaras av att koncernen redovisade en skattekostnad i samband med ett negativt resultat före skatt. Skattesatsen påverkas främst av engångsposter hänförliga till åtgärdsprogrammet, som presenterades i samband med delårsrapporten för Q2. Kostnaderna har uppstått i länder där koncernen för närvarande saknar skattepliktiga vinster. Då det för närvarande inte med rimlig säkerhet går att anta att dessa skattemässiga underskott kommer kunna nyttjas i framtiden är det inte möjligt att redovisa någon uppskjuten skattefordran.

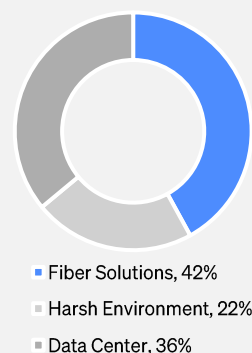
Perioden 1 januari – 30 september 2025

Resultat efter skatt för perioden uppgick till 41 MSEK (257) och resultat per aktie efter utspädning minskade med 84 procent och uppgick till 0,20 SEK (1,27). Skatten för perioden uppgick till -103 MSEK (-118) vilket innebar att genomsnittlig effektiv skattesats i koncernen uppgick till 71,6 procent (31,5) för perioden. Den effektiva skattesatsen påverkas av engångsposter hänförliga till åtgärdsprogrammet, som presenterades i samband med delårsrapporten för Q2. Kostnaderna har uppstått i länder där koncernen för närvarande saknar skattepliktiga vinster. Då det för närvarande inte med rimlig säkerhet går att anta att dessa skattemässiga underskott kommer kunna nyttjas i framtiden är det inte möjligt att redovisa någon uppskjuten skattefordran.

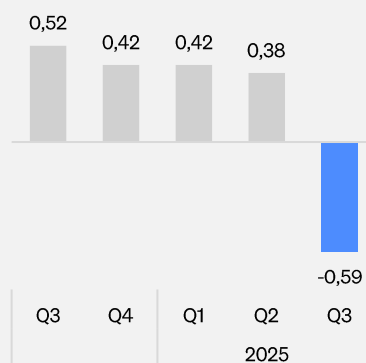
Justerad EBITA (MSEK) och justerad EBITA-marginal (%)



Justerad EBITA per affärsområde Q3



Resultat per aktie (SEK)



Kassaflöde och investeringar

Tredje kvartalet 1 juli – 30 september 2025

Kassaflödet från den löpande verksamheten under kvartalet uppgick till 154 MSEK (144) inklusive förändring av rörelsekapitalet med 22 MSEK (-62). Rörelsekapitalet påverkades positivt genom ett aktivt arbete att minska vårt lager vilket motverkades av ökade kundfordringar till följd av kundmix samt minskade leverantörsskulder.

Under kvartalet uppgick kassaflödet från koncernens investeringsverksamhet till -27 MSEK (-81). Investeringarna i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till -27 MSEK (-77) drivet av underhållsinvesteringar inom Fiber Solutions samt kopplat till produktion och effektiviseringar i Rochester Cable. Kassaflödeseffekt avseende rörelseförvärv efter avdrag för förvärvade likvida medel uppgick till 0 MSEK (-5).

Under kvartalet uppgick kassaflödet från koncernens finansieringsverksamhet till -33 MSEK (-25). Förändringen under kvartalet förklaras av amortering av leasingskuld om -34 MSEK (-33), amortering av lån om -1 MSEK (-4) samt försäljning av aktier kopplat till incitamentsprogram om 1 (12).

Det totala kassaflödet för kvartalet uppgick till 93 MSEK (37).

Perioden 1 januari – 30 september 2025

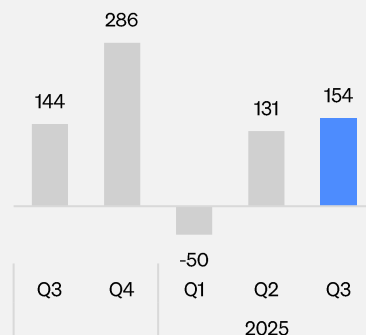
Kassaflödet från den löpande verksamheten under perioden uppgick till 235 MSEK (635) inklusive förändring av rörelsekapitalet med -215 MSEK (118). Rörelsekapitalet påverkades negativt av ökade kundfordringar till följd av kundmix samt av ökade lagernivåer på grund av lägre försäljning inom Fiber Solutions. Den negativa effekten från kundfordringar och lager motverkades till viss del av ökade leverantörsskulder samt förskottsbetalningar från kunder.

Under perioden uppgick kassaflödet från koncernens investeringsverksamhet till -81 MSEK (-387). Investeringarna i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till -71 MSEK (-240) drivet av underhållsinvesteringar inom Fiber Solutions samt kopplat till produktion och effektiviseringar i Rochester Cable. Kassaflödeseffekt avseende rörelseförvärv efter avdrag för förvärvade likvida medel uppgick till -10 MSEK (-136).

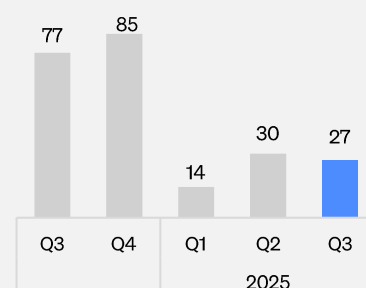
Under perioden uppgick kassaflödet från koncernens finansieringsverksamhet till -134 MSEK (-393). Förändringen under perioden förklaras av amortering av leasingskuld om -101 MSEK (-98), upptagna lån om 8 MSEK (0) samt amortering av lån och utnyttjad RCF om -42 MSEK (-370). I samband med att koncernens seniora lån och revolverande kreditfacilitet refinansierades, upptogs ett lån på 8 MSEK som användes för att betala refinansieringskostnaderna.

Det totala kassaflödet för perioden uppgick till 20 MSEK (-145).

Operativt kassaflöde (MSEK)



Investeringar (MSEK)



Fiber Solutions

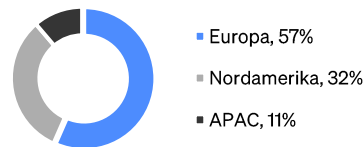
Fiberoptiska kablar, rör och nätverksprodukter för bredbandsutbyggnad.

Nettoomsättning och resultat

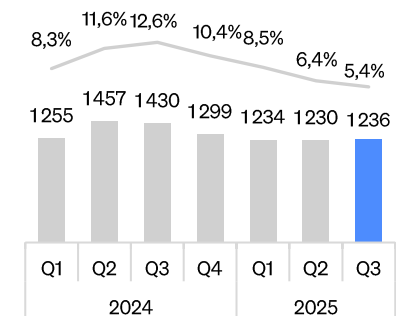
Nettoomsättningen minskade med 14 procent till 1 236 MSEK under tredje kvartalet på grund av en svagare efterfrågan på FTTH-utrustning och prispress som har förstärkts av överkapacitet i branschen. Organiskt minskade försäljningen med 7 procent under kvartalet. Försäljning i Europa minskade med 7 procent. I Nordamerika var försäljningen 26 procent lägre, främst till följd av lägre försäljning i Kanada och prispress i vår amerikanska duktverksamhet. I APAC-regionen minskade försäljningen med 3 procent under kvartalet, men ökade i lokal valuta. Justerat för engångsposter om -190 MSEK, relaterade till det åtgärdsprogram som annonserades i samband med delårsrapporten för Q2, uppgick justerad EBITA till 66 MSEK, motsvarande en justerad EBITA-marginal om 5,4 procent.

	2025	2024		2025	2024		24/25	2024
MSEK	Q3	Q3	Δ%	Jan-sep	Jan-sep	Δ%	R12	Helår
Nettoomsättning	1 236	1 430	-14%	3 700	4 143	-11%	4 999	5 441
Justerad EBITA	66	180	-63%	249	452	-45%	384	587
Justerad EBITA %	5,4%	12,6%		6,7%	10,9%		7,7%	10,8%
EBITDA	24	238	-90%	329	630	-48%	524	826
EBITDA %	2,0%	16,7%		8,9%	15,2%		10,5%	15,2%
EBITA	-124	180	n.a	60	452	-87%	195	587
EBITA %	-10,0%	12,6%		1,6%	10,9%		3,9%	10,8%
Investeringar	10	68		30	214		102	286
- % av nettoomsättning	0,8%	4,8%		0,8%	5,2%		2,0%	5,3%

Försäljningen per geografi



Nettoomsättning och justerad EBITA-marginal



Harsh Environment

Avancerade, dynamiska kablar och lösningar för uppkoppling i utmanande miljöer.

Nettoomsättning och resultat

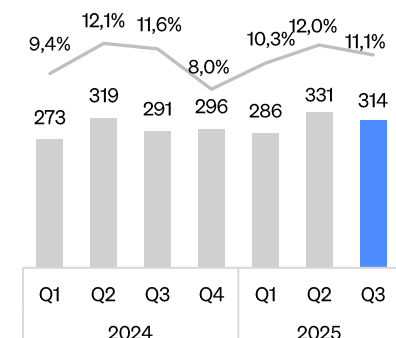
Nettoomsättningen ökade med 8 procent till 314 MSEK under tredje kvartalet. Den organiska tillväxten om 15 procent, förklaras främst av ökad försäljning till Europa och APAC, medan Nord Amerika minskade något. Som tidigare kommunicerats har bolagen inom Harsh Environment en internationell kundbas och en majoritet av intäkterna från större projekt, vilket gör att försäljning per geografi kan fluktuera mellan kvartalen. Justerat för engångsposter om -2 MSEK, relaterade till det åtgärdsprogram som annonserades i samband med delårsrapporten för Q2, uppgick justerad EBITA till 35 MSEK, motsvarande en justerad EBITA-marginal om 11,1 procent. Arbetet med att effektivisera tillverkningen i dotterbolaget Rochester Cable pågår och kommer att fortsätta under året. Viss positiv effekt av detta arbete noterades under tredje kvartalet.

	2025	2024		2025	2024		24/25	2024
MSEK	Q3	Q3	Δ%	Jan-sep	Jan-sep	Δ%	R12	Helår
Nettoomsättning	314	291	8%	931	882	6%	1 227	1 178
Justerad EBITA	35	34	3%	104	98	6%	127	121
Justerad EBITA %	11,1%	11,6%		11,1%	11,1%		10,4%	10,3%
EBITDA	44	43	3%	132	125	5%	166	159
EBITDA %	14,2%	14,8%		14,2%	14,2%		13,5%	13,5%
EBITA	33	34	-3%	102	98	4%	125	121
EBITA %	10,4%	11,6%		10,9%	11,1%		10,2%	10,3%
Investeringar	13	9		32	22		43	34
- % av nettoomsättning	4,2%	3,2%		3,4%	2,5%		3,5%	2,9%

Försäljningen per geografi



Nettoomsättning och justerad EBITA-marginal



Data Center

Skräddarsydda produkter och tjänster för stora datacenterföretag.

Nettoomsättning och resultat

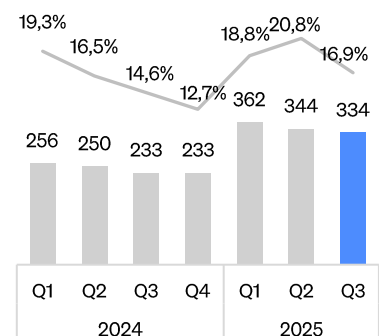
Nettoomsättningen ökade med 43 procent till 334 MSEK under det tredje kvartalet, varav organisk tillväxt om 39 procent. Likt föregående kvartal visade samtliga enheter en fortsatt positiv utveckling, där både organisk och förvärvsdriven tillväxt bidrog till försäljningsökningen. Försäljning inom Europa och Nordamerika utgör 64 procent respektive 35 procent av affärsområdets totala intäkter, där främst serviceaffären i de båda geografiska områdena visade en stark tillväxt. Justerat för engångskostnader om -1 MSEK, relaterade till det åtgärdsprogram som annonserades i samband med delårsrapporten för Q2, uppgick justerad EBITA till 56 MSEK, motsvarande en justerad EBITA-marginal om 16,9 procent.

MSEK	2025 Q3	2024 Q3	Δ%	2025 Jan-sep	2024 Jan-sep	Δ%	24/25 R12	2024 Helår
Nettoomsättning	334	233	43%	1 040	739	41%	1 273	972
Justerad EBITA	56	34	65%	196	125	57%	225	154
Justerad EBITA %	16,9%	14,6%		18,8%	16,9%		17,7%	15,9%
EBITDA	60	39	56%	208	138	51%	242	172
EBITDA %	18,0%	16,5%		20,0%	18,6%		19,0%	17,7%
EBITA	56	34	63%	195	125	56%	225	154
EBITA %	16,7%	14,6%		18,8%	16,9%		17,7%	15,9%
Investeringar	4	0		9	5		9	5
- % av nettoomsättning	1,1%	0,2%		0,8%	0,7%		0,7%	0,5%

Försäljningen per geografi



Nettoomsättning och justerad EBITA-marginal



Koncernfunktioner/Eliminering

Koncernfunktioner/Eliminering avser främst centrala funktioner såsom koncernstab, samt annan verksamhet utanför kärnverksamheten inom respektive segment, inklusive eliminering av interna transaktioner mellan segmenten. Justerat för engångsposter om -9 MSEK, relaterade till det åtgärdsprogram som annonserades i samband med delårsrapporten för Q2, uppgick justerad EBITA till -11 MSEK.

MSEK	2025 Q3	2024 Q3	Δ%	2025 Jan-sep	2024 Jan-sep	Δ%	24/25 R12	2024 Helår
Nettoomsättning	0	-3		-1	-8		-4	-11
Justerad EBITA	-11	-17	-34%	-50	-54	-8%	-56	-60
Justerad EBITA %	-	-		-	-		-	-
EBITDA	-20	-16	21%	-57	-52	9%	-62	-57
EBITDA %	-	-		-	-		-	-
EBITA	-21	-17	20%	-59	-54	9%	-65	-60
EBITA %	-	-		-	-		-	-
Investeringar	0	0		0	0		0	0
- % av nettoomsättning	-	-		-	-		-	-

Finansiell ställning

Koncernens nettoskuld, vilket motsvarar nettoskuld exklusive leasingskulder (IFRS 16), uppgick till 1 706 MSEK per 30 september 2025 jämfört med 1 880 MSEK per 31 december 2024. Skuldsättningsgraden per 30 september 2025 uppgick till 2,3 gånger EBITDA på årsbasis, och justerad skuldsättningsgrad till 2,0 ggr, i jämförelse med 1,9 per 31 december 2024.

Disponibla medel per 30 september 2025, inklusive outnyttjade kreditfaciliteter, uppgick till 1 717 MSEK jämfört med disponibla medel om 1 889 MSEK per 31 december 2024.

2,0

Justerad skuldsättning, ggr

Eget kapital

Eget kapital uppgick per 30 september 2025 till 3 633 MSEK vilket motsvarade 17,68 SEK per utestående aktie vid rapportperiodens utgång före utspädning, i jämförelse med eget kapital om 4 057 MSEK per 31 december 2024. Eget kapital påverkades negativt av valutakursförändringar vid omräkning av utländska dotterbolags balansräkningar under perioden.

2 012

Antal anställda

Medarbetare

Antal anställda i hela koncernen per 30 september 2025 var 2 012 personer, att jämföra med 1 967 anställda per 31 december 2024.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet består i huvudsak av att utföra koncerngemensamma tjänster. Under perioden januari till september uppgick intäkterna till 104 MSEK (99), medan netto finansiella poster uppgick till 401 MSEK (0), varav 470 MSEK (134) avser utdelningar från dotterbolag och 121 MSEK (0) nedskrivning av aktier i dotterbolag. Resultatet efter finansiella poster uppgick till 346 MSEK (-50). Förändringen jämfört med föregående år förklaras av en ökning i mottagna utdelningar från dotterbolag, valutakurseffekter vid omvärdering av fordringar och skulder i utländsk valuta samt av nedskrivning av aktier i dotterbolag. Moderbolagets kortfristiga skulder, främst bestående av interna cashpool skulder, finansieras för närvarande genom den interna cashpoolen, men kommer framöver i större utsträckning att finansieras genom utdelning och koncernbidrag.

Väsentliga händelser

Under tredje kvartalet

Hexatronic redovisar lägre resultat för det andra kvartalet på grund av svagare lönsamhet inom Fiber Solutions, medan utvecklingen är stark inom Data Center och Harsh Environment

6 juli 2025 - Hexatronic redovisar lägre resultat för det andra kvartalet på grund av svagare lönsamhet inom Fiber Solutions, medan utvecklingen är stark inom Data Center och Harsh Environment.

Hexatronics långsiktiga incitamentsprogram LTIP 2022 löpte ut

15 juli 2025 – I samband med att Hexatronics långsiktiga incitamentsprogram LTIP löpte ut, har deltagarna i programmet tilldelats prestationsaktier

Hexatronic initierar emission och återköp av C-aktier för incitamentsprogram

15 juli 2025 - Hexatronic Group har genomfört den nyemission samt därefter omedelbart det återköp av 1 130 007 C-aktier som beslutades av årsstämman den 5 maj 2025. Aktierna emitteras och återköps i enlighet med det långsiktiga incitamentsprogrammet LTIP 2025 som antogs av årsstämman.

Hexatronic offentliggör åtgärdsprogram och nya finansiella mål för att spegla en accelererande övergång till tillväxtsegment

11 september 2025 - Hexatronic offentliggör åtgärdsprogram inom affärsområdet Fiber Solutions. Programmet innefattar sammanslagning av produktion och anpassning av organisation i Europa, ett ökat fokus på utvalda tillväxtområden samt åtgärder för att uppnå ökad operationell effektivitet. Som en följd av dessa initiativ och för att bättre återspegla potentialen i koncernens olika segment har styrelsen antagit nya finansiella mål för varje affärsområde.

Valberedning i Hexatronic utsedd

17 september 2025 – Valberedningen inför Hexatronics årsstämma 2026 har i enlighet med bolagets principer för utseende av valberedning.

Efter kvartalets utgång

Inga väsentliga händelser har inträffat efter kvartalets utgång.

Övrig information

Aktiestruktur

Bolagets stamaktier är noterade på Nasdaq Stockholms huvudlista, och ingår i segmentet Mid Cap.

Totalt antal aktier per den 30 september 2025 uppgick till 209 464 753, varav 205 637 228 stamaktier och 3 827 525 C-aktier. Varje aktie har ett kvotvärde på 0,01 SEK. Stamaktierna berättigar till en röst per aktie på årsstämman samt ger till rätt till kontant vinstutdelning. C-aktierna, vars syfte är att säkerställa tilldelning och kostnader för bolagets årliga långsiktiga

incitamentsprogram, berättigar till 1/10- dels röst på årsstämman, men ger inte rätt till vinstutdelning.

Totalt aktiekapital uppgick på balansdagen till 2 MSEK.

Största ägare

Bolagets börsvärde vid periodens utgång uppgick till 3 937 MSEK. Baserat på uppgifter från Monitor från Modular Finance AB och därefter kända ändringar, uppgick antalet aktieägare till 52 764 vid periodens utgång. Största aktieägare i Hexatronic Group AB (publ) per 30 september 2025 framgår av tabellen nedan.

Ägare	Antal stamaktier	Röster
Handelsbanken Fonder	19 780 333	9,7%
AMF Pension & Fonder	12 445 140	6,1%
Accendo Capital	12 107 134	5,9%
Jonas Nordlund	11 052 162	5,4%
Tredje AP-fonden	10 271 824	5,0%
Vanguard	6 536 306	3,2%
Varma Mutual Pension Insurance Company	5 416 879	2,6%
Avanza Pension	4 670 033	2,3%
Chrip AB	3 658 449	1,8%
Swedbank Försäkring	3 583 493	1,8%
Övriga ägare	116 115 475	56,3%
Totalt utestående stamaktier	205 637 228	100,0%

Källa: Modular Finance Monitor

Säsongsvariationer

Hexatronics försäljning av produkter och tjänster inom Fiber Solutions påverkas av säsongsvariationer, vilket innebär att försäljningen under årets första och fjärde kvartal vanligtvis är något lägre än under sommarhalvåret då väderförhållandena är mer gynnsamma för markarbeten. Försäljningen inom Harsh Environment påverkas inte av säsongsvariationer, medan Data Center ofta har något högre aktivitet under första halvåret och något lägre under andra halvåret.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Hexatronics verksamhet är, liksom all affärsverksamhet, förenad med risker av olika slag. Att kontinuerligt identifiera och utvärdera risker är en naturlig och integrerad del i verksamheten för att på så sätt kunna kontrollera, begränsa och hantera prioriterade risker på ett proaktivt sätt. Koncernens förmåga att kartlägga och förebygga risker minimerar risken att oförutsägbara händelser kan få en negativ inverkan på verksamheten. Målet med riskhantering är inte nödvändigtvis att eliminera risken, utan snarare att säkra våra affärs mål med en balanserad riskportfölj.

Risker relaterade till affärsutveckling och långsiktig strategisk planering, såväl som koncernens arbete med hållbarhetsfrågor

och därtill relaterade risker, hanteras av koncernledningen och prioriteras slutligen av styrelsen.

Hexatronic har delat in identifierade risker i marknadsrelaterade risker, verksamhetsrisker, regulativa risker samt finansiella risker. Hållbarhetsrisker ingår som en integrerad del i alla riskområden och beskrivs också närmare i koncernens hållbarhetsrapport.

En mer utförlig beskrivning av koncernens risker och riskhantering ges i Hexatronic Groups Årsredovisning och Hållbarhetsrapport 2024, på sidorna 50–53.

Den rådande geopolitiska osäkerheten och osäkerhet kring handelshinder och tullar, samt ett generellt osäkert makroekonomiskt läge i omvärlden, är faktorer som påverkar Hexatronic. Koncernens strategi med lokal tillverkning bidrar till att reducera dessa risker.

Utbyggnaden av fiberoptisk infrastruktur sker med stöd av både privata aktörer och statliga investeringsprogram, såsom Gigabit Strategy i Tyskland, Project Gigabit i Storbritannien och BEAD-programmet i USA. Motsvarande program finns i de flesta länder. Skulle investeringsviljan minska, t ex till följd av ökade kostnader och/eller minskade statliga investeringsprogram skulle det kunna påverka Hexatronics affär och därmed framtida intäkter. Hexatronic har under de senaste åren diversifierat verksamheten genom expansion på nya geografiska marknader och inom nya marknadssegment och applikationer, och har således begränsad exponering mot utveckling på enskilda marknader.

Transaktioner med närstående

Det har inte förekommit några väsentliga transaktioner med närstående under perioden.

Granskning

Denna delårsrapport har varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor.

Göteborg, 24 oktober 2025

Rikard Fröberg
VD och Koncernchef
Hexatronic Group AB (publ)

Detta är Hexatronic

Hexatronic skapar hållbara nätverk för kunder världen över. Vi tror att ju fler människor som har tillgång till vad framtiden har att erbjuda, desto bättre kommer framtiden att bli.



Global närvaro, lokala affärer

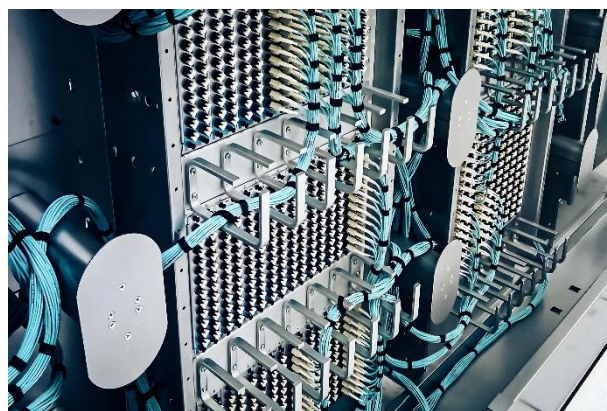
Hexatronics största geografiska marknader utgörs av norra Europa och Nordamerika. Vi har en stark position i länder som USA, Tyskland och Storbritannien som utgör attraktiva tillväxtmarknader.

Under 2024 svarade Europa för 54 procent av koncernens försäljning, Nordamerika för 37 procent och APAC för 9 procent. Vi adresserar marknader utifrån deras tillväxtpotential och med hänsyn till mognadsgrad, konkurrenssituation och lokala attityder till teknik och kvalitet. Vi arbetar kundcentrerat med lokal närvaro på alla nyckelmarknader.

Tre affärsområden

Genom att utveckla vår verksamhet kring strategiska tillväxtmarknader stärker vi vår position inför framtiden. Det innebär att vi optimerar vår kapitalallokering och skapar en attraktiv riskprofil. Vi utgår från slutkundsmarknader och applikationer och har organiserat verksamheten i tre affärsområden - Fiber Solutions, Harsh Environment och Data Center.

Gemensamt är en gedigen kompetens inom fiberoptisk infrastruktur och förmågan att leverera hållbara lösningar med hög kvalitet till kunder världen över.



Hållbarhet

Hexatronic strävar efter att ligga i framkant av utvecklingen av hållbara lösningar inom fiberinfrastruktur för sektorer som telekom, datalagring och energi. Att möjliggöra ständig uppkoppling bidrar till att driva på den digitala omställningen, som är nyckeln till att lösa många av dagens utmaningar och lägger grunden för grönare, smartare och säkrare samhällen.

Våra tre fokusområden inom hållbarhet är Planet, Människor och Etik. Dessa områden utgör grunden för vår färdplan för hållbarhet 2030. För att vi ska lyckas ser vi till att hållbarhet är en integrerad del av vår verksamhet och att vår företagskultur leder vägen. Vi engagerar oss och samarbetar för att hitta de bästa lösningarna och ökar medvetenheten genom utbildning, kommunikation och utbyte av bästa praxis.

Vi är stolta och aktiva medlemmar i flera nationella, europeiska och globala hållbarhetsorganisationer. Som deltagare i Global Compact åtar vi oss att följa de tio principerna i FN:s Global Compact och bidra till Agenda 2030. Varje fokusområde för hållbarhet med tillhörande mål och nyckeltal är kopplat till de globala målen för hållbar utveckling och de tio principerna. Vi är fast beslutna att underlätta digitaliseringen och driva hållbarhet inom vårt område som medlem i FTTH Sustainability Committee, som sammanställer bästa praxis för utbyggnad av fibernät och driver klimatåtgärder i värdekedjan för FTTH.

Läs om Hexatronics mål, aktiviteter och framsteg i vår Årsredovisning och Hållbarhetsrapport 2024.

Koncernens resultaträkning

MSEK	Not	2025 Q3	2024 Q3	2025 Jan-sep	2024 Jan-sep	2024 Helår
Rörelsens intäkter						
Nettoomsättning	2	1 883	1 951	5 671	5 757	7 581
Övriga rörelseintäkter		15	16	58	51	77
Totalt		1 898	1 967	5 729	5 808	7 658
Rörelsens kostnader						
Råvaror och handelsvaror		-1 216	-1 110	-3 457	-3 344	-4 413
Övriga externa kostnader		-218	-241	-645	-654	-854
Personalkostnader		-350	-302	-987	-936	-1 251
Övriga rörelsekostnader		-5	-11	-28	-32	-41
Av- och nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar		-165	-73	-315	-221	-297
Rörelseresultat före avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar (EBITA)		-56	230	297	621	803
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar		-26	-31	-83	-91	-123
Rörelseresultat (EBIT)		-82	200	215	529	680
Resultat från finansiella poster						
Finansiella poster, netto		-9	-48	-71	-154	-179
Resultat efter finansiella poster		-91	152	144	375	501
Inkomstskatt		-32	-45	-103	-118	-157
Periodens resultat		-123	107	41	257	344
Hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare		-122	108	42	259	346
Innehav utan bestämmande inflytande		-0	-1	-1	-2	-1
Periodens resultat		-123	107	41	257	344
Resultat per aktie						
Resultat per aktie före utspädning (SEK)		-0,59	0,52	0,20	1,27	1,69
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)		-0,59	0,52	0,20	1,27	1,69

Koncernens rapport över totalresultat

MSEK	2025 Q3	2024 Q3	2025 Jan-sep	2024 Jan-sep	2024 Helår
Periodens resultat	-123	107	41	257	344
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen:					
Omräkningsdifferenser	-107	-116	-614	100	300
Säkring av nettoinvesteringar	19	46	179	-42	-142
Skatt hänförlig till poster som kan återföras till resultaträkningen	-4	-10	-37	9	29
Övrigt totalresultat för perioden	-92	-79	-472	67	187
Totalresultat för perioden	-215	28	-431	324	532
Totalresultat hänförligt till:					
Moderbolagets aktieägare	-214	29	-428	325	532
Innehav utan bestämmande inflytande	-1	-1	-2	-2	0
Totalresultat för perioden	-215	28	-431	324	532

Koncernens balansräkning

MSEK	Not	2025-09-30	2024-09-30	2024-12-31
Tillgångar				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar		2 694	2 987	3 041
Materiella anläggningstillgångar		2 040	2 383	2 501
Finansiella anläggningstillgångar		45	18	66
Summa anläggningstillgångar		4 780	5 388	5 608
Omsättningstillgångar				
Varulager		1 386	1 431	1 442
Kundfordringar		1 275	1 243	1 121
Övriga fordringar		9	21	13
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		236	167	146
Likvida medel		596	676	633
Summa omsättningstillgångar		3 501	3 539	3 355
SUMMA TILLGÅNGAR		8 280	8 927	8 962
Eget kapital		3 633	3 847	4 057
Långfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut	7	2 239	2 451	2 361
Uppskjuten skatt		240	237	276
Långfristiga leasingskulder		333	436	425
Övriga långfristiga skulder	8	87	343	352
Summa långfristiga skulder		2 899	3 467	3 413
Kortfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut	7	63	148	152
Kortfristiga leasingskulder		121	129	132
Leverantörsskulder		722	750	679
Avsättningar		88	51	34
Aktuella skatteskulder		22	39	57
Övriga skulder	8	295	124	91
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		437	371	345
Summa kortfristiga skulder		1 749	1 612	1 491
SUMMA EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER		8 280	8 927	8 962

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

TSEK	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Om- räknings- reserver	Säkrings- reserver	Balanserat resultat inklusive periodens resultat	Summa	Innehav utan bestämm- ande inflytande	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 januari 2024	2	959	129	54	2 258	3 402	35	3 438
Periodens resultat	-	-	-	-	346	346	-1	344
Övrigt totalresultat	-	-	299	-112	-	186	1	187
Summa totalresultat	0	0	299	-112	346	532	0	532
Tecknande av aktier via teckningsoptionsprogram	0	63	-	-	-	63	-	63
Teckningsoptionsprogram	-	4	-	-	-	4	-	4
Aktierelaterade ersättningar	0	-	-	-	9	9	-	9
Försäljning av aktier kopplat till incitamentsprogram	-	-	-	-	12	12	-	12
Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital	0	68	0	0	21	88	0	88
Utgående balans per 31 december 2024	2	1 027	428	-58	2 624	4 022	35	4 057
Ingående balans per 1 januari 2025	2	1 027	428	-58	2 624	4 022	35	4 057
Periodens resultat	-	-	-	-	42	42	-1	41
Övrigt totalresultat	-	-	-613	142	-	-470	-1	-472
Summa totalresultat	0	0	-613	142	42	-428	-2	-431
Teckningsoptionsprogram	-	4	-	-	-	4	-	4
Aktierelaterade ersättningar	0	-	-	-	2	2	-	2
Försäljning av aktier kopplat till incitamentsprogram	-	-	-	-	1	1	-	1
Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital	0	4	0	0	3	6	-	6
Utgående balans per 30 september 2025	2	1 030	-185	84	2 668	3 600	33	3 633

Koncernens kassaflödesanalys

MSEK	Not	2025 Q3	2024 Q3	2025 Jan-sep	2024 Jan-sep	2024 Helår
Rörelseresultat		-82	200	215	529	680
Ej kassaflödespåverkande poster	6	273	103	459	306	401
Erhållen ränta		4	3	10	7	12
Erlagd ränta		-30	-42	-97	-135	-175
Betald inkomstskatt		-35	-58	-137	-190	-211
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		132	206	450	517	708
Ökning (-)/minskning (+) varulager		68	-105	-120	-53	-9
Ökning (-)/minskning (+) kundfordringar		-22	60	-260	-84	76
Ökning (-)/minskning (+) rörelsefordringar		4	9	-20	-12	8
Ökning (+)/minskning (-) leverantörsskulder		-73	-36	69	256	169
Ökning (+)/minskning (-) rörelseskulder		46	10	116	11	-30
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet		22	-62	-215	118	213
Kassaflöde från den löpande verksamheten		154	144	235	635	921
Investeringsverksamheten						
Förvärv av immateriella och materiella anläggningstillgångar		-27	-77	-71	-240	-325
Rörelseförvärv efter avdrag för likvida medel		-	-5	-10	-136	-171
Förändring av finansiella anläggningstillgångar		-	-	-	-12	-12
Kassaflöde från Investeringsverksamheten		-27	-81	-81	-387	-508
Finansieringsverksamheten						
Upptagna lån		-	-	8	0	-
Amortering av lån		-1	-4	-42	-370	-556
Amortering av leasingskuld		-34	-33	-101	-98	-133
Försäljning av aktier		1	12	1	12	12
Tecknande av aktier via teckningsoptionsprogram		-	-	-	63	63
Kassaflöde från Finansieringsverksamheten		-33	-25	-134	-393	-613
Periodens kassaflöde		93	37	20	-145	-200
Likvida medel vid periodens början		518	650	633	813	813
Kursdifferens i likvida medel		-15	-11	-57	9	21
Likvida medel vid periodens slut		596	676	596	676	633

Koncernens nyckeltal

MSEK	2025 Q3	2024 Q3	2025 Jan-sep	2024 Jan-sep	24/25 R12	2024 Helår
Nettoomsättningstillväxt	-3%	2%	-1%	-8%	-2%	-7%
EBITA marginal	-3,0%	11,8%	5,2%	10,8%	6,4%	10,6%
Justerad EBITA-marginal	7,7%	11,8%	8,8%	10,8%	9,1%	10,6%
EBITA marginal rullande 12 månader	6,4%	10,4%	6,4%	10,4%	6,4%	10,6%
Justerad EBITA marginal rullande 12 månader	9,1%	10,4%	9,1%	10,4%	9,1%	10,6%
Rörelsemarginal	-4,3%	10,2%	3,8%	9,2%	4,9%	9,0%
Soliditet	43,9%	43,1%	43,9%	43,1%	43,9%	45,3%
Resultat per aktie före utspädning (SEK)	-0,59	0,52	0,20	1,27	0,62	1,69
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	-0,59	0,52	0,20	1,27	0,62	1,69
Nettoomsättning per anställd (KSEK)	941	984	2 838	2 927	3 777	3 866
Resultat per anställd (KSEK)	-61	54	21	132	65	176
Kassalikviditet	121%	131%	121%	131%	121%	128%
Kassaflöde från löpande verksamheten	154	144	235	635	520	921
Skuldsättning, ggr	2,3	2,0	2,3	2,0	2,3	1,9
Justerad skuldsättning, ggr	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	1,9
Antal anställda i genomsnitt	2 001	1 983	1 998	1 967	1 984	1 961
Antal aktier vid periodens slut före utspädning	205 673 228	205 472 710	205 673 228	205 472 710	205 673 228	205 472 710
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	205 637 228	205 472 710	205 527 551	203 841 975	205 513 841	204 249 660
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	205 637 228	205 472 710	205 527 551	204 114 020	205 513 841	204 453 694

För definition av nyckeltal, se avsnittet Definitioner alternativa nyckeltal.

Nyckeltalen som presenteras bedöms väsentliga för att beskriva koncernens utveckling då de dels utgör koncernens finansiella mål (Nettoomsättningstillväxt och EBITA-marginal) och är dels de nyckeltal koncernen styrs på. Ett antal av nyckeltalen bedöms relevanta för investerare, t.ex. resultat per aktie och antalet aktier. Övriga nyckeltal presenteras för att ge olika perspektiv på hur koncernen utvecklas och bedöms därför vara till nytta för läsaren.

Moderbolagets resultaträkning

MSEK	2025 Q3	2024 Q3	2025 Jan-sep	2024 Jan-sep	2024 Helår
Rörelsens intäkter				-	
Nettoomsättning	34	31	104	99	140
Totalt	34	31	104	99	140
Rörelsens kostnader					
Övriga externa kostnader	-22	-21	-84	-76	-108
Personalkostnader	-30	-23	-72	-70	-83
Övriga rörelsekostnader	0	0	0	-1	-1
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	0	0	0	0	0
Rörelseresultat före avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar (EBITA)	-18	-13	-53	-48	-53
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	0	0	-2	-2	-2
Rörelseresultat (EBIT)	-19	-13	-54	-50	-55
Resultat från finansiella poster					
Finansiella poster, netto	-121	11	401	0	2 120
Resultat efter finansiella poster	-140	-2	346	-50	2 064
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	93
Resultat före skatt	-140	-2	346	-50	2 158
Skatt på periodens resultat	4	-5	-13	19	20
Periodens resultat	-135	-7	334	-31	2 177

I moderbolaget finns inga poster som redovisas i övrigt totalresultat varför summa totalresultat överensstämmer med periodens resultat.

Moderbolagets balansräkning

MSEK	2025-09-30	2024-09-30	2024-12-31
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	1	7	2
Materiella anläggningstillgångar	0	1	0
Finansiella anläggningstillgångar	6 334	4 417	6 578
Summa anläggningstillgångar	6 335	4 425	6 581
Kortfristiga fordringar			
Fordringar hos koncernföretag	201	189	297
Aktuella skattefordringar	3	2	1
Övriga fordringar	1	0	1
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	9	9	9
Summa kortfristiga fordringar	214	201	308
Kassa och bank	99	106	97
Summa omsättningstillgångar	313	306	405
SUMMA TILLGÅNGAR	6 648	4 731	6 986
Eget kapital	3 590	1 039	3 249
Obeskattade reserver	29	29	29
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	2 233	2 439	2 353
Övriga långfristiga skulder	44	296	301
Summa långfristiga skulder	2 277	2 735	2 654
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	63	148	152
Leverantörsskulder	15	7	11
Avsättningar	5	2	2
Skulder till koncernföretag	416	709	864
Övriga skulder	215	30	1
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	37	31	22
Summa kortfristiga skulder	751	928	1 054
SUMMA EGET KAPITAL, OBESKATTADE RESERVER OCH SKULDER	6 648	4 731	6 986

Noter

Not 1. Redovisningsprinciper

Koncernredovisningen för Hexatronic Group ("Hexatronic") har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU samt RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt årsredovisningslagen. Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, årsredovisningslagen, och RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner.

Moderbolagets redovisning är upprättad enligt årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapportering

rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Tillämpningen av RFR 2 innebär att moderbolaget i delårsrapporten för den juridiska personen tillämpar samtliga av EU antagna IFRS-standarder och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen, tryggandelagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning.

För fullständiga redovisningsprinciper, se Årsredovisningen för 2024.

Not 2. Intäkter

Jan-sep 2025

Geografiska marknader	Europa	Nordamerika	APAC	Summa
Fiber Solutions	2 065	1 226	409	3 700
Harsh Environment	440	382	109	931
Data Center	680	355	5	1 040
Koncernfunktioner/Eliminering	-1	0	-	-1
Summa	3 184	1 963	524	5 671

Kategori

Varor	2 715	1 718	517	4 950
Tjänster	469	245	8	721
Summa	3 184	1 963	524	5 671

Jan-sep 2024

Geografiska marknader	Europa	Nordamerika	APAC	Summa
Fiber Solutions	2 211	1 524	407	4 143
Harsh Environment	389	420	73	882
Data Center	460	264	15	739
Koncernfunktioner/Eliminering	-6	-0	-1	-8
Summa	3 054	2 208	495	5 757

Kategori

Varor	2 743	2 061	478	5 282
Tjänster	311	147	17	475
Summa	3 054	2 208	495	5 757

Not 3. Segmentsöversikt

Från och med första kvartalet 2025 har ny segmentsrapportering införts. Från att tidigare redovisa ett segment, redovisas nu verksamheten i tre separata segment. Den nya segmentindelningen återspeglar den interna rapporteringsstruktur som tillämpas vid uppföljning av resultat och fördelning av resurser.

Koncernens rapporteringspliktiga rörelsesegment har identifierats enligt ledningsansatsen, där segmentinformationen baseras på den interna rapporteringen till koncernens högsta verkställande beslutsfattare, vilket inom Hexatronic definieras som koncernledningen.

Koncernens tre affärssegment:

Fiber Solutions är koncernens verksamhet inom fiberoptiska kablar, dukter och nätverksprodukter för FTTH-anslutning, 5G, transportnät, lokala stadsnät och sjökablar. Kunderna utgörs främst av telekomoperatörer, nätägare och distributörer.

Harsh Environment tillhandahåller avancerade kablar och lösningar anpassade för att klara uppkoppling i de mest utmanande miljöerna. Kunderna är främst företag inom energisektorn (offshore), marin teknik, försvar och flyg. I affärsområdet ingår även verksamheten med avancerade fiberoptiska sensorsystem.

Data Center erbjuder skräddarsydda produkter och tjänster för datacentermarknaden, så som kablar och nätverksprodukter, samt design, installation och projektledning. Bland kunderna finns stora globala molnföretag, samlokaliseringsoperatörer och stora företag som banker, fordonstillverkare och industriföretag.

Utöver ovan nämnda segment redovisas centrala funktioner i ett separat segment benämnt Koncernfunktioner/Eliminering. Detta segment omfattar koncernstab, centrala avdelningar samt annan verksamhet utanför respektive segments kärnverksamhet, inklusive eliminering av interna transaktioner.

Konsolidering av affärssegmenten sker enligt samma redovisningsprinciper som tillämpas för koncernen i sin helhet. Transaktioner mellan affärssegmenten sker på marknadsmässiga villkor. Jämförelsetal för tidigare perioder har omräknats i enlighet med den nya segmentstrukturen.

Segmenten styrs och rapporteras utifrån centrala nyckeltal: nettoomsättning, EBITDA, EBITA samt investeringar (förvärv av materiella och immateriella anläggningstillgångar), vilka redovisas nedan.

Sammanställning av centrala nyckeltal för koncernens segment:

	2025		2024		2025		2024		2024	
Nettoomsättning	Q3	%	Q3	%	Jan-sep	%	Jan-sep	%	Helår	%
Fiber Solutions	1 236		1 430		3 700		4 143		5 441	
Harsh Environment	314		291		931		882		1 178	
Data Center	334		233		1 040		739		972	
Koncernfunktioner/Eliminering	0		-3		-1		-8		-11	
Summa nettoomsättning	1 883		1 951		5 671		5 757		7 581	
EBITDA										
Fiber Solutions	24	2,0%	238	16,7%	329	8,9%	630	15,2%	826	15,2%
Harsh Environment	44	14,2%	43	14,8%	132	14,2%	125	14,2%	159	13,5%
Data Center	60	18,0%	39	16,5%	208	20,0%	138	18,6%	172	17,7%
Koncernfunktioner/Eliminering	-20		-16		-57		-52		-57	
Summa EBITDA	109	5,8%	304	15,6%	613	10,8%	842	14,6%	1 099	14,5%
Engångsposter	115		-		115		-		-	
Justerad EBITDA										
Fiber Solutions	127	10,3%	238	16,7%	431	11,7%	630	15,2%	826	15,2%
Harsh Environment	47	14,9%	43	14,8%	134	14,4%	125	14,2%	159	13,5%
Data Center	61	18,2%	39	16,5%	209	20,1%	138	18,6%	172	17,7%
Koncernfunktioner/Eliminering	-10		-16		-47		-52		-57	
Summa justerad EBITDA	224	11,9%	304	15,6%	727	12,8%	842	14,6%	1 099	14,5%
Av- och nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-165		-73		-315		-221		-297	
EBITA										
Fiber Solutions	-124	-10,0%	180	12,6%	60	1,6%	452	10,9%	587	10,8%
Harsh Environment	33	10,4%	34	11,6%	102	10,9%	98	11,1%	121	10,3%
Data Center	56	16,7%	34	14,6%	195	18,8%	125	16,9%	154	15,9%
Koncernfunktioner/Eliminering	-21		-17		-59		-54		-60	
Summa EBITA	-56	-3,0%	230	11,8%	297	5,2%	621	10,8%	803	10,6%
Engångsposter	202		-		202		-		-	
Justerad EBITA										
Fiber Solutions	66	5,4%	180	12,6%	249	6,7%	452	10,9%	587	10,8%
Harsh Environment	35	11,1%	34	11,6%	104	11,1%	98	11,1%	121	10,3%
Data Center	56	16,9%	34	14,6%	196	18,8%	125	16,9%	154	15,9%
Koncernfunktioner/Eliminering	-11		-17		-50		-54		-60	
Summa justerad EBITA	146	7,7%	230	11,8%	499	8,8%	621	10,8%	803	10,6%
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-26		-31		-83		-91		-123	
Finansiella poster, netto	-9		-48		-71		-154		-179	
Resultat efter finansiella poster	-91		152		144		375		501	
Investeringar										
Fiber Solutions	10		68		30		214		286	
Harsh Environment	13		9		32		22		34	
Data Center	4		0		9		5		5	
Koncernfunktioner/Eliminering	0		0		0		0		0	
Summa investeringar	27		78		71		241		325	-

Tillväxt och andel per segment

	2025 Q3	Andel %	Tillväxt %	2025 Jan-sep	Andel %	Tillväxt %
MSEK						
Fiber Solutions	1 236	65%	-14%	3 700	65%	-11%
Harsh Environment	314	17%	8%	931	17%	6%
Data Center	334	18%	43%	1 040	18%	41%
Övrigt	0	0%	-	-1	0%	-
Totalt	1 883	100%	-3%	5 671	100%	-1%

Försäljningstillväxt per segment justerad för valutapåverkan samt förvärv

	2025 Q3	Q2	Q1	2025 Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Årsförändring, procent						
Fiber Solutions	-7%	-9%	-2%	-6%	-6%	-2%
Harsh Environment	15%	10%	3%	10%	7%	3%
Data Center	39%	35%	13%	29%	24%	13%
Övrigt	-	-	-	-	-	-
Totalt koncernen	2%	-1%	1%	1%	0%	1%

Tillväxt och andel per geografi

	2025 Q3	Andel %	Tillväxt %	2025 Jan-sep	Andel %	Tillväxt %
MSEK						
Europa	1 059	56%	4%	3 184	56%	4%
Nordamerika	662	35%	-13%	1 963	35%	-11%
APAC	163	9%	-7%	524	9%	6%
Totalt	1 883	100%	-3%	5 671	100%	-1%

Not 4. Rörelseförvärv

Förvärv 2025

Inga förvärv har genomförts under perioden januari-september 2025 eller efter periodens utgång.

Förvärv 2024

Den 2 februari 2024 förvärvade koncernen 97 procent av aktiekapitalet i MConnect, Ltd ("MConnect") för en fast köpeskilling om 0,6 MGBP på skuldfri basis. I förvärvet av MConnect ingår en köp-/sälj option att förvärva resterande 3 procent efter 2027. Båda parter har rätt att nyttja optionen och det bedöms sannolikt att optionen kommer att nyttjas, därav redovisas förvärvet till 100 procent med inget innehav utan bestämmande inflytande. Förväntad köpeskilling för resterande 3 procent redovisas som en skuld och eventuella värdeförändringar justeras över resultaträkningen.

Den 1 oktober 2024 ingick koncernen ett inkrämsförvärv av delar av isländska Endor för en fast köpeskilling om 1,1 MEUR på skuldfri basis, samt en maximal nuvärdesberäknad tilläggsköpeskilling uppgående till 0,2 MEUR.

Förvärven har inte haft någon väsentlig påverkan på Hexatronics balansräkning, omsättning och resultat för perioden.

Not 5. Incitamentsprogram

Utestående incitamentsprogram vid denna rapports offentliggörande är:

Utestående optionsprogram	Antal optioner	Motsvarande antal aktier	Andel av totalt aktier	Lösenkurs	Lösenperiod
Optionsprogram 2023/2026	377 500	377 500	0,2%	96,20	15 maj - 15 jun 2026
Optionsprogram 2024/2027	387 500	387 500	0,2%	55,30	13 maj - 13 jun 2027
Optionsprogram 2025/2028	670 000	670 000	0,3%	34,60	13 maj - 13 jun 2028
Summa	1 435 000	1 435 000	0,7%		

Utöver ovan optionsprogram pågår tre långsiktiga prestationsbaserade aktiesparprogram (2023, 2024 och 2025) för 42 ledande befattningshavare och andra nyckelpersoner inom koncernen som är bosatta i Sverige. Deltagarna har totalt investerat i 300 774 sparaktier.

Deltagarna i aktiesparprogrammet kan för varje förvärvat Hexatronic aktie (sparaktie), givet att vissa prestationsbaserade mål uppfylls, erhålla 2 till 6 aktier i Hexatronic vederlagsfritt (prestationsaktier). För att kunna erhålla tilldelning av prestationsaktier krävs att deltagaren förvärvat och behåller ett antal Hexatronic-aktier under hela den treåriga intjänandeperioden samt, med vissa undantag, kvarstår i anställning under samma period. För tilldelning av prestationsaktier krävs, utöver ovanstående villkor, även att vissa prestationsmål uppnås kopplat till utvecklingen av vinst per aktie efter utspädning, koncernens försäljningstillväxt, EBITA-marginal och vissa hållbarhetsmål.

Avstämning av dessa mål görs för räkenskapsåren 2023–2027. Hexatronic har bedömt att samtliga ovanstående villkor är icke-marknadsbaserade villkor enligt IFRS 2.

Not 6. Ej kassaflödespåverkande poster

(MSEK)	2025 Q3	2024 Q3	2025 Jan-sep	2024 Jan-sep	2024 Helår
Av- och nedskrivningar	191	104	398	313	419
Omvärdering incitamentsprogram	3	4	5	22	24
Pågående arbete, upparbetat men ej fakturerat	-24	-40	-38	-49	-36
Förändring inkuransreserv lager	41	23	39	31	22
Övriga avsättningar	64	8	55	-12	-28
Valutadifferenser	-2	3	-1	2	-1
Övriga poster	0	1	1	0	1
Totalt	273	103	459	306	401

Not 7. Skulder till kreditinstitut

(MSEK)	2024-12-31	Kassaflöde		Ej kassaflödespåverkande poster				2025-09-30
		Upptagna lån	Amortering	Förvärv	Omklassificering	Valutakursförändring	Finansieringskostnader	
Långfristiga skulder till kreditinstitut	2 361	8	-	-	42	-174	2	2 239
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	152	-	-42	-	-42	-5	-	63
Totalt	2 513	8	-42	-	-	-179	2	2 301

(MSEK)	2023-12-31	Kassaflöde		Ej kassaflödespåverkande poster				2024-09-30
		Upptagna lån	Amortering	Förvärv	Omklassificering	Valutakursförändring	Finansieringskostnader	
Långfristiga skulder till kreditinstitut	2 774	-	-	-	-370	44	2	2 451
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	150	-	-370	-	370	-2	-	148
Totalt	2 924	-	-370	-	-	42	2	2 599

Not 8. Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen

(MSEK)	2024-12-31	Kassaflöde	Ej kassaflödespåverkande poster				2025-09-30
		Utbetalning köpeskillingar	Årets förvärv	Omklassificering	Omräkningsdifferenser	Omvärdering via resultaträkningen	
Tilläggsköpeskilling / förvärvsoption	352	-10	4	0	-5	-35	307

(MSEK)	2023-12-31	Kassaflöde	Ej kassaflödespåverkande poster				2024-09-30
		Utbetalning köpeskillingar	Årets förvärv	Omklassificering	Omräkningsdifferenser	Omvärdering via resultaträkningen	
Tilläggsköpeskilling / förvärvsoption	461	-129	17	20	0	5	375

Kvartalsöversikt

Segmentsredovisning per kvartal

	2024				2025		
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3
Fiber Solutions							
Nettoomsättning	1 255	1 457	1 430	1 299	1 234	1 230	1 236
Justerad EBITA	104	169	180	135	105	78	66
Justerad EBITA %	8,3%	11,6%	12,6%	10,4%	8,5%	6,4%	5,4%
EBITDA	162	230	238	195	167	138	24
EBITDA %	12,9%	15,8%	16,7%	15,0%	13,5%	11,2%	2,0%
EBITA	104	169	180	135	105	78	-124
EBITA %	8,3%	11,6%	12,6%	10,4%	8,5%	6,4%	-10,0%
Investeringar	59	86	68	74	4	16	10
Harsh Environment							
Nettoomsättning	273	319	291	296	286	331	314
Justerad EBITA	26	38	34	24	29	40	35
Justerad EBITA %	9,4%	12,1%	11,6%	8,0%	10,3%	12,0%	11,1%
EBITDA	34	48	43	34	39	49	44
EBITDA %	12,6%	15,0%	14,8%	11,4%	13,6%	14,7%	14,2%
EBITA	26	38	34	24	29	40	33
EBITA %	9,4%	12,1%	11,6%	8,0%	10,3%	12,0%	10,4%
Investeringar	7	6	9	12	9	9	13
Data Center							
Nettoomsättning	256	250	233	233	362	344	334
Justerad EBITA	49	41	34	30	68	72	56
Justerad EBITA %	19,3%	16,5%	14,6%	12,7%	18,8%	20,8%	16,9%
EBITDA	53	46	39	34	72	76	60
EBITDA %	20,9%	18,2%	16,5%	14,7%	20,0%	22,0%	18,0%
EBITA	49	41	34	30	68	72	56
EBITA %	19,3%	16,5%	14,6%	12,7%	18,8%	20,8%	16,7%
Investeringar	2	3	0	1	1	4	4
Koncernfunktioner/Eliminering							
Nettoomsättning	-3	-2	-3	-3	0	0	0
Justerad EBITA	-11	-26	-17	-6	-18	-20	-11
Justerad EBITA %	-	-	-	-	-	-	-
EBITDA	-10	-25	-16	-6	-17	-19	-20
EBITDA %	-	-	-	-	-	-	-
EBITA	-11	-26	-17	-6	-18	-20	-21
EBITA %	-	-	-	-	-	-	-
Investeringar	0	0	0	0	0	0	0
Totalt							
Nettoomsättning	1 782	2 024	1 951	1 824	1 882	1 907	1 883
Justerad EBITA	168	222	230	182	184	169	146
Justerad EBITA %	9,4%	11,0%	11,8%	10,0%	9,8%	8,9%	7,7%
EBITDA	240	298	304	258	261	243	109
EBITDA %	13,5%	14,7%	15,6%	14,1%	13,9%	12,7%	5,8%
EBITA	168	222	230	182	184	169	-56
EBITA %	9,4%	11,0%	11,8%	10,0%	9,8%	8,9%	-3,0%
Investeringar	68	95	78	86	14	30	27

Avstämning mellan IFRS och nyckeltalsbegrepp

Hexatronic presenterar finansiella mått som inte definieras enligt IFRS, så kallade alternativa nyckeltal. Koncernen anser att dessa mått ger värdefull information till investerare för att förstå den underliggande verksamheten och kunna värdera bolagets resultat och finansiella ställning. Beräkningen av finansiella mått är inte alltid jämförbara med de mått som används av tredje bolag.

Investerare bör därför betrakta dessa finansiella mått som ett komplement snarare än en ersättning för finansiell redovisning enligt IFRS.

	2025 Q3	2025 Jan-sep	2024 Helår
Organisk tillväxt, MSEK, %			
Nettoomsättning	1 883	5 671	7 581
Valutakurseffekter	122	240	26
Påverkan av förvärv	-24	-116	-528
Jämförbar nettoomsättning	1 982	5 795	7 079
Nettoomsättning motsvarande period föregående år	1 951	5 757	8 150
Organisk tillväxt	30	38	-1 071
Organisk tillväxt %	2%	1%	-13%

	2025 Q3	2024 Q3	2024 Helår
Årlig tillväxt, rullande 12 månader, %			
Nettoomsättning rullande 12 månader	7 495	7 617	7 581
Årlig tillväxt, rullande 12 månader	-2%	-6%	-7%

	2025-09-30	2024-09-30	2024-12-31
Kassalikviditet, %			
Omsättningstillgångar	3 501	3 539	3 355
Varulager	-1 386	-1 431	-1 442
Omsättningstillgångar - varulager	2 115	2 151	1 913
Kortfristiga skulder	1 749	1 612	1 491
Kassalikviditet	121%	133%	128%

	2025-09-30	2024-09-30	2024-12-31
Kärnrörelsekapital, MSEK			
Varulager	1 386	1 431	1 442
Kundfordringar	1 275	1 243	1 121
Leverantörsskulder	-722	-750	-679
Kärnrörelsekapital	1 938	1 924	1 884

	2025-09-30	2024-09-30	2024-12-31
Nettoskuld, MSEK			
Långfristiga skulder till kreditinstitut	2 239	2 451	2 361
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	63	148	152
Likvida medel	-596	-676	-633
Nettoskuld	1 705	1 996	1 880

	2025	2024	2024
EBITDA och EBITDA (proforma) R12, MSEK	Q3	Q3	Helår
Rörelseresultat (EBIT), R12	365	668	680
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar, R12	114	123	123
EBITA, R12	479	790	803
Av- och nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar, R12	391	290	297
EBITDA, R12	870	1 080	1 099
EBITDA (proforma), R12	870	1 081	1 106
Leasing effekt (IFRS 16) på EBITDA, R12	-135	-124	-132
EBITDA exklusive IFRS16 (proforma), R12	735	958	974
	2025	2024	2024
Skuldsättning, ggr	Q3	Q3	Helår
Nettoskuld	1 705	1 922	1 880
EBITDA exklusive IFRS16 (proforma), R12	735	958	974
Nettoskuld / EBITDA exklusive IFRS 16 (proforma), R12	2,3	2,0	1,9
	2025	2024	2024
Justerad EBITDA och justerad EBITA	Q3	Q3	Helår
EBITA, R12	479	790	803
Engångsposter	202	-	-
Justerad EBITA, R12	681	790	803
EBITDA, R12	870	1 080	1 099
Engångsposter	115	-	-
Justerad EBITDA, R12	985	1 080	1 099
Justerad EBITDA exklusive IFRS16 (proforma), R12	850	956	967
	2025	2024	2024
Justerad skuldsättning	Q3	Q3	Helår
Nettoskuld	1 705	1 922	1 880
Justerad EBITDA exklusive IFRS16 (proforma), R12	850	956	967
Nettoskuld / justerad EBITDA exklusive IFRS 16 (proforma), R12	2,0	2,0	1,9

Definitioner av alternativa nyckeltal

Antal anställda

Antal anställda vid periodens utgång

Antal aktier

Antal utestående aktier vid periodens slut.

Bruttovinst

Nettoomsättning minus kostnader för råvaror och handelsvaror.

Bruttovinstmarginal

Bruttovinsten som procent av nettoomsättningen.

EBIT

Rörelseresultat. Intäkter minus alla kostnader relaterade till verksamheten, men exklusive finansnetto och skatt.

EBIT-marginal

Rörelseresultatet som procent av nettoomsättningen.

EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar.

EBITA-marginal

EBITA i procent av nettoomsättningen.

EBITDA

Rörelseresultatet före av- och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar

EBITDA (proforma), R12

Rörelseresultatet före av- och nedskrivningar plus proforma förvärvad EBITDA, innan tillträde, för de senaste tolv månaderna.

Eget kapital per aktie

Totalt eget kapital dividerat antal utestående aktier.

Engångsposter

Icke återkommande poster som påverkar jämförbara resultat.

Förvärvsdriven tillväxt

Nettoomsättning från förvärvade verksamheter under de följande tolv månaderna efter förvärvsdagen.

Genomsnittligt antal utestående aktier

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden.

Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden med tillägg för ett vägt antal aktier som tillkommer om samtliga potentiella aktier, som ger upphov till utspädning, konverteras till aktier.

Investeringar

Förvärv av materiella och immateriella anläggningstillgångar

Kassalikviditet

Beräknas som omsättningstillgångar minus varulager dividerat med kortfristiga skulder.

Justerad EBIT

Rörelseresultat, intäkter minus alla kostnader relaterade till verksamheten, exklusive engångsposter, finansnetto och skatt.

Justerad EBIT-marginal

Justerad EBIT i procent av nettoomsättningen.

Justerad EBITA

Rörelseresultat, exklusive engångsposter, före avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar.

Justerad EBITA-marginal

Justerad EBITA i procent av nettoomsättningen.

Justerad EBITDA (proforma), R12

Rörelseresultat, exklusive engångsposter, före av- och nedskrivningar samt proforma-justerad förvärvad EBITDA (innan tillträde) för de senaste tolv månaderna (R12).

Justerad skuldsättning

Nettoskuld i relation till justerad EBITDA proforma, exklusive IFRS16, R12.

Kärnrörelsekapital

Beräknas som varulager plus kundfordringar minus leverantörsskulder.

Nettoskuld

Räntebärande skulder, exklusive leasingskulder, minus likvida medel.

Organisk tillväxt

Organisk tillväxt beräknas som nettoomsättningen justerad för valutakurseffekter och förvärvade verksamheter i förhållande till föregående års nettoomsättning justerat för förvärvade verksamheter.

Resultat per aktie före utspädning

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier före utspädning.

Resultat per aktie efter utspädning

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning.

Skuldsättning

Nettoskuld i relation till EBITDA proforma, exklusive IFRS16, R12.

Soliditet

Totalt eget kapital i procent av balansomslutningen.

Årlig tillväxt

Genomsnittlig årlig tillväxt beräknas som koncernens totala nettoomsättning under perioden jämfört med motsvarande period föregående år.

Revisorns granskningsrapport

Till styrelsen i Hexatronic Group AB (publ) org nr 556168-6360

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapport) för Hexatronic Group AB (publ) per 30 september 2025 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Göteborg den dag som framgår av vår elektroniska signatur
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Johan Malmqvist

Auktoriserad revisor

Presentation

Hexatronic presenterar delårsrapporten vid en webbsänd telefonkonferens idag, fredagen den 24 oktober 2025, kl. 10.00. VD Rikard Fröberg, CFO Pernilla Lindén och vice VD Martin Åberg deltar.

Länk till webbsändning:

<https://hexatronic-group.events.inderes.com/q3-report-2025/>

För registrering och deltagande via telefonkonferensen:

<https://events.inderes.com/hexatronic-group/q3-report-2025/dial-in>

Webbsändning och presentationsmaterial kommer att finnas tillgängligt på Hexatronics webbplats.

Kontakter

Rikard Fröberg, CEO
+1 732 742 4107

Pernilla Lindén, CFO
+46 (0) 70 877 58 32

För mer information, besök
<https://www.hexatronic.com/sv/investerare>

Kalender

5 feb 2026	Bokslutskommuniké 2025
29 april 2026	Delårsrapport januari – mars 2026
15 juli 2026	Delårsrapport januari – juni 2026

Denna information är sådan som Hexatronic Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 24 oktober 2025 klockan 07.00.

Hexatronic Group AB (publ)
Org nr 556168-6360
Sofierogatan 3a, 412 51 Göteborg, Sverige
www.hexatronic.com

