

# Qliro avyttrar privatlåneportfölj och renodlar verksamheten med fokus på Payment Solutions

**Qliro AB (publ) har idag ingått avtal med Morrow Bank ASA ("Morrow") om att avyttra bolagets privatlåneportfölj inom affärssegmentet Digital Banking Services. Köpeskillingen förväntas uppgå till 714 MSEK kontant, motsvarande en premie om två procent till utlånad volym. Resultateffekten från transaktionen, inklusive avveckling av Digital Banking Services, förväntas uppgå till 0-5 MSEK.**

"Dagens besked är en viktig milstolpe i Qliros tillväxtresa och bekräftelse på vårt åtagande att skapa den bästa upplevelsen för våra handlare och deras kundresa. Genom avyttring av låneportföljen renodlar vi verksamheten och stärker vårt strategiska fokus för att påskynda expansionen inom Payment Solutions. Affärssegmentet nådde break-even för första gången i Q1 2024 och har varit helt drivande i bolagets transformation av lönsamheten och i den positiva utvecklingen av både intäkter och kostnader", säger Christoffer RutgerSSon, vd, Qliro.

Qliro och Morrow Bank ASA har idag ingått ett avtal varigenom Morrow förvärvar Qliros privatlåneportfölj. Vid tillfälle för transaktionen förväntas utlånad volym uppgå till cirka 700 MSEK. Köpeskillingen förväntas uppgå till 714 MSEK kontant, motsvarande en premie om två procent till utlånad volym. Den slutliga köpeskillingen kommer att fastställas i samband med transaktionens slutförande som förväntas ske under augusti 2024.

## Bakgrund

Under 2022 offentliggjorde Qliro en uppdaterad strategi med ökat fokus på Payment Solutions. Som ett led i den nya strategin har Qliro under våren 2024 utvärderat att avveckla privatlåneportföljen inom affärssegmentet Digital Banking Services.

## Strategiska motiv för transaktionen:

- Qliro renodlar verksamheten med fokus på kärnverksamheten inom Payment Solutions med fokus på att skapa marknadens bästa upplevelse för e-handlare och deras kundresa.
- Genom att avyttra privatlåneportföljen stärker bolaget sitt strategiska fokus och kan framgent allokera en större andel resurser till sin betalösning för e-handel, som har en markant högre marginalavkastning på investerat kapital.
- Privatlån har sedan implementeringen av bolagets nya strategi, med målet att bygga en europeisk ledande aktör inom betalningar med global räckvidd, legat utanför bolagets fokusområde.

## Resultateffekt och indikativ påverkan på resultat och balansräkning

Resultateffekten från transaktionen, inklusive direkta kostnader för avyttringen samt avveckling av Digital Banking Services, förväntas uppgå till 0-5 MSEK. Som ett led i transaktionen reduceras Qliros balansräkning med beloppet motsvarande utlånad volym.

I förhållande till de redovisade finansiella siffrorna för räkenskapsåret 2023 uppgick den avyttrade verksamhetens (Digital Banking Services) rörelseintäkter till 73,9 MSEK med ett rörelseresultat om 32,6 MSEK före jämförelsestörande poster.

Den kvarvarande verksamhetens (Payment Solutions) rörelseintäkter för räkenskapsåret 2023 ökade med 11 procent till 374,6 MSEK samtidigt som affärssegmentets rörelsekostnader minskade med 57,2 MSEK. Under 2023 uppgick Payment Solutions rörelseresultat till -22,2 MSEK före jämförelsestörande poster. Rörelseresultatet före jämförelsestörande poster för Payment Solutions förbättrades med 89,6 MSEK under 2023 och nådde break-even för första gången under första kvartalet 2024.

Nedan redovisas illustrativa proforma-siffror för räkenskapsåret 2022 och 2023 samt första kvartalet 2024 som indikerar hur resultaträkningen för den avyttrade delen samt den kvarvarande delen hade sett ut för de fall att de redovisades som separata enheter.

#### Avytttrad del, Digital Banking Services

MSEK	Q1 2022	Q2 2022	Q3 2022	Q4 2022	Q1 2023	Q2 2023	Q3 2023	Q4 2023	Q1 2024	FY22	FY23
Ränteintäkter	23,1	22,2	21,2	23,5	24,7	26,6	27,5	27,0	26,0	90,0	105,8
Räntekostnader	-3,9	-3,9	-4,3	-6,0	-6,4	-7,6	-9,0	-9,3	-9,5	-18,1	-32,3
Provisionsnetto	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,2	0,5	0,5
Nettoresultat av finansiella transaktioner	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-0,1	0,0	0,0	0,0	0,0	-0,1
Övriga rörelseintäkter	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Summa rörelseintäkter</b>	<b>19,3</b>	<b>18,4</b>	<b>17,0</b>	<b>17,6</b>	<b>18,5</b>	<b>19,0</b>	<b>18,6</b>	<b>17,8</b>	<b>16,6</b>	<b>72,3</b>	<b>73,9</b>
Kreditförluster, netto	-6,2	-6,3	-6,4	-8,0	-7,5	-7,2	-7,0	-7,3	-7,3	-27,0	-29,0
Summa rörelseintäkter med avdrag för kreditförluster	13,1	12,1	10,6	9,6	11,0	11,8	11,6	10,5	9,4	45,4	44,8
Rörelsekostnader	-3,3	-3,1	-3,6	-3,1	-3,0	-2,9	-3,2	-3,1	-4,2	-13,1	-12,2
<b>Rörelseresultat exkl jämförelsestörande poster</b>	<b>9,8</b>	<b>9,0</b>	<b>7,0</b>	<b>6,5</b>	<b>8,0</b>	<b>8,8</b>	<b>8,4</b>	<b>7,4</b>	<b>5,2</b>	<b>32,2</b>	<b>32,6</b>

#### Kvarvarande del, Payment Solutions

MSEK	Q1 2022	Q2 2022	Q3 2022	Q4 2022	Q1 2023	Q2 2023	Q3 2023	Q4 2023	Q1 2024	FY22	FY23
Ränteintäkter	45,2	46,0	50,1	57,5	58,0	64,7	70,3	73,9	70,4	198,9	267,0
Räntekostnader	-6,1	-6,5	-7,6	-12,0	-12,7	-15,6	-19,1	-21,1	-21,6	-32,3	-68,5
Provisionsnetto	42,9	44,2	43,7	44,5	44,5	44,3	42,3	45,1	50,6	175,3	176,3
Nettoresultat av finansiella transaktioner	-0,6	-0,9	-1,0	-1,6	-1,4	-0,1	-0,1	0,2	-0,3	-4,0	-1,3
Övriga rörelseintäkter	0,0	0,2	0,0	0,4	0,0	0,2	0,5	0,5	0,1	0,6	1,2
<b>Summa rörelseintäkter</b>	<b>81,5</b>	<b>83,0</b>	<b>85,3</b>	<b>88,9</b>	<b>88,5</b>	<b>93,6</b>	<b>94,0</b>	<b>98,6</b>	<b>99,2</b>	<b>338,6</b>	<b>374,6</b>
Kreditförluster, netto	-16,6	-24,8	-19,2	-28,6	-18,3	-20,1	-22,2	-32,1	-23,9	-89,1	-92,6
Summa rörelseintäkter med avdrag för kreditförluster	64,9	58,2	66,1	60,3	70,2	73,5	71,8	66,6	75,3	249,4	282,0
Rörelsekostnader	-88,2	-90,8	-87,2	-95,1	-77,0	-79,6	-76,2	-71,3	-75,3	-361,3	-304,1
<b>Rörelseresultat exkl jämförelsestörande poster</b>	<b>-23,3</b>	<b>-32,6</b>	<b>-21,1</b>	<b>-34,8</b>	<b>-6,9</b>	<b>-6,0</b>	<b>-4,5</b>	<b>-4,8</b>	<b>0,1</b>	<b>-111,8</b>	<b>-22,2</b>

### Operationell utveckling i Payment Solutions

Den kvarvarande verksamheten Payment Solutions har under 2023 och det första halvåret 2024 uppnått flera viktiga milstolpar. I Q1 2024 tecknades bolagets största avtal hittills med Skruvat Reservdelar/Bythjul Norden med en total försäljningsvolym överstigande 1 miljard kronor. Qliro har även förlängt och utökat samarbetet med två av bolagets för närvarande volymmässigt största handlare, Nelly Group och CDON AB. Dessutom har Qliro under 2024 tecknat avtal med fler än 100 nya handlare, motsvarande mer än 20 procent tillväxt i total försäljningsvolym. Antalet anslutna handlare på Qliros plattform ökade med 29 procent under 2023 och 44 procent i Q1 2024.

### Rådgivare

Lenner & Partners är finansiell rådgivare, Wigge & Partners är legal rådgivare och Redgert Comms är strategisk kommunikationsrådgivare till Qliro i samband med transaktionen.

### För mer information, vänligen kontakta:

---

Christoffer Rutgersson  
E-post: [ir@qliro.com](mailto:ir@qliro.com)

### Om Qliro AB

---

Qliro är ett ledande fintechbolag som erbjuder säkra och smidiga betallosningar online, inklusive en komplett checkout-lösning till e-handlare. Bolaget tillhandahåller även digitala finansiella tjänster till konsumenterna i Norden. Qliro är ett kreditmarknadsbolag som står under den svenska Finansinspektionens tillsyn och har sitt säte i Stockholm. Qliros aktier är noterade på Nasdaq Stockholm under tickern "Qliro".

För mer information, vänligen se <https://www.qliro.com/sv-se/investor-relations>

Intresserad av nyheter och finansiell information från Qliro? Prenumerera [här](#).

Denna information är sådan information som Qliro AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 2024-07-04 14:30 CEST.

### Bifogade filer

---

[Qliro avyttrar privatlåneporfölj och renodlar verksamheten med fokus på Payment Solutions](#)