



**DELÅRSRAPPORT
PER 31 MARS**

2021

Paxman AB (publ)

Kvartal 1

2021



Ny rekordnivå för antalet anslutna patienter i USA

- Koncernens omsättning uppgick till 20,9 (24,3) Mkr under årets första kvartal.
- Nettoresultatet uppgick till -3,7 (2,6) Mkr för årets första kvartal.
- EBITDA uppgick till 0,4 (0,9) Mkr för det första kvartalet.
- Resultat per aktie uppgick till -0,22 (0,16) kr för årets första kvartal.
- Kassaflödet före finansieringsverksamheten uppgick till -11 (-10,4) Mkr för årets första kvartal.
- Nettokassan uppgick till 2,9 (-35,5) Mkr vid periodens slut.
- Antal installerade system under perioden januari–mars 2021 uppgick till 101, med ytterligare 133 system i orderboken.
- Genomsnittlig daglig behandlingsintäkt (ADTR)* uppgick till 18 013 USD (151,3 Tkr) under Q1 2021, vilket motsvarar en ökning om 3,95 procent jämfört med 17 331 USD (167,8 Tkr) för Q1 2020. Siffrorna i SEK har konverterats från USD enligt faktisk valutakurs under respektive period.

* ADTR inkluderar intäkter per behandling från patienter och cancercenter i USA. Hyresintäkter och försäljning av förbrukningsvaror ingår ej.



Väsentliga händelser under perioden

- I början av januari meddelade Paxman att den amerikanska hälsovårdsorganisationen AMA utfärdat två separata CPT®-koder för "mekanisk skalpkylning". De båda CPT® Kategori III-koderna 0662T och 0663T träder i kraft den 1 juli 2021.
- I början av februari meddelade Paxman att bolagets styrelse, med stöd av bemyndigandet från årsstämman den 27 maj 2020, beslutat om en riktad nyemission av 1 600 000 aktier till en teckningskurs om 36,60 kronor per aktie. Bolaget tillförs genom nyemissionen cirka 59 MSEK före transaktionskostnader. Tecknarna i emissionen är de välrenommerade institutionella investerarna Creades AB (publ) och Alcur Fonder.
- Likviden från nyemissionen kommer att förstärka Paxmans finansiella ställning samt användas till fortsatt finansiering av bolagets kommersialiseringsstrategi, inklusive förstärkning av försäljningsorganisationen på plats samt via existerande och nya distributörer på viktiga regionala marknader som Kina, Indien, Europa och Mellanöstern med utökat stöd från Storbritannien, främjande av bolagets ersättningsstrategi i USA samt investering i bolagets R&D-pipeline inklusive utvecklingen av en kompressions- och kylningsprodukt som motverkar cellgiftsinducerad neuropati (CIPN).
- Nyemissionen gör att antalet aktier i bolaget ökar med 1 600 000, från 16 012 500 till 17 612 500, och aktiekapitalet ökar med 1 600 000 SEK. Nyemissionen medför en utspädning om cirka 9,1 procent av antalet röster och aktier i Paxman baserat på det totala antalet aktier efter nyemissionen.
- I slutet av februari meddelade Paxman att en observationsprospektiv pilotstudie kommer att vara den första som använder ett skalpkylningssystem från

Paxman för att motverka cellgiftsinducerat hårvall hos barn och ungdomar.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- I slutet av april meddelade Paxman att ett lagförslag som föreslår att det skall vara obligatoriskt för försäkringsbolag att täcka FDA-godkända skalpkylningskostnader för cancerpatienter röstats igenom av försäkringskommittén i delstaten Texas representanthus med 8 röster mot 1. Nästa steg är en omröstning i hela representanthuset. Förslaget kommer därefter att tas under övervägande av senaten i Texas, och om det röstats igenom krävs ett slutligt godkännande av Texas guvernör Greg Abbott. Om lagförslaget blir till lagstiftning förväntas den kunna börja gälla fullt ut i september 2021.
- I början av maj meddelade Paxman att två nya distributionspartners utsetts för Chile respektive Ukraina. Sistemplus S.A. har utsetts till exklusiv distributionspartner för den nya marknaden Chile, och Medinova LLC har utsetts till global distributionspartner för Ukraina.
- I slutet av maj meddelade Paxman att bolagets forskningssamarbete med kliniker och forskare vid National University Health System (NUHS) i Singapore för utveckling av ett mobilt kylnings- och kompressionssystem som motverkar cellgiftsinducerad perifer neuropati (CIPN) erhållit ett forskningsanslag om 1,57 miljoner SGD från National Research Foundation (NRF) i Singapore. Under det andra kvartalet 2022 kommer pilotstudier av systemet att inledas med friska frivilliga samt cancerpatienter som genomgår CIPN-framkallande cellgiftsbehandling. Den skyddande effekten kommer att utvärderas utifrån olika kliniska och patientrapporterade effektmått.

VD Richard Paxman har ordet

Det är svårt att ta till sig att mer än ett år har passerat sedan vi slungades in i ett nytt sätt att leva, utbilda oss och arbeta. Trots all sorg och betydande förändringar som vi har fått uppleva under de senaste 14 månaderna så har vi nu under våren 2021 fler kunder och partners, växande siffror för patientanvändningen, nya virtuella tjänster och ett utbud av online-grupper, webinarier och resurser som vi inte hade för ett år sedan. Jag är mycket tacksam över den passion och kreativitet som Paxman-teamet och aktörer som är engagerade inom skalpkylning har visat upp under denna tid, vilket har gjort det möjligt för oss att utnyttja den våg av innovationer som pandemin har fört med sig på ett positivt sätt.

Utöver nya arbetsmetoder så gjorde finansieringen som vi erhöll i början av detta år att vi har kunnat ta fram en ny strategi som stakar ut en tydlig väg framåt för Paxman under de kommande åren. Jag ser det här som en möjlighet att utnyttja vår globala tillväxtpotential genom att ta väl genomtänkta risker och investera inför framtiden. Vi har satt upp höga målsättningar för bolaget: att bredda och fördjupa våra internationella aktiviteter och inte minst vår närvaro, att fortsätta leda utvecklingen med våra forsknings- och utvecklingsprojekt, att utöka vår inverkan på utformningen av policyer för kostnadstäckning inom både allmän och privat hälsovård, samt att justera och hålla samman vår affärsmodell samtidigt som vi fortsätter att ta rätt beslut för att förbättra våra patienters livskvalitet.

Det är glädjande att kunna meddela att Paxmans försäljning och intäkter under Q1 2021 har nått tillbaka till nivåerna innan pandemin. Vår nettoomsättning uppgick till 21 MSEK jämfört med 24 MSEK under Q1 2020, och vi erhöll faktiskt de högsta intäkterna hittills från USA. Det är även värt att notera att vi uppnådde en tillväxt om 15 % jämfört med Q4 2020 då vår nettoomsättning uppgick till 18 MSEK.

Koncernens EBITDA uppgick till 0,4 MSEK, medan det övergripande resultatet blev en nettoförlust om 3,7 MSEK vilket inkluderade transaktionskostnader och räntekostnader om 3,5 MSEK. Förändringar i valutakurser påverkade positivt med 2,1 MSEK, och nedskrivningarna uppgick till 2,8 MSEK.

Till följd av den riktade emissionen som genomfördes i februari kunde vi minska Paxmans totala lån med 11,1 MSEK, men vi bibehåller samtidigt en buffert i vår kreditfacilitet. Bolaget har knappt 38 MSEK i likvida tillgångar, exklusive lånefaciliteten, och vi har därmed den likviditet som behövs för att kunna fortsätta investera i tillväxtfrämjande aktiviteter. Totalt sett så startade Paxman året på ett starkt sätt, och vi ser positivt på våra utsikter framöver.



Vi kunde glädjande nog meddela att Paxmans forskningssamarbete i Storbritannien och Singapore inom cellgiftsinducerade perifer nervskador (CIPN) har erhållit ett betydande anslag om 1,57 miljoner SGD från The National Research Foundation (NRF) i Singapore. Denna finansiering kommer att göra det möjligt för vårt gemensamma team att öka takten inom den viktiga forsknings- och utvecklingsprocessen, samtidigt som den även innebär en väsentlig reduktion av projektets risknivå ur ett kommersiellt perspektiv.

Jag ser mycket positivt på våra nya planer, och jag ser fram emot att arbeta tillsammans med vårt växande team och våra globala partners, distributörer, ledande kliniska opinionsbildare och patienter för att ta bolaget framåt.

Huddersfield i maj 2021,

Richard Paxman, VD
Paxman AB (publ)

MARKNADSUTVECKLING

Nordamerika

I mars slog Paxman rekord och noterade det högsta antalet anslutna patienter under en enskild månad. Detta gjorde att Q1 2021 blev vårt starkaste kvartal hittills med betydande tillväxt jämfört med Q4 2020. Även om vårt huvudfokus fortfarande är att öka användningen för existerande installationer så har vi ett starkt inflöde med intresse och nya order över hela USA. Vi har installerat utrustning på 17 cancercenter enbart under Q1, och vår orderstock är stark med över 20 cancercenter. Totalt har bolaget nu system installerade på mer än 375 cancercenter i 40 delstater, och därmed en hög tillväxtpotential. Bolaget fortsätter att vara populärt hos såväl akademiska aktörer som aktörer inom den allmänna hälsovården. Våra aktiviteter för att främja kostnadstäckning ligger på rekordnivåer, och vi arbetar hårt för att få system och processer på plats för de nya CPT III-koderna samtidigt som vi även har utökat våra kontakter med hälsovårdsleverantörer och betalande parter inklusive CMS. Det finns fortfarande arbete kvar att göra, men vi rör oss framåt i en positiv och fokuserad riktning.

Paxmans nya affärsmodell i Kanada har kommit i gång med ett pilotprojekt på Princess Margaret Hospital i Toronto, och ett motsvarande projekt kommer att starta på Sunnybrook inom kort. Det innebär att vi inkluderar två viktiga cancercenter i Kanada. Målsättningen är att följa upp framgångsrika pilotprojekt med en expansion av bolagets direkta närvaro på den kanadensiska marknaden.

Europa och Ryssland

Bolaget installerade utrustning i Bulgarien, Frankrike, Italien, Nederländerna, Polen, Sverige och Storbritannien och vi har order med planerad installation senare under nuvarande kvartal i flertalet olika världsdelar. Detta innebär att vi har inlett 2021 på ett starkt sätt i Europa, men det är samtidigt tydligt att vi kan göra så mycket mer. För närvarande genomför vi strategiska anställningar i både Tyskland och Frankrike som en del av vår plan för ökad internationalisering. Utöver dessa rekryteringar så kommer vi att lansera nya strategier på dessa marknader tillsammans med marknadsföringsmaterial i digitalt och tryckt format. Dessa aktiviteter kommer att göra det möjligt för oss att förstärka våra existerande samarbeten samtidigt som vi fokuserar på framtida affärsutveckling.

Den första ordern om 10 system till Ryssland har nu levererats, med planerad installation under de kommande månaderna, och ytterligare 10 system har beställts med planerad leverans under Q3 2021.

I juni blir Camilla Magnusson det senaste tillskottet till Paxmans växande team då vi tar över försäljning och marknadsföring av skalpkylningssystemet i Skandinavien från den nuvarande distributören till följd av pensionering. Det här utgör en spännande möjlighet att fokusera mer på denna marknad med förnyad energi och investeringar. Camilla har tidigare arbetat med Paxman via vår partner i Skandinavien, och hon har direkt erfarenhet av hur viktigt skalpkylning är för patienter. Vi är glada över att kunna välkomna Camilla till teamet och ser fram emot att lansera en ny försäljnings- och marknadsföringsplan under Q3 2021.

Asien

Vår partner i Japan börjar nu se resultaten av sin starka strategi efter en utmanande inledning under 2020. Ytterligare system installerades under Q1 2021, och försäljningen av kylhåttor översteg deras målsättning. Utsikterna för resten av året ser positiva ut, och huvudfokus ligger på att inte bara utöka nyttjandegraden för installerade system utan även utöka kundbasen över hela Japan.

Garima Vyas anslöt till Paxmans växande team i april, och hon har redan fått en flygande start genom att utnyttja sin gedigna erfarenhet inom onkologi-sektorn i arbetet med att utveckla bolagets reviderade strategi för Indien. Även om den pågående pandemin har givit upphov till många utmaningar i Indien så har den inte saktat ned Paxmans återlansering i landet.

Mässor och konferenser

Paxman har deltagit vid ett flertal konferenser under det första kvartalet varav samtliga genomfördes virtuellt på grund av pandemin. Periodens USA-baserade event, som tidigare år har genomförts på plats i olika delar av landet, utgjordes av Best of Breast, SABCS Highlights (Temple Health/Fox Chase), Virtual West Oncology Conference och Miami Breast Cancer Conference. Kvartalets internationella event inkluderade ICCN och St Gallen.

Även de konferenser som är planerade under det andra kvartalet kommer att hållas virtuellt. Paxman kommer då att medverka vid de USA-baserade konferenserna ONS och ASCO samt vid den årliga internationella MASCC-konferensen.

Antal installerade system under perioden januari–mars 2021

Systemen installeras hos kund efter tecknande av leverans- och uthyrningsavtal (USA och Mexiko) alternativt efter försäljning av system till kund (övriga regioner).



Brasilien	6	Kanada	3
Bulgarien	1	Nederländerna	10
Frankrike	2	Polen	1
Indien	1	Storbritannien	23
Israel	1	Sverige	1
Italien	10	USA	42
		Totalt	101

Antal installerade system januari–mars 2021 + bekräftade order hittills under 2021

Totalsiffra för verksamheten hittills under 2021 (till och med den 24 maj 2021). Inkluderar antalet installerade system samt de order som ännu inte installerats.



KOMMENTARER TILL DELÅRSRAPPORTEN

Omsättning och resultat

Nettoomsättningen för Q1 2021 uppgick till 20,9 MSEK, jämfört med 24 MSEK för Q1 2020. Det innebär dock en ökning om 14 % jämfört med Q4 2020. Även om effekterna av covid-19 fortfarande är tydliga globalt så är Paxmans intäkter nu tillbaka på samma nivåer som innan pandemin. Även om intäkterna i USA minskade med 10 % jämfört med Q1 2020 så ökade de med 13 % jämfört med Q4 2020, motsvarande en ökning om 1,2 MSEK.

EBITDA uppgick till 409 TSEK för Q1 2021, jämfört med 882 TSEK för samma period 2020.

I likhet med tidigare kvartal har betydande avskrivningar och amorteringar genomförts avseende investeringarna i USA.

Rörelseresultatet för Q1 2021 uppgick till -2,4 MSEK. Rörelseresultatet påverkas naturligtvis även kraftigt av avskrivningar, vilket är en konsekvens av betydande investeringar i USA där skalpkylningssystemen redovisas som anläggningstillgångar i koncernens balansräkning till ett värde om 29 MSEK.

Inkluderat i de finansiella posterna för Q1 2021 är en valutakursvinst på 2,1 MSEK jämfört med en valutakursvinst på 4,8 MSEK under Q1 2020. Dessutom ingår engångsavgifter för transaktioner i samband med nyemissionen om 2,8 MSEK.

Inga transaktioner med närstående har skett under rapporteringsperioden.

Kassaflöde

En betydande förändring inträffade under Q1 2021 i form av ett tillskott av kapital till följd av den nyemission som genomfördes. Tillskottet av kapital uppgick till 58,5 MSEK.

I övrigt förändrades kassaflödet minimalt jämfört med tidigare kvartal. Kassautflödet under Q1 var ett resultat av den ökande aktiviteten mot slutet av kvartalet.

Finansiell ställning

Som ett resultat av nyemissionen som genomfördes under kvartalet minskades koncernens totala skulder och uppgick den 31 mars till 54,3 (62,9) MSEK, varav 36,7 (36,6) MSEK är räntebärande.

Koncernens likvida nettotillgångar ökade med 38 MSEK till 39,6 MSEK jämfört med Q1 2020. Bolaget har fortfarande en tillgänglig kreditbalans om 3,7 MSEK.

Anställda

Per den 31 mars 2021 hade Paxman-koncernen totalt 51 anställda, varav 45 i Paxman Coolers Ltd och 6 i Paxman US, Inc.

Per den 31 mars 2020 hade Paxman-koncernen totalt 52 anställda, varav 45 anställda i Paxman Coolers Ltd och 7 i Paxman US, Inc.

Moderbolaget

Paxman AB (publ) är moderbolag i Paxman-koncernen och bildades i slutet av 2016. Verksamheten omfattar koncernledning och koncerngemensamma funktioner som treasury, juridik och IR-kommunikation. Moderbolaget har sitt säte i Karlshamn, Sverige.

Redovisningsprinciper

Paxman AB (publ) upprättar sina räkenskaper i enlighet med BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3), vilket därmed även är de principer, beräkningsmetoder och bedömningar som tillämpats på koncernens årsredovisning. Principerna har inte ändrats sedan årsredovisningen publicerades.

Denna kvartalsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören för Paxman AB (publ) försäkrar att denna delårsrapport ger en rättvisande översikt av koncernens verksamhet, ställning och resultat.

Karlshamn den 26 maj 2021

Paxman AB (publ)

Per-Anders Johansson		Styrelsens ordförande
Maria Bech		Styrelseledamot
Robert Kelly		Styrelseledamot
Björn Littorin		Styrelseledamot
Glenn Paxman		Styrelseledamot
Richard Paxman		Styrelseledamot och verkställande direktör

För ytterligare information, kontakta Richard Paxman, VD, PAXMAN AB (publ)

Tel +44 7968 020641

richard@paxmanscalpcooling.com

Denna information är sådan information som Paxman AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU's marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades genom ovanstående kontaktpersons försorg för offentliggörande klockan 12.00 CEST den 26 maj 2021.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

Tkr	Jan–mars 2021	Jan–mars 2020	Jan–dec 2020
Nettoomsättning	20 857	24 308	78 053
Aktiverat arbete för egen räkning	2 049	1 591	5 084
Summa rörelsens intäkter	22 906	25 899	83 137
Råvaror och förnödenheter	-8 241	-8 500	-32 449
Övriga externa kostnader	-7 256	-9 545	-30 098
Personalkostnader	-7 000	-6 972	-21 635
Summa rörelsens kostnader	-22 497	-25 017	-84 182
EBITDA	409	882	-1 045
Avskrivningar	-2 759	-2 661	-10 645
Rörelseresultat	-2 350	-1 779	-11 690
Finansiellt netto	-1 306	4 317	-8 405
Resultat efter finansnetto	-3 656	2 538	-20 095
Skatt	0	30	910
Periodens nettoresultat	-3 656	2 568	-19 185

Koncernens balansräkning i sammandrag

Tkr	2021-03-31	2020-03-31	2020-12-31
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	13 354	12 362	12 424
Materiella anläggningstillgångar	32 237	38 101	29 498
Finansiella anläggningstillgångar	6 185	6 547	5 777
Summa anläggningstillgångar	51 776	57 010	47 699
Varulager och pågående arbeten	14 509	14 565	13 746
Rörelsefordringar	15 037	21 677	11 989
Likvida medel	39 656	1 169	3 577
Summa omsättningstillgångar	69 202	37 411	29 312
Summa tillgångar	120 978	94 421	77 011
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	65 945	30 873	10 889
Summa eget kapital	65 945	30 873	10 889
Avsättningar för skatter	725	663	667
Summa avsättningar	725	663	667
Skulder till kreditinstitut	27 502	13 922	17 430
Summa långfristiga skulder	27 502	13 922	17 430
Skulder till kreditinstitut	9 211	22 708	30 800
Leverantörsskulder	11 288	20 955	10 957
Övriga kortfristiga skulder	6 307	5 300	6 268
Summa kortfristiga skulder	26 806	48 963	48 025
Summa eget kapital och skulder	120 978	94 421	77 011

Koncernens kassaflödesanalyser i sammandrag

Tkr	Jan-mar 2021	Jan-mar 2020	Jan-dec 2020
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-4 537	-3 575	-8 483
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-6 427	-6 877	-6 320
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	47 043	10 017	16 777
Periodens kassaflöde	36 079	-434	1 974
Likvida medel vid periodens början	3 577	1 603	1 603
Likvida medel vid periodens slut	39 656	1 169	3 577

Förändringar av koncernens eget kapital

Tkr	Jan-mar 2021	Jan-mar 2020	Jan-dec 2020
Ingående balans per 1 januari	10 889	28 361	28 361
Genomförd nyemission	58 560		
Förändring av omräkningsdifferens avseende dotterbolag	34	-174	1 242
Aktierelaterade ersättningar som reglerats med egetkapitalinstrument	118	118	472
Periodens resultat	-3 656	2 568	-19 186
Utgående balans per balansdagen	65 945	30 873	10 889

Nyckeltal

Tkr	Jan-mar 2021	Jan-mar 2020	Jan-dec 2020
Rörelsemarginal, %	2%	4%	-1%
EBITDA, Tkr	409	882	-1 045
Soliditet, %	54,5%	32,7%	14,1%
Nettokassa, Tkr	2 943	-35 461	-44 653
Börsvärde vid periodens slut, Tkr	880 625	424 331	406 718

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Tkr	Jan-mar 2021	Jan-mar 2020	Jan-dec 2020
Övriga rörelseintäkter	-	-	-
Summa rörelseintäkter	-	-	-
Övriga externa kostnader	-1 031	-589	-3 110
Personalkostnader	-88	-309	-512
Summa rörelsens kostnader	-1 119	-898	-3 622
Rörelseresultat	-1 119	-898	-3 622
Finansnetto	-3 226	-292	-1 662
Resultat efter finansnetto	-4 345	-1 190	-5 284
Skatt	-	-	-
Periodens nettoresultat	-4 345	-1 190	-5 284

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Tkr	2021-03-31	2020-03-31	2020-12-31
Tillgångar			
Aktier i koncernföretag	26 347	25 874	26 228
Summa anläggningstillgångar	26 347	25 874	26 228
Fordringar på koncernföretag	50 543	50 325	46 867
Övriga kortfristiga fordringar	696	728	654
Likvida medel	37 537	50	50
Summa omsättningstillgångar	88 776	51 103	47 571
Summa tillgångar	115 123	76 977	73 799
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	94 009	43 416	39 675
Summa eget kapital	94 009	43 416	39 675
Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	20 000	13 480	9 480
Summa långfristiga skulder	20 000	13 480	9 480
Skulder till kreditinstitut	-	19 664	23 840
Övriga kortfristiga skulder	778	241	136
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	336	176	668
Summa kortfristiga skulder	1 114	20 081	24 644
Summa eget kapital och skulder	115 123	76 977	73 799

Data per aktie

	Jan-mar 2021	Jan-mar 2020	Jan-dec 2020
Resultat per aktie, kr ¹⁾	-0,22	0,16	-1,20
Resultat per aktie vid full utspädning, kr ²⁾	-0,22	0,16	-1,20
Eget kapital per aktie, kr ¹⁾	3,74	1,93	0,68
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, kr ¹⁾	-0,27	-0,22	-0,53
Börskurs vid periodens slut, kr	50,00	26,50	25,40
Antal aktier vid periodens slut, st	17 612 500	16 012 500	16 012 500
Antal aktier vid periodens slut vid full utspädning, st ²⁾	17 680 978	16 080 978	16 080 978
Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden, st	16 812 500	16 012 500	16 012 500
Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden vid full utspädning, st ²⁾	16 880 978	16 080 978	16 080 978

1) Resultat respektive kassaflöde är beräknat på genomsnittligt antal aktier under perioden. Eget kapital per aktie baseras på antalet utestående aktier vid periodens slut.

2) Per den 31 mars 2021 hade bolaget ett utestående optionsprogram, riktat till anställda vid dotterbolaget Paxman Coolers Ltd i Huddersfield. Beslut om utgivande av teckningsoptioner fattades vid årsstämman den 23 maj 2019, och optionerna emitterades omgående därefter. Totalt har 68 478 teckningsoptioner emitterats, med åtföljande rätt att teckna högst 68 478 nya aktier i bolaget.

Optionerna ger innehavarna rätt att teckna aktier från och med juni 2020 och fram till och med juni 2029, till en teckningskurs om 65,37 kr per aktie. Vid fullt utnyttjande uppgår utspädningseffekten till 0,4 % av det totala antalet aktier i bolaget. Teckningsoptionerna har emitterats vederlagsfritt och förmånen har därmed, enligt gällande redovisningsprinciper, värderats till marknadsvärde. Totalt kommer Paxman Coolers Ltd's personalkostnader därmed att belastas med 1,4 Mkr över tre år (utan någon kassaflödeseffekt).

ÖVRIG INFORMATION

Paxman - verksamhetsbeskrivning

Paxman utvecklar och erbjuder Paxman Scalp Cooling System, ett marknadsledande skalpkylningssystem för att motverka håravfall i samband med cellgiftsbehandling.

Systemet används idag vid ett stort antal cancercenter och sjukhus i Europa, Nord-, Central- och Sydamerika, Asien samt Oceanien, och fler tillkommer löpande. Bolaget utvecklar även en medicinsk kylnings- och kompressionsprodukt för att motverka nervskador i händer och fötter i samband med cellgiftsbehandling (CIPN).

Bolaget grundades som ett familjeföretag av Glenn Paxman efter att hans fru Sue Paxman drabbats av håravfall i samband med cellgiftsbehandling. Glenn insåg att det fanns brister i de befintliga metoderna för skalpkylning och utvecklade ett vätskebaserat system tillsammans med sin bror.

Idag är Glenn och Sues son Richard Paxman VD för Paxman, och dottern Claire Paxman innehar posten som bolagets Director of Strategic Initiatives. Deras

förståelse för hur viktigt det är för cancerpatienter att få behålla håret, och därmed en viss kontroll över sitt dagliga liv, genomsyrar hela Paxmans verksamhet. Bolagets vision är att göra skalpkylning tillgängligt för alla cellgiftspatienter i hela världen.

Paxman har under de senaste årtiondena satsat stort på klinisk forskning och utveckling, och därefter även på en målmedveten global expansion. Bolaget har genomfört flertalet framgångsrika kliniska studier tillsammans med ledande kliniker och cancercenter över hela världen, inklusive världens första randomiserade multicenterstudie med ett skalpkylningssystem.

Forskning och utveckling

Paxman bedriver ett intensivt forsknings- och utvecklingsarbete för att hela tiden fortsätta att förfinas skalpkylningssystemets effektivitet och användarvänlighet. Sedan början av 2019 utvecklas även en portabel kompressions- och kylningsprodukt för att motverka den närliggande indikationen cellgiftsinducerad neuropati (CIPN) som orsakar nervskador i händer och fötter.

En betydande andel av Paxmans forsknings- och utvecklingsarbete bedrivs i samarbete med ett multidisciplinärt forskarteam vid Huddersfields universitet. Forskarteamet har expertkunskap inom relevanta områden så som biologisk och kemisk forskning kring hårsäckar samt produktutveckling. I februari 2019 formaliserades samarbetet till Paxman Scalp Cooling Centre, världens första multidisciplinära forskningscenter inom skalpkylning. Satsningen innebär att parterna investerar totalt 12 MSEK i likvida medel, personal och andra resurser under de första fem åren. Paxmans investering under det första året täcktes av ett delvis EU-finansierat anslag om 1,2 MSEK.

Paxmans forskningssamarbete med National University Hospital, Singapore (NUH) för utveckling av ett portabelt kylnings- och kompressions-system som motverkar CIPN tog betydande steg framåt under 2020. Utvecklingen av själva systemet

genomförs i samarbete med forskare vid Paxman Scalp Cooling Research Centre vid Huddersfields Universitet, och tio kylnings- och kompressions-system kommer att tas fram till de kliniska studierna under 2021. Data från dessa studier kommer att användas i den regulatoriska dokumentation som behövs för att etablera kylnings- och kompressions-systemet som en ny medicinsk produkt, initialt i Singapore, och kort därefter i Europa och sedan i USA. Bolaget kunde även meddela att Prof. Charles Loprinzi vid the Mayo Clinic i Rochester, USA anslutit som ny medlem i Paxmans advisory board. Prof. Loprinzi är en av världens främsta opinionsbildare inom CIPN-området och huvudförfattare av de CIPN-riktlinjer som ASCO gav under 2020.

Kliniska studier och samarbeten

Paxmans skalpkylning utvärderas löpande med olika typer av cellgiftsbehandlingar och patientgrupper för att öka kunskapen och förbättra behandlingseffekten. Nedan presenteras några av de studier som inleddes eller slutfördes under 2020 eller i början av 2021.

Stor öppen randomiserad bröstcancerstudie i Sydkorea

I december 2020 inleddes en öppen, randomiserad studie av Paxmans PSCS-system i samband med cellgiftsinducerat håravfall hos bröstcancerpatienter. Studien kommer att undersöka patienter inom åldersgruppen 20-69 år som nyligen diagnosticerats med kategori I-III-bröstcancer. Patienterna kommer att erhålla adriamycin och/eller taxaner som en neoadjuvant eller adjuvant behandling.

Paxman och bolagets partner TPC (en del av Nokwon-koncernen) kommer att fortsätta sitt nära samarbete med studiens försöksledare Jin Seok Ahn, MD, PhD och dess medförsöksledare Juhee Cho, PhD vid ansedda Samsung Medical Center under studieperioden. Patientrekryteringen påbörjades i november 2020 med målsättningen att rekrytera 100 patienter under studiens första år. Data från studien förväntas kunna publiceras i början av 2023.

Studie med 100 deltagare i Hongkong

I december 2020 inleddes studien "Alopecia Prevention Scalp Cooling in Chinese Breast Cancer Patients" vid Prince of Wales Hospital, Hong Kong, och den förväntas vara färdigställd i slutet av 2023. Studien har som målsättning att inkludera 100 patienter och mäta resultaten av skalpkylning, självskattning av bibehållet hår, livskvalitet, samt förekomsten av bieffekter i samband med skalpkylningen.

Klinisk studie i Japan visar stark skalpkylningseffekt för asiatiska patienter

I mitten av 2020 publicerades data från en klinisk prospektiv studie vid Shikoku Cancer Center som visade att effekten för asiatiska bröstcancerpatienter är jämförbar med resultat för kaukasiska patienter. Dessa resultat är viktiga då en studie som publicerades under 2019 indikerade svagare data för asiatiska patienter. Artikeln finns tillgänglig online. Studien inkluderade 143 kvinnor med bröstcancer med en genomsnittsålder om 50 år som planerade att genomgå adjuvant cellgiftsbehandling. Studiens primära mål var att utvärdera patienter med nivå 3-håravfall (>50%) samt användning av peruk en månad efter cellgiftsbehandlingen.

Författaren genomförde uppföljningar med dessa patienter och publicerade nyligen ytterligare data i tidskriften Supportive Care in Cancer i en artikel med namnet 'Prospective study of hair recovery after (neo)adjuvant chemotherapy with scalp cooling in Japanese breast cancer patients (Ohsumi et al 2021)'.

I denna studie utvärderades alla kvinnor under det följande året, och det visade sig att den objektiva håråterväxt var bättre hos SC-gruppen jämfört med kontrollgruppen vid alla tidpunkter. Enligt patientens egen (subjektiva) bedömning var håråterväxten signifikant bättre efter SC vid 4 och 7 månader.

Första kliniska rapporten om skalpkylning i Argentina

Xeikon DIAGNO SA, Paxmans distributionspartner i Argentina, har arbetat nära tillsammans med erkända The Sanatorio Parque, Rosario, i provinsen Santa Fe för att ta fram den första kliniska datarapporten om skalpkylning i Argentina, som nu är publicerad.

Det övergripande resultatet för motverkande av cellgiftsinducerat håravfall var 78 % i den analyserade populationen, varav 90 % erhöll taxaner, 71 % erhöll antracykliner-taxaner och nästan 61 % erhöll taxaner-platinum och mer frekventa doser av antracykliner/taxaner. De vanligaste bieffekterna var huvudvärk och frossa, och inga allvarliga bieffekter rapporterades. 11,4 % av patienterna avbröt skalpkylningsprogrammet på grund av intolerans.

Första skalpkylningsstudien med icke-cancerpatienter med barn och unga

I februari 2021 meddelade Paxman att "Pilot Study of Cold Cap Therapy for Prevention of Hair loss in Pediatric Patients Receiving Chemotherapy for Non-Malignant Indications" blir den första studien då Paxmans skalpkylningssystem används av en patientgrupp som består av barn och unga, samt även den första som undersöker skalpkylning som en behandling för att motverka håravfall hos patienter som genomgår cellgiftsbehandling för icke-maligna indikationer. Höga doser av cellgiftsbehandling och efterföljande hematopoetisk stamcellstransplantation har kopplats samman med permanent cellgiftsinducerat håravfall. Incidensen för permanent håravfall uppgår till mellan 0,9 % och 43 % i patientgrupper med vuxna och 24 % i patientgrupper med barn och unga.

Kostnadstäckning och relaterade aktiviteter

Tillsammans med specialiserade konsulter arbetar Paxman intensivt för att påverka både större försäkringsbolag och relevanta beslutande organ. De inkluderar den amerikanska myndigheten AMA, och i oktober 2020 kunde Paxman meddela att AMA kommer att införa en specifik CPT-kod för skalpkylning som förväntas vara redo att användas i början av juli 2021. Bolaget var även involverat i aktiviteter för att inkludera skalpkylning i NCCNs nationella riktlinjer för bröstcancerbehandling i USA, vilket uppnåddes i mars 2019. I mars 2020 inkluderade NCCN även skalpkylning i sina riktlinjer för behandling av äggstockscancer, tubarcancer och bukhinne-cancer. I början av januari meddelades att AMA utfärdat två separata CPT®-koder för "mekanisk skalpkylning". De båda CPT® Kategori III-koderna

0662T och 0663T träder i kraft den 1 juli 2021. Dessa framsteg förväntas leda till en snabb och effektiv ökning av antalet patienter som erbjuds tillgång till skalpkylning. Dessutom stödjer Paxman initiativ på delstatsnivå för att införa lagar som gör det obligatoriskt för hälsovårdsplaner att stå för skalpkylningskostnader.

Utöver att främja kostnadstäckning stödjer Paxman även andra initiativ för att finansiera skalpkylning åt patienter som inte har möjlighet att betala själva. Det inkluderar ett nära samarbete med HairToStay, en organisation som bidrar finansiellt till patienter som inte har råd att bekosta sin egen skalpkylning. För att hedra Sue Paxman har parterna startat en separat fond i hennes namn som riktar sig specifikt till mammor med mycket låga inkomster.

Mål och framtidsutsikter

Paxmans långsiktiga mål är att alla patienter som genomgår cellgiftsbehandling ska ha tillgång till skalpkylning, och att Paxman Scalp Cooling System ska vara det självklara förstahandsvalet för cancerpatienter över hela världen.

Bolaget utökade under 2020 sin position som överlägsen global marknadsledare med 345 sålda och/eller installerade system i Europa, Nord-, Central- och Sydamerika, Asien och Oceanien. Förutom USA är Asien på väg att bli en allt viktigare region för Paxman med Japan som den ledande enskilda marknaden. Paxman erhöll marknads-godkännande (Shonin) i Japan för användning vid behandling av solida tumörer inklusive bröstcancer i mars 2019, och därefter inleddes omfattande marknadsaktiviteter tillsammans med distributören CMI. 50 system levererades till Japan under 2019, och när coronavirus-situationen är under kontroll bedömer bolaget att det finns goda möjligheter att leverera en fortsatt stark försäljning i Japan under de kommande åren. Utöver Japan är Paxman redan etablerat på fler marknader i Asien som Indien, Malaysia, Singapore och Pakistan, och bolaget utvärderar dessutom olika alternativ för en lansering på den mycket stora kinesiska marknaden.

För att ytterligare öka den globala tillväxttakten kommer Paxmans kommersiella strategi för 2021 att fokusera på att förstärka bolagets försäljningsorganisation, med närvaro på plats samt via såväl nya som etablerade distributionspartners i viktiga regioner inklusive Kina, Indien, Europa och Mellanöstern. För att ge stöd till dessa regionala satsningar utökas även marknadsorganisationen i Storbritannien. Paxman kommer även att fortsätta att driva bolagets strategi för kostnadsersättning i USA, och därmed dra nytta av det nyligen presenterade framsteget i form av CPT kategori III-koder, samt fortsätta investera i sin forsknings- och utvecklingssatsningar.

Paxman kommer även att fortsätta med omställningen från att sälja utrustning till kliniker till den nya affärsmodellen som ger Paxman ersättning för varje behandling. Affärsmodellen är implementerad fullt ut i USA, och en liknande modell används i Mexiko i samarbete med licenspartnern Teva. En modifierad variant används i Japan där bolaget säljer skalpkylningssystem till distributören samt erhåller ersättning för varje såld personlig kylhätta. Denna modell införs även gradvis på fler marknader i takt med att bolaget kan börja erbjuda sin senaste PSCS-modell.

Chasing **Zero** Hair Loss During Chemotherapy

Risker och osäkerhetsfaktorer

Information om aktuella risker och osäkerhetsfaktorer, samt bolagets hantering av dessa, finns i årsredovisningen för 2020 på sidorna 47-49.

Aktien

Paxmans aktie är noterad på Nasdaq First North Growth Market sedan den 12 juni 2017. Aktien handlas under beteckningen PAX, med ISIN-kod SE0009806284 och LEI-kod 549300OT2V7Q4IDX8X68. Moderbolagets aktiekapital uppgick den 31 mars 2021 till 17 612 500 kr fördelat mellan lika många aktier. Kvotvärdet per aktie är således 1 kr. Varje aktie berättigar till en (1) röst på Paxmans bolagsstämma. Det förekommer inga inskränkningar i rätten att fritt överlåta aktier i Paxman.

Ägarförhållanden

En förteckning över Paxmans tio största aktieägare finns tillgänglig på www.Paxman.se och uppdateras vid utgången av varje kvartal. Per den 31 mars 2021 uppgick de 10 största ägarnas innehav till 77,80 % av bolagets samtliga utgivna aktier. Bolaget hade vid denna tidpunkt totalt 1 099 individuella aktieägare.

Årsstämma 2021

Paxman AB (publ) kommer att hålla nästa årsstämma i Karlshamn onsdagen den 26 maj 2021 klockan 15.00 CEST. Stämman kommer att genomföras i lokaler i nära anslutning till bolagets huvudkontor på NetPort, Östra Piren, Karlshamn.

Valberedning

Paxmans valberedning inför årsstämman 2021 består av följande tre ledamöter:

- Jens Listerö, valberedningens ordförande och representant för Björn Littorin
- Glenn Paxman, styrelseledamot och majoritetsägare
- Roger Johansson, representant för CIMON Venture Trust AB

Kontaktuppgifter samt principerna för valberedningens tillsättande och verksamhet finns tillgängliga på www.Paxman.se.

Bolaget

Paxman AB (publ), med organisationsnummer 559079-3898, har sitt säte i Karlshamn, Sverige, med adress Pirgatan 13, SE-374 35 Karlshamn. Produktion och försäljning hanteras inom det engelska dotterbolaget Paxman Coolers Ltd, International House, Penistone Road, Fenay Bridge, HD8 0LE Huddersfield, England. Koncernen har även ett dotterbolag i USA: Paxman US, Inc med säte i Houston, Texas. Både Paxman Coolers Ltd och Paxman US, Inc är helägda dotterbolag till Paxman Group Ltd, som i sin tur är ett helägt dotterbolag till PAXMAN AB (publ).

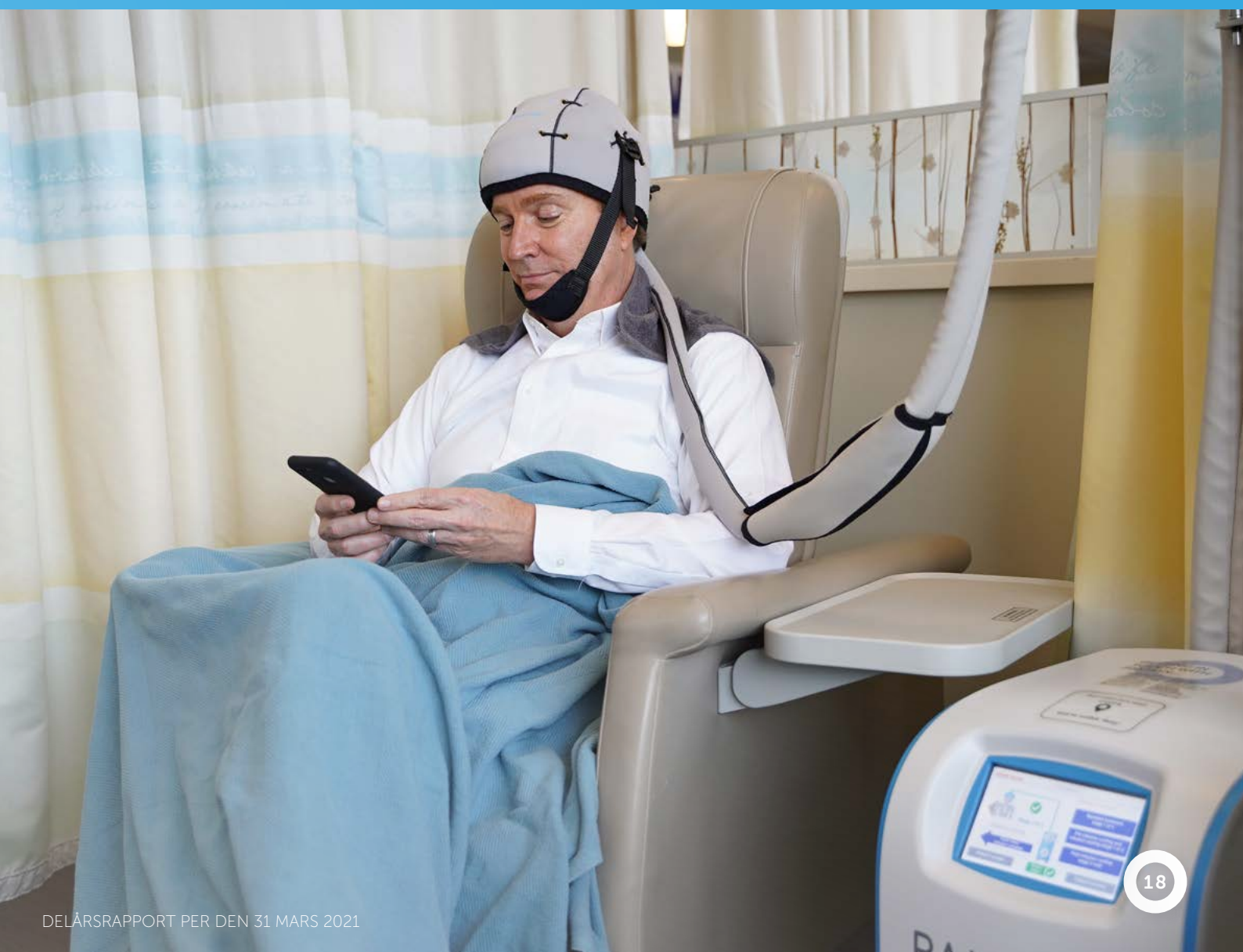
E-mail: info@Paxmanscalpcooling.com
www.paxmanscalpcooling.com
www.paxman.se
www.coldcap.com

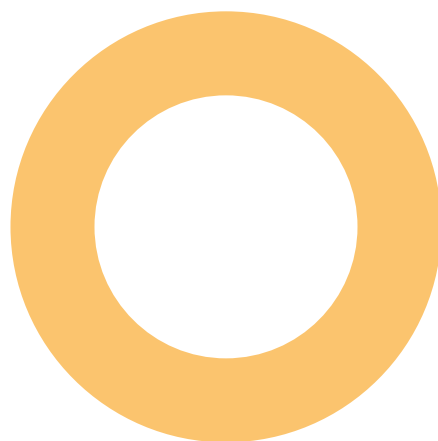
FNCA Sweden AB är bolagets Certified Adviser och nås via info@fnca.se samt 08-528 003 99.

Informationsgivning

Årsstämma 2021		26 maj 2021
Delårsrapport april–juni 2021		27 augusti 2021
Delårsrapport juli–september 2021		19 november 2021
Delårsrapport oktober–december 2021		25 februari 2022

Paxmans delårsrapporter samt årsredovisningar finns tillgängliga på www.paxman.se. Där finns även bolagets nyhetsbrev som publiceras månadsvis.





PAXMAN^o
CHANGING THE FACE OF CANCER



HONEYBADGER
COPYWRITING & CONSULTING

Denna rapport har tagits fram av Paxman tillsammans med IR-kommunikationsbyrån **Honeybadger**.

www.honeybadger.se



Chasing Zero Hair Loss During Chemotherapy