



humble
group



Delårsrapport

Januari – Mars 2026

→ DELÅRSRAPPORT JANUARI - MARS 2026

8 %

Organisk tillväxt

MSEK
1 994

Nettoomsättning

-0,1x

Förändring i skuldsättning
i relation till NIBD

MSEK
114

Kassaflöde från
den löpande verksamheten

MSEK
116

EBITA

MSEK
630

Bruttovinst

“Efter ytterligare ett kvartal som tillförordnad VD är det tydligt att vårt ökade operativa fokus ger effekt. Kvartalet visar på tydliga förbättringar, och jag är stolt över det arbete våra medarbetare gör i den utveckling vi nu driver framåt. Igår kommunicerade vi även ett fördjupat samarbete med våra två huvudbanker SEB & Nordea som reducerar komplexiteten i vår vardag och samtidigt stärker utsikterna för Humbles finansiella position. Parallellt arbetar vi med att knyta upp starka produktionsavtal inför öppningen av vår nya konfektyrfabrik i Skövde under andra halvåret, där vi också för dialoger med större kunder och varumärken. Vår produktionsförmåga, i många fall baserad på unik know-how och IP, skapar ett tydligt intresse i marknaden.”

Noel Abdayem
Tillförordnad VD
Stockholm, 23 april, 2026

→ Överblick

Kommentarer från VD

Finansiell utveckling

Segmentinformation

Finansiell information

Noter

Alternativa nyckeltal

Ordlista och
övrig information

Delårsrapport
Kv1 2026

2

→ STARKT KASSAFLÖDE OCH UNDERLIGGANDE LÖNSAMHETSUTVECKLING

FINANSIELL INFORMATION

FÖRSTA KVARTALET

- Nettoomsättningen ökade med 5% och uppgick till 1 994 MSEK (1 904). Förändringen är hänförlig till 8% organisk tillväxt, förvärv och avyttringar om 0% och valutaeffekt om -3%
- EBITA uppgick till 116 MSEK (115). Valutaeffekten uppgick till -6 MSEK (0) och resultat från avyttring av verksamhet uppgick till -6 MSEK (0).
- EBIT uppgick till 70 MSEK (70). Valutaeffekten uppgick till -4 MSEK och resultat från avyttring av verksamhet uppgick till -6 MSEK (0).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 114 MSEK (70). I kassaflödet ingår återbetalning av skatteansänd med -44 MSEK (-45).
- Resultatet efter skatt uppgick till 28 MSEK (12).
- Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till 0,06 SEK (0,03).

FINANSIELL ÖVERSIKT

MSEK	jan - mar 2026	jan - mar 2025	Δ	apr 2025 - mar 2026	jan - dec 2025
Nettoomsättning	1,994	1,904	5%	8,187	8,097
Bruttovinst	630	615	2%	2,560	2,545
Bruttovinstmarginal, %	31.6%	32.3%	-0.7pp	31.3%	31.4%
EBITA	116	115	1%	437	435
EBITA marginal, %	5.8%	6.0%	-0.2pp	5.3%	5.4%
EBIT	70	70	1%	250	249
EBIT marginal, %	3.5%	3.7%	-0.1pp	3.1%	3.1%
Skuldsättning i relation till NIBD inklusive tilläggsköpeskillingar	2.5x	2.8x	-0.3x	2.5x	2.6x
Kassaflöde från den löpande verksamheten*	114	70	63%	559	515
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK	0.06	0.03	139%	0.07	0.04

Se sektion i slutet av rapporten för definitioner och avstämningar av alternativa nyckeltal.

*Inkluderar återbetalning av skatteansänd på - 44 MSEK (- 45).

VÄSENTLIGA HÄNDELSE

UNDER KVARTALET

- Den 12 mars kommunicerade Humble att styrelsen har beslutat att utse Anders Fredriksson till ny VD för Humble Group. Han tillträder senast den 14 september 2026.
- Humble Group kallar till årsstämma som hålls den 6 maj 2026.
- Den 15 april kommunicerade Humble slutfört strategiskt förvärv av M. Willumsen AS i Norge och avyttring av alla andelar i dotterbolagen inom LEV gruppen som driver fysiska butiker. Willumsen kommer att konsolideras från och med 1 mars 2026.

EFTER KVARTALET

- Den 15 april kommunicerade Humble även genomförda strategiska förvärv av JXPO Limited i Storbritannien samt avyttringar av Performance.R.us AB och Limitless Brands AB. Dessa avyttringar är del av den strategiska översyn som kommunicerades i september 2025.
- Den 22 april ingick Humble ett nytt kreditavtal. De nya faciliteterna består av ett term loan på 1 300 MSEK och en revolverande kreditfacilitet på 700 MSEK.



→ Överblick

Kommentarer från VD

Finansiell utveckling

Segmentinformation

Finansiell information

Noter

Alternativa nyckeltal

Ordlista och övrig information

Delårsrapport
Kv1 2026

3



→ KOMMENTARER FRÅN VD

Humble Group inleder årets första kvartal med en fortsatt stark tillväxt och en organisk försäljningsökning om 8 procent. I en omvärld präglad av fortsatt osäkerhet och volatilitet ser vi en stabil efterfrågan på våra produkter, vilket påvisar styrkan i vår portfölj och vår förmåga att konsekvent möta konsumenternas behov över tid.

Det gångna kvartalet visar att det skifte vi tidigare initierat börjar ge effekt. Vi förbättrar resultatet jämfört med föregående år, levererar ett starkt kassaflöde och ser en skuldsättning som fortsätter nedåt. Detta är ett direkt resultat av det arbete vi genomfört med tydligare prioriteringar, ökad operationell disciplin och fokus på kapitalallokering. Vi står fast vid den riktning vi slagit in på och ser med tillförsikt på vägen framåt. Vi förväntar oss en successiv förbättring under året, med fortsatt utveckling av lönsamhet, kassaflöde och en minskad skuldsättning.

FINANSIELL UTVECKLING

Omsättningen ökade under kvartalet till 1 994 MSEK, motsvarande en organisk tillväxt om 8 procent utan valutaeffekter, främst drivet av en fortsatt stark utveckling inom segmenten Future Snacking och Quality Nutrition, som återigen är de segment som utvecklas starkast.

Bruttoresultatet uppgick till 630 MSEK (615) med en bruttomarginal på 31,6 procent (32,3). Valutaeffekter påverkar bruttovinsten med -25 MSEK och bruttomarginalen med -0,2 procentenheter under kvartalet.

EBITA uppgick till 116 MSEK (115). Våra genomförda kostnadsbesparingar fortlöper enligt plan och stärker den underliggande lönsamheten. Samtidigt påverkas resultatet negativt av valutaeffekter och förändrad produktmix, vilket vi hanterar löpande, om än med en viss eftersläpningseffekt. I den rapporterade EBITA-siffran ingår realisationsresultat om -6 MSEK (0) hänförligt till avyttring av butiksverksamheten inom LEV Group samt valutaeffekter om -6 MSEK, drivet av en fortsatt stark svensk krona.

Kassaflödet efter förändringar i rörelsekapital uppgick till 114 MSEK (70), en ökning motsvarande 63% primärt drivet av disciplinerat arbete med rörelsekapitalet. Vår

skuldsättningsgrad fortsatte utvecklas positivt och vi är nu i linje med våra finansiella mål på 2,5x. Det innebär att vi nu successivt skiftar fokus från en defensiv till en mer fokuserad kapitalallokering där vi med organiskt genererade kassaflöden kan driva Humble mot att skapa ett ökat aktieägarvärde. Med det sagt kommer vi fortsatt värna om att främja en skuldsättning i balans med våra finansiella mål.

UTVECKLINGEN FÖR VÅRA FYRA SEGMENT

Future Snacking visar på fortsatt god efterfrågan och ökade omsättningen organiskt med 11 procent. Vår konfektyrproduktion visar på fortsatt fin leverans. Arbetet med att färdigställa fabriksbyggnationen i Skövde sker parallellt med att fylla upp orderboken till den nya produktionsanläggningen.

Sustainable Care ökade omsättningen organiskt med 2 procent. Lönsamheten i segmentet är fortsatt utmanande, primärt förklarad av att Solent fortsatt är under återhämtning från en utmanande marknad som effekterna från ett tappat kundkontrakt ännu inte fullt ut har mitigerats. Efter rapportperiodens utgång har vi genomfört ett bolt-on förvärv till Solents existerande plattform, Jutexpo, vilket vi bedömer kommer att bidra till att återhämta samt accelerera tillväxten för verksamheten framåt.

Quality Nutrition levererade en organisk tillväxt om 19 procent under kvartalet. Segmentet har fortsatt visat prov på en fin återhämtning, där en ökad volatilitet i marknadspriser för wheyprotein utmanar lönsamheten inom segmentet under de kommande månaderna.

Nordic Distribution växte 6 procent organiskt under kvartalet. Påsken låg tidigt i år vilket förklarar en del tillväxt, men tillväxten är framför allt driven av vårt starka erbjudande genom ett välutvecklat butiksnätverk och en bred nordisk marknadsnärvaro.

OUTLOOK OCH FOKUS FRAMÅT

Efter ytterligare ett kvartal som tillförordnad VD är det tydligt att vårt ökade operativa fokus ger effekt. Kvartalet visar på tydliga förbättringar, och jag är stolt över det arbete våra medarbetare gör i den utveckling vi nu driver framåt.

Igår kommunicerade vi även ett fördjupat samarbete med våra två huvudbanker SEB & Nordea som reducerar komplexiteten i vår vardag och samtidigt stärker utsikterna för Humbles finansiella position. Parallellt arbetar vi med att knyta upp starka produktionsavtal inför öppningen av vår nya konfektyrfabrik i Skövde under andra halvåret, där vi också för dialoger med större kunder och varumärken. Vår produktionsförmåga, i många fall baserad på unik know-how och IP, skapar ett tydligt intresse i marknaden.

Efter kvartalet har vi även annonserat en första del av den strategiska översynen. Vi har förvärvat Willumsen och, efter kvartalets utgång, även Jutexpo. Två tilläggsförvärv med tydlig strategisk logik och passform till existerande plattformar. Samtidigt har vi genomfört avyttringar som en del av översynen. Sammantaget tillför transaktionerna cirka 73 MSEK i omsättning och cirka 14 MSEK i EBIT på årsbasis, utan planerade synergier inräknande, samtidigt som vi stärker fokus och lönsamhetsprofilen i koncernen.

Humble är idag en stor FMCG-koncern med flera bolag verksamma inom olika områden. Även om vi är breda är vi fokuserade, och vi avser att ytterligare stärka detta fokus genom det strategiska arbete som pågår, med målet att skapa en mer lönsam, framåtlutad och skalbar koncern.

Under kvartalet har vi även annonserat att Anders Fredriksson tillträder som ny vd senast i september. Anders har en stark bakgrund inom FMCG, senast som VD för Löfbergs Lila, och dessförinnan från ledande roller inom bland annat Norrmejerier. Jag ser mycket positivt på att få in den erfarenheten i Humbles nästa fas. Som jag tidigare kommunicerat ser jag fram emot att fortsätta stötta bolaget i en operativ roll efter tillträdet, samt som långsiktig ägare och, förutsatt stämmans godkännande, som styrelseledamot.

Noel Abdayem

Tillförordnad VD
Stockholm, 23 april, 2026

Överblick

→ Kommentarer från VD

Finansiell utveckling

Segmentinformation

Finansiell information

Noter

Alternativa nyckeltal

Ordlista och övrig information

→ FINANSIELL UTVECKLING

FÖRSTA KVARTALET

INTÄKTER

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för kvartalet uppgick till 1 994 MSEK (1 904), en ökning med 5 % jämfört med motsvarande period föregående år. Förändringen är hänförlig till organisk tillväxt om 8 %, förvärv och avyttringar om 0 % samt valutaeffekt om -3 %.

Bruttovinst

Bruttovinsten uppgick till 630 MSEK (615), vilket ger en bruttomarginal på 31,6 %, en minskning med -0,7 procentenheter jämfört med motsvarande period föregående år. Valutaeffekter påverkade bruttovinsten med -25 MSEK och bruttomarginalen med -0,2 procentenheter.

KOSTNADER

Övriga externa kostnader

Övriga externa kostnader för kvartalet uppgick till -260 MSEK (-250), vilket motsvarade 13,0 % (13,1 %) av nettoomsättningen. Försäljning- och marknadsföringskostnader uppgick till -118 MSEK (-117), motsvarande en ökning med -1 MSEK.

Personalkostnader

Personalkostnaderna för kvartalet uppgick till -212 MSEK (-210), vilket motsvarade 10,6 % (11,0 %) av nettoomsättningen.

Avskrivningar

Totala av- och nedskrivningar för kvartalet uppgick till -87 MSEK (-81), vilket motsvarade en förändring om 7 % jämfört med motsvarande period föregående år. Avskrivningar av nyttjanderättstillgångar uppgick till -28 MSEK (-25) för kvartalet. Avskrivningar av förvävsrelaterade tillgångar, varav en stor del avser kundrelationer, uppgick till -31 MSEK (-31).

Finansiella kostnader

Finansiella kostnader för perioden uppgick till -41 MSEK (-51). De finansiella kostnaderna påverkades positivt av förbättrade villkor till följd av den uppdaterade finansieringsstruktur som kommunicerades i juli 2025.

Räntekostnader avseende leasingskulder uppgick till -10 MSEK (-8). För mer information, se Not 9 Finansiella kostnader.

RESULTAT

EBITA

EBITA för kvartalet uppgick till 116 MSEK (115), en förändring om 1 MSEK jämfört med motsvarande period föregående år. Valutaeffekter uppgick till -6 MSEK och resultat från avyttring av dotterbolag i Lev Group uppgick till -6 (0).

EBIT

EBIT för kvartalet uppgick till 70 MSEK (70), vilket motsvarade en förändring om 0 MSEK jämfört med motsvarande period föregående år. Valutaeffekter påverkade EBIT med -4 MSEK resultat från avyttring av dotterbolag i Lev Group uppgick till -6 (0).

Resultat per aktie

Resultat efter skatt uppgick till 28 MSEK (12), en ökning om 133%. Valutaeffekt på resultat efter skatt var -3 MSEK. Resultat per aktie uppgick till 0,06 SEK (0,03).

Övrigt totalresultat

Den positiva valutakursdifferensen vid omräkning av utländska verksamheter för kvartalet är hänförlig till försvagning av den svenska kronans mot andra valutor under kvartalet, med huvudsaklig effekt från GBP, AUD, NOK och EUR.

Effektiviseringsprogram

I september 2025 lanserade Humble ett effektiviseringsprogram som årligen väntas ge kostnadsbesparingar om cirka 80 MSEK. Initiativen i effektiviseringsprogrammet utvecklas enligt plan där kvartalet har genomfört omstruktureringsaktiviteter för att minska kostnader och öka effektiviteten inom personal och övriga externa kostnader. Den kvarvarande avsättningen per den 31 mars 2026 uppgick till 14 MSEK.

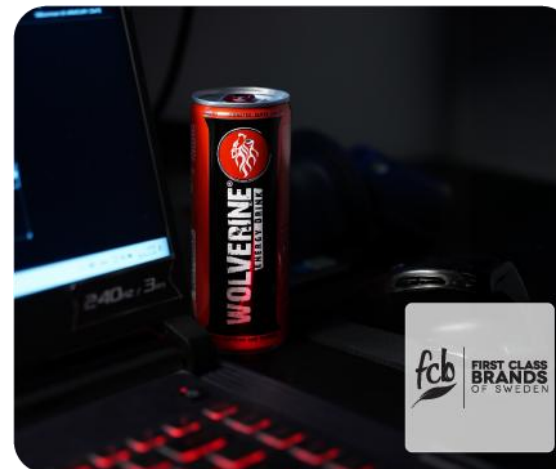
KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 114 MSEK (70). Betald skatt påverkades av betalning av bolagsskatt som förföll från 2024 om -17 MSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten påverkades negativt med -1 MSEK från förändring i rörelsekapital, varav -44 MSEK (-45) avser återbetalning av skatteansänd. Justerat för återbetalning av skatteansänd uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till 158 MSEK (115), en ökning med 37 %. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -70 MSEK (-18), påverkat av investeringar i ökad produktionskapacitet inom Arena Confectionary och förvärvet av M. Willumsen AS. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -87 MSEK (-208).

Finansiell ställning

Räntebärande skulder uppgick till 1 639 MSEK jämfört med 1 668 MSEK vid utgången av föregående kvartal. Nettoskuld inklusive tilläggsköpeskilling/Justerad EBITDA exklusive leasing var 2,5x jämfört med 2,6x den 31 december 2025. Justerat för valutaeffekt på likviditet och lönsamhet utvecklades skuldsättningsgraden till 2,4x (2,7x).



Överblick

Kommentarer från VD

→ Finansiell utveckling

Segmentinformation

Finansiell information

Noter

Alternativa nyckeltal

Ordlista och övrig information

→ SEGMENTSINFORMATION

Dotterbolagen som ingår i segmenten finns på koncernens hemsida och för en fullständig lista över koncernens juridiska enheter, se årsredovisningen för 2025. Se sektion i slutet av rapporten för definitioner och avstämningar av alternativa nyckeltal som är presenterade i efterföljande tabeller. Se not 8 för mer detaljer.

FUTURE SNACKING

Future Snacking erbjuder hälsosammare alternativ inom godis, snacks och olika livsmedelsprodukter. Genom att kombinera innovation, kvalitet och smak siktar Humble på att föbli en ledande leverantör av bättre alternativ inom konfektyr- och snackssegmenten. I segmentet ingår förutom varumärken konfektyrproduktionsenheten Arena Confectionary.

Nettoomsättningen för kvartalet ökade med 9 % och uppgick till 339 MSEK (311). Den organiska tillväxten uppgick till 11 % med en negativ valutaeffekt om -2 %. Lönsamheten påverkades av fakturerad management fee på -3 MSEK (0).

SUSTAINABLE CARE

Sustainable Care erbjuder innovativa produkter inom personlig vård och hushållskategorier. Segmentet omfattar företag som verkar över hela värdekedjan - produktion, varumärke och distribution. Solent är det största dotterbolaget i segmentet, en Storbritannien-baserad detaljhandelspartner med ett globalt fotavtryck.

Nettoomsättningen minskade med -6 % och uppgick till 515 MSEK (548) för kvartalet. Den organiska tillväxten uppgick till 2 %, med en valutaeffekt om -8 %. Valutaeffekten på EBITA var -4 MSEK. Lönsamheten påverkades av fakturerad management fee på -4 MSEK (0).

	jan - mar 2026	jan - mar 2025
FUTURE SNACKING, MSEK		
Nettoomsättning	339	311
Bruttovinst	167	146
<i>Bruttovinstmarginal</i>	49,2%	46,9%
EBITA*	42	25
<i>EBITA marginal</i>	12,4%	8,1%
EBIT*	33	17
<i>EBIT marginal</i>	9,6%	5,4%

*Inkluderar fakturerad management fee på - 3 MSEK (0).

	jan - mar 2026	jan - mar 2025
SUSTAINABLE CARE, MSEK		
Nettoomsättning	515	548
Bruttovinst	195	214
<i>Bruttovinstmarginal</i>	37,9%	39,1%
EBITA*	42	64
<i>EBITA marginal</i>	8,2%	11,7%
EBIT*	19	38
<i>EBIT marginal</i>	3,7%	7,0%

*Inkluderar fakturerad management fee på - 4 MSEK (0).



Future Snacking



Sustainable Care

Överblick

Kommentarer från VD

Finansiell utveckling

→ Segment-information

Finansiell information

Noter

Alternativa nyckeltal

Ordlista och övrig information

QUALITY NUTRITION

Quality Nutrition kombinerar kontraktstillverkning och starka varumärken inom kategorierna sportnutrition, barer, kosttillskott och funktionella drycker. Humble erbjuder ett brett utbud av produkter som är skräddarsydda för en växande och allt mer hälsomedveten konsumentbas.

Nettoomsättningen ökade med 14 % och uppgick till 428 MSEK (374) för kvartalet. Den organiska tillväxten uppgick till 19 %, förvärv och avyttringar till -2% och valutaeffekt till -3%. Lönsamheten påverkades av fakturerad management fee på -4 MSEK (0).

NORDIC DISTRIBUTION

Nordic Distribution omfattar grossist- och distributionsverksamhet över hela Norden, med stark närvaro i främst Sverige. Segmentet fungerar som en tillväxtplattform för både koncernens egna varumärken och externa kunder. Utöver den svenska verksamheten inkluderar den lokala distributörer i andra nordiska länder – särskilt i Norge – med fokus på sportnutrition, kosttillskott och funktionell mat.

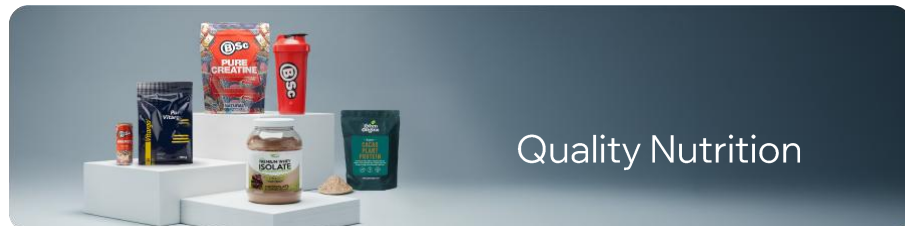
Nettoomsättningen ökade med 6 % och uppgick till 763 MSEK (720) för kvartalet. Den organiska tillväxten uppgick till 6 %. Det noterades ingen väsentliga valutaeffekter i segmentet. Lönsamheten påverkades av fakturerad management fee på -6 MSEK (0).

QUALITY NUTRITION, MSEK	jan - mar 2026	jan - mar 2025
Nettoomsättning	428	374
Bruttovinst	134	125
<i>Bruttovinstmarginal</i>	<i>31,2%</i>	<i>33,4%</i>
EBITA*	15	20
<i>EBITA marginal</i>	<i>3,5%</i>	<i>5,3%</i>
EBIT*	7	13
<i>EBIT marginal</i>	<i>1,7%</i>	<i>3,4%</i>

*Inkluderar fakturerad management fee på - 3 MSEK (0).

NORDIC DISTRIBUTION, MSEK	jan - mar 2026	jan - mar 2025
Nettoomsättning	763	720
Bruttovinst	137	134
<i>Bruttovinstmarginal</i>	<i>17,9%</i>	<i>18,6%</i>
EBITA*	22	27
<i>EBITA marginal</i>	<i>2,8%</i>	<i>3,7%</i>
EBIT*	17	24
<i>EBIT marginal</i>	<i>2,2%</i>	<i>3,3%</i>

*Inkluderar fakturerad management fee på - 6 MSEK (0).



Överblick

Kommentarer från VD

Finansiell utveckling

→ **Segment-
information**

Finansiell information

Noter

Alternativa nyckeltal

Ordlista och
övrig information

→ KONCERNENS RESULTATRÄKNING & RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

	Not	jan-mar 2026	jan-mar 2025	apr 2025 - mar 2026	jan-dec 2025
RESULTATRÄKNING, MSEK					
Nettoomsättning	8	1 994	1 904	8 187	8 097
Aktiverat arbete för egen räkning		0	1	4	5
Övriga rörelseintäkter		10	7	64	61
Råvaror och förmödenheter		- 1364	- 1288	- 5 627	- 5 552
Övriga externa kostnader		- 260	- 250	- 1090	- 1080
Personalkostnader		- 212	- 210	- 892	- 890
Övriga rörelsekostnader		- 11	- 12	- 57	- 58
EBITDA		157	151	590	583
Avskrivningar av materiella tillgångar		- 12	- 11	- 47	- 46
Avskrivningar av nyttjanderättstillgångar		- 28	- 25	- 106	- 102
EBITA		116	115	437	435
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar		- 15	- 14	- 59	- 57
Avskrivningar av förvävsrelaterade tillgångar		- 31	- 31	- 128	- 129
EBIT		70	70	250	249
Andelar av resultatet efter skatt från intresseföretag och joint ventures		0	- 1	2	2
Finansiella intäkter		5	2	13	10
Finansiella kostnader	9	- 41	- 51	- 184	- 194
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		34	20	81	67
Inkomstskatt		- 6	- 8	- 49	- 51
RESULTAT EFTER SKATT		28	12	33	16
Resultat hänförligt till:					
Moderbolagets aktieägare		28	11	34	17
Innehav utan bestämmande inflytande		0	0	- 1	- 1
Summa		28	12	33	16
Resultat per aktie före utspädning		0,06	0,03	0,07	0,04
Resultat per aktie efter utspädning		0,06	0,03	0,07	0,04

	jan-mar 2026	jan-mar 2025	apr 2025 - mar 2026	jan-dec 2025
RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT, MSEK				
RESULTAT EFTER SKATT	28	12	33	16
<i>Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen:</i>				
Valutakursdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter	72	- 237	- 29	- 337
TOTALRESULTAT FÖR ÅRET	100	- 225	4	- 321
Summa totalresultat hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	100	- 225	5	- 320
Innehav utan bestämmande inflytande	0	0	- 1	- 1

Överblick

Kommentarer från VD

Finansiell utveckling

Segmentinformation

→ **Finansiell information**

Noter

Alternativa nyckeltal

Ordlista och
övrig information

Delårsrapport
Kv1 2026

8



→ KONCERNENS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

MSEK	Not	31 mar 2026	31 mar 2025	31 dec 2025
TILLGÅNGAR				
Immateriella tillgångar		5 623	5 810	5 610
Materiella tillgångar	7	354	243	307
Finansiella tillgångar		88	87	94
Nyttjanderättstillgångar		546	430	558
Uppskjuten skattefordran		44	41	41
Totala anläggningstillgångar		6 655	6 611	6 610
Varulager		1 123	1 168	1 072
Kundfordringar		560	521	557
Övriga kortfristiga fordringar	7	245	278	219
Likvida medel		294	254	321
Totala omsättningstillgångar		2 220	2 221	2 169
TOTALA TILLGÅNGAR		8 875	8 832	8 779
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
<i>Eget kapital</i>				
Hänförligt till moderföretagets aktieägare	7	4 988	4 957	4 888
Innehav utan bestämmande inflytande		- 1	0	- 1
Summa eget kapital		4 986	4 957	4 887
<i>Skulder</i>				
Räntebärande skulder	10	1 531	1 380	1 480
Villkorade tilläggsköpeskillingar	11	9	25	8
Långfristig leasingsskuld		483	367	485
Uppskjuten skatteskuld		387	419	389
Avsättningar		14	2	24
Övriga långfristiga skulder		57	146	95
Totala långfristiga skulder		2 481	2 339	2 481
Räntebärande skulder	10	108	244	188
Villkorade tilläggsköpeskillingar	11	19	117	19
Kortfristig leasingsskuld		106	97	111
Leverantörsskulder		806	696	710
Övriga kortfristiga skulder		369	382	383
Totala kortfristiga skulder		1 408	1 536	1 411
TOTALT EGET KAPITAL OCH SKULDER		8 875	8 832	8 779



Överblick

Kommentarer från VD

Finansiell utveckling

Segmentinformation

→ **Finansiell information**

Noter

Alternativa nyckeltal

Ordlista och
övrig information

Delårsrapport
Kv1 2026

9



→ KONCERNENS KASSAFLÖDE

MSEK	jan - mar 2026	jan - mar 2025	apr 2025 - mar 2026	jan - dec 2025
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN				
Rörelseresultat	70	70	250	249
<i>Justering för poster som inte ingår i kassaflödet:</i>				
Avskrivningar	87	81	339	334
Övriga poster	-6	1	20	28
Betald inkomstskatt	-36	-18	-102	-85
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	115	134	507	526
Förändring varulager (ökning - /minskning +)	-35	-46	45	34
Förändring av kortfristiga fordringar (ökning - /minskning +)	-8	36	-17	27
Förändring av kortfristiga skulder (ökning + /minskning -)*	42	-54	24	-72
Summa förändring rörelsekapital	-1	-64	52	-11
Kassaflöde från den löpande verksamheten	114	70	559	515
INVESTERINGSVERKSAMHETEN				
Förvärv av immateriella tillgångar	-3	-4	-19	-20
Förvärv av materiella tillgångar	-55	-14	-153	-112
Avyttring dotterföretag	1	0	1	0
Förvärv av dotterföretag, förvärvad verksamhet + betald tilläggsköpeskilling	-13	0	-115	-102
Lån till joint ventures	0	0	-3	-3
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-70	-18	-289	-237
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN				
Emissionslikvid	0	0	2	2
Emissionskostnader	0	0	-3	-3
Mottagen ränta på finansieringsverksamhet	0	1	1	2
Betald ränta från finansieringsverksamhet	-23	-30	-104	-111
Upptagna lån	287	95	687	495
Återbetalning av lån	-313	-242	-670	-599
Amortering av leasingsskuld	-39	-33	-142	-136
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-87	-208	-230	-351
Minskning/ökning av likvida medel	-43	-156	40	-73
Likvida medel vid periodens början	321	432	254	432
Valutakursdifferens i likvida medel	15	-23	-1	-38
Likvida medel vid periodens slut	294	254	294	321

*Inkluderar återbetalning av skatteansänd om -44 MSEK (-45), och -92 MSEK för helår 2025.

Överblick

Kommentarer från VD

Finansiell utveckling

Segmentinformation

→ **Finansiell information**

Noter

Alternativa nyckeltal

Ordlista och
övrig information

Delårsrapport
Kv1 2026

10



→ RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL

MSEK	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare							
	Not	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Balanserat resultat	Totalt	Innehav utan bestämmande inflytande	Totalt eget kapital
Ingående balans 1 januari 2025	7	98	5 058	380	- 354	5 182	0	5 182
Resultat efter skatt					11	11	0	12
Övrigt totalresultat				-237		-237		-237
Totalresultat för perioden				-237	11	-225	0	-225
<i>Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare:</i>								
Teckningsoptionsprogram			0			0		0
Summa transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare			0			0	0	0
Utgående balans 31 mars 2025		98	5 058	143	- 343	4 957	0	4 957
Ingående balans 1 januari 2026		100	5 083	42	- 337	4 888	- 1	4 887
Resultat efter skatt					28	28	0	28
Övrigt totalresultat				72		72		72
Totalresultat för perioden				72	28	100	0	100
<i>Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare:</i>								
Nyemission			0			0		0
Summa transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare		0	0		0	0		0
Utgående balans 31 mars 2026		100	5 083	114	- 309	4 988	- 1	4 986

Överblick

Kommentarer från VD

Finansiell utveckling

Segmentinformation

→ [Finansiell information](#)

Noter

Alternativa nyckeltal

Ordlista och
övrig information

→ MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING & BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

MSEK	jan-mar 2026	jan-mar 2025	apr 2025 - mar 2026	jan-dec 2025
Nettoomsättning	18	16	69	67
Övriga rörelseintäkter	2	0	-5	-6
Summa intäkter	20	16	64	60
Övriga externa kostnader	-8	-9	-49	-50
Personalkostnader	-10	-12	-66	-68
Övriga rörelsekostnader	-4	-1	-5	-2
Avskrivningar	0	0	-1	-1
RÖRELSERESULTAT (EBIT)	-2	-6	-57	-60
Resultat från andelar i koncernföretag	0	1	110	112
Finansiella intäkter och kostnader	2	-48	-65	-115
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	0	-53	-11	-64
Bokslutsdispositioner	0	0	153	153
RESULTAT FÖRE SKATT	0	-53	142	89
Skatt på årets resultat	-2	0	-13	-11
ÅRETS RESULTAT	-2	-53	129	78

I moderbolaget återfinns inga poster som redovisas som övrigt totalresultat varför summa totalresultat överensstämmer med årets resultat.

MSEK	31 mar 2026	31 mar 2025	31 dec 2025
TILLGÅNGAR			
Immateriella tillgångar	3	3	3
Materiella tillgångar	1	1	1
Finansiella tillgångar	6 991	6 907	6 974
Totala anläggningstillgångar	6 994	6 910	6 978
Fordringar hos koncernföretag	367	298	442
Övriga kortfristiga fordringar	11	30	11
Kassa och bank	10	1	9
Totala omsättningstillgångar	388	328	462
TOTALA TILLGÅNGAR	7 382	7 239	7 440
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>			
Bundet eget kapital	100	98	100
Fritt eget kapital	4 922	4 769	4 923
Totalt eget kapital	5 021	4 867	5 023
Avsättningar	37	142	41
<i>Skulder</i>			
Räntebärande skulder	1 524	1 372	1 473
Skulder till koncernföretag	0	0	0
Övriga långfristiga skulder	2	5	3
Totala långfristiga skulder	1 526	1 377	1 476
Räntebärande skulder	108	238	183
Leverantörsskulder	8	7	8
Skulder till koncernföretag	665	577	676
Övriga skulder	17	31	33
Totala kortfristiga skulder	798	853	900
TOTALT EGET KAPITAL OCH SKULDER	7 382	7 239	7 440

Överblick

Kommentarer från VD

Finansiell utveckling

Segmentinformation

→ **Finansiell information**

Noter

Alternativa nyckeltal

Ordlista och
övrig information

→ NOTER

NOT 1 – REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner, samt International Financial Reporting Standards (IFRS) och tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) så som de antagits av EU. Delårsrapporten för koncernen är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget är upprättad i enlighet med ÅRL 9 kap.

Koncernredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärdemetoden förutom vad beträffar de finansiella tillgångar och skulder som är värderade till verkligt värde via resultaträkningen. Upplýsningar enligt IAS 34 framkommer förutom i de finansiella rapporterna och tillhörande noter även i övriga delar av delårsrapporten.

I enlighet med IAS 8 Redovisningsprinciper, ändringar i uppskattningar och bedömningar samt fel har Humble rättat fel i tidigare publicerade finansiella rapporter för det fjärde kvartalet 2024. Korrigeringarna som avser fjärde kvartalet 2024 leder till nya ingående balanser för 2025. Se Not 7 för mer information.

De antagna redovisningsprinciperna är förenliga med de i årsredovisningen för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2025. Nya eller ändrade IFRS-standarder, som trädde i kraft den 1 januari 2026, har ingen inverkan på koncernens resultat och finansiella ställning.

NOT 2 – VÄSENTLIGA UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR

Koncernen gör löpande uppskattningar och bedömningar om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som följer av dessa kommer, per definition, sällan att motsvara det faktiska resultatet. De uppskattningar och bedömningar som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar av redovisade värden av tillgångar och skulder i den här delårsrapporten motsvarar de som beskrivs i Not 3 i årsredovisningen 2024. Inga väsentliga nya bedömningar och

uppskattningar har gjorts under första kvartalet 2026 som har inneburit några betydande förändringar i redovisade poster.

NOT 3 – VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER BALANSDAGEN

Den 15 april offentliggjorde Humble genomförda strategiska förvärv av JXPO Limited i Storbritannien och M. Willumsen AS i Norge, samt avyttringar av Performance.R.us AB och Limitless Brands AB som en del av den strategiska översyn som kommunicerades i september 2025. Förvärvet bedöms inte vara väsentligt för koncernens finansiella ställning eller resultat och har därför inte resulterat i några ytterligare upplýsningar enligt tillämpliga redovisningsstandarder. Den uppskattade ackumulerade resultatpåverkan från avyttringarna uppgår till cirka 0 MSEK efter koncernjusteringar, vilket kommer att redovisas till cirka -6 MSEK i första kvartalet och cirka 6 MSEK i andra kvartalet 2026.

Den 22 april ingick Humble ett nytt kreditavtal. De nya faciliteterna består av ett term loan på 1 300 MSEK och en revolverande kreditfacilitet på 700 MSEK.

NOT 4 – MODERBOLAG

Styrelsen har beslutat att utse Anders Fredriksson till ny VD för Humble Group. Han tillträder senast den 14 september 2026.

Inga övriga väsentliga händelser har inträffat i moderbolaget under året.

NOT 5 – NÄRSTÅENDETRANSAKTIONER

Inga transaktioner med närstående har skett under 2026 som haft en väsentlig påverkan. De mindre transaktioner som har skett avser hyresavtal av tidigare ägares fastigheter. Hyresavtal mellan parterna baseras på armlängdsprincipen och på marknadsmissiga villkor.

NOT 6 – RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Humble Group arbetar kontinuerligt med att identifiera, utvärdera och hantera risker och exponeringar som koncernens dotterbolag står inför. Koncernens finansiella ställning och resultat påverkas av olika riskfaktorer som måste beaktas vid bedömningen av bolaget och dess framtida resultat. En beskrivning av väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer finns i Årsredovisningen 2025.

Vid tidpunkten för denna delårsrapport är de geopolitiska spänningarna, inklusive det pågående kriget i Ukraina och konflikten i Mellanöstern, fortfarande höga. Humble har ingen direkt exponering mot de drabbade regionerna och upplever därför för närvarande ingen väsentlig direkt påverkan. Indirekta effekter kan dock uppstå genom störningar i leveranskedjan, volatilitet i kostnader och förändringar i globala marknadsförhållanden och konsumentefterfrågan.

Under det senaste året har den globala ekonomiska miljön präglats av ökad osäkerhet, inklusive störningar i den internationella handeln till följd av förändringar i handelspolitik och tullåtgärder. Humble har för närvarande begränsad exportexponering mot den amerikanska marknaden och bedömer därför att den potentiella direkta påverkan från höjda tullar är begränsad.

Humble fortsätter att övervaka makroekonomiska utvecklingar och myndighetsbeslut som kan påverka koncernen. Koncernen är även exponerad mot volatilitet i råvarupriser, energikostnader och andra insatsfaktorer, vilka följs noggrant för att möjliggöra prisjusteringar gentemot kunder där så är möjligt och för att skydda rörelsemarginalerna.

Humble är exponerat mot valutarisk till följd av transaktioner och monetära poster denominerade i andra valutor än den funktionella valutan, främst GBP, EUR och AUD. Valutakursförändringar kan påverka koncernens resultat och finansiella ställning. Därutöver utvärderas löpande risker relaterade till ränteförändringar samt integrationen av förvärvade verksamheter.

Överblick

Kommentarer från VD

Finansiell utveckling

Segmentinformation

Finansiell information

→ Noter

Alternativa nyckeltal

Ordlista och övrig information

NOT 7 – RÄTTELSE AV FINANSIELLA RAPPORTER

Humblerättade finansiella rapporter för 2024 i bokslutskommunikén för 2025. Jämförelsetal i denna delårsrapport för första kvartalet 2025 har därför justerats. Korrigeringen i denna delårsrapport återspeglas i materiella tillgångar, övriga kortfristiga fordringar och ingående balans för balanserat resultat i eget kapital. Denna korrigering påverkar inga KPI:er eller alternativa nyckeltal i denna rapport. Se mer i Not 30 i Årsredovisningen 2025.

NOT 8 – SEGMENTINFORMATION SAMT UPPLYSNING OM NETTOOMSÄTTNING

Koncernens högste verkställande beslutsfattare utgörs av VD, som främst använder rörelseresultat före betalning av räntor och skatt samt av- och nedskrivningar av materiella tillgångar (EBITA) i bedömningen av rörelsesegmentens resultat. VD:n följer inte upp segments tillgångar och skulder för allokering av resurser eller bedömning av resultat.

UPPLYSNING OM NETTOOMSÄTTNING

Koncernens finansiella rapporter består av segmenten Future Snacking, Sustainable Care, Quality Nutrition och Nordic Distribution. Övrigt är hänförligt till moderbolaget och mindre administrativa enheter. För mer information om segmenten, vänligen se sektion Segmentinformation.

	Future Snacking		Sustainable Care		Quality Nutrition		Nordic Distribution		Övrigt		Koncernelim.		Totalt	
	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025
FÖRSTA KVARTALET, MSEK														
Extern nettoomsättning	315	282	509	543	411	362	759	718	0	0	0	0	1994	1904
Koncernintern nettoomsättning	25	30	5	5	18	13	4	2	18	1	-69	-51	0	0
Nettoomsättning	339	311	515	548	428	374	763	720	18	1	-69	-51	1994	1904
Råvaror och förmödenheter	-154	-151	-320	-332	-294	-249	-597	-557	0	0	0	0	-1364	-1288
Koncernintern råvaror och förmödenheter	-19	-14	0	-2	-1	0	-29	-29	0	0	49	45	0	0
Bruttovinst	167	146	195	214	134	125	137	134	18	1	-20	-5	630	615
<i>Bruttovinstmarginal, %</i>	49,2%	46,9%	37,9%	39,1%	31,2%	33,4%	17,9%	18,6%					31,6%	32,3%
EBITA*	42	25	42	64	15	20	22	27	-5	-21	0	0	116	115
EBIT*	33	17	19	38	7	13	17	24	-5	-22	0	0	70	70
Finansiella poster, netto													-36	-50
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER													34	20
<i>EBITA marginal, %</i>	12,4%	8,1%	8,2%	11,7%	3,5%	5,3%	2,8%	3,7%					5,8%	6,0%
<i>EBIT marginal, %</i>	9,6%	5,4%	3,7%	7,0%	1,7%	3,4%	2,2%	3,3%					3,5%	3,7%

Se sektion i slutet av rapporten för definitioner och avstämningar av alternativa nyckeltal. *Fakturerad management fee påverkade Future Snacking med -3 MSEK (0), Sustainable Care med -4 MSEK (0), Quality Nutrition med -3 MSEK (0) och Nordic Distribution med -6 MSEK (0)

NETTOOMSÄTTNINGEN PER LAND, MSEK	jan- mar 2026	jan- mar 2025	apr 2025 - mar 2026	jan- dec 2025
Sverige	963	916	3 919	3 871
Storbritannien	289	334	1 372	1 417
Övriga länder*	382	368	1 580	1 566
Övriga Norden	226	176	804	754
Australien	133	110	513	489
Total nettoomsättning	1 994	1 904	8 187	8 097

*Inget av Övriga länder bidrar självständigt med mer än fem procent av den totala nettoomsättningen.

NOT 9 – FINANSIELLA KOSTNADER

MSEK	jan- mar 2026	jan- mar 2025	apr 2025 - mar 2026	jan- dec 2025
Räntekostnader relaterade till finansiering	-25	-32	86	-116
Upplösning av diskonteringsseffekt	-1	-4	25	-7
Räntekostnader på leasingkulder	-10	-8	6	-34
Valutakursförluster och omvärderingseffekter	-2	-3	6	-16
Övriga räntebärande kostnader	-4	-4	12	-21
Totala finansiella kostnader	-41	-51	136	-194

Överblick

Kommentarer från VD

Finansiell utveckling

Segmentinformation

Finansiell information

→ Noter

Alternativa nyckeltal

Ordlista och övrig information

Delårsrapport
Kv1 2026

14



NOT 10 – RÄNTEBÄRANDE NETTOSKULD

Humble Groups räntebärande nettoskuld (NIBD) per den 31 mars 2026 presenteras i tabellen till höger.

Det befintliga kreditfacilitetsavtalet inkluderar villkor som innebär att NIBD i förhållande till R12 Justerad EBITDA Proforma exklusive leasing inte får överstiga 3,25x och att R12 justerad EBITDA i förhållande till netto av finansiella kostnader (enligt definitionen i kreditfacilitetsavtalet) ska inte vara mindre än 4,00x vid slutet av denna rapportperiod. Dessa villkor har uppfyllts sedan kreditavtalet ingicks under andra kvartalet 2023.

Humble erhöll skatteanstånd på 260 MSEK under andra kvartalet 2023. Under tredje kvartalet 2024 beviljades koncernen en 36-månaders avbetalningsplan för skatteanståndet, med start i februari 2025. Koncernen återbetalade -44 MSEK (-45) under första kvartalet 2026.

Tabellen till höger illustrerar skuldsättningsmultipeln. LTM justerad EBITDA proforma uppgick till 586 MSEK (611) exklusive leasing. Justerad nettoskuld inklusive tilläggsköpeskillning i relation till LTM justerad EBITDA proforma uppgick till 2,5x (2,8x) vid utgången av rapportperioden. Justerat för negativa valutakursdifferenser om -1 MSEK (-17) i likvida medel samt -26 MSEK (-4) i EBITDA, uppgick den valutajusterade nettoskulden till 2,4x (2,7x).

NOT 11 – FINANSIELLA INSTRUMENT VÄRDERADE TILL VERKLIGT VÄRDE OCH LÅNGFRISTIGA LÅN

De metoder och antaganden som koncernen använder vid beräkning av verkligt värde på de finansiella instrumenten beskrivs i Not 4 i årsredovisningen 2025. Ytterligare information om redovisningsprinciperna för finansiella instrument finns i Not 2 i årsredovisningen 2025. Det har inte skett några överföringar mellan verkligt värdehierarkinivåer under rapportperioden.

MSEK	31 mar 2026	31 mar 2025	31 dec 2025
Räntebärande skulder till kreditinstitut	1639	1624	1668
Tillgängliga likvida medel	-294	-254	-321
Skatteanstånd	116	207	161
Finansiella tillgångar	-24	-20	-24
Räntebärande nettoskuld	1 437	1 557	1 483
Tilläggsköpeskillningar	27	132	27
Räntebärande nettoskuld inklusive nuvärde av tilläggsköpeskillningar	1 465	1 689	1 510
R12 Justerad EBITDA proforma, exklusive leasing	586	611	585
<i>Skuldsättning i relation till NIBD</i>	2,5x	2,5x	2,5x
<i>Skuldsättning i relation till NIBD inkl nuvärde av tilläggsköpeskillningar</i>	2,5x	2,8x	2,6x
<i>Skuldsättning i relation till NIBD inkl nuvärde av tilläggsköpeskillningar, exkl valutakursdifferens</i>	2,4x	2,7x	2,4x

TILLÄGGSKÖPE SKILLING, MSEK	31 mar 2026	31 mar 2025	31 dec 2025
Ingående balans	27	139	139
Nya förvärv	0	0	0
Utbetalningar	0	0	-123
Verkligt värdeförändringar som redovisas över resultaträkning via rörelseintäkter	0	0	-9
Verkligt värdeförändringar som redovisas över resultaträkning via rörelsekostnader	0	0	16
Räntekostnader hänförliga till upplösning av diskonteringsseffekt	1	4	7
Omräkningsdifferens	0	0	-2
Utgående balans	27	143	27

LÅNGFRISTIGA LÅN

Den 31 mars omfattade Humbles kreditfacilitet av två term loans om 41 MSEK respektive 1 250 MSEK, en revolverande kreditfacilitet om 425 MSEK samt en checkräkningskredit om 225 MSEK (varav tillgängligt belopp vid periodens utgång uppgick till 122 MSEK). Term loans redovisas till upplupet anskaffningsvärde vilket i allt väsentligt motsvarar dess verkliga värde i balansräkningen. Den 22 april ingick Humble ett nytt kreditavtal. De nya faciliteterna består av ett term loan på 1 300 MSEK och en revolverande kreditfacilitet på 475 MSEK och en checkräkningskredit om 225 MSEK. De nya kreditfaciliteterna förfaller 2029 med möjligheten att förlänga med ytterligare två år.

VILLKORAD TILLÄGGSKÖPE SKILLING

De villkorade köpeskillningarna redovisas till verkligt värde och har diskonterats med 9,1% diskonteringsränta. Återstående tid av löptiden presenteras nedan.

UPPSKATTADE ÅTAGANDEN PER ÅR	Nominellt belopp	Nuvärde
2026	19	19
2027	5	5
2028	5	4
Totala tilläggsköpeskillningar	29	27

Överblick

Kommentarer från VD

Finansiell utveckling

Segmentinformation

Finansiell information

→ **Noter**

Alternativa nyckeltal

Ordlista och
övrig information

Delårsrapport
Kv1 2026

15



→ ALTERNATIVA NYCKELTAL

Denna rapport innefattar definitioner och nyckeltal som ej tydligt definieras i ÅRL eller International Financial Reporting Standards (IFRS) men är vad företagsledningen anser vara relevanta för användare av den ekonomiska rapporten som ett komplement till måtten på verksamhetens utveckling. Dessa finansiella mått är inte alltid jämförbara med de mått som används av andra företag eftersom inte alla företag beräknar sådana finansiella mått på samma sätt. Dessa finansiella mått är därför inte att betrakta som en ersättning för mått definierade enligt IFRS.

NYCKELTAL	DEFINITION	SYFTE
Organisk tillväxt	Nettoomsättningens förändring justerad för valutakurseffekt och nettoomsättning från förvärvade och avyttrade dotterbolag under perioden.	Mäter koncernens försäljningstillväxt som uppnåtts utan förvärv och valutaeffekt, för att ge en bild av den underliggande verksamhetens faktiska utveckling.
Bruttovinst	Nettoomsättning minskat med kostnad för råvaror och förmödenheter.	Visar hur mycket av intäkterna som återstår efter att kostnad för råvaror och förmödenheter har dragits av, vilket indikerar koncernens förmåga att skapa vinst från sin kärnverksamhet.
Bruttomarginal	Bruttovinst i relation till Nettoomsättning.	Visar hur stor andel av intäkterna som utgörs av bruttovinst, vilket indikerar företagets effektivitet i produktion och prissättning.
EBITDA	Rörelseresultat före betalning av räntor och skatt samt av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar.	Övervakar operativa resultat och underlättar jämförelser av lönsamhet mellan olika dotterbolag och segment.
EBITA	Resultat före betalning av räntor och skatt samt av- och nedskrivningar på immateriella anläggningstillgångar.	Tillsammans med EBITDA ger EBITA en bild av den vinst som genereras av den operativa verksamheten.
Jämförelsestörande poster	Förklaring till vad de jämförelsestörande poster huvudsakligen avser finns i Not 10 i årsredovisningen 2025.	För att visualisera jämförbara siffror som av olika anledningar är justerade för de poster som förekommer i historiska tal.
Nettoskuld (förkortas till eng. NIBD)	Totala räntebärande skulder minus likvida medel, plus skatteansånd, minus kortfristiga placeringar som ska avyttras, minus finansiell tillgång till intressebolag. Leasingskuld är ej inkluderat.	Koncernens primära nyckeltal för finansiering och kapitalallokering och används aktivt som en del av koncernens strategi för finansiell riskhantering.
Rullande tolv månader Justerad EBITDA proforma	Rullande tolv månader Justerad EBITDA proforma presenterar ackumulerade EBITDA före koncerninterna elimineringar i alla bolag i gruppen där ett avtal om förvärv eller avyttring har ingåtts vid tidpunkten för denna rapport, justerat för jämförelsestörande poster.	Viktigt nyckeltal för koncernen eftersom det ingår i kovenantberäkningen.
Skuldsättning i relation till NIBD	Nettoskuld i förhållande till R12 Justerad EBITDA Proforma, exklusive leasing. Relationerna presenteras med NIBD, NIBD inklusive tilläggsköpeskilling och NIBD inklusive tilläggsköpeskilling samt exklusive valutakursdifferenser.	Viktigt nyckeltal för koncernen eftersom det ingår i kovenantberäkningen.

Överblick

Kommentarer från VD

Finansiell utveckling

Segmentinformation

Finansiell information

Noter

→ **Alternativa nyckeltal**

Ordlista och övrig information

NYCKELTAL OCH ALTERNATIVA NYCKELTAL

MSEK	jan-mar 2026	jan-mar 2025	apr 2025 - mar 2026	jan-dec 2025
Nettoomsättning, bas	1904	1826	7 785	7 708
Nettoomsättning, organisk försäljningsökning	161	71	666	576
Valutaeffekt	-67	6	-259	-186
Förvärv och försäljning	-4	1	-5	0
Nettoomsättning	1 994	1 904	8 187	8 097
Organisk tillväxt, %	8,5%	3,9%	8,6%	7,5%
Nettoomsättning	1994	1904	8 187	8 097
Råvaror och förmodenheter	-1364	-1288	-5 627	-5 552
Bruttovinst	630	615	2 560	2 545
Bruttovinst	630	615	2 560	2 545
Nettoomsättning	1994	1904	8 187	8 097
Bruttovinstmarginal, %	31,6%	32,3%	31,3%	31,4%
EBIT	70	70	250	249
Återläggning av totala avskrivningar	87	81	339	334
EBITDA	157	151	590	583
Nettoomsättning, bas	1994	1904	8 187	8 097
EBITDA marginal, %	7,9%	7,9%	7,2%	7,2%
EBIT	70	70	250	249
Återläggning av avskrivningar av immateriella	46	45	187	186
EBITA	116	115	437	435
Nettoomsättning, bas	1994	1904	8 187	8 097
EBITA marginal, %	5,8%	6,0%	5,3%	5,4%
EBIT	70	70	250	249
Nettoomsättning, bas	1994	1904	8 187	8 097
EBIT marginal, %	3,5%	3,7%	3,1%	3,1%

NYCKELTAL PER AKTIE

	jan-mar 2026	jan-mar 2025	apr 2025 - mar 2026	jan-dec 2025
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	452 831 482	446 575 533	456 109 924	449 853 975
EBIT per aktie, SEK	0,16	0,16	0,55	0,55
Nettoomsättning per aktie, SEK	4,40	4,26	17,95	18,00
Resultat efter skatt per aktie före och efter utspädning, SEK	0,06	0,03	0,07	0,04

JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER

MSEK	jan-mar 2026	jan-mar 2025	apr 2025 - mar 2026	jan-dec 2025
Förvärvsrelaterade kostnader och intäkter	7	0	8	1
Omvärdering av redovisning av villkorade tilläggsköpeskillingar	0	0	9	9
Anställningsrelaterad ersättning samt viten	1	4	7	10
Omstruktureringskostnader	2	8	19	25
Effektiviserings program*	0	0	39	39
Tidigare VD**	0	0	12	12
Övrigt	0	6	21	27
Summa jämförelsestörande poster	10	18	116	124

*För perioden jan-dec 2025 avser 29 MSEK personalkostnader och 11 MSEK övriga externa kostnader. **För perioden jan-dec 2025 avser 6 MSEK avgångsvederlag och 6 MSEK lön.

R12 JUSTERAD EBITDA PROFORMA

MSEK	apr 2025 - mar 2026	apr 2024 - mar 2025	jan-dec 2025
Rapporterad EBITDA	590	681	583
Leasing	-129	-106	-129
Resultat från intresseföretag och sålda dotterbolag	9	5	7
Jämförelsestörandeposter	116	31	124
R12 Justerad EBITDA proforma, exklusive leasing	586	611	585

Överblick

Kommentarer från VD

Finansiell utveckling

Segmentinformation

Finansiell information

Noter

→ [Alternativa nyckeltal](#)

Ordlista och övrig information

→ ORDLISTA OCH ÖVRIG INFORMATION

ORDLISTA

ORDLISTA	
FMCG	FMCG är en branschterm och översätts till snabbbrörliga konsumentprodukter (eng. Fast Moving Consumer Goods).
Villkorade tilläggsköpeskillingar	Uppskjutna köpeskillingsbetalningar som är villkorade av framtida resultat för ett förvärvat dotterbolag. Ersättningen kan betalas i både kontanter och aktier och redovisas till verkligt värde baserat på ledningens bästa uppskattning av förekomsten av framtida betalningar.
R12	Förkortning av rullande tolv månader.
Proforma	Presentera ett mått före koncerninterna eliminerings i alla enheter i koncernen där ett avtal om förvärv eller avyttring har ingåtts. Syftet är att visualisera hur koncernens finansiella ställning och resultat skulle ha sett ut vid tidpunkten för denna rapport om de under året förvärvade bolagen, eller där förvärvsavtal har kommunicerats, hade konsoliderats med den befintliga delen av koncernen under tolv månader.

PERSONAL OCH ANTAL ANSTÄLLDA

Det genomsnittliga antalet anställda i koncernen under perioden var 1 121 (1 170). Andelen kvinnor i koncernen var 46 % (46 %).

AKTIEN

Bolagets aktie med tickern HUMBLE är listad på Nasdaq Stockholms huvudlista sedan 27 september 2024. Aktien var tidigare listad på Nasdaq First North Growth Market sedan den 12 november 2014.

Ingen utspädningseffekt för perioderna i den här rapporten på grund av lägre genomsnittlig börskurs än lösenkurs för utestående teckningsoptioner.

Antalet aktier och röster ökade under december till följd av emissionen av C 2025-aktier inom ramen för Humbles incitamentsprogram 2025/2028. Antalet aktier ökade med totalt 3 467 476 aktier med en tiondels röst per aktie.

STÖRSTA AKTIEÄGARNÄ

I tabellen till höger presenteras de tio största aktieägarna per den 31 mars 2026.

	jan-mar 2026	jan-mar 2025	jan-dec 2025
AKTIEINFORMATION			
Antal ägare vid periodens utgång	14 890	17 340	15 840
Antal aktier före utspädning vid periodens utgång	452 831 482	446 575 533	452 831 482
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning	452 831 482	446 575 533	449 853 975

ÄGARE	AKTIER	KAPITAL	RÖSTER
Neudi & C:o AB	46 527 089	10,27%	10,35%
Håkan Roos (RoosGruppen AB)	46 134 786	10,19%	10,27%
Protector Forsikring ASA	39 748 795	8,01%	8,07%
Noel Abdayem (NCPA Capital AB)	29 089 132	6,41%	6,32%
Briarwood Chase Management LLC	24 382 786	5,58%	5,62%
Avanza Pension	23 140 482	5,38%	5,43%
Lombard International Assurance S.A.	16 212 285	3,58%	3,61%
Movestic Livförsäkring AB	16 305 103	3,34%	3,34%
DNB Asset Management AS	16 029 406	3,32%	3,34%
Jofam AB	15 000 000	2,90%	2,90%
Totalt topp 10	272 569 864	58,98%	59,25%
Övriga aktieägare	180 261 618	41,02%	40,75%
Totalt antal aktier	452 831 482	100%	100%

Överblick

Kommentarer från VD

Finansiell utveckling

Segmentinformation

Finansiell information

Noter

Alternativa nyckeltal

→ [Ordlista och övrig information](#)

→ STYRELSENS INTYGANDE

Styrelsen och den tillförordnade verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande bild av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de bolag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm 23 april, 2026

Dajana Mirborn
Ordförande

Henrik Patek
Styrelseledamot

Sara Berger
Styrelseledamot

Ola Cronholm
Styrelseledamot

Pål Bruu
Styrelseledamot

Noel Abdayem
Tillförordnad Verkställande direktör

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Denna information är sådan som Humble Group AB är skyldig att offentliggöra i enlighet med EU:s förordning om marknadsmissbruk. Informationen lämnades för offentliggörande den 23 april 2026, vid den tidpunkt som anges av Humble Groups nyhetsdistributör MFN vid tidpunkten för publiceringen av detta pressmeddelande.

Överblick

Kommentarer från VD

Finansiell utveckling

Segmentinformation

Finansiell information

Noter

Alternativa nyckeltal

→ **Ordlista och
övrig information**

Delårsrapport
Kv1 2026

19

→ VÅRA BOLAG

Gruppen består av +40 företag som verkar inom snabbväxande segment hälsosam mat och snacks, samt hållbar skönhet och hälsa.

PÄNDY

GRAHNS
KONFEKTYR

fcB | FIRST CLASS
BRANDS
OF SWEDEN

eWalco

True Co.

Humble
Hatten.

THE
HUMBLE
CO.

LIVE
FAST!
HEALTHYCO
STAY
YOUNG!

solent

TWEK®

privab::

PRO!
BRANDS®

Vitargo®

Naty®

BSG

wellibites

BARS!
PRODUCTION AUSTRALIA

The
BARS
PRODUCTION
WE ARE
YOUR BARS
SUPPLIER!

swedish
candy.com

GO®
superfood

La Praline
SCANDINAVIA

JALO
TOFU

FRANSSONS
Konfektyrer

vitalkost

amerpharma
PARTNERSHIP IN GOOD TASTE

design

FG
FITNESSGROSSISTEN

ah
amber house

VITERNA

GOTT MIX

KRYDD
HUSET

GOLDEN
ATHLETE

natumin
pharma

Grenna
Pålkugriskokeri

GREEN STAR

fancystage

Beson

Carls-Bergh
Pharma ab

MYWAY

WOLVERINE
ENERGY DRINK



OM HUMBLE GROUP

Humble är en global FMCG-koncern bestående av snabbväxande entreprenörsdrivna bolag med fokus på innovativa, hälsosammare och mer hållbara konsumentprodukter. Humbles finansiella mål på medellång sikt är:

- Tillväxtnål – Genomsnittlig nettoomsättningstillväxt om minst 15 procent per år, primärt drivet av organisk tillväxt.
- Lönsamhetsmål – EBIT-marginal om minst 10 procent.
- Kapitalstruktur – Nettoskuld i relation till EBITDA får inte överstiga 2,5x. Bolaget kan dock under särskilda omständigheter välja att överstiga denna nivå under kortare perioder i samband med förvärv.
- Humbles utdelningspolicy är att överskottet ska delas ut till aktieägarna när fritt kassaflöde överstiger tillgängliga investeringar i lönsam tillväxt. Utdelning till aktieägarna förutsätter att målet för kapitalstruktur uppnås.

Läs mer om koncernen och dess sammansättning på hemsidan.

FINANSIELL KALENDER

- 6 maj 2026 – Årsstämma 2026
- 17 juli 2026 – Delårsrapport Q2 2026
- 21 oktober 2026 – Delårsrapport Q3 2026

För finansiella rapporter och kalender, se mer information på koncernens hemsida.

REVISOR

BDO

Huvudansvarig revisor: Carl-Johan Kjellman

Auktoriserad revisor

E-post: carl-johan.kjellman@bdo.se

KONTAKTUPPGIFTER

Noel Abdayem

Tillförordnad verkställande direktör

Email: noel.abdayem@humblegroup.se

Johan Lennartsson

Chief Financial Officer

Email: johan.lennartsson@humblegroup.se

HUMBLE GROUP AB

Reg. no. 556794-4797

Ingmar Bergmans gata 2, 114 34 Stockholm

www.humblegroup.se