



PROSTALUND AB (PUBL)

ÅRSREDOVISNING

2023



## VÅRT MÅL

# Att skapa en bättre vardag och framtid för män med prostatabesvär

ProstaLund tillhandahåller och utvecklar innovativa produkter och behandlingar inom urologi.

Under 2023 hjälpte vi cirka 1 500 män i Norden att få tillbaka sin förmåga att urinera normalt. Inget mer toalettspring på nätterna ...



# Innehåll

## Verksamhetsbeskrivning

Året i korthet.....	4
ProstaLund i korthet.....	5
VD har ordet.....	6
Behandlingskonceptet .....	8
Plattform och produkter.....	9
Strategi.....	11
Marknadsöversikt.....	12
Marknadens storlek.....	13
Marknadstrender .....	14
Hållbarhet.....	15

## Finansiell information

Förvaltningsberättelse.....	17
Resultaträkning, koncern.....	20
Balansräkning, koncern .....	21
Kassaflödesanalys, koncern .....	22
Rapport över förändring i eget kapital, koncern .....	23
Resultaträkning, moderbolag .....	24
Balansräkning, moderbolag.....	25
Kassaflödesanalys.....	26
Rapport över förändring i eget kapital, moderbolag .....	27
Not 1 -20 .....	28
Årsredovisningens undertecknande .....	38
Revisionsberättelse .....	39

## Övrigt

Styrelse.....	41
Ledning .....	43
Ekonomisk översikt .....	44
Definitioner.....	44
Aktiekapitalets utveckling .....	45
Aktieägarinformation .....	46
Källor .....	47



# Året i korthet

## 1 januari-31 december, 2023

- Nettoomsättningen uppgick till 22,2 MSEK (17,4), motsvarande en ökning med 27,5 procent
- Rörelseresultatet uppgick till -16,9 MSEK (-10,9)
- I rörelseresultatet ingår engångskostnader om cirka 4 MSEK relaterade till organisationsförändringar.
- Resultat efter skatt uppgick till -17,0 MSEK (-11,1)
- Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till -0,25 SEK (-0,21)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -23,8 MSEK (-16,2)
- Likvida medel uppgick till 15,4 MSEK (12,3) per 31 december 2023

## Väsentliga händelser efter perioden

- Ny ledningsgrupp utsedd den 15 februari.
- Schelin Catheter® – ny studie publicerad den 27 februari, bekräftar effektivitet och användarvänlighet.
- Två nya studier med ProstaLunds Schelin Catheter® presenterades på EAU i Paris den 8 april.
- Positivt resultat från oanmäld inspektion av TÜV SÜD som genomfördes den 9-10 april.

## Flerårsöversikt

TKR	2023	2022	2021	2020	2019	2018
Nettoomsättning (tkr)	22 206	17 411	17 073	12 465	12 886	13 567
Resultat efter finansiella poster (tkr)	-17 010	-11 098	-7 884	-9 980	-10 583	-12 950
Bruttomarginal (%)	70	75	86	77	70	60
Balansomslutning (tkr)	65 507	51 043	43 440	30 837	26 389	19 156
Soliditet	84	82	82	82	85	66
Antal anställda, genomsnitt (st)	8	8	7	6	5	8

Under 2023 års sista tre kvartal överträffades motsvarande periods försäljning föregående år. Under årets sista kvartal fick vi snabb försäljningstillväxt utanför Norden, den tillväxten representerade 11 % av den totala omsättningen under året.

FÖRSÄLJNINGSTILLVÄXT

+28%

ANTAL SÅLDA KATETRAR

+16%

## ProstaLund i korthet

### **Affärsidé**

ProstaLund erbjuder lösningar för kliniker som behandlar patienter med BPH/BPE genom behandlingsmetoden CoreTherm® Concept. ProstaLund erbjuder även separata produkter för behandling av godartad prostataförstoring.

### **Mission**

Ge livskvalitet till alla män med prostatabesvär.

### **Vision**

Ständig strävan av förbättring och utveckling för att kunna erbjuda de bästa prostatabehandlingarna i världen.

### **Affärsmodell/Intäktmodell**

ProstaLund hyr ut till eller ställer ut CoreTherm®-plattformen hos privata kliniker och sjukhus under förutsättning att de åtar sig att köpa engångskatetrar till ett förutbestämt antal behandlingar per år.

För de slutkunder som använder annan behandlingsmetod än CoreTherm® Concept för behandling av BPH/ BPE och där ProstaLund inte har etablerat sin metod säljs produkterna Schelin Catheter® och CoreFlow® Soft Stent som fristående produkter.

### **Kunder och affärsområden**

Våra kunder inkluderar sjukhus och privata kliniker som utför behandlingar mot BPH/BPE. ProstaLund når dessa kunder genom en kombination av direktförsäljning samt genom säljagenter och distributörer.



” ProstaLund vänder sig till urologer och klinikchefer på sjukhus och privata kliniker. Intresset för behandlingskonceptet och de fristående produkterna ökar – både i Norden och internationellt.

# Vd har ordet

**Bästa aktieägare, 2023 var ett turbulent år, men det blev det försäljningsmässigt starkaste hittills för ProstaLund. Det innebär att bolaget levererat tillväxt sju kvartal i rad och visar att bolagets försäljningsstrategi fortsätter att vara framgångsrik. För helåret genererades en tillväxt på 28 % och glädjande är att vi växer både med CoreTherm® på hemmamarknaderna och med våra stand-alone produkter internationellt och jag ser stora möjligheter för fortsatt tillväxt.**

Samtidigt som jag är glad för att bolaget fortsätter visa stark tillväxt försäljningsmässigt är jag allt annat än nöjd med lönsamheten. Det har varit ett turbulent andra halvår som medfört stora engångskostnader och resultatmässigt tyngs bolaget av dessa även under det fjärde kvartalet. Dessa extra kostnader är i huvudsak relaterade till organisationsförändringar och ambitionen är att vi återgår till normalläge och därmed en resultatförbättring.

Under fjärde kvartalet har fokus varit att fylla vakanser i organisationen, både på kort- och lång sikt, och jag ser positivt på de steg som tagits och vi har nu lämnat höstens turbulens bakom oss.

## **CoreTherm® på hemmamarknaden i Norden**

CoreTherm® i Norden är den stora basen i vår försäljning, ca 90 %. Det fjärde kvartalet blev det bästa hittills för CoreTherm®, där vi levererade över 400 behandlingsskatetrar till de nordiska klinikerna. För helåret landade vi därmed på nästan 1500 behandlingar, en tillväxt på 16 % jämfört med föregående år.

Under 2023 har vi levererat CoreTherm® behandlingskoncept till tre nya kliniker, två i Sverige och en i Danmark. Med dessa nya avtal innebär det att det nu finns sex privata urologkliniker i Sverige som aktivt kan hjälpa patienter med symtom pga. förstorad prostata.

Huvuddelen av vår svenska CoreTherm® försäljning kom från dessa sex privata kliniker under året. Det är i den privat utförda, offentligt finansierade vården, som vi framåt ser möjligheter till vidare tillväxt i Sverige. Det är viktigt, inte minst som kvalitetsstämpel, att CoreTherm® också erbjuds på de offentligt drivna sjukhusen, i synnerhet universitetssjukhus, men vi är övertygade om att det är privata aktörer som kommer att vara grunden för fortsatt CoreTherm® tillväxt i Sverige.

Under 2023 kom en stor del av CoreTherm® tillväxten från Danmark. Med det nya avtalet i Esbjerg, är det nu sex offentliga sjukhus i Danmark som utför CoreTherm® behandlingar. I det danska sjukvårdssystemet finns det, till skillnad från Sverige, sjukhus som enbart hanterar godartade tillstånd, vilket medför att denna vård ges större fokus jämfört med Sverige.

## **Schelin Catheter® & CoreFlow® Soft Stent**

Strategin att använda Schelin Catheter® och CoreFlow® Soft Stent för att skapa relationer med urologer utanför Norden har visat sig framgångsrik. När 2023 summeras ser vi att produkterna bidragit med en signifikant del av den försäljningstillväxt som bolaget haft under året. Totalt sett stod dessa produkter för ca 10 % av vår totalförsäljning under året. Schelin Catheter® är än så länge den dominerande av dessa två i detta sammanhang.

Vi har under året haft lansering för Schelin Catheter® i bl a Frankrike, Tyskland, Schweiz, Österrike, Slovenien, Polen och Brasilien. Nya distributionsavtal har tecknats för Schweiz och Polen medan Frankrike har ett agentavtal och i Österrike och Tyskland säljer ProstaLund direkt till kund. Det finns för och nackdelar med val av säljkanal och vi kommer löpande att utvärdera modellerna för att optimera bolagets utfall.

Gemensamt för samtliga länder är att samtliga läkare som har använt Schelin Catheter® har varit mycket nöjda med dess effektivitet och fördelar. Det är intressant att notera att nöjda läkare ofta delar med sig av sina positiva erfarenheter till sina kollegor, både inom och utanför landets gränser. Denna spridning av positiva erfarenheter kan ske genom direkt kommunikation, på sociala medier eller som i fallet med Dr. Siena, som nyligen publicerade sin studie.

Dr. Sienas studie med titeln "Use of a Schelin Catheter® for analgesia during Rezum treatment of the prostate" publicerades för ett år sedan i tidskriften Prostate Cancer and Prostatic Diseases. Dessutom presenterades två vetenskapliga bidrag om användningen av Schelin Catheter® vid den amerikanska urologikongressen i Chicago av läkare från Hongkong och Italien. Dessa spontana delningar av erfarenheter har genererat ett betydande intresse och överträffat våra förväntningar. Min bedömning är att vi hittills bara skrapat på ytan av Schelin Catheter®s potential, och vi förväntar oss fortsatt stark tillväxt under kommande år.

Vid sidan om att använda Schelin Catheter® vid ångbehandling har urologer på våra marknader valt att även testa den vid TURP, HoLEP, GreenLight Laser, Urolift och iTind med goda resultat. I tillägg har ProstaLund under 2023 erhållit patent för att använda katetern vid behandling av prostatit i kombination med Botox eller penicillin. Potentialen för Schelin Catheter® som fristående produkt bedömer vi som mycket stor.

Intresset för CoreFlow® Soft Stent är än så länge lite i skugga jämfört med Schelin Catheter®. Vi är glada att dr Sonny Schelin under året fick en intressant case report publicerad med CoreFlow® och räknar med att denna kan bidra med ökat intresse. Under senhösten har vi, inte minst i Frankrike, sett att många urologer är villiga att utvärdera produkten och med goda resultat.

### Framåt

Inom kort planerar vi att leverera den första CoreTherm® Eagle plattformen till marknaden. Det är en mycket viktig och helt nödvändig milstolpe i bolagets historia där vi med CoreTherm® Eagle ges möjligheten att skala upp verksamheten på ett sätt som tidigare inte varit möjligt. Vi har en stark hemmamarknad och har etablerat kontakter med många viktiga opinionsbildare både i Europa och globalt, tack vare introduktionen av våra stand-alone produkter. Med CoreTherm® Eagle kan vi leverera en modern plattform, som möter användarnas behov, och som kan lösa en del av de problem som världens urologer brottas med. Det finns egentligen ingenting som talar emot att vi inte skulle kunna erövra lika stor andel CoreTherm® behandlingar utanför gränserna i framtiden motsvarande den marknadsandel vi har i Sverige.

Intresset för Schelin Catheter® och CoreFlow® Soft Stent som stand-alone produkter är fortsatt stort och vi ska fortsätta att kapitalisera även på denna intäktsström. Nya tester utförs löpande och alltmer frekvent, främst runt om i Europa. Under 2023 valde bolaget att återta sin 510k-ansökan för USA men det är där vi ser den största framtida potentialen och vi har inlett ett arbete för att på ett kostnadseffektivt sätt komma dit snarast möjligt.

Under februari offentliggjorde vi ProstaLunds nya ledningsgrupp och jag är oerhört glad att kunna välkomna Johan, Malin och Ulrika till ProstaLund och vår ledningsgrupp. Deras bakgrund, breda kompetens och erfarenhet är en perfekt matchning i vår spännande resa att fortsätta utvecklingen av bolaget.

2024 blir starten på ett nytt kapitel i ProstaLunds historia.



Anders Kristensson  
VD

” Inom kort planerar vi att leverera den första CoreTherm® Eagle plattformen till marknaden. Det är en mycket viktig och helt nödvändig milstolpe i bolagets historia där vi med CoreTherm® Eagle ges möjligheten att skala upp verksamheten på ett sätt som tidigare inte varit möjligt.



## Behandlingskonceptet – CoreTherm® Concept

CoreTherm® Concept är ett patenterat och individanpassat behandlingskoncept av BPH/BPE genom värme.

CoreTherm® Concept används idag främst på offentliga sjukhus och privata kliniker i Norden. Under 2023 hade ProstaLund cirka 20 procent marknadsandel av de behandlingar som utförs i Sverige<sup>9</sup>. Behandlingen är evidensbaserad och har samma slutresultat som vid kirurgi<sup>10</sup>. Konceptet har ett antal fördelar:

- Storleken på prostatan begränsar inte metoden
- Behandlingen görs i lokal bedövning, att jämföras med full narkos vid kirurgi
- Maximal behandlingstid är 15 min

Under en CoreTherm® Concept-behandling mäts temperaturen i realtid. Behandlingseffekten kan därmed beräknas fortlöpande och med hjälp av temperaturövervakningen kan ansvarig doktor eller sköterska styra behandlingen. Behandlingen tar maximalt 15 minuter och hela besöket på mottagningen tar totalt cirka 1 timme.



# Plattform och produkter

**ProstaLund har ett behandlingskoncept (CoreTherm® Concept) för individanpassad värmebehandling för åkomman godartad prostataförstoring, även kallad BPE eller BPH, som i huvudsak drabbar män över 50 år.**

**ProstaLund har under de senaste åren utvecklat en ny plattform, CoreTherm® Eagle, som erhöill marknadsgodkännande genom en CE-märkning utifrån EU:s medicintekniska regelverk (MDR) i februari 2023.**

Plattformen har numera bland annat inbyggd dator, temperaturavläsning i realtid, lagring av patientdata samt inbyggda rekommendationer för behandlande läkare. ProstaLund anser att CoreTherm® Concept utgör en av marknadens bästa behandlingar mot BPH/BPE med avseende på parametrar såsom behandlingsresultat<sup>1,2,3</sup>, möjlighet att behandla oavsett prostatans storlek<sup>4</sup>, ombehandlingsfrekvens<sup>5</sup>, behandlingstid<sup>6</sup>, färre komplikationer jämfört med kirurgiskt ingrepp<sup>2,3</sup>, inlärningstid för behandlande läkare<sup>7</sup> samt kostnad för en behandling<sup>8</sup>. CoreTherm® Concept består av flera patenterade tillika unika uppfinningar där maskinens behandlingskontroll bygger på 25 års forskning och klinisk erfarenhet.

Samtidigt har ProstaLund två fristående produkter, Schelin Catheter® och CoreFlow® Soft Stent, som lanserades i Europa september 2022. Det är ProstaLunds uppfattning att produkterna är unika eftersom det inte finns liknande produkter på marknaden till följd av att ProstaLund har patent för båda produkterna på de marknader som ProstaLund är verksamt.

ProstaLunds produktutbud är CoreTherm® Concept som består av bedövningskateter (Schelin Catheter®), behandlingskateter (CoreTherm® Catheter) samt eftervårdskateter (CoreFlow® Soft Stent).

Schelin Catheter® och CoreFlow® Soft Stent säljs även för användning vid andra behandlingsmetoder utanför CoreTherm® Concept. ProstaLund säljer även urinflödesmätaren Oruflow.



## Plattform och produkter



Schelin Catheter®

**Schelin Catheter® - Injektionsverktyg**

Schelin Catheter® är en patenterad tillika unik produkt som har en inbyggd nål i katetern avsedd för intraprostatisk och periprostatisk injektion av läkemedel direkt in i prostatan. Med Schelin Catheter® administreras bedövningsmedel och adrenalin för att hantera smärta och prostatiskt blodflöde under en CoreTherm® Concept-behandling av BPH/BPE och katetern har därmed en central roll i utvecklingen av behandlingskonceptet.

Produkten, kan även användas i andra sammanhang, exempelvis inför lokalbedövning och andra behandlingsprocedurer avseende åkommor i prostata, där läkemedel behöver administreras in i prostatan sterilt. Sedan lanseringen, september 2022, har ProstaLund upplevt kraftigt ökad efterfrågan av produkten i Europa. ProstaLund arbetar för ett regulatoriskt godkännande i USA och Japan.



CoreTherm® Catheter

**CoreFlow® Soft Stent - Eftervårdskateter**

CoreFlow® Soft Stent är en patenterad tillika unik produkt. Produkten är en hybrid mellan en kateter och en stent. Produkten har många användningsområden:

Produkten kan användas som engångsprodukt efter behandlingen BPH/BPE oavsett behandlingsmetod. Produkten kan även användas som ett diagnostiskt verktyg och simulera behandlingsresultat av en invasiv åtgärd mot obstruktion, mikrovågsbehandling (TUMT) eller transuretral resektion (TURP). Produkten är även ett alternativ till kvarliggande kateter (KAD) vid urinretention vilket möjliggör självtappning samt minskar risken för urinvägsinfektion. CoreFlow® Soft Stent kan delvis ersätta urodynamiska undersökningar, samt användas där nämnda undersökningar ej är tillämpliga.

Denna produkt används även utanför CoreTherm® Concept-behandlingen och säljs som fristående produkt i Europa tillsammans med Schelin Catheter® (se ovan).



CoreFlow® Soft Stent

**Oruflow - Urinflödesmätare**

Oruflow är en urinflödesmätare tillgänglig för urologkliniker i Sverige, Norge och Finland. Oruflow är en CE-märkt medicinteknisk produkt och är, genom tillverkarens patent, världens första patientstyrda flödesmätare, som mäter urinflödet över tid och ger uppgifter om urinblåsans status genom att tillhandahålla viktiga indikatorer vid symptom från nedre urinvägarna (LUTS).

Produkten visualiserar urinflödes hastigheten under urinering, mäter testets värden samt sammanställer en rapport och sparar informationen digitalt efter undersökning.

ProstaLund är distributör för UroFlow genom tillverkaren Oruba Technology & Innovation Co. Ltd.

ProstaLund är även generalagent för Leventon S.A.U ("Leventon"), ett spansk bolag som erbjuder produkter för att förenkla arbetet inom hälsa och sjukvård, Försäljningen av Leventons produkter sker genom dotterbolaget NMT. Eftersom NMT endast driver försäljning av produkterna i egenskap av generalagent för Leventon i begränsad utsträckning, föreligger, per dagen för prospektet, inget beroendeförhållande mellan ProstaLund och NMT.

**Dosi-Fuser®**

Dosi-Fuser® är ett engångssystem för kontinuerlig infusion som fungerar helt utan batterier eller elektricitet och är avsett för patienter inom öppenvården. Dosi-Fuser® ingår i produktutbudet för NMT i egenskap av generalagent för Leventon.

**Dosi-Flow®**

Dosi-Flow® är ett gravitationsaggregat med flödesregulator för att förenkla doseringen av läkemedel på ett säkert sätt. Dosi-Flow® ingår i produktutbudet för NMT i egenskap av generalagent för Leventon.

# Strategi

## Strategi

ProstaLund bedömer att marknaden för behandlingen av BPH/BPE är i stark tillväxt – intresset och medvetandet om behandlingsalternativen ökar hos patienterna. ProstaLund anser att det leder till ökad efterfrågan av katetrar, Schelin Catheter® och CoreFlow® Soft Stent, vilka säljs fristående för olika behandlingsmetoder oavsett tillverkare.

I och med den nyligen CE-märkta plattformen CoreTherm® Eagle och ökad efterfrågan på de behandlingar som företaget erbjuder – som inte kräver narkos eller epiduralbedövning – och som är ett alternativ för patienter som tar blodförtunnande medicin ser ProstaLund att expansion inom Europa kommer ske under de närmsta åren. Idag har ProstaLund 28 CoreTherm®-plattformar utplacerade på olika sjukhus och kliniker.

## Tillväxtstrategi

För att nå visionen ska ProstaLund expandera genom organisk tillväxt samt etablering av ytterligare partnerskap med återförsäljare av företagets produkter. Genom ytterligare partnerskap vill ProstaLund skapa värdefulla kontakter i marknaden såväl inom Norden som internationellt.

ProstaLund har ett försäljningsfokus inom tre geografiska områden, Norden, övriga Europa samt på sikt inom Nordamerika och Japan, förutsatt regulatoriskt godkännande av Schelin Catheter®.

Inom Norden ämnar ProstaLund att marknadsföra och sälja CoreTherm® Concept. På de två övriga marknaderna avser ProstaLund att inledningsvis marknadsföra ProstaLunds fristående produkter i första hand till andra behandlingsmetoder, till dess att behandlingskonceptet är etablerat i respektive land. Därefter avser ProstaLund att marknadsföra hela produktportföljen med CoreTherm® Concept samt fristående produkter.

## Produkt- och utvecklingsstrategi

ProstaLund utvecklar och förnyar ständigt tekniken i produktutbudet anpassat för efterfrågan av vissa produktlösningar samt för att efterfölja de förordningar och regelverk inom de marknader företaget är verksamt. Europaparlamentet och Rådets nya förordning om medicintekniska produkter (MDR), som började gälla i maj 2021, introducerade flera nya och strängare krav på teknisk dokumentation, prekliniska data, kliniska data, klinisk uppföljning och märkning av medicintekniska produkter inom EU. Dessutom krävs förbättrad spårbarhet av produkterna genom distributionskedjan. Detta innebär att samtliga medicintekniska produkter eller metoder kräver såväl studier som dokumentation för att bli godkända för marknadsföring och försäljning inom EU.<sup>14</sup> ProstaLunds nya plattform, CoreTherm® Eagle, är godkänd sedan februari 2023 enligt dessa regler.

## Försäljningsstrategi

Försäljning inom Norden sker genom ProstaLunds egen säljkår samt genom fristående säljagenter i Norge och Finland. I övriga världen sker försäljning genom distributörer. Distributörerna återfinns idag i Brasilien, Chile, Frankrike, Förenade Arabemiraten, Israel, Italien, Polen, Qatar, Schweiz, Spanien och Storbritannien. I Belgien, Nederländerna, Tyskland, Tjeckien och Österrike säljer ProstaLund för närvarande direkt till privata kliniker.

## Marknadsöversikt

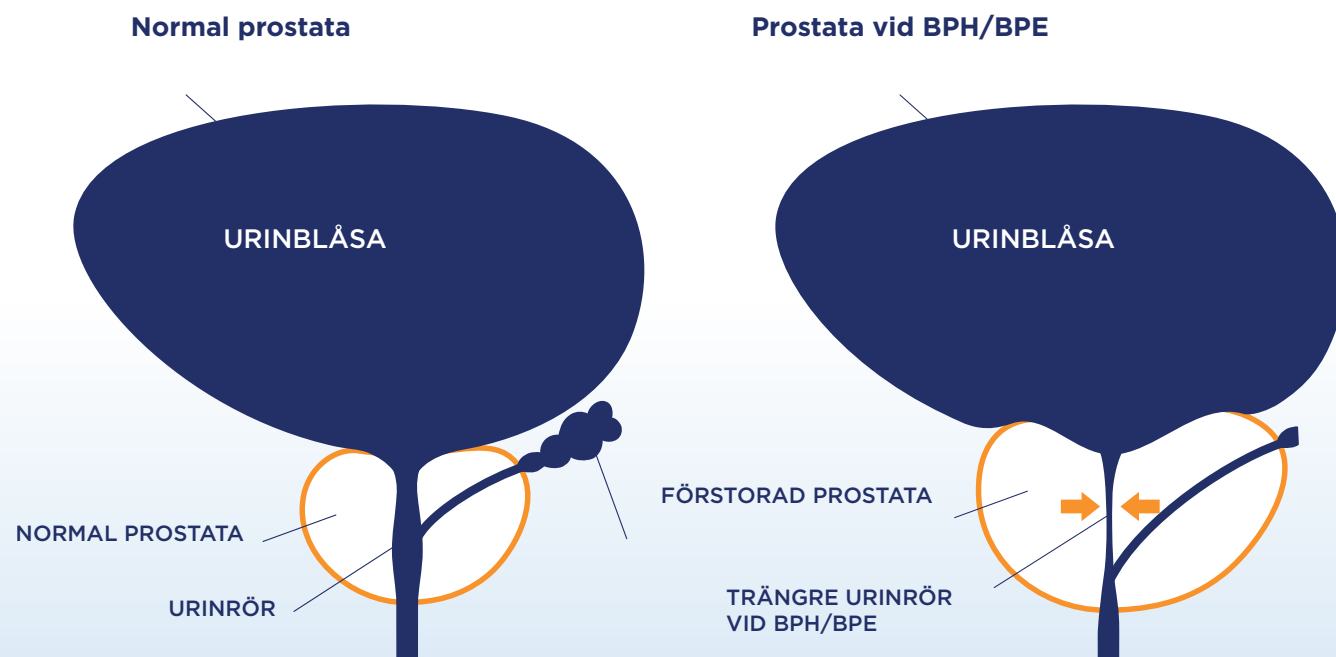
**ProstaLund har utvecklat CoreTherm® Concept med tillhörande hård- och mjukvara samt tillbehör för individanpassad behandling av BPH/BPE. BPH/BPE är en vanlig och progressiv klinisk sjukdom hos åldrande män, som härrör från utvidgning av prostata.**

När prostatan förstoras, stoppas den av det vävnadsskikt den omges av vilket förhindrar expansion och leder till att körteln pressas mot urinröret. Urinblåsans vägg blir tjockare och irriterad. Blåsan vill tömma sig även när den innehåller endast små mängder urin, vilket orsakar ökad frekvens av urinering. Till sist försämras blåsan och förlorar förmågan att tömma sig, vilket leder till att urinen hålls kvar i blåsan. Även om BPH/BPE inte är livshotande, orsakar det stora effekter på patientens vardag och livskvalitet.

Tillståndets symptom upplevs i olika grad bland 50 procent av alla män i 50-årsåldern. Andelen stiger med åldern och drabbar cirka 90 procent av alla över 80 års ålder.<sup>15</sup>

Det finns tre övergripande behandlingsalternativ för de patienter som drabbas av BPH/BPE; Läkemedel, minimalinvasiv kirurgi, där behandling genom CoreTherm® Concept inkluderas samt traditionell kirurgi, exempelvis hyvling (TURP). Vid val av lämplig behandling beaktas effekt, patientens hälsotillstånd samt egen önskan liksom kostnad. Läkemedel är idag förstahandsvalet för behandling. Läkemedelsbehandling har påvisats effektiv hos en del vid lindriga till milda symtom. För de patienter med allvarligare symtom är kirurgi med metoden TURP idag ett etablerat förstahandsalternativ. TURP har påvisats mer effektivt för att lindra symtom än läkemedelsbehandling och för patienter med svåra symtom. Metodens effekt är även långvarig men medför dock såväl högre risker som kostnader.<sup>16</sup>

” Symptom av förstörd prostata upplevs i olika grad bland 50 procent av alla män i 50-årsåldern. Andelen stiger med åldern och drabbar cirka 90 procent av alla över 80 års ålder.<sup>15</sup>



<sup>15</sup> <https://www.niddk.nih.gov/health-information/urologic-diseases/prostate-problems/prostate-enlargement-benign-prostatic-hyperplasia>

<sup>16</sup> <https://www.mayoclinic.org/diseases-conditions/benign-prostatic-hyperplasia/diagnosis-treatment/drc-20370093>

# Marknadens storlek

## Marknaden för BPH/BPE

Sedan 2019 har ProstaLund fokuserat på den nordiska marknaden och primärt den svenska. Även om fokus ligger på den nordiska marknaden är BPH/BPE ett globalt problem. Symptom för BPH/BPE drabbar cirka 50 procent av män i åldersspannet 51-60, cirka 70 procent av män i åldersspannet 60-69 samt cirka 80 procent av män över 70 år. Detta innebär att marknaden för läkemedel och medicinteknik som riktar sig mot BPH/BPE är global och mycket stor. BPH/BPE ingår i kategorin urologiska sjukdomar.<sup>17</sup>

## Marknadsstorlek och tillväxt

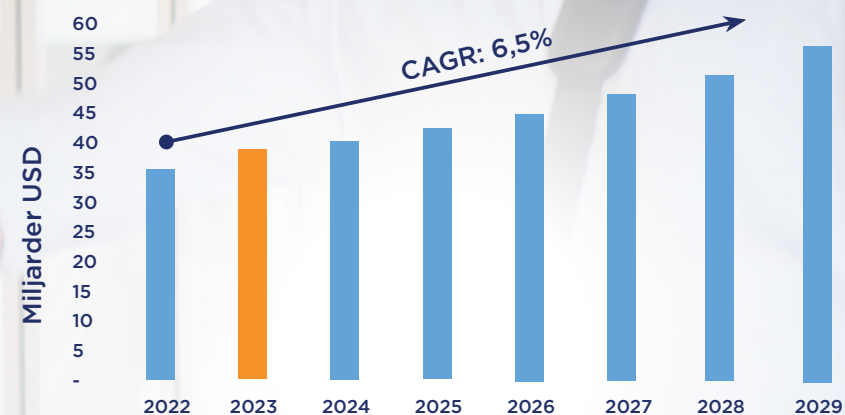
Den globala marknaden för medicintekniska produkter inom urologi<sup>18</sup>, uppgick till 31 miljarder USD under 2017 och bedöms uppgå till 44 miljarder USD under 2023, motsvarande en genomsnittlig årlig tillväxt om cirka 7 procent. Starkast bidragande faktor bedöms vara en växande äldre befolkning, högre incidens av cancer, högre sjukvårdskostnader samt teknologiska framsteg inom medicinteknik. Givet växande vårdköer och sjukvårdskostnader bedöms minimalinvasiva ingrepp vinna alltmer mark under de kommande åren för att begränsa behovet av operationssalar och minska tiden patienter blir sängliggande för eftervård.<sup>19</sup>

## BPH i Sverige

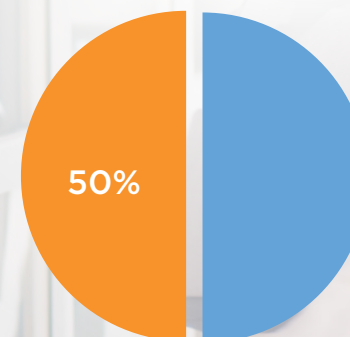
I Sverige uppskattas 400 000 män lida av BPH.<sup>20</sup> Cirka 300 000 av dessa patienter får någon form av behandling inom vården. Denna behandling kan bestå av både läkemedel och katetervård.<sup>21</sup> Antalet patienter som får läkemedel för sina problem uppgår till cirka 227 000<sup>22</sup> och uppemot 80 000 är under katetervård<sup>23</sup>.

Varje år får cirka 6 000 svenska patienter någon form av botande behandling.<sup>24</sup> Under 2023 uppskattas cirka 20 procent av dessa fått hjälp av CoreTherm® Concept. Resterande operationer utgörs primärt av TURP-metoden där man hyvlar bort de delar av prostatan som trycker mot urinröret. I tillägg till de operationer som utförs varje år väntas cirka 17 000 patienter på ett första besök hos urolog och cirka 2 200 patienter på någon form av operation. Totalkostnaden för BPH/BPE-patienter enbart i Sverige uppskattas till cirka 3 miljarder SEK per år, där katetervården utgör den absolut största posten.<sup>25</sup> Givet ovanstående anser ProstaLund att det finns stor potential enbart i Sverige för en metod som är minimalinvasiv och inte behöver ta operationssalar i anspråk.

Marknad för medicintekniska produkter inom urologi, 2022-2029<sup>7</sup>



För män över åldrarna 51-60 är risken för BPH cirka 50%<sup>6</sup>



# Marknadstrender

## Ökade vårdköer

Vårdköerna växer i Sverige, både inom primär- och specialistvård. Enligt lag ska alla patienter efter behandlingsbeslut få behandling i den specialiserade vården inom 90 dagar enligt den nationella vårdgarantin.<sup>27</sup>

För samtliga indikationer var andelen som fick vänta längre än 90 dagar under 2011 cirka 14 procent. Samma siffra för BPE/BPH var 15 procent. Andelen som får vänta längre än så har ökat markant sedan dess, för operation i allmänhet och operation av BPE/BPH i synnerhet. 2019 var andelen som får vänta längre än 90 dagar cirka 30 procent för samtliga indikationer och 38 procent för BPE/BPH. Per maj 2023, väntade 2 237 på operation/åtgärd för sin BPH/BPE, varav cirka 1 000 väntat längre än 0 dagar. Därutöver väntar totalt 17 473 på ett första besök till urolog, varav cirka 5 000 redan väntat längre än 90 dagar.<sup>28</sup>

ProstaLund anser att den största bidragande faktorn till vårdköerna är kompetensförsörjningen av sjuksköterskor för att hålla många vårdplatser tillgängliga. Enligt ProstaLunds uppfattning kan sjukhusen inte operera om det inte finns vårdplatser för eftervård. Vid operation av prostatan, exempelvis vid en TURP-operation, måste patienten nyttja vård på sjukhus en eller ett par dagar efter operation. Detta skapar en flaskhals inom prostatavården som begränsar antalet möjliga operationer – om fler patienter hade behandlats med metoder som varken kräver operationssal eller efterföljande vårdplats skulle fler patienter kunna erbjudas bot för sina symtom.

## Lokalbedövning

ProstaLund upplever att behovet av att kunna utföra åtgärder i lokalbedövning växer av flera orsaker. En väsentlig del av BPH/BPE-patienterna har andra sjukdomar som gör dem olämpliga för att gå igenom en generell anestesi. Ovan nämnda vårdköer är inte isolerade till BPH/BPE-vården utan förekommer ofta där operationsplatser och personal är en bristvara. Att kunna flytta vård från operationssal till mottagningsrum med hjälp av lokalbedövning blir därför alltmer tilltalande och ProstaLund anser att detta är en alltmer utvecklande trend inom behandling av BPH/BPE.

## Informationssökande patienter

Enligt ProstaLund har det skett en utveckling på marknaden där allt fler patienter har, till följd av internet, större möjlighet att söka information om behandlingsalternativ på egen hand. ProstaLund upplever att detta har lett till att patienter i allt högre grad söker sig utanför sin hemmaregion för vald behandling om denna inte erbjuds i tid inom patientens hemmaregion, vilket är en möjlighet som inte fanns före 2015. Behandling av BPH/BPE finns på ett begränsat antal vårdinrättningar i Sverige varför ProstaLund ser möjligheten att välja var specialistvården ska utföras är en stark marknadstrend för samtliga behandlingsalternativ av BPH/BPE.

## Behandlingsmetoder

Idag är de vanligaste behandlingsmetoderna Transuretral resektion av prostata (TURP), Transuretralt snitt av prostata (TUIP), Transuretral mikrovågstermoterapi (TUMT) samt Laserterapi.<sup>29</sup> ProstaLund erbjuder behandling inom området för TUMT.

## Läkemedel

Sedan 1990-talet har läkemedelsbehandling varit förstahandsalternativet för behandling av patienter med lindriga till måttliga symtom. Alfareceptorblockerare är ett läkemedel som hindrar omvandling av testosteron till Dihydrotestosteron (DHT). Omvandlingen anses vara en bidragande orsak till att prostata växer. Alfareceptorblockerare har även visats ha en effekt på kraftigt förstörade prostatakörtlar samt att läkemedlet får prostatan att slappna av, vilket minskar trycket på urinröret och att urinflödet ökar med upp till 20 - 30 procent efter ett år.<sup>30</sup>

Vid brukande av Alfareceptorblockerare mot BPH/BPE, trots fördelen att invasiv behandling kan undvikas, återfinns biverkningar såsom sviktande sexuell funktion med reducerad sexdrift och försämrade erektion. Läkemedelsbehandling botar inte utan ger en symptomlindring där problem kan återkomma när medicinering avslutas eller eftersom prostatan kan fortsätta att växa.<sup>30</sup>



Att kunna flytta vård från operations-salar till mottagningsrum med hjälp av lokalbedövning blir mer tilltalande och ProstaLund anser att detta är en positiv trend inom behandling av BPH/BPE.



# Hållbarhet

**För ProstaLund är det självklart med en verksamhet som genomsyras av miljöhänsyn. Vi ska hushålla med resurser och i största möjliga mån använda förnybara naturresurser i vår produktion och administration och integrera miljöfrågorna i vårt utbud av produkter och tjänster. Vi ska skydda miljön genom att förhindra eller minimera verksamhetens och produkternas påverkan på miljön.**

ProstaLunds miljöarbete bygger på en successiv miljöanpassning av verksamheten. För att åstadkomma positiva förändringar är de små vardagliga miljöåtgärderna minst lika viktiga som stora förändringar. Summan av alla åtgärder ska leda företagets miljöarbete framåt och innebära att ständiga förbättringar uppnås.

Följande områden och aktiviteter har haft fokus under 2023 utifrån Agenda 2030 och de globala målen för hållbar utveckling.

## Samhällsnytta

Grunden för vårt miljöarbete är en medveten ambition att värna om miljön genom användning av förnyelsebara resurser i så slutna kretslopp som möjligt samt att undvika användning av miljöförstörande ämnen och därigenom förebygga förorening.

## Miljökundig personal

Det är ledningens ambition att varje medarbetare ska känna ansvar och verka för att skapa en grund till ett förebyggande miljöarbete, och att det leder till ständig förbättring. Alla anställda uppmanas och uppmuntras till att bidra med kreativa lösningar inom miljöområdet, vilket bidrar till att miljöpåverkan minskar.

Fortbildning i miljöfrågor och därtill hörande lagar och förordningar ska ske kontinuerligt.



### Hållbara produkter och processer

Vi ska sträva efter att ha tillräcklig kompetens för att vid varje tillfälle kunna föreslå de mest miljöanpassade lösningarna inom de områden våra tjänster efterfrågas. Våra kunder ska kunna känna sig trygga i förvissningen om att vi fortlöpande utvecklar våra tjänster och produkter så att de står i samklang med samhällets olika miljömål och att vi följer gällande miljölagstiftning.

Tillämplig miljölagstiftning, föreskrifter och övriga krav som organisationen berörs av, samt att miljökrav ställs på leverantörer och produkter, utgör grunden för att fastställa och följa upp övergripande och detaljerande miljömål och förbättra miljöprestandan.

Vi ser över våra transporter – dels genom att minska antalet transporter och dels genom att ställa om till hållbara alternativ.

### Miljövänliga lokaler och arbetsplatser

Företaget ska se till att god miljö blir tillgodosedda, gällande såväl den yttre miljön som inomhusmiljön och arbetsmiljön. Vi har miljöanpassat våra kontorsrutiner och vi ska kontinuerligt hushålla med resurser och energi.

### Principer

En grundläggande princip för miljöarbetet är utbytesprincipen, som innebär att sämre teknik och miljöfarliga ämnen kontinuerligt byts ut mot bättre teknik och mindre miljöfarliga ämnen. Ytterligare en princip för miljöarbetet är försiktighetsprincipen, som syftar till att undvika verksamheter med stora potentiella risker. En verksamhet som står i strid med kretsloppsprincipen kan därför tas bort utan att det behöver finnas fullständiga bevis för att den är farlig.

### Leverantörsurval

Våra tjänster, produkter, vårt agerande mot kunder och leverantörer ska visa vårt miljötänkande. Vår leverantörsbedömning ska präglas av vår miljöpolicy och våra miljömål och ligga till grund för att ställa högre miljökrav på leverantörerna och deras produkter.

### ARBETSMILJÖ – Hållbar arbetsplats

**Arbetsmiljöarbetet ska ingå** som en integrerad och naturlig del i företagets totala verksamhet, d.v.s. arbetsmiljöfrågorna ska behandlas i direkt anslutning till de vardagliga frågorna. Grundläggande i verksamheten är att förebygga ohälsa och skador p.g.a. arbetet.

Samtliga chefer/ansvariga inom företaget ska ha kompetens, resurser och befogenhet att lösa arbetsuppgifter på ett, ur arbetsmiljöhänseende, riktigt sätt.

Att bedriva verksamheten på ett sådant sätt att man förebygger ohälsosam inverkan på medarbetares och andra människors hälsa. genom:

- Att ge den anställde möjlighet till variation i arbetet, social kontakt och samarbete med andra anställda inom ProstaLund.
- Att förhållandena på arbetsplatsen ger den anställde möjligheter till utveckling på både det personliga och det yrkesmässiga planet.
- Att man som arbetstagare får medverka vid utformningen av sin arbetssituation och i förändrings- och utvecklingsarbete som rör dennes arbete.

**Arbetsmiljöarbetet ska vidare** följa gällande arbetsmiljölagstiftning, denna är ett minimikrav. En bra arbetsmiljö är även ur ekonomiskt perspektiv fördelaktigt, då ohälsa och skador p.g.a. arbetet minskar. En bra arbetsmiljö skapar vidare större engagemang och trivsel på arbetet.



# Förvaltningsberättelse

**Styrelsen och verkställande direktör för ProstaLund AB (publ), Org nr 556745-3245, avger följande förvaltningsberättelse för räkenskapsåret 2023.**

## Information om verksamheten

ProstaLund AB är ett publikt aktiebolag med säte i Lund där också huvudkontoret finns. ProstaLund är ett medicintekniskt bolag som utvecklar och marknadsför innovativa produkter för behandling av godartad prostataförstoring. ProstaLund har patenterat behandlingsmetoden CoreTherm®, en individanpassad värmebehandling för BPE (godartad prostataförstoring). Koncernen består av ProstaLund, NMT och CoreTherm® Medical Inc.

## Nettoomsättning och resultat

Nettoomsättningen för helåret uppgick till 22 206 (17 411) KSEK, vilket var en ökning med 27,5 procent jämfört med föregående år. Den positiva förändringen beror bl.a. på nya avtal med kliniker i Sverige, tillväxt i Danmark samt försäljning av fristående produkter utanför Norden.

Bruttomarginalen för helåret uppgick till 70,5% (73,9). Den lägre marginalen beror dels på en förändring av produktmixen, dels på ofördelaktiga valutaeffekter på inköpssidan främst under första halvåret 2023.

Rörelseresultatet uppgick till -16 851 (-10 893) KSEK. Resultatförsämringen beror dels på försämrade bruttomarginal, som i huvudsak beror på negativ valutaeffekt av USD, dels på högre försäljningskostnader för expansionen utanför Norden, marknadsbearbetning etc. samt regulatoriska kostnader i samband med övergången till det medicintekniska regelverket MDR för Europa.

Bolaget har även haft större engångskostnader om cirka 4 MSEK i samband med gjorda organisationsförändringar under andra halvåret, för detaljer se not 9.

Resultat efter skatt uppgick till -17 010 (-11 098) KSEK.

## Investeringar

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 146 (147) KSEK. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 3 199 (4 607) KSEK.

## Finansiell ställning och finansiering

Kassaflödet från den löpande verksamheten för helåret uppgick till -23 801 (-16 202) KSEK. Kassaflödet har främst påverkats av det negativa resultatet samt ökad kapitalbindning i form av ökat lager. Ledtider på komponenter ökade markant och för att säkerställa att kunna leverera till kunderna togs beslut om ett buffertlager.

Bolaget tog upp ett kortfristigt lån om 1 MSEK i maj månad, utan säkerhet, från ägarna, Mats Alyhr och Sonny Schelin. Det kortfristiga lånet på 1 MSEK återbetalades den 30 juni.

En företrädesemission genomfördes under juni månad och tillförde bolaget cirka 31 MSEK i nytt kapital efter avdrag för emissionskostnader.

Eget kapital uppgick till 55 291 (41 686) KSEK och soliditeten uppgick till 84 (82) procent.

Likvida medel uppgick per 31 december 2023 till 15 350 (12 275) KSEK.

## Personal

Vid utgången av perioden hade bolaget 7 (6) anställda, varav 4 (4) kvinnor och 3 (2) män. Genomsnittligt antal anställda under perioden var 8 stycken. Antal konsulter var 8 stycken.

## Forskning och utveckling

Utvecklingsarbete drivs i egen regi i samarbete med externa kliniker och teknikkonsulter. Utvecklingsarbetet är inriktat på nyutveckling och vidareförädling av nuvarande produktportfölj.

## Moderbolaget

Nettoomsättningen för 2023 uppgick till 22 062 (17 179) KSEK.

Rörelseresultatet uppgick till -16 857 (-10 942) KSEK och resultatet efter skatt blev -17 016 (-12 506) KSEK. I övrigt hänvisas till uppgifter för koncernen.

## Risker och osäkerhetsfaktorer

Ett antal riskfaktorer kan ha negativ inverkan på verksamheten i ProstaLund. Det är därför av stor vikt att beakta relevanta risker vid sidan av ProstaLunds tillväxtpotentialer. Nedan beskrivs riskfaktorer utan inbördes ordning och utan anspråk på att vara heltäckande. Samtliga riskfaktorer kan av naturliga skäl inte bedömas, utan nedanstående är en samlad utvärdering av tillgänglig information tillsammans med en allmän omvärldsbedömning.

## BOLAGSRELATERADE RISKER

### Finansieringsbehov och kapital

ProstaLunds framtidsplaner kan innebära ökade kostnader för ProstaLund. En försening av marknadsgenombrott på nya marknader kan innebära resultatförsämringar för ProstaLund. Det kan inte uteslutas att ProstaLund i framtiden kan behöva anskaffa ytterligare kapital. ProstaLund kan inte heller garantera att eventuellt ytterligare kapital kan anskaffas.

### Leverantörer/tillverkare

ProstaLund har samarbeten med leverantörer och tillverkare. Det kan inte uteslutas att en eller flera av dessa väljer att bryta sitt samarbete med ProstaLund, vilket skulle kunna ha en negativ inverkan på verksamheten. Det kan inte heller garanteras att ProstaLunds leverantörer och tillverkare till fullo uppfyller de kvalitetskrav som ProstaLund ställer.

### Nyckelpersoner och medarbetare

ProstaLund är beroende av att kunna rekrytera och behålla medarbetare med hög kompetens. I det fall en eller flera nyckelpersoner slutar och bolaget inte lyckas ersätta denne eller dessa skulle detta kunna ha en negativ effekt på bolagets verksamhet, finansiella ställning och resultat.

### Konkurrenter

En del av ProstaLunds konkurrenter är multinationella företag med stora ekonomiska resurser. En omfattande satsning och produktutveckling från en konkurrent kan medföra risker i form av försämrad försäljning. Vidare kan företaget med global verksamhet som i dagsläget arbetar med närliggande områden bestämma sig för att etablera sig inom ProstaLunds verksamhetsområde. Ökad konkurrens kan innebära negativa försäljnings- och resultat effekter för ProstaLund i framtiden.

### Konjunkturutveckling och valutarisk

Externa faktorer såsom inflation, valuta- och ränteförändringar, tillgång och efterfrågan samt låg- och högkonjunkturer kan ha inverkan på rörelsekostnader, försäljningspriser och aktievärdering. ProstaLunds framtida intäkter och aktievärdering kan bli negativt påverkade av dessa faktorer, vilka står utom ProstaLunds kontroll. En del av försäljningsintäkterna kan komma att inflyta i internationella valutor. Valutakurser kan väsentligen förändras.

### Politisk risk

ProstaLund är verksam i och genom ett antal olika länder. Risker kan uppstå genom förändringar av lagar, skatter, tullar, växelkurser och andra villkor för utländska bolag. ProstaLund påverkas även av politiska och ekonomiska osäkerhetsfaktorer i dessa länder.

### Marknadstillväxt

ProstaLund planerar att expandera under de kommande åren, dels genom att öka marknadsandelarna i de länder och regioner man redan har etablerat sig i och dels genom att etablera sig i nya länder och regioner. En etablering i nya länder och regioner kan medföra problem och risker som är svåra att förutse.

### Patent

ProstaLund har ett antal patent. ProstaLund kan inte garantera att ett godkänt patent kommer att utgöra ett fullgott kommersiellt skydd i framtiden.

### Utvecklingskostnader

ProstaLund kommer fortsättningsvis att nyutveckla och vidareutveckla produkter inom sitt verksamhetsområde.

Tids- och kostnadsaspekter för produktutveckling kan vara svåra att på förhand fastställa med exakthet. Detta medför en risk att en planerad produktutveckling blir mer kostnadskrävande än planerat.

### Produktansvar

Beaktat verksamhetens art är det relevant att beakta ProstaLunds produktansvar, som uppstår då ProstaLund utvecklar och kommersialiserar produkter. Styrelsen bedömer att ProstaLunds nuvarande försäkringsskydd är tillfredsställande, med hänsyn till verksamhetens art och omfattning. Det finns dock inga garantier för att ProstaLunds försäkringsskydd till fullo ska kunna täcka eventuella framtida rättsliga krav, vilket skulle kunna påverka ProstaLunds verksamhet och resultat negativt.

### Risk för och i samband med rättstvister

Risk föreligger också alltid för att ProstaLund kan drabbas av kostnader för att driva rättsprocesser, kostnader i samband med förlikning och kostnader för utdömda skadestånd. Koncernen var under 2023 inte inblandad i några rättsliga tvister.

## AKTIERELATERADE RISKER

### Kursvariationer

Det finns en risk att aktiekursen genomgår stora variationer. Kursvariationer kan uppkomma genom stora förändringar av köp- och säljvolym och behöver inte nödvändigtvis ha ett samband med ProstaLunds underliggande värde. Kursvariationerna kan påverka ProstaLunds aktiekurs negativt.

### Marknadsplats

ProstaLunds aktie är noterad på Nasdaq First North Growth Market som är ett värdepappersbolag under Finansinspektionens tillsyn. Aktier som är noterade på Nasdaq omfattas inte av lika omfattande regelverk som de aktier som är upptagna till handel på reglerade marknader. Nasdaq First North Growth Market har ett eget regelsystem, som är anpassat för mindre bolag och tillväxtbolag, för att främja ett gott investerarskydd. Som en följd av skillnader i de olika regelverkens omfattning, kan en placering i aktier som handlas på Nasdaq First North Growth Market vara mer riskfylld än en placering i aktier som handlas på en reglerad marknad.

### Utdelning

Under den period som omfattas av den finansiella historiken i denna Årsredovisning har ingen utdelning skett i ProstaLund. Eventuella överskott är i första hand planerade att investeras i ProstaLunds utveckling. Inga garantier kan lämnas för att bolagsstämman kommer att besluta om framtida utdelningar.

### Förutsättningar för fortsatt drift

Denna finansiella information har upprättats utifrån förutsättningen om fortsatt drift. Bolaget har historiskt redovisat förluster. Vid upprättandet av årsredovisningen har ledningen baserat sina antaganden på existerande likvida medel, beräknad försäljning och eventuell möjlighet till annan finansiering.

Det finns osäkerhetsfaktorer som kan leda till betydande tvivel om företagets förmåga att fortsätta verksamheten om dessa inte inträffar.

Ledningen och styrelsen är medvetna om att det föreligger osäkerheter i uppskattningen av de framtida kassaflödena samt osäkerhet i finansiering av verksamheten. Ledningens och styrelsens bedömning i nuläget är dock att förutsättningarna för en positiv utveckling av bolaget över tid är goda samt att anskaffning av nytt kapital till bolaget ter sig möjligt i det fall behov föreligger.

Om koncernen av något skäl inte kan fortsätta att driva verksamheten, kan det påverka koncernens möjlighet att realisera tillgångarnas redovisade värden, speciellt relaterat till balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, samt att betala skulder i normal takt och till de belopp som finns upptagna i koncernens årsredovisning.

### Miljöpåverkan

ProstaLund bedriver inte någon verksamhet som är tillståndspliktig enligt Miljöbalken.

### Ägarförhållanden per 2023-12-31

<i>Innehav över 10%:</i>	
Mats Alyhr, inkl bolag	26,1%
<i>Övriga:</i>	
William Gunnarsson via BFCM P/C BFCM Sweden Retail LT,	8,8%
Sonny Schelin via Schelin Medicin AB (Ålandsbanken ABP),	5,1%

### Transaktioner med närstående

Transaktioner med närstående har under året skett mellan koncernen och närstående. Samtliga transaktioner har skett till marknadsmässiga villkor, se not 6.

### Framtidsutsikter

Marknadsutsiktarna framåt ser positiva ut med en generell underliggande tillväxt. För ProstaLund AB ser vi goda utvecklingsmöjligheter för kommande år. Nästa milstolpe är att uppnå minst 1 500 CoreTherm-behandlingar samt att fortsätta vår expansion på selektiva marknader utanför Norden.

ProstaLund planerar även för en lansering av CoreTherm Eagle plattformen under kommande år.

### Väsentliga händelser efter räkenskapsåret

- Ny ledningsgrupp utsedd den 15 februari.
- Schelin Catheter® - ny studie publicerad den 27 februari, bekräftar effektivitet och användarvänlighet.
- Två nya studier med ProstaLunds Schelin Catheter® presenterades på EAU i Paris den 8 april.
- Positivt resultat från oanmäld inspektion av TÜV SÜD som genomfördes den 9-10 april.

### Förslag till resultatdisposition

Till årsstämmans förfogande står:

Balanserat resultat	9 973 937
Överkursfond	28 681 470
Årets resultat	-17 016 322

Styrelsen föreslår att i ny räkning överföres 21 639 085

## Resultaträkning, koncern

KSEK	NOT	2023	2022
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Nettoomsättning	2	22 206	17 411
Kostnad för sålda varor		-6 554	-4 538
<b>Bruttovinst</b>		<b>15 652</b>	<b>12 873</b>
Försäljningskostnader		-17 889	-14 288
Administrationskostnader		-9 316	-5 513
Forsknings- och utvecklingskostnader		-5 019	-4 000
Övriga rörelseintäkter		651	393
Övriga rörelsekostnader		-930	-358
<b>Rörelseresultat</b>	4,5,6,7,8,9	<b>-16 851</b>	<b>-10 893</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		14	2
Räntekostnader och linade resultatposter		-173	-207
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-17 010</b>	<b>-11 098</b>
Skatt på årets resultat		-	-
<b>Årets resultat</b>		<b>-17 010</b>	<b>-11 098</b>
Varav hänförligt till aktieägare i moderbolag ProstaLund		-17 010	-11 098

## Balansräkning, koncern

KSEK	NOT	2023	2022
<b>ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR</b>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	10	28 037	24 934
Goodwill	11	0	0
<b>Summa immateriella anläggningstillgångar</b>		<b>28 037</b>	<b>24 934</b>
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Maskiner och andra tekniska anläggningar			
Inventarier och verktyg	12	396	419
<b>Summa materiella anläggningstillgångar</b>		<b>396</b>	<b>419</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>28 433</b>	<b>25 353</b>
<b>OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR</b>			
<b>Varulager m m</b>			
Råvaror och förnödenheter		1 288	2 210
Varor under tillverkning		4 842	1 025
Färdiga varor och handelsvaror		7 722	4 531
Förskott för varor och tjänster		3 157	1 421
<b>Summa lager</b>		<b>17 009</b>	<b>9 187</b>
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Kundfordringar		2 206	2 816
Skattefordran		30	0
Övriga fordringar		1 175	484
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	16	1 304	928
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>		<b>4 715</b>	<b>4 228</b>
Kassa och bank		15 350	12 275
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>37 074</b>	<b>25 690</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>65 507</b>	<b>51 043</b>

KSEK	NOT	2023	2022
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
Aktiekapital	14	7 659	5 719
Övrigt tillskjutet kapital		169 512	140 831
Annat eget kapital inkl. årets resultat		-121 880	-104 864
<b>Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare</b>		<b>55 291</b>	<b>41 686</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	18	933	1 333
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>933</b>	<b>1 333</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	18	400	400
Förskott från kunder		186	168
Leverantörsskulder		6 240	6 130
Aktuell skatteskuld		0	25
Övriga skulder		323	347
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	17	2 134	954
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>9 283</b>	<b>8 024</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>65 507</b>	<b>51 043</b>

## Kassaflödesanalys, koncern

KSEK	NOT	2023	2022
<b>Löpande verksamhet</b>			
Resultat efter skatt		-17 010	-11 098
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet			
Avskrivningar		265	221
Nedskrivningar			
Valutaomräkning, ej realiserad		-6	-1 131
<b>Förändringar i rörelsekapital</b>			
Förändring i lager		-7 822	-2 617
Förändring kortfristiga fordringar		-487	-1 417
Förändring kortfristiga skulder		1 259	-160
<b>KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN</b>		<b>-23 801</b>	<b>-16 202</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar inkl. balanserade utv.utgifter		-3 199	-4 607
Förvärv /avyttring av materiella anläggningstillgångar		-146	-147
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar		-	-
<b>KASSAFLÖDE INVESTERINGSVERKSAMHETEN</b>		<b>-3 345</b>	<b>-4 754</b>
<b>Finansieringsverksamhet</b>			
Nyemission		33 942	19 837
Transaktionskostnader hänförliga nyemission		-3 321	-1 378
Upptagande av lån		1 000	5 000
Amortering av lån		-1 400	-3 467
<b>KASSAFLÖDE FINANSIERINGSVERKSAMHETEN</b>		<b>30 221</b>	<b>19 992</b>
<b>ÅRETS KASSAFLÖDE</b>		<b>3 075</b>	<b>-964</b>
Likvida medel vid periodens början		12 275	13 239
Likvida medel vid periodens slut		15 350	12 275
Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalysen			
Under året erhållna räntor		14	2
Under året erlagda räntor		173	207

## Rapport över förändring i eget kapital, koncern

KSEK	AKTIEKAPITAL	ÖVRIGT TILL- SKJUTET KAPITAL	ANNAT EGET KAPITAL		TOTALT EGET KAPITAL
			ACKUMULERAD VALUTAKURS- DIFFERENS	ANSAMLAD FÖRLUST	
<b>Ingående balans 2022-01-01</b>	<b>51 525</b>	<b>76 566</b>	<b>-6</b>	<b>-92 629</b>	<b>35 456</b>
Resultat 2022				-11 098	-11 098
Nyemission	567	19 270			19 837
Emissionskostnader		-1 378			-1 378
Minskning av aktiekapital	-46 373	46 373			0
Valutakursdifferens			-1 131		-1 131
<b>Utgående balans 2022-12-31</b>	<b>5 719</b>	<b>140 831</b>	<b>-1 137</b>	<b>-103 727</b>	<b>41 686</b>
<b>Resultat 2023</b>				<b>-17 010</b>	<b>-17 010</b>
Nyemission	1 940	32 002			33 942
Emissionskostnader		-3 321			-3 321
Valutakursdifferens			-6		-6
<b>Utgående balans 2023-12-31</b>	<b>7 659</b>	<b>169 512</b>	<b>-1 143</b>	<b>-120 737</b>	<b>55 291</b>

## Resultaträkning, moderbolag

KSEK	NOT	2023	2022
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Nettoomsättning	2	22 062	17 179
Kostnad för sålda varor		-6 472	-4 430
<b>Bruttovinst</b>		<b>15 590</b>	<b>12 749</b>
Försäljningskostnader		-17 855	-14 253
Administrationskostnader		-9 316	-5 513
Forsknings- och utvecklingskostnader		-5 019	-4 000
Övriga rörelseintäkter		669	433
Övriga rörelsekostnader		-926	-358
<b>Rörelseresultat</b>	3,4,5,6,7, 8,9	<b>-16 857</b>	<b>-10 942</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		14	2
Räntekostnader och liknande resultatposter		-173	-1 562
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-17 016</b>	<b>-12 502</b>
Skatt på årets resultat		-	-
<b>Årets resultat</b>		<b>-17 016</b>	<b>-12 502</b>



## Balansräkning, moderbolag

KSEK	NOT	2023	2022
<b>ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR</b>			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	10	28 038	24 934
Goodwill	11	-	-
<b>Summa immateriella anläggningstillgångar</b>		<b>28 038</b>	<b>24 934</b>
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Maskiner och andra tekniska anläggningar	12	396	419
<b>Summa materiella anläggningstillgångar</b>		<b>396</b>	<b>419</b>
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	13	464	464
<b>Summa finansiella anläggningstillgångar</b>		<b>464</b>	<b>464</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>			<b>25 817</b>
<b>OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR</b>			
<b>Varulager m m</b>			
Råvarulager		1 288	2 210
Varor under tillverkning		4 842	1 025
Färdiga varor och handelsvaror		7 668	4 514
Förskott för varor och tjänster		3 157	1 421
<b>Summa lager</b>		<b>16 955</b>	<b>9 170</b>
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Kundfordringar		2 159	2 816
Skattefordran		32	0
Övriga fordringar		1 198	483
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	16	1 297	925
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>		<b>4 686</b>	<b>4 224</b>
Kassa och bank		15 019	11 862
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>36 660</b>	<b>25 256</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>65 558</b>	<b>51 073</b>

KSEK	NOT	2023-12-31	2022-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	14	7 659	5 719
Utvecklingsfond		25 990	23 244
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		28 681	17 892
Balanserat resultat		9 975	7 330
Årets resultat		-17 016	-12 502
<b>Summa eget kapital</b>		<b>55 289</b>	<b>41 684</b>
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	18	933	1 333
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>933</b>	<b>1 333</b>
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	18	400	400
Leverantörsskulder		6 413	6 295
Aktuell skatteskuld		0	23
Skulder till koncernföretag		98	64
Övriga skulder		318	346
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	17	2 107	928
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>9 336</b>	<b>8 056</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>65 558</b>	<b>51 073</b>

## Kassaflödesanalys, moderbolag

KSEK	NOT	2023	2022
<b>Löpande verksamhet</b>			
Resultat efter skatt		-17 016	-12 502
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet			
Avskrivningar och nedskrivningar		265	221
<i>Förändringar i rörelsekapital</i>			
Förändring i lager		- 7 785	-2 690
Förändring kortfristiga fordringar		-462	-1 291
Förändring kortfristiga skulder		1 280	-163
<b>KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN</b>		<b>-23 718</b>	<b>-16 425</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar inkl. balanserade utv.utgifter		-3 200	-4 607
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-146	-147
<b>KASSAFLÖDE INVESTERINGSVERKSAMHETEN</b>		<b>-3 346</b>	<b>-4 754</b>
<b>Finansieringsverksamhet</b>			
Nyemission		33 942	19 837
Transaktionskostnader hänförliga till nyemission		-3 321	-1 378
Upptagande av lån		1 000	5 000
Amortering av lån		-1 400	-3 467
<b>KASSAFLÖDE FINANSIERINGSVERKSAMHETEN</b>		<b>30 221</b>	<b>19 992</b>
<b>ÅRETS KASSAFLÖDE</b>			
Likvida medel vid periodens början		11 862	13 049
Likvida medel vid periodens slut		15 019	11 862
Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalysen			
Under året erhållna räntor		14	2
Under året erlagda räntor		173	207

## Rapport över förändring i eget kapital, moderbolag

KSEK	AKTIEKAPITAL	UTVECKLINGS- FOND, UTG	ÖVERKURSFOND	BALANSERAT RESULTAT	ÅRETS RESULTAT	TOTALT EGET KAPITAL
<b>Ingående balans 2022-01-01</b>	51 525	19 023	8 767	-36 351	-7 236	35 727
Resultat 2022					-12 502	-12 502
Omföring enligt årsstämma			-8 767	1 531	7 236	0
Minskning av aktiekapital	-46 373			46 373		0
Nyemission	567		19 270			19 837
Emissionskostnader			-1 378			-1 378
Utvecklingsutgifter		4 222		-4 222		0
<b>Utgående balans 2022-12-31</b>	<b>5 719</b>	<b>23 245</b>	<b>17 892</b>	<b>7 331</b>	<b>-12 502</b>	<b>41 684</b>
Resultat 2023					-17 016	-17 016
Omföring enligt årsstämma			-17 892	5 390	12 502	0
Nyemission	1 940		32 002			33 942
Emissionskostnader			-3 321			-3 321
Utvecklingsutgifter		2 746		-2 746		0
<b>Utgående balans 2023-12-31</b>	<b>7 659</b>	<b>25 991</b>	<b>28 681</b>	<b>9 975</b>	<b>-17 016</b>	<b>55 289</b>

# Tilläggsupplysningar

## Not 1 Redovisningsprinciper

### Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen och koncernredovisningen har upprättats enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1. Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Redovisningsprinciperna är oförändrade i jämförelse med föregående år.

### Koncernredovisning

Koncernredovisningen är upprättad enligt förvärvsmetoden. Koncernredovisningen omfattar moderbolaget samt dess dotterföretag. Med dotterföretag avses de företag i vilka moderbolaget, direkt eller indirekt, har ett bestämmande inflytande. I normalfallet avser detta företag där moderbolaget har mer än 50 % av rösterna. I koncernredovisningen ingår dotterföretagen från den dagen koncernen erhåller bestämmande inflytande tills den dag det inte längre föreligger. Dotterföretagens redovisningsprinciper överensstämmer med koncernens redovisningsprinciper i övrigt.

I koncernredovisningen faller koncernföretagens bokslutsdispositioner bort och ingår i det redovisade resultatet efter avdrag för uppskjuten skatt. Detta innebär att koncernföretagens obeskattade reserver i koncernens balansräkning fördelas mellan uppskjuten skatteskuld och eget kapital.

### INTÄKTSREDOVISNING

#### Försäljning av varor

Intäkten redovisas till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas. Det innebär att intäkten redovisas till nominellt värde (fakturabelopp) om ersättning erhålls i likvida medel direkt vid leveransen. Avdrag görs för lämnade rabatter. Vid försäljning av varor redovisas normalt inkomsten som intäkt när de väsentliga förmåner och risker som är förknippade med ägandet av varan har överförts till köparen.

Det förekommer för närvarande inga intäkter för uthyrning av maskiner.

### Ränta, royalty och utdelning

Ersättning i form av ränta, royalty eller utdelning redovisas som intäkt när det är sannolikt att de ekonomiska fördelar som är förknippade med transaktionen har tillförts koncernen samt när inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

- Ränta redovisas som intäkt enligt den s.k. effektivräntemetoden.
- Royalty periodiseras i enlighet med överenskommelsens ekonomiska innebörd.
- Utdelning redovisas som intäkt när aktieägarens rätt till betalning är säkerställd.

### Låneutgifter

Låneutgifter för lånat kapital kostnadsförs i resultaträkningen i den period de uppstår.

### Leasingavtal

Alla leasingavtal har klassificerats som finansiella eller operationella leasingavtal. Ett finansiellt leasingavtal är ett leasingavtal enligt vilka de risker och fördelar som är förknippade med att äga en tillgång i allt väsentligt överförs från leasegivare till leasetagare. Ett operationellt leasingavtal är ett leasingavtal som inte är ett finansiellt leasingavtal.

Alla leasingavtal redovisas som operationella kostnader.

### Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla typer av ersättningar som koncernen lämnar till de anställda. Koncernens ersättningar innefattar bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättningar efter avslutad anställning (pensioner). Redovisning sker i takt med intjänandet. Ersättningar till anställda efter avslutad anställning avser avgiftsbestämda eller förmånsbestämda pensionsplaner. Som avgiftsbestämda planer klassificeras planer där fastställda avgifter betalas och det inte finns förpliktelser, vare sig legala eller informella, att betala något ytterligare, utöver dessa avgifter. Övriga planer klassificeras som förmånsbestämda pensionsplaner. Koncernen har inga övriga långfristiga ersättningar till anställda för närvarande. Utgifter för avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad under den period de anställda utför de tjänster som ligger till grund för förpliktelsen.

### Omräkning av poster i utländsk valuta

Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

### SKATT

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i eget kapital.

### Aktuell skatt

Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån per den skattesats som gäller per balansdagen.

## Tilläggsupplysningar

**Uppskjuten skatt**

Uppskjuten skatt är inkomstskatt som avser framtida räkningsår till följd av tidigare händelser. Redovisning sker enligt balansräkningsmetoden. Enligt denna redovisas uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar på temporära skillnader som uppstår mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott.

Uppskjutna skattefordringar nettoredo visas mot uppskjutna skatteskulder endast om de kan betalas med ett nettobelopp. Uppskjuten skatt beräknas utifrån gällande skattesats på balansdagen. Effekter av förändringar i gällande skattesatser resultatförs i den period förändringen lagstads. Uppskjutna skattefordringar reduceras till den del det inte är sannolikt att den underliggande skattefordran kommer att kunna realiseras inom en överskådlig framtid. Uppskjuten skattefordran redovisas som finansiella anläggningstillgång och uppskjuten skatteskuld som avsättning.

**ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR**

Materiella och immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Materiella anläggningstillgångar har delats upp på betydande komponenter när komponenterna har väsentligt olika nyttjandeperioder. Avskrivningsbart belopp utgörs av anskaffningsvärdet minskat med ett beräknat restvärde om detta är väsentligt. Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden.

**Utgifter för forskning och utveckling**

Utgifter för forskning, dvs. planerat och systematiskt sökande i syfte att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap och insikt, redovisas som kostnad när de uppkommer. Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång när samtliga nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas.
- Avsikten är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den.
- Förutsättningar finns för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- Det är sannolikt att anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar
- De utgifter som är hänförliga till anläggningstillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.
- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Anskaffningsvärdet för en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång utgörs av samtliga direkt hänförliga utgifter (t.ex. material och löner). Indirekta tillverkningskostnader som utgör mer än en oväsentlig del av den sammanlagda utgiften för tillverkningen och uppgår till mer än ett obetydligt belopp räknas in i anskaffningsvärdet.

De redovisade balanserade utgifterna för utvecklingsarbeten är föremål för ledningens nedskrivningsprövning. Det mest kritiska antagandet, som utvärderas av ledningen, avser huruvida den immateriella tillgången förväntas generera framtida ekonomiska fördelar, som åtminstone motsvarar den immateriella tillgångens redovisade värde. Ledningens bedömning är att de förväntade framtida kassaflödena är tillräckliga för att motivera den immateriella tillgångens redovisade värde, varför någon nedskrivning inte har gjorts. Värderingen är dock baserad på och beroende av förutsättningarna för fortsatt drift.

Följande avskrivningstider tillämpas:

<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>	
Balanserade utgifter för forsknings- och utvecklingsarbeten och liknande arbeten	5 -10 år
Goodwill	5 - 10 år
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>	
Maskiner och andra tekniska anläggningar	3-10 år

Koncernen tillämpar den s.k. "aktiveringsmodellen" avseende internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar. Metoden innebär att samtliga utgifter som uppfyller kriterierna i K3 aktiveras som immateriell anläggningstillgång och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod.

**Varulager**

Varulagret har värderats till det lägsta av dess anskaffningsvärde och dess nettoförsäljningsvärde på balansdagen. Med nettoförsäljningsvärdet avses varornas beräknade försäljningspris, minskat med försäljningskostnader. Den valda värderingsmetoden innebär att eventuell inkurans i varulagret har beaktats.

**Finansiella instrument**

Om inget annat anges ovan värderas kortfristiga fordringar till det lägsta av dess anskaffningsvärde och det belopp varmed de beräknas bli reglerade. Långfristiga fordringar och långfristiga skulder värderas efter det första värderingstillfället till upplupet anskaffningsvärde. Övriga skulder och avsättningar värderas till de belopp varmed de beräknas bli reglerade. Övriga tillgångar redovisas till anskaffningsvärde om inget annat anges ovan.

## Tilläggsupplysningar

**BEDÖMNINGAR OCH UPPSKATTNINGAR**

Årsredovisningen är upprättad enligt BFNAR 2012:10 (K3) vilket kräver att ledningen gör bedömningar uppskattningar och antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och i årsredovisningen redovisade belopp. Verkligt utfall kan i efterhand visa sig avvika från dessa uppskattningar och bedömningar vilka därför ses över löpande. Ändringar i redovisningen hänförliga till förändrade uppskattningar görs i den period som den nya uppskattningen görs om den endast påverkar denna period och i den period då ändringen görs, samt i framtida perioder, om den nya uppskattningen påverkar såväl aktuell period som framtida perioder. Ledningens bedömningar med betydande påverkan på i årsredovisningen redovisade belopp och som kan medföra väsentlig påverkan på framtida perioder anges i det följande.

**Immateriella tillgångar**

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten har redovisats som en tillgång då de har bedömts kunna utgöra grund för en kontrollerbar tillgång som bedöms kunna kommersialiseras. Ledningens bedömning är att de förväntade framtida kassaflödena är tillräckliga för att motivera den immateriella tillgångens värde, varför någon nedskrivning ej har gjorts. Värderingen är dock baserad på och beroende av förutsättningarna för fortsatt drift.

**Varulager**

För varulager görs bedömningar löpande avseende kassationer och inkurans. I bokslutet görs nedskrivning för inkurans baserat på historiska utfall för relevanta produktgrupper. En inkuransreserv motsvarande 3% av lagervärdet används för närvarande. Att fastställa nedskrivningsbehovet är en väsentlig och svår bedömningsfråga.

**REDOVISNINGSPRINCIPER - MODERBOLAGET**

Endast redovisningsprinciper som avviker från de som tillämpas i koncernredovisningen.

**Andelar i koncernföretag**

Andelar i koncernföretag redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för eventuella nedskrivningar. Utdelningar redovisas som intäkt, även om utdelningen avser ackumulerade vinster innan förvärvstidpunkten. Utdelningen redovisas i normalfallet när behörigt organ fattat beslut om den och den kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

**Eget kapital**

Eget kapital delas in i bundet och fritt kapital i enlighet med årsredovisningslagens indelning.

**Leasingavtal**

I moderbolaget redovisas samtliga leasingavtal som operationella leasingavtal.

## Tilläggsupplysningar

## Not 2 Nettomsättningens fördelning

Nettomsättningen fördelar sig på verksamhetsgrenar enligt följande:

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2023	2022	2023	2022
Verksamhetsgren CoreTherm®	22 062	17 181	22 062	17 179
Verksamhetsgren Agent-produkter	144	230	0	0
	22 206	17 411	22 062	17 179

Nettomsättningen fördelar sig geografiskt enligt följande:

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2023	2022	2023	2022
Sverige	11 740	12 169	11 603	12 015
Försäljning utanför EU	1 436	744	9 026	744
Försäljning inom EU exkl Sverige	9 030	4 498	1 433	4 420
	22 206	17 411	22 062	17 179

## Not 3 Inköp och försäljning inom koncernen

Av moderbolagets totala inköp och försäljning avser 121 (167) ksek inköp från andra koncernföretag och 18 (40) ksek avser försäljning till andra koncernföretag.

## Not 4 Leasingavtal

Kostnadsförda leasingavgifter avseende operationella leasingavtal

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2023	2022	2023	2022
Kostnadsförda leasingavgifter avseende operationella leasingavtal	724	692	724	692
Framtida minimileaseavgifter avseende ej uppsägningsbara operationella leasingavtal:				
Ska betalas inom 1 år	443	660	443	660
Ska betalas inom 1-5 år	20	464	20	464
Ska betalas senare än 5 år	-	-	-	-
	463	1 124	464	1 124

## Tilläggsupplysningar

## Not 5 Anställda och personalkostnader

	2023	2022
Medelantalet anställda, koncernen		
Män	4	4
Kvinnor	4	4
<b>Totalt</b>	<b>8</b>	<b>8</b>
Medelantalet anställda		
Moderbolaget	8	8
Dotterbolag	0	0
<b>Totalt</b>	<b>8</b>	<b>8</b>
Kostnadsförda löner och andra ersättningar		
Moderbolaget	7 802	6 586
Dotterbolag	-	-
<b>Totalt</b>	<b>7 802</b>	<b>6 586</b>
Sociala kostnader		
Pensionskostnader inkl. sociala avgifter	1 243	1 128
Övriga sociala avgifter	2 433	2 036
<b>Totalt</b>	<b>3 676</b>	<b>3 164</b>
	<b>2023-12-31</b>	<b>2022-12-31</b>
Könsfördelning bland ledande befattningshavare		
Andel män i styrelsen	67%	80%
Andel män bland ledande befattningshavare	100%	50%



## Tilläggsupplysningar

## Not 6 Avtalade ersättningar till ledande befattningshavare

Löner, ersättningar och andra förmåner, SEK	Grundlön / styrelsearvode	Max. rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensionskostnader	Summa
Per Langö, ordförande från 13/10	50 313	-	-	-	50 313
Lars Johansson, ordförande från 1/5 till 12/10	110 688	-	-	-	110 688
Mattias Lundin, ordförande till 30/4	80 500	-	-	-	80 500
Marianne Östlund	96 600	-	-	-	96 600
Mats Alyhr, ledamot till 12/9	68 425	-	-	-	68 425
Annette Colin, ledamot från 4/5	64 400	-	-	-	64 400
Tomas Eriksson, ledamot från 13/10	20 125	-	-	-	20 125
Paul de Potocki, ledamot från 13/10	20 125	-	-	-	20 125
Tom Rönnlund, ledamot från 13/10	20 125	-	-	-	20 125
Sonny Schelin, ledamot till 12/10	76 475	-	-	-	76 475
Lars Johansson, ledamot till 30/4	32 200	-	-	-	32 200
<b>SUMMA</b>	<b>639 975</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>639 975</b>
VD och övriga ledande befattningshavare					
Johan Wennerholm, VD tom 18/9 *	1 930 020	200 000	60 000	488 400	2 678 420
Micael Karlsson, tf VD 19/9-29/10 **	346 400	-	-	-	346 400
Anders Kristensson, VD från 30/10 **	394 260	-	-	-	394 260
Andra ledande befattningshavare ***	3 633 600	250 000	-	263 976	4 147 576
	<b>6 304 280</b>	<b>450 000</b>	<b>60 000</b>	<b>752 376</b>	<b>7 566 656</b>
<b>Totalt styrelse och VD</b>	<b>6 944 255</b>	<b>450 000</b>	<b>60 000</b>	<b>752 376</b>	<b>8 206 631</b>

\* med verkställande direktören har avtal träffats om avgångsvederlag till sex månadslöner.

\*\* ersättning betalas ej ut som lön då denne kontrakterats genom konsultavtal.

\*\*\* avser ledning, varav ersättning till Marketing & Sales Director ej betalas ut som lön då denne kontrakterats genom konsultavtal.

**PRINCIPER**

Till styrelsens ordförande och ledamöter utgår arvode enligt bolagstämans beslut, 5 prisbasbelopp till ordförande och 2 prisbasbelopp till övriga ledamöter. Ersättning till verkställande direktör utgörs av grundlön, bonus och övriga förmåner (avser tjänstebil). Bolagets ledande befattningshavare utgörs av, förutom verksställande direktören, ytterligare tre personer varav en är konsult.

Årsstämman 2023-05-04 beslutade att arvode skall utgå enl. ovan.

**Berednings- och beslutsprocess**

Beslut om ersättning och förmåner till verkställande direktören har beslutats av ProstaLunds styrelse. Beslut om ersättningar och förmåner till övriga ledande befattningshavare bereds av verkställande direktören som förelägger styrelsen ett förslag.

**KOMMENTARER TILL TABELLERNAS****Ersättningar vid uppsägning**

Verkställande direktörens uppsägningstid är tolv månader vid uppsägning från bolagets sida och sex månader från verkställande direktörens sida. Vid uppsägning från bolagets sida, eller från verkställande direktörens sida vid väsentligt avtalsbrott av bolaget, äger verkställande direktören rätt till avgångsvederlag om tolv månadslöner. Ytterligare avgångsvederlag utgår ej.

**Aktierelaterade ersättningar**

Ingen i styrelsen eller andra ledande befattningshavare har några aktierelaterade ersättningar (optioner, konvertibler eller motsvarande).

**Närstående transaktioner**

- Ledamot Sonny Schelin har genom sitt företag Schelin Medicin AB på konsultbasis anlitats av ProstaLund för att vara Medicinskt ansvarig åt bolaget. Under 2023 har totalt 237 821 SEK betalats i ersättning till Schelin Medicin AB. Avtal ingicks på marknadsmässiga grunder.
- Ledamot Marianne Östlund har genom sitt företag Effektiva Media i Stockholm AB debiterat ProstaLund AB för utlägg till tredjepartskonsult. Under 2023 har totalt 236 250 SEK betalats till Effektiva Media i Stockholm AB. Avtal ingicks på marknadsmässiga grunder.
- Ledamot Annette Colin har genom sitt företag Colinex Capital AB debiterat ProstaLund AB för konsultarvode. Under 2023 har totalt 16 614 SEK betalats till Colinex Capital AB. Avtal ingicks på marknadsmässiga grunder.

Utöver ersättningarna som beskrivs ovan har inga transaktioner mellan styrelseledamöter eller andra närstående personer och dotterbolagen ägt rum under 2023.

## Tilläggsupplysningar

## Not 7 Utbetalda arvoden och ersättningar till ProstaLunds revisorer

	2023		2022	
	KONCERNEN	MODERBOLAG	KONCERNEN	MODERBOLAG
Revisionsuppdraget PwC	366	338	251	225
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget, PwC	20	20	38	38
<b>Totalt</b>	<b>386</b>	<b>358</b>	<b>289</b>	<b>263</b>

På årsstämman 2019-05-17 utsågs Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB ("PwC") till ny revisor i ProstaLund PwC utsåg Lars Nilsson till huvudansvarig revisor. Lars Nilsson är auktoriserad revisor och medlem i FAR.

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga uppgifter som det ankommer på företagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

## Not 8 Avskrivningarnas fördelning per funktion

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2023	2022	2023	2022
Kostnad sålda varor	-	-	-	-
Försäljningskostnader	-	-	-	-
Administrationskostnader	169	128	169	128
Forsknings- och utvecklingskostnader	96	93	96	93
	<b>265</b>	<b>221</b>	<b>265</b>	<b>221</b>

## Not 9 Kostnader av engångskaraktär

Bolaget har haft större engångskostnader om cirka 4 MSEK i samband med gjorda organisationsförändringar under andra halvåret. Dessa har belastat försäljningskostnader med 3,3 MSEK och administrativa kostnader med 0,7 MSEK.

## Not 10 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Ingående anskaffningsvärden	26 050	21 444	26 050	21 444
Årets anskaffningar	3 200	4 606	3 200	4 606
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>29 250</b>	<b>26 050</b>	<b>29 250</b>	<b>26 050</b>
Ingående avskrivningar	-1 117	-1 024	-1 117	-1 024
Årets avskrivningar	-96	-93	-96	-93
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-1 213</b>	<b>-1 117</b>	<b>-1 213</b>	<b>-1 117</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>28 037</b>	<b>24 933</b>	<b>28 037</b>	<b>24 933</b>

## Not 11 Goodwill

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Ingående anskaffningsvärden	1 430	1 430	1 350	1 430
Årets anskaffningar	0	0	0	0
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärde</b>	<b>1 430</b>	<b>1 430</b>	<b>1 350</b>	<b>1 350</b>
Ingående avskrivningar	-1 430	-1 430	-1 350	-1 350
Årets avskrivningar	0	0	0	0
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-1 430</b>	<b>-1 430</b>	<b>-1 350</b>	<b>-1 350</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

## Tilläggsupplysningar

## Not 12 Maskiner och andra tekniska anläggningar

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Ingående anskaffningsvärden	1 578	1 431	1 578	1 431
Årets anskaffningar	146	147	146	147
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärde</b>	<b>1 724</b>	<b>1 578</b>	<b>1 724</b>	<b>1 578</b>
Ingående avskrivningar	-1 159	-1 031	-1 159	-1 031
Årets avskrivningar	-169	-128	-169	-128
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-1 328</b>	<b>-1 159</b>	<b>-1 328</b>	<b>-1 159</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>396</b>	<b>419</b>	<b>396</b>	<b>419</b>

## Not 13 Andelar i koncernföretag

	MODERBOLAGET	
	2023-12-31	2022-12-31
Ingående anskaffningsvärden	464	464
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>464</b>	<b>464</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>464</b>	<b>464</b>

	KAPITAL-ANDEL	RÖSTRÄTTS-ANDEL	ANTAL ANDELAR	BOKFÖRT VÄRDE
Nordisk Medicin & Teknik AB	100%	100%	500	464
CoreTherm® Medical Inc.	100%	100%	1	0

Namn	Org.nr	Säte
Nordisk Medicin & Teknik AB	556823-3042	Borås
CoreTherm® Medical Inc.	45-2799796	Tampa, Florida

## Tilläggsupplysningar

## Not 14 Upplysningar om aktiekapital och resultat per aktie

	ANTAL AKTIER	KVOTVÄRDE PER AKTIE	AKTIE- KAPITAL
Antal/värde vid årets ingång	57 193 154	0,10	5 719 315
Antal/värde vid årets utgång	76 588 737	0,10	7 658 874
<b>Resultat per aktie (SEK)</b>		<b>2023</b>	<b>2022</b>
Resultat per aktie		-0,25	-0,21
Resultat per aktie efter full utspädning, SEK		-0,25	-0,21

Resultatet per aktie beräknas som resultat för året i relation till vägt genomsnitt av antal utestående aktier under året. Uppgifter per aktie har beräknats baserat på följande antal aktier

Antal utestående aktier (tusental)	2023	2022
Vägt genomsnitt under året	68 447	53 887
Vid årets slut	76 589	57 193

## Not 15 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Ställda säkerheter	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Säkerheter ställda för egna skulder till kreditinstitut: Företagsinteckningar	2 500	2 400	2 500	2 400
<b>Total</b>	<b>2 500</b>	<b>2 400</b>	<b>2 500</b>	<b>2 400</b>
Eventalförpliktelser	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Borgensförbindelser till förmån för koncernföretag	-	-	-	-
	-	-	-	-

## Not 16 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Förutbetalda hyreskostnader	153	179	153	179
Förutbetalda försäkringspremier	139	124	139	124
Upplupna intäkter	119	-	119	-
Övriga förutbetalda kostnader	893	625	886	623
<b>Total</b>	<b>1 304</b>	<b>928</b>	<b>1 297</b>	<b>926</b>

## Tilläggsupplysningar

## Not 17 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Upplupna styrelsearvode	-	-	-	-
Upplupna semesterlöner	662	573	662	573
Upplupna sociala avgifter	208	180	208	180
Upplupna räntekostnader	-	-	-	-
Övriga upplupna kostnader	1 263	201	1 236	175
<b>Total</b>	<b>2 133</b>	<b>954</b>	<b>2 106</b>	<b>928</b>

## Not 18 Låneskulder och rörelsekrediter

Skulder till kreditinstitut	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Förfaller inom 1 år	400	400	400	400
Förfaller mellan 1-5 år efter balansdagen	933	1 333	933	1 333
	<b>1 333</b>	<b>1 733</b>	<b>1 333</b>	<b>1 733</b>

Beviljad checkräkningskredit	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Beviljad kredit	500	500	500	500
Utnyttjad kredit	0	0	0	0
	<b>500</b>	<b>500</b>	<b>500</b>	<b>500</b>

## Not 19 Vinstdisposition

Styrelsens förslag är att ingen vinstutdelning sker till bolagets aktieägare.

	2023
Till årsstämman förfogande står:	
Balanserat resultat	9 973 937
Överkursfond	28 681 470
Årets resultat	-17 016 322
Styrelsen föreslår att i ny räkning överföres	21 639 085

## Not 20 Väsentliga händelser efter balansdagens utgång

- Ny ledningsgrupp utsedd den 15 februari.
- Schelin Catheter® - ny studie publicerad den 27 februari, bekräftar effektivitet och användarvänlighet.
- Två nya studier med ProstaLunds Schelin Catheter® presenterades på EAU i Paris den 8 april.
- Positivt resultat från oanmäld inspektion av TÜV SÜD som genomfördes den 9-10 april.

# Årsredovisningens undertecknande

Lund den 18 april, 2024

Per Langö  
*Ordförande*

Tom Rönnlund  
*Styrelseledamot*

Tomas Eriksson  
*Styrelseledamot*

Annette Colin  
*Styrelseledamot*

Paul de Potocki  
*Styrelseledamot*

Marianne Östlund  
*Styrelseledamot*

Anders Kristensson  
*Verkställande Direktör*

---

Vår revisionsberättelse har lämnats den 18 april, 2024

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Lars Nilsson  
*Auktoriserad revisor*

# Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i ProstaLund AB (publ), org. nr 556745-3245

## Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

### Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för ProstaLund AB (publ) för år 2023. ProstaLunds årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 17-37 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dessas finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

## Väsentliga osäkerhetsfaktorer avseende antagande om fortsatt drift

Utan att det påverkar våra uttalanden ovan vill vi fästa uppmärksamheten på förvaltningsberättelsen sidan 19 av vilken framgår att det föreligger osäkerheter kring den beräknade försäljningen samt eventuella möjlighet till annan finansiering och att det därmed föreligger osäkerheter i uppskattningen av de framtida kassaflödena samt i finansieringen av verksamheten i det fall behov skulle föreligga. Dessa förhållande tyder på att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor som kan leda till betydande tvivel om företagets förmåga att fortsätta verksamheten.

## Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-16 samt 41-48. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

## Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av ProstaLunds och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera ProstaLund, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

## Revisionsberättelse

**Revisorns ansvar**

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: [www.revisorsinspektionen.se/](http://www.revisorsinspektionen.se/) revisorns ansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

**Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar****Uttalanden**

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för ProstaLund AB (publ) för år 2023 samt av förslaget till dispositioner beträffande ProstaLunds vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

**Grund för uttalanden**

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

**Styrelsens och verkställande direktörens ansvar**

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande Bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som Bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för Bolagets organisation och förvaltningen av Bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma Bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att Bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och Bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att Bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

**Revisorns ansvar**

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot ProstaLund
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av Bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot ProstaLund, eller att ett förslag till dispositioner av ProstaLunds vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: [www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar](http://www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar). Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Malmö den 18 april, 2024

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Lars Nilsson  
Auktoriserad revisor



# Styrelse



**PER LANGÖ. Född 1969,**  
Styrelseordförande sedan oktober 2023

**Utbildning:** MSc och BSc Uppsala Universitet

**Erfarenhet:** Per har lång internationell erfarenhet inom medicinteknik och läkemedelsindustrin. Han har arbetat på Pharmacia & Upjohn, Q-Med, Galderma och Nestlé Skin Health. Per var tidigare VD för Palette Life Sciences, som han var med och grundade 2018. Hans erfarenheter innefattar ledarskap, strategi, kommersialisering, affärsutveckling och finansiering.

**Andra pågående uppdrag:** CEO GT Medical Technologies och styrelsesuppleant i Nordisk Medicin & Teknik AB

**Innehav:** Äger inga aktier i ProstaLund

Oberoende i förhållande till Bolaget och bolagsledningen respektive Bolagets större aktieägare.



**TOMAS ERIKSSON. Född 1964,**  
Styrelseledamot sedan oktober 2023

**Utbildning:** Fil Kand Lunds Universitet

**Erfarenhet:** Mångårig erfarenhet av ledande roller och som mentor/coach för bolag i tidig utvecklingsfas inom life science. Vd för Sinntaxis Ab som arbetar med en repositionerad läkemedelskandidat med målet att förbättra hjärnans återhämtning efter stroke. Mer än ett decennies erfarenhet som medgrundare och vd för AIM Pharma (numera Guard Therapeutics) varav 7 år som börs-VD, bolaget utvecklar ett biologiskt läkemedel som skall skydda njurarna mot oxidativ stress. Innan dess 15 års erfarenhet av internationell marknadsföring och försäljning av medicinsk teknik och diagnostik.

**Andra pågående uppdrag:** Styrelseordförande Omnio AB, vd Sinntaxis AB

**Innehav:** Äger inga aktier i ProstaLund

Oberoende i förhållande till Bolaget och bolagsledningen respektive Bolagets större aktieägare.



**PAUL DE POTOCKI. Född 1962,**  
Styrelseledamot sedan oktober 2023

**Utbildning:** MSc KTH Stockholm, MBA London School of Economics

**Erfarenhet:** Paul har 28 års erfarenhet av internationellt företagsledarskap, kommersialisering, affärsutveckling och finansiell förvaltning inom Life Science. Han har arbetat som VD för flera marknadsnoterade och privata medicinteknik- och läkemedelsföretag, samt som styrelseledamot i Palette Life Sciences, Asarina Pharma och Athera Biotechnologies. Paul har även tjänstgjort som Global Vice President Commercial Operations på Biovitrum, FreseniusKabi och Pharmacia & Upjohn.

**Andra pågående uppdrag:** Styrelseordförande Asarina Pharma AB

**Innehav:** Äger inga aktier i ProstaLund

Oberoende i förhållande till Bolaget och bolagsledningen respektive Bolagets större aktieägare.



**TOM RÖNNLUND. Född 1972,**  
Styrelseledamot sedan oktober 2023

**Utbildning:** Master of Business Administration, Stockholms universitet

**Erfarenhet:** Tom har lång erfarenhet som VD/General Manager inom medicinteknik, medicintekniska produkter, läkemedels- och hälsovårdsindustrin. Hans erfarenheter innefattar ledarskap, strategi, kommersialisering, affärsutveckling och finansiering från publika och privata bolag. Utöver operationella roller hos bl.a. Probi AB, Navamedic ASA, IMS Health, Bristol Myers Squibb och Eli Lilly har han även omfattande styrelseerfarenhet från nordiskt och internationellt näringsliv.

**Andra pågående uppdrag:** Chief Commercial Officer – Surgify Medical Oy samt styrelseledamot i Bonnier Healthcare AB och Redwood Pharma AB (publ).

**Innehav:** Äger inga aktier i ProstaLund

Oberoende i förhållande till Bolaget och bolagsledningen respektive Bolagets större aktieägare.



**ANNETTE COLIN. Född 1965**  
Styrelseledamot sedan maj 2023

**Utbildning:** Business Administration vid Lunds universitet

**Erfarenhet:** Annette har över 20 års erfarenhet från ledande befattningar såsom VD, CFO, COO, koncernredovisningschef och skattechef. Hon har mer än 15 år inom Life Science. Annette har verkat inom snabbväxande företag och organisationer och har bred kompetens inom bland annat finans, strategisk planering, kapitalanskaffning, affärsutveckling, ledarskapsutveckling, effektivisering av infrastruktur och investor relations. Hon har varit involverad i ett flertal förvärv och börsnoteringar, och hennes erfarenhet spänner från startup till Large cap bolag. Annette har tidigare innehaft ledande befattningar på Boule Diagnostics AB (publ), Biotage AB (publ), Annexin Pharmaceuticals (publ), Observe Medical AB (publ), Stille AB (publ), Lindab International (publ), Perbio Science AB (publ) och EY.

**Andra pågående uppdrag:** Styrelsemedlem i Initiator Pharma A/S (publ), Sozap AB (publ), NorrDia AB och Colinex Capital AB. Hon driver eget konsultbolag, Colinex Capital AB, sedan 2008

**Innehav:** Äger inga aktier i ProstaLund

Oberoende i förhållande till Bolaget och bolagsledningen respektive Bolagets större aktieägare.



**MARIANNE ÖSTLUND, född 1964.**  
Styrelseledamot sedan 2020

**Utbildning:** Göteborgs Handelshögskola

**Erfarenhet:** Gedigen erfarenhet från marknadsföring och PR på nationell och internationell nivå. Hon har mångårig erfarenhet av styrelseuppdrag av både noterade och onoterade bolag samt föreningar. Hon har dessutom en värdefull kompetens från ett politiskt arbete samt lobbying på kommunal, landsting och riksnivå. Djup kunskap inom medicinteknik, läkemedel som hälsovård. Marianne startade, efter ett politiskt arbete i Riksdagen, en framgångsrik PR byrå 1994 som hanterat stora nationella och internationella uppdrag såsom krishantering, produktlanseringar, lobbykampanjer, börsintroduktioner och varumärkeskampanjer. Hon och byrån har fått flera utmärkelser för bland annat attitydkampanjer inom hälsa.

**Andra pågående uppdrag:** Peptonic Medical AB (publ), 1,6 miljonerklubben AB, First Communication AB samt Effektiva Media i Stockholm Aktiebolag.

**Innehav:** 93 800 aktier

Oberoende i förhållande till ProstaLund, bolagsledningen och ProstaLunds större aktieägare.

## Ledning



**ANDERS KRISTENSSON. Född 1974,  
VD sedan oktober 2023**

**Utbildning:** Master of Business Administration

**Erfarenhet:** Anders Kristensson har över 20 års erfarenhet från ledande befattningar inom life science branschen samt en MBA-examen från Lunds universitet. Han tidigare varit VD på TikoMed AB och dessförinnan varit Managing Director för Norden & Baltikum samt Egypten på Eli Lilly and Company.

**Andra pågående uppdrag:** -

**Innehav:** Äger inga aktier i ProstaLund



**NICLAS NYSTRÖM. Född 1965,  
CFO sedan december 2023**

**Utbildning:** Civilekonom vid Lunds universitet

**Erfarenhet:** Niclas Nyström har över 20 års erfarenhet från ledande befattningar inom ekonomi och finans för tillverkande bolag i en internationell miljö. Han har tidigare bland annat varit CFO på AR Packaging Group AB, Å&R Carton AB och dessförinnan på Akzo Nobel Printing Inks AB.

**Andra pågående uppdrag:** -

**Innehav:** Äger inga aktier i ProstaLund



**JOHAN LAVÉN. Född 1973,  
Sales & Marketing Director  
sedan januari 2024**

**Utbildning:** Anestesisjuksköterska

**Erfarenhet:** Johan Lavén har över 20 års erfarenhet ifrån Life Science sektorn, BBRAUN, Apotek Hjärtat, OneMed, SedanaMedical och Glycorex Transplantation. Johan har haft olika befattningar såsom produkt specialist, Category manager, försäljningschef, Head of Distributor sales och senast som VD på Glycorex Transplantation.

**Andra pågående uppdrag:** -

**Innehav:** 8 500 aktier

## Ekonomisk översikt

	2023	2022	2021	2020	2019	2018
Nettoomsättning, KSEK	22 206	17 411	17 073	12 465	12 886	13 567
Aktiverade utvecklingskostnader, KSEK	2 746	4 607	8 992	3 131	2 174	1 320
Periodens kassaflöde, KSEK	3 075	-964	2 744	735	6 874	1 302
Årets resultat	-17 010	-11 098	-7 884	-9 980	-10 583	-12 950
Bruttomarginal, %	70%	75%	87%	77%	70%	60%
Soliditet, %	84%	82%	82%	82%	85%	66%
Kassalikviditet, %	215	206	201	265	327	105
Eget kapital, KSEK	55 291	41 686	35 456	25 352	22 232	12 711
Antal anställda vid årets slut, omräknat till heltidsanställda	8	8	6	6	5	8
Antal aktier, genomsnittligt	68 446 612	53 886 944	46 841 089	37 341 132	23 169 589	13 127 300
Antal aktier, periodens slut	76 588 737	57 193 154	51 525 365	42 156 813	32 525 451	13 698 052
Resultat per aktie, SEK <sup>1</sup>	-0,25	-0,21	-0,17	0,27	-0,46	-0,99
Resultat per aktie efter full utspädning, SEK <sup>2</sup>	-0,25	-0,21	-0,17	0,27	-0,46	-0,99
Eget kapital per aktie, SEK	0,72	0,73	0,69	0,60	0,68	0,93
Utdelning per aktie, SEK	-	-	-	-	-	-

<sup>1</sup>. Baserat på vägt genomsnitt av antal utestående aktier.

<sup>2</sup>. Utspädningseffekter beaktas endast i det fall de medför att resultatet per aktie försämras.

## Definitioner

### Eget kapital per aktie

Redovisat eget kapital i koncernen dividerat med antal utestående aktier.

### Resultat per aktie

Årets resultat i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

### Resultat per aktie efter full utspädning

Årets resultat i förhållande till genomsnittligt vägt antal aktier ökat med det antal som tillkommer vid full utspädning. Utspädning uppstår vid optionsprogram då lösenkursen understiger aktuell börskurs.

### Soliditet

Eget kapital i procent av balansomslutning.

### Kassalikviditet

Omsättningstillgångar exkl varulager i procent av kortfristiga skulder.

### Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till omsättning.

# Aktiekapitalets utveckling

År	Händelse	Kvotvär- de	Ökning/minskning av antalet aktier	Ökning/minskning av aktiekapitalet	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital
2007	Bolagsbildning	1,00	100 000	100 000,00	100 000	100 000,00
2007	Nyemission	0,10	38 964 906	3 896 490,60	39 064 906	3 996 490,60
2007	Minskning	0,10	-1 000 000	-100 000,00	38 064 906	3 896 490,60
2008	Nyemission	0,10	298 555	29 855,50	38 363 461	3 926 346,10
2010	Nyemission	0,10	16 000 000	1 600 000,00	54 363 461	5 526 346,10
2011	Nyemission	0,10	26 030 527	2 603 052,70	80 393 988	8 129 398,80
2012	Sammanslagning 1:100	10	80 481 049	-	812 939	8 129 398,80
2012	Minskning aktiekapital	1,00	-	7 316 459,80	812 939	812 939,00
2012	Nyemission	1,00	1 625 878	1 625 878,00	2 438 817	2 438 817,00
2013	Riktad nyemission	1,00	167 000	167 000,00	2 605 817	2 605 817,00
2013	Nyemission	1,00	579 070	579 070,00	3 184 887	3 184 887,00
2014	Nyemission	1,00	1 592 443	1 592 443,00	4 777 330	4 777 330,00
2014	Kvittningsemision	1,00	38 392	38 392,00	4 815 722	4 815 722,00
2015	Nyemission	1,00	1 605 240	1 605 240,00	6 420 962	6 420 962,00
2016	Nyemission	1,00	3 852 577	3 852 577,00	10 273 539	10 273 539,00
2018	Nyemission	1,00	3 424 513	3 424 513,00	13 698 052	13 698 052,00
2019	Nyemission	1,00	14 382 955	14 382 955,00	28 081 007	28 081 007,00
2019	Riktad nyemission	1,00	4 444 444	4 444 444,00	32 525 451	32 525 451,00
2020	Nyemission	1,00	9 631 362	9 631 362,00	42 156 813	42 156 813,00
2021	Nyemission	1,00	9 368 552	9 368 552,00	51 525 365	51 525 365,00
2022	Minskning aktiekapital	0,10	-	-46 372 828,50	51 525 365	5 152 536,50
2022	Nyemission	0,10	5 667 789	566 778,90	57 193 154	5 719 315,40
2023	Nyemission	0,10	19 395 583	1 939 558,30	76 588 737	7 658 873,70

# Aktieägarinformation

Ägarstruktur, per 2023-12-31

Aktieägare	ANTAL AKTIER	KAPITAL%	RÖSTER (%)
ALYHR, MATS*	15 715 436	20,52%	20,52%
BFCM P/C BFCM SWEDEN RETAIL LT	6 723 616	8,78%	8,78%
FÖRSÄKRINGBOLAGET, AVANZA PENSION	6 494 462	8,48%	8,48%
ÅLANDSBANKEN ABP (FINLAND), SVENSK, FILIAL	3 874 880	5,06%	5,06%
SEB LIFE INTERNATIONAL	1 622 246	2,12%	2,12%
NORDNET PENSIONS FÖRSÄKRING AB	1 565 375	2,04%	2,04%
ALYHR, OSKAR	1 121 714	1,46%	1,46%
PERSSON, HÅKAN MIKAEL	853 519	1,11%	1,11%
WIESE, HARTMUT	800 000	1,04%	1,04%
FRANSSON, ANDERS	654 500	0,85%	0,85%

<sup>1</sup> Privat och via bolag uppgår aktieinnehavet till motsvarande 26,1%

## ProstaLunds aktie

är noterad på Nasdaq First North Growth Market sedan 5 juli 2019.

**Kortnamn:** PLUN

**ISIN-kod:** SE0002372318

**Sektor:** Hälsovård

## Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB

Telefon: +46 40 200 250

E-mail: ca@vhcorp.se

## Finansiell kalender

- 2024-05-16 Delårsrapport Jan-Mar 2024
- 2024-05-30 Årsstämma 2024
- 2024-08-19 Delårsrapport Apr-Jun 2024
- 2024-11-01 Delårsrapport Jul-Sep 2024
- 2025-02-20 Bokslutskommuniké 2024

# Källor

- <sup>1.</sup> <https://lakartidningen.se/klinik-och-vetenskap-1/nya-ron/2008/01/varmebehandling-lika-bra-som-kirurgi-vid-forstorad-prostata/>
- <sup>2.</sup> "Feedback microwave thermotherapy versus TURP for clinical BPH--a randomized controlled multicenter study.", Wagrell L, Schelin S, Nordling J, Richthoff J, Magnusson B, Schain M, Larson T, Boyle E, Duelund J, Krøyer K, Ageheim H, Mattiasson A. *Urology*. augusti 2002
- <sup>3.</sup> "Feedback microwave thermotherapy versus TURP/prostate enucleation surgery in patients with benign prostatic hyperplasia and persistent urinary retention: a prospective, randomized, controlled, multicenter study.", Schelin S, Geertsens U, Walter S, Spångberg A, Duelund-Jacobsen J, Krøyer K, Hjertberg H, Vatne V, Richthoff J, Nordling J. *Urology*. oktober 2006
- <sup>4.</sup> "Transurethral microwave thermotherapy and transurethral resection of the prostate. Evaluation and development.", Fredrik Stenmark, april 2021
- <sup>5.</sup> "Five-year follow-up of feedback microwave thermotherapy versus TURP for clinical BPH: a prospective randomized multicenter study", Mattiasson et al, *Urology*. januari 2007
- <sup>6.</sup> "Analysis of the learning curve for transurethral resection of the prostate. Is there any influence of musical instrument and video game skills on surgical performance?", Kleiton Gabriel Ribeiro Yamaçake, Elcio Tadashi Nakano, Iva Barbosa Soares, Paulo Cordeiro, Miguel Srougi, och Alberto Azoubel Antunes, september 2015
- <sup>7.</sup> "Analysis of the learning curve for transurethral resection of the prostate. Is there any influence of musical instrument and video game skills on surgical performance?", Kleiton Gabriel Ribeiro Yamaçake, Elcio Tadashi Nakano, Iva Barbosa Soares, Paulo Cordeiro, Miguel Srougi och Alberto Azoubel Antunes, september 2015
- <sup>8.</sup> REGIONALA PRISER OCH ERSÄTTNINGAR FÖR SÖDRA SJUKVÅRDSREGIONEN 2023, Södra Sjukvårdsregionen, december 2022
- <sup>9.</sup> Socialstyrelsens statistikdatabas för operationer i slutenvård respektive dagkirurgi, maj 2023
- <sup>10.</sup> [https://gupea.ub.gu.se/bitstream/handle/2077/67651/gupea\\_2077\\_67651\\_2.pdf?sequence=2&isAllowed=y](https://gupea.ub.gu.se/bitstream/handle/2077/67651/gupea_2077_67651_2.pdf?sequence=2&isAllowed=y)
- <sup>15.</sup> <https://www.niddk.nih.gov/health-information/urologic-diseases/prostate-problems/prostate-enlargement-benign-prostatic-hyperplasia>
- <sup>16.</sup> <https://www.mayoclinic.org/diseases-conditions/benign-prostatic-hyperplasia/diagnosis-treatment/drc-20370093>
- <sup>17.</sup> "Enlarged Prostate (Benign Prostatic Hyperplasia)", Daniel s. Kellner, *Yale Medicine*, maj 2023, tillgänglig på <https://www.yalemedicine.org/conditions/enlarged-prostate-benign-prostatic-hyperplasia-bph>
- <sup>18.</sup> Medicintekniska produkter inom urologi inkluderar medicinteknik för behandling av njursjukdomar, urologisk cancer och BPH samt bäckenframfall.
- <sup>19.</sup> "Urology Devices Market Size, Share & COVID-19 Impact Analysis, By Product Type (Endoscopes, Laser & Lithotripsy Devices, Dialysis Devices, Other Devices, and Accessories), By Application (Urolithiasis, Urethral Malignancies, Bladder Disorders, Kidney Diseases, and Others), By End-user (Hospitals & Ambulatory Surgical Centers, Dialysis Centers, and Others), and Forecast, 2022-2029", *Fortune Business Insights*, 2022
- <sup>20.</sup> "Hur påverkas livet vid BPH?", *Netdoktor*, tillgänglig på <https://www.netdoktor.se/manlig-halsa/prostata/sjukdomar/hur-paverkas-livet-vid-bph/>
- <sup>21.</sup> "En analys av vårdprocesser samt totalkostnad för den svenska BPH sjukvården", Sören Johansson, 2017, tillgänglig på [http://urologi.org/wp-content/uploads/2017/09/SvUrologi\\_3-17\\_ua.pdf](http://urologi.org/wp-content/uploads/2017/09/SvUrologi_3-17_ua.pdf). Sören Johansson var vid tidpunkten för artikeln styrelseledamot i ProstaLund AB.
- <sup>22.</sup> Socialstyrelsens statistikdatabas Läkemedel, maj 2023
- <sup>23.</sup> "En analys av vårdprocesser samt totalkostnad för den svenska BPHsjukvården", Sören Johansson, 2017. Sören Johansson var vid tidpunkten för artikeln styrelseledamot i ProstaLund AB.
- <sup>24.</sup> Socialstyrelsens statistikdatabas för operationer i slutenvård respektive dagkirurgi, maj 2023
- <sup>25.</sup> "Besparingspotential för den svenska sjukvården vid aktiv behandling med TURP/CoreTherm-behandling". Johansson S., *Urologidagarna*, Göteborg, 4-6 okt 2017
- <sup>26.</sup> <https://www.mayoclinic.org/diseases-conditions/benign-prostatic-hyperplasia/diagnosis-treatment/drc-20370093>
- <sup>27.</sup> [https://www.riksdagen.se/sv/dokument-lagar/dokument/svensk-forfattningssamling/forordning-2010349-om-ardgaranti\\_sfs-2010-349](https://www.riksdagen.se/sv/dokument-lagar/dokument/svensk-forfattningssamling/forordning-2010349-om-ardgaranti_sfs-2010-349)
- <sup>28.</sup> Socialstyrelsens statistikdatabas för väntetider, maj 2023
- <sup>29.</sup> <https://www.mayoclinic.org/diseases-conditions/benign-prostatic-hyperplasia/diagnosis-treatment/drc-20370093>
- <sup>30.</sup> *Läkemedel vid godartat prostataförstoring, 1177 Vårdguiden*, maj 2023, finns tillgänglig <https://www.1177.se/Halland/behandling--hjalpmedel/behandling-med-lakemedel/lakemedel-utifran-diagnos/lakemedel-vid-godartad-prostataforstoring/>.



ProstaLund AB (publ) är ett svenskt medicintekniskt bolag med huvudkontor i Lund som utvecklar och marknadsför innovativa produkter för behandling av godartad prostataförstoring. ProstaLund har patenterat behandlingsmetoden CoreTherm®, en individanpassad värmebehandling för BPE (godartad prostataförstoring).

---

**ProstaLund AB**  
**Scheelevägen 19**  
**SE-223 63 Lund**

**[info@prostalund.com](mailto:info@prostalund.com)**  
**Tel: +46 46-12 09 08**  
**[www.prostalund.se](http://www.prostalund.se)**

