



2024

PUOLIVUOSIKATSAUS

Q2 ja H1 2024

modulight

Uuden liiketoimintamallin käyttöönotto edistyi ja kassavirta kohentui

Suluissa olevat luvut viittaavat edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon. Tämä puolivuositarkastus on tilintarkastamaton.

Keskeistä huhti–kesäkuussa 2024

- Tuotekehityspotki kasvoi 30 (27) projektiin. Projekteissa keskitytään Modulightin omien Tampereella valmistettujen huipputuotteiden kaupallistamiseen.
- Hoitokertakohtaisen (PPT) -liiketoimintamallin käyttöönotto edistyi.
- Liiketoiminnan kassavirta ja kokonaiskassavirta paranivat merkittävästi operatiivisen toiminnan tehostumisesta ja investointiohjelman päättymisestä johtuen.
- Liikevaihto oli 965 (1 107) tuhatta euroa.
- Käyttökate (EBITDA) oli -1 221 (-1 581) tuhatta euroa.
- Käyttökateprosentti (EBITDA-%) oli -126,5 (-142,8) % liikevaihdosta.
- Liiketulos (EBIT) oli -2 047 (-2 095) tuhatta euroa.
- Liiketulosprosentti (EBIT-%) oli -212,2 (-189,2) % liikevaihdosta.
- Katsauskauden tulos oli -1 949 (-2 093) euroa.
- Operatiivinen kassavirta oli -93 (-1 430) tuhatta euroa.
- Kokonaiskassavirta oli -1 891 (-5 017) tuhatta euroa.
- Osakekohtainen tulos oli -0,05 (-0,05) euroa.

Keskeistä tammi–kesäkuussa 2024

- Liikevaihto oli 2 024 (2 600) tuhatta euroa.
- Käyttökate (EBITDA) oli -2 535 (-3 010) tuhatta euroa.
- Käyttökateprosentti (EBITDA-%) oli -125,3 (-115,8) % liikevaihdosta.
- Liiketulos (EBIT) oli -4 026 (-3 998) tuhatta euroa.
- Liiketulosprosentti (EBIT-%) oli -198,9 (-153,8) % liikevaihdosta.
- Katsauskauden tulos oli -3 821 (-3 831) tuhatta euroa.
- Operatiivinen kassavirta oli -1 022 (-3 712) tuhatta euroa.
- Kokonaiskassavirta oli -4 561 (-11 202) tuhatta euroa.
- Osakekohtainen tulos oli -0,09 (-0,09) euroa.

Avainluvut

Konserni 1 000 euroa ellei toisin mainittu	4-6/2024	4-6/2023	1-6/2024	1-6/2023	1-12/2023 ¹⁾
Liikevaihto	965	1 107	2 024	2 600	4 025
Käyttökate (EBITDA)	-1 221	-1 581	-2 535	-3 010	-8 539
Käyttökate (EBITDA), %	-126,5 %	-142,8 %	-125,3 %	-115,8 %	-212,1 %
Liiketulos (EBIT)	-2 047	-2 095	-4 026	-3 998	-12 132
Liiketulos (EBIT), %	-212,2 %	-189,2 %	-198,9 %	-153,8 %	-301,4 %
Katsauskauden tulos	-1 949	-2 093	-3 821	-3 831	-11 861
Osakekohtainen tulos (euroa)	-0,05	-0,05	-0,09	-0,09	-0,28
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-1 333	-3 262	-2 538	-6 745	-9 735
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	-2 554	-4 843	-5 073	-9 755	-18 274
Käteisvarat ja muut rahavarat ²⁾	20 565	32 661	20 565	32 661	25 131
Nettovelka ²⁾	-15 022	-25 122	-15 022	-25 122	-18 586
Velkaantumisaste ²⁾	-28,9 %	-39,4 %	-28,9 %	-39,4 %	-33,4 %
Omavaraisuusaste ²⁾	85,7 %	87,0 %	85,7 %	87,0 %	87,1 %
Henkilöstömäärä (FTE) ²⁾	79	74	79	74	70

¹⁾ Tilintarkastettu

²⁾ Luku viittaa kauden lopun tilanteeseen

Näkymät vuodelle 2024

Modulight ei ole antanut ohjeistusta liikevaihdosta tai kannattavuudesta vuonna 2024. Koska yhtiön asiakashankkeet ovat edelleen jakautuneet erityyppisiin varhaisen kehitysvaiheen hankkeisiin, ja markkinoiden kehityksen ennustaminen on edelleen haastavaa, vuoden 2024 tulosta on vaikea ennustaa. Yhtiö arvioi kuitenkin, että makrotaloudellinen ja geopolitiittinen epävarmuus vaikuttavat edelleen sen taloudelliseen tulokseen lyhyellä aikavälillä.

Seppo Orsila, toimitusjohtaja

Toisella vuosineljänneksellä Modulight kiihdytti hoitokertakohtaisen (PPT) -liiketoimintamallin käyttöönottoa ja tehosti operatiivista liiketoimintaansa. Nettokassavirta parani merkittävästi. Strategiamme mukaisesti jatkoimme maantieteellistä laajentumista ja laajensimme tarjoamaamme uusiin indikaatioihin, mikä kasvatti tuotekehityspotkeamme.

Liikevaihto toisella vuosineljänneksellä oli 1,0 miljoonaa euroa, mikä oli 9 % vähemmän kuin edellisellä neljänneksellä ja 13 % vähemmän kuin vuoden 2023 vastaavalla jaksolla. Liikevaihdon kehitykseen vaikuttavat strategiamme mukainen siirtyminen PPT-liiketoimintamalliin sekä viiveet prototyyppien toimituksissa eräille asiakkaille. Edistyimme toisen vuosineljänneksen aikana PPT-liiketoimintamallimme implementoinnissa, joka saavutti kuusinumeroisen liikevaihdon, ja laajensimme samalla mallin asiakaspohjaa.

Mittava investointiohjelma on saatu päätökseen, mikä näkyy parantuneena kannattavuutena, koska käyttöönottoon liittyvät kulut ovat pienentyneet. Liiketoiminnan kassavirtamme parani merkittävästi ja oli -0,1 milj. euroa (-1,4 milj. euroa) toisella vuosineljänneksellä. Investointiohjelman päättyminen näkyy odotetusti erityisesti kokonaiskassavirrassamme, joka parani merkittävästi vertailukaudesta. Uusien laitteiden käyttöönottoon liittyvien kertaluonteisten kustannusten lasku sekä operatiivisen toiminnan tehostaminen paransivat käyttökatettamme 23 % toisella neljänneksellä vertailukauteen nähden. Lisäksi vähentynyt käyttöönottojen määrä mahdollisti ennätysmäärän resursseja tuotekehitykseen.

Tällä hetkellä sekä Yhdysvaltojen itä- että länsirannikolla muutama johtava sairaala käyttää säännöllisesti teknologiaamme PPT-mallin mukaisesti silmälääketieteellisiin hoitoihin. Vaikka PPT-mallista saamamme myynti on edelleen pientä, se oli kuitenkin pieni kuusinumeroinen luku toisella vuosineljänneksellä. Olemme tehneet paljon työtä toimintamallien räätälöimiseksi asiakkaidemme tarpeiden mukaisiksi. Olemme iloisia nähdessämme, että tietyt keskeiset asiantuntijat haluavat tehdä kanssamme korkeatasoisia lääketieteellisiä julkaisuja samalla kehittäen teknologiaamme tarjoamia mahdollisuuksia potilaille. Erään tällaisen keskeisen mielipidevaikuttajan video saavutti yli 60 000 katselukertaa sosiaalisessa mediassa kesäkuun loppuun mennessä. Näiden lukuisten lääkäreiden ja tutkijoiden työ kuvastaa luottamusta teknologiaamme ja sen pitkän tähtäimen potentiaalia.

Maantieteellinen laajentuminen etenee, ja olemme edenneet erityisesti Yhdysvalloissa, mutta myös Euroopassa ja Aasiassa. Sekä paikallisen myynnin että kliinisen tuen avulla läsnäolomme Yhdysvalloissa on houkutellut esimerkiksi kaksi aasialaista lääkeyritystä asiakkaitsemme. Resurssiemme ansiosta olemme pystyneet kehittämään liiketoimintaamme myös Euroopassa ja Aasiassa rinnakkain Yhdysvalloissa tapahtuvan laajentumisen kanssa.

Kolmannen faasin tutkimukset olivat kliinisen työmme painopisteenä ja uusia sairaaloita otetaan tutkimuksiin mukaan kiihtyvällä tahdilla. Tutkiessamme useita käynnissä olevia kliinisiä tutkimuksia fotoimmunoterapiassa havaitsimme, että yli puolet kyseisen maailmanlaajuisen otoksen kliinisistä tutkimuksista käyttää tuotettamme, ja käyttäjäkunta on edelleen kasvussa, mikä mielestämme kuvaa hyvin asiantuntijoiden luottamusta tuotteeseemme. Se, että tuotettamme käytetään laajasti, erityisesti onkologiassa, vahvistaa käsitystämme sen monikäyttöisyydestä syöpähoidoissa. Paras osoitus hoitomme ja teknologiaamme kilpailukyvystä on se, projektien määrä avainindikaatioissa on kasvanut. Kumppanimme tuottavat maailmanluokan tieteellistä näyttöä hoidosta, kasvattaen jo ennestään vaikuttavaa yli 200 vertaisarvioidun

lääketieteellisen raportin lukumäärää. Operatiivisesti keskitymme kuitenkin niiden projektien edistämiseen, joilla nähdään lyhyen tähtäimen potentiaalia.

Kaiken kaikkiaan tuotekehityspotkemme kasvoi kahdella projektilla. Kasvua tukivat pyrkimyksemme tuotteistaa alustamme eri indikaatioille, asiantuntemuksemme Yhdysvalloissa ja kliininen verkostomme. Kaksi lääkeyhtiötä Yhdysvalloissa ja Aasiassa edistyivät nykyisissä projekteissa ja käynnistivät myös uusia projekteja. Saimme myös uusia asiakkaita, joiden projektit kasvattivat tuotekehityspotkeamme, ja poistimme tuotekehityspotkesta samalla joitain projekteja, joiden eteneminen merkittäväan kaupalliseen laajuuteen on arviomme mukaan epätodennäköistä. Haluan korostaa, että me valmistamme kaikki tuotteemme itse ja kaikissa projekteissa kaupallistetaan meidän omia Tampereella tehtyjä huipputuotteitamme.

Suuri tunnettu yritys nimesi meidät avainkumppaniksi heidän keuhkotutkimukseensa Yhdysvalloissa. Olemme myös iloisia siitä, että erittäin korkean profiilin kvanttiyritys on tilannut tuotteen, jonka toimittamiseen meillä on luultavasti ainutlaatuinen pätevyys suuritehoisen yksimuotolaserteknologian investointiohjelmamme ansiosta.

Laaja investointiohjelmamme on nyt saatu päätökseen ja nykyisessä maailmantilanteessa asiakkaat arvostavat omaa huippumodernia tuotantolaitostamme yhä enemmän. Meillä on myös hyvä kassa-asema ja kyky reagoida nopeasti markkinoiden mahdollisuuksiin ja lisätä tuotekehitystämme. Keskitymme jatkossakin kasvustrategiamme mukaisiin toimiin, kuten PPT-mallimme laajentamiseen, projektien edistämiseen ja teknologian hyödyntämiseen lyhyellä aikavälillä, unohtamatta pitkän aikavälin strategisia mahdollisuuksia. Uskomme, että kasvustrategiamme mukaiset toimintamme ja vahvuutemme myötävaikuttavat siihen, että liiketoimintamme palaa vahvaan ja kannattavaan kasvuun vuoden 2025 loppuun ulottuvalla strategiakaudellamme.

Tuotekehityksen ja projektien edistyminen

Modulightin tärkein edistymisen mittari, tuotekehityspotki, kasvoi kolmella projektilla vertailukaudesta ollen 30 (27) ja kahdella projektilla vuoden 2024 ensimmäisen kvartaalin lopusta.

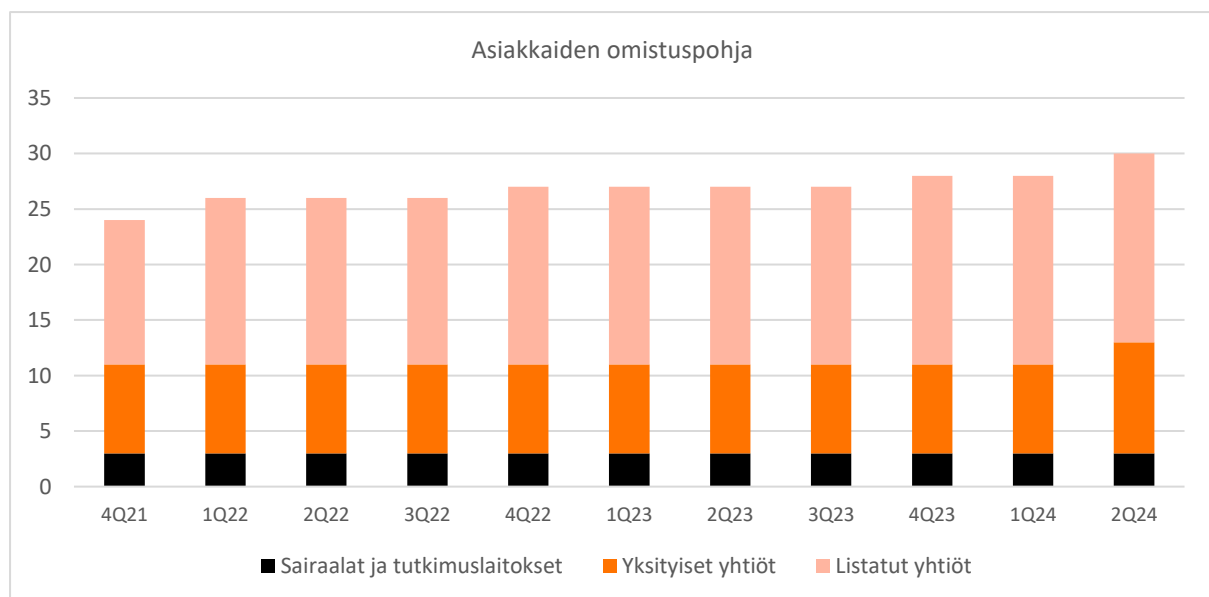
Pääpaino toisella vuosineljänneksellä oli kypsemmissä sekä kolmannen faasin projekteissa, mutta myös uusia keskipitkän ja pitkän aikavälin projekteja edistettiin. Sekä maantieteellinen laajentuminen että alustamme tuotteistaminen uusiin indikaatioihin ja strategiaan projekteihin vaikuttivat tuotekehityspotken kasvuun. Asiakkaamme arvostavat yhä enemmän laajentunutta maantieteellistä jalanjälkeämme sekä kliinistä verkostoamme, ja esimerkiksi eräs uusi asiakas mainitsi tämän keskeisenä syynä ryhtyä yhteistyöhön kanssamme. Yhtiö arvioi, että useiden valmisteilla olevien projektien liikevaihtopotentialiaali on merkittävä.

Katsauskaudella Modulight keskittyi edelleen kolmannen faasin projektien edistämiseen life science -sektorin T&K-putkessa ja PPT-liiketoimintamallin jalkauttamiseen. Yhtiön arvion mukaan kolmannen faasin projekteilla on hyvä mahdollisuus edetä kaupalliseen vaiheeseen, sillä projektit ovat myös asiakkaille mittava investointi. Yhtiön kasvustrategia tuottaa myös aihioita, joilla arvioidaan olevan merkittävää lyhyen tähtäimen potentiaalia. Hyvä esimerkki viimeaikaisista laserteknologisista saavutuksista on johtavan laseryhtiön olemassa olevan ratkaisun voittaminen tarjouskilpailussa virtausytometrian alalla.

	2020				2021				2022				2023				2024	
	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q
Projektien kokonaismäärä*	13	13	15	16	16	20	22	24	26	26	26	27	27	27	27	28	28	30

* Kaikki yllä mainitut projektit koskevat Modulightin omien tuotteiden kaupallistamista. Jotta projekti voidaan sisällyttää tähän listaan, sen on täytettävä tietyt kriteerit, jotka liittyvät sen kaupalliseen potentiaaliin. Lisäksi sen on sovitava yhtiön strategiaan ja sen teknologisiin painopistealueisiin. Taulukossa lueteltujen virallisten projektien lisäksi Modulight jatkaa työtä useiden muiden hankkeiden parissa, ja joidenkin niistä arvioidaan lopulta kehittyvän projekteiksi. Projektien luokittelu asiakasryhmiin ja sisällyttäminen tai pois jättäminen tuotekehityspotkesta ei ole pelkkä numeerisen analyysin lopputulos, vaan viime kädessä kyseessä on subjektiivinen prosessi.

Lisätietoa Modulightin asiakkaista



Taloudellinen kehitys

Liikevaihto

Huhti–kesäkuu 2024

Konsernin liikevaihto vuoden 2024 toisella neljänneksellä oli 965 (1 107) tuhatta euroa. Liikevaihdon muutos vertailukaudesta oli -142 tuhatta euroa eli -13 %. Liikevaihto kehittyi heikosti, mikä johtui hoitokertakohtaiseen PPT-liiketoimintamalliin siirtymisestä sekä viivästyksistä tietyissä projekteissa.

Tammi–kesäkuu 2024

Vuoden 2024 ensimmäisen puoliskon liikevaihto oli 2 024 (2 600) tuhatta euroa. Liikevaihdon muutos vertailukaudesta oli -576 tuhatta euroa eli -22 %. Liikevaihto kehittyi heikosti, mikä johtui hoitokertakohtaiseen PPT-liiketoimintamalliin siirtymisestä sekä viivästyksistä tietyissä projekteissa.

Kannattavuus

Huhti–kesäkuu 2024

Huhti–kesäkuun 2024 käyttökate (EBITDA) oli -1 221 (-1 581) tuhatta euroa eli -127 (-143) % liikevaihdosta. Liiketulos (EBIT) oli -2 047 (-2 095) tuhatta euroa eli -212 (-189) % liikevaihdosta. Katsauskauden tulos oli -1 949 (-2 093) tuhatta euroa. Osakekohtainen tulos (EPS) oli -0,05 (-0,05) euroa. Käyttökate parani operatiivisen toiminnan tehostumisen myötä, mutta käyttöomaisuuden poistopohjan kasvun vuoksi liiketulos jäi vertailukautta heikommaksi.

Tammi–kesäkuu 2024

Vuoden 2024 ensimmäisen puoliskon käyttökate (EBITDA) oli -2 535 (-3 010) tuhatta euroa eli -125 (-116) % liikevaihdosta. Liiketulos (EBIT) oli -4 026 (-3 998) tuhatta euroa eli -199 (-154) % liikevaihdosta. Katsauskauden tulos oli -3 821 (-3 831) tuhatta euroa. Osakekohtainen tulos (EPS) oli -0,09 (-0,09) euroa. Käyttökate parani operatiivisen toiminnan tehostumisen myötä, mutta käyttöomaisuuden poistopohjan kasvun vuoksi liiketulos jäi vertailukautta heikommaksi.

Tase, rahoitus ja investoinnit

Tammi–kesäkuussa 2024 investoinnit olivat 2 538 (6 745) tuhatta euroa. Liiketoiminnan vapaa kassavirta oli -5 073 (-9 755) tuhatta euroa ja liiketoiminnan rahavirta -1 022 (-3 712) tuhatta euroa. Kokonaiskassavirta oli -4 561 (-11 202) tuhatta euroa. Suurin osa nettokassavirrasta liittyi yhtiön strategian mukaisiin tuotekehityshankkeisiin.

Konsernin käteisvarat ja muut rahavarat 30.6.2024 olivat 20 565 (32 661) tuhatta euroa. Tähän summaan sisältyvät rahoitusarvopaperit ovat vaihtoehtoisia pankkitalletuksille, ja ne arvostetaan käypään arvoon tulosvaikutteisesti, jos käypä arvo on hankinta-arvoa alempi.

Nettovelka 30.6.2024 oli -15 022 (-25 122) tuhatta euroa ja nettovelkaantumisaste -29 (-39) %.

Omanvaraisuusaste oli 86 (87) %. Oman pääoman tuotto tammi–kesäkuussa 2024 oli -7 (-6) %.

Aktivoidut kehityskulut olivat 1 853 (2 150) tuhatta euroa eli 31 (30) % liiketoiminnan kokonaiskuluista.

Myyntisaatavien yhteismäärä 30.6.2024 oli 931 (2 629) tuhatta euroa. Yhtiö pitää myyntisaataviin liittyviä riskejä kohtuullisina.

Henkilöstö ja johto

Henkilöstön määrä (FTE) 30.6.2024 oli 79 (74), ja keskimääräinen henkilöstömäärä tammi–kesäkuussa 2024 oli 73 (67). Henkilöstökulut olivat tammi–kesäkuussa 2024 yhteensä 3 325 (2 907) tuhatta euroa.

30.6.2024 Modulightin johtoryhmään kuuluivat seuraavat henkilöt: Seppo Orsila (toimitusjohtaja), Anca Guina (talousjohtaja), Ulla Haapanen (markkinointijohtaja), Kati Reiman (henkilöstöjohtaja), Jari Sillanpää (myyntijohtaja), Kalle Palomäki (johtaja, uudet tuotteet), Jukka-Pekka Alanko (palvelujohtaja), Petteri Uusimaa (teknologiajohtaja) ja Ville Vilokkinen (operatiivinen johtaja).

Modulight Oyj:n hallituksen jäsenet 30.6.2024 olivat Anne Koutonen (puheenjohtaja), Pia Kantola, Timur Kärki, Jyrki Liljeroos ja Seppo Orsila.

Varsinainen yhtiökokous

Modulight Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 2.5.2024. Yhtiökokous vahvisti tilinpäätöksen tilikaudelta 1.1.–31.12.2023 ja myönsi vastuuvapauden hallituksen jäsenille ja yhtiön toimitusjohtajalle tilikaudelta 1.1.–31.12.2023. Lisäksi yhtiökokous hyväksyi hallituksen ehdotuksen, että vuoden 2022 tulos -11 773 tuhatta euroa siirretään voitto-/tappiotilille ja että osinkoa ei jaeta.

Yhtiökokous päätti, että hallituksen jäsenten lukumäärä on viisi. Hallitukseen valittiin uudelleen Jyrki Liljeroos, Seppo Orsila, Pia Kantola, Timur Kärki ja Anne Koutonen. Yhtiökokouksen jälkeen pidetyssä järjestäytymiskokouksessa hallituksen puheenjohtajaksi valittiin Anne Koutonen. Hallituksen palkitsemisvaliokunnan jäseniksi valittiin Anne Koutonen (puheenjohtaja), Jyrki Liljeroos, Pia Kantola ja Timur Kärki.

Yhtiökokous vahvisti toimielinten palkitsemisraportin.

Yhtiön tilintarkastajaksi valittiin KHT-yhteisö Moore Idman Oy toimikaudeksi, joka jatkuu seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka. Päävastuullisena tilintarkastajana toimii KHT Jari Paloniemi.

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään enintään 4 261 694 oman osakkeen hankkimisesta yhdessä tai useammassa erässä yhtiön vapaalla omalla pääomalla ja/tai pantiksi ottamisesta yhdessä tai useammassa erässä. Hankittavien ja/tai pantiksi otettavien osakkeiden enimmäismäärä vastaa noin 10 %:a yhtiön kaikista osakkeista yhtiökokouskutsupäivän tilanteen mukaan. Yhtiö ei kuitenkaan voi yhdessä tytäryhtiöidensä kanssa omistaa tai ottaa pantiksi omia osakkeita millään hetkellä enempää kuin 10 % yhtiön kaikista osakkeista. Osakkeet hankitaan muuten kuin osakkeenomistajien omistusten mukaisessa suhteessa Nasdaq Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä hankintahetken markkinahintaan tai muuten markkinoilla muodostuvaan hintaan. Osakkeita voidaan hankkia ja/tai ottaa pantiksi esimerkiksi

yrittäjäkauppojen tai osakepohjaisten kannustinjärjestelmien toteuttamiseksi tai muihin hallituksen päättämiin tarkoituksiin sekä muutoin osakkeiden edelleen luovuttamiseksi, yhtiöllä pidettäväksi tai mitätöitäväksi. Hallitus päättää kaikista muista omien osakkeiden hankkimisen ja/tai pantiksi ottamisen ehdoista. Valtuutus on voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka, kuitenkin enintään 30.6.2025 saakka.

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään osakeannista sekä osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:n tarkoittamien optioiden ja muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta yhdessä tai useammassa erässä, joko maksua vastaan tai maksutta. Annettavien osakkeiden määrä, mukaan lukien optioiden ja muiden erityisten oikeuksien perusteella saatavat osakkeet, voi olla yhteensä enintään 4 261 694 osaketta, mikä määrä vastaa noin 10 %:a yhtiön kaikista osakkeista yhtiökokouskutsupäivän tilanteen mukaan. Hallitus voi päättää joko antaa uusia osakkeita tai luovuttaa yhtiön hallussa olevia omia osakkeita. Valtuutus on voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka, kuitenkin enintään 30.6.2025 saakka. Valtuutus kumoaa aikaisemmat käyttämättömät osakeantia ja optio-oikeuksien sekä muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamista koskevat valtuutukset.

Osakkeet ja osakkeenomistajat

Modulightilla on yksi osakelaji, ja kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus ja oikeus osinkoon ja yhtiön varoihin. Osakkeiden lukumäärä 30.6.2024 oli 42 616 936 (42 616 936). Yhtiön hallussa oli raportointikauden päättyessä 51 123 (0) omaa osaketta.

Yhtiön osake on kaupankäynnin kohteena Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä First North Growth Market Finland -markkinapaikalla. Raportointikauden aikana osakkeen ylin kurssi oli 1,55 (4,34) euroa ja alin kurssi 0,70 (1,76) euroa. Osakkeen painotettu keskihinta kaudella oli 1,03 (2,87) euroa. Päätöskurssi 28.6.2024 oli 1,22 (2,27) euroa. 28.6.2024 konsernin markkina-arvo oli 51 993 (96 527) tuhatta euroa.

28.6.2024 Modulight Oyj:llä oli 12 593 (12 277) osakkeenomistajaa. Hallituksen jäsenet, toimitusjohtaja ja johtoryhmä omistivat 39,9 (41,2) % osakkeista, ja 20 suurimman osakkeenomistajan osuus oli 75,6 (82,3) % osakkeiden kokonaismäärästä. Modulight Oyj:n 20 suurinta osakkeenomistajaa 28.6.2024 on esitetty alla olevassa taulukossa.

	Omistaja	Osakkeiden lukumäärä	Omistus- ja ääniosuus
1	Seppo Orsila	6 205 500	14,56 %
2	Petteri Uusimaa	6 205 500	14,56 %
3	Keskinäinen työeläkevakuutusyhtiö Varma	3 276 074	7,69 %
4	Pekka Savolainen	3 054 422	7,17 %
5	Ville Vilokinen	3 039 750	7,13 %
6	Petri Melanen	2 173 500	5,10 %
7	Pekko Sipilä	1 630 125	3,83 %
8	Mika Saarinen	1 630 125	3,83 %
9	Mandatum Henkivakuutusosakeyhtiö	825 108	1,94 %
10	Ancuta Guina	670 320	1,57 %
11	Juha Lemmetti	553 140	1,30 %

12	Jyri Merivirta	500 000	1,17 %
13	Jyrki Liljeroos	460 950	1,08 %
14	Kalle Palomäki	414 855	0,97 %
15	Protean Funds Scandinavia	364 504	0,86 %
16	Petri Suokas with close associates	324 450	0,76 %
17	Kati Reiman	293 580	0,69 %
18	Aktia Asset Management	240 000	0,56 %
19	Hubert Jouve	200 737	0,47 %
20	Kaleva Mutual Insurance Company	149 957	0,35 %

Optio-ohjelmat

Modulight on tarjonnut henkilöstölleen optio-ohjelmia osana kannustus- ja sitouttamisohjelmaa.

Yhtiöllä oli kesäkuun 2024 lopussa kaksi optio-ohjelmaa. Käyttämättömiä optioita oli 30.6.2024 yhteensä 1 165 665 kappaletta. Optio-oikeuksilla ei merkitty uusia osakkeita vuoden 2024 ensimmäisen puoliskon aikana.

Ulkona olevat optio-ohjelmat on esitetty alla olevassa taulukossa.

Optio-ohjelma	Yhtiökokouksen antama valtuutus	Valtuutuksen mukaan annetut	Valtuutuksen mukaan antamatta	Annetuista optioista käytetty	Käyttämättömät optiot	Merkintähinta euroa	Merkintäaika
2021	852 758	714 472	138 286	0	714 472	6,49	31.12.2023-31.12.2025
2023	500 000	451 193	48 807	0	451 193	2,43	31.12.2025-31.12.2028

Arvio lähiajan riskeistä ja epävarmuustekijöistä

Modulightin lähiajan riskit ja epävarmuustekijät koskevat ennen kaikkea yhtiön liiketoimintaa ja toimialaa. Nämä riskit liittyvät esimerkiksi teknologian kehitykseen ja kilpailutilanteeseen, toimitusketjuihin, materiaalien saatavuuteen, terveydenhuoltoalan kehitykseen sekä ammattitaitoisen työvoiman saatavuuteen. Lisäksi yhtiön immateriaalioikeuksiin liittyy riskejä, samoin kuin tuotteiden myyntilupien saamiseen. Yleinen maailmanpoliittinen tilanne voi vaikuttaa niin asiakkaisiin kuin yhtiöön ja sen liiketoimintaan merkittävästi ja enemmän kuin aikaisemmin on arvioitu.

Yhtiö toimii lääkeliiketoiminnan alalla ja keskittyy erityisesti USA:n markkinaan. Erilaiset tuote- ja potilasvastuukysymykset voivat olla merkittävä riski yhtiölle.

Lisääntyvä kyberrikollisuus voi myös olla merkittävä ja kasvava riski erityisesti koska yhtiön tunnettuus on lisääntynyt. Yhtiö voi kohdata toimintahäiriöitä tai katkoksia tietotekniikassaan ja verkko- ja tai viestintäjärjestelmissään, ja/tai yhtiö saattaa joutua kyberturvallisuusrikkomusten kohteeksi.

Yhtiö altistuu myös luotto- ja vastapuoliriskille, mikäli sen sopimuskumppanit eivät kykene täyttämään sopimukseen perustuvia veloitteitaan. Vastapuoliriski liittyy lähinnä yhtiön liiketoiminnassa kertyneisiin myyntisaataviin ja yhtiön rahoitusvälineisiin liittyviin saataviin.

Modulightin liiketoiminta- ja kasvustrategioiden onnistuminen on myös riippuvainen yhtiön kyvystä rekrytoida ja sitouttaa ammattitaitoisia henkilöstöä. Avainhenkilöiden saatavuudella ja menettämällä voi olla merkittäviä haitallisia vaikutuksia yhtiön liiketoimintaan.

Markkinakatsaus ja toimintaympäristö

Modulightin kannalta olennaiset lääketieteelliset markkinat liittyvät etenkin syövän hoitoon (onkologia), silmäsairauksien hoitoon sekä genetiikkaan ja diagnostiikkaan. Modulight on tunnistanut lääketeollisten markkinoiden lisäksi liiketoimintamahdollisuuksia teknologialleen myös muiden korkean lisäarvon erikoissovellusten markkinoilta, kuten esimerkiksi kvanttilaskennan, virtausytometrian, diagnostiikan ja digitaalisten painokoneiden markkinoilta.

Maaailmanlaajuisen onkologisen lääkemarkkinan koko oli 185 miljardia dollaria vuonna 2021, ja sen arvioidaan kasvavan 307 miljardiin dollariin vuoteen 2027 mennessä. Vaikka Modulight tavoittelee ainoastaan osaa maailmanlaajuisesta onkologian markkinasta keskittyen erityisesti Yhdysvaltojen markkinaan, kokonaismarkkinan merkittävä kasvu tarkoittaa myös laserpohjaisten onkologisten hoitojen kysynnän kasvua vastaavasti ja uusia mahdollisuuksia globaalisti. Kasvua onkologian markkinoilla ajaa erityisesti maailmanlaajuisesti ikääntyvä väestö. Iän tiedetään olevan yksi merkittävä tekijä syöpien esiintyvyyden lisääntymisessä. Vuonna 2023 osana PPT-liiketoimintamalliin siirtymistä Modulight tutki syövän hoidon kustannuksia Yhdysvalloissa yhtiölle olennaisten tai muutoin mielenkiintoisten indikaatioiden osalta. Tutkitut indikaatiot eivät edusta yhtiön koko tuotekehityspotkea. Tutkimus kattaa tällä hetkellä 10 eri indikaatiota onkologian alalla. Käypähoidon (painotettu) potilaskohtainen mediaanikustannus näille indikaatioille on 320 000 dollaria ja vaihteluväli eri indikaatioiden välillä 100 000 – 420 000 dollaria. Yhtiö uskoo, että sen hoitomuodon käyttö PPT-liiketoimintamallilla ja teknologialla paitsi parantaa hoidon lopputulosta ja sen saavutettavuutta myös laskee hoidon kokonaiskustannusta. Alla on esitetty tiettyjen syöpien potilasmääriä ja hoidon kustannuksia Yhdysvalloissa.

Indikaatio	Vuosittainen ilmaantuvuus Yhdysvalloissa (potilasta)	Hoitopolun mediaanikustannus (USD)
Silmän verkkokalvon syöpä	2 000	100 000
Pään ja kaulan alueen syöpä	66 000	200 000
Haimasyöpä	64 000	275 000

Myös silmälääkemarkkinoiden kasvu on jatkunut suotuisana. Maailmanlaajuisen silmälääketieteellisen hoitomarkkinan koko oli 33 miljardia dollaria vuonna 2022, ja sen arvioidaan kasvavan 54 miljardiin dollariin vuoteen 2030 mennessä. Markkinan kasvua tukevat pääasiassa silmäsairauksien jatkuva lisääntyminen ikääntymisen myötä sekä kasvavat T&K-investoinnit silmäsairauksien hoitojen kehittämiseen.

Genetiikan ja diagnostiikan aloilla maailmanlaajuisen seuraavan sukupolven geenisekvensointi-, endoskooppien ja virtausytometrian yhteenlasketun markkinan arvioidaan kasvavan vuoden 2022 noin 26 miljardista dollarista 52 miljardiin dollariin vuosikymmenen loppuun mennessä. Yksi genetiikka- ja diagnostiikkamarkkinan pääkasvutekijöistä on tarve yksilöllistetyille lääkeshoidoille syöpäsairauksien hoidossa. Muita tärkeitä kasvua ajavia tekijöitä ovat muun muassa tarve skaalautuville pilveen yhdistettävälle hoitoratkaisuille.

Kvanttilaskentamarkkina on vasta syntymässä. Ennusteet sen kasvusta vaihtelevat merkittävästi, mutta kaikki viittaavat toimialan merkittävään kasvuun lähivuosina. Modulight seuraa markkinaa lähinnä asiakkaidensa kautta ja pyrkii strategiansa mukaisesti tarjoamaan tuotteitaan myös kvanttilaskentaan synergiahyötyjen maksimoimiseksi.

Strategia ja tavoitteet

Modulightin kasvutavoitteet strategiakaudella 2023–2025 pohjautuvat seuraaviin strategisiin avaintekijöihin:

1. maantieteellinen laajentuminen
2. tarjoaman laajentaminen uusiin indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
3. uudet liiketoimintamallit
4. kaupallinen ja operatiivinen huippuosaaminen
5. alan parhaisiin lukeutuva laserteknologiaosaaminen

Modulightin tärkeimmät liiketoiminnalliset tavoitteet ovat:

- vähintään kolmen nykyiseen tuotekehityspotkeen kuuluvan projektin saattaminen kaupalliseen käyttöönottovaiheeseen
- oman toiminnan aloittaminen Yhdysvalloissa ja keskittyminen valikoituihin kumppanuuksiin Euroopassa ja Aasiassa
- hoitokertoihin perustuvan maksumallin sekä muiden SaaS-pohjaisten liiketoimintamallien kehittäminen
- hoitotehon ja saavutettavuuden parantaminen pilvipalveluita hyödyntämällä
- hiilineutraali liiketoiminta vuonna 2025

Modulight jalkauttaa strategiaansa erityisesti seuraavien hankkeiden kautta:

- myynnin, markkinoinnin ja operatiivisen toiminnan kehittäminen
- pilviteknologian ja pilvipohjaisten palveluiden kehittäminen
- alustalaitteiden tuotteistaminen eri indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
- teknologian kehittäminen valmistunutta investointiohjelmaa hyödyntäen
- vastuullisuuden, hallinnoinnin ja raportoinnin kehittäminen

Modulightin taloudellisena tavoitteena on vahva vuosittainen kasvu ja paluu vahvaan kannattavuuteen strategiakaudella 2023–2025. Yhtiön osinkopolitiikka säilyy entisellään.

- Kasvu: vahva liikevaihdon vuosittainen kasvu
- Kannattavuus: paluu vahvaan kannattavuuteen käyttökatteella (EBITDA-%) mitattuna
- Osinkopolitiikka: kaikki tuotot sijoitetaan orgaaniseen ja epäorgaaniseen kasvuun, ja yhtiö jakaa vähän tai ei lainkaan osinkoja

Talousraportointi 2024

Modulight julkistaa vuonna 2024 seuraavat taloudelliset katsaukset:

- Osavuositarkastus tammi–syyskuu 2024: 18.10.2024

Taulukko-osio 1.1.–30.6.2024

Puolivuosikatsauksen laatimisperiaatteet

Taloudelliset luvut on laadittu Suomen kirjanpitolain (FAS) mukaisesti. Tämän puolivuosisikatsauksen luvut ovat tilintarkastamattomia, ellei toisin mainita. Koko vuoden 2023 luvut ovat tilintarkastettuja.

Konsernin tuloslaskelma

1 000 euroa	4–6/2024	4–6/2023	1–6/2024	1–6/2023	1–12/2023
LIKEVAIHTO	965	1 107	2 024	2 600	4 025
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varaston muutos	6	81	289	151	304
Valmistus omaan käyttöön	926	1 196	1 853	2 150	3 349
Liiketoiminnan muut tuotot		349	22	615	1 171
Materiaalit ja palvelut					
Aineet ja tarvikkeet					
Ostot tilikauden aikana	-357	-682	-969	-1 270	-2 693
Varastojen muutos	-16	90	-164	128	-2
Ulkopuoliset palvelut	-63	-264	-117	-471	-571
Materiaalit ja palvelut yhteensä	-436	-856	-1 249	-1 614	-3 266
Henkilöstökulut					
Palkat ja palkkiot	-1 450	-1 353	-2 786	-2 441	-4 792
Henkilösivukulut					
Eläkekulut	-241	-231	-476	-426	-851
Muut henkilösivukulut	-15	1	-63	-40	-115
Henkilöstökulut yhteensä	-1 706	-1 583	-3 325	-2 907	-5 757
Poistot ja arvonalentumiset					
Suunnitelman mukaiset poistot	-826	-514	-1 491	-988	-3 593
Liiketoiminnan muut kulut	-976	-1 875	-2 148	-4 005	-8 365
LIKEVOITTO/-TAPPIO	-2 047	-2 095	-4 026	-3 998	-12 132
Rahoitustuotot ja -kulut					
Muut korko- ja rahoitustuotot	161	20	289	27	246
Korkokulut ja muut rahoituskulut	-63	-18	-84	140	26
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	98	2	205	167	272
VOITTO/TAPPIO ENNEN TILINPÄÄTÖSSIIRTOJA JA VEROJA	-1 949	-2 093	-3 821	-3 831	-11 860
Tuloverot					-1
KATSAUSKAUDEN VOITTO/TAPPIO	-1 949	-2 093	-3 821	-3 831	-11 861

Konsernin tase

1 000 euroa	30.6.2024	30.6.2023	31.12.2023
VASTAAVAA			
Pysyvät vastaavat			
Aineettomat hyödykkeet			
Kehittämismenot	10 147	9 569	8 916
Aineettomat oikeudet	83		
Aineettomat hyödykkeet yhteensä	10 230	9 569	8 916
Aineelliset hyödykkeet			
Rakennukset ja rakennelmat	3 269	3 475	3 326
Koneet ja kalusto	21 254	14 728	21 266
Muu käyttöomaisuus	87	5 635	285
Aineelliset hyödykkeet yhteensä	24 610	23 839	24 877
Pysyvät vastaavat yhteensä	34 840	33 408	33 793
Vaihtuvat vastaavat			
Vaihto-omaisuus			
Aineet ja tarvikkeet	1 396	1 690	1 560
Valmiit tuotteet	1 282	840	993
Vaihto-omaisuus yhteensä	2 678	2 530	2 553
Saamiset			
Lyhytaikaiset			
Myyntisaamiset	931	2 629	915
Muut saamiset	1 026	1 318	1 209
Siirtosaamiset	525	639	360
Lyhytaikaiset saamiset yhteensä	2 482	4 587	2 485
Rahoitusarvopaperit	19 593	32 152	24 721
Rahat ja pankkisaamiset	972	509	409
Vaihtuvat vastaavat yhteensä	25 726	39 778	30 169
VASTAAVAA YHTEENSÄ	60 566	73 185	63 962

1 000 euroa	30.6.2024	30.6.2023	31.12.2023
VASTATTAVAA			
Oma pääoma			
Osakepääoma	80	80	80
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	75 317	75 334	75 317
Edellisten tilikausien voitto	-19 675	-7 850	-7 809
Tilikauden voitto	-3 821	-3 831	-11 861
Oma pääoma yhteensä	51 902	63 732	55 727
Vieras pääoma			
Pitkäaikainen			
Lainat rahoituslaitoksilta	3 542	5 781	4 543
Pitkäaikainen vieras pääoma yhteensä	3 542	5 781	4 543
Lyhytaikainen			
Lainat rahoituslaitoksilta	2 002	1 758	2 002
Saadut ennakot	639	158	55
Ostovelat	589	454	569
Muut velat	223	117	136
Siirtovelat	1 669	1 186	930
Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä	5 122	3 673	3 692
Vieras pääoma yhteensä	8 664	9 454	8 235
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	60 566	73 185	63 962

Konsernin rahavirtalaskelma

1 000 euroa	4–6/2024	4–6/2023	1–6/2024	1–6/2023	1–12/2023
Liiketoiminnan rahavirta					
Liikevoitto	-2 047	-2 095	-4 026	-3 998	-12 132
Poistot ja arvonalentumiset	826	514	1 491	988	3 593
Rahoituserät, netto	98	2	205	167	272
Käyttöpääoman lisäys (-) / vähennys (+)	1 030	149	-1 308	-869	986
Maksetut verot					-1
Liiketoiminnan rahavirta (A)	-93	-1 430	-1 022	-3 712	-7 281
Investointien rahavirta					
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-1 532	-5 618	-2 736	-7 355	-15 695
Ennakkomaksut	198	2 356	198	610	5 960
Investointien rahavirta (B)	-1 333	-3 262	-2 538	-6 745	-9 735
Rahoituksen rahavirta					
Lainojen lyhennykset (-) / nostot (+)	-465	-325	-1 001	-745	-1 739
Omien osakkeiden hankinta (-) / luovutus (+)					-16
Rahoituksen rahavirta (C)	-465	-325	-1 001	-745	-1 755
Nettorahavirta (A+B+C)	-1 891	-5 017	-4 561	-11 202	-18 772
Rahat ja rahoitusarvopaperit kauden alussa	22 452	37 674	25 131	43 870	43 870
Valuuttakurssierot	4	3	-4	-7	33
Rahat ja rahoitusarvopaperit kauden lopussa	20 565	32 661	20 565	32 661	25 131

Laskelma konsernin oman pääoman muutoksista

1 000 euroa	1-6/2024	1-6/2023
Sidottu oma pääoma		
Osakepääoma 1.1.	80	80
Osakepääoman lisäykset		
Osakepääoma 30.6.	80	80
Sidottu oma pääoma yhteensä 30.6.	80	80
Vapaa oma pääoma		
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 1.1.	75 317	75 334
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahaston lisäykset		
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 30.6.	75 317	75 334
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 1.1.	-19 671	-7 843
Muuntoero	-4	-7
Tilikaudella jaetut osingot		
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 30.6.	-19 675	-7 850
Katsauskauden voitto (-tappio)	-3 821	-3 831
Vapaa oma pääoma yhteensä 30.6.	51 822	63 652
Oma pääoma yhteensä 30.6.	51 902	63 732

Tunnuslukujen määritelmät

Tunnusluku	Määritelmä	Käyttötarkoitus
Liikevaihdon kasvu-%	(Nykyisen tarkastelujakson liikevaihto - Edellisen tarkastelujakson liikevaihto) / Edellisen tarkastelujakson liikevaihto	Liikevaihdon kasvu on mittari, joka osoittaa Yhtiön kasvua.
Käyttökate (EBITDA)	Liikevoitto ennen poistoja ja arvonalentumisia	Käyttökate on mittari, joka osoittaa Yhtiön suoritusta.
Käyttökate-%	Käyttökate / Liikevaihto	Käyttökate on mittari, joka osoittaa Yhtiön suoritusta.
Liikevoitto	Liikevoitto kuten esitetty tuloslaskelmassa	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku Yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Liikevoitto-%	Liikevoitto / Liikevaihto	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku Yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Osakekohtainen tulos	Kauden tulos / Ulkona olevien osakkeiden määrän painotettu keskiarvo tarkastelujakson aikana	Mittari kuvaa tuloksen jakautumista yksittäisille osakkeille.
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin kuten esitetty rahavirtalaskelmassa	Mittari tuottaa lisätietoa operatiivisten investointien rahavirtatarpeista.
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	Käyttökate (EBITDA) - Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Mittari tuottaa tietoa rahavaroista, jotka Yhtiö kykenee tuottamaan operatiivisten investointien jälkeen.
Nettovelka	Korolliset lainat - Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)	Nettovelka on indikaattori, joka mittaa Yhtiön ulkopuolisen rahoituksen kokonaismäärää.
Nettovelkaantumisaste	(Korolliset lainat + Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)) / Oma pääoma	Mittari johdolle, jolla seurataan Yhtiön pääoman tasoa.
Omavaraisuusaste	Oma pääoma / Vastaavaa yhteensä	Kuvastaa kuinka suuri osa Yhtiön varoista on rahoitettu omalla pääomalla.

Lisätiedot:

Toimitusjohtaja: Seppo Orsila m. +358 40 830 4671
Sijoittajaviestintä: Ulla Haapanen m. +358 40 830 4676
S-posti: ir@modulight.com
Hyväksytty neuvonantaja: Sisu Partners Oy
www.modulight.com
Twitter: [@modulight](https://twitter.com/modulight)

Modulight lyhyesti

Modulight Oyj on biolääketieteen alan yritys, joka suunnittelee ja valmistaa laservaloa hyödyntäviä laitteita syöpähoitoihin, silmäsairauksiin ja genetiikkaan. Yritys valmistaa lisäksi tuotteita muihin korkean lisäarvon sovelluksiin, kuten kvanttilaskentaan ja digitaalisiin painokoneisiin. Modulightin tuotteita ovat lääkinnälliset hoitolaitteet, sovellusjärjestelmät, ohjelmistot, pilvipalvelut sekä erikoisvalmisteiset puolijohteet. Modulightin tuotteet ovat maailmanlaajuisesti käytössä ja yhtiön asiakaskuntaan kuuluu mm. useita Fortune 500 -listan yrityksiä, kansainvälisiä lääkeyhtiöitä sekä tunnettuja syöpäkeskuksia ja yliopistoja. Modulight perustettiin vuonna 2000, ja yhtiön pääkonttori on Tampereella. www.modulight.com

modulight

www.modulight.com