



2024

OSAVUOSIKATSAUS

Tammi-syyskuu 2024

modulight

Kassavirran kehitys jatkui positiivisena ja uusissa liiketoimintamalleissa edistyttiin

Suluissa olevat luvut viittaavat edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon. Tämä osavuosikatsaus on tilintarkastamaton.

Keskeistä heinä–syyskuussa 2024

- Merkittävin edistys tuotekehityspotkessa oli hoitokertakohtaisen (PPT) -liiketoimintamallin käyttöönoton edistymisen ja laitekannan laajeneminen myös uudelle mantereelle.
- Liiketoiminnan rahavirta parani vertailukaudesta 64% ollen -622 (-1 738) tuhatta euroa ja nettorahavirta 53% ollen -2 030 (-4 340) tuhatta euroa. Kasvu johtui operatiivisen toiminnan tehostumisesta ja investointiohjelman päättymisestä.
- Liikevaihto oli 640 (406) tuhatta euroa.
- Käyttökate (EBITDA) oli -1 278 (-2 537) tuhatta euroa.
- Käyttökateprosentti (EBITDA-%) oli -199,6 (-624,8) % liikevaihdosta.
- Liiketulos (EBIT) oli -2 108 (-3 074) tuhatta euroa.
- Liiketulosprosentti (EBIT-%) oli -329,2 (-757,1) % liikevaihdosta.
- Katsauskauden tulos oli -1 967 (-3 062) tuhatta euroa.
- Osakekohtainen tulos oli -0,05 (-0,07) euroa.

Keskeistä tammi–syyskuussa 2024

- Liikevaihto oli 2 664 (3 006) tuhatta euroa.
- Käyttökate (EBITDA) oli -3 813 (-5 547) tuhatta euroa.
- Käyttökateprosentti (EBITDA-%) oli -143,1 (-184,5) % liikevaihdosta.
- Liiketulos (EBIT) oli -6 134 (-7 072) tuhatta euroa.
- Liiketulosprosentti (EBIT-%) oli -230,2 (-235,3) % liikevaihdosta.
- Katsauskauden tulos oli -5 788 (-6 894) tuhatta euroa.
- Liiketoiminnan rahavirta parani vertailukaudesta 70% ollen -1 644 (-5 450) tuhatta euroa ja nettorahavirta 58% ollen -6 592 (-15 541) tuhatta euroa. Kasvu johtui operatiivisen toiminnan tehostumisesta ja investointiohjelman päättymisestä.
- Osakekohtainen tulos oli -0,13 (-0,16) euroa.

Avainluvut

Konserni 1 000 euroa ellei toisin mainittu	7–9/2024	7–9/2023	1–9/2024	1–9/2023	1–12/2023 ¹⁾
Liikevaihto	640	406	2 664	3 006	4 025
Käyttökate (EBITDA)	-1 278	-2 537	-3 813	-5 547	-8 539
Käyttökate (EBITDA), %	-199,6 %	-624,8 %	-143,1 %	-184,5 %	-212,1 %
Liiketulos (EBIT)	-2 108	-3 074	-6 134	-7 072	-12 132
Liiketulos (EBIT), %	-329,2 %	-757,1 %	-230,2 %	-235,3 %	-301,4 %
Katsauskauden tulos	-1 967	-3 062	-5 788	-6 894	-11 861
Osakekohtainen tulos (euroa)	-0,05 €	-0,07	-0,13	-0,16	-0,28
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-872	-2 041	-3 410	-8 786	-9 735
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	-2 150	-4 578	-7 223	-14 333	-18 274
Käteisvarat ja muut rahavarat ²⁾	18 531	28 323	18 531	28 323	25 131
Nettovelka ²⁾	-13 523	-21 328	-13 523	-21 328	-18 586
Velkaantumisaste ²⁾	-27,1 %	-35,2 %	-27,1 %	-35,2 %	-33,4 %
Omavaraisuusaste ²⁾	86,7 %	87,9 %	86,7 %	87,9 %	87,1 %
Henkilöstömäärä (FTE) ²⁾	67	70	67	70	70

¹⁾ Tilintarkastettu

²⁾ Luku viittaa kauden lopun tilanteeseen

Näkymät vuodelle 2024

Suurin osa Modulightin asiakashankkeista on erityyppisiä varhaisen kehitysvaiheen hankkeita. Strategiansa mukaisesti Modulight on myös siirtymässä laitteiden toimituksiin pohjautuvista maksuista uuteen hoitokertoihin perustuvaan maksumalliin (PPT-liiketoimintamalliin). Yksittäisten hankkeiden etenemistä on vaikea ennustaa ja makrotaloudellinen ja geopoliittinen epävarmuus vaikuttavat edelleen markkinoiden kehitykseen. Näistä syistä liikevaihdon ennustaminen on haastavaa, eikä Modulight anna ohjeistusta liikevaihdesta tai kannattavuudesta vuodelle 2024.

Seppo Orsila, toimitusjohtaja

Kolmannella vuosineljänneksellä keskityimme edistämään PPT-liiketoimintamallin käyttöönottoa ja tehostamaan operatiivista liiketoimintaamme. Tiettyjen asiakkaiden projektit etenivät ja saimme pieniä tuotantotilauksia. Nettokassavirta parani tällä vuosineljänneksellä 2,3 milj. euroa eli 53% vuoden takaisesta, vaikka lisäsimme tuotekehitystä sekä myynti- ja markkinointipanostuksia. Strategiamme mukaisesti jatkoimme maantieteellistä laajentumista ja uusiin indikaatioihin liittyvien projektien edistämistä. Tuotekehityspotkemme säilyi edellisen vuosineljänneksen tasolla 30 projektissa.

Liikevaihto kolmannella vuosineljänneksellä oli 0,6 milj. euroa, mikä oli 58 % enemmän kuin vuoden 2023 vastaavalla jaksolla ja 34 % vähemmän kuin edellisellä neljänneksellä. Liikevaihdon kehitykseen vaikuttavat strategiamme mukainen siirtyminen PPT-liiketoimintamalliin sekä viiveet prototyyppien toimituksissa. Nykyisten asiakkaidemme projektien etenemisen myötä tilauskantamme on kuitenkin kasvanut tasaisesti koko vuoden. Tilaukskannassa olevista projekteista odotetaan kertyvän liikevaihtoa pääasiassa vuonna 2025. Vaikka PPT-mallista saamamme liikevaihto on edelleen pientä, siihen liittyvät laite-toimitukset etenivät aiempaa ripeämmin kolmannella vuosineljänneksellä.

Mittava investointiohjelmamme on saatu päätökseen ja siihen liittyvät käyttöönottokulut ovat pienentyneet, mikä näkyy parantuneena kannattavuutena. Käyttökatteella mitattuna kannattavuus parani 50 % ollen -1,3 milj. euroa. Lisäksi vähentynyt tuotantolaitteiden käyttöönottotyön määrä mahdollisti ennätysmäärän työtä itse tuotekehityksessä. Toimintamme kokonaiskulut ovat laskeneet vuoden alusta 28 % vertailukauteen nähden, vaikka olemme lisänneet edelleen tuotekehitystä sekä myynnin ja markkinoinnin toimenpiteitä. Liiketoiminnan kassavirta parani 63 % ja oli -0,6 (-1,7) milj. euroa kolmannella vuosineljänneksellä. Kehitys liiketoiminnan kassavirrassa näkyy myös selvästi ensimmäisten kolmen kvartaalin ajalla, jolloin se parani 70 % ollen -1,6 (-5,5) milj. euroa.

Liiketoimintamalliemme kehittäminen kantaa enenevässä määrin hedelmää ja näkyy niin laitekannan kasvunopeudessa kuin asiakaspalautteessakin. Roolimme asiakkaiden kumppanina on kasvanut niin tekemistemme laajuuden kuin ratkaisumme merkityksellisyyden osalta. Projektien tavoite on aina omien tuotteidemme kaupallistaminen. Myös strategiamme mukainen maantieteellinen laajentuminen edistyy ja sen ansiosta saimme kuluneen neljänneksen aikana pari tuotantovaiheen tilausta. Maantieteellinen laajeneminen on myös johtanut uusien asiakkuuksien löytymiseen tärkeimmältä markkinaltamme Yhdysvalloista.

Kolmannen faasin tutkimukset ovat kliinisen työmme painopisteenä ja uusia sairaaloita otetaan tutkimuksiin mukaan kiihtyvällä tahdilla. Tutkimusprojekteissa saamamme asiakaspalautteita niin lääkäreiltä kuin lääkeyhtiöiltä on erittäin positiivista. Erään tutkimuksen laajetessa globaalisti, otimme käyttöön ensimmäisen PPT-liiketoimintamallin mukaisesti käytettävän laitteemme Australian mantereella.

Lääketieteellisiin käyttötarkoituksiin tarkoitettujen ratkaisuiden lisäksi kehitämme tuotteita myös muihin korkean lisäarvon sovelluksiin. Suuritehoisen yksimuotolaserteknologian ainutlaatuisen kyvykkyyden ansiosta pystyimme kolmannella vuosineljänneksellä toimittamaan nopealla aikataululla tuotteen, jonka merkittävä kvanttialan yritys tilasi meiltä edellisellä vuosineljänneksellä.

Tuotekehityspotkemme pysyi 30:ssa projektissa. Projekteissa keskitytään tuotealustamme kaupallistamiseen useissa eri indikaatioissa ja lääkkeillä. Saimme tämän vuosineljänneksen aikana myös uusia asiakkaita, mutta yhteistyömme ei vielä näiden asiakkaiden osalta ole riittävän pitkällä raportoidaksemme niitä omina

projekteinaan. Tuotekehityspotkussa keskityimme olemassa olevien projektien edistämiseen ja erityisesti kolmannessa faasissa olevien projektien asiakaspalautteen perusteella edistyimme hyvin.

Investoinnit tehtaamme kyvykkyyksiin, kuten tuotantokapasiteettiin sekä biolaboratorioon, ovat vahvistaneet kilpailukykyämme. Lisäksi alustaratkaisumme synergiat näkyvät yhä useammin positiivisena kilpailutekijänä ja erottavana tarjoamana. Olemme myös jatkaneet pitkäjänteistä ja monitahoista työtämme kestäväen kehityksen edistämiseksi. Uskomme näiden investointien sekä toimenpiteiden olevan asiakkaille positiivisella tavalla merkittäviä. Laaja osaamisemme ja vertikaalinen integraatio mahdollistaa parempien tuotteiden tekemisen lyhyemmässä ajassa.

Nykyisessä maailmantilanteessa oma huippumoderni tuotantolaitoksemme on yksi tärkeimmistä vahvuksistamme. Merkityksellistä on myös, että asiakaspohjamme on selkeästi laajentunut sekä kuluvaan että viime vuoden aikana. Meillä on erittäin kiinnostavia asiakkuuksia, mutta myös hyvä kassa-asema ja kyky reagoida nopeasti markkinoiden mahdollisuuksiin esimerkiksi lisäämällä tuotekehitystämme. Keskitymme jatkossakin kasvustrategiamme mukaisiin toimiin, kuten PPT-mallimme laajentamiseen, projektien edistämiseen ja teknologian hyödyntämiseen lyhyellä aikavälillä unohtamatta pitkän aikavälin strategisia mahdollisuuksia. Uskomme, että kasvustrategiamme mukainen toimintamme ja vahvuutemme myötävaikuttavat siihen, että liiketoimintamme palaa vahvaan ja kannattavaan kasvuun vuoden 2025 loppuun ulottuvalla strategiakaudellamme.

Tuotekehityksen ja projektien edistyminen

Modulightin tärkein edistymisen mittari, tuotekehityspotki, kasvoi kolmella projektilla vertailukaudesta ollen 30 (27) pysyen edellisen vuosineljänneksen tasolla. Projekteissa pyritään kaupallistamaan yhtiön omia tuotteita lukuisissa eri indikaatioissa ja sovelluksissa.

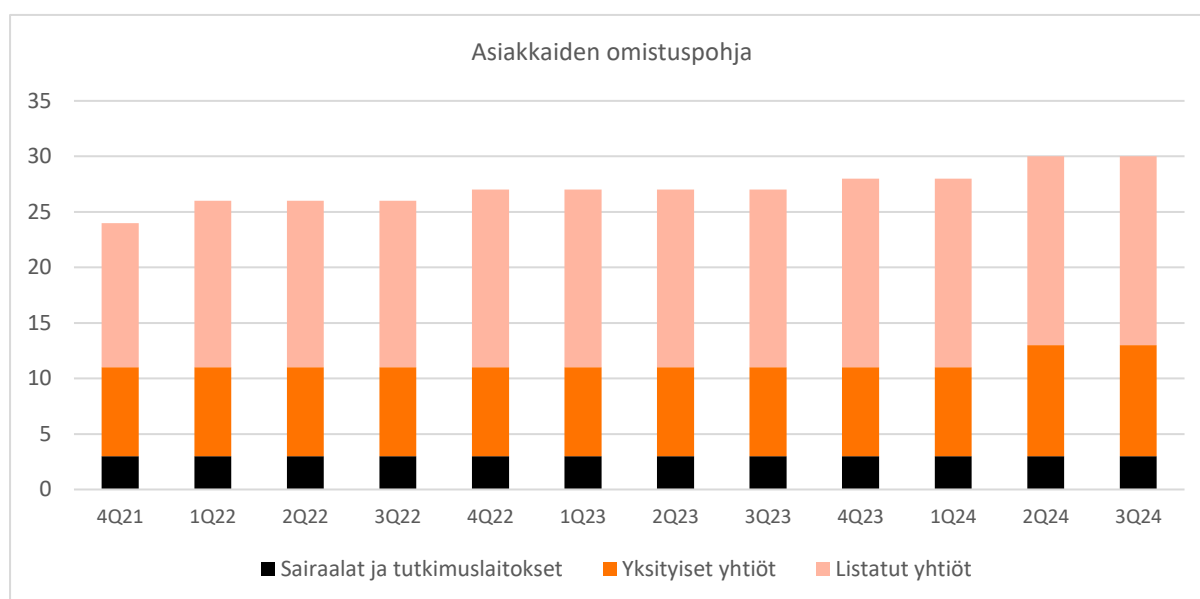
Pääpaino kolmannella vuosineljänneksellä oli nykyisissä projekteissa sekä erityisesti faasi kolmen projekteissa. Esimerkkinä edistymisestä otimme käyttöön ensimmäisen lääkinällisen laitteemme Australian-mantereella erään tutkimuksen laajetessa globaaliksi. Lääketieteellisiin käyttötarkoituksiin tarkoitettujen ratkaisujen lisäksi kehitämme tuotteita myös muihin korkean lisäarvon sovelluksiin. Ainutlaatuinen kyvykkyytemme ansiosta suuritehoisen yksimuotolaserteknologian alalla kykenimme kolmannella vuosineljänneksellä toimittamaan muutamia prototyyppjä nopealla aikataululla.

Vuosineljänneksen aikana saadut uudet asiakkaat toivat uusia aihioita tulevaisuutta ajatellen, mutta näitä ei vielä varhaisen vaiheen vuoksi lueta tuotekehityspotkeen kuuluviksi. Yhtiö arvioi, että useiden valmisteilla olevien projektien liikevaihtopotentiaali on merkittävä.

	2020				2021				2022				2023				2024		
	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q
Projektien kokonaismäärä*	13	13	15	16	16	20	22	24	26	26	26	27	27	27	27	28	28	30	30

* Kaikki yllä mainitut projektit koskevat Modulightin omien tuotteiden kaupallistamista. Jotta projekti voidaan sisällyttää tähän listaan, sen on täytettävä tietyt kriteerit, jotka liittyvät sen kaupalliseen potentiaaliin. Lisäksi sen on sovittava yhtiön strategiaan ja sen teknologisiin painopistealueisiin. Taulukossa lueteltujen virallisten projektien lisäksi Modulight jatkaa työtä useiden muiden hankkeiden parissa, ja joidenkin niistä arvioidaan lopulta kehittyvän projekteiksi. Projektien luokittelu asiakasryhmiin ja sisällyttäminen tai pois jättäminen tuotekehityspotkesta ei ole pelkkä numeerisen analyysin lopputulos, vaan viime kädessä kyseessä on subjektiivinen prosessi.

Lisätietoa Modulightin asiakkaista



Taloudellinen kehitys

Liikevaihto

Heinä–syyskuu 2024

Konsernin liikevaihto vuoden 2024 kolmannella neljänneksellä oli 640 (406) tuhatta euroa. Liikevaihdon muutos vertailukaudesta oli +234 tuhatta euroa eli +58 %.

Tammi–syyskuu 2024

Tammi-syyskuussa liikevaihto oli 2 664 (3 006) tuhatta euroa. Liikevaihdon muutos vertailukaudesta oli -342 tuhatta euroa eli -11 %. Liikevaihto kehittyi heikosti, mikä johtui hoitokertakohtaiseen PPT-liiketoimintamalliin siirtymisestä sekä viivästyksistä tietyissä projekteissa.

Kannattavuus

Heinä–syyskuu 2024

Kolmannen vuosineljänneksen käyttökate (EBITDA) oli -1 278 (-2 537) tuhatta euroa eli -199,6 (-624,8) % liikevaihdosta. Liiketulos (EBIT) oli -2 108 (-3 074) tuhatta euroa eli -329,2 (-757,1) % liikevaihdosta. Katsauskauden tulos oli -1 967 (-3 062) tuhatta euroa. Osakekohtainen tulos (EPS) oli -0,05 (-0,07) euroa. Käyttökate parani operatiivisen toiminnan tehostumisen myötä.

Tammi–syyskuu 2024

Tammi-syyskuussa käyttökate (EBITDA) oli -3 813 (-5 547) tuhatta euroa eli -143,1 (-184,5) % liikevaihdosta. Liiketulos (EBIT) oli -6 134 (-7 072) tuhatta euroa eli -230,2 (-235,3) % liikevaihdosta. Katsauskauden tulos oli -5 788 (-6 894) tuhatta euroa. Osakekohtainen tulos (EPS) oli -0,13 (-0,16) euroa. Käyttökate parani operatiivisen toiminnan tehostumisen myötä.

Tase, rahoitus ja investoinnit

Tammi–syyskuussa 2024 investoinnit olivat -3 410 (-8 786) tuhatta euroa. Liiketoiminnan vapaa rahavirta oli -7 223 (-14 333) tuhatta euroa ja liiketoiminnan rahavirta -1 644 (-5 450) tuhatta euroa. Nettorahavirta oli -6 592 (-15 541) tuhatta euroa. Suurin osa nettorahavirrasta liittyi yhtiön strategian mukaisiin tuotekehityshankkeisiin.

Konsernin käteisvarat ja muut rahavarat 30.9.2024 olivat 18 531 (28 323) tuhatta euroa. Tähän summaan sisältyvät rahoitusarvopaperit ovat vaihtoehtoisia pankkitalletuksille, ja ne arvostetaan käypään arvoon tulosvaikutteisesti, jos käypä arvo on hankinta-arvoa alempi.

Nettovelka 30.9.2024 oli -13 523 (-21 328) tuhatta euroa ja nettovelkaantumisaste -27,1 (-35,2) %. Omavaraisuusaste oli 86,7 (87,9) %. Oman pääoman tuotto tammi–syyskuussa 2024 oli -11 (-10) %.

Aktivoidut kehityskulut olivat tammi-syyskuussa 2 468 (2 953) tuhatta euroa eli 28 (27) % liiketoiminnan kokonaiskuluista.

Myyntisaatavien yhteismäärä 30.9.2024 oli 813 (926) tuhatta euroa. Yhtiö pitää myyntisaataviin liittyviä riskejä kohtuullisina.

Henkilöstö ja johto

Henkilöstön määrä (FTE) 30.9.2024 oli 67 (70), ja keskimääräinen henkilöstömäärä tammi-syyskuussa 2024 oli 73 (70). Henkilöstökulut olivat tammi-syyskuussa 2024 yhteensä -4 589 (-4 158) tuhatta euroa.

30.9.2024 Modulightin johtoryhmään kuuluivat seuraavat henkilöt: Seppo Orsila (toimitusjohtaja), Anca Guina (talousjohtaja), Ulla Haapanen (markkinointijohtaja), Kati Reiman (henkilöstöjohtaja), Jari Sillanpää (myyntijohtaja), Kalle Palomäki (johtaja, uudet tuotteet), Jukka-Pekka Alanko (palvelujohtaja), Petteri Uusimaa (teknologiajohtaja) ja Ville Vilokkinen (operatiivinen johtaja).

Modulight Oyj:n hallituksen jäsenet 30.9.2024 olivat Anne Koutonen (puheenjohtaja), Pia Kantola, Timur Kärki, Jyrki Liljeroos ja Seppo Orsila.

Varsinainen yhtiökokous

Modulight Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 2.5.2024. Yhtiökokous vahvisti tilinpäätöksen tilikaudelta 1.1.-31.12.2023 ja myönsi vastuuvapauden hallituksen jäsenille ja yhtiön toimitusjohtajalle tilikaudelta 1.1.-31.12.2023. Lisäksi yhtiökokous hyväksyi hallituksen ehdotuksen, että vuoden 2023 tulos -11 773 tuhatta euroa siirretään voitto-/tappiotilille ja että osinkoa ei jaeta.

Yhtiökokous päätti, että hallituksen jäsenten lukumäärä on viisi. Hallitukseen valittiin uudelleen Jyrki Liljeroos, Seppo Orsila, Pia Kantola, Timur Kärki ja Anne Koutonen. Yhtiökokouksen jälkeen pidetyssä järjestäytymiskokouksessa hallituksen puheenjohtajaksi valittiin Anne Koutonen. Hallituksen palkitsemisvaliokunnan jäseniksi valittiin Anne Koutonen (puheenjohtaja), Jyrki Liljeroos, Pia Kantola ja Timur Kärki.

Yhtiökokous vahvisti toimielinten palkitsemisraportin.

Yhtiön tilintarkastajaksi valittiin KHT-yhteisö Moore Idman Oy toimikaudeksi, joka jatkuu seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka. Päävastuullisena tilintarkastajana toimii KHT Jari Paloniemi.

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään enintään 4 261 694 oman osakkeen hankkimisesta yhdessä tai useammassa erässä yhtiön vapaalla omalla pääomalla ja/tai pantiksi ottamisesta yhdessä tai useammassa erässä. Hankittavien ja/tai pantiksi otettavien osakkeiden enimmäismäärä vastaa noin 10 %:a yhtiön kaikista osakkeista yhtiökokouskutsupäivän tilanteen mukaan. Yhtiö ei kuitenkaan voi yhdessä tytäryhtiöidensä kanssa omistaa tai ottaa pantiksi omia osakkeita millään hetkellä enempää kuin 10 % yhtiön kaikista osakkeista. Osakkeet hankitaan muuten kuin osakkeenomistajien omistusten mukaisessa suhteessa Nasdaq Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä hankintahetken markkinahintaan tai muuten markkinoilla muodostuvaan hintaan. Osakkeita voidaan hankkia ja/tai ottaa pantiksi esimerkiksi

yrittäjäyhtiöiden tai osakepohjaisten kannustinjärjestelmien toteuttamiseksi tai muihin hallituksen päättämiin tarkoituksiin sekä muutoin osakkeiden edelleen luovuttamiseksi, yhtiöllä pidettäväksi tai mitätöitäväksi. Hallitus päättää kaikista muista omien osakkeiden hankkimisen ja/tai pantiksi ottamisen ehdoista. Valtuutus on voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättämiseen saakka, kuitenkin enintään 30.6.2025 saakka.

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään osakeannista sekä osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:n tarkoittamien optioiden ja muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta yhdessä tai useammassa erässä, joko maksua vastaan tai maksutta. Annettavien osakkeiden määrä, mukaan lukien optioiden ja muiden erityisten oikeuksien perusteella saatavat osakkeet, voi olla yhteensä enintään 4 261 694 osaketta, mikä määrä vastaa noin 10 %:a yhtiön kaikista osakkeista yhtiökokouskutsupäivän tilanteen mukaan. Hallitus voi päättää joko antaa uusia osakkeita tai luovuttaa yhtiön hallussa olevia omia osakkeita. Valtuutus on voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättämiseen saakka, kuitenkin enintään 30.6.2025 saakka. Valtuutus kumoaa aikaisemmat käyttämättömät osakeantia ja optio-oikeuksien sekä muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamista koskevat valtuutukset.

Yhtiökokouksen pöytäkirja on nähtävillä yhtiön verkkosivuilla osoitteessa

<https://modulight.com/yhtiokokous2024/>.

Osakkeet ja osakkeenomistajat

Modulightilla on yksi osakelaji, ja kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus ja oikeus osinkoon ja yhtiön varoihin. Osakkeiden lukumäärä 30.9.2024 oli 42 616 936 (42 616 936). Yhtiön hallussa oli raportointikauden päättyessä 51 123 (51 123) omaa osaketta.

Yhtiön osake on kaupankäynnin kohteena Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä First North Growth Market Finland -markkinapaikalla. Raportointikauden aikana osakkeen ylin kurssi oli 1,36 (2,46) euroa ja alin kurssi 1,00 (1,40) euroa. Osakkeen painotettu keskihinta kaudella oli 1,33 (1,82) euroa. Päätöskurssi 30.9.2024 oli 1,11 (1,92) euroa. 30.9.2024 konsernin markkina-arvo oli 47 305 (81 825) tuhatta euroa.

30.9.2024 Modulight Oyj:llä oli 12 475 (12 297) osakkeenomistajaa. Hallituksen jäsenet, toimitusjohtaja ja johtoryhmä omistivat 39,9 (41,2) % osakkeista, ja 20 suurimman osakkeenomistajan osuus oli 75,3 (81,9) % osakkeiden kokonaismäärästä. Modulight Oyj:n 20 suurinta osakkeenomistajaa 30.9.2024 on esitetty alla olevassa taulukossa.

	Omistaja	Osakkeiden lukumäärä	Omistus- ja ääniosuus
1	Seppo Orsila	6 205 500	14,56 %
2	Petteri Uusimaa	6 205 500	14,56 %
3	Varma Mutual Pension Insurance Company	3 276 074	7,69 %
4	Pekka Savolainen	3 054 422	7,17 %
5	Ville Vilokkinen	3 039 750	7,13 %
6	Petri Melanen	2 173 500	5,10 %
7	Pekko Sipilä	1 630 125	3,83 %
8	Mika Saarinen	1 630 125	3,83 %

9	Mandatum Life Insurance Company	824 882	1,94 %
10	Ancuta Guina	670 320	1,57 %
11	Juha Lemmetti	553 140	1,30 %
12	Jyri Merivirta	500 000	1,17 %
13	Jyrki Liljeroos	460 950	1,08 %
14	Kalle Palomäki	414 855	0,97 %
15	Protean Funds Scandinavia	364 504	0,86 %
16	Kati Reiman	293 580	0,69 %
17	Petri Suokas with close associates	244 450	0,57 %
18	Hubert Jouve	200 737	0,47 %
19	Aktia Asset Management	198 700	0,47 %
20	Kaleva Mutual Insurance Company	149 957	0,35 %

Optio-ohjelmat

Modulight on tarjonnut henkilöstölleen optio-ohjelmia osana kannustus- ja sitouttamisohjelmaa.

Yhtiöllä oli syyskuun 2024 lopussa kaksi optio-ohjelmaa. Käyttämättömiä optioita oli 30.9.2024 yhteensä 1 101 945 kappaletta. Optio-oikeuksilla ei merkitty uusia osakkeita vuoden 2024 tammi-syyskuun aikana.

Ulkona olevat optio-ohjelmat on esitetty alla olevassa taulukossa.

Optio-ohjelma	Yhtiökokouksen antama valtuutus	Valtuutuksen mukaan annetut	Valtuutuksen mukaan antamatta	Annetuista optioista käytetty	Käyttämättömät optiot	Merkintähinta euroa	Merkintäaika
2021	852 758	667 021	185 737	0	667 021	6,49	31.12.2023-31.12.2025
2023	500 000	434 924	65 076	0	434 924	2,43	31.12.2025-31.12.2028

Arvio lähiajan riskeistä ja epävarmuustekijöistä

Modulightin lähiajan riskit ja epävarmuustekijät koskevat ennen kaikkea yhtiön liiketoimintaa ja toimialaa. Nämä riskit liittyvät esimerkiksi teknologian kehitykseen ja kilpailutilanteeseen, toimitusketjuihin, materiaalien saatavuuteen, terveydenhuoltoalan kehitykseen sekä ammattitaitoisen työvoiman saatavuuteen. Lisäksi yhtiön immateriaalioikeuksiin liittyy riskejä, samoin kuin tuotteiden myyntilupien saamiseen. Yleinen maailmanpoliittinen tilanne voi vaikuttaa niin asiakkaisiin kuin yhtiöön ja sen liiketoimintaan merkittävästi ja enemmän kuin aikaisemmin on arvioitu.

Yhtiö toimii lääkeliiketoiminnan alalla ja keskittyy erityisesti USA:n markkinaan. Erilaiset tuote- ja potilasvastuukysymykset voivat olla merkittävä riski yhtiölle.

Lisääntyvä kyberrikollisuus voi myös olla merkittävä ja kasvava riski erityisesti koska yhtiön tunnettuus on lisääntynyt. Yhtiö voi kohdata toimintahäiriöitä tai katkoksia tietotekniikassaan ja verkko- ja tai viestintäjärjestelmissään, ja/tai yhtiö saattaa joutua kyberturvallisuusrikkomusten kohteeksi.

Yhtiö altistuu myös luotto- ja vastapuoliriskille, mikäli sen sopimuskumppanit eivät kykene täyttämään sopimukseen perustuvia velvoitteitaan. Vastapuoliriski liittyy lähinnä yhtiön liiketoiminnassa kertyneisiin myyntisaataviin ja yhtiön rahoitusvälineisiin liittyviin saataviin.

Modulightin liiketoiminta- ja kasvustrategioiden onnistuminen on myös riippuvainen yhtiön kyvystä rekrytoida ja sitouttaa ammattitaitoista henkilöstöä. Avainhenkilöiden saatavuudella ja menettämällä voi olla merkittäviä haitallisia vaikutuksia yhtiön liiketoimintaan.

Markkinakatsaus ja toimintaympäristö

Modulightin kannalta olennaiset lääketieteelliset markkinat liittyvät etenkin syövän hoitoon (onkologia), silmäsairauksien hoitoon sekä genetiikkaan ja diagnostiikkaan. Modulight on tunnistanut lääketeollisten markkinoiden lisäksi liiketoimintamahdollisuuksia teknologialleen myös muiden korkean lisäarvon erikoissovellusten markkinoilta, kuten esimerkiksi kvanttilaskennan, virtausytometrian, diagnostiikan ja digitaalisten painokoneiden markkinoilta.

Maailmanlaajuisen onkologisen lääkemarkkinan koko oli 185 miljardia dollaria vuonna 2021, ja sen arvioidaan kasvavan 307 miljardiin dollariin vuoteen 2027 mennessä. Vaikka Modulight tavoittelee ainoastaan osaa maailmanlaajuisesta onkologian markkinasta keskittyen erityisesti Yhdysvaltojen markkinaan, kokonaismarkkinan merkittävä kasvu tarkoittaa myös laserpohjaisten onkologisten hoitojen kysynnän kasvua vastaavasti ja uusia mahdollisuuksia globaalisti. Kasvua onkologian markkinoilla ajaa erityisesti maailmanlaajuisesti ikääntyvä väestö. Iän tiedetään olevan yksi merkittävä tekijä syöpien esiintyvyyden lisääntymisessä. Vuonna 2023 osana PPT-liiketoimintamalliin siirtymistä Modulight tutki syövän hoidon kustannuksia Yhdysvalloissa yhtiölle olennaisten tai muutoin mielenkiintoisten indikaatioiden osalta. Tutkitut indikaatiot eivät edusta yhtiön koko tuotekehityspotkea. Tutkimus kattaa tällä hetkellä 10 eri indikaatiota onkologian alalla. Käypähoidon (painotettu) potilaskohtainen mediaanikustannus näille indikaatioille on 320 000 dollaria ja vaihteluväli eri indikaatioiden välillä 100 000 – 420 000 dollaria. Yhtiö uskoo, että sen hoitomuodon käyttö PPT-liiketoimintamallilla ja teknologialla paitsi parantaa hoidon lopputulosta ja sen saavutettavuutta myös laskee hoidon kokonaiskustannusta. Alla on esitetty tiettyjen syöpien potilasmääriä ja hoidon kustannuksia Yhdysvalloissa.

Indikaatio	Vuosittainen ilmaantuvuus Yhdysvalloissa (potilasta)	Hoitopolun mediaanikustannus (USD)
Silmän verkkokalvon syöpä	2 000	100 000
Pään ja kaulan alueen syöpä	66 000	200 000
Haimasyöpä	64 000	275 000

Myös silmälääkemarkkinoiden kasvu on jatkunut suotuisana. Maailmanlaajuisen silmälääketieteellisen hoitomarkkinan koko oli 33 miljardia dollaria vuonna 2022, ja sen arvioidaan kasvavan 54 miljardiin dollariin vuoteen 2030 mennessä. Markkinan kasvua tukevat pääasiassa silmäsairauksien jatkuva lisääntyminen ikääntymisen myötä sekä kasvavat T&K-investoinnit silmäsairauksien hoitojen kehittämiseen.

Genetiikan ja diagnostiikan aloilla maailmanlaajuisen seuraavan sukupolven geenisekvensointi-, endoskooppien ja virtausytometrian yhteenlasketun markkinan arvioidaan kasvavan vuoden 2022 noin 26 miljardista dollarista 52 miljardiin dollariin vuosikymmenen loppuun mennessä. Yksi genetiikka- ja

diagnostiikkamarkkinan pääkasvutekijöistä on tarve yksilöllistetyille lääkehoidoille syöpäsairauksien hoidossa. Muita tärkeitä kasvua ajavia tekijöitä ovat muun muassa tarve skaalautuville pilveen yhdistettäville hoitoratkaisuille.

Kvanttilaskentamarkkina on vasta syntymässä. Ennusteet sen kasvusta vaihtelevat merkittävästi, mutta kaikki viittaavat toimialan merkittävään kasvuun lähivuosina. Modulight seuraa markkinaa lähinnä asiakkaidensa kautta ja pyrkii strategiansa mukaisesti tarjoamaan tuotteitaan myös kvanttilaskentaan synergiahöytyjen maksimoimiseksi.

Strategia ja tavoitteet

Modulightin kasvutavoitteet strategiakaudella 2023–2025 pohjautuvat seuraaviin strategisiin avaintekijöihin:

1. maantieteellinen laajentuminen
2. tarjooman laajentaminen uusiin indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
3. uudet liiketoimintamallit
4. kaupallinen ja operatiivinen huippuosaaminen
5. alan parhaisiin lukeutuva laserteknologiaosaaminen

Modulightin tärkeimmät liiketoiminnalliset tavoitteet ovat:

- vähintään kolmen nykyiseen tuotekehityspotkeen kuuluvan projektin saattaminen kaupalliseen käyttöönottovaiheeseen
- oman toiminnan aloittaminen Yhdysvalloissa ja keskittyminen valikoituihin kumppanuuksiin Euroopassa ja Aasiassa
- hoitokertoihin perustuvan maksumallin sekä muiden SaaS-pohjaisten liiketoimintamallien kehittäminen
- hoitotehon ja saavutettavuuden parantaminen pilvipalveluita hyödyntämällä
- hiilineutraali liiketoiminta vuonna 2025

Modulight jalkauttaa strategiaansa erityisesti seuraavien hankkeiden kautta:

- myynnin, markkinoinnin ja operatiivisen toiminnan kehittäminen
- pilviteknologian ja pilvipohjaisten palveluiden kehittäminen
- alustalaitteiden tuotteistaminen eri indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
- teknologian kehittäminen valmistunutta investointiohjelmaa hyödyntäen
- vastuullisuuden, hallinnoinnin ja raportoinnin kehittäminen

Modulightin taloudellisena tavoitteena on vahva vuosittainen kasvu ja paluu vahvaan kannattavuuteen strategiakaudella 2023–2025. Yhtiön osinkopolitiikka säilyy entisellään.

- Kasvu: vahva liikevaihdon vuosittainen kasvu
- Kannattavuus: paluu vahvaan kannattavuuteen käyttökatteella (EBITDA-%) mitattuna
- Osinkopolitiikka: kaikki tuotot sijoitetaan orgaaniseen ja epäorgaaniseen kasvuun, ja yhtiö jakaa vähän tai ei lainkaan osinkoja

Taulukko-osio 1.1.–30.9.2024

Osavuositarkastuksen laatimisperiaatteet

Taloudelliset luvut on laadittu Suomen kirjanpitolain (FAS) mukaisesti. Tämän osavuositarkastuksen luvut ovat tilintarkastamattomia, ellei toisin mainita. Koko vuoden 2023 luvut ovat tilintarkastettuja.

Konsernin tuloslaskelma

1 000 euroa	7-9/2024	7-9/2023	1-9/2024	1-9/2023	1-12/2023
LIKEVAIHTO	640	406	2 664	3 006	4 025
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varaston muutos	-80	362	209	513	304
Valmistus omaan käyttöön	616	803	2 468	2 953	3 349
Liiketoiminnan muut tuotot	42	218	64	833	1 171
Materiaalit ja palvelut					
Aineet ja tarvikkeet					
Ostot tilikauden aikana	-262	-551	-1 231	-1 821	-2 693
Varastojen muutos	141	-274	-22	-147	-2
Ulkopuoliset palvelut	-24	42	-141	-429	-571
Materiaalit ja palvelut yhteensä	-145	-784	-1 394	-2 397	-3 266
Henkilöstökulut					
Palkat ja palkkiot	-1 063	-1 029	-3 848	-3 471	-4 792
Henkilösivukulut					
Eläkekulut	-181	-184	-657	-611	-851
Muut henkilösivukulut	-21	-37	-84	-77	-115
Henkilöstökulut yhteensä	-1 264	-1 251	-4 589	-4 158	-5 757
Poistot ja arvonalentumiset					
Suunnitelman mukaiset poistot	-830	-537	-2 321	-1 526	-3 593
Liiketoiminnan muut kulut	-1 087	-2 292	-3 235	-6 297	-8 365
LIKEVOITTO/-TAPPIO	-2 108	-3 074	-6 134	-7 072	-12 132
Rahoitustuotot ja -kulut					
Muut korko- ja rahoitustuotot	184	35	473	61	246
Korkokulut ja muut rahoituskulut	-43	-23	-128	117	26
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	141	12	345	178	272
VOITTO/TAPPIO ENNEN TILINPÄÄTÖSSIIRTOJA JA VEROJA	-1 967	-3 062	-5 788	-6 894	-11 860
Tuloverot					-1
KATSAUSKAUDEN VOITTO/TAPPIO	-1 967	-3 062	-5 788	-6 894	-11 861

Konsernin tase

1 000 euroa	30.9.2024	30.9.2023	31.12.2023
VASTAAVAA			
Pysyvät vastaavat			
Aineettomat hyödykkeet			
Kehittämismenot	10 462	10 207	8 916
Aineettomat oikeudet	69		
Aineettomat hyödykkeet yhteensä	10 531	10 207	8 916
Aineelliset hyödykkeet			
Rakennukset ja rakennelmat	3 208	3 337	3 326
Koneet ja kalusto	20 857	15 795	21 266
Muu käyttöomaisuus	287	5 573	285
Aineelliset hyödykkeet yhteensä	24 351	24 705	24 877
Pysyvät vastaavat yhteensä	34 882	34 912	33 793
Vaihtuvat vastaavat			
Vaihto-omaisuus			
Aineet ja tarvikkeet	1 535	1 416	1 560
Valmiit tuotteet	1 202	1 203	993
Vaihto-omaisuus yhteensä	2 738	2 618	2 553
Saamiset			
Lyhytaikaiset			
Myyntisaamiset	813	926	915
Muut saamiset	92	1 553	1 209
Siirtosaamiset	321	636	360
Lyhytaikaiset saamiset yhteensä	1 226	3 115	2 485
Rahoitusarvopaperit	17 175	27 721	24 721
Rahat ja pankkisaamiset	1 356	602	409
Vaihtuvat vastaavat yhteensä	22 495	34 056	30 169
VASTAAVAA YHTEENSÄ	57 377	68 968	63 962

1 000 euroa	30.9.2024	30.9.2023	31.12.2023
VASTATTAVAA			
Oma pääoma			
Osakepääoma	80	80	80
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	75 317	75 317	75 317
Edellisten tilikausien voitto	-19 679	-7 846	-7 809
Tilikauden voitto	-5 788	-6 897	-11 861
Oma pääoma yhteensä	49 931	60 655	55 727
Vieras pääoma			
Pitkäaikainen			
Lainat rahoituslaitoksilta	3 006	4 993	4 543
Pitkäaikainen vieras pääoma yhteensä	3 006	4 993	4 543
Lyhytaikainen			
Lainat rahoituslaitoksilta	2 002	2 002	2 002
Saadut ennakot	651	86	55
Ostovelat	457	378	569
Muut velat	122	123	136
Siirtovelat	1 208	732	930
Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä	4 441	3 321	3 692
Vieras pääoma yhteensä	7 446	8 313	8 235
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	57 377	68 968	63 962

Konsernin rahavirtalaskelma

1 000 euroa	7-9/2024	7-9/2023	1-9/2024	1-9/2023	1-12/2023
Liiketoiminnan rahavirta					
Liikevoitto	-2 108	-3 074	-6 134	-7 072	-12 132
Poistot ja arvonalentumiset	830	537	2 321	1 526	3 593
Rahoituserät, netto	141	12	345	178	272
Käyttöpääoman lisäys (-) / vähennys (+)	515	788	1 823	-81	986
Maksetut verot					-1
Liiketoiminnan rahavirta (A)	-622	-1 738	-1 644	-5 450	-7 281
Investointien rahavirta					
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-673	-2 103	-3 409	-9 458	-15 695
Ennakkomaksut	-200	62	-1	671	5 960
Investointien rahavirta (B)	-872	-2 041	-3 410	-8 786	-9 735
Rahoituksen rahavirta					
Lainojen lyhennykset (-) / nostot (+)	-536	-545	-1 537	-1 290	-1 739
Omien osakkeiden hankinta (-) / luovutus (+)		-16		-16	-16
Rahoituksen rahavirta (C)	-536	-561	-1 537	-1 306	-1 755
Nettorahavirta (A+B+C)	-2 030	-4 340	-6 592	-15 541	-18 772
Rahat ja rahoitusarvopaperit kauden alussa	20 565	32 661	25 131	43 870	43 870
Valuuttakurssierot	-4	2	-8	-6	33
Rahat ja rahoitusarvopaperit kauden lopussa	18 531	28 323	18 531	28 323	25 131

Laskelma konsernin oman pääoman muutoksista

1 000 euroa	7-9/2024	7-9/2023	1-9/2024	1-9/2023
Sidottu oma pääoma				
Osakepääoma 1.1.	80	80	80	80
Osakepääoman lisäykset				
Osakepääoma 30.9.	80	80	80	80
Sidottu oma pääoma yhteensä 30.9.	80	80	80	80
Vapaa oma pääoma				
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 1.1.	75,317	75,334	75,317	75,334
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahaston lisäykset		-16		-16
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 30.9.	75,317	75,317	75,317	75,317
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 1.1.	-19,675	-7,850	-19,671	-7,843
Muuntoero	-4	5	-8	-3
Tilikaudella jaetut osingot				
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 30.9.	-19,679	-7,846	-19,679	-7,846
Katsauskauden voitto (-tappio)	-5,788	-6,897	-5,788	-6,897
Vapaa oma pääoma yhteensä 30.9.	49,851	60,575	49,851	60,575
Oma pääoma yhteensä 30.9.	49,931	60,655	49,931	60,655

Tunnuslukujen määritelmät

Tunnusluku	Määritelmä	Käyttötarkoitus
Liikevaihdon kasvu-%	(Nykyisen tarkastelujakson liikevaihto - Edellisen tarkastelujakson liikevaihto) / Edellisen tarkastelujakson liikevaihto	Liikevaihdon kasvu on mittari, joka osoittaa yhtiön kasvua.
Käyttökate (EBITDA)	Liikevoitto ennen poistoja ja arvonalentumisia	Käyttökate on mittari, joka osoittaa yhtiön suoritusta.
Käyttökate-%	Käyttökate / Liikevaihto	Käyttökate on mittari, joka osoittaa yhtiön suoritusta.
Liikevoitto	Liikevoitto kuten esitetty tuloslaskelmassa	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Liikevoitto-%	Liikevoitto / Liikevaihto	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Osakekohtainen tulos	Kauden tulos / Ulkona olevien osakkeiden määrän painotettu keskiarvo tarkastelujakson aikana	Mittari kuvaa tuloksen jakautumista yksittäisille osakkeille.
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin kuten esitetty rahavirtalaskelmassa	Mittari tuottaa lisätietoa operatiivisten investointien rahavirtatarpeista.
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	Käyttökate (EBITDA) - Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Mittari tuottaa tietoa rahavaroista, jotka yhtiö kykenee tuottamaan operatiivisten investointien jälkeen.
Nettovelka	Korolliset lainat - Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)	Nettovelka on indikaattori, joka mittaa yhtiön ulkopuolisen rahoituksen kokonaismäärää.
Nettovelkaantumisaste	(Korolliset lainat + Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)) / Oma pääoma	Mittari johdolle, jolla seurataan yhtiön pääoman tasoa.
Omaraisuusaste	Oma pääoma / Vastaavaa yhteensä	Kuvastaa kuinka suuri osa yhtiön varoista on rahoitettu omalla pääomalla.
Oman pääoman tuotto-%	100 x Kauden tulos / Oikaistu oma pääoma keskimäärin	Kuvastaa yrityksen kykyä tuottaa voittoa suhteessa sen omistajille kuuluvaan omaan pääomaan.

Lisätiedot:

Toimitusjohtaja: Seppo Orsila m. +358 40 830 4671
Sijoittajaviestintä: Ulla Haapanen m. +358 40 830 4676
S-posti: ir@modulight.com
Hyväksytty neuvonantaja: Sisu Partners Oy
www.modulight.com
Twitter: [@modulight](https://twitter.com/modulight)

Modulight lyhyesti

Modulight Oyj on biolääketieteen alan yritys, joka suunnittelee ja valmistaa laservaloa hyödyntäviä laitteita syöpähoitoihin, silmäsairauksiin ja genetiikkaan. Yritys valmistaa lisäksi tuotteita muihin korkean lisäarvon sovelluksiin, kuten kvanttilaskentaan ja digitaalisiin painokoneisiin. Modulightin tuotteita ovat lääkinnälliset hoitolaitteet, sovellusjärjestelmät, ohjelmistot, pilvipalvelut sekä erikoisvalmisteiset puolijohteet. Modulightin tuotteet ovat maailmanlaajuisesti käytössä ja yhtiön asiakaskuntaan kuuluu mm. useita Fortune 500 -listan yrityksiä, kansainvälisiä lääkeyhtiöitä sekä tunnettuja syöpäkeskuksia ja yliopistoja. Modulight perustettiin vuonna 2000, ja yhtiön pääkonttori on Tampereella. www.modulight.com

modulight

www.modulight.com