



Kvartalsrapport

Juli - September 2026

Vår vision

Att etablera oss som ett ledande bolag
inom hälsa för husdjur på samtliga
större marknader

Stark utveckling i Europa och tillverkning, förbättringsarbete pågår i Nordamerika

Perioden i sammandrag

Siffror inom parentes avser utfall under motsvarande period föregående år.

Tredje kvartalet: 1 juli - 30 september 2026

- Nettoomsättningen uppgick till **732,2 MSEK** (712,9 MSEK), motsvarande en ökning om 3% (11%)
- Den organiska, valutajusterade, tillväxten uppgick till **2%** (15%)
- Operationell EBITDA uppgick till **150,1 MSEK** (154,9 MSEK), motsvarande en minskning om -3%, respektive en EBITDA-marginal om **20,5%** (21,7%). Redovisad EBITDA uppgick till 152,2 MSEK och inkluderar en icke-operationell justering på 2,1 MSEK som är hänförlig till stegvis förvärv av Viyo
- Operationell EBIT uppgick till **122,3 MSEK** (132,5 MSEK), motsvarande en minskning om -8%, respektive en EBIT-marginal om **16,7%** (18,6%)
- Resultat efter skatt uppgick till **28,7 MSEK** (22,2 MSEK)
- Resultat per aktie beräknat på **159 840 958 aktier** (159 840 958 aktier) uppgick till **0,18 SEK** (0,14 SEK)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till **96,3 MSEK** (152,6 MSEK)
- Per den 30 september 2026 uppgick likvida medel till **91,2 MSEK** (145,1 MSEK)
- Nettoskuld/R12 Operationell EBITDA (proforma och justerat för IFRS16) uppgick till **3,0** (2,7)

Väsentliga händelser under tredje kvartalet

Under kvartalet har Swedencare meddelat ett planerat VD-skifte som kommer genomföras under 2027.

Under kvartalet har Swedencares dotterbolag Summit Vet breddat sitt erbjudande med "soft chew"-formulering efter framgångsrikt samarbete med systerbolaget Vetio.

Första nio månaderna: 1 januari - 30 september 2026

- Nettoomsättningen uppgick till **2 052,5 MSEK** (2 000,8 MSEK), motsvarande en ökning om 3% (7%)
- Den organiska, valutajusterade, tillväxten uppgick till **6%** (9%)
- Operationell EBITDA uppgick till **407,2 MSEK** (402,3 MSEK), motsvarande en ökning om 1%, respektive en EBITDA-marginal om **19,8%** (20,1%). Redovisad EBITDA uppgick till 409,2 MSEK och inkluderar en icke-operationell justering på 2,1 MSEK som är hänförlig till stegvis förvärv av Viyo
- Operationell EBIT uppgick till **327,8 MSEK** (340,9 MSEK), motsvarande en minskning om -4%, respektive en EBIT-marginal om **16,0%** (17,0%)
- Resultat efter skatt uppgick till **70,1 MSEK** (39,1 MSEK)
- Resultat per aktie beräknat på **159 840 958 aktier** (159 518 501 aktier) uppgick till **0,44 SEK** (0,24 SEK)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till **239,8 MSEK** (282,1 MSEK)

Väsentliga händelser efter tredje kvartalets utgång

Det finns inga väsentliga händelser efter det tredje kvartalets utgång att kommentera.

VD har ordet

Det tredje kvartalet präglades av en god utveckling i Europa och inom tillverkningssegmentet, men också av fortsatta utmaningar i Nordamerika. Nettoomsättningen uppgick till 732 MSEK, en ökning med 3% jämfört med motsvarande kvartal föregående år och med 9% jämfört med Q2.

Den operationella EBITDA-marginalen uppgick till 20,5% och operationell EBITDA till 150 MSEK. Det var lägre än under motsvarande kvartal föregående år, men det högsta kvartalet för året som förväntat. Kassaflödet från den löpande verksamheten var fortsatt starkt och uppgick till 96 MSEK, vilket möjliggjorde en ytterligare skuldreduktion om 70 MSEK under kvartalet. Nettoskulden/EBITDA uppgick till 3,0 (2,7), en ökning jämfört med föregående år vilket förklaras av Summit Vets earn-out som från och med Q2 2026 inkluderas i beräkningen, men en minskning jämfört med föregående kvartal.

Den organiska tillväxten uppgick till 2%, vilket var en besvikelse och lägre än förväntat. Min förväntan var att hamna i nivå med Q2 då vi levererade 7%. Avvikelsen förklaras främst av tre faktorer; en SQF-inspektion i september som glädjande resulterade i ett godkännande av ytterligare en anläggning men påverkade produktionen mer än väntat, en svagare utveckling än förväntat för våra europeiska veterinärvarumärken i slutet av kvartalet samt utmaningar i leveranskedjan. De senare medförde både senarelagda leveranser och en negativ påverkan på onlineförsäljningen för några av våra varumärken. För helåret har vi nu en organisk tillväxt på 6% och vår

ambition är att återkomma till tvåsiffrig tillväxt i Q4 samtidigt som tvåsiffrig tillväxt för helåret inte längre är en rimlig målsättning.

Nordamerika är fortsatt en utmaning men Naturvets team har lagt ned ett omfattande arbete och vi förväntar oss en successiv förbättring för varumärket kommande år. Den amerikanska veterinärkanalen är fortsatt svag, men vi väntar effekt från våra större samarbeten inför lanseringar som sker i början av 2027.

Europa och tillverkningssegmentet fortsatte, liksom under föregående kvartal, att leverera starka resultat, där båda segmenten redovisade en organisk tillväxt om 11%. Inom tillverkningssegmentet är det fortsatt utmanande för vår största nordamerikanska produktionsenhet av dermatologiprodukter och kosttillskott. På nästa sida, samt i dagens webinarium, beskriver John Kane de åtgärder vi vidtar för att vända utvecklingen, bland annat genom att bredda erbjudandet till kategorier där vi ser både interna och externa behov. Samtidigt är efterfrågan mycket hög inom produktionen i EU och Storbritannien samt inom Pharma, både från befintliga kunder och genom nya kundförfrågningar. Vi har vunnit nya kontrakt och vår Pharma-enhet har godkänts efter en PAI (Pre-Approval Inspection) av amerikanska FDA. Inspektionen avsåg ett tillverkningstillstånd för en nyligen godkänd läkemedelsprodukt åt en kund. Produktionen planeras att starta under 2027.

ProDen PlaqueOff® fortsätter att utvecklas starkt, med en tillväxt på över 30% i ännu ett kvartal. Vår egen

Amazonförsäljning i både USA och Europa fortsätter att utvecklas väl, samtidigt som den starka exporttrenden håller i sig.

Avslutningsvis vill jag kommentera att jag efter 12 år har meddelat styrelsen att jag lämnar min roll senast under Q3 2027. Att få leda Swedencare från ett enproduktbolag med en omsättning på knappt 20 miljoner kronor 2014 till en global koncern inom djurhälsa med en omsättning om 2,7 miljarder kronor 2025 har varit en extraordinär entreprenöriell resa. Under denna period har vi konsekvent haft en kraftig tillväxt, hög lönsamhet och en god kassagenerering.

Jag kommer att göra mitt yttersta för att skapa bästa möjliga förutsättningar för en smidig övergång. Jag är övertygad om att min efterträdare kommer att fortsätta utveckla Swedencare och leda koncernen till nya höjder under de kommande åren.



Håkan Lagerberg
Malmö den 21 oktober 2026



Produktion expanderar med “treats”, receptbelagda flytande läkemedel samt farmaceutiska “soft chews”

Vetio South (Jupiter, FL, USA)

Fyra år efter den senaste expansionen vid anläggningen i Jupiter, Florida i slutet av 2022 investerar vi igen i ytterligare en utbyggnad, för att kunna producera två nya produktkategorier: “treats” och receptbelagda icke-sterila flytande läkemedel. Produktionsanläggningen för “treats” tas i drift i december i år och produktionen skalas upp under första kvartalet 2027, medan verksamheten för icke-sterila flytande läkemedel följer senare under 2027. När expansionen är färdig kommer Vetio Souths anläggning på 13 000 kvadratmeter att kunna stödja utveckling och tillverkning av kosttillskott för husdjur, “treats” samt receptbelagda och medicinska topikala produkter under ett och samma tak.

Expansionen återspeglar Vetios ambition att stärka sin närvaro inom produktkategorier som präglas av stark efterfrågan från konsumenter och fortsatt innovation. “Treats” och kosttillskott har blivit allt viktigare inslag i vården av husdjur, drivet av djurägarnas efterfrågan på produkter som främjar hälsa, välmående och livskvalitet samtidigt som de är enkla att administrera. Kapaciteten inom receptbelagda topikala produkter kompletterar Vetios ledande position inom receptfria topikala produkter och erbjuder fler alternativ för bolagets kunder inom djurhälsoläkemedel.

Summit Vet (Oxfordshire, UK)

Från slutet av 2025 började Summit Vet utveckla specialanpassade “soft chews” genom att dra nytta av Vetios globala patent för administrering av

farmaceutiska och nutraceutiska ingredienser. Efter att en ny produktionsanläggning för “soft chews” tagits i drift lanserade Summit Vet under kvartalet sin första produkt, och ytterligare lanseringar planeras.

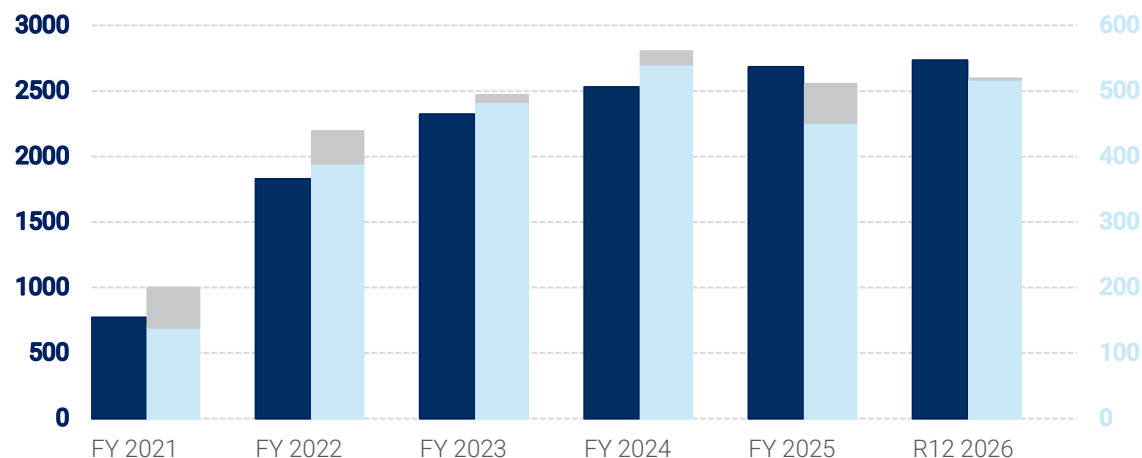
Doseringsformen “soft chew” är mer välsmakande än många andra beredningsformer vilket gör det enklare för både veterinärer och djurägare att ge läkemedel till husdjuret. I takt med att det fortfarande finns stor efterfrågan på formatet “soft chews” inom flera marknadssegment fortsätter Summit Vet att stärka sin position genom att utveckla innovativa och kundanpassade produkter. Bolagets dokumenterade förmåga att leverera sådana lösningar skapar goda förutsättningar för att öka marknadsandelarna och driva en långsiktigt hållbar tillväxt. Mer info om Summit Vet, processen bakom att ta fram beredningsformen och samarbetet inom koncernen beskrivs närmare på sida 12.



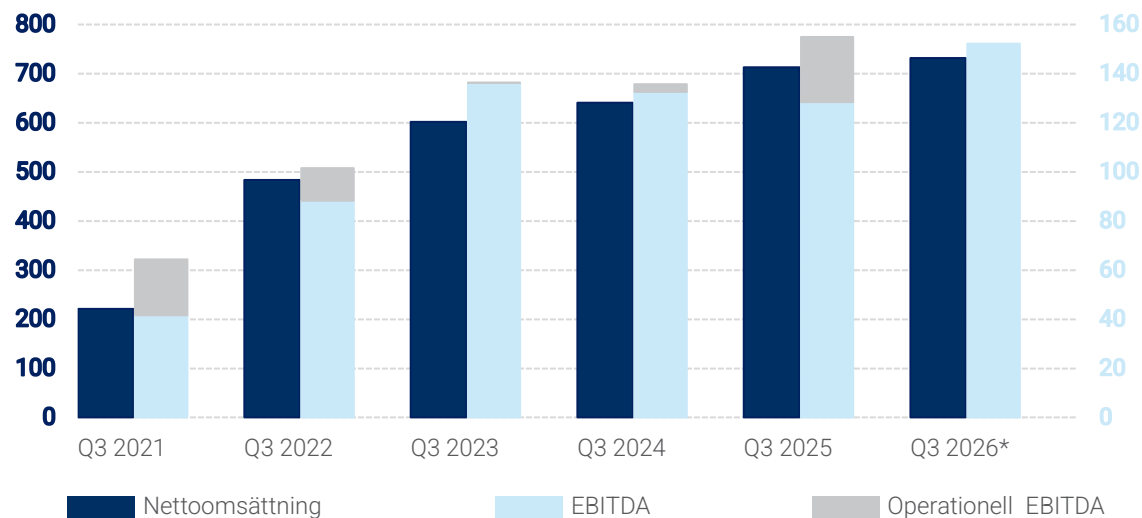
John Kane
Production Director

Utveckling 2021 - 2026

Årshistorik av nettoomsättning och EBITDA (MSEK)



Kvartalshistorik av nettoomsättning och EBITDA (MSEK)



*Under Q3 2026 är operationell EBITDA lägre än EBITDA, varpå den inte syns i grafen.

Fler nyckeltal samt definitioner finns på sida 26-30.

Q3 Swedencare Group

Nettoomsättning

732,2 MSEK

Organisk tillväxt

2%

Förändring nettoomsättning

3%

Operationell bruttomarginal

59,2%

Operationell EBITDA

150,1 MSEK

Marginal

20,5%

Nettoskuld/R12 operationell

EBITDA

3,0

Operationellt kassaflöde

96,3 MSEK

Likvida medel

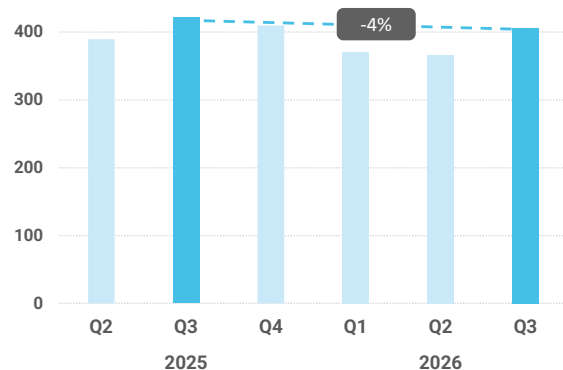
91,2 MSEK

Segmentsfördelning

Nordamerikanska segmentet 56% av totala nettoomsättningen

Försäljningen i de bolag som tillhör det nordamerikanska segmentet uppgick till 406,0 MSEK (421,7 MSEK), en minskning med -4% i jämförelse med motsvarande period föregående år vilket helt förklaras av organisk tillväxt. Den negativa organiska tillväxten i segmentet förklaras främst av en minskad försäljning inom produktgruppen Nutraceuticals där lägre beställningar från ett fåtal större kunder påverkar försäljningen av både Private Label och egna varumärken, där NaturVet har störst påverkan. Försäljningen av varumärket ProDen PlaqueOff® går dock starkt och visar en organisk tillväxt om 33% i segmentet.

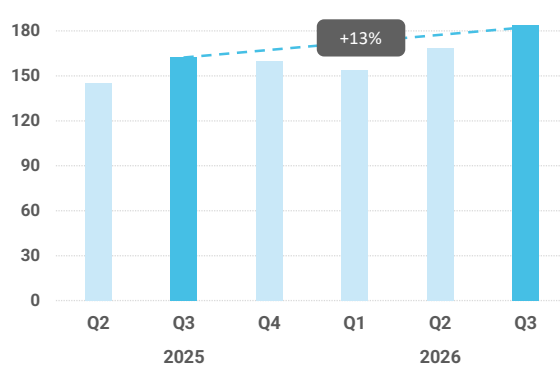
Det nordamerikanska segmentets andel av omsättningen representerar 56% av koncernens totala nettoomsättning jämfört med 59% motsvarande period föregående år.



Europeiska segmentet 25% av totala nettoomsättningen

För det europeiska segmentet uppgick nettoomsättningen till 183,7 MSEK (162,6 MSEK), en ökning med 13% i jämförelse med motsvarande period föregående år. Tillväxten fördelas på 11% organisk tillväxt och 2% förvärvat tillväxt hänförlig till stegförvärvet av Viyo. I segmentet är Dental den snabbast växande produktgruppen, drivet av försäljningen online och exportförsäljningen till marknader som sköts av distributörer. Försäljningen i Rest of the world har nästintill dubblats jämfört med motsvarande period föregående år där det främst är tillväxt i China och Chile, men även andra marknader i Sydamerika och Asien, som bidrar till den ökade försäljningen. Under kvartalet har flera lokala försäljningshemsidor bytt plattform vilket genererat högre konverteringsgrad och därmed ökad försäljning.

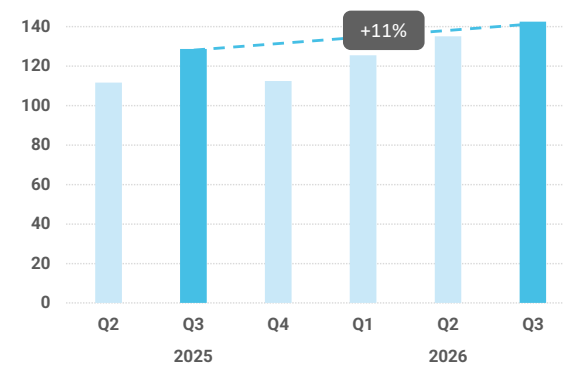
Det europeiska segmentets andel av nettoomsättningen har ökat med två procentenheter i jämförelse med motsvarande period föregående år till 25% (23%).



Tillverkningssegmentet 19% av totala nettoomsättningen

För tillverkningssegmentet uppgick försäljningen till 142,5 MSEK (128,7 MSEK), en ökning med 11% i jämförelse med motsvarande period föregående år vilket helt förklaras av organisk tillväxt. Trots att segmentets största bolag visar negativ organisk tillväxt fortsätter segmentet leverera tvåsiffrig organisk tillväxt. Tillväxten kommer främst från försäljning inom produktgrupperna Pharma och Dental. I Pharma, som består av både utveckling och tillverkning, har vår egen tillverkning tagit fart och dess omsättning ökat med 82% jämfört med motsvarande period föregående år. Efterfrågan på "soft chew" kontraktstillverkning är fortsatt hög med stark tillväxt på befintliga samt flera större nya kunder i Europa och bidrar till den organiska tillväxten.

Det är en jämn fördelning geografiskt inom segmentet där 54% av försäljningen sker i Nordamerika och 46% i Europa. Tillverkningssegmentets andel av nettoomsättningen ökar jämfört med motsvarande period föregående år och representerar 19% (18%) av koncernens totala nettoomsättning.



Finansiell utveckling – Första nio månaderna 2026

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för de första nio månaderna uppgick till 2 052,5 MSEK (2 000,8 MSEK), vilket motsvarar en ökning om 3% jämfört med motsvarande period föregående år. Tillväxten fördelas på 6% organisk tillväxt, 2% förvärvad tillväxt samt -5% negativ valutapåverkan.

Den förvärvade tillväxten härleds till Summit Vets omsättning i årets första kvartal samt Viyos omsättning

i det tredje kvartalet. Valutapåverkan är främst kopplad till förändring i USD, koncernens största valuta, under årets första kvartal.

Tillverkningssegmentet visar högst organisk tillväxt under årets första nio månader om 19% följt av det europeiska segmentet med organisk tillväxt om 16%. Det nordamerikanska segmentet visar negativ organisk tillväxt om -1%.

Koncernens organiska tillväxt för de första nio månaderna är drivet av produktgrupperna Dental och Pharma. Båda produktgrupperna har haft starkt momentum inom samtliga segment som de är verksamma inom.

Segmentsfördelning

Nordamerikanska segmentet 56% av totala nettoomsättningen

Försäljningen i de bolag som tillhör det nordamerikanska segmentet uppgick till 1 143,2 MSEK (1 225,1 MSEK), en minskning med -7% i jämförelse med motsvarande period föregående år. Tillväxten fördelas på -1% organisk tillväxt och -6% valutapåverkan till följd av en svagare USD mot SEK främst i årets första kvartal. Den negativa organiska tillväxten kommer huvudsakligen från segmentets största produktgrupp, Nutraceuticals, där det framför allt är Private Label-försäljningen som minskat jämfört med motsvarande period föregående år. Försäljning inom produktgruppen Dental och varumärket ProDen PlaqueOff® visar däremot stark tillväxt under årets första nio månader.

Det nordamerikanska segmentets andel av omsättningen representerar 56% av koncernens totala nettoomsättning jämfört med 61% motsvarande period föregående år.

Europeiska segmentet 25% av totala nettoomsättningen

För det europeiska segmentet uppgick nettoomsättningen till 506,3 MSEK (419,8 MSEK), en ökning med 21% i jämförelse med motsvarande period föregående år. Tillväxten fördelas på 16% organisk tillväxt, 8% förvärvad tillväxt och -3% valutapåverkan. Den förvärvade tillväxten är hänförlig till Summit Vet under årets första kvartal samt stegförvärv i det belgiska bolaget Viyo under årets tredje kvartalet. Det starka momentumet i Europa bekräftas av en god organisk tillväxt för nästintill alla bolag i segmentet. Även i Europa är det produktgruppen Dental som växer snabbast drivet av försäljning online, både på Amazon och egna hemsidor, samt till exportmarknaderna som hanteras av distributörer. Försäljningen via Amazon EU har under årets första nio månader motsvarat den sammanlagda försäljningen under de föregående fem åren och exportförsäljningen har redan överstigit helårsförsäljningen för 2025. Även Pharma visar god tillväxt i segmentet.

Omsättningen inom segmentet fördelar sig geografiskt med 90% i Europa och 10% i Rest of the world. Det europeiska segmentets andel av nettoomsättningen har ökat jämfört med motsvarande period föregående år och representerar 25% (21%) av koncernens totala nettoomsättning.

Tillverkningssegmentet 19% av totala nettoomsättningen

För tillverkningssegmentet uppgick försäljningen till 403,1 MSEK (355,9 MSEK), en ökning med 13% i jämförelse med motsvarande period föregående år. Tillväxten fördelas på 19% organisk tillväxt och -6% valutapåverkan. Tillväxten kommer främst från kontraktstillverkning inom både Pharma och Nutraceuticals. Pharma har visat god tillväxt i USA och Nutraceuticals i Europa. Även försäljning inom produktgruppen Dental har visat god tillväxt jämfört med motsvarande period föregående år.

Försäljningen i segmentet fördelar sig geografiskt med 55% i Nordamerika, 44% i Europa och 1% i Rest of the world. Tillverkningssegmentets andel av nettoomsättningen ökar jämfört med motsvarande period föregående år och representerar 19% (18%) av koncernens totala nettoomsättning.

Q3 2026

Resultat

För det tredje kvartalet uppgick den operationella bruttomarginalen till 59,2% (58,5%) och den redovisade bruttomarginalen till 59,1% (55,2%), vilket är i linje med förväntningarna. Justeringen hänför sig till en icke-operationell omvärdering av förvärvslager till verkligt värde om 0,9 MSEK (24,0 MSEK), vilket under kvartalet var kopplat till Viyo.

De externa kostnaderna uppgick under kvartalet till 183,6 MSEK (168,9 MSEK). Ökningen jämfört med motsvarande kvartal föregående år förklaras delvis av att försäljningen på Amazon utgör en större del av total nettoomsättning, vilket medför ökade försäljningsrelaterade marknadsföringskostnader, samt en ökad reservering av kundfordringar. Under kvartalet motsvarar de externa kostnaderna 25% av nettoomsättningen, vilket är en procentenhet högre än motsvarande kvartal föregående år men en procentenhet lägre än Q2 2026. Personalkostnaderna uppgår till 14% av nettoomsättningen, vilket är i samma nivå som motsvarande kvartal föregående år och två procentenheter lägre än Q2 2026.

Det operationella rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 122,3 MSEK (132,5 MSEK), motsvarande en operationell EBIT-marginal om 16,7% (18,6%). Av de 27,0 MSEK (24,3 MSEK) avskrivningar av materiella tillgångar för kvartalet är 14,5 MSEK (9,8 MSEK) hänförligt till IFRS16 (leasingtillgångar). Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar uppgår till 53,7 MSEK (54,4 MSEK), varav 52,9 MSEK (53,5 MSEK) avser icke operationella avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar.

De finansiella kostnaderna om 31,7 MSEK (20,2 MSEK) påverkas fortsatt av negativa valutakursförändringar och nuvärdesberäkning av earn-out. I samband med det stegvisa förvärvet av Viyo har det tidigare innehavet omvärderats, vilket har haft en negativ icke-operationell påverkan på de finansiella kostnaderna med 3,8 MSEK.

Räntekostnaderna på externa lån uppgår under kvartalet till 11,9 MSEK (13,2 MSEK) vilket beror på lägre skuldsättning.

Periodens operationella resultat som är justerat för både positiv och negativ effekt av förvärvet av Viyo, vilket kan läsas mer om i not 2, uppgick till 83,3 MSEK (105,0 MSEK), vilket motsvarar en operationell vinstmarginal om 11,4% (14,7%). Periodens redovisade resultat uppgick till 28,7 MSEK (22,2 MSEK) motsvarande en vinstmarginal om 3,9% (3,1%).

Resultat per aktie uppgick för det tredje kvartalet 2026 till 0,18 SEK (0,14 SEK) beräknat på vägt genomsnittligt antal aktier, 159 840 958 (159 840 958) per den 30 september 2026.

Kassaflöde

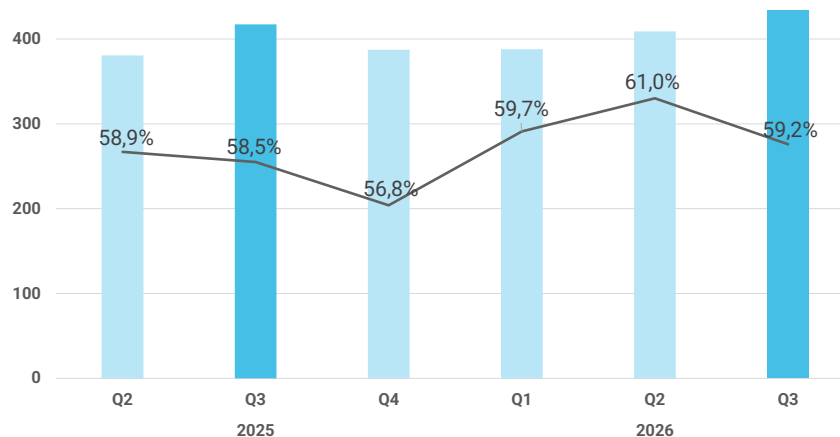
Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 96,3 MSEK (152,6 MSEK). Förändringen i rörelsekapitalet uppgick till -31,8 MSEK (36,6 MSEK) och beror främst på högre kundfordringar och på fortsatt lageruppbyggnad för att säkerställa god leveransförmåga under kommande perioder.

Kassaflödet under kvartalet påverkades positivt av genomfört förvärv av Viyo, då de likvida medel som tillfördes koncernen i samband med förvärvet, 7,4 MSEK, översteg den erlagda köpeskillingen.

Investeringar i övriga materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick till 17,6 MSEK (15,6 MSEK), vilket motsvarar 2% (2%) av nettoomsättningen.

Under tredje kvartalet amorterades 70,0 MSEK på de långfristiga lånen. Kassaflödet för perioden uppgick till 2,3 MSEK (24,3 MSEK).

Operationell bruttoresultat/marginal



Första nio månaderna

Resultat

Den operationella bruttomarginalen uppgick till 60,0% (58,5%) efter justering för icke-operationell omvärdering av förvärvslager på 0,9 MSEK (48,4 MSEK), vilket under perioden var kopplat till Viyo. Den redovisade bruttomarginalen uppgår för det första nio månaderna till 59,9% (56,1%).

De externa kostnaderna uppgick till 521,5 MSEK (470,3 MSEK) och motsvarar 25% av nettoomsättningen jämfört med 24% för helåret 2025. Personalkostnaderna uppgår till 15% av nettoomsättningen vilket är i linje med helåret 2025.

Det operationella rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 327,8 MSEK (340,9 MSEK), motsvarande en operationell EBIT-marginal om 16,0% (17,0%). Av de 77,2 MSEK (62,2 MSEK) avskrivningar av materiella tillgångar för första nio månaderna är 41,0 MSEK (29,6 MSEK) hänförligt till IFRS16 (leasingtillgångar). Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar uppgår till 156,4 MSEK (167,7 MSEK), varav 154,3 MSEK (165,6 MSEK) avser icke operationella avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar.

De finansiella kostnaderna om 83,4 MSEK (54,4 MSEK) påverkas av negativa valutakursförändringar samt uppbokning av earn-out kostnader, inklusive nuvärdesberäkning. Under första nio månaderna uppgår räntekostnaderna på externa lån till 34,4 MSEK (39,7 MSEK).

Periodens operationella resultat uppgick till 231,5 MSEK (266,8 MSEK), vilket motsvarar en operationell vinstmarginal om 11,3% (13,3%). Justeringarna inkluderar, förutom förvärvsrelaterade avskrivningar, främst earn-out kostnad samt både positiv och negativ

effekt av förvärvet av Viyo, vilket kan läsas mer om i not 2. Periodens resultat uppgick till 70,1 MSEK (39,1 MSEK) motsvarande en vinstmarginal om 3,4% (2,0%).

Resultat per aktie uppgick för det första nio månaderna till 0,44 SEK (0,24 SEK) beräknat på vägt genomsnittligt antal aktier, 159 840 958 (159 518 501) per den 30 september 2026.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 239,8 MSEK (282,1 MSEK). Ökade lagernivåer och högre kundfordringar är främsta anledningen till förändringen i rörelsekapitalet som uppgick till -65,6 MSEK (-26,2 MSEK) under årets första nio månader.

Periodens kassaflöde påverkades positivt av förvärvet av Viyo, där förvärvade likvida medel översteg erlagd köpeskilling med 7,4 MSEK. Kassaflödet påverkades även av en utbetalning av earn-out om 4,5 MSEK tidigare under året. Sammantaget uppgick nettoeffekten på kassaflödet från dessa transaktioner till positiva 2,9 MSEK.

Investeringar i övriga materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick till 54,4 MSEK (37,3 MSEK). Trots ökade investeringar i Vetio South motsvarar detta 3% (3%) av nettoomsättningen, vilket är i linje med förväntan även för helåret.

Utbetalning av utdelning 2025 har påverkat kassaflödet negativt med 44,8 MSEK, motsvarande 0,28 SEK per aktie. Under första nio månaderna har ett nytt lån tagits upp om 50,0 MSEK och amortering på de långfristiga lånen uppgår till 175,0 MSEK. Kassaflödet för perioden uppgick till -20,2 MSEK (-22,0 MSEK).

Finansiell ställning

Swedencares egna kapital per den 30 september 2026 uppgick till 7 359,1 MSEK (6 837,1 MSEK), varav 1,6 MSEK (1,6 MSEK) är aktiekapital. Swedencares likvida medel uppgick per samma datum till 91,2 MSEK (145,1 MSEK) och koncernen hade räntebärande långfristiga och kortfristiga skulder om totalt 1 694,8 MSEK (1 725,7 MSEK). Både kort- och långsiktig skuld kopplat till IFRS16 har ökat under perioden medan det externa långsiktiga lånet minskat. Koncernen har en cash pool-struktur vilket ger möjlighet för en lägre kassa, en lägre belåning samt lägre finansieringskostnader. Swedencare hade per den 30 september 2026 en nettoskuld vilken uppgår till 1 603,6 MSEK (1 580,6 MSEK).

Personal

Swedencare hade per den 30 september 2026 totalt 589 anställda fördelat på Sverige (22), England (102), Italien (20), Frankrike (3), Grekland (10), Irland (23), Spanien (7), USA (335), Belgien (1) och Kanada (66). Könsfördelningen är 52% kvinnor och 48% män. Från kvartalet ingår Viyo som bidrar med en anställd baserad i Belgien. Per den 30 september 2025 hade Swedencare totalt 609 anställda.

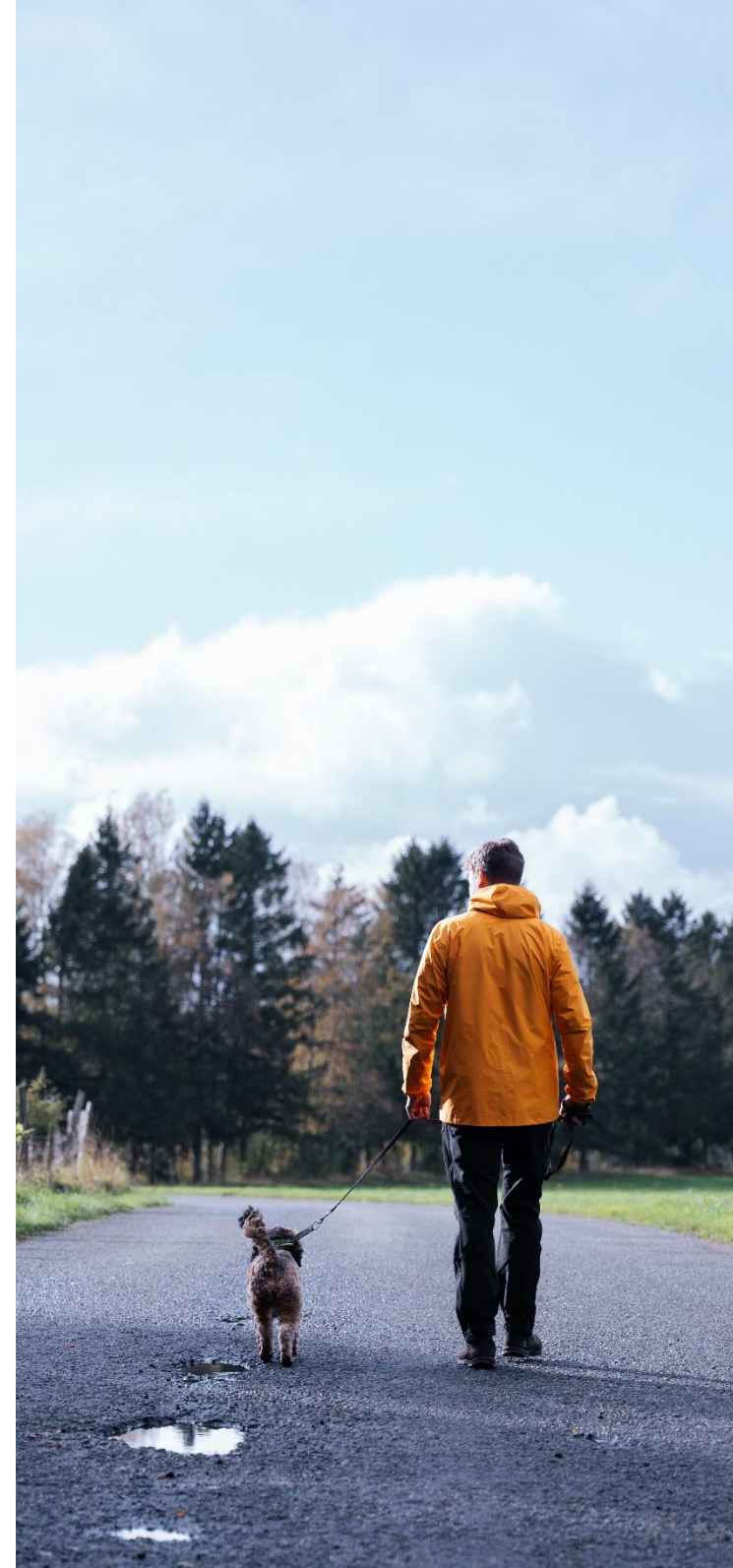
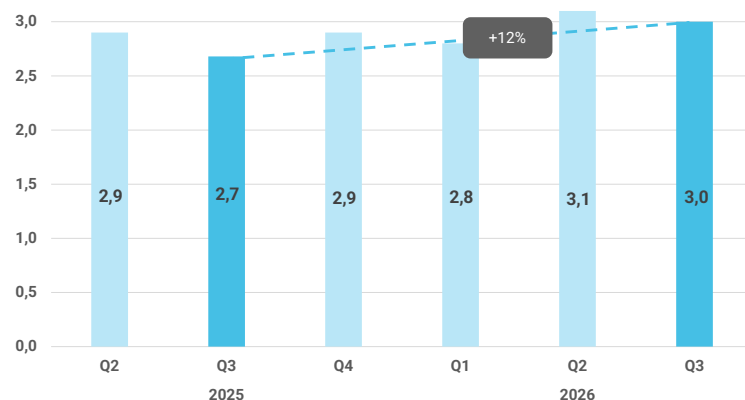
Finansiering

Swedencares skulder till kreditinstitut uppgick till 1 335 MSEK per den 30 september 2026. Koncernen har ett term-loan om 800 MSEK samt en Revolving Credit Facility (RCF) om 1 000 MSEK, varav utnyttjat belopp uppgick till 535 MSEK per den 30 september 2026. Utnyttjat belopp avser fyra uttag som förfaller med tre månaders intervall. Lånen löper med rörlig ränta (STIBOR+marginal) med koppling till nettoskulden i förhållande till EBITDA. Vägd genomsnittlig ränta uppgick per den 30 september 2026 till 3,49% (3,12%).

Lånen sträcker sig till juni 2029 med möjlighet för en förlängningsoption om ett år, vilket ger ett möjligt slutförfall juni 2030. Per den 30 september 2026 har koncernen outnyttjade kreditfaciliteter om 465 MSEK.

Lånen löper med finansiella kovenanter beträffande den finansiella nettoskulden i förhållande till proforma R12 operationell EBITDA och räntetäckningsgrad. Per den 30 september 2026 uppgick nettoskulden i förhållande till proforma R12 operationell EBITDA, båda justerade för IFRS16, till 3,0 (2,7). Ökningen förklaras av att Summit Vets earn-out från och med Q2 2026 inkluderas i beräkningen, då skulden förfaller inom ett år. Swedencare har för samtliga avstämningar uppfyllt de kovenanter som bankerna ställt i samband med upplåning.

Nettoskuld/R12 operationell EBITDA



Kombinerad expertis breddar erbjudandet inom veterinärläkemedel

Summit Veterinary Pharmaceuticals breddar sitt läkemedelserbjudande med "soft chew"-formuleringar och introducerar ett väletablerat format från kategorierna treats och kosttillskott till veterinärläkemedel i UK. Utvecklingen har möjliggjorts genom ett samarbete med systerbolaget Vetio Animal Health, där Summit Vets expertis inom veterinärläkemedel kombineras med Vetios "soft chews"-teknologi och erfarenhet.

För veterinärer kan tillgången till olika beredningsformer vara viktig för att kunna anpassa behandlingen efter den enskilda patienten. "Soft chews" erbjuder ett välsmakande och lättadministrerat alternativ till traditionella beredningsformer som t.ex. tabletter eller vätskor. Konsistensen och möjligheten att använda tilltalande smaker kan göra det enklare för husdjursägare att administrera läkemedel, särskilt när traditionella format kan innebära utmaningar.

Även om "soft chews" redan är väl etablerade inom treats och kosttillskott innebär utveckling av formatet för läkemedelsanvändning en annan typ av utmaningar. Formulering, stabilitet, konsistens och smaklighet måste balanseras noggrant, samtidigt som den aktiva läkemedelssubstansen måste förbli opåverkad. För Summit Vet innebär detta att kombinera sin läkemedelsexpertis med en djup förståelse för "soft chew"-teknologin.

Samlad expertis inom koncernen

Vetio har omfattande erfarenhet av utveckling och tillverkning av "soft chews", samt en unik patenterad "soft chew"-teknologi. Summit Vet har samtidigt omfattande kunskap inom veterinärläkemedel och de specifika kraven på Animal Health Specials, tillsammans med egen kompetens inom formulering och utveckling av analytiska metoder.

Samarbetet har gett Summit Vet tillgång till Vetios teknologi och expertis samtidigt som bolaget har kunnat bygga vidare på sin egen kompetens inom läkemedel och tillverkning i utvecklingen av den nya beredningsformen. Att dessa kompetenser finns inom Swedencare-koncernen har väsentligt påskyndat utvecklingsprocessen och gjort det möjligt för Summit Vet att introducera det nya erbjudandet på den brittiska veterinärläkemedelsmarknaden snabbare än vad som annars hade varit möjligt.

Erbjuder fler behandlingsalternativ

För veterinärer handlar nyttan i slutändan om valmöjligheter. Varje patient är unik, och det mest lämpliga sättet att administrera ett läkemedel kan bero på den enskilda patienten, behandlingen och de praktiska förutsättningar som husdjursägaren möter.

För vissa patienter kan ett mjukt, tuggvänligt format göra det enklare att administrera läkemedel än andra former. Det treat-liknande formatet kan också kännas bekant för husdjur och förknippas med positiva upplevelser, vilket gör det möjligt för husdjursägaren att ge läkemedlet direkt i stället för att behöva följa det.

Detta är särskilt relevant inom veterinärmedicin, där en framgångsrik behandling inte bara beror på själva formuleringen, utan också på att ägaren kan administrera läkemedlet enligt ordination. Genom att

utöka sin portfölj med "soft chews" ger Summit Vet veterinärer ytterligare ett alternativ när de överväger hur behandlingen bäst ska administreras till den enskilda patienten.

Skapar möjligheter över Atlanten

Projektet illustrerar hur Swedencares globala struktur kan skapa möjligheter genom att sammanföra specialiserade bolag med kompletterande kompetenser.

Vetios "soft chews"-utveckling har sina rötter i Nordamerika, medan Summit Vets kunskap om läkemedel, tillverkningskapacitet och marknadsnärvaro är förankrad på den brittiska veterinärmarknaden. Genom att föra samman dessa kompetenser har bolagen kunnat kombinera sina respektive styrkor och introducera "soft chew"-formuleringar i ytterligare ett marknadssegment.

Lanseringen visar vad som kan åstadkommas när bolag inom koncernen drar nytta av varandras styrkor och skapar nya möjligheter inom djurhälsa.

"Genom att bli en del av Swedencare har vi fått tillgång till den globalt patenterade "soft chew"-teknologin, samt värdefulla insikter från kollegor med lång erfarenhet av dessa formuleringar. Deras kunskap har kompletterat expertisen i vårt eget team när vi har arbetat med att utöka vår produktionskapacitet och ta denna spännande beredningsform till marknaden", säger Owain Hughes, Operations Director på Summit Vet.



Aktien

De tio största aktieägarna

Tabellen återger Swedencares ägarstruktur per den 30 september 2026 i sammandrag:

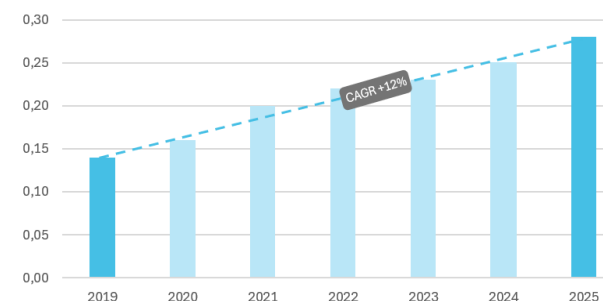
	Antal aktier	Ägarandel
Symrise AG	65 285 601	40,8%
Håkan Svanberg & Co Health Care AB	23 090 775	14,4%
JCC Group Invest Sweden AB (Johan Bergdahl genom bolag)	7 555 555	4,7%
Nordnet Pensionsförsäkring	5 944 825	3,7%
Mastan AB (Håkan Lagerberg genom bolag)	5 805 666	3,6%
Avanza Pension	4 729 901	3,0%
Alcur Fonder	4 696 272	2,9%
Handelsbanken Fonder	3 771 534	2,4%
Fjärde AP-fonden	3 295 000	2,1%
Kavaljer Fonder	1 579 563	1,0%
Övriga	34 086 266	21,3%
Totalt	159 840 958	100,0%
Free float*	55 947 873	35,0%

Innehav inkluderar närstående

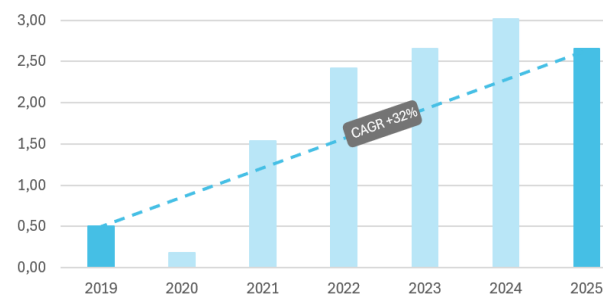
*Aktier som inte ägs av styrelsemedlemmar, ledningen, deras närstående, aktieägare med mer än 10% eller som är del av lockup avtal.

	Antal aktier	Aktiekurs
30 september 2026	159 840 958	21,8
30 september 2025	159 840 958	34,0
30 september 2024	158 862 839	44,3
30 september 2023	158 731 900	40,9

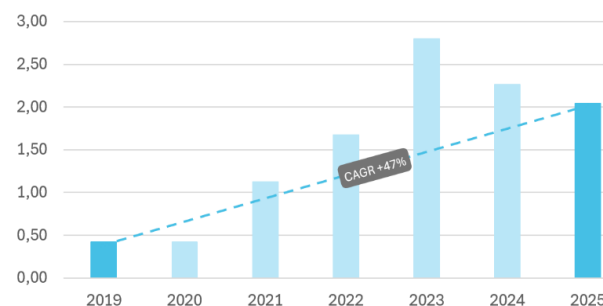
Utdelning per aktie (SEK)



Op. EBITA per aktie (SEK)



Kassaflöde löpande verksamhet per aktie (SEK)



Finansiell översikt

Koncernens rapport över totalresultat

	jul - sep 2026	jul - sep 2025	jan - sep 2026	jan - sep 2025	helår 2025	rullande 12 mån
Nettoomsättning	732,2	712,9	2 052,5	2 000,8	2 683,1	2 734,8
Övriga intäkter	5,6	2,6	12,5	9,0	11,5	14,9
Totala intäkter	737,9	715,5	2 065,0	2 009,8	2 694,6	2 749,8
Råvaror, förnödenheter och handelsvaror	-299,5	-319,7	-822,9	-878,6	-1 173,1	-1 117,4
Övriga externa kostnader	-183,6	-168,9	-521,5	-470,3	-646,6	-697,8
Kostnader för ersättningar till anställda	-102,3	-97,3	-307,9	-312,8	-417,4	-412,5
Övriga rörelsekostnader	-0,3	-1,2	-3,5	-5,0	-6,2	-4,6
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	152,2	128,5	409,2	343,1	451,3	517,4
Av- och nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-27,0	-24,3	-77,2	-62,2	-89,5	-104,5
Rörelseresultat före avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar (EBITA)	125,2	104,2	332,0	280,9	361,8	412,9
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-53,7	-54,4	-156,4	-167,7	-221,2	-209,9
Rörelseresultat (EBIT)	71,5	49,7	175,6	113,2	140,6	203,0
Finansiella intäkter	2,1	5,7	4,0	10,0	15,6	4,5
Finansiella kostnader	-31,7	-20,2	-83,4	-54,4	-75,0	-99,0
Resultat från andelar i intresseföretag	0,0	0,4	2,3	0,2	1,1	3,2
Resultat efter finansiella poster	41,9	35,5	98,4	69,0	82,5	111,8
Resultat före skatt	41,9	35,5	98,4	69,0	82,5	111,8
Skatt på periodens resultat	-19,5	-21,1	-50,5	-45,0	-60,0	-65,5
Uppskjuten skatt	6,3	7,7	22,2	15,1	33,0	40,2
Periodens resultat	28,7	22,2	70,1	39,1	55,5	86,5
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	28,7	22,2	70,2	39,1	55,5	86,6
Periodens resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	-0,1	-	-0,1	-	-	-0,1
Omräkningsdifferens utländska dotterbolag	223,9	-108,5	660,0	-1 234,5	-1 423,6	470,8
Summa totalresultat	252,6	-86,3	730,1	-1 195,4	-1 368,1	557,3
Periodens totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	252,3	-86,3	729,8	-1 195,4	-1 368,1	557,1
Periodens totalresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	0,3	-	0,3	-	-	0,3
Resultat per aktie före och efter utspädning (SEK)	0,18	0,14	0,44	0,24	0,35	0,54

Koncernens balansräkning

	30 sep 2026	31 dec 2025	30 sep 2025
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Goodwill	4 206,2	3 905,8	3 986,2
Övriga immateriella anläggningstillgångar	3 864,8	3 731,0	3 868,5
Andelar i intresseföretag	0,2	10,3	9,3
Byggnader och mark	154,7	125,8	133,3
Nyttjanderätt byggnader och mark	335,7	332,0	188,7
Maskiner och andra tekniska anläggningar	139,8	132,0	131,2
Nyttjanderätt maskiner och andra anläggningar	16,2	7,3	7,9
Inventarier, verktyg och installationer	11,3	12,4	11,8
Depositioner	2,2	2,0	2,1
Uppskjuten skattefordran	166,5	147,8	124,4
Summa anläggningstillgångar	8 897,7	8 406,4	8 463,3
Omsättningstillgångar			
Varulager	609,2	492,7	527,1
Kundfordringar	353,2	289,0	286,1
Skattefordringar	155,9	141,3	90,5
Övriga fordringar	16,0	11,6	8,6
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	74,6	65,4	77,9
Likvida medel	91,2	103,0	145,1
Summa omsättningstillgångar	1 300,0	1 103,1	1 135,3
SUMMA TILLGÅNGAR	10 197,8	9 509,4	9 598,6

	30 sep 2026	31 dec 2025	30 sep 2025
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	1,6	1,6	1,6
Övrigt tillskjutet kapital	6 258,1	6 257,4	6 256,9
Omräkningsreserver	760,5	110,8	299,9
Balanserad vinst och årets vinst	330,5	295,1	278,7
Summa eget kapital hänförligt till aktieägare	7 350,7	6 665,0	6 837,1
Innehav utan bestämmande inflytande	8,4	-	-
Summa eget kapital	7 359,1	6 665,0	6 837,1
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	1 331,4	1 456,3	1 520,9
Övriga räntebärande skulder	302,6	295,2	164,5
Uppskjuten skatteskuld	528,1	506,9	508,0
Skulder till anställda	4,9	4,4	4,4
Övriga långfristiga skulder	188,9	163,8	162,7
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	139,7	108,1	117,0
Skatteskulder	161,4	157,4	129,8
Övriga räntebärande skulder	60,9	52,6	40,3
Övriga skulder	31,2	26,4	33,1
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	89,5	73,5	80,7
Summa skulder	2 838,6	2 844,5	2 761,4
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	10 197,8	9 509,4	9 598,6

Koncernens kassaflödesanalys

	jul - sep 2026	jul - sep 2025	jan - sep 2026	jan - sep 2025	helår 2025
Resultat innan finansiella poster	71,5	49,7	175,6	113,2	140,6
Avskrivningar	80,6	78,8	233,6	229,9	310,6
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	-5,1	10,1	-12,0	29,6	21,5
Betald ränta	-10,2	-12,7	-30,0	-42,0	-54,6
Betald skatt	-8,8	-10,0	-62,0	-22,4	-60,9
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	128,1	116,0	305,3	308,3	357,3
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>					
Förändring av varulager	-20,5	16,9	-56,0	-37,8	-22,5
Förändring kundfordringar	-34,4	3,6	-30,1	-19,9	-29,2
Förändring av kortfristiga fordringar	0,8	-0,9	-7,6	0,8	8,9
Förändring leverantörsskulder	13,8	6,3	16,7	24,5	18,6
Förändring av kortfristiga skulder	8,4	10,6	11,5	6,2	-6,3
Kassaflöde från den löpande verksamheten	96,3	152,6	239,8	282,1	326,8
<i>Investeringsverksamheten</i>					
Rörelseförvärv	7,4	-28,3	2,9	-480,2	-480,2
Inköp av immateriella tillgångar	-0,9	-0,8	-3,1	-3,1	-3,8
Inköp av byggnader och mark	-12,0	0,8	-26,8	-2,9	-4,8
Inköp av maskiner och andra anläggningar	-4,4	-13,5	-22,9	-26,9	-37,5
Inköp av inventarier, verktyg och installationer	-0,3	-2,0	-1,6	-4,4	-5,1
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-10,1	-43,8	-51,5	-517,5	-531,4
Utbetald utdelning	-	-	-44,8	-40,0	-40,0
Lån	-	-	50,0	2 050,0	2 050,0
Amortering på räntebärande lån	-70,0	-75,0	-175,0	-1 768,0	-1 833,0
Amortering på lease	-13,8	-9,5	-38,8	-28,7	-39,2
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-83,8	-84,5	-208,5	213,3	137,8
Årets kassaflöde	2,3	24,3	-20,2	-22,0	-66,8
Likvida medel vid periodens ingång	85,4	124,0	103,0	186,8	186,8
Kursdifferens i likvida medel	3,5	-3,2	8,4	-19,7	-17,0
Likvida medel vid periodens slut	91,2	145,1	91,2	145,1	103,0

Koncernens förändring i eget kapital

	jul - sep 2026	jul - sep 2025	jan - sep 2026	jan - sep 2025	helår 2025
Ingående eget kapital	7 098,2	6 922,9	6 665,0	8 032,1	8 032,1
Nyemission/aktierelaterade ersättningar	0,2	0,6	0,7	40,4	40,9
Utbetald utdelning	-	-	-44,8	-40,0	-40,0
Förändringar avseende innehav utan bestämmande inflytande	8,1	-	8,1	-	-
Periodens totalresultat	252,5	-86,3	730,1	-1 195,4	-1 368,1
Utgående eget kapital	7 359,1	6 837,1	7 359,1	6 837,1	6 665,0
Eget kapital hänförligt till:					
Moderbolagets aktieägare	7 350,7	6 837,1	7 350,7	6 837,1	6 665,0
Innehav utan bestämmande inflytande	8,4	-	8,4	-	-

Uppdelning av nettoomsättning per segment – Q3 2026

	Nordamerika		Europa		Tillverkning		Koncernen		Förändring %	Organisk %
	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025		
Geografisk marknad										
North America	401,0	416,7	0,2	-	76,5	84,0	477,7	500,7	-5%	-5%
Europe	1,3	1,0	165,1	152,9	66,0	44,7	232,3	198,6	17%	16%
Rest of the world	3,8	4,0	18,5	9,7	-	-	22,2	13,6	63%	47%
Totalt	406,0	421,7	183,7	162,6	142,5	128,7	732,2	712,9	3%	2%
Produktområden										
Topicals/Dermatology	71,9	75,4	14,2	18,2	45,5	58,6	131,6	152,3	-14%	-14%
Dental	84,3	62,1	71,3	55,4	21,9	18,3	177,4	135,7	31%	31%
Treats	16,0	16,7	-	-	0,1	-	16,0	16,7	-4%	-5%
Nutraceuticals	201,5	230,3	65,0	60,1	43,7	23,7	310,2	314,2	-1%	-3%
Pharma	-	-	31,4	27,4	31,0	26,5	62,4	53,9	16%	17%
Other	32,4	37,2	1,8	1,4	0,5	1,7	34,7	40,3	-14%	-14%
Totalt	406,0	421,7	183,7	162,6	142,5	128,7	732,2	712,9	3%	2%
Tidpunkt för intäktsredovisning										
Prestationsåtagandet uppfylls över tid	-	-	-	-	76,6	84,2	76,6	84,2	-9%	-9%
Prestationsåtagandet uppfylls vid en viss tidpunkt	406,0	421,7	183,7	162,6	65,9	44,5	655,6	628,8	4%	3%
Totalt	406,0	421,7	183,7	162,6	142,5	128,7	732,2	712,9	3%	2%
Varumärken										
NaturVet®	115,4	133,3	1,7	0,2	0,1	0,2	117,2	133,7	-12%	-12%
ProDen PlaqueOff®	80,0	59,5	67,3	52,4	12,4	4,0	159,7	115,9	38%	37%
Contract Manufacturing	-	-	-	-	125,4	122,2	125,4	122,2	3%	3%
Private/CO label	67,1	73,6	9,3	6,8	-	-	76,4	80,4	-5%	-6%
Alla andra varumärken	143,5	155,3	105,4	103,2	4,6	2,3	253,5	260,7	-3%	-5%
Totalt	406,0	421,7	183,7	162,6	142,5	128,7	732,2	712,9	3%	2%

Uppdelning av nettoomsättning per segment – Första nio månaderna

	Nordamerika		Europa		Tillverkning		Koncernen		Förändring %	Organisk %
Geografisk marknad	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025		
North America	1 129,2	1 209,0	0,7	-	223,0	246,3	1 352,9	1 455,3	-7%	-1%
Europe	2,9	3,3	453,8	389,7	175,4	109,3	632,2	502,3	26%	24%
Rest of the world	11,0	12,8	51,8	30,2	4,6	0,3	67,4	43,3	56%	54%
Totalt	1 143,2	1 225,1	506,3	419,8	403,1	355,9	2 052,5	2 000,8	3%	6%
Produktområden										
Topicals/Dermatology	193,5	200,0	41,1	43,7	142,5	186,9	377,1	430,6	-12%	-7%
Dental	226,8	186,2	202,9	154,0	55,9	27,0	485,7	367,1	32%	38%
Treats	50,0	53,2	-	-	0,1	-	50,1	53,2	-6%	0%
Nutraceuticals	579,5	681,9	169,3	163,9	106,7	72,8	855,5	918,5	-7%	-2%
Pharma	-	-	87,0	53,3	96,3	67,6	183,3	120,9	52%	36%
Other	93,3	103,8	6,0	4,9	1,6	1,7	100,8	110,4	-9%	-3%
Totalt	1 143,2	1 225,1	506,3	419,8	403,1	355,9	2 052,5	2 000,8	3%	6%
Tidpunkt för intäktsredovisning										
Prestationsåtagandet uppfylls över tid	-	-	-	-	229,4	247,4	229,4	247,4	-7%	-2%
Prestationsåtagandet uppfylls vid en viss tidpunkt	1 143,2	1 225,1	506,3	419,8	173,6	108,5	1 823,1	1 753,4	4%	7%
Totalt	1 143,2	1 225,1	506,3	419,8	403,1	355,9	2 052,5	2 000,8	3%	6%
Varumärken										
NaturVet®	337,5	360,8	2,8	0,5	0,4	0,5	340,8	361,9	-6%	0%
ProDen PlaqueOff®	217,5	183,9	191,5	144,9	29,7	12,7	438,7	341,6	28%	34%
Contract Manufacturing	-	-	-	-	363,1	335,2	363,1	335,2	8%	14%
Private/CO label	180,4	234,4	16,8	21,5	-	-	197,2	255,9	-23%	-18%
Alla andra varumärken	407,8	445,9	295,2	252,9	9,8	7,4	712,8	706,2	1%	1%
Totalt	1 143,2	1 225,1	506,3	419,8	403,1	355,9	2 052,5	2 000,8	3%	6%

Not 1 Rörelsesegment koncernen - Q3 2026

	Nordamerika		Europa		Tillverkning		Koncerngemensamma funktioner		Koncernen	
	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025
Extern omsättning	406,0	421,7	183,7	162,6	142,5	128,7	-	-	732,2	712,9
Intern omsättning, mellan segment	0,4	0,4	19,1	6,4	54,6	47,8	-74,1	-54,6	-	-
Nettoomsättning	406,4	422,1	202,8	168,9	197,0	176,5	-74,1	-54,6	732,2	712,9
Externa övriga intäkter	1,8	1,7	3,9	0,7	0,0	0,3	0,0	-0,1	5,6	2,6
Totala intäkter	408,2	423,7	206,7	169,7	197,1	176,9	-74,1	-54,7	737,9	715,5
Råvaror, förnödenheter och handelsvaror	-185,1	-194,9	-71,7	-69,5	-111,7	-99,5	68,9	44,3	-299,5	-319,7
Övriga externa kostnader	-118,0	-116,3	-37,1	-30,9	-20,6	-15,6	-7,8	-6,0	-183,6	-168,9
Kostnader för ersättningar anställda	-48,2	-50,2	-20,4	-17,5	-26,6	-22,6	-7,1	-7,0	-102,3	-97,3
Övriga rörelsekostnader	0,0	0,0	-0,1	-0,4	0,2	-0,8	-0,3	-	-0,3	-1,2
EBITDA	56,9	62,4	77,3	51,3	38,4	38,3	-20,5	-23,4	152,2	128,5
Av- och nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-11,2	-10,4	-3,7	-3,1	-12,0	-10,8	0,0	0,0	-27,0	-24,3
EBITA	45,7	52,0	73,6	48,1	26,3	27,5	-20,5	-23,4	125,2	104,2
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-32,5	-33,2	-6,8	-6,9	-14,3	-14,2	-0,1	-0,1	-53,7	-54,4
EBIT	13,2	18,8	66,8	41,3	12,1	13,3	-20,5	-23,6	71,5	49,7
Finansnetto	-1,4	-5,8	-4,9	-4,8	-0,4	-0,3	-22,9	-3,7	-29,6	-14,6
Resultat från andelar i intresseföretag	-	-	-	-	-	-	0,0	0,4	0,0	0,4
Resultat efter finansiella poster	11,9	13,0	61,8	36,5	11,6	12,9	-43,4	-26,9	41,9	35,5
Resultat före skatt	11,9	13,0	61,8	36,5	11,6	12,9	-43,4	-26,9	41,9	35,5
Skatt på periodens resultat	-0,7	0,0	-13,1	-16,4	-5,7	-4,7	-	0,00	-19,5	-21,1
Uppskjuten skatt	0,8	-6,1	2,0	7,8	3,7	3,5	-0,1	2,6	6,3	7,7
Periodens resultat	12,0	6,9	50,7	27,9	9,6	11,7	-43,6	-24,3	28,7	22,2

Ett rörelsesegment är den del av koncernen som bedriver verksamhet från vilken den kan generera intäkter och ådra sig kostnader, vars rörelseresultat regelbundet granskas av företagets högste verkställande beslutsfattare och för vilka det finns fristående finansiell information tillgänglig. Koncernens verksamhet rapporteras per geografiskt område (Nordamerika, Europa) samt per tillverkningsenheter. Rörelsesegmenten rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapporteringen som lämnas till högste verkställande beslutsfattaren, vilka ansvarar för tilldelning av resurser och uppföljning av rörelsesegmentens resultat. I Swedencare koncernen har denna funktion identifierats som VDN och CFOn. VDN och CFOn använder samma rörelsesegment i deras rapportering av koncernens finansiella utveckling till styrelsen vilket bekräftar att den externa och interna rapporteringen överensstämmer.

Nordamerika Rörelsesegmentet inkluderar sju försäljningsbolag i Nordamerika.

Europa Rörelsesegmentet inkluderar tio försäljningsbolag i Europa.

Tillverkning Rörelsesegmentet inkluderar Vetio (Kanada, USA och UK), Swedencare Tillverka (USA), och Swedencare Ireland (Irland).

Not 1 Rörelsesegment koncernen - Första nio månaderna

	Nordamerika		Europa		Tillverkning		Koncerngemensamma funktioner		Koncernen	
	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025
Extern omsättning	1 143,2	1 225,1	506,3	419,8	403,1	355,9	-	0,0	2 052,5	2 000,8
Intern omsättning, mellan segment	0,9	2,4	45,6	31,0	147,8	136,1	-194,3	-169,5	-	-
Nettoomsättning	1 144,1	1 227,5	551,9	450,8	550,9	491,9	-194,3	-169,4	2 052,5	2 000,8
Externa övriga intäkter	5,0	5,1	7,5	2,9	0,2	1,3	-0,2	-0,3	12,5	9,0
Totala intäkter	1 149,0	1 232,6	559,4	453,7	551,1	493,2	-194,5	-169,7	2 065,0	2 009,8
Råvaror, förnödenheter och handelsvaror	-513,0	-545,6	-187,6	-193,2	-308,8	-271,2	186,6	131,4	-822,9	-878,6
Övriga externa kostnader	-347,9	-313,9	-106,7	-84,6	-44,8	-47,1	-22,1	-24,8	-521,5	-470,3
Kostnader för ersättningar anställda	-147,4	-162,0	-59,4	-49,5	-76,9	-77,0	-24,2	-24,3	-307,9	-312,8
Övriga rörelsekostnader	-0,0	-	-1,3	-2,3	-0,9	-1,3	-1,3	-1,5	-3,5	-5,0
EBITDA	140,7	211,1	204,4	124,3	119,7	96,6	-55,5	-88,8	409,2	343,1
Av- och nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-31,8	-32,2	-10,3	-3,7	-35,1	-26,3	0,0	0,0	-77,2	-62,2
EBITA	108,9	178,9	194,1	120,6	84,6	70,3	-55,6	-88,8	332,0	280,9
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-94,7	-103,8	-20,0	-19,6	-41,4	-43,8	-0,3	-0,4	-156,4	-167,7
EBIT	14,2	75,1	174,1	101,0	43,2	26,5	-55,9	-89,3	175,6	113,2
Finansnetto	-4,1	-3,0	-14,8	-10,0	-6,8	-1,1	-53,8	-30,3	-79,5	-44,4
Resultat från andelar i intresseföretag	-	-	-	-	-	-	2,3	0,2	2,3	0,2
Resultat efter finansiella poster	10,0	72,1	159,3	90,9	36,4	25,4	-107,3	-119,4	98,4	69,0
Resultat före skatt	10,0	72,1	159,3	90,9	36,4	25,4	-107,3	-119,4	98,4	69,0
Skatt på periodens resultat	-0,9	-0,6	-34,3	-33,5	-15,3	-11,0	0,0	0,0	-50,5	-45,0
Uppskjuten skatt	3,8	-22,7	5,4	17,2	10,8	11,0	2,3	9,6	22,2	15,1
Periodens resultat	12,9	48,9	130,5	74,6	31,9	25,4	-105,0	-109,9	70,1	39,1

Not 2 Årets förvärv

Viyo International NV konsolideras som dotterbolag från den 1 juli 2026

Den 1 juli 2026 förvärvade Swedencare ytterligare en aktie i Viyo International NV för 2,5 EUR, vilket ökade innehavet från 49% till >50% (300 000 av totalt 599 999 aktier). Swedencare förvärvade de initiala 49% av aktierna i Viyo i juli 2025. Efter det stegvisa förvärvet gjordes en bedömning som visade att Swedencare erhållit bestämmande inflytande över Viyo. Viyo konsolideras därför som dotterbolag i koncernredovisningen från och med den 1 juli 2026.

Viyo är ett belgiskt företag som erbjuder flytande produkter avsedda att stärka immunförsvar, återhämtning efter operation samt en innovation som hjälper katter med CKD (Chronic Kidney Disease). I samband med att bestämmande inflytande erhöles omvärderades det tidigare innehavet till verkligt värde, vilket resulterade i en omvärderingseffekt om 3,8 MSEK som redovisats som en förlust under finansiella kostnader i kvartalet. Förvärvet har genomförts till en köpeskilling som understiger det verkliga värdet på de identifierbara nettotillgångarna. Detta har resulterat i en negativ goodwill om 2,9 MSEK, vilken har redovisats som en vinst under övriga rörelseintäkter i kvartalet. Därmed har inga immateriella tillgångar identifierats i samband med förvärvsanalysen. Förvärvsanalysen är preliminär och kan komma att justeras inom den tillåtna mätperioden enligt IFRS 3.



Förvärv

Köpeskilling:

Kontant betalning för årets förvärv under 2025 och 2026	Viyo International NV	8,5
---	-----------------------	-----

Betalningar för förvärv:

Betalning för årets förvärv	8,5
-----------------------------	-----

Förvärvade kassa-och banktillgodohavanden	7,4
---	-----

Totalt betalat	1,1
-----------------------	------------

Bidrag från förvärvade företag:

Bidrag från tidpunkten då bestämmande inflyttande förelåg

Intäkter	4,6
----------	-----

Årets resultat	0,5
-----------------------	------------

Bidrag om förvärvet hade gjorts 1 januari 2026:

Intäkter	22,4
----------	------

Årets resultat	7,0
-----------------------	------------

Förvärvade tillgångar och skulder

Materiella anläggningstillgångar	0,2
----------------------------------	-----

Varulager	6,6
-----------	-----

Kundfordringar	7,9
----------------	-----

Andra kortfristiga fordringar	0,6
-------------------------------	-----

Kassa	7,4
-------	-----

Totala förvärvade tillgångar	22,7
-------------------------------------	-------------

Leverantörsskulder	-0,8
--------------------	------

Uppskjuten skatteskuld	-0,3
------------------------	------

Andra kortfristiga skulder	-1,8
----------------------------	------

Totala förvärvade skulder	-2,9
----------------------------------	-------------

Negativ goodwill	-2,9
------------------	------

Innehav utan bestämmande inflyttande	-8,4
--------------------------------------	------

Totalt	8,5
---------------	------------

Not 3 Redovisningsprinciper

Denna kvartalsrapport är upprättad för koncernen i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering och Årsredovisningslagen och för moderbolaget i enlighet med Årsredovisningslagen. Upplysningar enligt IAS 34 p. 16A lämnas, förutom i de finansiella rapporterna och dess tillhörande noter, även i övriga delar av delårsrapporten. IFRS 18 *Presentation and Disclosure in Financial Statements* träder i kraft för räkenskapsår som inleds den 1 januari 2027 eller senare. Standarden introducerar nya krav på presentationen av finansiella rapporter, särskilt resultaträkningen, samt utökade upplysningskrav i syfte att öka transparensen och jämförbarheten i den finansiella rapporteringen. Swedencare utvärderar för närvarande effekterna av standarden och förväntar sig att påverkan huvudsakligen kommer att avse rapporternas presentation. Samtliga belopp i rapporten uttrycks i Sveriges valuta (SEK) och avrundas till närmaste miljontal, om ej annat anges.

Not 4 Ändring av uppskattningar och bedömningar

Vid upprättande av de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS görs uppskattningar och bedömningar samt antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Uppskattningarna och antagandena är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer som under rådande förhållanden synes vara rimliga. Verkliga utfall kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse på de finansiella rapporterna anges i den senaste årsredovisningen. Det har inte skett några väsentliga ändringar vid upprättandet av kvartalsrapporten.

Not 5 Transaktioner med närstående

Transaktioner med närstående förekommer inom den löpande verksamheten och sker på affärsmässiga villkor samt marknadspriser. Förutom de sedvanliga transaktionerna mellan koncernbolag samt ersättningar till ledningen och styrelsen har följande transaktioner med närstående ägt rum perioden 1 januari till 30 september 2026:

- Köpt varor från företag kontrollerade av ledande befattningshavare för belopp uppgående till 0,6 MSEK
- Köpt tjänster från företag kontrollerade av ledande befattningshavare för belopp uppgående till 0,2 MSEK

Not 6 Verkligt värde

Finansiella skulder

Swedencare har en finansiell skuld avseende tilläggsköpeskilling vid rörelseförvärv som värderas till verkligt värde via resultatet. Tilläggsköpeskilling är hänförlig till förvärvet av Summit Vet och är baserad på bolagets omsättning fram till 1 april 2027.

Tilläggsköpeskilling värderades till verkligt värde i samband med förvärvet och omvärderades till verkligt värde per den 30 september 2026. Värderingen grundas på förväntade framtida kassaflöden som nuvärdesberäknas med hjälp av diskonteringsräntan (WACC). Swedencares bedömning av verkligt värde av den finansiella skulden avseende tilläggsköpeskillingarna per den 30 september 2026 uppgår till 188,9 MSEK. Värdejusteringen redovisas som en finansiell kostnad med 4,7 MSEK under tredje kvartalet.

Not 7 Incitamentsprogram

Swedencare har ett pågående aktierelatert incitamentsprogram. Syftet med programmet är att stärka bolagets långsiktiga utveckling genom att motivera medarbetare i linje med aktieägarnas intressen. För mer information om programmet, se sida 46 i årsredovisningen för 2025 samt protokollet för årsstämman 2025 som finns tillgängligt på bolagets hemsida.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer; koncernen och moderbolaget

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att kvartalsrapporten ger en rättvisande översikt av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat. Vid bedömning av Swedencares framtida utveckling är det av vikt att vid sidan av potentiell omsättnings- och resultattillväxt även beakta riskfaktorer. Swedencares verksamhet påverkas av ett flertal risker som kan ge effekt på koncernens och moderbolagets resultat och finansiella ställning i olika utsträckning. För en beskrivning av Swedencares risker hänvisas till förvaltningsberättelsen på sidor 64-68 samt i not 33 i årsredovisningen för 2025. Det bedöms inte ha skett några väsentliga förändringar i dessa risker och osäkerhetsfaktorer per den 30 september 2026.

Malmö den 21 oktober 2026

Håkan Lagerberg
VD

Thomas Eklund
Styrelseordförande

Johan Bergdahl
Styrelseledamot

Sara Brandt
Styrelseledamot

Isabelle Guillier
Styrelseledamot

Diego Maurizio
Styrelseledamot

Thomas Thomsen
Styrelseledamot

Ulrika Valassi
Styrelseledamot

Revisorns granskning

Denna delårsrapport har varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor.

Kommande informationstillfällen



Kontaktinformation

Swedencare AB (publ), Org.nr. 556470-3790
Medeon Science Park
Per Albin Hanssons väg 41
205 12 Malmö
Besök gärna Bolagets hemsida www.swedencare.com
Svensk Kapitalmarknadsgranskning AB är Bolagets Certified Adviser

Håkan Lagerberg, CEO Swedencare
Mobil: +46 (0)73 517 0170
Email: hakan.lagerberg@swedencare.se

Jenny Graflind, CFO Swedencare
Mobil: +46 (0)73 944 8554
Email: jenny.graflind@swedencare.se

Revisors granskningsrapport

Till styrelsen för Swedencare AB (publ)

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av delårsrapporten för Swedencare AB (publ), org nr 556470-3790, per 30 september 2026 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten, inte i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Malmö den 21 oktober 2026
Deloitte AB

Maria Ekelund
Auktoriserad revisor

Definition av nyckeltal

Swedencare redovisar i denna rapport uppgifter som företagsledningen använder för att bedöma koncernens utveckling. Vissa av de nyckeltal som presenteras är inte definierade enligt IFRS. Bolaget anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till intressenter och bolagets ledning då de bidrar till utvärderingen av relevanta trender och bolagets prestation. Eftersom inte alla företag beräknar nyckeltal på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. Dessa nyckeltal ska därför inte ses som en ersättning för mått som definieras enligt IFRS. ESMA:s riktlinjer om "alternative performance measures" tillämpas vilket innebär utökade upplysningskrav avseende nyckeltal som inte är definierade enligt IFRS. Nedan görs en avstämning av de nyckeltal som Swedencare bedömer relevanta enligt dessa riktlinjer.

Nyckeltal	Definition/beräkning	Nyckeltal	Definition/beräkning
Nettoomsättning	Rörelsens huvudintäkter	Förändring intäkter (%)	Nettoomsättning i förhållande till föregående motsvarande period
Bruttoresultat	Nettoomsättning minus kostnad för råvaror, förnödenheter och handelsvaror	Bruttomarginal (%)	Bruttoresultat i procent av nettoomsättning
Operationellt bruttoresultat	Bruttoresultat exklusive jämförelsestörande poster. Måttet är relevant för att visa koncernens resultat som genereras av den löpande verksamheten	Operationell bruttomarginal (%)	Op. bruttoresultat i procent av nettoomsättning
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar	EBITDA-marginal (%)	EBITDA i procent av nettoomsättning
Operationell EBITDA	EBITDA exklusive jämförelsestörande poster. Måttet är relevant för att visa koncernens resultat som genereras av den löpande verksamheten	Operationell EBITDA-marginal (%)	Op. EBITDA i procent av nettoomsättning
EBITA	Rörelseresultat före avskrivningar av immateriella tillgångar	EBITA-marginal (%)	EBITA i procent av nettoomsättning
Operationell EBITA	EBITA exklusive jämförelsestörande poster. Måttet är relevant för att visa koncernens resultat som genereras av den löpande verksamheten	Operationell EBITA-marginal (%)	Op. EBITA i procent av nettoomsättning
EBIT	Rörelseresultat	EBIT-marginal (%)	EBIT i procent av nettoomsättning
Operationell EBIT	EBIT exklusive jämförelsestörande poster. Måttet är relevant för att visa koncernens resultat som genereras av den löpande verksamheten	Operationell EBIT-marginal (%)	Op. EBIT i procent av nettoomsättning
Vinstmarginal (%)	Resultat efter skatt i procent av nettoomsättning	Organisk tillväxt	Förändring i nettoomsättning under innevarande period, exklusive förvärv och valutakurseffekter, i förhållande till nettoomsättningen motsvarande period föregående år. Förvärven inkluderas i organisk nettoomsättning efter en period om tolv månader

Definition av nyckeltal – forts.

Operationell periodens resultat	Resultat efter skatt exklusive jämförelsestörande poster. Måttet är relevant för att visa koncernens resultat som genereras av den löpande verksamheten
Resultat per aktie	Periodens resultat hänförlig till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier (definition enligt IFRS)
Soliditet (%)	Eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen
Nettoskuld/Proforma R12 operationell EBITDA	Nettoskuld, exklusive leasingsskulder, i förhållande till proforma R12 operationell EBITDA, justerad för förvärvade bolag under den relevanta perioden, som om dessa hade förvärvats per den första dagen i perioden.

Operationell vinstmarginal (%)	Op. periodens resultat i procent av nettoomsättning
Eget kapital per aktie	Eget kapital i förhållande till antal aktier vid periodens utgång
Räntebärande nettoskuld	Räntebärande skulder, inklusive leasing, minus likvida medel

Jämförelsestörande poster avser händelser och transaktioner vilkas resultateffekter är viktiga att uppmärksamma när periodens resultat jämförs med tidigare perioder och innefattar poster av engångskaraktär som inte har direkt samband med den löpande verksamheten och som är justerade på grund av specifika händelser. Jämförelsestörande poster är en beteckning på poster vilka exkluderade visar koncernens intjäning exkluderat poster vilka till sin karaktär inte är återkommande som en del av den löpande verksamheten. Därutöver underlättas peer companalys av företag (analys av jämförbara bolag) som inte gör förvärv, samtidigt som analys och bedömning av förvärvsobjekt blir mer tydlig och transparent då deras EBIT-bidrag sammanfaller med det faktiska bidraget till koncernen efter konsolidering. Det är samtidigt viktigt att notera att effekten av förvärven återspeglas i koncernens kapitalstruktur och nettoskuld i enlighet med vedertagna redovisningsregler.

Koncernens nyckeltal i sammandrag

	jul - sep 2026	jul - sep 2025	jan-sep 2026	jan-sep 2025	helår 2025	rullande 12 mån
Resultatmått						
Nettoomsättning	732,2	712,9	2 052,5	2 000,8	2 683,1	2 734,8
Totala intäkter	737,9	715,5	2 065,0	2 009,8	2 694,6	2 749,8
Förändring intäkter (%)	2,7%	11,2%	2,6%	7,1%	6,0%	2,7%
Bruttomarginal (%)	59,1%	55,2%	59,9%	56,1%	56,3%	59,1%
EBITDA	152,2	128,5	409,2	343,1	451,3	517,4
EBITDA-marginal (%)	20,8%	18,0%	19,9%	17,2%	16,8%	18,9%
EBIT	71,5	49,7	175,6	113,2	140,6	203,0
EBIT-marginal (%)	9,8%	7,0%	8,6%	5,7%	5,2%	7,4%
Periodens resultat	28,7	22,2	70,1	39,1	55,5	86,6
Vinstmarginal (%)	3,9%	3,1%	3,4%	2,0%	2,1%	3,2%
Aktiedata (SEK)						
Antal utestående aktier vid periodens slut	159 840 958	159 840 958	159 840 958	159 840 958	159 840 958	159 840 958
Genomsnittligt antal aktier	159 840 958	159 840 958	159 840 958	159 518 501	159 599 778	159 840 958
Resultat per aktie före/efter utspädning*	0,18	0,14	0,44	0,24	0,35	0,54
Eget kapital per aktie	45,99	42,77	45,99	42,77	41,70	-
Övrig information						
Likvida medel	91,2	145,1	91,2	145,1	103,0	-
Räntebärande nettoskuld	1 603,6	1 580,6	1 603,6	1 580,6	1 701,0	-
Eget kapital	7 359,1	6 837,1	7 359,1	6 837,1	6 665,0	-
Balansomslutning	10 197,8	9 598,6	10 197,8	9 598,6	9 509,4	-
Soliditet (%)	72,1%	71,2%	72,1%	71,2%	70,1%	-

*Nyckeltal definierat enligt IFRS

Koncernens operationella nyckeltal i sammandrag

	jul - sep 2026	jul - sep 2025	jan - sep 2026	jan - sep 2025	helår 2025	rullande 12 mån
Nettoomsättning	732,2	712,9	2 052,5	2 000,8	2 683,1	2 734,8
Operationellt bruttoresultat	433,6	417,3	1 230,5	1 170,6	1 557,9	1 617,8
<i>Operationell bruttomarginal (%)</i>	59,2%	58,5%	60,0%	58,5%	58,1%	59,2%
Omvärdering av förvärvslager till verkligt värde	-0,9	-24,0	-0,9	-48,4	-47,9	-0,4
Bruttoresultat	432,7	393,3	1 229,6	1 122,2	1 510,0	1 617,4
<i>Bruttomarginal (%)</i>	59,1%	55,2%	59,9%	56,1%	56,3%	59,1%
Operationell EBITDA	150,1	154,9	407,2	402,3	511,0	515,8
<i>Operationell EBITDA marginal (%)</i>	20,5%	21,7%	19,8%	20,1%	19,0%	18,9%
Fusion- och förvärvskostnader	0,0	-	0,0	-5,3	-6,3	-1,0
Omvärdering av förvärvslager till verkligt värde	-0,9	-24,0	-0,9	-48,4	-47,9	-0,4
Övriga icke-operationella jämförelsestörande poster	2,9	-2,4	2,9	-5,5	-5,5	2,9
EBITDA	152,2	128,5	409,2	343,1	451,3	517,4
<i>EBITDA-marginal (%)</i>	20,8%	18,0%	19,9%	17,2%	16,8%	18,9%
Operationell EBITA	123,1	133,5	330,0	343,0	424,4	411,3
<i>Operationell EBITA marginal (%)</i>	16,8%	18,7%	16,1%	17,2%	15,8%	15,0%
Fusion- och förvärvskostnader	0,0	-	0,0	-5,3	-6,3	-1,0
Omvärdering av förvärvslager till verkligt värde	-0,9	-24,0	-0,9	-48,4	-47,9	-0,4
Övriga icke-operationella jämförelsestörande poster	2,9	-5,3	2,9	-8,4	-8,4	2,9
EBITA	125,2	104,2	332,0	280,9	361,8	412,9
<i>EBITA-marginal (%)</i>	17,1%	14,6%	16,2%	14,0%	13,5%	15,1%
Operationell EBIT	122,3	132,5	327,8	340,9	421,6	408,5
<i>Operationell EBIT marginal (%)</i>	16,7%	18,6%	16,0%	17,0%	15,7%	14,9%
Fusion- och förvärvskostnader	0,0	-	0,0	-5,3	-6,3	-1,0
Omvärdering av förvärvslager till verkligt värde	-0,9	-24,0	-0,9	-48,4	-47,9	-0,4
Övriga icke-operationella jämförelsestörande poster	2,9	-5,3	2,9	-8,4	-8,4	2,9
Avskrivningar förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-52,9	-53,5	-154,3	-165,6	-218,4	-207,1
EBIT	71,5	49,7	175,6	113,2	140,7	203,1
<i>EBIT-marginal (%)</i>	9,8%	7,0%	8,6%	5,7%	5,2%	7,4%

Koncernens operationella nyckeltal i sammandrag – forts.

	jul - sep 2026	jul - sep 2025	jan - sep 2026	jan - sep 2025	helår 2025	rullande 12 mån
Operationell periodens resultat	83,3	105,0	231,5	266,8	336,5	301,3
Operationell vinstmarginal (%)	11,4%	14,7%	11,3%	13,3%	12,5%	11,0%
Fusion- och förvärvskostnader	0,0	-	0,0	-5,3	-6,3	-1,0
Omvärdering av förvärvslager till verkligt värde	-0,9	-24,0	-0,9	-48,4	-47,9	-0,4
Övriga icke-operationella jämförelsestörande poster	-0,8	-5,3	-6,2	-8,4	-8,4	-6,2
Avskrivningar förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-52,9	-53,5	-154,3	-165,6	-218,4	-207,1
Periodens resultat	28,7	22,2	70,1	39,1	55,5	86,6
Vinstmarginal (%)	3,9%	3,1%	3,4%	2,0%	2,1%	3,2%

Om Swedencare

Swedencare är ett börsnoterat företag på NASDAQ First North Growth Market och handlas även på OTCQX® Best Market. Vi utvecklar, producerar och säljer premiumprodukter för den globala och snabbt växande marknaden inom djurhälsa, med fokus på katter, hundar och hästar. Vår breda produktportfölj inkluderar starka varumärken såsom NaturVet®, Innovet, Pet MD®, Rx Vitamins®, nutravet®, Rileys® och ProDen PlaqueOff®, originalprodukten för god munhälsa.

Med huvudkontor i Malmö säljs våra produkter i cirka 70 länder via onlinekanaler, djuraffärer, veterinärer och dagligvaruhandel. Vårt omfattande distributionsnät inkluderar dotterbolag i tio länder samt ett internationellt nätverk av återförsäljare. Swedencare har under flera år haft en kraftig tillväxt, samtidigt som vi har bibehållit en hög lönsamhet.

Vision

Swedencare har etablerat sig på samtliga större marknader som ett innovativt och pålitligt djurhälsobolag. Med en global närvaro och kanalstrategi samt en bred portfölj av väl fungerande djurhälsoprodukter för de viktigaste terapiområdena är det **vår vision att etablera oss som ett ledande bolag inom hälsa för husdjur på samtliga större marknader.**

Finansiell målsättning

- Årlig tvåsiffrig organisk tillväxt
- Operationell EBITDA-marginal över 26% på medellång sikt (cirka 23% Op. EBIT)
- Nettoskuld/R12 Op. EBITDA (proforma och justerat för IFRS16) under 2,0*

Dessa mål understryker Swedencares fokus på disciplinerad finansiell styrning, operativ effektivitet och strategisk expansion.

**Med flexibilitet för förvärv.*

Utdelning

Swedencare ska lämna en utdelning som tar hänsyn till koncernens resultatutveckling och till konsoliderings- och investeringsbehov, likviditet och finansiella ställning. Målet är att lämna utdelning om 40 procent av resultatet efter skatt, justerat för icke-operativa kostnader.

För 2025 fastställde årsstämman en utdelning om 0,28 SEK (0,25 SEK) per aktie.

Mission

Vår mission är att förbättra husdjurens hälsa och välbefinnande och skapa trygghet för husdjursföräldrar – världen över och under hela djurets liv.

Premiumprodukter inom djurhälsa.

Läs mer på swedencare.com

