

MÅNADSBREV SEPTEMBER – FÖRVÄRV, EXPANSION OCH VÄXANDE POTENTIAL

September har markerat starten på en intensiv höst där flera viktiga händelser kraftigt stärker vår position. Mest betydelsefullt är det strategiska förvärvet av **Thuisapparatuur Nederland B.V.**, vår nederländska distributör. Det innebär att hela intäkten från befintliga kunder i Nederländerna nu tillfaller iZafe Group, jämfört med tidigare då vi endast erhöll en del av licensintäkten. Affären ger ett betydande tillskott till vår ARR och förbättrar koncernens marginaler.

Vi tar samtidigt över kundrelationer, avtal, lager och tre dedikerade medarbetare – vilket ger oss full kontroll på Europas mest mogna och etablerade marknad för läkemedelsautomater, där Dosell redan används av över 30 vårdorganisationer. Samarbetet har redan gjort Dosell mer tekniskt avancerad och användarvänlig – något som nu stärker vår förmåga att snabbare lansera på nya marknader.

Även om Nederländerna har ca 17 000 läkemedelsautomater i drift, får över 600 000 personer sina läkemedel via dospåsar – vilket visar att marknaden fortfarande bara är i början av sin potential. Förvärvet gör oss mer närvarande, snabbare och bättre rustade att ta nästa steg.

ADDA – ett genombrott på den svenska marknaden

Sveriges första nationella upphandling för läkemedelsautomater är nu publicerad av ADDA. Uppskattat årligt värde: 200 MSEK. Det skapar en tydlig struktur för kommunerna att implementera läkemedelsautomater – och bekräftar att marknaden mognar.

Flera kommuner har redan uttryckt intresse för att starta piloter med Dosell under hösten, för att senare kunna avropa via det nya ramavtalet. Även om tilldelning återstår, är detta en viktig händelse som ökar synligheten för Dosell och skapar bättre förutsättningar inför 2026.

Sverige – fler kommunstarter och växande intresse

Två nya kommuner startade med Dosell i september. En tredje har skjutits fram till oktober – samtidigt som ytterligare två kommunstarter är planerade. Vi är noggranna med att varje uppstart sker först när hela organisationen är redo, för att ge bästa möjliga resultat och nöjdare användare.

Vi har genomfört 10 digitala visningar och är i avtalsdialog med två nya kommuner. Dessutom höll vi vår första internationella partnerdag i Stockholm med deltagare från fem länder – vilket gav värdefulla insikter och stärkt samverkan mellan marknaderna.

Finland – enklare införande tack vare ny integration

Vår partner AddSecure har snabbt etablerat Dosell som en relevant lösning på den finska marknaden. Genom en ny integration med UMO/Enovation – en av de mest använda vårdplattformarna i Finland – kan Dosell nu införas utan att befintliga system byts ut. Det har skapat stort intresse från både privata och kommunala aktörer.

Italien – ny lagstiftning öppnar marknaden

Dosell kräver att läkemedel förpackas i dospåsar – något som hittills endast varit lagligt i vissa regioner i Italien. Efter flera års arbete från vår partner blev det i september ett historiskt genombrott: det är nu tillåtet att dosförpacka läkemedel i hela Italien.

Det här är en avgörande förutsättning för att Dosell ska kunna lanseras brett i landet. Även om det kommer ta tid innan stora volymer byggs upp, har vi nu för första gången möjlighet att på riktigt etablera oss i en marknad med stor framtidspotential.

Framåt – ett intensivt kvartal väntar

Vi går nu in i årets mest händelserika kvartal. Under oktober fokuserar vi på:

- Inlämning i ADDA-upphandlingen (deadline 30 oktober)
- Tre nya kommunstarter samt en pilot på 20 Dosell-enheter (med potential till 150–200)
- 10 nya visningar för svenska kommuner
- Deltagande på Äldreomsorgsdagarna i Stockholm med vår partner Zafe Care Systems AB
- Dialog med en större privat aktör inom SÄBO
- Slutförhandling med två nya potentiella partners i Europa
- Fortsatt teknisk utveckling i Holland, inklusive nya integrationer mot plattformar som används av vårdbolagen.
- Ökad satsning på kundnöjdhet i Holland, med målsättning att ytterligare stärka våra leveranser, onboarding och support till både befintliga och nya kunder

Vi bygger något stort – tillsammans

Vi är fortfarande ett litet team, men ett mycket dedikerat sådant. Genom förvärvet i Nederländerna har vi stärkt vår organisation, ökat vår ARR och förbättrat vår lönsamhet.

Som kommunicerat i samband med förvärvet bedömer vi nu att målet om 10 MSEK i ARR kan nås redan under Q4 2025 – tidigare än vår ursprungliga prognos. Samtidigt lägger både ADDA och affären i Nederländerna en stark grund för att snabbare nå även framtida mål.

Tack för att du följer vår resa.

Vi är bara i början.

Kontakter

Anders Segerström, Verkställande Direktör
Mail: anders.segerstrom@izafegroup.com
Mobilnummer: **+46 70-875 14 12**

iZafe Group AB (publ.)
David Bagares gata 3
111 38 Stockholm

E-post: ir@izafegroup.com
www.izafegroup.com
eucaps.com/izafe-group

Om iZafe Group AB (publ.)

iZafe Group är ett Life Science bolag som bedriver forskning, utveckling och marknadsföring av digitala medicinska lösningar och tjänster för tryggare läkemedelshantering i hemmet.

Bolaget leder utvecklingen av digital läkemedelsdispensering genom läkemedelsroboten Dosell samt SaaS-lösningen och den uppkopplade dosettasken Pilloxa. Bolagets lösningar minskar risken för felmedicinering i hemmet, ökar följsamheten, avlastar den offentliga vården, ökar livskvaliteten för patienter samt skapar en tryggare miljö för anhöriga.

Kunderna utgörs av privatpersoner, läkemedelsbolag samt offentliga och privata vårdgivare i Sverige, Norden och globalt. iZafe Group säljer primärt via väletablerade partners som redan besitter långa och djupa kundrelationer med de prioriterade kundgrupperna. Huvudkontoret ligger i Stockholm.

iZafe Group AB är noterat på Nasdaq First North Growth Market sedan 2018. Bolagets Certified Adviser är DNB Carnegie Investment Bank AB. Ytterligare information finns på www.izafegroup.com

Bifogade bilder

Dosell NL

Bifogade filer

Månadsbrev september – Förvärv, expansion och växande potential