Medclair
CARE FOR FUTURE

**Medclair AB (publ)**
DELÅRSRAPPORT Q3 2026

# Vi arbetar för en hållbar användning av lustgas och bidrar samtidigt till att kraftigt minska koldioxidavtrycket.

**Medclair.** From Exposure to Control

Q3

Medclair

# From Exposure to Control

## Beprövad teknik för säkrare verksamhet

Medclair är ett svenskt teknikföretag med egenutvecklade och beprövade lösningar för att mäta, samla in och destruera lustgas ($N_2O$). Vår teknik gör det möjligt för kunder att identifiera och kontrollera gasrelaterade risker, förbättra säkerheten på arbetsplatsen och minska klimatpåverkan.

Med dokumenterade resultat och internationell erfarenhet har Medclair etablerat en stark position inom säker och effektiv lustgashantering.

Våra lösningar används inom sjukvård, tandvård och industri. En växande installerad bas och ett expanderande utbud av produkter och tjänster skapar möjligheter för återkommande intäkter, merförsäljning och fortsatt internationell tillväxt.

### VÅRT FOKUS

#### MÄTA

Identifiera gasexponering genom mätning och övervakning.

#### SAMLA IN

Fånga in lustgas på ett säkert sätt direkt vid källan.

#### DESTRUERA

Eliminera utsläpp och möjliggör långsiktig kontroll genom beprövad teknik och service.

# Delårsrapport Q3 2026

## Kvartalet i sammandrag

**Orderingång**
**20,9 mkr**

**Nettoomsättning**
**13,5 mkr**

**Book-to-Bill Ratio**
**1,55**

### TREDJE KVARTALET I SAMMANDRAG 1 JULI – 30 SEPTEMBER 2026

- Orderingång uppgick till 20,9 mkr (14,9)
- Nettoomsättningen uppgick till 13,5 mkr (10,5)
- Resultat före avskrivningar och finansiella poster uppgick till 0,7 mkr (1,8)
- Resultatet efter skatt uppgick till -0,8 mkr (0,3)
- Resultat per aktie efter skatt uppgick till -0,008 kronor (0,004)

### RAPPORTPERIODEN I SAMMANDRAG 1 JANUARI – 30 SEPTEMBER 2026

- Orderingång uppgick till 62,1 mkr (49,6)
- Nettoomsättningen uppgick till 46,0 mkr (42,0)
- Resultat före avskrivningar och finansiella poster uppgick till 7,0 mkr (11,8)
- Resultatet efter skatt uppgick till 2,6 mkr (6,8)
- Resultat per aktie efter skatt uppgick till 0,03 kronor (0,08)

| Nyckeltal (TSEK) | Q3 2026 | Q3 2025 | 9M 2026 | 9M 2025 | Helår 2025 |
|---|---|---|---|---|---|
| Nettoomsättning | 13 481 | 10 499 | 45 999 | 41 966 | 52 084 |
| Orderingång | 20 900 | 14 900 | 62 100 | 49 600 | 73 200 |
| Orderstock | 26 400 | – | 26 400 | – | – |
| Book-to-Bill Ratio | 1,55 | 1,42 | 1,35 | 1,18 | 1,41 |
| EBITDA | 714 | 1 782 | 6 985 | 11 811 | 11 171 |
| Resultat per aktie (SEK) | -0,008 | 0,004 | 0,03 | 0,08 | 0,06 |
| Immateriella anläggningstillgångar | 35 062 | 33 531 | 35 062 | 33 531 | 33 817 |
| Likvida medel | 9 675 | 1 789 | 9 675 | 1 789 | 5 739 |
| Periodens kassaflöde | -9 195 | 533 | 3 936 | -794 | 3 156 |
| Eget kapital | 77 984 | 55 876 | 77 984 | 55 876 | 53 686 |
| Summa tillgångar | 88 426 | 64 157 | 88 426 | 64 157 | 60 677 |
| Soliditet (%) | 88% | 87% | 88% | 87% | 88% |
| Balanslikviditet (%) | 460% | 302% | 460% | 302% | 306% |
| Antal aktier vid periodens slut | 91 647 057 | 82 492 057 | 91 647 057 | 82 492 057 | 82 492 057 |
| Antal anställda vid periodens slut | 19 | 15 | 19 | 15 | 16 |

VD-kommentar

# 700 installationer – en växande tillgång med betydande intjäningspotential

**Medclair fortsätter att växa. Under det tredje kvartalet ökade orderingången med 40 procent och nettoomsättningen med 28 procent. Resultatet var fortsatt positivt och uppgick till 0,7 MSEK (1,8), trots de betydande satsningar som nu genomförs för att möjliggöra fortsatt expansion. Men bakom kvartalets siffror finns något som jag anser är minst lika viktigt för att förstå bolagets långsiktiga potential: vår växande installerade bas.**

Vid kvartalets utgång hade Medclair cirka 700 installationer av varierande storlek och komplexitet hos 250 kunder i 20 länder. Det är resultatet av flera års internationell expansion och en strategisk tillgång vars betydelse sträcker sig långt bortom den ursprungliga försäljningen.

**En installation är inte slutet på en affär. Den är början på nästa.**
Varje installation skapar möjligheter till intäkter från service, reparationer, förbrukningsprodukter och kompletterande utrustning. En kund som börjar med en installation kan över tid bli en betydligt större kund. Med ett växande produktsortiment ökar dessutom möjligheterna att utveckla varje kundrelation.

Det är här en viktig del av vår framtida intjäningsförmåga finns.

**Vi växlar upp intjäningen från vår installerade bas**
Under det tredje kvartalet har vi genomfört en översyn av vår affärsmodell, med särskilt fokus på hur vi utformar våra erbjudanden och tar betalt för service, reparationer och garantier.

Vi har nu börjat implementera en mer strukturerad kommersiell modell. Redan under det första kvartalet av detta arbete har vi tecknat nya avtal motsvarande cirka 900 000 kronor i årliga återkommande intäkter.

Den samlade intäktsbasen av återkommande karaktär uppgår därmed till cirka 3,6 MSEK på årsbasis. Det är intäkter som bidrar till verksamhetens kontinuitet och skapar en grund att växa vidare från. Därutöver bedömer vi att ytterligare cirka 1 MSEK i årliga intäkter kan aktiveras från redan installerad utrustning.

Det viktiga är att de 3,6 MSEK vi genererar i dag bara representerar en bråkdel av intjäningsmöjligheterna i vår installerade bas. Genom att successivt öka andelen kunder med service- och underhållsavtal, utveckla försäljningen av förbrukningsprodukter och erbjuda kompletterande lösningar kan vi öka intäkterna per installation över tid.

Vår ambition är tydlig: varje ny installation ska inte bara bidra till årets försäljning, utan också stärka kommande års intäkter.

**Ny teknologi skapar nya möjligheter till värdetillväxt**
Samtidigt står vi inför ett betydande teknikskifte. Vår nya fotokatalytiska teknologi gör det möjligt att utveckla mindre, mer flexibla och skalbara produkter.

Det innebär mer än ett tekniskt framsteg. Genom att minska produkternas storlek och öka flexibiliteten kan vi nå användningsområden där dagens lösningar har begränsningar. Därmed skapas förutsättningar för nya kundgrupper och en bredare marknad inom Healthcare, Dental och Industri.

För Medclair innebär teknikskiftet två möjligheter till värdeskapande: att nå fler kunder och att öka intjäningen från dem vi redan har.

Ett bredare produkterbjudande ger oss möjlighet att sälja fler lösningar till befintliga kunder, samtidigt som teknologins skalbarhet på sikt kan öppna för nya affärs- och intäktsmodeller.

> **Det är här en viktig del av vår framtida intjänings-förmåga finns.**

# En installation är inte slutet på en affär. Den är början på nästa.

Under andra halvåret 2027 räknar vi med att introducera de första kommersiella produkterna baserade på den nya teknologin, med Dental som första segment. Redan under 2027 kompletterar vi dessutom vårt befintliga erbjudande med nya produkter.

Vi har tidigare uppskattat den totala adresserbara marknaden för vår teknologi till cirka 17 miljarder kronor. Teknikskiftet ger oss förutsättningar att successivt nå en större del av denna potential genom fler användningsområden och ett bredare kommersiellt erbjudande.

**Dagens affärer bygger morgondagens intjänings-förmåga**

Vår starka orderingång är en viktig del av denna utveckling. Varje ny affär bidrar inte bara till kommande försäljning. När ny utrustning levereras och installeras växer också den bas som kan generera serviceintäkter, försäljning av förbrukningsprodukter och merförsäljning under många år framåt. Uppgraderingar och kompletterande leveranser bidrar samtidigt till att utveckla värdet av våra befintliga kundrelationer.

Under det tredje kvartalet ökade orderingången med 40 procent till 20,9 MSEK och nettoomsättningen med 28 procent till 13,5 MSEK. Under årets första nio månader uppgick orderingången till 62,1 MSEK, en ökning med 25 procent.

Med en book-to-bill på 1,55 översteg orderingången kvartalets nettoomsättning med god marginal. För att tydliggöra hur dagens affärer skapar förutsättningar för framtida försäljning introducerar vi nu även orderstocken som nyckeltal. Vid kvartalets slut uppgick den till 26,4 MSEK. I takt med att beställningarna levereras kommer de att generera omsättning och, där de avser nya installationer, ytterligare stärka vår installerade bas.

Vi fortsätter att växa inom samtliga tre affärsområden. Under kvartalet har vi stärkt vår position inom industrisegmentet i Storbritannien och Frankrike. Inom Healthcare fortsätter samtidigt expansionen i Tyskland, där samarbetet med Nippon Gases driver en växande etablering inom förlossningsvården.

Den starka orderingången har fortsatt även under inledningen av det fjärde kvartalet. Vi upprepar därför vår tidigare bedömning att nettoomsättningen för helåret 2026 kommer att överstiga 2025 års nivå med god marginal.

Med en växande orderstock, en stärkt internationell marknadsposition och en allt större installerad bas går vi in i 2027 med väsentligt bättre förutsättningar för fortsatt tillväxt. Vår bedömning är att den positiva omsättningsutvecklingen kommer att fortsätta även under kommande år, understödd av såväl ökade försäljningsvolymer som en successivt växande andel återkommande intäkter.

Min ambition är tydlig: vi ska omsätta dessa möjligheter i en betydligt större affär, med växande intäkter, en allt starkare återkommande intäktsbas och långsiktigt ökad lönsamhet.



**Jonas Lundh**
VD

# Resultat och finansiell ställning

### Koncernen
Koncernens resultaträkning för perioden januari–september 2026 omfattar moderbolaget Medclair AB och dotterbolaget Medclair Sweden AB. Jämförelseperioden är januari–september 2025. Fusionen mellan moderbolaget och dotterbolaget slutfördes den 21 oktober 2026, efter periodens utgång.

### Orderingång
Orderingången under tredje kvartalet ökade med 40 procent till 20,9 mkr (14,9). För perioden januari–september uppgick orderingången till 62,1 mkr (49,6), en ökning med 25 procent. Book-to-bill uppgick till 1,55 (1,42) för kvartalet och 1,35 (1,18) för perioden. Orderingången översteg därmed leveranserna med god marginal.

Orderstocken uppgick vid periodens slut till 26,4 mkr. Huvuddelen beräknas levereras under fjärde kvartalet 2026 och första kvartalet 2027.

### Intäkter och resultat
Nettoomsättningen under tredje kvartalet ökade med 28 procent till 13,5 mkr (10,5). För perioden januari–september uppgick nettoomsättningen till 46,0 mkr (42,0), en ökning med 10 procent. Bruttomarginalen uppgick till 65 procent (64) för kvartalet och 66 procent (68) för perioden.

Rörelsens kostnader har ökat i takt med att bolaget byggt upp sin organisation och sin internationella säljkapacitet. Personalkostnaderna uppgick under kvartalet till 4,4 mkr (2,9). Antalet anställda vid periodens slut var 19 (15). Övriga externa kostnader uppgick till 5,2 mkr (2,9). Ökningen avser främst konsulter inom försäljning på nya och befintliga marknader, bland annat i Danmark och Storbritannien, samt bemanning i produktionen. Ökningen förklaras också av högre lokalkostnader.

Resultat före avskrivningar och finansiella poster uppgick under kvartalet till 0,7 mkr (1,8) och under perioden till 7,0 mkr (11,8). Det lägre resultatet förklaras främst av att kostnaderna för uppbyggnaden av sälj och organisation har ökat snabbare än omsättningen. Satsningarna syftar till att öka försäljningen under kommande perioder.

Rörelseresultatet uppgick till –0,7 mkr (0,3) för kvartalet och 2,6 mkr (7,3) för perioden. Periodens resultat uppgick till –0,8 mkr (0,3) för kvartalet och 2,6 mkr (6,8) för perioden. Resultat per aktie uppgick till –0,008 kronor (0,004) för kvartalet och 0,03 kronor (0,08) för perioden.

Under tredje kvartalet överlät dotterbolaget patent till moderbolaget som ett led i fusionen. Realisationsvinsten om 31,0 mkr i dotterbolaget är koncernintern och har eliminerats i koncernredovisningen. Den påverkar därför inte koncernens resultat.

### Investeringar och avskrivningar
Koncernens investeringar i materiella, immateriella och finansiella anläggningstillgångar uppgick under kvartalet till 1,6 mkr (0,8) och under perioden till 5,0 mkr (2,4). Investeringarna avser främst aktiverade utvecklingsutgifter, 4,0 mkr under perioden, kopplade till utvecklingen av nya och befintliga produkter. Avskrivningarna uppgick till 1,3 mkr (1,2) för kvartalet och 3,9 mkr (3,8) för perioden. Av avskrivningarna under perioden avser 2,7 mkr (2,7) goodwill.

### Tillgångar
Koncernens anläggningstillgångar uppgick per 30 september 2026 till 40,4 mkr (39,1). Av dessa avser 14,9 mkr (18,5) goodwill hänförlig till förvärvet av Medclair Sweden AB, 17,7 mkr (12,6) balanserade utvecklingsutgifter och 2,6 mkr (2,4) patent.

Koncernens omsättningstillgångar exklusive likvida medel uppgick till 38,4 mkr (23,2). Ökningen förklaras främst av att kundfordringarna ökade till 23,8 mkr (3,6), till följd av en hög fakturering mot slutet av kvartalet. Varulagret uppgick till 6,1 mkr (9,4).

### Eget kapital
Koncernens eget kapital uppgick vid räkenskapsårets ingång till 53,7 mkr (49,0) och vid periodens slut till 78,0 mkr (55,9). Ökningen förklaras av den riktade nyemission som genomfördes under första kvartalet och som tillförde bolaget 21,7 mkr, samt av periodens resultat. Soliditeten uppgick till 88 procent (87). Aktiekapitalet uppgick vid det senaste årsskiftet till 8 249 206 kronor, fördelat på 82 492 057 aktier med ett kvotvärde om 0,10 kronor vardera. Efter nyemissionen uppgår aktiekapitalet till 9 164 706 kronor, fördelat på 91 647 057 aktier.

### Kassaflöde och finansiell ställning
Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick under kvartalet till 0,6 mkr (1,6) och under perioden till 6,5 mkr (10,5). Efter förändring av rörelsekapital uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till –7,6 mkr (1,3) för kvartalet och –12,8 mkr (1,6) för perioden. Det negativa kassaflödet förklaras främst av ökade kundfordringar, det vill säga försäljning som har fakturerats men ännu inte betalats.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till –5,0 mkr (–2,4) för perioden. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 21,7 mkr (0,0) och avser nyemissionen. Periodens kassaflöde uppgick till –9,2 mkr (0,5) för kvartalet och 3,9 mkr (–0,8) för perioden.

Likvida medel uppgick vid periodens slut till 9,7 mkr (1,8). De kortfristiga skulderna uppgick till 10,4 mkr (8,3), och balanslikviditeten uppgick till 460 procent (302). Koncernen har inga räntebärande skulder.

### Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning för januari–september uppgick till 0,0 mkr (0,0). Rörelseresultatet uppgick till –2,4 mkr (–1,0) och periodens resultat till –2,4 mkr (–0,9). Soliditeten uppgick till 96 procent (99). Likvida medel uppgick vid periodens slut till 9,0 mkr (1,3).

Under tredje kvartalet förvärvade moderbolaget patent från dotterbolaget Medclair Sweden AB för 33,6 mkr. Köpeskillingen reglerades genom kvittning mot en koncernintern fordran om 25,4 mkr. Resterande del bokades som en koncernintern skuld, varav cirka 5 mkr betalades under kvartalet. Förvärvet är koncerninternt och påverkar inte koncernens resultat eller kassaflöde.

### Väsentliga händelser under tredje kvartalet

| | |
|---|---|
| **1 jul** | Medclair adderar ny kund inom återvinning i Frankrike |
| **2 jul** | SUEZ lyfter Medclairs teknologi i franskt projekt |
| **3 jul** | Medclair förtydligar ramavtal med Folktandvården – avtalsvärde 6 MSEK |
| **9 jul** | Medclair fusionerar dotterbolag och uppdaterar patentvärdering – väntas ge en positiv engångseffekt om cirka 30 MSEK |
| **13 jul** | Medclair säkrar exklusivt ramavtal med franska inköpscentralen Resah |
| **11 aug** | Medclair expanderar internationellt - Singapore och Nya Zeeland |
| **20 aug** | Medclair erhåller ny order värd cirka 12 MSEK i Storbritannien |
| **1 sep** | Medclair accelererar expansionen i Tyskland |
| **16 sep** | Brittisk studie visar tydlig nytta med Medclairs teknologi |

### Väsentliga händelser efter rapportperiodens utgång

| | |
|---|---|
| **21 okt** | Medclair har slutfört fusionen med dotterbolaget Medclair Sweden AB |
| **28 okt** | Medclairs installerade bas skapar nya affärer – brittisk aktör investerar ytterligare 6,2 MSEK |
| **2 nov** | Brittisk uppmärksamhet stärker Medclairs position inför fortsatt expansion inom NHS |



## Utsikter för koncernen

Medclair ser betydande långsiktiga tillväxtmöjligheter inom Healthcare, Dental och Industri. Den totala adresserbara marknaden för bolagets teknologi har uppskattats till cirka 17 miljarder kronor. Efterfrågan drivs av ökade krav på arbetsmiljö, minskad klimatpåverkan och säker lustgashantering. Medclairs nuvarande marknadsnärvaro omfattar endast en begränsad del av denna potential.

Med beprövad teknologi, en etablerad internationell närvaro och strategiska partnerskap har Medclair goda förutsättningar att successivt öka sin marknadspenetration. Fortsatt geografisk expansion och ett bredare produkterbjudande bedöms kunna skapa förutsättningar för en väsentligt större kundbas och ökade försäljningsvolymer.

Den nya fotokatalytiska teknologin väntas ytterligare stärka tillväxtmöjligheterna genom mindre, mer flexibla och skalbara lösningar som öppnar för nya användningsområden, kundgrupper och affärsmodeller. De första kommersiella produkterna planeras att introduceras under andra halvåret 2027, med Dental som första segment.

Samtidigt skapar den växande installerade basen möjligheter till ökade återkommande intäkter och merförsäljning. Kombinationen av fler kunder, ett bredare erbjudande och ökad intjäning per kund bedöms successivt kunna stärka verksamhetens skalbarhet och lönsamhet.

Medclair bedömer sammantaget att bolagets marknadsposition, teknologiska utveckling och kommersiella strategi skapar förutsättningar för en betydligt större internationell verksamhet med uthållig tillväxt, stärkt lönsamhet och förbättrad kassagenerering.

## Risker och osäkerhetsfaktorer

**Kund- och kreditrisk**

Koncernens kunder är främst offentliga sjukvårdshuvudmän, distributörer och industriföretag. Långa beslutsprocesser och upphandlingar kan påverka när order läggs och leveranser sker. Enskilda större order och kunder kan svara för en betydande del av omsättningen och kundfordringarna. Det medför en risk för förseningar i betalningar och för kundförluster.

**Likviditetsrisk**

Rörelsekapitalbehovet varierar med hur faktureringen och leveranserna fördelar sig över året. Förseningar i kundbetalningar kan påverka bolagets likvida medel. Bolaget följer löpande upp likviditet och kundfordringar.

**Valutarisk**

En betydande del av försäljningen sker i EUR och GBP, medan en del av kostnaderna är i SEK. Valutaförändringar kan därför påverka omsättning, marginaler och resultat.

**Leverantörs- och produktionsrisk**

Störningar i produktionen hos leverantörer, förseningar eller bristande leveranser kan påverka bolagets möjlighet att leverera enligt orderstocken.

**Patent och immateriella rättigheter.**

Inom koncernen finns ett antal viktiga patent. Det medför en risk för intrång, vilket kan leda till långa och kostsamma tvister.

**Utvecklingsrisk**

Bolaget investerar i utveckling av nya produkter och teknologier. Det finns en risk att utvecklingen tar längre tid eller blir dyrare än planerat, eller att produkterna inte får förväntat genomslag på marknaden.

**Personal och nyckelpersoner**

Bolagets utveckling är beroende av kompetent personal och konsulter. Oönskad personalomsättning eller förlust av nyckelpersoner kan störa planerade aktiviteter.

**Omvärldsrisk**

Det osäkra omvärldsläget kan medföra risker relaterade till råvaruförsörjning och inköpspriser.

## Notera

Denna information är sådan som Medclair AB är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom VD:s försorg, för offentliggörande den 5 november 2026 kl 08:00. Kommunikén har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Stockholm 5 november 2026

Medclair AB
Jonas Lundh, VD

## Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen (ÅRL) och BFNAR 2012:1 (K3). Tillämpade redovisningsprinciper är desamma som i senaste årsredovisningen.

## För ytterligare information vänligen kontakta:

Jonas Lundh, VD, Medclair AB,
Tfn: 076 – 193 90 90, jonas.lundh@medclair.com

MEDCLAIRS KLIMATNYTTA Q3 2026

# Nästan hälften av Stockholms årsutsläpp

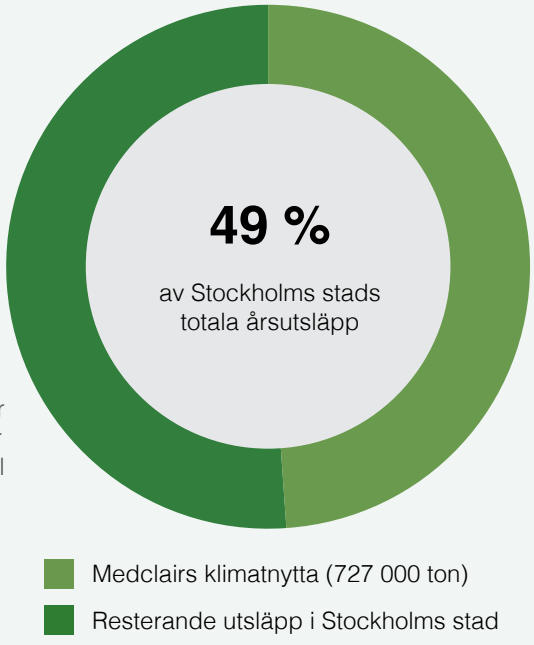
**Klimatnytta från Medclairs levererade maskinpark för uppsamling av lustgas ($N_2O$), som annars läcker ut i atmosfären.**

Medclairs klimatnytta

727 000 ton $CO_2$

Stockholms stad, totala utsläpp 2023

~1,49 miljoner ton $CO_2e$




Grafen visar den volym lustgas som Medclairs installerade bas per Q3 2026 (30 september) förhindrar från att nå atmosfären, omräknat till ton $CO_2e$ per år.

Källa Stockholm: Miljöbarometern, Stockholms stad — 1,5 ton $CO_2e$/invånare (2023, transporter, energianvändning och avfall) × ca 990 000 invånare.

## Koncernens resultaträkning

| Tkr | jul–sep 2026 3 mån | jul–sep 2025 3 mån | jan–sep 2026 9 mån | jan–sep 2025 9 mån | jan–dec 2025 12 mån |
|---|---|---|---|---|---|
| Nettoomsättning | 13 481 | 10 499 | 45 999 | 41 966 | 52 084 |
| Aktiverat arbete för egen räkning | 1 446 | 811 | 3 995 | 2 659 | 3 981 |
| Övriga rörelseintäkter | 112 | 90 | 492 | 248 | 517 |
| Handelsvaror | -4 694 | -3 742 | -15 535 | -13 336 | -18 024 |
| Övriga externa kostnader | -5 195 | -2 943 | -13 962 | -10 453 | -13 774 |
| Personalkostnader | -4 436 | -2 933 | -14 004 | -9 273 | -13 613 |
| **Resultat före avskrivningar och finansiella poster** | **714** | **1 782** | **6 985** | **11 811** | **11 171** |
| Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar | -1 310 | -1 247 | -3 883 | -3 825 | -5 005 |
| Övriga rörelsekostnader | -153 | -205 | -477 | -725 | -1 028 |
| **Rörelseresultat** | **-749** | **330** | **2 625** | **7 261** | **5 138** |
| Finansiella poster | -1 | 17 | -54 | -419 | -485 |
| Skatt | - | - | - | - | - |
| **Periodens resultat** | **-750** | **347** | **2 571** | **6 842** | **4 653** |

## Koncernens balansräkning

| Tkr | 30 sep 2026 | 30 sep 2025 | 31 dec 2025 |
|---|---|---|---|
| **Anläggningstillgångar** | | | |
| Immateriella anläggningstillgångar | 35 062 | 33 531 | 33 817 |
| Materiella anläggningstillgångar | 5 164 | 5 585 | 5 448 |
| Finansiella anläggningstillgångar | 128 | - | - |
| **Summa anläggningstillgångar** | **40 354** | **39 116** | **39 265** |
| | | | |
| **Omsättningstillgångar** | | | |
| Varulager m.m. | 6 075 | 9 421 | 5 946 |
| Kundfordringar | 23 758 | 3 629 | 4 118 |
| Aktuella skattefordringar | - | 190 | 29 |
| Övriga fordringar | 417 | 2 669 | 1 560 |
| Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter | 8 147 | 7 343 | 4 020 |
| Kassa och bank | 9 675 | 1 789 | 5 739 |
| **Summa omsättningstillgångar** | **48 072** | **25 041** | **21 412** |
| | | | |
| **Summa tillgångar** | **88 426** | **64 157** | **60 677** |
| | | | |
| **Eget kapital** | **77 984** | **55 876** | **53 686** |
| | | | |
| **Kortfristiga skulder** | | | |
| Leverantörsskulder | 5 103 | 3 874 | 3 198 |
| Skatteskulder | 46 | - | - |
| Övriga skulder | 668 | 340 | 1 429 |
| Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter | 4 625 | 4 067 | 2 364 |
| **Summa kortfristiga skulder** | **10 442** | **8 281** | **6 991** |
| | | | |
| **Summa eget kapital och skulder** | **88 426** | **64 157** | **60 677** |

## Koncernens eget kapital

| Tkr | 30 sep 2026 | 30 sep 2025 | 31 dec 2025 |
|---|---|---|---|
| **Förändring eget kapital** | | | |
| Ingående eget kapital | 53 686 | 49 034 | 49 034 |
| Nyemission | 21 727 | - | - |
| Periodens resultat | 2 571 | 6 842 | 4 653 |
| **Summa eget kapital** | **77 984** | **55 876** | **53 686** |

## Koncernens kassaflöde

| Tkr | jul–sep 2026 3 mån | jul–sep 2025 3 mån | jan–sep 2026 9 mån | jan–sep 2025 9 mån | jan–dec 2025 12 mån |
|---|---|---|---|---|---|
| Resultat efter finansiella poster | -750 | 347 | 2 571 | 6 842 | 4 653 |
| Ej kassaflödespåverkande poster | 1 349 | 1 222 | 3 959 | 3 644 | 5 062 |
| **Kassaflöde före förändring av rörelsekapital** | **599** | **1 569** | **6 530** | **10 486** | **9 715** |
| Förändring rörelsekapital | -8 152 | -225 | -19 348 | -8 845 | -2 717 |
| **Kassaflöde från den löpande verksamheten** | **-7 553** | **1 344** | **-12 818** | **1 641** | **6 998** |
| **Investeringsverksamheten** | **-1 642** | **-811** | **-4 973** | **-2 435** | **-3 842** |
| **Finansieringsverksamheten** | **-** | **-** | **21 727** | **-** | **-** |
| **Summa kassaflöde** | **-9 195** | **533** | **3 936** | **- 794** | **3 156** |
| Likvida medel vid periodens början | 18 870 | 1 256 | 5 739 | 2 583 | 2 583 |
| **Likvida medel vid periodens slut** | **9 675** | **1 789** | **9 675** | **1 789** | **5 739** |

## Moderbolagets resultaträkning

| Tkr | jul–sep 2026 3 mån | jul–sep 2025 3 mån | jan–sep 2026 9 mån | jan–sep 2025 9 mån | jan–dec 2025 12 mån |
|---|---|---|---|---|---|
| Övriga rörelseintäkter | 10 | 7 | 36 | 28 | 51 |
| Övriga externa kostnader | -430 | -184 | -1 056 | -516 | -806 |
| Personalkostnader | -177 | -177 | -537 | -535 | -713 |
| **Resultat före avskrivningar och finansiella poster** | **-597** | **-354** | **-1 557** | **-1 023** | **-1 468** |
| Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar | -841 | | -841 | | |
| Övriga rörelsekostnader | - | - | - | - | - |
| **Rörelseresultat** | **-1 438** | **-354** | **-2 398** | **-1 023** | **-1 468** |
| Finansiella poster | -1 | 21 | 13 | 159 | 256 |
| **Skatt** | **-** | **-** | **-** | **-** | **-** |
| **Periodens resultat** | **-1 439** | **-333** | **-2 385** | **-864** | **-1 212** |

## Moderbolagets balansräkning

| Tkr | 30 sep 2026 | 30 sep 2025 | 31 dec 2025 |
|---|---|---|---|
| **Anläggningstillgångar** | | | |
| Immateriella anläggningstillgångar | 32 784 | - | - |
| Andelar i dotterföretag | 46 504 | 46 504 | 46 504 |
| **Summa anläggningstillgångar** | **79 288** | **46 504** | **46 504** |
| | | | |
| **Omsättningstillgångar** | | | |
| Fordringar koncernföretag | - | 16 667 | 16 167 |
| Aktuella skattefordringar | 22 | 30 | - |
| Övriga fordringar | 32 | 1 644 | 1 317 |
| Upplupna intäkter och förutbetalda kostnader | 42 | 94 | 74 |
| Kassa och bank | 8 992 | 1 330 | 1 637 |
| **Summa omsättningstillgångar** | **9 088** | **19 765** | **19 195** |
| | | | |
| **SUMMA TILLGÅNGAR** | **88 376** | **66 269** | **65 699** |
| | | | |
| **Eget kapital** | **84 812** | **65 818** | **65 470** |
| | | | |
| **Kortfristiga skulder** | | | |
| Skulder till kreditinstitut | - | - | - |
| Leverantörsskulder | 90 | 70 | - |
| Skulder koncernföretag | 3 096 | - | - |
| Övriga skulder | - | 2 | - |
| Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter | 378 | 379 | 229 |
| **Summa kortfristiga skulder** | **3 564** | **451** | **229** |
| | | | |
| **SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER** | **88 376** | **66 269** | **65 699** |

## Moderbolagets eget kapital

| Tkr | 30 sep 2026 | 30 sep 2025 | 31 dec 2025 |
|---|---|---|---|
| **Förändring eget kapital** | | | |
| Ingående eget kapital | 65 470 | 66 682 | 66 682 |
| Nyemission | 21 727 | - | - |
| Periodens resultat | -2 385 | -864 | -1 212 |
| **Summa eget kapital** | **84 812** | **65 818** | **65 470** |

## Moderbolagets kassaflöde

| Tkr | jul–sep 2026 3 mån | jul–sep 2025 3 mån | jan–sep 2026 9 mån | jan–sep 2025 9 mån | jan–dec 2025 12 mån |
|---|---|---|---|---|---|
| Resultat efter finansiella poster | -1 439 | -334 | -2 385 | -864 | -1 212 |
| Ej kassaflödespåverkande poster | 841 | -2 | 841 | -30 | - |
| **Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital** | **-598** | **-336** | **-1 544** | **-894** | **-1 212** |
| Förändring rörelsekapital | -4 908 | 777 | -12 828 | -1 070 | -445 |
| **Kassaflöde från den löpande verksamheten** | **-5 506** | **441** | **-14 372** | **-1 964** | **-1 657** |
| **Investeringsverksamheten** | **-** | **-** | **-** | **1 055** | **1 055** |
| **Finansieringsverksamheten** | **-** | **-** | **21 727** | **-** | **-** |
| **Summa kassaflöde** | **-5 506** | **441** | **7 355** | **-909** | **-602** |
| Likvida medel vid periodens början | 14 498 | 889 | 1 637 | 2 239 | 2 239 |
| **Likvida medel vid periodens slut** | **8 992** | **1 330** | **8 992** | **1 330** | **1 637** |

## Glossary: definitioner av nyckeltal

**Nettoomsättning**
Rörelsens intäkter från sålda varor och utförda tjänster under perioden med avdrag för rabatter och moms.

**EBITDA**
Rörelseresultat före avskrivningar, nedskrivningar, övriga rörelsekostnader och finansiella poster. Visar bolagets operativa lönsamhet.

**Soliditet (%)**
Eget kapital uttryckt i procent av summa tillgångar vid periodens slut. Mäter bolagets långsiktiga finansiella styrka och betalningsförmåga.

**Balanslikviditet (%)**
Omsättningstillgångar dividerat med kortfristiga skulder, uttryckt i procent. Mäter bolagets kortsiktiga betalningsförmåga.

**Periodens kassaflöde**
Nettoförändringen i likvida medel under perioden, inkluderande kassaflöde från den löpande verksamheten, investeringsverksamheten och finansieringsverksamheten.

**Antal aktier vid periodens slut**
Totalt antal registrerade och utstående aktier på balansdagen.

**Resultat per aktie**
Periodens resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt vägt antal utstående aktier under perioden.

**Orderingång**
Det samlade värdet av alla erhållna och bekräftade kundorder under perioden. Visar den underliggande efterfrågan och framtida försäljningspotential.

**Orderstock**
Värdet av mottagna och bekräftade kundorder samt återstående avtalade volymer inom ramavtal som ännu inte har levererats eller fakturerats vid periodens slut.

**Book-to-Bill Ratio**
Förhållandet mellan orderingång och nettoomsättning under perioden (Orderingång / Nettoomsättning). Ett värde över 1,0 innebär att orderingången överstiger leveranserna, vilket indikerar framtida försäljningstillväxt.

**Antal anställda vid periodens slut**
Antal anställda i koncernen på balansdagen.

**Bruttomarginal (%)**
Nettoomsättning minus handelsvaror, i procent av nettoomsättningen.

## Eget kapital och aktieägareförhållanden

### Eget kapital
Vid räkenskapsårets ingång uppgick koncernens eget kapital till 53,7 MSEK (49,0). Vid utgången av tredje kvartalet uppgick det till 78,0 MSEK (55,9). Ökningen förklaras av den riktade nyemission som genomfördes under första kvartalet och som tillförde bolaget 21,7 MSEK efter emissionskostnader, samt av periodens resultat om 2,6 MSEK. Soliditeten uppgick till 88 procent (87).

### Aktiekapital och antal aktier
Vid utgången av föregående räkenskapsår uppgick aktiekapitalet till 8 249 206 SEK, fördelat på 82 492 057 aktier med ett kvotvärde om 0,10 SEK vardera. Efter den riktade nyemissionen uppgår aktiekapitalet till 9 164 706 SEK, fördelat på 91 647 057 aktier med ett kvotvärde om 0,10 SEK vardera.

### Teckningsoptioner och personaloptionsprogram
Per den 30 september 2026 hade bolaget inga utestående teckningsoptions- eller personaloptionsprogram.

### Ägarstruktur
Tabellen nedan visar bolagets största aktieägare per den 30 september 2026.

| Ägare | Aktier | % |
|---|---|---|
| AVANZA Pension | 16 436 974 | 17,94% |
| Eiffel Investment Group | 10 047 000 | 10,96% |
| Familjen Bäck* | 8 000 000 | 8,73% |
| Familjen Johansson | 5 840 000 | 6,37% |
| Nordnet Pension | 4 690 301 | 5,12% |
| Piroska Forkman | 3 491 000 | 3,81% |
| Familjen Baljeu | 2 806 000 | 3,06% |
| Crafoord Capital | 1 700 000 | 1,85% |
| Jerker Sundling | 1 492 062 | 1,63% |
| Peter Håkansson | 1 303 000 | 1,42% |
| Familjen Szabo | 949 000 | 1,04% |
| Totalt antal aktier | 91 647 057 | |

Andelen aktier som innehas via Nordnet och Avanza är relativt hög, eftersom vissa aktieägare äger aktier genom pensionslösningar.

* Innehavet är uppskattat baserat på ägarens uppgifter.

## Kommande rapporttillfällen

| | |
|---|---|
| Bokslutskommuniké 2026 | 2027-02-23 |
| Delårsrapport Q1 2027 | 2027-04-27 |
| Delårsrapport Q2 2027 | 2027-08-17 |
| Delårsrapport Q3 2027 | 2027-10-26 |

© 2026 Medclair AB (publ.)
Organisationsnummer: 556691-3728

Medclair är medlem i Swecare och Nordic Centre for Sustainable Healthcare.

**www.medclair.com**

FÖLJ OSS PÅ