



1Q25

OSAVUOSIKATSAUS

Tammi-maaliskuu 2025

modulight

LIKEVAIHTO KASVOI JA KANNATTAVUUS PARANI

Suluissa olevat luvut viittaavat edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon. Tämä osavuositarkastus on tilintarkastamaton.

Keskeistä tammi-maaliskuussa 2025

- Liikevaihto oli 1 606 (1 059) tuhatta euroa. Liikevaihto nousi 52 % vertailukaudesta ja 12 % edellisestä vuosineljänneksestä asiakkaiden viivästyksistä huolimatta.
- Hoitojen markkinapotentiaali kasvaa indikaatioiden laajenutessa ja tuotteiden käytön levitessä useammille asiakkaille.
- Käyttökate (EBITDA) oli -582 (-1 314) tuhatta euroa.
- Käyttökateprosentti (EBITDA-%) oli -36,2 (-124,1) % liikevaihdosta.
- Liiketulos (EBIT) oli -1 585 (-1 978) tuhatta euroa.
- Liiketulosprosentti (EBIT-%) oli -98,7 (-186,8) % liikevaihdosta.
- Osakekohtainen tulos oli -0,04 (-0,04) euroa.

Avainluvut

Konserni 1 000 euroa ellei toisin mainittu	1-3/2025	1-3/2024	1-12/2024 ¹⁾
Liikevaihto	1 606	1 059	4 095
Käyttökate (EBITDA)	-582	-1 314	-4 836
Käyttökate (EBITDA), %	-36,2 %	-124,1 %	-118,1 %
Liiketulos (EBIT)	-1 585	-1 978	-8 337
Liiketulos (EBIT), %	-98,7 %	-186,8 %	-203,6 %
Katsauskauden tulos	-1 616	-1 872	-6 447
Osakekohtainen tulos (euroa)	-0,04	-0,04	-0,15
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-969	-1 205	-4 900
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	-1 551	-2 519	-9 736
Käteisvarat ja muut rahavarat ²⁾	14 573	22 452	17 407
Nettovelka ²⁾	-10 581	-16 444	-12 864
Velkaantumisaste ²⁾	-22,2 %	-30,5 %	-26,1 %
Omavaraisuusaste ²⁾	88,1 %	87,0 %	87,5 %
Henkilöstömäärä (FTE) ²⁾	66	70	66

¹⁾ Tilintarkastettu

²⁾ Luku viittaa kauden lopun tilanteeseen

Näkymät vuodelle 2025

Suurin osa Modulightin asiakashankkeista on erityyppisiä varhaisen kehitysvaiheen hankkeita. Hankkeissa myydään Modulightin omia tuotteita. Strategiansa mukaisesti Modulight on myös siirtymässä laitteiden toimituksiin pohjautuvista maksuista uuteen hoitokertoihin perustuvaan maksumalliin (PPT-liiketoimintamalliin). Yksittäisten hankkeiden etenemistä on vaikea ennustaa ja makrotaloudellinen ja geopoliittinen epävarmuus vaikuttavat edelleen markkinoiden kehitykseen. Näistä syistä liikevaihdon ennustaminen on haastavaa, eikä Modulight anna ohjeistusta liikevaihdosta tai kannattavuudesta vuodelle 2025.

Seppo Orsila, toimitusjohtaja

Liikevaihto ja tilauskertymä jatkoivat viime vuonna alkanutta positiivista kehitystä. Tuotekehityspotkeen lisättiin yksi uusi silmäsyövän hoitoon liittyvä indikaatio ja PPT-liiketoiminnan kehittämistä vietiin suunnitellusti eteenpäin. Myös kannattavuutemme parani tuotekehityspanostusten korkeasta tasosta huolimatta. Liiketoiminnan kehitystä kuitenkin hidastivat asiakkaidemme kolmansista osapuolista johtuneet pitkittyneet regulatiiviset prosessit. Liiketoiminnan kassavirta heikkeni ensimmäisellä vuosineljänneksellä 43 % ja oli -1.3 (-0.9) milj. euroa lähinnä toimitusten ajoituksista johtuen. Näemme hoitojemme markkinapotentiaalin kasvaneen.

Liikevaihto ensimmäisellä vuosineljänneksellä oli 1,6 milj. euroa, mikä oli 52 % enemmän kuin vuoden 2024 vastaavalla jaksolla ja 12 % enemmän kuin edellisellä neljänneksellä. Liikevaihdon tasoon vaikuttivat kuitenkin edelleen strategiamme mukainen siirtyminen PPT-liiketoimintamalliin sekä viiveet prototyyppien toimituksissa. Liikevaihto kasvoi asiakkaiden projekteissa ilmenneistä viiveistä huolimatta. Tilauskannan kasvu ja laajeneminen yhdessä PPT-mallin etenemisen kanssa tarjoavat parempaa näkyvyyttä tulevaisuuteen. Kasvaneet kauppapoliittiset jännitteet eivät ole toistaiseksi heijastuneet asiakkaidemme kysyntään tai kommentteihin. Merkittävä osa Yhdysvaltoihin suuntautuvasta viennistämme on lisäksi palveluvientiä, mikä tarkoittaa, ettei se ainakaan tätä kirjoitettaessa kuulu uusien tullimaksujen piiriin. Useilla amerikkalaisilla asiakkaillamme on tuotantolaitoksia Yhdysvaltojen ulkopuolella.

Mittava investointiohjelmamme on saatu päätökseen, ja siihen liittyvät käyttöönottokulut ovat pienentyneet. Tämä on osaltaan parantanut kannattavuutta, vaikka jatkamme edelleen oman tuotteemme kehittämistä. Käyttökatteella mitattuna kannattavuus parani ensimmäisellä vuosineljänneksellä 56 % ollen -0,6 (-1,3) milj. euroa. Toimintamme kokonaiskulut ovat laskeneet 15 % vertailukauteen nähden, vaikka olemme lisänneet edelleen tuotekehitystä sekä myynnin ja markkinoinnin toimenpiteitä. Jatkamme toimintamme tehostamista pitäen kuitenkin yllä korkeaa tuotekehitystekemisen tasoa.

Faasi III -vaiheen kliiniset tutkimukset olivat edelleen työmme painopistealueena. Asiakkaidemme kliiniset tulokset ovat olleet hyviä. Asiakkaat ovat jopa pystyneet laajentamaan tutkimusten potilasvalintakriteerejä ("inclusion criteria"), mikä kasvattaa hoidon markkinapotentiaalia, mutta toisaalta hidastaa tutkimuksen edistymistä lyhyellä tähtäimellä. Viivästyksistä huolimatta tavoitteena on asentaa ennätysmäärä laitteita kevään ja kesän aikana. Laitekannan kasvua odotetaan erityisesti niissä indikaatioissa, joissa kannattavuutemme on keskimääräistä parempi ja tuotekehityspotkessa ollaan pidemmällä. Asiakkaat ovat myös halunneet jatkaa yhteistyön laajentamista ja syventämistä, kuten aiemmin on raportoitu. Olemme myös edistyneet pitkän tähtäimen tutkimuksessa ja patentoinnissa.

Projektiemme tavoite on omien tuotteidemme kaupallistaminen. Tuotekehityspotkemme kasvoi 31:een projektiin. Projekteissa keskitytään tuotealustamme kaupallistamiseen useissa eri indikaatioissa ja lääkkeillä. Olemme keskittäneet lisää voimavaroja nykyisten asiakkaiden kanssa tehtäviin projekteihin niiden edetessä kohti kaupallistamista. Erikseen voidaan mainita myös edistysaskel toisessa kvanttietokoneasiakkuudessamme, mihin liittyvästä uudesta tilauksesta tiedotimme helmikuussa.

Investoinnit tehtaaseemme – kuten tuotantokapasiteetin ja biolaboratorion kehittäminen – ovat vahvistaneet kilpailukykyämme. Lisäksi alustaratkaisumme synergiat näkyvät yhä useammin positiivisena kilpailuetuna ja erottavana tarjoomaana. Tämä on konkretisoitunut esimerkiksi pitkäaikaisten asiakkaiden tilausten kasvuna ja suurempien kokonaisuuksien uskomisena ainoastaan meidän käsiimme. Edellisellä vuosineljänneksellä nostimme esiin mikro-optiikan ja mekaniikan kehityksen kilpailutekijänä. Alkuvuoden aikana tämä on auttanut voittamaan uusia asiakkuuksia sekä syventämään yhteistyötä nykyisten asiakkaiden kanssa. Laaja osaamisemme ja vertikaalinen integraatiomme mahdollistavat parempien tuotteiden kehittämisen lyhyemmässä ajassa ja parantavat asiakkaidemme toimitusketjujen varmuutta monin tavoin.

Nykyisessä maailmantilanteessa oma tuotantolaitoksemme on yhä tärkeämpi kilpailutekijä. Uskomme, että tämä on vaikuttanut positiivisesti asiakaspohjamme laajentumiseen kuten myös kasvanut referenssilista. Maantieteelliseen laajentumiseen kautta olemme saaneet lisää uusia asiakkaita myös Yhdysvaltojen ulkopuolelta. Yhdysvallat ovat edelleen yhtiön pääfokus. Myynti- ja palvelutoimintamme on vahvistunut merkittävästi viimeisen vuoden aikana mistä paras osoitus ovat kasvaneet tilausmäärät ja tilauskannan leveneminen. Olemme myös samalla kehittäneet mahdollisuuksia paikallisen tuotannon käynnistämiseksi mikäli sille olisi tarvetta. Tätä tarvetta ei tällä hetkellä ole näkyvissä.

Meillä on lisääntyvissä määrin kiinnostavia asiakkuuksia, mutta myös hyvä kassa-asema ja kyky reagoida nopeasti markkinoiden mahdollisuuksiin esimerkiksi lisäämällä tuotekehitystämme. Keskitymme jatkossakin kasvustrategiamme mukaisesti toimiin, kuten PPT-mallimme laajentamiseen ja tuotekehityspotken projektien edistämiseen omien tuotteidemme kaupallistamiseksi. Uskomme, että kasvustrategiamme mukainen toimintamme ja vahvuutemme myötävaikuttavat siihen, että liiketoimintamme palaa vahvaan ja kannattavaan kasvuun vuoden 2025 loppuun ulottuvalla strategiakaudellamme.

Tuotekehityksen ja projektien edistyminen

Modulightin tärkein edistymisen mittari, tuotekehityspotki, kasvoi kolmella projektilla vertailukaudesta ollen 31 (28) ja kasvaen yhdellä verrattuna edellisen vuosineljänneksen tasoon verrattuna. Projekteissa pyritään kaupallistamaan yhtiön omia tuotteita lukuisissa eri indikaatioissa ja sovelluksissa.

Keskitimme lisää voimavaroja nykyisten asiakkaiden kanssa tehtäviin projekteihin niiden edetessä kohti kaupallistamista. Pääpaino ensimmäisellä vuosineljänneksellä oli erityisesti faasi 3 -vaiheen projekteissa.

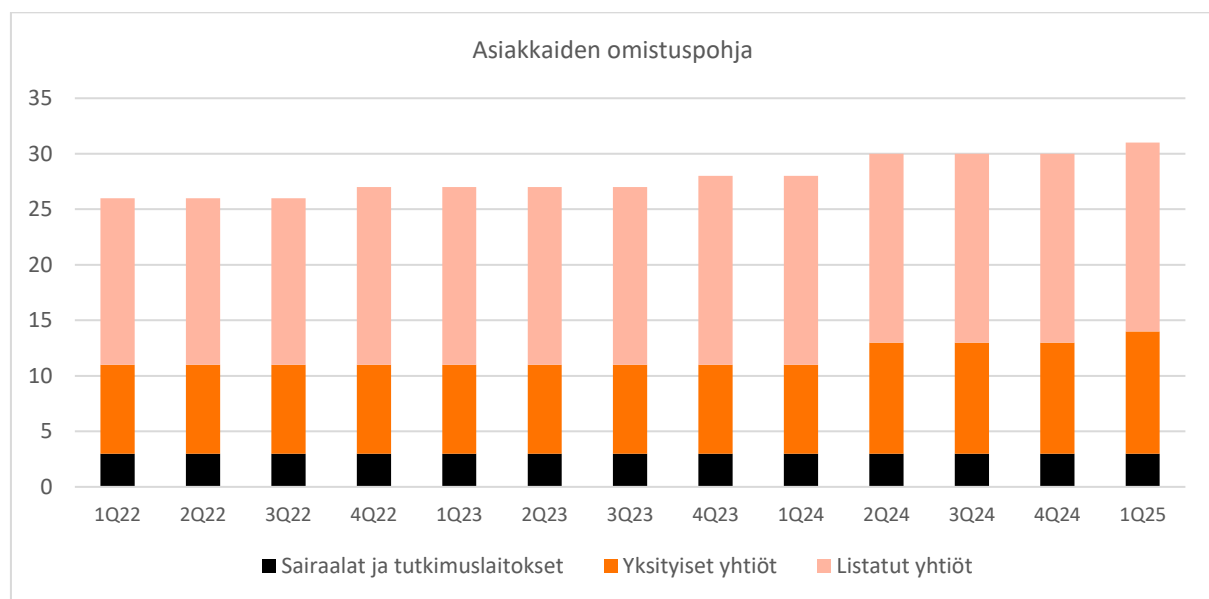
Asiakkaidemme omat regulaatioprosessit ovat kuitenkin aiheuttaneet viivästyksiä hoitomäärien kasvussa sekä uusien tutkimuspaikkojen avaamisessa. Viivästyksistä huolimatta tavoitteena on asentaa ennätysmäärä laitteita kevään ja kesän aikana. Myös tietyt pitkän tähtäimen lääketieteeseen liittyvät hankkeet etenivät hyvin ja vahvistimme IPR-portfoliotamme.

Erikseen voidaan myös mainita myös edistysaskel toisessa kvanttietokoneasiakkuudessamme, mihin liittyvästä tilauksesta tiedotimme helmikuussa. Yhtiö arvioi, että useiden valmisteilla olevien projektien liikevaihtopotentiaali on merkittävä.

	2021				2022				2023				2024				2025
	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q
Projektien kokonaismäärä*	16	20	22	24	26	26	26	27	27	27	27	28	28	30	30	30	31

* Kaikki yllä mainitut projektit koskevat Modulightin omien tuotteiden kaupallistamista. Jotta projekti voidaan sisällyttää tähän listaan, sen on täytettävä tietyt kriteerit, jotka liittyvät sen kaupalliseen potentiaaliin. Lisäksi sen on sovittava yhtiön strategiaan ja sen teknologisiin painopistealueisiin. Taulukossa lueteltujen virallisten projektien lisäksi Modulight jatkaa työtä useiden muiden hankkeiden parissa, ja joidenkin niistä arvioidaan lopulta kehittyvän projekteiksi. Projektien luokittelu asiakasryhmiin ja sisällyttäminen tai pois jättäminen tuotekehityspotkusta ei ole pelkkä numeerisen analyysin lopputulos, vaan viime kädessä kyseessä on subjektiivinen prosessi.

Lisätietoa Modulightin asiakkaista



Taloudellinen kehitys

Liikevaihto

Tammi-maaliskuu 2025

Konsernin liikevaihto vuoden 2025 ensimmäisellä neljänneksellä oli 1 606 (1 059) tuhatta euroa. Liikevaihdon muutos vertailukaudesta oli +547 tuhatta euroa eli +52 %. Liikevaihdon kehitykseen vaikuttivat edelleen siirtyminen strategian mukaiseen PPT-liiketoimintamalliin sekä viiveet prototyyppien toimituksissa asiakkaille.

Kannattavuus

Tammi-maaliskuu 2025

Vuoden 2025 ensimmäisen neljänneksen käyttökate (EBITDA) oli -582 (-1 314) tuhatta euroa eli -36 (-124) % liikevaihdosta. Liiketulos (EBIT) oli -1 585 (-1 978) tuhatta euroa eli -99 (-187) % liikevaihdosta. Osakekohtainen tulos (EPS) oli -0,04 (-0,04) euroa. Kannattavuutta paransivat vertailukaudesta kasvanut liikevaihto sekä investointiohjelmaan liittyvien kertaluonteisten kustannusten lasku.

Tase, rahoitus ja investoinnit

Tammi-maaliskuussa 2025 investoinnit olivat 969 (1 205) tuhatta euroa. Liiketoiminnan vapaa kassavirta oli -1 551 (-2 519) tuhatta euroa. Liiketoiminnan rahavirta oli -1 332 (-930) tuhatta euroa.

Konsernin käteisvarat ja muut rahavarat 31.3.2025 olivat 14 573 (22 452) tuhatta euroa. Tähän summaan sisältyvät rahoitusarvopaperit ovat vaihtoehtoisia pankkitalletuksille, ja ne arvostetaan käypään arvoon tulosvaikutteisesti, jos käypä arvo on hankinta-arvoa alempi.

Nettovelka 31.3.2025 oli -10 581 (-16 444) tuhatta euroa ja nettovelkaantumisaste -22 (-31) %. Omavaraisuusaste oli 88 (87) %. Oman pääoman tuotto oli -3 (-3) %.

Aktivoidut kehityskulut olivat 916 (927) tuhatta euroa eli 22 (22) % liiketoiminnan kokonaiskuluista.

Myyntisaatavien yhteismäärä 31.3.2025 oli 1 484 (1 019) tuhatta euroa. Yhtiö pitää myyntisaataviin liittyviä riskejä kohtuullisina.

Henkilöstö ja johto

Henkilöstön määrä (FTE) 31.3.2025 oli 66 (70), ja keskimääräinen henkilöstömäärä tammi-maaliskuussa 2025 oli 65 (71). Henkilöstökulut olivat tammi-maaliskuussa 2025 yhteensä -1 656 (-1 619) tuhatta euroa.

31.3.2025 Modulightin johtoryhmään kuuluivat seuraavat henkilöt: Seppo Orsila (toimitusjohtaja), Jukka-Pekka Alanko (palvelujohtaja), Anca Guina (talousjohtaja), Ulla Haapanen (markkinointijohtaja), Kalle Palomäki (johtaja, uudet tuotteet), Kati Reiman (henkilöstöjohtaja), Jari Sillanpää (liiketoiminnan kehitysjohtaja), Petteri Uusimaa (teknologiajohtaja) ja Ville Vilokkinen (operatiivinen johtaja).

Modulight Oyj:n hallituksen jäsenet 31.3.2025 olivat Anne Koutonen (puheenjohtaja), Pia Kantola, Timur Kärki, Jyrki Liljeroos ja Seppo Orsila.

Osakkeet ja osakkeenomistajat

Modulightilla on yksi osakelaji, ja kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus ja oikeus osinkoon ja yhtiön varoihin. Osakkeiden lukumäärä 31.3.2025 oli 42 616 936 (42 616 936). Yhtiön hallussa oli raportointikauden päättyessä 130 939 (51 123) omaa osaketta.

Yhtiön osake on kaupankäynnin kohteena Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä First North Growth Market Finland -markkinapaikalla. Raportointikauden aikana osakkeen ylin kurssi oli 1,55 (1,14) euroa ja alin kurssi 0,93 (0,70) euroa. Osakkeen painotettu keskihinta katsauskaudella oli 1,26 (0,92) euroa. Päätöskurssi 31.3.2025 oli 1,26 (0,93) euroa. 31.3.2025 konsernin markkina-arvo oli 53 697 (39 634) tuhatta euroa.

31.3.2025 Modulight Oyj:llä oli 11 819 (11 931) osakkeenomistajaa. Hallituksen jäsenet, toimitusjohtaja ja johtoryhmä omistivat 41,0 (41,2) % osakkeista, ja 20 suurimman osakkeenomistajan osuus oli 75,4 (79,3) % osakkeiden kokonaismäärästä.

Optio-ohjelmat

Modulight on tarjonnut henkilöstölleen optio-ohjelmia osana kannustus- ja sitouttamisohjelmaa. Yhtiöllä on kaksi optio-ohjelmaa. Annettuja käyttämättömiä optioita oli 31.3.2025 yhteensä 1 101 945 kappaletta. Optio-oikeuksilla ei merkitty uusia osakkeita raportointijakson aikana.

Optio-ohjelmat on esitetty alla olevassa taulukossa.

Optio-ohjelma	Yhtiökokouksen antama valtuutus	Valtuutuksen mukaan annetut	Valtuutuksen mukaan antamatta	Annetuista optioista käytetty	Käyttämättömät optiot	Merkintähinta euroa	Merkintäaika
2021	852 758	667 021	185 737	0	667 021	6,49	31.12.2023- 31.12.2025
2023	500 000	434 924	65 076	0	434 924	2,43	31.12.2025- 31.12.2028

Arvio lähiajan riskeistä ja epävarmuustekijöistä

Modulightin lähiajan riskit ja epävarmuustekijät koskevat ennen kaikkea yhtiön liiketoimintaa ja toimialaa. Nämä riskit liittyvät esimerkiksi teknologian kehitykseen ja kilpailutilanteeseen, toimitusketjuihin, materiaalien saatavuuteen sekä terveydenhuoltoalan kehitykseen. Lisäksi yhtiön immateriaalioikeuksiin liittyy riskejä, samoin kuin tuotteiden myyntilupien saamiseen. Yleinen maailmanpoliittinen tilanne voi vaikuttaa niin asiakkaisiin kuin yhtiöön ja sen liiketoimintaan merkittävästi ja enemmän kuin aikaisemmin on arvioitu.

Yhtiö toimii lääke- ja biolääketieteen alalla ja keskittyy erityisesti USA:n markkinaan. Erilaiset tuote- ja potilasvastuukysymykset voivat olla merkittävä riski yhtiölle.

Lisääntyvä kyberrikollisuus voi myös olla merkittävä ja kasvava riski erityisesti koska yhtiön tunnettuus on lisääntynyt. Yhtiö voi kohdata toimintahäiriöitä tai katkoksia tietotekniikassaan ja verkko- ja tai viestintäjärjestelmissään, ja/tai yhtiö saattaa joutua kyberturvallisuusrikkomusten kohteeksi.

Yhtiö altistuu myös luotto- ja vastapuoliriskille, mikäli sen sopimuskumppanit eivät kykene täyttämään sopimukseen perustuvia velvoitteitaan. Vastapuoliriski liittyy lähinnä yhtiön liiketoiminnassa kertyneisiin myyntisaataviin ja yhtiön rahoitusvälineisiin liittyviin saataviin.

Markkinakatsaus ja toimintaympäristö

Modulightin kannalta olennaiset lääketieteelliset markkinat liittyvät etenkin syövän hoitoon (onkologia), silmäsairauksien hoitoon (oftalmologia) sekä genetiikkaan ja diagnostiikkaan. Modulight on tunnistanut lääketeollisten markkinoiden lisäksi liiketoimintamahdollisuuksia teknologialleen myös muiden korkean lisäarvon erikoissovellusten markkinoilta, kuten esimerkiksi kvanttilaskennan, virtaussytometrian, diagnostiikan ja digitaalisten painokoneiden markkinoilta.

Maailmanlaajuisen onkologisen lääkemarkkinan koko oli 218 miljardia dollaria vuonna 2023, ja sen arvioidaan kasvavan 380 miljardiin dollariin vuoteen 2027 mennessä. Vaikka Modulight tavoittelee ainoastaan osaa maailmanlaajuisesta onkologian markkinasta keskittyen erityisesti Yhdysvaltojen markkinaan, kokonaismarkkinan merkittävä kasvu tarkoittaa myös laserpohjaisten onkologisten hoitojen kysynnän kasvua vastaavasti ja uusia mahdollisuuksia globaalisti. Kasvua onkologian markkinoilla ajaa erityisesti maailmanlaajuisesti ikääntyvä väestö. Iän tiedetään olevan yksi merkittävä tekijä syöpien esiintyvyyden lisääntymisessä. Vuonna 2023 osana PPT-liiketoimintamalliin siirtymistä Modulight tutki syövän hoidon kustannuksia Yhdysvalloissa yhtiölle olennaisten tai muutoin mielenkiintoisten indikaatioiden osalta. Tutkitut indikaatiot eivät edusta yhtiön koko tuotekehitysputkea. Tutkimus kattaa tällä hetkellä 10 eri indikaatiota onkologian alalla. Käypähoidon (painotettu) potilaskohtainen mediaanikustannus näille indikaatioille on 320 000 dollaria ja vaihteluväli eri indikaatioiden välillä 100 000 - 420 000 dollaria. Yhtiö uskoo, että sen hoitomuodon käyttö PPT-liiketoimintamallilla ja teknologialla paitsi parantaa hoidon lopputulosta ja sen saavutettavuutta myös laskee hoidon kokonaiskustannusta. Alla on esitetty tiettyjen syöpien potilasmääriä ja hoidon kustannuksia Yhdysvalloissa.

Indikaatio	Vuosittainen ilmaantuvuus Yhdysvalloissa (potilasta)	Hoitopolun mediaanikustannus (USD)
Silmän verkkokalvon syöpä	2 000	100 000
Pään ja kaulan alueen syöpä	66 000	200 000
Haimasyöpä	64 000	275 000

Myös silmälääkemarkkinoiden kasvu on jatkunut suotuisana. Maailmanlaajuisen silmälääketieteellisen hoitomarkkinan koko oli 33 miljardia dollaria vuonna 2022, ja sen arvioidaan kasvavan 54 miljardiin dollariin vuoteen 2030 mennessä. Markkinan kasvua tukevat pääasiassa silmäsairauksien jatkuva lisääntyminen ikääntymisen myötä, uudet lääkkeet sekä kasvavat T&K-investoinnit silmäsairauksien hoitojen kehittämiseen.

Genetiikan ja diagnostiikan aloilla maailmanlaajuisen seuraavan sukupolven geenisekvensointi-, endoskooppien ja virtaussytometrian yhteenlasketun markkinan arvioidaan kasvavan vuoden 2022 noin 26 miljardista dollarista 52 miljardiin dollariin vuosikymmenen loppuun mennessä. Yksi genetiikka- ja diagnostiikkamarkkinan pääkasvutekijöistä on tarve yksilöllistetyille lääkehoidoille syöpäsairauksien hoidossa. Muita tärkeitä kasvua ajavia tekijöitä ovat muun muassa tarve skaalautuville pilveen yhdistettävälle hoitoratkaisuille.

Kvanttilaskentamarkkina on vasta syntymässä. Ennusteet sen kasvusta vaihtelevat merkittävästi, mutta kaikki viittaavat toimialan merkittävään kasvuun lähivuosina. Modulight seuraa markkinaa lähinnä asiakkaidensa kautta ja pyrkii strategiansa mukaisesti tarjoamaan tuotteitaan myös kvanttilaskentaan synergiahyötyjen maksimoimiseksi.

Strategia ja tavoitteet

Modulightin kasvutavoitteet strategiakaudella 2023–2025 pohjautuvat seuraaviin strategisiin avaintekijöihin:

1. maantieteellinen laajentuminen
2. tarjooman laajentaminen uusiin indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
3. uudet liiketoimintamallit
4. kaupallinen ja operatiivinen huipputaaminen
5. alan parhaisiin lukeutuva laserteknologiaosaaminen

Modulightin tärkeimmät liiketoiminnalliset tavoitteet ovat:

- ☐ vähintään kolmen nykyiseen tuotekehityspotkeen kuuluvan projektin saattaminen kaupalliseen käyttöönottovaiheeseen
- ☐ oman toiminnan aloittaminen Yhdysvalloissa ja keskittyminen valikoituihin kumppanuuksiin Euroopassa ja Aasiassa
- ☐ hoitokertoihin perustuvan maksumallin sekä muiden SaaS-pohjaisten liiketoimintamallien kehittäminen
- ☐ hoitotehon ja saavutettavuuden parantaminen pilvipalveluita hyödyntämällä
- ☐ hiilineutraali liiketoiminta vuonna 2025

Modulight jalkauttaa strategiaansa erityisesti seuraavien hankkeiden kautta:

- ❑ myynnin, markkinoinnin ja operatiivisen toiminnan kehittäminen
- ❑ pilviteknologian ja pilvipohjaisten palveluiden kehittäminen
- ❑ alustalaitteiden tuotteistaminen eri indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
- ❑ teknologian kehittäminen valmistunutta investointiohjelmaa hyödyntäen
- ❑ vastuullisuuden, hallinnoinnin ja raportoinnin kehittäminen

Modulightin taloudellisena tavoitteena on vahva vuosittainen kasvu ja paluu vahvaan kannattavuuteen strategiakaudella 2023–2025. Yhtiön osinkopolitiikka säilyy entisellään.

- ❑ Kasvu: vahva liikevaihdon vuosittainen kasvu
- ❑ Kannattavuus: paluu vahvaan kannattavuuteen käyttökatteella (EBITDA-%) mitattuna
- ❑ Osinkopolitiikka: kaikki tuotot sijoitetaan orgaaniseen ja epäorgaaniseen kasvuun, ja yhtiö jakaa vähän tai ei lainkaan osinkoja

Varsinainen yhtiökokous

Modulight julkaisi 4.4.2025 kutsun varsinaiseen yhtiökokoukseen, joka pidetään torstaina 2.5.2025 klo 13.00 alkaen Kampusareenan auditoriossa A223 osoitteessa Korkeakoulunkatu 7, 33720 Tampere.

Osakkeenomistajien nimitystoimikunnan ehdotukset

Modulight julkaisi 22.2.2025 osakkeenomistajien nimitystoimikunnan ehdotukset hallituksen jäsenten kokoonpanosta ja palkitsemisesta 2.5.2025 pidettävää varsinaista yhtiökokousta 2025 varten.

Talousraportointi 2025

Modulight julkistaa vuonna 2025 seuraavat taloudelliset katsaukset:

- ❑ Puolivuosikatsaus tammi-kesäkuu 2025: 22.8.2025
- ❑ Osavuosit katsaus tammi-syyskuu 2025: 24.10.2025

Taulukko-osio 1.1.-31.3.2025

Osavuositarkastuksen laatimisperiaatteet

Taloudelliset luvut on laadittu Suomen kirjanpitolain (FAS) mukaisesti. Tämän osavuositarkastuksen luvut ovat tilintarkastamattomia, ellei toisin mainita. Koko vuoden 2024 luvut ovat tilintarkastettuja.

Konsernin tuloslaskelma

1 000 euroa	1-3/2025	1-3/2024	1-12/2024
LIKEVAIHTO	1 606	1 059	4 095
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varaston muutos	-50	283	197
Valmistus omaan käyttöön	916	927	3 407
Liiketoiminnan muut tuotot		22	64
Materiaalit ja palvelut			
Aineet ja tarvikkeet			
Ostot tilikauden aikana	-398	-612	-1 312
Varastojen muutos	-10	-148	-426
Ulkopuoliset palvelut	-87	-54	-176
Materiaalit ja palvelut yhteensä	-495	-813	-1 914
Henkilöstökulut			
Palkat ja palkkiot	-1 343	-1 336	-5 201
Henkilösivukulut			
Eläkekulut	-260	-235	-886
Muut henkilösivukulut	-53	-49	-144
Henkilöstökulut yhteensä	-1 656	-1 619	-6 231
Poistot ja arvonalentumiset			
Suunnitelman mukaiset poistot	-1 003	-664	-3 501
Liiketoiminnan muut kulut	-903	-1 172	-4 453
LIKEVOITTO/-TAPPIO	-1 585	-1 978	-8 337
Rahoitustuotot ja -kulut			
Muut korko- ja rahoitustuotot	15	129	2 099
Korkokulut ja muut rahoituskulut	-45	-22	-210
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	-31	107	1 890
VOITTO/TAPPIO ENNEN TILINPÄÄTÖSSIIRTOJA JA VEROJA	-1 615	-1 872	-6 447
Tuloverot	-1		
TILIKAUDEN VOITTO/TAPPIO	-1 616	-1 872	-6 447

Konsernin tase

1 000 euroa	31.3.2025	31.3.2024	31.12.2024
VASTAAVAA			
Pysyvät vastaavat			
Aineettomat hyödykkeet			
Kehittämismenot	11 358	9 575	10 843
Aineettomat oikeudet	42	89	55
Aineettomat hyödykkeet yhteensä	11 400	9 664	10 898
Aineelliset hyödykkeet			
Rakennukset ja rakennelmat	3 093	3 322	3 157
Koneet ja kalusto	20 489	21 062	20 960
Muu käyttöomaisuus	176		176
Aineelliset hyödykkeet yhteensä	23 758	24 669	24 294
Pysyvät vastaavat yhteensä	35 157	34 333	35 192
Vaihtuvat vastaavat			
Vaihto-omaisuus			
Aineet ja tarvikkeet	1 121	1 412	1 131
Valmiit tuotteet	1 140	1 276	1 190
Vaihto-omaisuus yhteensä	2 262	2 688	2 321
Saamiset			
Lyhytaikaiset			
Myyntisaamiset	1 484	1 019	1 128
Muut saamiset	80	1 023	111
Siirtosaamiset	287	412	137
Lyhytaikaiset saamiset yhteensä	1 851	2 455	1 376
Rahoitusarvopaperit	10 998	22 137	
Rahat ja pankkisaamiset	3 574	315	17 407
Vaihtuvat vastaavat yhteensä	18 686	27 595	21 104
VASTAAVAA YHTEENSÄ	53 843	61 928	56 296

1 000 euroa	31.3.2025	31.3.2024	31.12.2024
VASTATTAVAA			
Oma pääoma			
Osakepääoma	80	80	80
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	75 292	75 317	75 308
Edellisten tilikausien voitto	-26 072	-19 679	-19 659
Tilikauden voitto	-1 616	-1 872	-6 447
Oma pääoma yhteensä	47 684	53 847	49 282
Vieras pääoma			
Pitkäaikainen			
Lainat rahoituslaitoksilta	2 240	4 007	2 791
Pitkäaikainen vieras pääoma yhteensä	2 240	4 007	2 791
Lyhytaikainen			
Lainat rahoituslaitoksilta	1 752	2 002	1 752
Saadut ennakot	294	491	451
Ostovelat	346	363	659
Muut velat	133	176	123
Siirtovelat	1 394	1 042	1 238
Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä	3 919	4 074	4 223
Vieras pääoma yhteensä	6 159	8 081	7 014
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	53 843	61 928	56 296

Konsernin rahavirtalaskelma

1 000 euroa	1–3/2025	1–3/2024	1–12/2024
Liiketoiminnan rahavirta			
Liikevoitto	-1 585	-1 978	-8 337
Poistot ja arvonalentumiset	1 003	664	3 501
Rahoituserät, netto	-31	107	1 890
Käyttöpääoman lisäys (-) / vähennys (+)	-719	278	2 121
Maksetut verot	-1		
Liiketoiminnan rahavirta (A)	-1 332	-930	-825
Investointien rahavirta			
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-969	-1 205	-5 009
Ennakkomaksut			109
Investointien rahavirta (B)	-969	-1 205	-4 900
Rahoituksen rahavirta			
Lainojen lyhennykset (-) / nostot (+)	-551	-536	-2 002
Omien osakkeiden hankinta (-) / luovutus (+)	-16		-9
Rahoituksen rahavirta (C)	-567	-536	-2 011
Rahavarojen muutos (A+B+C)	-2 868	-2 670	-7 736
Rahavarat kauden alussa	17 407	25 131	25 131
Valuuttakurssierot	35	-7	12
Rahavarat kauden lopussa	14 573	22 452	17 407

Laskelma konsernin oman pääoman muutoksista

1 000 euroa	1-3/2025	1-3/2024	1-12/2024
Sidottu oma pääoma			
Osakepääoma 1.1.	80	80	80
Osakepääoman lisäys (+), vähennys (-)			
Osakepääoma 31.3.	80	80	80
Sidottu oma pääoma yhteensä 31.3.	80	80	80
Vapaa oma pääoma			
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 1.1.	75 308	75 317	75 317
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahaston lisäys (+), vähennys (-)	-16		-9
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 31.3.	75 292	75 317	75 308
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 1.1.	-26 106	-19 671	-19 671
Muuntoero	35	-8	12
Tilikaudella jaetut osingot			
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 31.3.	-26 072	-19 679	-19 659
Katsauskauden voitto (-tappio)	-1 616	-1 872	-6 447
Vapaa oma pääoma yhteensä 31.3.	47 604	53 767	49 202
Oma pääoma yhteensä 31.3.	47 684	53 847	49 282

Tunnuslukujen määritelmät

Tunnusluku	Määritelmä	Käyttötarkoitus
Liikevaihdon kasvu-%	(Nykyisen tarkastelujakson liikevaihto - Edellisen tarkastelujakson liikevaihto) / Edellisen tarkastelujakson liikevaihto	Liikevaihdon kasvu on mittari, joka osoittaa yhtiön kasvua.
Käyttökate (EBITDA)	Liikevoitto ennen poistoja ja arvonalentumisia	Käyttökate on mittari, joka osoittaa yhtiön suoritusta.
Käyttökate-%	Käyttökate / Liikevaihto	Käyttökate on mittari, joka osoittaa yhtiön suoritusta.
Liikevoitto	Liikevoitto kuten esitetty tuloslaskelmassa	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Liikevoitto-%	Liikevoitto / Liikevaihto	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Osakekohtainen tulos	Kauden tulos / Ulkona olevien osakkeiden määrän painotettu keskiarvo tarkastelujakson aikana	Mittari kuvaa tuloksen jakautumista yksittäisille osakkeille.
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin kuten esitetty rahavirtalaskelmassa	Mittari tuottaa lisätietoa operatiivisten investointien rahavirtatarpeista.
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	Käyttökate (EBITDA) - Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Mittari tuottaa tietoa rahavaroista, jotka yhtiö kykenee tuottamaan operatiivisten investointien jälkeen.
Nettovelka	Korolliset lainat - Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)	Nettovelka on indikaattori, joka mittaa yhtiön ulkopuolisen rahoituksen kokonaismäärää.
Nettovelkaantumisaste	(Korolliset lainat + Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)) / Oma pääoma	Mittari johdolle, jolla seurataan yhtiön pääoman tasoa.
Omavaraisuusaste	Oma pääoma / Vastaavaa yhteensä	Kuvastaa kuinka suuri osa yhtiön varoista on rahoitettu omalla pääomalla.
Oman pääoman tuotto-%	$100 \times \text{Kauden tulos} / \text{Oikaistu oma pääoma keskimäärin}$	Kuvastaa yrityksen kykyä tuottaa voittoa suhteessa sen omistajille kuuluvaan omaan pääomaan.

Lisätiedot:

Toimitusjohtaja: Seppo Orsila m. +358 40 830 4671

Sijoittajaviestintä: Ulla Haapanen m. +358 40 830 4676

S-posti: ir@modulight.com

Hyväksytty neuvonantaja: Sisu Partners Oy m. +358 40 555 4727

modulight.com

Twitter: [@modulight](https://twitter.com/modulight)

Modulight lyhyesti

Modulight Oyj on biolääketieteen alan yritys, joka suunnittelee ja valmistaa laservaloa hyödyntäviä laitteita syöpähoitoihin, silmäsairauksiin ja genetiikkaan. Yritys valmistaa lisäksi tuotteita muihin korkean lisäarvon sovelluksiin, kuten kvanttilaskentaan ja digitaalisiin painokoneisiin. Modulightin tuotteita ovat lääkinnälliset hoitolaitteet, sovellusjärjestelm, ohjelmistot, pilvipalvelut sekä erikoisvalmisteiset puolijohteet. Modulightin tuotteet ovat maailmanlaajuisesti käytössä ja yhtiön asiakaskuntaan kuuluu mm. useita Fortune 500 -listan yrityksiä, kansainvälisiä lääkeyhtiöitä sekä tunnettuja syöpäkeskuksia ja yliopistoja. Modulight perustettiin vuonna 2000, ja yhtiön pääkonttori on Tampereella.

modulight.com

modulight

modulight.com