

vimian™

Q3 2026

Delårsrapport
januari - september



Delårsrapport januari - september 2026

Fortsatt stark utveckling

Tredje kvartalet

- Nettoomsättningen ökade med 15 procent till 120,3 MEUR (104,3) med organisk tillväxt om 11 procent. Förvärv bidrog till tillväxten med 3 procent och valutakursförändringar hade en positiv påverkan om 1 procent.
- Rörelseresultat (EBIT) om 20,5 MEUR (17,5)
- EBITA om 27,1 MEUR (23,9), inklusive jämförelsestörande poster om -2,1 MEUR (-1,7). Justerad EBITA ökade med 14 procent till 29,2 MEUR (25,5) med en marginal om 24,3 procent (24,5)
- Periodens resultat 9,3 MEUR (6,8) och resultat per aktie, före och efter utspädning, 0,02 EUR (0,01)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten 22,6 MEUR (10,8)

Första nio månaderna

- Nettoomsättningen ökade med 13 procent till 357,9 MEUR (316,1) med organisk tillväxt om 10 procent. Förvärv bidrog till tillväxten med 4 procent och valutakursförändringar hade en negativ påverkan om -2 procent.
- Rörelseresultat (EBIT) om 64,0 MEUR (47,6)
- EBITA om 83,3 MEUR (65,2), inklusive jämförelsestörande poster om -4,8 MEUR (-14,0). Justerad EBITA ökade med 11 procent till 88,1 MEUR (79,2) med en marginal om 24,6 procent (25,1)
- Periodens resultat 28,1 MEUR (20,1) och resultat per aktie, före och efter utspädning, 0,05 EUR (0,04)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten 49,4 MEUR (50,1)

Väsentliga händelser under det tredje kvartalet

- Den 17 juli beslutade styrelsen att genomföra en nyemission samt därefter återköpa totalt 2 673 064 aktier, varav 1 721 174 D-aktier, 475 945 E1 2026-aktier och 475 945 E2 2026-aktier, som en del i genomförandet av LTIP 2026.
- Den 27 augusti utsåg Vimian Hans Lord Skarplöth till Head of Specialty Pharma och medlem av Vimians koncernledning, med tillträde den 1 oktober.
- Antalet röster i Vimian Group AB (publ) förändrades under augusti som en följd av omvandling av C-aktier till stamaktier i enlighet med ett omvandlingsförbehåll i bolagsordningen. Genom omvandlingen av totalt 166 405 C-aktier till lika många stamaktier ökade antalet röster med 149 764,5.
- Den 14 september beslutade Martin Bengtson, chef för M&A och medlem av Vimians koncernledning, att avgå från sin befattning och Andrea Tidholm utsågs till ny chef för M&A. Hon rapporterar till CFO Carl-Johan Zetterberg Boudrie och tillträdde den 5 oktober.

Väsentliga händelser efter det tredje kvartalet

- Inga väsentliga händelser inträffade efter det tredje kvartalets utgång.

Finansiella nyckeltal

MEUR, om ej annat anges	Jul-sep 2026	Jul-sep 2025	Δ%	Jan-sep 2026	Jan-sep 2025	Δ%	Okt-sep 25/26	Helår 2025
Nettoomsättning	120,3	104,3	15%	357,9	316,1	13%	466,9	425,0
Organisk tillväxt (%) ¹	11%	9%		10%	6%			6%
EBITA	27,1	23,9	14%	83,3	65,2	28%	108,8	90,7
EBITA marginal (%)	22,5%	22,9%	-0,4 pp	23,3%	20,6%	2,7 pp	23,3%	21,3%
Justerad EBITA ¹	29,2	25,5	14%	88,1	79,2	11%	114,3	105,3
Justerad EBITA marginal (%) ¹	24,3%	24,5%	-0,2 pp	24,6%	25,1%	-0,4 pp	24,5%	24,8%
Rörelseresultat (EBIT)	20,5	17,5	17%	64,0	47,6	34%	83,3	66,8
Periodens resultat	9,3	6,8	36%	28,1	20,1	40%	40,3	32,3
Jämförelsestörande poster ²	-2,1	-1,7		-4,8	-14,0		-5,5	-14,7
Resultat per aktie före utspädning (EUR)	0,02	0,01		0,05	0,04		0,07	0,06
Resultat per aktie efter utspädning (EUR)	0,02	0,01		0,05	0,04		0,07	0,06
Kassaflöde från den löpande verksamheten	22,6	10,8	110%	49,4	50,1	-1%	105,1	105,7

¹ Se avsnittet alternativa nyckeltal för mer information.

² Se not 3 och avsnittet jämförelsestörande poster för mer information.

VD har ordet

Fortsatt stark utveckling

Vimian levererade ännu ett kvartal med tvåsiffrig organisk tillväxt och stark resultattillväxt. Omsättningen ökade med 15 procent till 120,3 MEUR, med organisk tillväxt om 11 procent. Vår verksamhet fortsätter att överträffa den övergripande djurhälsomarknaden, vilket återspeglar styrkan i vår strategi med fokus på attraktiva marknadsnischen, en stark varumärkesportfölj och våra medarbetares starka genomförande i en entreprenöriell organisation.

Justerad EBITA ökade med 14 procent till 29,2 MEUR, med stark tillväxt i samtliga fyra segment. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 24,3 procent (24,5).

Kassaflödet från den löpande verksamheten förbättrades jämfört med det andra kvartalet och uppgick till 22,6 MEUR.

Efter kvartalets utgång tecknade vi avtal om att förvärva Norfolk Medical Products till vårt MedTech-segment, vilket tillför 6,9 MUSD i årlig omsättning. Förvärvet breddar vårt erbjudande till specialiserad mjukdelsskurgi, en snabbväxande nisch inom veterinärmedicinsk kirurgi.

Specialty Pharma – stark underliggande utveckling

Specialty Pharma levererade 7 procent organisk tillväxt drivet av de terapeutiska områdena allergi, dermatologi och specialläkemedel. Som tidigare kommunicerats påverkades specialiserad nutrition negativt av starka jämförelsetal från föregående år, som inkluderade en nationell försäljningskampanj i USA som vi i år slutförde redan under det andra kvartalet.

Under kvartalet lanserade vi en uppdaterad version av vår allergitestplattform Pet Allergy Explorer (PAX), som omfattar ytterligare 25 allergener. PAX är världens mest avancerade allergitest inom djurhälsa, och flera vetenskapliga studier bekräftade på nytt testplattformens förmåga att överträffa andra blodbaserade allergitest på marknaden.

Den justerade EBITA-marginalen förbättrades till 30,3 procent (29,5).

MedTech – fortsatt tvåsiffrig tillväxt

MedTech uppnådde 15 procent organisk tillväxt, där tandvårdsverksamheten fortsatte att växa tvåsiffrigt, drivet av ett starkt kommersiellt genomförande och fördjupad penetration av viktiga kundkonton i USA inom en marknadsnisch med tydliga medicinska behov. Vi ser också fortsatt positiv utveckling inom vår ortopediverksamhet, inklusive på den nordamerikanska marknaden som tidigare utvecklats svagt och där vi nu levererade ännu ett kvartal med tillväxt. Under kvartalet utbildade vi 1 300 veterinärer för att driva långsiktig marknadstillväxt inom både ortopedi och tandvård.

Den justerade EBITA-marginalen förbättrades till 24,4 procent (23,7), drivet av tandvårdsverksamheten.

Veterinary Services – fortsatt god utveckling

Veterinary Services levererade 10 procent organisk tillväxt under kvartalet, och vi gick in i de nya marknaderna Portugal och Japan, med positiv respons på vårt tjänsteerbjudande från veterinärerna. Den justerade EBITA-marginalen förbättrades till 30,5 procent (29,1), inklusive positiv påverkan under kvartalet från mix och våra strategiska partneravtal.

Diagnostics – fokus på sällskapsdjur

Diagnostik levererade 13 procent organisk tillväxt under kvartalet, drivet av försäljning av extraktion och PCR-tester inom produktionsdjursverksamheten. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 7,2 procent (4,9), inklusive våra investeringar för att diversifiera verksamheten mot diagnostik för sällskapsdjur.

Tydliga framsteg inom alla strategiska initiativ

Vår verksamhet utvecklas väl och vi gör tydliga framsteg inom alla strategiska initiativ. Vår pipeline för förvärv är fortsatt aktiv och omfattar såväl möjliga plattformsförvärv som tilläggsförvärv.

Under kvartalet rekryterade vi Hans Lord Skarplöth som ny chef för Specialty Pharma och befordrade Andrea Tidholm till chef för M&A. Vår medarbetarundersökning, som genomförs två gånger om året och senast genomfördes i september, visade fortsatt hög medarbetarnöjdhet. I september anordnade vi även Vimians globala ledarskapskonferens, vilket ytterligare stärkte vår gemensamma kultur och samarbetet inom koncernen.

Framöver är vi väl positionerade för att fortsätta leverera hållbar, volymdriven tillväxt, med stöd av vår diversifierade portfölj och många intäktsströmmar. Vårt starka anseende som en föredragen hemvist för framgångsrika entreprenörer inom djurhälsa stärker ytterligare vår förmåga att bygga en global ledare inom attraktiva djurhälsonischer genom en kombination av organisk tillväxt och disciplinerade förvärv. Den 24 november arrangerar vi en kapitalmarknadsdag i Stockholm för att ge ytterligare insikter i vår strategi och färdplanen mot vårt finansiella mål för 2030.



Alireza Tajbakhsh
VD Vimian Group AB (publ)

Finansiell översikt

Tredje kvartalet 2026

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 15 procent till 120,3 MEUR (104,3). Organisk tillväxt uppgick till 11 procent drivet av Specialty Pharma och MedTech med 7 respektive 15 procent organisk tillväxt. Veterinary Services organiska tillväxt uppgick till 10 procent. Diagnostics rapporterade en organisk tillväxt om 13 procent.

Förvärv bidrog till tillväxten med 3 procent och valutakursförändringar hade en positiv påverkan om 1 procent.

Rörelseresultat

Rörelseresultat (EBIT) uppgick till 20,5 MEUR (17,5) med en marginal om 17,0 procent (16,8). Detta inkluderar jämförelsestörande poster om -2,1 MEUR (-1,7).

Väsentliga poster som påverkar jämförbarheten avser förvärvskostnader inom MedTech och Veterinary Services på 1,4 MEUR samt omstrukturingskostnader inom Specialty Pharma på 0,3 MEUR. För ytterligare information om jämförelsestörande poster, se not 3.

EBITA

EBITA ökade med 14 procent till 27,1 MEUR (23,9) motsvarande en marginal om 22,5 procent (22,9).

Justerad EBITA

Justerad EBITA ökade 14 procent till 29,2 MEUR (25,5) med en marginal om 24,3 procent (24,5).

Finansnetto

Finansiella poster uppgick till -6,9 MEUR (-4,1). Detta består i huvudsak av tre delar: (1) finansieringskostnader på -4,2 MEUR med en genomsnittlig ränta på 4,0 procent under kvartalet, delvis uppvägt av räntetäkter om 0,8 MEUR; (2) kvartalsvis diskontering av villkorade köpeskillningar på -0,9 MEUR, samt -2,2 MEUR i negativ effekt från sannolikhetsjusteringar relaterade till tilläggsköpeskillningar; och (3) negativ påverkan från

valutakursförändringar om -0,5 MEUR relaterat till omvärdering av skulder.

Skatt

Skatten för kvartalet uppgick till -4,3 MEUR (-6,6), vilket gav en effektiv skattesats på 31 procent. I kvartalet påverkades skattekostnaden som andel av resultatet före skatt negativt av sannolikhetsjusteringar relaterade till tilläggsköpeskillningar samt av andra ej avdragsgilla kostnader.

Periodens resultat

Resultat för kvartalet uppgick till 9,3 MEUR (6,8), negativt påverkat av valutakursförändringar i finansiella poster om -0,5 MEUR samt av sannolikhetsjusteringen på villkorade köpeskillningar om -2,2 MEUR. Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till 0,02 EUR (0,01).

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 22,6 MEUR (10,8). Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -21,0 MEUR (-5,1) och avser huvudsakligen förvärv samt utbetalning av tilläggsköpeskillningar. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 2,4 MEUR (-22,0).

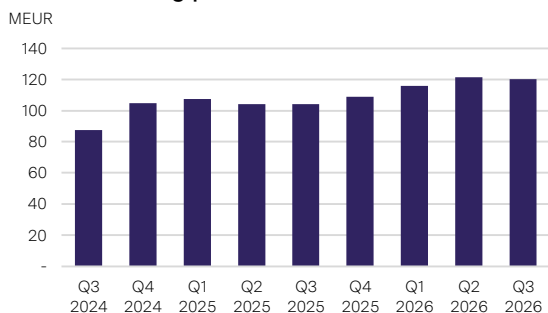
Rörelsekapital

Rörelsekapitalet uppgick till 116,4 MEUR (102,2) i slutet av september, vilket motsvarar 25 procent (25) av intäkterna, en ökning från 114,1 MEUR i slutet av juni 2026 (26 procent av intäkterna). Ökningen av rörelsekapitalet jämfört med föregående år förklaras främst av högre lager inom MedTech, till följd av hög efterfrågan inom tandvårdsverksamheten. Jämfört med den sista juni 2026 ökade rörelsekapitalet med 2,3 MEUR.

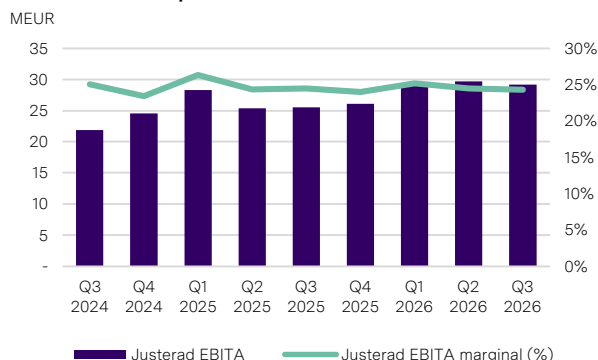
Investeringar

Investeringarna uppgick till -4,1 MEUR (-3,1). Detta är uppdelat på -2,9 MEUR investeringar i immateriella tillgångar (intern FoU, mjukvaruutveckling och FoU-partnerskap) samt -1,2 MEUR investeringar i materiella anläggningstillgångar.

Nettoomsättning per kvartal



Justerad EBITA per kvartal



Investeringarna om -4,1 MEUR motsvarar 3,4 procent av försäljningen, jämfört med 2,9 procent för samma period föregående år. Ökningen av investeringar som andel av försäljningen beror främst större på investeringar FoU samt investeringar i lokaler.

Nettoskuld och likvida medel

I slutet av perioden uppgick nettoskulden till 262,4 MEUR (253,5) en minskning från 273,7 MEUR per den 30 juni 2026. Likvida medel uppgick till 55,6 MEUR (51,3) en ökning jämfört med 51,6 MEUR i slutet av juni. Extern belåning uppgick till 263,1 MEUR (254,0).

Per den 30 september var skuldsättningsgraden, nettoskulden i förhållande till pro-forma justerad EBITDA under den senaste 12-månadersperioden 2,0x, en minskning från 2,1x den 30 juni 2026.

Centrala kostnader

Centrala kostnader uppgick till -3,0 MEUR (-1,8). Centrala kostnader inkluderar kostnader som relaterar till 2024, 2025 och 2026 års långsiktiga incitamentsprogram (personaloptioner och investeringsaktier) om -0,6 MEUR. Detta är ej kassaflödespåverkande IFRS-kostnader som kommer återkomma under de treåriga programmens varaktighet.

Januari till september 2026

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 13 procent till 357,9 MEUR (316,1). Organisk tillväxt uppgick till 10 procent drivet av Specialty Pharma och MedTech med 11 procent organisk tillväxt vardera. Veterinary Services organiska tillväxt uppgick till 10 procent. Diagnostics rapporterade en organisk tillväxt om 11 procent.

Förvärv bidrog till tillväxten med 4 procent och valutakursförändringar hade en negativ påverkan om -2 procent.

Rörelseresultat

Rörelseresultat (EBIT) uppgick till 64,0 MEUR (47,6) med en marginal om 17,9 procent (15,1). Detta inkluderar jämförelsestörande poster om -4,8 MEUR (-14,0).

Huvuddelen av de jämförelsestörande posterna avsåg förvärvskostnader i MedTech, Veterinary Services och Diagnostics med totalt -3,2 MEUR. I MedTech uppgick legala kostnader i den amerikanska ersättningstvisten till -1,1 MEUR. För ytterligare information om jämförelsestörande poster, se not 3.

EBITA

EBITA ökade med 28 procent till 83,3 MEUR (65,2) motsvarande en marginal om 23,3 procent (20,6).

Justerad EBITA

Justerad EBITA ökade 11 procent till 88,1 MEUR (79,2) med en marginal om 24,6 procent (25,1).

Finansnetto

Finansiella poster uppgick till -18,2 MEUR (-13,1). Detta består i huvudsak av tre delar: (1) finansieringskostnader på -10,5 MEUR, med en genomsnittlig ränta på 4,0 procent under perioden, delvis uppvägt av ränteintäkter om 1,2 MEUR; (2) diskontering av villkorade köpeskillningar på -3,2 MEUR, samt -4,5 MEUR i negativ effekt från sannolikhetsjusteringar relaterade till tilläggsköpeskillningar; och (3) negativ påverkan från valutakursförändringar om -1,2 MEUR relaterat till omvärdering av skulder.

Skatt

Skatten för perioden uppgick till -15,1 MEUR (-14,3), vilket gav en effektiv skattesats på 35 procent. Skattekostnaden som andel av resultatet före skatt påverkades negativt av sannolikhetsjusteringar relaterade till tilläggsköpeskillningar samt av andra ej avdragsgilla kostnader.

Periodens resultat

Resultat för perioden uppgick till 28,1 MEUR (20,1), negativt påverkat av valutakursförändringar i finansiella poster om -1,2 MEUR samt av sannolikhetsjusteringen på villkorade köpeskillningar om -4,5 MEUR. Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till 0,05 EUR (0,04).

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 49,4 MEUR (50,1). Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -77,5 MEUR (-95,3) och avser huvudsakligen förvärv samt utbetalning av tilläggsköpeskillningar. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 28,0 MEUR (34,2).

Investeringar

Investeringarna uppgick till -15,6 MEUR (-9,3). Detta är uppdelat på -7,7 MEUR investeringar i immateriella tillgångar (intern FoU, mjukvaruutveckling och FoU-partnerskap) samt -7,9 MEUR investeringar i materiella anläggningstillgångar (de större investeringarna inkluderar förbättringar av hyreslokaler och utökning av lokaler i MedTech och Specialty Pharma).

Centrala kostnader

Centrala kostnader uppgick till -8,9 MEUR (-6,2). Centrala kostnader inkluderar kostnader som relaterar till 2024, 2025 och 2026 års långsiktiga incitamentsprogram (personaloptioner och investeringsaktier) om -1,8 MEUR. Detta är ej kassaflödespåverkande IFRS-kostnader som kommer återkomma under de treåriga programmens varaktighet.

Segmentsrapportering

Tredje kvartalet 2026

Vimian är verksamt inom fyra segment: Specialty Pharma, MedTech, Veterinary Services och Diagnostics.

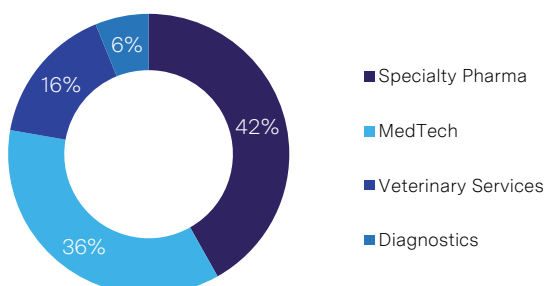
Nettoomsättning

MEUR	Jul-sep 2026	Jul-sep 2025	Δ	Jan-sep 2026	Jan-sep 2025	Δ	Okt-sep 25/26	Helår 2025
Specialty Pharma	50,3	46,2	9%	149,0	136,4	9%	195,0	182,4
MedTech	43,2	37,1	16%	130,4	115,4	13%	170,6	155,5
Veterinary Services	19,3	15,8	22%	56,2	47,5	18%	73,0	64,3
Diagnostics	7,4	5,2	44%	22,2	16,8	32%	28,3	22,9
Koncernen	120,3	104,3	15%	357,9	316,1	13%	466,9	425,0

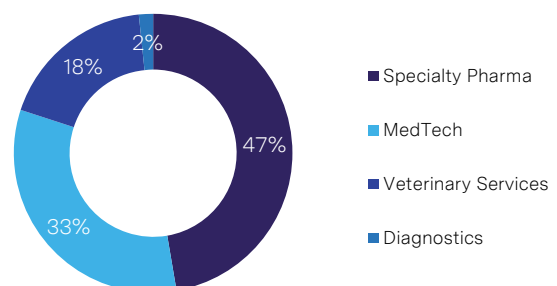
Justerad EBITA

MEUR	Jul-sep 2026	Jul-sep 2025	Δ	Jan-sep 2026	Jan-sep 2025	Δ	Okt-sep 25/26	Helår 2025
Specialty Pharma	15,2	13,6	12%	45,0	40,1	12%	58,8	53,9
MedTech	10,5	8,8	20%	33,6	29,7	13%	43,5	39,6
Veterinary Services	5,9	4,6	28%	16,2	13,9	16%	20,7	18,4
Diagnostics	0,5	0,3	111%	2,2	1,6	36%	2,8	2,2
Koncernfunktioner	-3,0	-1,8	70%	-8,9	-6,2	44%	-11,5	-8,8
Koncernen	29,2	25,5	14%	88,1	79,2	11%	114,3	105,3

Nettoomsättning per segment, Tredje kvartalet 2026



Justerad EBITA per segment, Tredje kvartalet 2026¹



¹ Justerad EBITA före centrala kostnader.

Segment – Specialty Pharma

MEUR	Jul-sep 2026	Jul-sep 2025	Δ	Jan-sep 2026	Jan-sep 2025	Δ	Okt-sep 25/26	Helår 2025
Nettoomsättning	50,3	46,2	9%	149,0	136,4	9%	195,0	182,4
Organisk tillväxt (%)	7%	11%	-4 pp	11%	9%	2 pp		8%
EBITA	14,8	13,6	9%	44,3	39,6	12%	58,0	53,3
EBITA marginal (%)	29,5%	29,5%	-0,0 pp	29,8%	29,1%	0,7 pp	29,8%	29,2%
Justerad EBITA	15,2	13,6	12%	45,0	40,1	12%	58,8	53,9
Justerad EBITA marginal (%)	30,3%	29,5%	0,8 pp	30,2%	29,4%	0,8 pp	30,2%	29,6%

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under tredje kvartalet ökade med 9 procent till 50,3 MEUR (46,2). Den organiska tillväxten uppgick till 7 procent, utan bidrag från förvärv och med en positiv valutaeffekt på 2 procent.

Tillväxten drevs av tvåsiffrig organisk tillväxt inom tre av fyra terapeutiska områden. Det terapeutiska området Specialised Nutrition påverkades negativt av en stark jämförelseperiod föregående år, som inkluderade en nationell försäljningskampanj i USA som slutfördes redan under det andra kvartalet i år. Justerat för effekten av dessa kampanjer uppgick den organiska tillväxten inom Specialty Pharma till 11 procent under det tredje kvartalet.

Under tredje kvartalet lanserades 12 nya produkter.

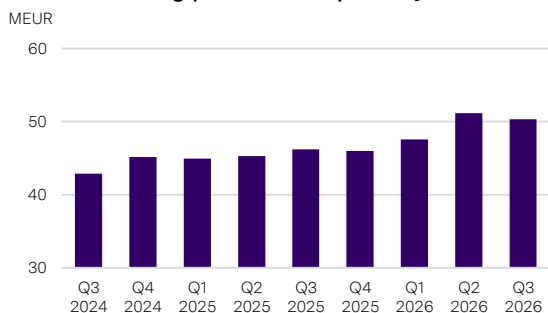
Nettoomsättningen under perioden januari–september ökade med 9 procent till 149,0 MEUR (136,4). Den organiska tillväxten uppgick till 11 procent, inget bidrag från förvärv och en negativ valutaeffekt på -1 procent.

Justerad EBITA

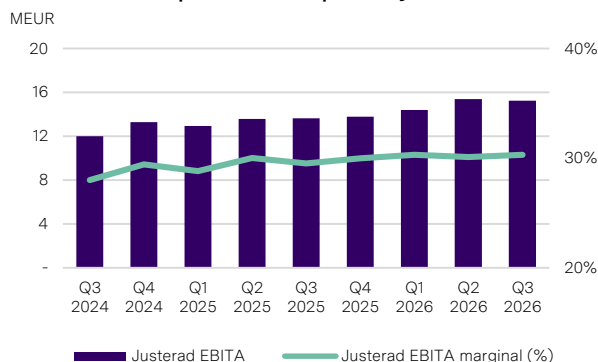
Justerad EBITA för det tredje kvartalet ökade med 12 procent till 15,2 MEUR (13,6), med en marginal på 30,3 procent (29,5). Marginalförbättringen jämfört med föregående år drevs av omsättningstillväxt och en förbättrad bruttomarginal.

Justerad EBITA för perioden januari–september ökade med 12 procent till 45,0 MEUR (40,1), med en marginal på 30,2 procent (29,4).

Nettoomsättning per kvartal Specialty Pharma



Justerad EBITA per kvartal Specialty Pharma



Segment – MedTech

MEUR	Jul-sep 2026	Jul-sep 2025	Δ	Jan-sep 2026	Jan-sep 2025	Δ	Okt-sep 25/26	Helår 2025
Nettoomsättning	43,2	37,1	16%	130,4	115,4	13%	170,6	155,5
Organisk tillväxt (%)	15%	5%	9 pp	11%	- 3%	13 pp		- 1%
EBITA	9,4	7,8	21%	30,9	19,5	58%	41,3	29,9
EBITA marginal (%)	21,7%	20,9%	0,8 pp	23,7%	16,9%	6,8 pp	24,2%	19,2%
Justerad EBITA	10,5	8,8	20%	33,6	29,7	13%	43,5	39,6
Justerad EBITA marginal (%)	24,4%	23,7%	0,6 pp	25,8%	25,8%	0,0 pp	25,5%	25,5%

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det tredje kvartalet ökade med 16 procent till 43,2 MEUR (37,1). Organisk tillväxt uppgick till 15 procent, inget bidrag från förvärv och 2 procent positiv påverkan från valutakursförändringar.

Den organiska tillväxten drevs av tvåsiffrig tillväxt inom både tandvårdsverksamheten och inom ortopediverksamheten. Inom tandvårdsverksamheten var tillväxten stark i Nordamerika och Asien, och i ortopediverksamheten drevs tillväxten främst av Europa och Asien. I Nordamerika växte ortopediverksamheten med låga ensiffriga tal under kvartalet.

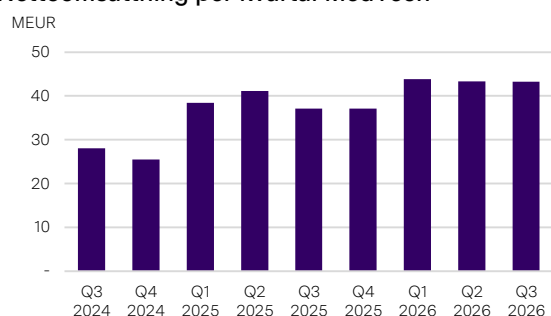
Nettoomsättningen under perioden januari–september ökade med 13 procent till 130,4 MEUR (115,4). Den organiska tillväxten uppgick till 11 procent, bidraget från förvärv till 5 procent och valutaeffekterna till -2 procent.

Justerad EBITA

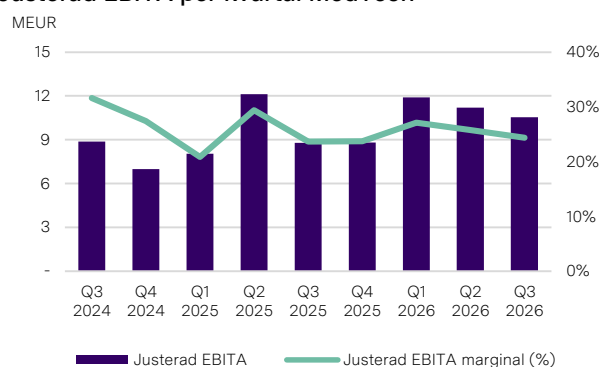
Justerad EBITA för tredje kvartalet ökade med 20 procent till 10,5 MEUR (8,8), med en marginal på 24,4 procent (23,7). Marginalförbättringen drevs av stark tillväxt och förbättrad bruttomarginal inom tandvårdsverksamheten

Justerad EBITA för perioden januari till september ökade med 13 procent till 33,6 MEUR (29,7), med en marginal på 25,8 procent (25,8).

Nettoomsättning per kvartal MedTech



Justerad EBITA per kvartal MedTech



Segment – Veterinary Services

MEUR	Jul-sep 2026	Jul-sep 2025	Δ	Jan-sep 2026	Jan-sep 2025	Δ	Okt-sep 25/26	Helår 2025
Nettoomsättning	19,3	15,8	22%	56,2	47,5	18%	73,0	64,3
Organisk tillväxt (%)	10%	11%	-2 pp	10%	12%	-2 pp		11%
EBITA	5,5	4,6	20%	14,1	13,8	2%	18,3	18,0
EBITA marginal (%)	28,5%	29,1%	-0,7 pp	25,1%	29,0%	-4,0 pp	25,1%	28,1%
Justerad EBITA	5,9	4,6	28%	16,2	13,9	16%	20,7	18,4
Justerad EBITA marginal (%)	30,5%	29,1%	1,4 pp	28,8%	29,3%	-0,6 pp	28,3%	28,6%

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det tredje kvartalet ökade med 22 procent till 19,3 MEUR (15,8). Organisk tillväxt uppgick till 10 procent, med ett bidrag om 13 procent från förvärv och ingen påverkan från valutakursförändringar.

Medlemsbasen fortsatte att växa och uppgick till 12 400 medlemmar vid tredje kvartalets slut. Kombinationen av fortsatt tillväxt av nya medlemmar och en ökad share of wallet samt strategiska partneravtal bidrog till den tvåsiffriga organiska tillväxten, med stark utveckling i USA.

Delägda kliniker stod för cirka en tredjedel av segmentets omsättning och levererade låga ensiffriga tillväxttal under kvartalet.

Nettoomsättningen under perioden januari–september ökade med 18 procent till 56,2 MEUR (47,5). Den organiska tillväxten uppgick till 10 procent, bidraget från förvärv till 9 procent och valutaeffekterna till -1 procent.

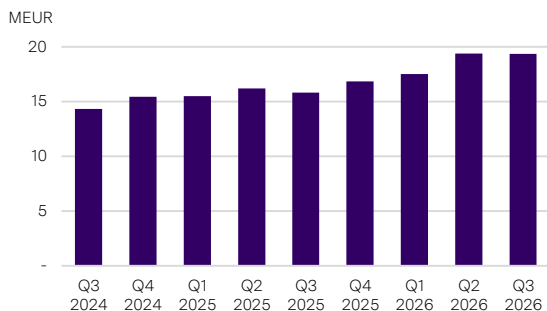
Justerad EBITA

Justerad EBITA för det tredje kvartalet ökade med 28 procent till 5,9 MEUR (4,6) med en marginal om 30,5 procent (29,1).

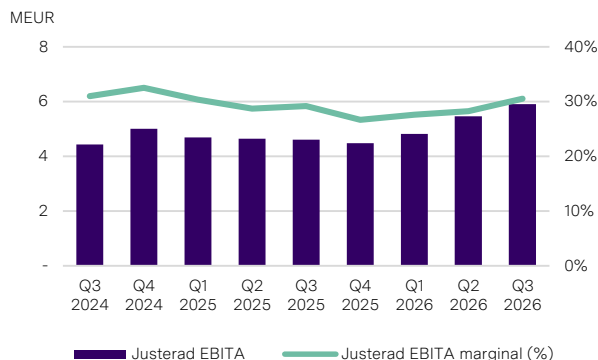
Förbättringen av marginalen jämfört med motsvarande kvartal föregående år drevs främst av en förskjutning mot tjänster med högre marginaler, samt av positiva effekter under kvartalet från strategiska partneravtal.

Justerad EBITA för perioden januari till september ökade med 16 procent till 16,2 MEUR (13,9) med en marginal på 28,8 procent (29,3).

Nettoomsättning per kvartal Veterinary Services



Justerad EBITA per kvartal Veterinary Services



Segment – Diagnostics

MEUR	Jul-sep 2026	Jul-sep 2025	Δ	Jan-sep 2026	Jan-sep 2025	Δ	Okt-sep 25/26	Helår 2025
Nettoomsättning	7,4	5,2	44%	22,2	16,8	32%	28,3	22,9
Organisk tillväxt (%)	13%	4%	9 pp	11%	13%	-2 pp		10%
EBITA	0,4	0,2	153%	1,7	1,4	18%	1,7	1,4
EBITA marginal (%)	5,3%	3,0%	2,3 pp	7,6%	8,5%	-0,9 pp	6,0%	6,3%
Justerad EBITA	0,5	0,3	111%	2,2	1,6	36%	2,8	2,2
Justerad EBITA marginal (%)	7,2%	4,9%	2,3 pp	9,9%	9,7%	0,2 pp	9,8%	9,5%

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det tredje kvartalet ökade med 44 procent till 7,4 MEUR (5,2). Organisk tillväxt uppgick till 13 procent, med ett bidrag om 30 procent från förvärv och 1 procents positiv påverkan från valutakursförändringar.

Den organiska tillväxten drevs främst av försäljning av extraktions- och PCR-produkter för produktionsdjur. Verksamheten inom diagnostik för sällskapsdjur, inklusive I-Vet, fortsatte att uppvisa stark tillväxt.

Nettoomsättningen under perioden januari–september ökade med 32 procent till 22,2 MEUR (16,8). Den organiska tillväxten uppgick till 11 procent, bidraget från förvärv till 22 procent och ingen påverkan från valutaeffekter.

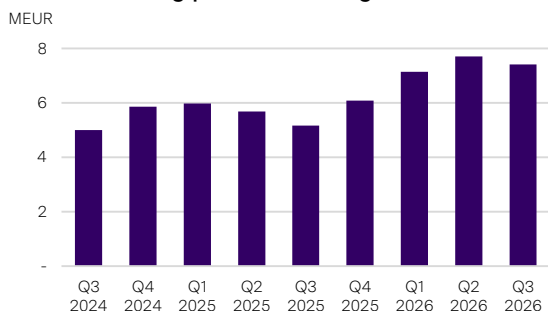
Justerad EBITA

Justerad EBITA för det tredje kvartalet uppgick till 0,5 MEUR (0,3) med en marginal om 7,2 procent (4,9).

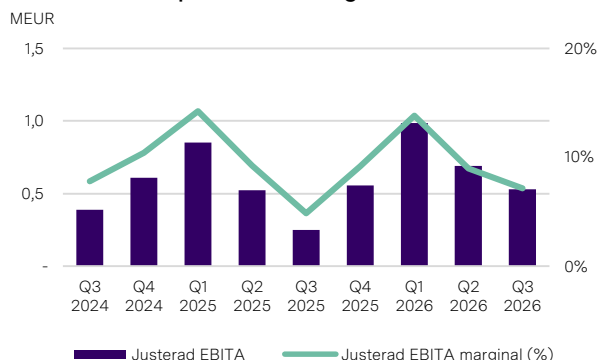
Marginalförbättringen drevs av omsättningstillväxt, vilket delvis motverkades av fortsatta investeringar inom diagnostik för sällskapsdjur.

Justerad EBITA för perioden januari till september ökade med 36 procent till 2,2 MEUR (1,6), med en marginal på 9,9 procent (9,7).

Nettoomsättning per kvartal Diagnostics



Justerad EBITA per kvartal Diagnostics



Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer för moderbolaget och de företag som ingår i koncernen.

Stockholm, 22 oktober 2026

Magnus Welanders
Styrelseordförande

Gabriel Fitzgerald

Pia Marions

Petra Rumpf

Theodor Bonnier

Alireza Tajbakhsh
VD

Denna rapport har granskats av bolagets revisorer.

Denna information utgjorde före offentliggörandet insiderinformation som Vimian Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 22 oktober 2026 kl. 07:45 CEST.

Webbsänd telefonkonferens den 22 oktober 2026: I samband med delårsrapporten kommer Vimian att hålla en webbsänd telefonkonferens på engelska kl. 09:00 CEST. Vimian representeras av vd Alireza Tajbakhsh och CFO Carl-Johan Zetterberg Boudrie, som presenterar delårsrapporten och svarar på frågor. Information om telefonnummer finns på www.vimian.com/investors. Presentationen kommer att finnas tillgänglig på www.vimian.com/investors efter det att delårsrapporten har offentliggjorts. Webbsändningen kommer att finnas tillgänglig på samma adress efter direktsändningen.

**Revisors rapport över översiktlig granskning av finansiell delårsinformation i sammandrag
(delårsrapport) upprättad i enlighet med IAS 34 och 9 kap. årsredovisningslagen
(1995:1554)**

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapport) för Vimian Group AB per 30 september 2026 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten, inte i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm 22 oktober 2026

Grant Thornton Sweden AB

Camilla Nilsson

Auktoriserad revisor

KONCERNENS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

MEUR om inte annat anges	Not	Jul-sep 2026	Jul-sep 2025	Jan-sep 2026	Jan-sep 2025	Helår 2025
Nettoomsättning från avtal med kunder	3, 4	120,3	104,3	357,9	316,1	425,0
Nettoomsättning		120,3	104,3	357,9	316,1	425,0
Övriga rörelseintäkter	10	1,1	0,6	3,6	2,3	3,3
Råmaterial och handelsvaror		-36,8	-32,0	-110,1	-96,9	-132,2
Övriga externa kostnader	10	-20,3	-18,7	-61,5	-64,4	-81,4
Personalkostnader		-32,1	-26,5	-91,7	-80,5	-108,2
Avskrivningar		-11,3	-9,9	-32,0	-27,8	-37,9
Övriga rörelsekostnader		-0,4	-0,3	-2,2	-1,2	-1,8
Rörelseresultat		20,5	17,5	64,0	47,6	66,8
Finansiella intäkter och kostnader		-6,9	-4,1	-18,1	-13,1	-20,6
Resultat från andelar i intressebolag		-0,0	-	-2,5	-	-0,3
Resultat före skatt		13,6	13,4	43,3	34,4	45,9
Skatt		-4,3	-6,6	-15,1	-14,3	-13,5
Årets resultat		9,3	6,8	28,1	20,1	32,3
Årets resultat hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare		8,9	6,5	27,1	19,2	31,3
Innehav utan bestämmande inflytande		0,4	0,3	1,1	1,0	1,1
Resultat per aktie, före utspädning (EUR)		0,02	0,01	0,05	0,04	0,06
Resultat per aktie, efter utspädning (EUR)		0,02	0,01	0,05	0,04	0,06
Genomsnittligt antal aktier, före utspädning (tusental)		532 438	526 707	530 357	524 960	525 701
Genomsnittligt antal aktier, efter utspädning (tusental)		535 146	526 820	533 066	525 072	525 701
Antal aktier vid periodens slut (tusental)		533 319	526 903	533 319	526 903	529 263

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTATET

MEUR	Not	Jul-sep 2026	Jul-sep 2025	Jan-sep 2026	Jan-sep 2025	Helår 2025
Årets resultat		9,3	6,8	28,1	20,1	32,3
Övrigt totalresultat						
Poster som kan omklassificeras till resultatet (efter skatt)						
Omräkningsdifferens		9,2	-3,5	17,8	-41,5	-41,5
Omvärdering av räntederivat till verkligt värde		-3,9	-	1,3	-	-
Poster som inte kan omklassificeras till resultatet (efter skatt)						
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner		-0,0	0,0	0,1	0,1	-0,0
Summa övrigt totalresultat för året, efter skatt		5,3	-3,5	19,2	-41,4	-41,5
Årets totalresultat, efter skatt		14,6	3,3	47,3	-21,3	-9,2
Årets totalresultat hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare		13,5	3,0	45,6	-20,5	-8,7
Innehav utan bestämmande inflytande		1,0	0,3	1,7	-0,8	-0,4

KONCERNENS BALANSRÄKNING

MEUR	Not	30 sep 2026	30 sep 2025	31 dec 2025
Anläggningstillgångar				
Goodwill		626,5	589,0	590,1
Immateriella tillgångar		239,0	240,4	238,9
Materiella anläggningstillgångar		37,8	29,7	31,6
Nyttjanderättstillgångar		16,4	15,4	14,8
Andelar i intresseföretag		13,0	9,3	14,1
Finansiella anläggningstillgångar		2,1	24,6	1,5
Uppskjuten skattefordran		6,8	1,5	5,2
Summa anläggningstillgångar		941,6	909,9	896,3
Omsättningstillgångar				
Varulager		98,3	80,9	80,1
Kundfordringar		67,5	57,6	57,3
Aktuell skattefordran		4,5	2,2	1,2
Övriga fordringar		6,9	8,5	6,7
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		14,6	12,2	13,2
Likvida medel		55,6	51,3	55,0
Summa omsättningstillgångar		247,4	212,6	213,5
SUMMA TILLGÅNGAR		1 189,0	1 122,5	1 109,8

MEUR	Not	30 sep 2026	30 sep 2025	31 dec 2025
Eget kapital				
Aktiekapital		0,1	0,1	0,1
Övrigt tillskjutet kapital		629,7	625,1	626,4
Reserver		-19,4	-36,2	-36,5
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		137,5	97,0	109,0
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		747,9	686,1	699,0
Innehav utan bestämmande inflytande		11,0	9,6	9,9
Summa eget kapital		758,9	695,7	708,9
Långfristiga skulder				
Företagsobligationer		150,0	150,0	150,0
Skulder till kreditinstitut		113,1	104,0	73,3
Leasingskulder		12,1	11,0	10,3
Uppskjuten skatteskuld		34,7	36,9	35,5
Övriga långfristiga skulder		28,2	28,8	20,9
Långfristiga avsättningar		1,3	1,5	1,6
Summa långfristiga skulder		339,5	332,2	291,6
Kortfristiga skulder				
Leasingskulder		5,0	5,0	5,1
Leverantörsskulder		28,1	18,5	20,1
Aktuella skatteskulder		10,3	10,6	10,3
Övriga kortfristiga skulder		21,4	38,8	53,9
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		24,1	21,4	19,2
Avsättningar		1,6	0,3	0,8
Summa kortfristiga skulder		90,6	94,6	109,4
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		1 189,0	1 122,5	1 109,8

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGNA KAPITAL

MEUR	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare						
	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Balanserade vinstmedel inkl periodens resultat	Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 1 januari 2025	0,1	614,9	3,5	81,5	699,9	6,6	706,5
Årets resultat				19,2	19,2	1,0	20,1
Årets övriga totalresultat			-39,6		-39,6	-1,7	-41,4
Årets totalresultat	-	-	-39,6	19,2	-20,4	-0,8	-21,2
Transaktioner med koncernens ägare							
Nyemission		10,1			10,1		10,1
Transaktionskostnader		-0,1			-0,1		-0,1
Optionsprogram		0,4			0,4		0,4
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande				-3,7	-3,7	3,7	-
Summa	-	10,3	-	-3,7	6,6	3,7	10,3
Utgående eget kapital 30 september 2025	0,1	625,1	-36,2	97,0	686,1	9,6	695,7
Ingående eget kapital 1 januari 2026	0,1	626,4	-36,5	109,0	699,0	9,9	708,9
Årets resultat				27,1	27,1	1,1	28,1
Årets övriga totalresultat			17,1	1,4	18,6	0,6	19,2
Årets totalresultat	-	-	17,1	28,5	45,6	1,7	47,3
Transaktioner med koncernens ägare							
Nyemission	0,0	3,5			3,5		3,5
Transaktionskostnader		-0,1			-0,1		-0,1
Optionsprogram		-0,0			-0,0		-0,0
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande				-0,1	-0,1	-0,6	-0,6
Summa	0,0	3,4	-	-0,1	3,3	-0,6	2,8
Utgående eget kapital 30 september 2026	0,1	629,7	-19,4	137,5	747,9	11,0	758,9

KASSAFLÖDESANALYS FÖR KONCERNEN

MEUR	Jul-sep 2026	Jul-sep 2025	Jan-sep 2026	Jan-sep 2025	Helår 2025
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	20,5	17,5	64,0	47,6	66,8
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	10,9	8,8	33,0	40,4	54,4
Erhållen ränta	0,5	0,4	1,2	1,4	1,2
Erlagd ränta	-3,3	-4,0	-9,8	-10,0	-15,7
Betald skatt	-6,3	-9,0	-23,7	-13,3	-17,4
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	22,2	13,7	64,7	66,1	89,3
Förändring av varulager	-4,7	-1,1	-16,5	-7,6	-6,7
Förändringar av rörelsefordringar	4,4	3,3	-11,3	-6,1	20,9
Förändringar av rörelseskulder	0,6	-5,1	12,4	-2,3	2,3
Kassaflöde från den löpande verksamheten	22,6	10,8	49,4	50,1	105,7
Investeringsverksamheten					
Rörelseförvärv, not 5 och 6	-16,3	-1,3	-62,6	-87,2	-92,2
Investeringar i intressebolag	-0,4	-0,0	-0,4	-0,0	-5,1
Försäljning av intressebolag	-	-	-	-	0,1
Förvärv av immateriella tillgångar	-2,9	-1,2	-7,7	-3,6	-6,0
Försäljning av immateriella tillgångar	0,3	-	1,4	-	-
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-1,2	-1,9	-7,9	-5,7	-9,1
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	-0,0	0,0	-0,0	0,0	0,1
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar	-0,4	-0,7	-0,3	1,3	-0,5
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-21,0	-5,1	-77,5	-95,3	-112,8
Finansieringsverksamheten					
Nyemission	-0,0	-	3,4	10,1	10,5
Optionsprogram	0,0	0,2	-	0,4	-0,0
Emissionskostnader	-	-0,1	-	-0,1	-0,1
Upptagna lån	17,9	-0,4	60,3	272,4	277,8
Amortering av lån	-13,6	-20,5	-31,0	-245,0	-284,1
Amortering av leasingskuld	-1,5	-1,2	-4,3	-3,6	-4,9
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande	-0,4	-	-0,4	-	-0,4
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	2,4	-22,0	28,0	34,2	-1,2
Årets kassaflöde	4,0	-16,3	-0,1	-11,0	-8,3
Likvida medel vid årets början	51,6	67,5	55,0	64,8	64,8
Valutakursdifferenser i likvida medel	0,0	-	0,6	-2,6	-1,5
Likvida medel vid årets slut	55,6	51,3	55,6	51,3	55,0

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

MSEK	Jul-sep 2026	Jul-sep 2025	Jan-sep 2026	Jan-sep 2025	Helår 2025
Nettoomsättning	18,9	11,1	64,4	35,5	61,0
Övriga rörelseintäkter	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Summa rörelsens intäkter	18,9	11,1	64,4	35,5	61,0
Övrig externa kostnader	-11,8	-13,2	-34,1	-38,7	-48,9
Personalkostnader	-26,5	-13,6	-43,0	-63,3	-75,7
Avskrivningar	-0,8	-0,7	-2,3	-2,2	-2,9
Övriga rörelsekostnader	-0,1	-0,2	-0,3	-1,8	-2,1
Rörelseresultat	-20,3	-16,5	-15,3	-70,5	-68,6
Koncernbidrag	0,0	0,0	0,0	0,0	285,4
Finansiella intäkter och kostnader ¹	132,6	-7,5	370,2	-177,3	-212,4
Resultat efter finansiella kostnader	112,2	-24,0	354,9	-247,9	4,5
Skatt	0,0	-16,1	0,0	-16,1	24,4
Årets resultat	112,2	-40,2	354,9	-264,0	28,9

1 Finansiella intäkter och kostnader för året inkluderar ränteintäkter om 239,0 MSEK (255,6), utdelning från dotterbolag 0,0 (95,0), räntekostnader (inklusive bankavgifter) om -116,5 MSEK (-127,9) och valutakursdifferenser om 247,5 MSEK (-400,1).

MSEK	30 sep 2026	30 sep 2025	31 dec 2025
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	8,2	11,0	10,3
Övriga immateriella tillgångar	0,8	-	-
Materiella anläggningstillgångar	0,1	0,2	0,2
Andelar i koncernbolag	6 604,7	6 242,1	6 254,3
Fordringar hos koncernbolag	7 574,2	7 175,4	6 840,1
Uppskjuten skattefordran	40,6	-	40,6
Other non current assets	16,7	-	-
Summa anläggningstillgångar	14 245,3	13 428,7	13 145,5
Omsättningstillgångar			
Fordringar hos koncernbolag	287,1	220,0	399,2
Övriga kortfristiga fordringar	-0,0	0,2	2,5
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2,9	4,9	82,9
Likvida medel	-	-	-
Summa omsättningstillgångar	290,0	225,1	484,6
SUMMA TILLGÅNGAR	14 535,3	13 653,8	13 630,1
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	0,9	0,9	0,9
Fond för utvecklingsutgifter	8,3	13,1	10,3
Fond för verkligt värde	16,7	-	2,5
Överkursfond	8 420,5	8 387,9	8 381,1
Balanserad vinst eller förlust	2 135,9	2 064,4	2 084,2
Årets resultat	354,9	-264,0	28,9
Summa eget kapital	10 937,1	10 202,3	10 507,8
Långfristiga skulder			
Företagsobligationer	1 699,7	1 607,0	1 607,0
Skulder till kreditinstitut	1 280,8	1 197,2	781,7
Summa långfristiga skulder	2 980,4	2 804,2	2 388,7
Kortfristiga skulder			
Skulder till koncernbolag	596,7	594,3	680,7
Leverantörsskulder	3,4	2,2	6,7
Andra kortfristiga skulder	2,7	1,4	23,8
Aktuella skatteskulder	0,8	0,4	0,4
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	14,1	49,0	22,0
Summa kortfristiga skulder	617,8	647,3	733,6
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	14 535,3	13 653,8	13 630,1

NOTER TILL DE FINANSIELLA RAPPORTERNA

Not 1. Väsentliga redovisningsprinciper

Denna koncernredovisning omfattar det svenska moderföretaget Vimian Group AB (publ) med organisationsnummer 559234-8923 och dess dotterföretag. Koncernens huvudsakliga verksamhet är att erbjuda produkter och tjänster för hälso- och sjukvård till husdjur och boskapsdjur runt om i världen. Koncernen erbjuder varor och tjänster inom läkemedel, diagnostik, medicinsk teknik samt tjänster och rådgivning till veterinärer. Moderföretaget är ett aktiebolag registrerat i och med säte i Stockholm i Sverige. Adressen till huvudkontoret är Riddargatan 19, 114 57 Stockholm.

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) och tolkningar som utfärdats av IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) såsom de antagits av Europeiska unionen (EU) och RFR1.

Koncernens delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga delar av Årsredovisningslagen (1995:1554). Moderbolagets delårsrapport är upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen 9 kap Delårsrapportering samt rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Koncernen och moderbolaget har tillämpat samma redovisningsprinciper, beräkningsgrunder och antaganden som de som tillämpas i koncernredovisningen för Vimian Group AB per den 31 december 2025 och för det räkenskapsår som slutade per detta datum.

För en fullständig beskrivning av koncernens och moderbolagets tillämpade redovisningsprinciper, se not 1 i Vimian Group AB:s koncernredovisning per och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2025. Upplysningar enligt IAS 34 presenteras i de finansiella rapporterna samt motsvarande noter på sidorna 14-26, vilka är en integrerad del av de finansiella rapporterna för koncernen i sammandrag. Alla belopp anges i miljontals euro ("MEUR"), om inte annat anges.

Not 2. Bedömningar och antaganden

Vid upprättandet av de finansiella rapporterna måste företagsledningen och styrelsen göra vissa bedömningar och antaganden som påverkar redovisade värden för tillgångs- och skuldposter, intäkts- och kostnadsposter samt lämnad information i övrigt. Dessa bedömningar baseras på erfarenheter och de antaganden som koncernledningen och styrelsen bedömer vara rimliga under rådande omständigheter. Det faktiska utfallet kan sedan skilja sig från dessa bedömningar om andra förhållanden inträffar. De viktigaste uppskattningarna och antagandena motsvarar de som beskrivs i koncernredovisningen för Vimian Group AB per och för räkenskapsåret som avslutades den 31 december 2025.

Väsentliga uppskattningar under räkenskapsåret 2026 avser värdet av den långfristiga fordran hänförlig till patenttvisten i USA. Den 4 april 2023 ingick Vimians dotterbolag Veterinary Orthopedic Implants LLC ("VOI") ett förlikningsavtal med DePuy Synthes Products, Inc. och DePuy Synthes Sales, Inc. som löste patenttvisten mellan parterna. Enligt villkoren i avtalet betalade Vimian 70 MUSD under det andra kvartalet 2023.

I skadeståndstvisten med VOI-säljarna ingick VOI förlikningsavtal med tre av de fyra säljarna under 2024. Var och en av de tre säljarna har gått med på att kompensera Vimian för hela deras pro rata-andelar av förlikningsbetalningen på 70 miljoner USD till DePuy Synthes. Det totala värdet av de tre förlikningarna uppgår till cirka 32 MUSD, varav cirka 9 MUSD har tillförts genom avskrivande av den villkorade stängningsskulden från förvärvet av VOI.

Den 29 augusti 2025 tilldömde Delawares överdomstol Vimian 40,2 MUSD i skadestånd i skadeståndstvisten med den största säljaren av VOI. Den 1 oktober fastställde domstolen beslutet från den 29 augusti. Tillsammans med de tidigare träffade förlikningarna med de andra säljarna innebär detta att Vimian har rätt till ersättning som överstiger den förlikning på 70 MUSD som Vimian betalade till DePuy Synthes. Den största säljaren överklagade domstolsbeslutet. Rättegången i Delawares högsta domstol hölls i andra kvartalet i Dover, Delaware och domslut meddelades den 24 september 2026. Högsta domstolen bekräftade i huvudsak segern i den lägre domstolen. Högsta domstolens beslut kan inte överklagas.

Under fjärde kvartalet 2025 betalade den största säljaren 31,9 miljoner USD. Den återstående skulden från den största säljaren uppgår till 6,2 miljoner USD. De mottagna betalningarna överstiger de redovisade fordringarna på säljaren med 2,9 miljoner EUR. Vimian har inte redovisat någon avsättning för den pågående rättstvisten och har dessutom bedömt den återstående fordran på säljaren som osäker; följaktligen har inget värde tagits upp i de finansiella rapporterna. Det har inte skett några förändringar i vår bedömning jämfört med vid utgången av 2025.

Not 3. Resultat per segment

MEUR	Specialty			Veterinary	Segment	Koncern-	Elimineringa	Group
Jul-sep 2026	Pharma	MedTech	Diagnostics	Services	totalt	funktioner	r	totalt
Nettoomsättning								
Nettoomsättning från externa kunder	50,3	43,2	7,4	19,3	120,3	-	-	120,3
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	0,0	0,1	0,2	-	-0,2	-
Summa Nettoomsättning	50,3	43,3	7,4	19,5	120,5	-	-0,2	120,3
Justerad EBITA	15,2	10,5	0,5	5,9	32,2	-3,0	-0,0	29,2
Jämförelsestörande poster	-0,4	-1,2	-0,1	-0,4	-2,1	-0,0	-	-2,1
EBITA	14,8	9,4	0,4	5,5	30,1	-3,0	-0,0	27,1
Avskrivningar förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-3,1	-2,3	-0,3	-0,9	-6,6	-	-	-6,6
Finansiella intäkter och kostnader	-4,7	-6,8	-1,1	-3,0	-15,7	8,7	-	-6,9
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-0,0	-	-0,0	-	-	-0,0
Resultat före skatt	7,0	0,3	-1,1	1,6	7,8	5,7	-0,0	13,6
Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvävsrelaterade kostnader	0,1	1,0	0,1	0,4	1,6	-	-	1,6
Systemuppdatering	-	-	-	-	-	-	-	-
Omstruktureringskostnader	0,3	0,0	-0,0	-0,0	0,3	-	-	0,3
Börsnotering och relaterade finansiella kostn.	-	-	-	-	-	-	-	-
Övrigt	-0,0	0,1	0,0	-0,0	0,2	0,0	-	0,2
Summa jämförelsestörande poster	0,4	1,2	0,1	0,4	2,1	0,0	-	2,1
Övriga upplysningar								
Investeringar	2,0	0,6	1,2	0,4	4,1	-0,0	-	4,1
Summa tillgångar	539,0	470,5	85,0	195,8	1 290,4	775,7	-877,0	1 189,0
Summa skulder	350,5	355,8	50,3	166,1	922,7	384,4	-877,0	430,1

MEUR	Specialty			Veterinary	Segment	Koncern-	Elimineringa	Group
Jul-sep 2025	Pharma	MedTech	Diagnostics	Services	totalt	funktioner	r	totalt
Nettoomsättning								
Nettoomsättning från externa kunder	46,2	37,1	5,2	15,8	104,3	-	-	104,3
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	-	0,0	0,1	-	-0,1	-
Summa Nettoomsättning	46,2	37,1	5,2	15,9	104,4	-	-0,1	104,3
Justerad EBITA	13,6	8,8	0,3	4,6	27,3	-1,8	0,0	25,5
Jämförelsestörande poster	0,0	-1,1	-0,1	0,0	-1,1	-0,5	-	-1,7
EBITA	13,6	7,8	0,2	4,6	26,2	-2,3	0,0	23,9
Avskrivningar förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-3,0	-2,4	-0,2	-0,7	-6,3	-	-	-6,3
Finansiella intäkter och kostnader	-2,1	-6,3	-0,2	0,2	-8,4	4,3	0,0	-4,1
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-	-	-	-	-	-
Resultat före skatt	8,5	-0,9	-0,3	4,1	11,4	2,0	0,0	13,4
Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvävsrelaterade kostnader ¹	-0,0	0,6	0,1	-0,0	0,7	-	-	0,7
Systemuppdatering	-	0,2	-	-0,0	0,2	-	-	0,2
Omstruktureringskostnader	-0,0	0,1	-	-	0,1	-	-	0,1
Börsnotering och relaterade finansiella kostn.	-	-	-	-	-	-0,0	-	-0,0
Övrigt ²	-0,0	0,1	0,0	-	0,1	0,5	-	0,6
Summa jämförelsestörande poster	-0,0	1,1	0,1	-0,0	1,1	0,5	-	1,7
Övriga upplysningar								
Investeringar	1,9	0,7	0,3	0,5	3,3	-	-	3,3
Summa tillgångar	514,5	472,7	52,6	163,3	1 203,0	707,3	-787,8	1 122,5
Summa skulder	343,6	359,0	34,3	131,0	867,9	346,7	-787,8	426,8

¹ I Medtech är huvuddelen av förvävsrelaterade kostnader relaterade till förvärven av AllAccem och Dental Focus som avslutades i andra kvartalet 2025.

² De viktigaste posterna i övrigt är avgångsvederlag för tidigare VD och koncernchef.

MEUR	Specialty							
Jan-sep 2026	Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Segment totalt	Koncern-funktioner	Elimineringar	Group totalt
Nettoomsättning								
Nettoomsättning från externa kunder	149,0	130,4	22,2	56,2	357,9	-	-	357,9
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	0,0	0,2	0,3	-	-0,3	-
Summa Nettoomsättning	149,1	130,5	22,3	56,4	358,2	-	-0,3	357,9
Justerad EBITA	45,0	33,6	2,2	16,2	97,0	-8,9	0,0	88,1
Jämförelsestörande poster	-0,7	-2,8	-0,5	-2,1	-6,1	1,3	-	-4,8
EBITA	44,3	30,9	1,7	14,1	91,0	-7,6	0,0	83,3
Avskrivningar förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-9,3	-6,7	-0,9	-2,5	-19,3	-	-	-19,3
Finansiella intäkter och kostnader	-12,9	-13,6	-1,2	-9,2	-36,9	18,7	-	-18,2
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-2,5	-	-2,5	-	-	-2,5
Resultat före skatt	22,2	10,6	-3,0	2,5	32,2	11,1	-0,0	43,3
Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvävsrelaterade kostnader	0,1	1,5	0,4	1,2	3,2	-	-	3,2
Systemuppdatering	-	-	-	-	-	-	-	-
Omstruktureringskostnader	0,3	0,0	0,0	0,1	0,4	-	-	0,4
Börsnotering och relaterade finansiella kostn.	-	-	-	-	-	-	-	-
Övrigt ¹	0,3	1,2	0,1	0,9	2,5	-1,3	-	1,2
Summa jämförelsestörande poster	0,7	2,8	0,5	2,1	6,1	-1,3	-	4,8
Övriga upplysningar								
Investeringar	8,3	3,3	2,6	1,3	15,5	0,1	-	15,6
Summa tillgångar	539,0	470,5	85,0	195,8	1 290,4	775,7	-877,0	1 189,0
Summa skulder	350,5	355,8	50,3	166,1	922,7	384,4	-877,0	430,1

¹ I övrigt rapporterar segmenten utbetald kompensation till deltagarna i LTI 2022 programmet. Kostnaden för detta nettoredovisas mot den avsättning som rapporterades i andra kvartalet 2025 av Koncernfunktioner.

MEUR	Specialty							
Jan-sep 2025	Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Segment totalt	Koncern-funktioner	Elimineringar	Group totalt
Nettoomsättning								
Nettoomsättning från externa kunder	136,4	115,4	16,8	47,5	316,1	-	-	316,1
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	-	0,2	0,2	-	-0,2	-
Summa Nettoomsättning	136,5	115,4	16,8	47,7	316,3	-	-0,2	316,1
Justerad EBITA	40,1	29,7	1,6	13,9	85,4	-6,2	-	79,2
Jämförelsestörande poster	-0,5	-10,2	-0,2	-0,1	-11,1	-2,9	-	-14,0
EBITA	39,6	19,5	1,4	13,8	74,3	-9,1	-	65,2
Avskrivningar förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-9,2	-5,6	-0,7	-2,1	-17,6	-	-	-17,6
Finansiella intäkter och kostnader	-5,5	-15,3	-0,4	-0,5	-21,8	12,6	-4,0	-13,2
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-	-	-	-	-	-
Resultat före skatt	24,9	-1,4	0,3	11,2	35,0	3,4	-4,0	34,4
Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvävsrelaterade kostnader ¹	0,2	2,5	0,2	0,1	3,0	-	-	3,0
Systemuppdatering	-	0,8	-	0,0	0,8	-	-	0,8
Omstruktureringskostnader	0,3	0,1	-	-	0,4	-	-	0,4
Börsnotering och relaterade finansiella kostn.	-	-	-	-	-	0,6	-	0,6
Övrigt ²	0,0	6,8	0,0	-	6,9	2,3	-	9,2
Summa jämförelsestörande poster	0,5	10,2	0,2	0,1	11,1	2,9	-	14,0
Övriga upplysningar								
Investeringar	4,6	1,9	1,0	2,0	9,5	-	-	9,5
Summa tillgångar	514,5	472,7	52,6	163,3	1 203,0	707,3	-787,8	1 122,5
Summa skulder	343,6	359,0	34,3	131,0	867,9	346,7	-787,8	426,8

¹ Inom MedTech avser merparten av de förvävsrelaterade kostnaderna förvärven av iM3, AllAccem och Dental Focus

² De viktigaste posterna i övrigt är juridiska avgifter relaterade till patenttvisten i USA och avsättning för kompensation till deltagarna i LTI 2022 programmet

Not 4. Nettoomsättning från kontrakt med externa kunder

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Jul-sep 2026					
Geografisk region					
Europa	28,4	14,5	5,1	14,5	62,4
Nordamerika	18,1	22,1	1,0	3,9	45,2
Övriga världen	3,8	6,7	1,3	0,9	12,7
Nettoomsättning från avtal med kunder	50,3	43,2	7,4	19,3	120,3
Varav från produkter	87%	98%	97%	5%	78%
Varav från tjänster	13%	2%	3%	95%	22%

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Jul-sep 2025					
Geografisk region					
Europa	24,7	10,7	3,3	12,5	51,1
Nordamerika	18,0	19,8	0,9	2,6	41,4
Övriga världen	3,5	6,6	1,0	0,7	11,8
Nettoomsättning från avtal med kunder	46,2	37,1	5,2	15,8	104,3
Varav från produkter	84%	99%	98%	4%	78%
Varav från tjänster	16%	1%	2%	96%	22%

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Jan-sep 2026					
Geografisk region					
Europa	82,5	41,3	14,7	43,0	181,6
Nordamerika	55,9	66,9	3,6	10,4	136,8
Övriga världen	10,6	22,2	4,0	2,8	39,5
Nettoomsättning från avtal med kunder	149,0	130,4	22,2	56,2	357,9
Varav från produkter	87%	98%	97%	5%	79%
Varav från tjänster	13%	2%	3%	95%	21%

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Jan-sep 2025					
Geografisk region					
Europa	75,6	35,3	10,3	37,5	158,7
Nordamerika	50,9	60,3	2,9	7,7	121,7
Övriga världen	10,0	19,8	3,5	2,3	35,6
Nettoomsättning från avtal med kunder	136,4	115,3	16,8	47,5	316,0
Varav från produkter	84%	99%	97%	5%	79%
Varav från tjänster	16%	1%	3%	95%	21%

Koncernen har en betydande exponering mot marknaderna i USA, 34 procent (36) och Storbritannien, 12 procent (13). Alla övriga marknader representerar var för sig mindre än 10 procent av nettoomsättningen. Nettoomsättningen från externa kunder i Sverige uppgick till 3,9 MEUR (4,9) under tredje kvartalet 2026. Ingen enskild kund står för mer än 10 procent av koncernens nettoomsättning.

Not 5. Finansiella instrument

Det redovisade värdet av koncernens finansiella instrument värderade till verkligt värde avser villkorade köpeskillningar (se nedan). Det redovisade värdet för övriga finansiella tillgångar och skulder bedöms vara en god bedömning av det verkliga värdet.

Villkorade tilläggsköpeskillningar

I vissa av koncernens rörelseförvärv har del av köpeskillningen utgjorts av villkorade köpeskillningar. De villkorade köpeskillningarna är beroende av de förvärvade bolagens framtida resultat eller försäljning.

De villkorade tilläggsköpeskillningarna kommer att regleras kontant. De villkorade köpeskillningarna ingår i följande poster i rapporten över finansiell ställning per 30 september 2026: övriga långfristiga skulder 24,4 MEUR (28,8) och övriga kortfristiga skulder 7,2 MEUR (13,0). De villkorade köpeskillningarna värderas till verkligt värde genom att diskontera de förväntade kassaflödena med en riskjusterad diskonteringsränta. De villkorade köpeskillningarna klassificeras som nivå 3 i hierarkin för verkligt värde.

De villkorade köpeskillningarna består av avtal om tilläggsköpeskillningar i rörelseförvärv. Tilläggsköpeskillningarna är vanligtvis kopplade till försäljnings- eller EBITDA-mål för perioder på 1–5 år efter förvärvsdatumet. Tilläggsköpeskillningarna diskonteras och omvärderas löpande, baserat på nuvarande resultat och prognostiserade siffror för de förvärvade bolagen.

Det finns för närvarande 25 separata åtaganden, alla med sina egna mål, begränsade till ett maximalt belopp. Det maximala belopp som ska betalas om alla förvärv skulle nå sina maxbelopp är 142,1 MEUR. En ökning med 10% av det underliggande nyckeltalet (försäljning eller EBITDA) för samtliga förvärv jämfört med nuvarande antaganden skulle leda till en ökning av den villkorade köpeskillningen med 10,4 MEUR.

Villkorad tilläggsköpeskillning, MEUR	Jan-sep 2026	Jan-sep 2025	jan-dec 2025
Ingående balans	46,4	63,7	63,7
Rörelseförvärv	8,5	7,9	8,3
Utbetalt	-29,4	-33,4	-33,6
Värdeförändring redovisad i resultatet	2,9	3,6	5,5
Sannolikhetsjusteringar inkluderade i resultaträkningen	2,4	1,5	4,1
Omräkningsdifferens	0,7	-1,5	-1,5
Utgående balans	31,6	41,8	46,4

Not 6. Förvärvade bolag och verksamheter

Följande förvärv har genomförts under perioden januari-september 2026:

MEUR	Förvärv	Förvärv %	Säte	Segment	Konsoliderings- månad	Årlig försäljning
I-Vet s.r.l.	Share	100%	Italy	Diagnostics	Mar	5,6
Favna ApS	Share	70%	Denmark	Veterinary services	Mar	4,3
VetSave Ltd	Share	100%	Ireland	Veterinary services	May	1,7
Verona Pet	Assets		Italy	Diagnostics	Jul	0,4

I-Vet s.r.l.

Den 2 mars 2026 förvärvade koncernen 100 % av aktierna i I-Vet. I-Vet är en av de ledande leverantörerna av diagnostik för sällskapsdjur i Italien med en årlig omsättning på cirka 5,6 miljoner euro.

Favna ApS

Den 5 mars 2026 förvärvade koncernen 70 % av aktierna i Favna, som driver veterinärkliniker i Danmark, med en årlig omsättning på cirka 4,3 miljoner euro.

VetSave Ltd

Den 1 maj 2026 förvärvade koncernen samtliga aktier i VetSave. VetSave, som omsätter cirka 1,7 miljoner euro årligen, tillhandahåller tjänster inom inköpsverkan till veterinärkliniker och erbjuder en helt transparent lösning gällande den faktiska kostnaden för veterinärmedicinska läkemedel, där alla rabatter och prisavdrag tillämpas redan vid inköpstillfället.

Verona Pet

Den 13 juli 2026 förvärvade koncernen tillgångarna i Verona Pets kremeringsverksamhet i Italien. Verksamheten har en årlig omsättning på 0,4 miljoner EUR.

Preliminära förvärvsanalyser per segment under perioden januari-september 2026

Förvärvade nettotillgångar vid förvärvstidpunkten baserat på preliminära förvärvsanalyser, MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Immateriella tillgångar			5,0	6,7	11,7
Materiella anläggningstillgångar			2,6	0,4	2,9
Nyttjanderättstillgångar			-	-	-
Finansiella anläggningstillgångar			0,5	0,1	0,6
Uppskjuten skattefordran			-	-	-
Varulager			1,2	0,2	1,4
Kunfordringar och övriga fordringar			1,8	6,9	8,7
Likvida medel			0,1	0,4	0,5
Räntebärande skulder			-4,1	-	-4,1
Leasingskulder			-	-	-
Uppskjuten skatteskuld			-1,6	-0,9	-2,4
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder			-2,2	-8,2	-10,3
Identifierade nettotillgångar			3,3	5,5	8,8
Innehav utan bestämmande inflytande värderat till verkligt värde			-	-	-
Goodwill			16,9	10,3	27,2
Total köpeskillning			20,2	15,8	36,0
Köpeskillingen består av:					
Kontanter			14,8	11,6	26,4
Eget kapitalinstrument			-	-	-
Villkorad tillägsköpeskillning			5,3	4,2	9,5
Total köpeskillning			20,2	15,8	36,0

Förvärvens påverkan på koncernens kassaflöde, MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Kontant del av köpeskillning			14,8	11,6	26,4
Förvärvad kassa			-0,1	-0,4	-0,5
Summa			14,7	11,2	25,9
Förvärvsrelaterade kostnader			0,7	0,6	1,2
Nettokassautflöde			15,3	11,8	27,2

Förvärvsanalyserna för I-Vet, Favna, VetSave och Verona Pet är preliminära. Koncernen förväntar sig inga väsentliga avvikelser från nuvarande siffror.

Not 7. Transaktioner med närstående parter

Det har inte skett några väsentliga förändringar i relationerna med närstående för koncernen eller moderbolaget jämfört med informationen i årsredovisningen för 2025. Alla transaktioner är på armlängds avstånd.

Hittills i år har ett belopp om 7,7 MEUR i licensintäkter fakturerats till en enhet som ägs av Nick Bova, chef inom segmentet Specialty Pharma, som äger apotekslicenser som en del av regulatoriska restriktioner.

Övriga transaktioner med närstående inkluderar hyres- och avgiftsbetalningar till tidigare ägare av förvärvade verksamheter. De belopp som betalas i dessa transaktioner är obetydliga både individuellt och som helhet.

Not 8. Väsentliga händelser

Inga väsentliga händelser har inträffat efter tredje kvartalets slut.

Not 9. Säsongseffekter och väsentliga risker

Säsongseffekter

På konsoliderad nivå finns ingen tydlig säsongseffekt för gruppens nettoomsättning och justerad EBITA. De fyra segmenten ser varierande men begränsade säsongsvariationer. Den tydligaste variationen ses i MedTech segmentet där AOP historisk sett har skiftat försäljning till det första kvartalet. Under 2024 och 2025 har Vimian arbetat med att reducera AOP och jämna ut försäljning över året. Som en konsekvens kommer intäkterna för MedTech vara mer jämnt fördelade över året med begränsad säsongsvariation. För alla segment är försäljningsvolymerna något lägre under storhelger och semesterperioder.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Information om identifierade risker samt arbete med riskmittering för koncernen och Vimian Group AB's moderbolag finns på sidorna 64 till 69 i årsredovisningen för 2025 publicerad på www.vimian.com.

Koncernen har begränsad exponering mot den nuvarande geopolitiska miljön, främst genom den internationella leveranskedjan för både färdiga produkter och råvaror. I händelse av tullar eller konflikter kan detta skada gruppens konkurrensfördelar i vissa företag. För att mildra dessa risker diversifierar koncernen sina leveranskedjor och implementerar beredskapsplaner.

Not 10. Omräkning av koncernens resultaträkning i sammandrag

Från och med fjärde kvartalet 2025 har Vimian ändrat redovisningen av eliminering av interna förvaltningsavgifter. Elimineringen avsåg tidigare nettnings av övriga rörelseintäkter och övriga externa kostnader. Ändringen har ingen annan effekt på de finansiella rapporterna. Jämförelseperioderna har omräknats i enlighet därmed.

MEUR	Övriga rörelseintäkter		Övriga externa kostnader	
	Rapporterat	Omräknat	Rapporterat	Omräknat
Jan-mar 2025	-0,1	0,7	-23,1	-23,9
Apr-jun 2025	-0,1	1,0	-20,6	-21,7
Jan-jun 2025	-0,2	1,7	-43,8	-45,7
Jul-sep 2025	-0,1	0,6	-18,0	-18,7
Jan-sep 2025	-0,3	2,3	-61,8	-64,4

Not 11. IFRS 18 implementation

IFRS 18 träder i kraft för räkenskapsår som inleds den 1 januari 2027 eller senare och kommer att tillämpas av Vimian från och med detta datum. Standarden ska tillämpas retroaktivt på alla jämförelseperioder. Eftersom IFRS 18 endast påverkar presentation och upplysningar – och inte värderingen av poster i de finansiella rapporterna – förväntas övergången inte påverka balanserade vinstmedel.

De huvudsakliga effekterna rör resultaträkningens struktur, där vissa poster kommer att omklassificeras och nya delsummer, såsom rörelseresultat, kommer att införas. Jämförelsetal kommer att räknas om, och en avstämning mellan den tidigare redovisningen enligt IAS 1 och den nya redovisningen enligt IFRS 18 kommer att presenteras. Den slutliga analysen av övergångseffekter och upplysningar, liksom bedömningen av ledningens resultatmått (Management Performance Measures, MPM), pågår fortfarande.

ALTERNATIVA NYCKELTAL

Alternativa nyckeltal är resultatmått för historiska eller framtida finansiella resultat, finansiella ställning eller kassaflöden och som inte definieras i IFRS. Vimian använder alternativa nyckeltal för att följa upp och beskriva koncernens finansiella ställning samt för att ge ytterligare användbar information när det är relevant för användarens förståelse av de finansiella rapporterna. Dessa nyckeltal är inte direkt jämförbara med liknande resultatmått som används i andra företag.

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
Organisk tillväxt	Förändring i intäkter jämfört med jämförelseperioden justerad för effekter av förvärv och avyttringar. Rörelseförvärv inkluderas i organisk tillväxt efter att de har varit del av koncernen i 12 månader och avyttrade verksamheter exkluderas från organisk tillväxt från tidpunkten för avyttring i såväl aktuell period som jämförelseperioden. Valutakurseffekten beräknas genom att räkna om dotterföretagens rapporterade intäkter för år N-1 som har en funktionell valuta som skiljer sig mot koncernens valuta med N valutakurs.	Organisk tillväxt används för att följa upp den underliggande omsättningsutvecklingen mellan olika perioder i samma valuta och exkluderat påverkan av eventuella förvärv och/eller avyttringar.
EBIT	Rörelseresultat såsom rapporterat i koncernens rapport över resultatet, dvs. periodens resultat exklusive finansiella intäkter, finansiella kostnader, resultat från andelar i intresseföretag och skatt.	Resultatmåttet visar lönsamheten från moderbolagets och dess dotterbolags verksamhet.
EBITA	Rörelseresultat exklusive avskrivningar av immateriella tillgångar som ursprungligen redovisades i samband med rörelseförvärv.	Resultatmåttet mäter verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförbarhet av lönsamhet över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg.
EBITDA	Rörelsevinst exklusive av- och nedskrivning av immateriella och materiella tillgångar.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivning av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och finansieringsupplägg.
Justerad EBITA	EBITA justerad för jämförelsestörande poster.	Resultatmåttet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Justerad EBITA marginal	EBITA justerad för jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättningen.	Resultatmåttet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Justerad EBITDA	EBITDA justerad för jämförelsestörande poster.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Justerad EBITDA marginal	Justerad EBITDA i förhållande till intäkter.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Jämförelsestörande poster	Intäkts- och kostnadsposter som anses viktiga att specificera för användare av de finansiella rapporterna eftersom de påverkar jämförbarheten.	En separat upplysning av jämförelsestörande poster är relevant för användarna av den finansiella informationen för att ge ytterligare förståelse för det finansiella resultatet vid jämförelse av det finansiella resultatet mellan perioder. Allmänt accepterade jämförelsestörande poster inkluderar förvärvs- och integrationsrelaterade kostnader, kostnader relaterade till tvister om dessa är väsentliga, betydande omstruktureringskostnader, kostnader relaterade till projekt såsom börsintroduktion.

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
Förvärsrelaterade avskrivningar	Avskrivning av immateriella tillgångar som uppkom i samband med rörelseförvärv.	Specifikation på avskrivningar i olika kategorier eftersom ledningen särskiljer olika typer av avskrivningar på immateriella tillgångar vid beräkning av EBITA.
Nettoskuld	Likvida medel minus skulder till kreditinstitut, leasingskulder, övriga långfristiga skulder och särskilda poster inkluderade i övriga kortfristiga skulder (villkorad tilläggsköpeskilling, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Nettoskuld är ett mått som används för att följa utvecklingen av skulder och storleken på refinansieringsbehovet. Eftersom likvida medel kan användas för att betala av skulder med kort varsel används nettoskulden i stället för bruttoskulden som ett mått på den totala lånefinansieringen.
Nettoskuld / Justerad EBITDA (proforma)	Nettoskuld i förhållande till Justerad EBITDA (proforma).	Resultatmättet är ett skuldsättningsmått som indikerar hur många år det skulle ta att betala tillbaka Företagets skulder förutsatt att nettoskuld och justerad EBITDA är konstanta och utan att beakta kassaflöden från räntor, skatter och investeringar.
Rörelsekapital	Varulager, kundfordringar, kortfristiga skattefordringar, övriga kortfristiga fordringar, förutbetalda kostnader och upplupna intäkter minus leverantörsskulder, kortfristiga skatteskulder, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter, avsättningar och övriga kortfristiga skulder (exklusive villkorade tilläggsköpeskillingar, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Rörelsekapital är ett mått på Företagets kortsiktiga finansiella status.
Investeringar	Kassaflöden från investeringar i Materiella och immateriella tillgångar, inklusive investeringar i internt upparbetade immateriella tillgångar.	Investeringar är ett mått på Koncernens historiska investeringar och används som input för att beräkna fritt kassaflöde och cash conversion.
Proforma nettoomsättning	Rapporterad nettoomsättning plus nettoomsättning för alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Detta mått återspeglar en rättvisande bild av företagets nettoomsättning för en rullande tolv månadersperiod inklusive full påverkan från förvärv.
Justerad EBITA, Proforma	Rapporterad justerad EBITA plus justerad EBITA för alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Måttet speglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Måttet justeras för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tiden. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.
Justerad EBITDA, Proforma	Rapporterad justerad EBITDA plus justerad EBITDA för alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Måttet speglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Måttet justeras för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tiden. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.
Justerad EBITA och EBITDA marginal, Proforma	Justerad proforma EBITA eller EBITDA i förhållande till proforma nettoomsättning.	Måttet speglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Åtgärden är en viktig komponent, tillsammans med intäktstillväxt, för att följa Bolagets värdeskapande. Måttet justeras även för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.
Förvärsrelaterade kostnader	Kostnader relaterade till juridisk och ekonomisk due diligence samt i vissa fall bonusar till nyckelpersoner. Om specifika initiala integrationskostnader krävs, och överenskomna under förvärvsprocessen, kan detta betraktas som förvärsrelaterade utgifter.	
Omstruktureringskostnader	Kostnader relaterade till betydande förändring av affärsmodell eller operativ struktur. Möjligen kopplat till integration mellan tidigare och förvärvade verksamheter. Det viktigaste omstruktureringsprojektet hittills är konsolideringen av production footprint inom Diagnostics från fyra till två produktionsanläggningar.	

Alternativa nyckeltal ej definierade enligt IFRS – baserade på rapporterade siffror

MEUR (om inte annat anges)	1 Jul-30 sep		1 Jan-30 sep		1 Jan-31 dec
	2026	2025	2026	2025	2025
Nettoomsättningstillväxt (%)	15%	19%	13%	17%	13%
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)	11%	9%	10%	6%	6%
Nettoomsättning	120,3	104,3	357,9	316,1	425,0
EBITDA	31,8	27,4	96,0	75,4	104,8
EBITDA marginal (%)	26,5%	26,3%	26,8%	23,9%	24,7%
Jämförelsestörande poster	-2,1	-1,7	-4,8	-14,0	-14,7
Justerad EBITDA	33,9	29,1	100,8	89,4	119,5
Justerad EBITDA marginal (%)	28,2%	27,9%	28,2%	28,3%	28,1%
EBITA	27,1	23,9	83,3	65,2	90,7
EBITA marginal (%)	22,5%	22,9%	23,3%	20,6%	21,3%
Justerad EBITA	29,2	25,5	88,1	79,2	105,3
Justerad EBITA marginal (%)	24,3%	24,5%	24,6%	25,1%	24,8%
Rörelseresultat	20,5	17,5	64,0	47,6	66,8
Rörelsemarginal (%)	17,0%	16,8%	17,9%	15,1%	15,7%
Investeringar	-4,1	-3,1	-15,6	-9,3	-15,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten	22,6	10,8	49,4	50,1	105,7

Alternativa nyckeltal ej definierade enligt IFRS – baserade på proforma siffror

MEUR (om inte annat anges)	1 okt - 30 sep
	LTM (2025/2026)
Proforma nettoomsättning	472,5
Justerad EBITDA, Proforma	132,3
Justerad EBITDA marginal, Proforma	28,0%
Nettoskuld	262,4
Nettoskuld / Justerad EBITDA, Proforma (x)	2,0x

Avstämning av koncernens alternativa nyckeltal som inte definieras i enlighet med IFRS

Vissa uttalanden och analyser som presenteras inkluderar alternativa nyckeltal som inte definieras av IFRS. Företaget anser att denna information tillsammans med jämförbara IFRS mått är användbara för investerare eftersom den ger en utgångspunkt för att mäta rörelsens resultat och koncernens möjlighet att återbetala skulder samt investera i rörelsen. Ledningen använder dessa nyckeltal tillsammans med de mest jämförbara finansiella resultatmått som anges i IFRS för att utvärdera verksamhetens resultat och värdeskapande. Alternativa nyckeltal ska inte utvärderas enskilt eller som ersättning för finansiell information som presenteras i de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS. De alternativa nyckeltal som presenteras är inte nödvändigtvis jämförbara med liknande resultatmått som används av andra företag. Avstämningarna presenteras i tabellerna nedan.

MEUR (om inte annat anges)	1 Jul-30 sep		1 Jan-30 sep		1 Jan-31 dec
	2026	2025	2026	2025	2025
EBITA/EBITDA och justerad EBITA/EBITDA					
Nettoomsättning	120,3	104,3	357,9	316,1	425,0
EBIT	20,5	17,5	64,0	47,6	66,8
Avskrivning immateriella tillgångar från förvärv	6,6	6,3	19,3	17,6	23,8
EBITA	27,1	23,9	83,3	65,2	90,7
Övriga avskrivningar	4,7	3,5	12,7	10,2	14,1
EBITDA	31,8	27,4	96,0	75,4	104,8
Jämförelsestörande poster	2,1	1,7	4,8	14,0	14,7
Justerad EBITA	29,2	25,5	88,1	79,2	105,3
Justerad EBITDA	33,9	29,1	100,8	89,4	119,5
EBITA marginal (%)	22,5%	22,9%	23,3%	20,6%	21,3%
EBITDA marginal (%)	26,5%	26,3%	26,8%	23,9%	24,7%
Justerad EBITA marginal (%)	24,3%	24,5%	24,6%	25,1%	24,8%
Justerad EBITDA marginal (%)	28,2%	27,9%	28,2%	28,3%	28,1%

MEUR (om inte annat anges)	30 sep		31 dec
	2026	2025	2025
Nettoskuld			
Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	263,1	254,0	223,3
Leasingskulder (långfristiga)	12,1	11,0	10,3
Övriga långfristiga skulder	28,2	28,8	20,9
Skulder till kreditinstitut (kortfristiga)	0,0	-0,2	0,0
Leasingskulder (kortfristiga)	5,0	5,0	5,1
Övriga poster ¹	10,1	30,7	42,3
Likvida medel	-55,6	-51,3	-55,0
Övriga långsiktiga fordringar	-0,6	-24,6	-1,5
Nettoskuld	262,4	253,5	245,4

MEUR (om inte annat anges)	30 sep		31 dec
	2026	2025	2025
Rörelsekapital			
Varulager	98,3	80,9	80,1
Kundfordringar	67,5	57,6	57,3
Kortfristiga skattefordringar	4,5	2,2	1,2
Övriga kortfristiga fordringar	6,9	8,5	6,7
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	14,6	12,2	13,2
Leverantörsskulder	-28,1	-18,5	-20,1
Kortfristiga skatteskulder	-10,3	-10,6	-10,3
Övriga kortfristiga skulder ²	-11,3	-8,3	-11,5
Avsättningar	-1,6	-0,3	-0,8
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	-24,1	-21,4	-19,2
Rörelsekapital	116,4	102,2	96,6

¹ Aktieägarlån, uppskjutna betalningar, säljarreverser och villkorade köpeskillningar som ingår i övriga kortfristiga skulder

² Övriga kortfristiga skulder enligt rapporten över finansiell ställning minus aktieägarlån, uppskjutna betalningar, säljarreverser och villkorade köpeskillningar relaterade till rörelseförvärv

	1 okt - 30 sep	1 Jan-31 dec
MEUR (om inte annat anges)	LTM (2025/2026)	2025
Proforma nettoomsättning		
Rapporterad nettoomsättning	466,9	425,0
Periodens proforma nettoomsättning	5,6	5,3
Proforma nettoomsättning	472,5	430,4
Justerad EBITA, Proforma		
Reported Adjusted EBITA (12 months)	114,3	105,3
Proforma period Adjusted EBITA	1,3	3,6
Adjusted EBITA, Proforma	115,6	108,9
Justerad EBITA marginal, Proforma		
Proforma nettoomsättning	472,5	430,4
Justerad EBITA, Proforma	115,6	108,9
Justerad EBITA marginal, Proforma	24,5%	25,3%
Justerad EBITDA, Proforma		
Rapporterad justerad EBITDA (12 månader)	130,9	119,5
Periodens justerade EBITDA, proforma	1,5	3,7
Justerad EBITDA, Proforma	132,3	123,1
Justerad EBITDA marginal, Proforma		
Proforma nettoomsättning	472,5	430,4
Justerad EBITDA, Proforma	132,3	123,1
Justerad EBITDA marginal, Proforma	28,0%	28,6%
Nettoskuld / Justerad EBITDA, Proforma		
Nettoskuld	262,4	245,4
Justerad EBITDA, Proforma	132,3	123,1
Nettoskuld / Justerad EBITDA, Proforma (x)	2,0x	2,0x



Finansiell kalender

24 november 2026
Kapitalmarknadsdag
11 februari 2027
Bokslutskommuniké 2026
28 april 2027
Delårsrapport Q1 2027
Årsstämma
16 juli 2027
Delårsrapport Q2 2027
21 oktober 2027
Delårsrapport Q3 2027

För mer information, vänligen kontakta

Carl-Johan Zetterberg Boudrie
CFO
carl-johan.zetterberg@vimian.com
+46 703 35 84 49

Maria Dahllöf Tullberg
Head of IR, Communications & ESG
maria.tullberg@vimian.com
+46 736 26 88 86

Vimian Group AB (publ) Reg. no. 559234-8923
Riddargatan 19
114 57 Stockholm
Sweden
www.vimian.com