Första tydliga uppgången i organisk tillväxt för nordiska SaaS-bolag sedan 2023

Redeye publicerar idag rapporten *Redeye Nordic SaaS Update Q2 2026*. Rapporten omfattar drygt 40 noterade bolag inom den nordiska SaaS-sektorn och analyserar bolagens operativa utveckling, nyckeltal och värdering under kvartalet. För första gången sedan 2023 noteras nu en tydlig uppgång i medianen för den organiska tillväxten, som når 9 procent. Tillsammans med stärkta marginaler, underliggande positiva kundmått och mer optimistiska ledningar tyder mycket på att sektorn kan vara på väg mot en vändning, även om värderingarna historiskt sett fortsatt är låga.

STOCKHOLM - 7 september 2026

Vändning i organisk tillväxt och stärkt lönsamhet Det mest framträdande i kvartalets mätning är den första tydliga uppgången i medianen för den årliga (y/y) organiska tillväxten sedan åtminstone 2023, som nu når 9 procent (upp från 7 procent). Även lönsamheten följer med uppåt; EBITDA-CAPEX-marginalen fortsätter att förbättras på årsbasis och uppgår nu till 5 procent (-3 procent).

“Det är lockande att koppla ökningen i både tillväxttakt och marginal till högre effektivitet och merförsäljning tack vare AI. Även om det sannolikt är för tidigt att dra en sådan slutsats efter bara ett kvartal, är det ett intressant tidigt tecken som stödjer ledningarnas uttalanden om effektivitetsvinster och merförsäljning från AI”, kommenterar Fredrik Nilsson, rapportförfattare och analytiker hos Redeye.

Historiskt låga värderingar
Den nordiska SaaS-sektorn handlas fortsatt på historiskt låga nivåer, där marknadsviktad EV/Sales NTM ligger på 2,8x. Den återhämtning som setts under sommaren har primärt drivits av de större och mer likvida kvalitetsbolagen, vilket är ett klassiskt mönster i en tidig återhämtningsfas.
Nyckeltal ur rapporten:

- Första tydliga uppgången i medianen för den årliga (y/y) organiska tillväxten sedan åtminstone 2023, vilken landar på 9 % (7 %).
- EBITDA-CAPEX-marginalen fortsätter att stärkas (y/y) och når 5 % (-3 %). Kombinationen av tillväxt och marginal lyfter R40 till 14 % (4 %).
- Medianvärdet för NRR ökar till 105 % (101 %). Rullande 12-månaders churn sjunker till 5,7 % (7,0 %).
- Sektorns värdering är fortsatt historiskt låg där EV/Sales NTM (marknadsviktat) ligger på 2,8x.

Om rapporten: *Redeye Nordic SaaS Update Q2 2026* är en temarapport i Redeyes universum som erbjuder en standardiserad, datadriven genomgång av den nordiska SaaS-sektorn. Rapporten spårar drygt 40 bolags operativa mätetal, aktiekursutveckling och värderingar och baseras på data kurerad av Redeyes analytiker. Den fullständiga rapporten finns tillgänglig bakom inloggning på Redeyes plattform.

Länk till rapporten: https://www.redeye.se/research/1184434/redeye-nordic-saas-update-q2-2026-early-positive-signals?utm_source=MFN&utm_medium=pmcour

För mer information, kontakta: loke.westberg@redeye.se

Om Redeye Nordic Growth AB

Detta är ett pressmeddelande från Redeye Nordic Growth AB, ett analyshus som specialiserar sig på nordiska tillväxtbolag inom Tech och Life Science. Redeye Nordic Growth är en del av Redeye-gruppen, som även erbjuder tjänster inom corporate finance-rådgivning och kapitalförvaltning. https://services.redeye.se/

Bifogade filer

Första tydliga uppgången i organisk tillväxt för nordiska SaaS-bolag sedan 2023