

REVENIO

Revenion pääomamarkkinapäivä 2023: Strategiakaudella 2024–2026 painopiste siirtyy kohti integroituja ja ennakoivia silmien hoidon hoitopolkuja

Revenio Group Oyj, Pörssitiedote, 30.11.2023 klo 9.00

Revenio Group Oyj järjestää sijoittajille ja analyytikoille pääomamarkkinapäivän tänään 30.11.2023 klo 14.00 alkaen. Tilaisuudessa käydään läpi yhtiön tavoitteita ja painopistealueita strategiakaudella 2024–2026.

Revenion päivitetystä kasvustrategiassa painopiste on edelleen silmien hoidon markkinoilla, ja yhtiön tavoitteena on nostaa kliinisen diagnostiikan laatua tuoteinnovaatioiden avulla. Lisäksi tavoitteena on virtaviivaistaa kliinisiä hoitopolkuja niitä integroivilla ja ennakoivilla silmien hoidon ratkaisuilla. Yhtiö myös tehostaa entisestään asiakaslähtöisyyttä operaatioissa ja myynnissä, samalla kehittäen entisestään henkilöstöön ja yrityskulttuuriin liittyviä vahvuuksiaan. Strategiatyön osana Revenio on arvioinut ESG-prioriteettejaan ja #mittareitaan. Yhtiö on määrittänyt tuleville vuosille tavoitteet, jotka keskittyvät luomaan arvoa yhtiön sidosryhmille, yhteiskunnalle, ihmisille ja maapallolle.

Vuosien 2024–2026 päivitetyn strategian kulmakivet:

1. Kliinisen diagnostiikan laadun parantaminen kohdennetuilla tuoteinnovaatioilla
2. Kliinisten hoitopolkujen optimointi integroiduilla ja ennakoivilla ratkaisuilla
3. Asiakaslähtöisyyden vahvistaminen operaatioissa ja myynnissä
4. Henkilöstön ja kulttuurin kehittämisen jatkaminen perusvahvuutena
5. Kestävän ja kannattavan kasvun jatkaminen

Toimitusjohtaja Jouni Toijala kommentoi:

"Strategiakaudella 2021–2023 olemme muuntautuneet silmän terveyteen keskittyneestä oftalmologisten laitteiden toimittajasta kokonaisvaltaisten silmien hoidon ratkaisujen tarjoajaksi. Olemme vahvistaneet asemaamme silmien hoidon markkinoilla innovatiivisilla ja käyttäjäystävällisillä tuotteilla ja ohjelmistoratkaisuilla, jotka parantavat kliinistä hoitopolkua. Oculoyrityksoston myötä vuonna 2021 saimme ohjelmistoalustan ja osaavan tiimin. Oculon pilvipohjaisen ohjelmistoalustan ja tiimin avulla loimme ainutlaatuisen kokonaisvaltaisen silmänpohjan seulontaratkaisun, joka sisältää iCare DRSplus #silmänpohjan kuvantamislaitteen, iCare ILLUME #ohjelmistoalustan ja tekoälyn. Tämä on maailmanlaajuisesti merkittävä tekijä terveydenhoidon kriittisten resurssien näkökulmasta. Kun näkökykyä uhkaavien sairauksien esiintyvyys kasvaa, me Reveniolla työskentelemme pitääksemme upean maailman kaikkien nähtävissä. Tulevien kolmen vuoden aikana painopisteemme siirtyy kohti integroituja ja ennakoivia silmien hoitopolkuja. Kannattavan kasvumme jatkumisen perustana on huippuluokan tarjoamamme, monipuolinen ja maailmanlaajuinen ammattilaistiihimme, tinkimätön omistautumisemme laadulle, asiakaslähtöisyys operaatioissamme ja myynnissä sekä strategiset

REVENIO

kanavamme ja kumppanuutemme. Näiden vahvuksiemme avulla tavoitteenamme on kasvaa kolme kertaa markkinoiden kasvua nopeammin vuodesta 2025 alkaen. Katsomme tulevaisuuteen innostuneina, sitoutuneina ja luottavaisina."

Kasvuamme tukevat maailmanlaajuiset trendit:

- Ikääntyvä väestö, jolla on elintapasairauksia
- Oftalmologisen hoidon kehittyminen
- Silmien hoidon henkilöstön riittämättömyys
- Terveystieteiden ympäristön muuttuminen

Tulosohjeistus vuodelle 2023 pysyy ennallaan (päivitetty 1.8.2023)

Revenio Groupin valuuttakursseilla oikaistun liikevaihdon kasvun arvioidaan olevan 1–5 prosenttia edellisestä vuodesta verrattuna ja kannattavuuden odotetaan pysyvän hyvällä tasolla ilman kertaluonteisia eriä.

Yhtiö julkaisee vuoden 2024 taloudellisen ohjeistuksensa tilinpäätöstiedotteen yhteydessä 15.2.2024.

Sitoutuminen kestäväan ja kannattavaan kasvuun

Vuosien 2016–2022 aikana Revenio on voittanut markkinaosuutta. Yhtiön liikevaihdon keskimääräinen vuotuinen kasvu on tuona aikana ollut noin 27 prosenttia, kun markkinoiden kasvu on vastaavasti ollut noin 4–5 prosenttia.

Revenion globaali kohdemarkkina on silmän diagnostiikkalaitteiden markkinat, jonka keskimääräinen vuosikasvu on ollut hieman yli 4 prosenttia. Revenio pyrkii parantamaan jatkuvasti kaikkien päätuotteidensa markkinaosuutta. Yhtiön tavoitteena on saavuttaa kasvutaso, joka on kolme kertaa nopeampi kuin oftalmologisten diagnostiikkalaitteiden markkinakasvu keskimäärin vuodesta 2025 eteenpäin.

Seuraavat kuusi kuukautta näyttävät haastavilta makrotalouden näkymien vuoksi. Yhtiö arvioi markkinatilanteen normalisoituvan ensi vuoden toisesta puoliskosta alkaen.

Osingonjakopolitiikka

Revenion tavoitteena on jakaa osinkoa kestäväällä tavalla, joka ei vaaranna emoyhtiön tai konsernin maksuvalmiutta. Revenio on kasvuyritys, ja mikäli houkuttelevia yritysostokohteita ilmenee, yhtiö voi muuttaa osingonjaon tasoa potentiaalisten yritysostojen rahoittamiseksi. Revenio pyrkii pitämään taseensa vahvana tukeakseen yritysjärjestelymahdollisuuksia, jotka kiihdyttävät kannattavaa kasvua.

Vastuuvapauslauseke

Tämä pörssitiedote sisältää tiettyjä lausumia, jotka ovat arvioita ja perustuvat johdon näkemykseen niiden antohetkellä. Tästä syystä niihin sisältyy riskejä ja epävarmuustekijöitä. Arviot voivat muuttua, jos yleisessä taloudellisessa tilanteessa tapahtuu merkittäviä muutoksia.

REVENIO

Pääomamarkkinapäivä 30.11.2023

Tilaisuus alkaa 30.11.2023 klo 14.00 ja päättyy noin klo 17.00. Pääomamarkkinapäivän esityksiä voi seurata suorana verkkolähetyksenä osoitteessa <https://revenio.videosync.fi/cmd2023/>. Esitysmateriaalit ja tallenne tilaisuudesta julkaistaan osoitteessa www.reveniogroup.com/en/investors/cmd_2023 tapahtuman jälkeen. Pääomamarkkinapäivä ja kaikki sen materiaalit ovat englanninkielisiä.

Revenio Group Oyj

Hallitus

Lisätietoja

Toimitusjohtaja Jouni Toijala, puh. 050 484 0085
jouni.toijala@revenio.fi

Talousjohtaja Robin Pulkkinen, puh. 050 505 9932
robin.pulkkinen@revenio.fi

Jakelu

Nasdaq Helsinki Oy
Finanssivalvonta
Keskeiset tiedotusvälineet
www.reveniogroup.fi

Revenio-konserni lyhyesti

Revenio on kansainvälisillä markkinoilla toimiva oftalmologisten laitteiden ja ohjelmistoratkaisujen globaali kärkiyhtiö. Revenio-konsernin silmän diagnostiikkaratkaisuihin kuuluvat iCare-brändin alla silmänpaineen mittausslaitteet (tonometrit), silmänpohjan kuvantamislaitteet, perimetrit ja kliiniset ohjelmistot. iCare on luotettava silmän diagnostiikkaratkaisu, jonka avulla lääkärit voivat nopeasti ja helposti diagnosoida glaukooman, diabeettisen retinopatian sekä silmänpohjan ikärappeuman. iCare-ratkaisut tarjoavat uusia innovatiivisia digitaalisia työkaluja, jotka tehostavat toimintoja ja parantavat silmien hoidon laatua.

Konsernin liikevaihto vuonna 2022 oli 97,0 miljoonaa euroa ja liiketulos 29,7 miljoonaa euroa. Revenio Group Oyj:n osake on listattu Nasdaq Helsinki Oy:ssä kaupankäyntitunnuksella REG1V.

Liitteet

[Revenion pääomamarkkinapäivä 2023: Strategiakaudella 2024–2026 painopiste siirtyy kohti integroituja ja ennakoivia silmien hoidon hoitopolkuja](#)