Årsredovisning 2019

MIDWAY HOLDING AB

2019

Midway Holding AB (publ)

Årsredovisning

med hållbarhetsrapport

Innehåll

	3	Midway i korthet
	4	VD har ordet
		Detta är Midway
■	5	Industrialist med fokus på synergier
■	6	Förvärvsprocess och aktiv ägarstyrning
	7	Brittiskt förvärv stärker HAKI's erbjudande
		Våra bolag
■	9	HAKI
■	15	FAS Converting
	18	Landqvist Mekaniska
	20	NOM Holding
■		**Midways hållbarhetsrapport**
	21	Lönsamhet och hållbarhet går hand i hand
		Finansiell översikt
	23	Utveckling av Midways B-aktie
	24	Aktiedata
	25	Tio år i sammandrag
	26	CFO har ordet
		Årsredovisning
	28	Förvaltningsberättelse
	31	Koncernens rapport över totalresultat
	32	Koncernens balansräkning
	33	Koncernens rapport över förändringar i eget kapital
	34	Koncernens kassaflödesanalys
	35	Moderbolagets resultaträkning
	36	Moderbolagets balansräkning
	37	Moderbolagets eget kapital
	38	Moderbolagets kassaflödesanalys
	39	Redovisningsprinciper och riskredovisning
	45	Moderbolagets redovisningsprinciper
	46	Noter
	65	Revisionsberättelse
	69	Bolagsstyrningsrapport
	72	Revisors yttrande om bolagsstyrningsrapporten
	73	Revisorns yttrande avseende den lagstadgade hållbarhetsrapporten
	74	Styrelse
	75	Koncernstab, Revisorer
	75	Årsstämma
	76	Adresser

■ *Koncernens lagstadgade hållbarhetsrapport återfinns på sidorna 5-6, 12-13, 16 och 21-22. Revisors yttrande om hållbarhetsrapport återfinns på s 73*

Midway i korthet

Historik

1989 Bolaget grundades 1989, genom en avknoppning från Skåne-Gripen, och har sedan dess ändrat karaktär ett flertal gånger genom försäljningar och förvärv.

1990 Midway Holding AB (publ) noterades i augusti 1990 på Nasdaq OMX Stockholm, Small Cap.

2017 Resan från konglomerat till industrialist accelererades. Under 2017 togs en ny strategi fram för Midway som innebar en renodling av koncernen med färre och större antal innehav som följd. Strategin förfinades under 2018.

2019 I december 2019 förvärvade Midway det brittiska bolaget *Span Access Solutions*. Bolaget är det första förvärvet i Midways omvandling från konglomerat till industrialist.

2019 i korthet

- Midways två största ägare konverterade konvertibla skuldebrev till ett nominellt belopp om 53 Mkr i mars och stärkte bolagets finansiella position.
- Nytt bankavtal om upp till 220 Mkr över tre år upprättades. Avtalet utgör grunden i vår dagliga verksamhet och möjliggör handlingsutrymme för rätt investeringar.
- Nedläggningen av MidTrailer slutfördes.
- Dotterbolaget Gustaf E Bil avyttrades. Avyttringen medförde en resultateffekt på cirka -20 Mkr men hade en positiv påverkan på koncernens nettoskuld.
- Renodlingen av koncernen slutfördes. Midway har nu en stark plattform för att bygga en starkare koncern med strategin att växa utifrån kärninnehavet HAKI.
- Midway återbetalade resterande konvertibellån med nominellt belopp 42 Mkr.
- Förvärv av det brittiska bolaget Span Access Solutions Ltd. som med sin specialistkunskap och sina kundanpassade lösningar kompletterar HAKIs erbjudande.
- Styrelsen föreslår årsstämman en utdelning om 0,60 (0,50) kr per aktie.

Midway Holdings portfölj

HAKI®

Ställningssystem och lösningar för säkert arbete i komplexa miljöer

NOM NORMANN OLSEN MASKIN · NORGEODESI

Två teknikinriktade handelsföretag, aktiva på den norska marknaden

FAS Converting Machinery

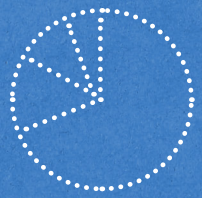
Utveckling, tillverkning och försäljning av maskiner för konvertering av plastmaterial till produkter på rulle

LANDQVIST MEK. VERKSTAD AB FÅGLUM

Mekanisk verkstad fokuserad på legotillverkning för svensk industri

Nyckeltal

Nettoomsättning	**796 Mkr** (768)
Rörelseresultat	**74 Mkr** (66)
Nettoresultat	**61 Mkr** (47)
Resultat per aktie	**2,30 kr** (1,91)
Soliditet	**60 %** (44)
Räntebärande nettoskuld	**144 Mkr** (89)



Omsättning per bolag

HAKI	**548 Mkr** (509)
FAS Converting	**75 Mkr** (83)
Landqvist Mekaniska	**56 Mkr** (61)
NOM Holding	**117 Mkr** (119)

Geografisk omsättning

Sverige	**24%** (25)
Övriga Norden	**40%** (47)
Övriga marknader	**36%** (28)

God utvecklingspotential och stärkta finanser

Under 2019 nådde Midway en avgörande milstolpe då renodlingen av koncernen slutfördes i och med nedläggningen av Midtrailer och avyttringen av Gustaf E Bil. Vår övergripande strategi innebär att utveckla verksamheten från ett konglomerat till en industrialist med en väl balanserad produkt- och tjänsteportfölj. Med HAKI som bas har vi fokus på projekt i komplexa miljöer inom industri och service. Den stora potentialen i Midways strategi, vilken har utvecklats tillsammans med styrelsen, är att växa kring vårt kärninnehav HAKI med förvärv som kompletterar eller breddar bolagets erbjudanden.

Efter flera år av intensivt arbete med att renodla koncernen kunde vi under 2019 för första gången fokusera på att bygga det nya Midway. Mot slutet av året tog vi flera konkreta steg på denna väg. Det tydligaste är förvärvet av brittiska Span Access, vårt första förvärv sedan 2012. Span Access höga kompetens, innovationsförmåga och produkterbjudanden kompletterar och breddar HAKIs produktportfölj på ett utmärkt sätt. Bolagets erbjudande stämmer väl överens med HAKIs strategiska riktning mot lösningar som ger säker åtkomst till komplexa arbetsmiljöer.

Midway har för närvarande förvärvspotential på ett eller två medelstora förvärv per år och utvärderar kontinuerligt intressanta förvärvskandidater. Men att göra förvärv kräver två parter och det kan ta tid innan vi hittar rätt bolag med ägare som är beredda att sälja. Vårt förvärvsfokus ligger primärt inom två områden, de vi kallar ”adjacencies” och ”substitutes”. ”Adjacencies” innebär att bredda HAKIs erbjudanden, inte bara inom byggnadsställningar, utan med en bredare syn på produkter och lösningar som höjer säkerheten i komplexa miljöer. Inom ”substitutes” tittar vi på kostnadseffektiva alternativ till befintliga lösningar, där Span Access är ett bra exempel.

HAKI är vårt kärninnehav och uppvisar en god och stabil lönsamhet. Under de senaste två åren har HAKIs rörelseresultat ökat med 50 procent, varav hälften är relaterat till tillväxt och hälften till effektiviseringar. Det är en attraktiv balans och visar att vårt aktiva arbete med bolaget ger resultat. Vid årsskiftet var orderboken något svagare än för ett år sedan. Om efterfrågan skulle försvagas på kort sikt bedömer vi dock att HAKI står väl rustat.

För Landqvist var 2019 ett år av förväntad återgång till mer normala volymer efter ett extremt starkt 2018. Vi har genomfört en lyckad ”generationsväxling”, det vill säga på ett smidigt sätt gått från ett familjeföretag till ett bolag i en industriell grupp. Bolaget fortsätter att utvecklas positivt och stärker sin marknadsposition. Vi bedömer att Landqvist har en god framtid, varför vi fortsätter att investera i ökad produktionskapacitet.

2019 blev ett år av investeringar och modernisering för FAS, vilket påverkat lönsamheten negativt. FAS har investerat i sin försörjningskedja med höjd leveransprecision och förbättrad kvalitet som resultat. Bolaget har även utvecklat serviceerbjudandet, ett område som vuxit under 2019 och som på sikt förväntas leda till ett stabilare resultat. FAS har också investerat i nya produkter och lanserar under 2020 en ny maskin. Efterfrågan på hållbart tillverkade avfallspåsar är stor och växande, där FAS placering i värdekedjan är gynnsam.

Vi har fortsatt en positiv syn på vår norska verksamhet NOM Holding. Bolaget är inne i en bra trend trots en omsättningsnedgång och resultatförsämring mot slutet av året. Under det fjärde kvartalet påverkades resultatet negativt av kostnader av engångskaraktär hänförliga till leverantörsbyte.

Midway Holding är idag en betydligt starkare koncern än för bara några kvartal sedan, med fyra sunda innehav som verkar i intressanta branscher. Alla våra innehav har arbetat med långsiktiga effektiviseringar och är förberedda på att genomföra ytterligare besparingar om efterfrågan skulle vika.

Midway har en god och stabil lönsamhet, vårt finansnetto har förbättrats, skuldsättningen är låg och vinst per aktie utvecklas positivt. För kassaflödet börjar vi se en positiv trend efter några inledande svagare kvartal, men det finns en fortsatt stor potential till förbättring. Under 2019 återbetalade vi konvertibelskulder om 42 Mkr och ingick ett nytt bankavtal om upp till 220 Mkr som sträcker sig över tre år. Avtalet utgör grunden i vår dagliga verksamhet och skapar utrymme för rätt investeringar när sådana tillfällen ges.

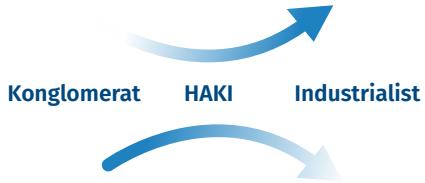
Den positiva utvecklingen under 2018 i kombination med stärkta finanser betydde att vi för ett år sedan, för första gången sedan räkenskapsåret 2011, kunde glädja aktieägarna med en utdelning. Resultatet för 2019 innebär att styrelsen återigen kan föreslå årsstämman en utdelning, nu om 0,60 kr per aktie.

Midways nya resa har bara börjat. Vi har långsiktiga ägare som stödjer vår strategi och våra satsningar. Det finns en stor potential att utveckla befintliga bolag samtidigt som vi bygger en industriell koncern med strategiska förvärv kring HAKI.

Malmö den 16 mars 2020
Sverker Lindberg, VD

Industrialist med fokus på synergier

Midway har sedan början av 2018 arbetat utifrån strategin att renodla koncernen med fokus på industri och service. Renodlingen från konglomerat till industrialist med fokus på färre och strategiskt intressanta bolag förtydligades under 2019 genom avyttringen av Gustaf E Bil och avvecklingen av Midtrailer. Övriga bolag i Midways portfölj utvecklas tillsammans med de lokala ledningsgrupperna med organisk tillväxt som prioritet. Bolagen generar stabila kassaflöden.
Midways fokus framöver är att fortsätta utveckla HAKI och att skapa synergieffekter genom kompletterande förvärv.



Utveckla HAKI utifrån Midways förvärvskriterier

Under året gjordes det första kompletterande förvärvet som ytterligare kommer att stärka HAKIs position i marknaden. Midways stora potential ligger i att bygga upp en industrigrupp kring HAKI genom att finna strategiska förvärv som kompletterar bolaget. Midway utvärderar löpande förvärvskandidater baserat på fastställda kriterier, till exempel:

- Bolag med etablerad verksamhet, utvecklingspotential och/eller synergier med övriga bolag i Midway
- Bolaget ska ha egna produkter och egna varumärken, gärna med en premiumposition på marknaden
- Bolaget ska ha verksamhet i norra Europa
- Bolaget ska ha en stark position i sin värdekedja och inte vara beroende av en enskild kund eller leverantör
- Bolaget ska visa lönsamhet över tid och bidra med kassaflöde redan från start
- Bolaget ska på ett utmärkt sätt hantera trenderna säkerhet och digitalisering

Utrymme för förvärv

Midways nettoskuld är alltjämt låg och uppgår till 91 Mkr exklusive IFRS 16 trots återbetalning av konvertibellån som genomförts under året. Den låga nettoskulden genererar en låg skuldsättningsgrad som skapar utrymme för att agera när attraktiva förvärvsmöjligheter uppkommer.

Utdelning

Midways ambition är att löpande ge en tillfredsställande avkastning till sina aktieägare genom utdelningar. Utdelningen avseende räkenskapsåret 2019 uppgår till 0,60 kr per aktie.

Kvarvarande fyra bolag har levererat bra resultat de senaste tre åren

Midways kvarvarande innehav visar god omsättning och lönsamhet de senaste tre åren. I följande grafik presenteras utvecklingen de senaste åren för våra fyra innehav, samt totalt för koncernen.

	Omsättning	Justerat rörelseresultat*
HAKI		
2017	530	47
2018	509	55
2019	548	61
Landqvist		
2017	51	13
2018	61	15
2019	56	9
FAS		
2017	78	8
2018	83	7
2019	75	1
NOM Holding		
2017	252	8
2018	119	8
2019	117	11
Total		
2017	**911**	**57**
2018	**768**	**66**
2019	**796**	**66**

*Definition på s.25

Förvärvsprocess och aktiv ägarstyrning

Nyckeln till framgång för Midway är att göra kompletterande förvärv till HAKI utifrån strategin med fokus på industri och service.

1. Identifiering

Midway Holding letar aktivt efter potentiella förvärv inom industri och service, med huvudsaklig verksamhet i Norra Europa, som passar in i koncernens strategiska ramverk.

2. Utvärdering

Ett antal bolag analyseras djupare för att identifiera synergieffekter med nuvarande innehav. Lönsamhet över tid med sund skuldsättning, kundnytta, egna varumärken samt en oberoende och gynnsam position i värdekedjan är exempel på kriterier som analyseras.

3. Genomlysning

Efter en grundlig utvärdering väljs ett bolag ut som genomgår en djupare analys med bland annat granskning av leverantörer, egendom, produkter, utvecklingsprojekt och intellektuell egendom.

4. Förvärv

Om analysen motsvarar koncernens kriterier, det indikativa budet accepteras av köparen och genomförd ”due diligence” faller väl ut så signeras ett bindande avtal om förvärv.

5. Integrering

Tillsammans med det förvärvade bolagets ledning utarbetas en gemensam strategisk och finansiell plan med tydligt uppställda mål som bolaget förväntas uppfylla.

6. Uppföljning

Genom intern benchmarking, utifrån bl a nyckeltal, följer Midway upp det strategiska arbetet och den finansiella planen tillsammans med bolagets ledning.

Midways fokus är att identifiera möjliga förvärv som har synergier med HAKI. Ett förvärv utvärderas utifrån följande aspekter, i fallande ordning:

Prio 1

Tillväxt top-line	- ökade intäkter
Stärka positionen	- behålla en ledande position - stärka kundbasen - bredda produkt- och serviceutbudet

Prio 2

Riskdiversifiering	- begränsa ekonomisk cykelrisk - diversifiera segment och/eller geografin - anpassa till teknikskiften

Prio 3

Produktionskapacitet	- utnyttja produktionskapacitet effektivare	
Bygga framgång	- Försäljning - Logistik - Supply chain	- Digitalisering - Lean - Innovation

Midways fokus

Förvärvet ska tillföra:
- ökat värde till HAKIs befintliga kunder, eller
- nya kundtyper som ligger nära HAKIs affär

Viktigt för att bedöma förvärvets attraktivitet

Fördelar - men inget krav

Genom aktivt och långsiktigt engagemang strävar Midway efter att förädla sina innehav till dess fulla potential. Primärt tillför Midway en långsiktig finansiering och strategisk rådgivning till bolagen. Benchmarking med fokus på olika nyckeltal är viktigt och Midway är noga med att dela med sig av gemensamma processer och arbetsmetoder.

Brittiskt förvärv stärker HAKIs erbjudande

I december 2019 förvärvade Midway samtliga aktier i det brittiska företaget **Span Access Solutions.** Det är ett innovativt brittiskt bolag som kompletterar Midways största innehav HAKI med kundanpassade lösningar för säkra arbetsförhållanden i komplexa arbetsmiljöer.

Temporära byggnadsställningar är ett av de mest kritiska områdena i många bygg- och renoveringsprojekt världen över och ett område där säkerhet är i fokus i högsta grad. Möjligheten och fördelen med att tidigt i processen kunna identifiera kraven vid tillfälliga arbeten är det som gör Span Access lösningar så innovativa och kostnadseffektiva.

I Span Access arbetar ett skickligt designteam som leds av en projektdesigningenjör. Deras omfattande erfarenhet av komplexa infrastrukturprojekt samt från gas- och oljebranschen gör att de kan ge råd och ta fram innovativa koncept som hjälper kunden att leverera sina projekt i tid och enligt budget. Bolaget arbetar nära sina kunder för att utveckla, designa, bygga och sedan installera säkra åtkomstlösningar.

Span Access är idag i första hand aktivt i Storbritannien med huvudkontor i Skottland men bedöms ha potential att utvecklas internationellt tillsammans med HAKI. Företaget har elva anställda och mellan 20 till 25 tillfälligt anställda. Ross Turner, Span Access grundare och VD, stannar kvar i verksamheten och intar rollen som Chief Technology Officer för HAKI.

Span Access huvudsakliga marknader

- Olja och gas, onshore och offshore
- Infrastruktur, onshore
- Elproduktion
- Järnväg
- Skeppsvarv och frakt

Produkter och tjänster

- Upphängda arbetsplattformar
- Fallskyddssystem
- Åtkomst med rep och riggningstjänster
- Väderskydd
- Rådgivning vid höghöjdsarbete
- Träning inför höghöjdsarbete

Strategisk förflyttning

Span Access höga kompetens, innovationsförmåga och produkterbjudande kompletterar och breddar HAKIs produktportfölj på ett utmärkt sätt. Bolagets erbjudande stämmer väl med HAKIs strategiska riktning som handlar om att erbjuda lösningar som ger säker tillgång till komplexa arbetsmiljöer.

Bolagets kundanpassade åtkomstlösningar uppfyller alla relevanta brittiska och europeiska standarder och stärker Midways strategi som handlar om att förflytta erbjudandet från bygg och produkter till industri och lösningar. Förvärvet ger också möjlighet till ökad organisk tillväxt samt ett tydligare fokus på innovation och produktutveckling.

Span Access passar väl in i HAKIs fem strategiska byggstenar

- Baserat i Skottland med expansionsmöjligheter i Skandinavien
- Nischer inom infrastruktur, olja och gas samt förnybar energi med komplexa behov
- Stärker erbjudandet inom säkerhet
- Stärker värdeerbjudandet genom en breddning av produktportföljen
- Säljer helhetslösningar snarare än produkter

Våra bolag

HAKI

Segment Teknik

FOTO: Peter Kroon

Fokus på kunder med komplexa behov HAKIs strategi

Under 2019 har Midway Holdings största innehav HAKI arbetat vidare i enlighet med strategin som beslutades under 2018 för att vidareutveckla bolaget, med fokus på innovation och lösningar för säkert arbete i komplexa miljöer.

1. Geografiskt fokus

Stärka organisationerna i Norden och Storbritannien, såväl organiskt som via förvärv, samt arbeta i enlighet med strategin med fokus på stora avancerade projekt.

2. Ökat fokus på segment med komplexa behov

HAKI ser stora möjligheter att fortsätta att utvecklas inom komplexa projekt inom såväl industri, infrastruktur som bygg, till exempel höga byggnader och broar. Byggnadsställningar är en, relativt sett, viktig del av dessa, ofta större, projekt där HAKIs unika system passar väl in i bilden.

3. Förflytta identiteten från produktion till marknad

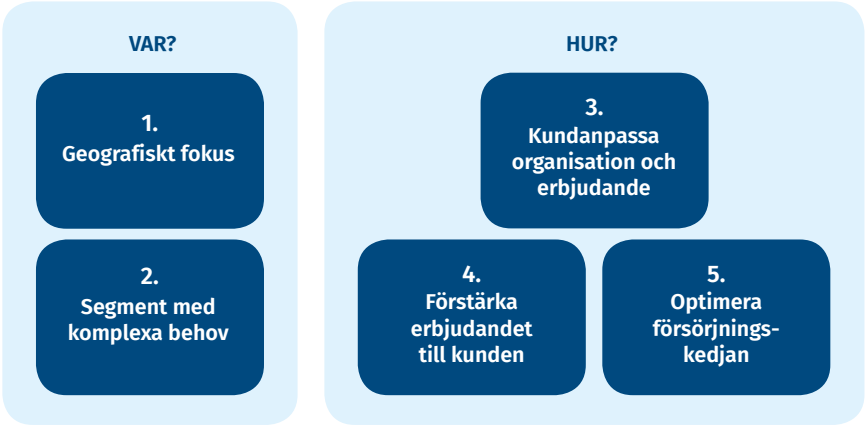
Teknik och produktion har länge varit kärnan i HAKIs verksamhet. Men tillverkning är inte längre högteknologi – det viktigaste är kundrelationer och försäljning. HAKI ska därför utveckla hela organisationen till att bli marknadsorienterad och anpassad till företagets nya marknads- och sektorfokus, samtidigt som vi bevarar vår högautomatiserade produktion.

4. Differentierade erbjudanden efter kundtyper som ger ökat mervärde

HAKIs kunder skiljer sig från varandra, och utifrån kundernas behov kan HAKIs kunder delas in i två övergripande typer; traditionella byggkunder samt kunder som söker specifika tekniska lösningar. Baserat på dessa två kundtyper ska HAKI utveckla lösningar och koncept som utgår från kundernas specifika behov.

5. Optimera försörjningskedjan

För att kontinuerligt leverera produkter och system på utsatt tid ska HAKI utveckla sin försörjningskedja och bli bäst i branschen. För att göra det med bibehållen kostnad ska HAKI bland annat utforma en integrerad lagerstrategi utifrån produkter och kunder, optimera antalet lagerenheter och deras placeringar samt analysera och anpassa produktion och logistik utifrån den nya strategin.



Intervju med HAKIs VD Thomas Schüller

Fortsatt snabb utveckling i linje med fastlagda strategier

2019 var ännu ett händelserikt år för HAKI. Fokus under året har varit att fortsätta att utveckla bolaget i linje med de fem byggstenarna i den strategi som fastställdes 2018 (se föregående sida). Under året har HAKI genomfört flera aktiviteter för att arbeta i enlighet med strategin.

- Överlag är jag nöjd med vår utveckling under 2019, säger **Thomas Schüller,** VD för HAKI. Självklart hade jag gärna sett en ännu högre tillväxt, men jag måste ändå vara nöjd med en omsättningsökning på knappt tio procent, en fortsatt ökning av rörelseresultatet och en bibehållen rörelsemarginal.

- Jag tycker att vi på ett bra och effektivt sätt har fortsatt att effektivisera organisationen runt våra fem strategiska byggstenar och genomfört många viktiga aktiviteter i enlighet med dem. Framför allt har vi snabbt och effektivt samt med hög kvalitet justerat verksamheten mot mer komplexa uppdrag samt geografiskt förflyttat oss ännu närmare våra hemmamarknader.

- Vi har bland annat avvecklat enheterna i Australien och Frankrike, där vi nu arbetar via partners istället. Det innebär att vi kan fokusera på våra hemmamarknader i Skandinavien och Storbritannien, samtidigt som komplexa projekt på andra marknader bearbetas av samarbetspartners, som till exempel Park Derochie i Kanada. Organisatoriskt har HAKI förändrats från en geografisk organisation till en funktionell organisation. Det arbetet är nu i princip genomfört inte minst tack vare förvärvet av Span Access.

En viktig del är att fortsätta att effektivisera värdekedjan

- Bland annat har vi idag för många produkter, cirka tio procent av våra produkter står för cirka 80 procent av omsättningen. Under flera år har vi vuxit, inte bara i storlek, utan även i antalet nya produkter, utan att successivt ta bort gamla. Här finns ett effektiviseringsarbete att göra som kommer att göra produktionen ännu effektivare och mer fokuserad, vilket även skapar möjligheter för ännu bättre lönsamhet.

- Samtidigt får inte det på något sätt hämma oss i arbetet att utveckla nya produkter. Som marknadsledare är det viktigt att ta fram nya produkter för att behålla den ledande positionen. Det handlar både om att utveckla helt nya, egna produkter samt produkter och lösningar som utvecklats i samarbete med kunder och som är skräddarsydda för dem.

- Det mest spännande under 2019 skedde mot slutet av året då vi förvärvade det brittiska bolaget Span Access. Förvärvet innebär att vi får in kompetens inom vårt grundläggande strategiska område kring komplexa lösningar samt bredare och djupare kunskaper och erfarenheter av att driva innovationsutveckling. Span Access är ett relativt litet företag, vilket betyder att de som arbetar i företaget verkligen är entreprenörer och har erfarenhet av att driva innovationsprocesser från start till mål på ett snabbt och kraftfullt sätt. Det ger ytterligare kraft till att öka vår innovationstakt och hjälper oss att ta oss till nästa nivå i enlighet med strategin.

”En viktig del är att fortsätta att effektivisera värdekedjan.”

- Generellt sett ser vi en fortsatt god efterfrågan, främst på marknaderna i Norge och Danmark. I Norge drivet av segmentet olja och gas som fortsätter att utvecklas på ett mycket positivt sätt. Det finns många frågetecken kring konjunkturen och om det skulle ske en avmattning är vi väl förberedda.

HAKI är en projektdriven affär, order och intäkter kan därför ofta fördelas ojämnt över året och även mellan åren. En större kund kan lägga stora order under ett år och sedan inte komma tillbaka förrän ett par år senare. Det kan därför vara svårt att bedöma orderingång och försäljning. HAKI fortsätter att arbeta hårt för att komma ännu närmare sina kunder, bli en partner och på så sätt få ännu bättre förståelse för kundernas långsiktiga och kortsiktiga behov samt skapa bättre underlag för att prognostisera hur marknaden utvecklas.

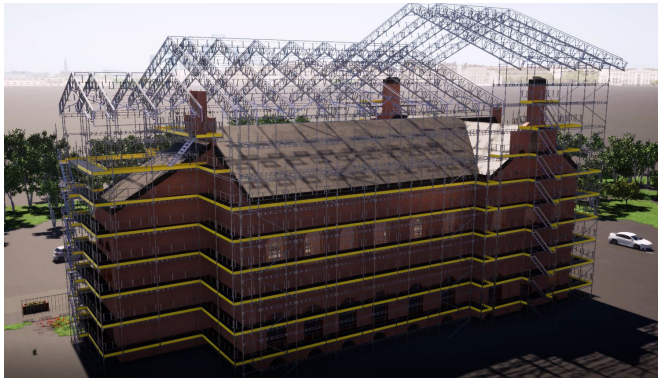
HAKIs digitala erbjudande utvecklas

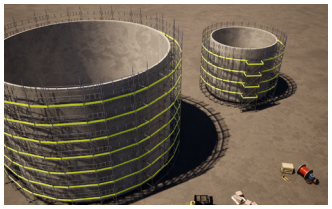
Utöver själva leveransen av byggnadsställningar och väderskydd, ställs det allt oftare krav från kunder i större projekt att HAKI kan leverera en 3D-modell av själva byggnadsställningen. Under de senaste åren har HAKI vidareutvecklat två egna digitala verktyg, HAKI BIM och HAKI Design Tool, som möter de växande kraven från kunderna genom att snabbt modellera allt från enkla till komplexa lösningar. När en 3D-modell är klar listas varje komponent som behövs och ett erbjudande tas fram till kunden. HAKIs digitala erbjudande utvecklas ständigt med fler funktioner som bidrar till en högre effektivitet och bättre service, till exempel kan olika beräkningar göras direkt i modelleringsprogrammet.

I en del projekt får HAKI en modell av byggnaden att utgå från, som kan laddas in i HAKIs modelleringsprogram, för att därefter bygga upp en lämplig ställningskonstruktion i 3D. För äldre byggnader finns det däremot oftast ingen färdig 3D-modell att utgå från men eftersom HAKI arbetar i ett modelleringsprogram, vilket även används av arkitekter, är det ibland nödvändigt att bygga upp hela byggnaden i 3D-miljö.

Att modellera ett projekt i 3D är mycket användbart för HAKIs kunder som därmed har kunnat diskutera lösningar med entreprenören i förväg. Dessutom blir prissättningen för projektet mer exakt då kunden får en tidig överblick över särskilt krävande lösningar samt beräknad tidsåtgång. På detta vis uppstår det också färre fel i projektet och färre diskussioner efteråt. Inte minst får kunden återigen en lista över alla komponenter som behövs och undviker tidsödande resor från exempelvis byggarbetsplats till lager. I vissa fall har kunden önskat att skapa en 3D-modell redan i anbudsfasen och använt modellen som ett försäljningsverktyg för att vinna projektet.

Avdelningen Virtual Design and Construction hos HAKI i Sibbhult arbetar löpande med att förbättra och vidareutveckla de digitala verktygen för att möta de ökande BIM-kraven i många branscher som bygg, industri och infrastruktur. Fördelen är att kunderna kan använda de digitala verktygen på egen hand i sitt dagliga arbete. Eftersom ställningsföretagens IT-kunskaper varierar erbjuder HAKI både utbildning och vägledning för att komma igång på rätt sätt. HAKI Design Tool är utformat för användare med lägre datorkunskaper i åtanke, där verktyget hjälper till att ge dem en god överblick i ett projekt. Det andra designverktyget som erbjuds är det mer avancerade HAKI BIM som kräver en viss expertis från användaren. I HAKI BIM är det bland annat möjligt att konstruera komplexa byggnadsställningar och att få ut mer användbara data. Hittills utförs arbetet i HAKI BIM mest av HAKI själva som en kundsupport vid större projekt men det finns idag flera företag vars projektledare använder HAKIs mest avancerade program på egen hand.





HAKIs digitala resa fortsätter i linje med bolagets strategi med ett starkare fokus på komplexa segmentet. Detta innebär att nya moduler och funktioner kommer utvecklas som är mer anpassade mot den här typen av behov.

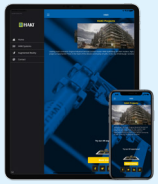
HAKI Design Tool

HAKI Design Tool är en 3D-baserad produktkonfigurator som låter användaren konfigurera sina ställningar direkt via webben. Med HAKIs digitala hjälpmedel förenklas och minskas projekttiden och görs tillgänglig för de användare som inte har någon erfarenhet av CAD-ritningar. För att möjliggöra 3D-modulering, ritningsframställning med tillhörande materialspecifikation, skapades HAKI Design Tool. Det är ett webbverktyg som tillåter användare att med enkelhet skapa ställnings- eller väderskyddsprojekt. Verktyget fungerar i telefonen och surfplattan samt givetvis på datorn.

HAKI BIM

HAKI Design Tool medför en ökad visualisering av projektet för våra kunder och ger ett bättre underlag för offertframställning på en mer professionell nivå. För att möjliggöra ett mer avancerat ritningsläge för systemställningar skapades HAKI BIM, där modellen från HAKI Design Tool överförs till byggnadsprogrammet Revit. HAKI BIM möjliggör enkelt och effektivt uppritande och modifiering av HAKIs systemställningar med väderskydd. Tack vare den intelligenta hanteringen och uppbyggnaden av modeller, kan HAKI tillsammans med kunder leverera fullständigt projektunderlag från den enkla villan till de mer komplexa industriprojekten med bibehållen tidseffektivitet.

HAKI Mobile App



I HAKIs egen mobilapp finns en mängd funktioner som kunder kan utnyttja.
I appen finns en kalkylator för att beräkna belastning på HAKIs trapptorn och för att få ut en materialräkning. I appen finns även funktionen HAKI Playground som gör det möjligt för användare att utforska byggnadsställningar i augmented reality (AR) utan att headset krävs.

Hållbarhet för HAKI

Hållbarhet är viktigt för HAKI, både när det gäller vår verksamhet men också för vårt varumärke. Vår förmåga att ta ansvar utgör en central del i den trovärdighet vi förtjänar från våra kunder, men även internt från våra nuvarande och framtida medarbetare.

Samtidigt som hållbarhet är en kraftigt växande samhällstrend har det inte slagit igenom lika tydligt inom den bransch vi verkar i. Detta vill vi ändra på och vårt mål är att HAKI ska ta ledarskapet för hållbarhet inom branschen genom att bidra med hög säkerhetsmedvetenhet.

På HAKI ser vi oss själva som samhällsbyggare. Vi är en del av att bygga hållbara samhällen och därför måste även vi vara hållbara, både som leverantör men även som arbetsgivare. Ett hållbart företagande är viktigt för våra anställda och vi vill att de ska känna en stolthet och en känsla av att ett arbete på HAKI innebär att de bidrar till ett bättre samhälle.

Ett nytt strategiskt grepp kring hållbarhet

Under 2019 har ett betydande projekt pågått för att vidareutveckla vår hållbarhetsstrategi och arbetet med detta fortsätter under 2020. Projektet har bland annat inneburit att vi genomfört en väsentlighetsanalys där vi tagit fasta på företagets liksom kundernas perspektiv. Resultatet har lett fram till tre centrala områden som inte bara vårt hållbarhetsarbete ska ta fasta på utan även som vi som företag ska sträva mot.

1. Säkerhetsfokus – HAKI ska gå i främsta ledet när det gäller säkerhet inom de områden vi verkar, vilket innebär att vi fokuserar på goda arbetsvillkor, jämställdhet, hälsa och säkerhet, samt mänskliga rättigheter.

2. Miljömässighet – HAKI ska vara ett hållbart alternativ inom industrin och en partner till andra företag som prioriterar miljöfrågan. Centralt i detta arbete är därför bland annat hur vi hanterar våra utsläpp, energianvändning och avfallshantering.

3. Ansvarstagande – HAKI ska vara ett ansvarstagande företag, som står för etik och att göra goda affärer. Vi beter oss affärsmässigt och tar ansvar för vår omvärld och vårt samhälle genom hållbara anskaffningsmetoder och att motverka alla former av korruption och konkurrenshämmande beteenden.

1. 2. 3.

Arbetet med att identifiera våra prioriterade områden har skett i nära anslutning till de globala utvecklingsmålen inom Agenda 2030. Från och med 2019 följer vi sju specifika mål som både stämmer överens med våra tre prioriterade områden och som ligger inom räckhåll för oss att påverka. Under 2020 fortsätter vi att fördjupa strategin genom att ta fram verksamhetsspecifika mål och aktiviteter där vi även kommer väga in delmålen för de FN-mål vi valt ut.

Vår framtagna hållbarhetsstrategi kommer fördjupas under 2020, då vi även kommer att utvidga dagens mätning av hållbarhetsarbetet. Vår målsättning är att ta fasta på våra medarbetares perspektiv för att bygga engagemang och skapa precision för vår nya strategi. Genom workshops ska särskilt sammansatta grupper från företagets olika affärsområden ta fram mätbara mål och konkreta aktiviteter för att konkretisera strategin och tydliggöra vad våra prioriterade områden innebär för respektive medarbetare. På så vis säkerställer vi att strategin implementeras genom hela organisationen och att alla får en förståelse för inte bara hur utan också varför HAKI ska arbeta med hållbarhet.

Styrning av hållbarhetsarbetet

Utöver de policys och styrdokument som gäller för samtliga bolag inom Midway-koncernen har HAKI även utarbetat för verksamheten specifika riktlinjer. Dessa styr hur vi som företag ska agera i det dagliga arbetet och finns samlade i ett antal olika centrala styrdokument som bland annat berör miljö, personal, sociala förhållanden, motverkande av korruption och mänskliga rättigheter.

Genom att HAKI är certifierade enligt ISO 9001 krävs regelbunden uppföljning av våra policys, vilket också är ett tydligt sätt att motverka risker i verksamheten. Under 2019 framkom det att företagets Kvalitetspolicy och Resepolicy behöver uppdateras för att helt överensstämma med vår nya hållbarhetsstrategi. Detta planeras ske under 2020.

I arbetet med policys följer även att alla inom företaget ska känna till riktlinjerna och förstå hur de ska påverka det dagliga arbetet. Som en del av detta kommer vi under 2020 starta ett eLearning-program – HAKI Academy – där medarbetarna får genomgå en utbildning med avslutande examinering kopplad till företagets policys. Därigenom kommer vi kunna säkerställa att det finns en utbredd medvetenhet inom hela organisationen för vad vi som företag står för.

Vår uppförandekod fungerar som företagets etiska kompass och styr därför hur alla medarbetare och leverantörer till HAKI ska agera oberoende av arbetsplats och funktion. Våra leverantörer förväntas känna till och följa vår uppförandekod och vi uppmuntrar även att detta sker inom underleverantörsledet.

I miljöpolicyn klargörs hur vi på HAKI tar ansvar för vår miljö och en hållbar utveckling i samhället. Policyn ska understödja det operativa arbetets ständiga utveckling så att vi långsiktigt kan stärka både vår förmåga och konkurrenskraft. Vår målsättning är att alla medarbetare ska ha en god kunskap om miljöarbetet inom företaget och vara delaktiga i förbättringsarbetet. Som företag ska vi kontinuerligt sträva för en högre standard än de minimumkrav som ställs på oss genom lagstiftning, internationella konventioner, avtal och andra villkor och vi ska även följa upp att våra leverantörer efterlever våra miljökrav. Kopplat till detta är även företagets resepolicy, som klargör att alla möten ska ske på ett så miljövänligt och kostnadseffektivt sätt som möjligt.

Hantering av hållbarhetsrisker

HAKI ska tillhandahålla säkra arbetsplatser till kunder med komplexa behov inom industri- och byggverksamhet. I detta ingår därför att vi kontinuerligt kartlägger de risker som finns kopplade till vår verksamhet och att hanteringen av dessa risker följs upp på en regelbunden basis. Varje identifierad risk bedöms enligt en tregradig skala utifrån sannolikhet och allvarlighetsgrad. Åtgärder tas fram för varje betydande risk med syftet att sänka både sannolikheten och påverkan.

Hållbarhet för HAKI

Respekt för mänskliga rättigheter
- Likabehandling
- Jämställdhet
- Mångfald
- Arbetsrätt
- Motverkande av diskriminering
- Avståndstagande från barn- och tvångsarbete

God arbetsmiljö
- Motverkande av arbetsolyckor och värnande om hälsa och säkerhet
- Utveckling av medarbetares kompetens.

Samhällsansvar
- Engagemang i lokalsamhällen där vi har verksamhet
- Samverkan med forskning och utbildning
- Stöd och sponsorskap av ideella organisationer.

Företagsetik
- Motverkande av korruption
- Nolltolerans av mutor och konkurrenshämmande beteende

Inställning till hållbarhet
- Långsiktighet gällande mål kopplade till en hållbar utveckling
- Resurseffektivitet och ökad användning av återvunna material
- Miljömedveten anskaffning
- Minskning av utsläpp av växthusgaser
- Transparent och objektiv information kring HAKIs miljöarbete
- Årlig hållbarhetsrapport i enlighet med internationell accepterade principer

Kvalitet
- Kontinuerlig förbättring av produktionsmetoder
- Regelbunden utvärdering av kvalitetssäkringsmetoder
- Certifiering enligt ISO 9001

Hållbarhetskrav för leverantörer
- Krav på efterlevnad av HAKIs uppförandekod
- Utvärdering av leverantörer baserat på hållbarhetskriterier
- Uppföljning inom affärsetik, socialt ansvarstagande och hållbarhet

Tydlig och rättvisande kommunikation
- Kommunikation gentemot intressenter som medarbetare, kunder och börsen
- Riktlinjer för rättvisande kommunikation och användningen av utsedda talespersoner

Rutiner för Whistle-blowing
- Trygghet och säkerhet vid rapportering av incidenter eller oegentligheter relaterade till företagets verksamhet
- Extern kontakt tillgänglig för alla medarbetare

FAS Converting

Segment Teknik

FOTO: Peter Kronn

Satsning på service ger stabilitet

FAS Converting utvecklar, producerar och säljer maskinutrustning för konvertering av plastfilmsmaterial till produkter på rulle, riktat mot en global marknad. Med hjälp av utrustningen tillverkar kunderna huvudsakligen olika former av avfallspåsar i återvunnen plast- samt industrifilm. FAS Converting innehar cirka tio procent av världsmarknaden för maskiner som tillverkar avfallspåsar.

Satsning på service ger stabilitet

FAS riktar sig till en global marknad. Den europeiska marknaden motsvarar 60 procent av försäljningen med en fortsatt god utveckling i Östeuropa. Den nordamerikanska marknaden utgör cirka 30 procent av marknaden. Under 2019 stannade utvecklingen i den nordamerikanska regionen tillfälligt av på grund av otillräcklig marknadsbearbetning. En nysatsning på försäljningspersonal och ett bättre serviceutbud skapar goda möjligheter att återta marknadsandelar i Nordamerika. Resterande delar av världen står för övriga 10 procent av försäljningen.

Försäljningen av maskiner motsvarar cirka 60 procent av intäkterna. Maskinförsäljningen delas in i två segment - enklare instegsmodeller samt avancerade modeller för kunder som efterfrågar snabbare maskiner. Den största potentialen för FAS finns inom segmentet som efterfrågar instegsmodeller, där FAS över 40 års långa erfarenhet väger tungt gentemot konkurrenterna och uppfattas som en trygg investering av många kunder. En stor andel trogna kunder står för många återkommande orders men på grund av maskinernas långa livslängd finns det en oregelbundenhet i orderingången från kunderna.

Övriga 40 procent av intäkterna utgörs av eftermarknad med försäljning av servicetjänster och reservdelar som har bidragit till ett jämnare intäktsflöde under året. Intäkterna från service och reservdelar ökade jämfört med föregående år vilket är i linje med strategin och trots en nedgång i försäljningen av maskiner jämfört med 2018 har reservdelsförsäljningen visat goda resultat. Genom att produktifiera tjänsteutbudet är det långsiktiga målet att service i framtiden ska kunna bära upp en större del av omsättningen än idag. Strategin för att bygga långsiktig stabilitet är att fortsätta växa med befintliga kunder och att bearbeta nya marknader med hjälp av etablerade agenter i respektive region.

Säljstart för nyutvecklad maskin

Under året färdigställdes FAS nyutvecklade maskin som tillverkar en förslutningsbar avfallspåse, vilket innebär att FAS har möjlighet att nå nya kunder på nya marknader där denna produkt har en hög marknadsandel. Maskinen kommer att börja marknadsföras och säljas under 2020. Branschen som FAS verkar i är en marknad där teknologin är mogen. Prisvärda produkter med lång livslängd efterfrågas, samtidigt som det blir allt viktigare med kundanpassade lösningar för att attrahera och behålla kunder. FAS arbetar aktivt för att finna agenter på nya marknader som innehar maskiner för granulattillverkning av återvunnen plast i sin portfölj, där FAS maskiner kan vara ett naturligt steg i värdekedjan.

FAS är en del av kedjan mot ett hållbart samhälle

Vår placering i värdekedjan gör att vi på FAS påverkas i hög grad av händelser både upp- och nedströms om vår verksamhet. Framför allt berörs vi av händelser inom kundledet, som i sin tur påverkas av konsumenternas och det breda samhällets attityder till plast. I takt med den ökade medvetenheten inom samhället om plastavfallets negativa inverkan i allmänhet och icke-miljövänliga plastbärkassar i synnerhet, har ny lagstiftning på både det nationella och internationella planet kommit att prägla hur vi arbetar. På FAS välkomnar vi denna utveckling och ser att vi har en viktig roll att spela när det gäller omställningen mot ett mer hållbart samhälle.

Den 16 januari 2018 antog Europaparlamentets och rådets direktiv (EU 2015/720) som syftar till att minska användningen av tunna plastbärkassar med 80 procent. För oss på FAS har detta lett till en tydlig skiftning mot en ökad efterfrågan på maskiner som används för tillverkning av avfallspåsar, samt att detta ska kunna ske med återvunnen plast som insatsmaterial.

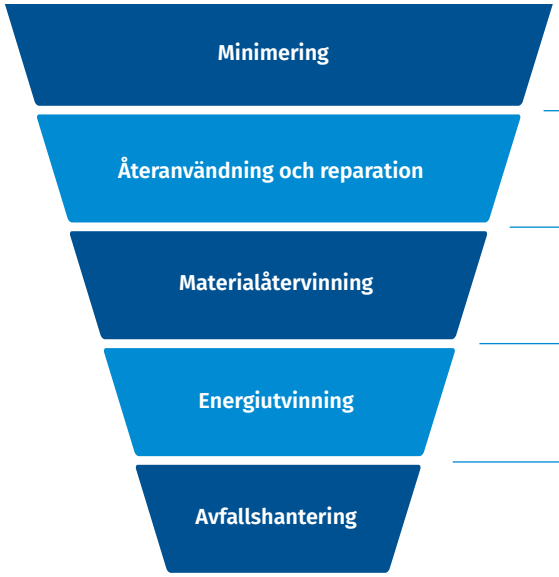
FAS Converting

Hållbarhet på FAS

Vi på FAS vill vara en del av samhället och dess strävan mot att skapa en mer hållbar framtid. I detta ingår att både vår kärnverksamhet och bredare organisation är upplagda på ett sätt som tar hänsyn till faktorer som resursanvändning, etik, utsläpp, arbetsmiljö och kvalitet. Vår roll är att vara en del av lösningen och, genom att utveckla maskiner som producerar avfallspåsar på återvunnen plast, bidra till en mer hållbar avfallshantering.

Vi har valt att förhålla oss till Avfallstrappan, som klargör de olika stegen för att minimera att resurser går förlorade. För varje steg har vi satt upp specifika mål för vår egen organisation och produktion, vilka även linjeras med FN:s Agenda 2030 och de specifika mål vi valt ut som har direkt koppling till vår kärnverksamhet och där vi har störst möjlighet att påverka i positiv riktning. Under det kommande året kommer arbetet med Agenda 2030 att fördjupas ytterligare, då vi kommer röra oss mot att knyta vårt hållbarhetsarbete även till delmålen.

Vi strävar mot att **minimera** våra utsläpp internt genom att endast använda elektricitet från icke-fossila källor, så som vatten-, vind- och kärnkraft. Vi erbjuder även laddning för elbilar och vår bilpolicy anger att endast el- eller hybridbilar ska användas. Riktlinjerna för vår produktdesign klargör att våra maskiner ska optimeras ur ett energihänseende, så att våra kunder kan minimera energin per producerad påse.
I vår kontorsmiljö använder vi endast **återanvända** möbler och vi erbjuder våra kunder att **reparera** och uppgradera gamla maskiner för att förlänga deras livslängd och därmed minska behovet av nytillverkning. **Materialåtervinning** sliter mindre på jordens resurser och vi arbetar kontinuerligt för att förbättra våra maskiner så att våra kunder får möjlighet att använda mer återvunnen plastfilm i sin produktion. Genom vårt nära samarbete med Sysav och implementeringen av ett rigoröst internt avfallssorteringssystem ser vi till att viktiga material kommer andra tillgodo. Den andel av vårt avfall som inte går att materialåtervinna skickas till **energiutvinning** genom förbränning, men vår målsättning är att minska denna andel från 25 procent till 15 procent. Genom att **avfallshantering** finns med som ett viktigt perspektiv redan i produktutvecklingsfasen av våra maskiner arbetar vi för att minska det generella avfallsbehovet. Detta innebär exempelvis att när våra maskiner väl når slutet av sin livslängd ska kunden smidigt kunna sortera komponenterna för olika typer av materialåtervinning.



	Vår organisation	Våra produkter	Agenda 2030-mål	Agenda 2030-Delmål*
Minimering	Fossilfri elektrisk energi Uppmuntran till medarbetare att använda elektriska fordon	Minska energianvändningen per producerad enhet (påse eller kilo PE)	7 HÅLLBAR ENERGI FÖR ALLA 13 BEKÄMPA KLIMATFÖRÄNDRINGARNA	Delmål 7.2 Delmål 13.2
Återanvändning och reparation	Enbart återanvända kontorsmöbler	Service och uppdatering av produkter för att öka livslängden Serviceavtal och tillhandahålla komponenter	12 HÅLLBAR KONSUMTION OCH PRODUKTION	Delmål 12.5
Materialåtervinning	Samarbete med Sysav för att minska andelen avfall som går till förbränning från 25 % till 15% **	Öka kapaciteten att använda återvunnen plastfilm (PE)	12 HÅLLBAR KONSUMTION OCH PRODUKTION	Delmål 12.5; 12.6
Energiutvinning	Samarbete med Sysav för att minska andelen avfall som går till förbränning från 25 % till 15% **		14 HAV OCH MARINA RESURSER	Delmål 14.1
Avfallshantering	Stöd till samhällsinitiativ, såsom stiftelsen Håll Sverige Rent	Design och produktutveckling för att minska behov av deponi	12 HÅLLBAR KONSUMTION OCH PRODUKTION	Delmål 12.5

* Under det kommande året kommer vårt hållbarhetsarbete knytas till delmålen
** 2019 gick 6,8 ton (25 % av 27 ton) av vårt avfall till förbränning/energiåtervinning.

Landqvist Mekaniska

Segment Teknik

FOTO: Peter Kroon

Investerar för ökad kapacitet

Landqvist Mekaniska är ett verkstadsföretag som är specialiserade på legotillverkning för internationella industrikunder samt mindre regionala aktörer i Sverige. Bolaget arbetar med kvalificerade komponenter i små till medelstora serier för bland annat trailer, bygg och fordonsindustrin. Bolaget har en stark position på marknaden genom att de med flexibilitet tillsammans med stor förädlingsgrad kan leverera hög kvalitet med leveranssäkerhet till en etablerad kundbas.

Orderingången var god under inledningen av året men uppvisade en avmattning under tredje kvartalet på grund av en ökad försiktighet från kunderna utifrån det rådande konjunkturläget. Denna försiktighet märks hos den största kunden inom segmentet offroad, som tillverkar motorer för dessa applikationer. Trots den allmänna nedgången i efterfrågan under året finns flera positiva signaler inom offroad framöver vilket bör gynna Landqvist inom flera applikationsområden. Under året hade Landqvist en ökning i efterfrågan av komponenter som är avsedda för större lastbilstrailers. Det fanns även en god efterfrågan från aktörer i byggbranschen. Landqvist levererade bland annat till en kund som är specialiserad på konstruktioner för lagerhallar. Landqvist säljer även komponenter till den marina sektorn, vilket betraktas som en marknad med goda utsikter framöver.

Landqvist har i likhet med 2018 fokuserat på att utveckla den befintliga kundbasen. På grund av ett maximalt utnyttjande av de befintliga lokalerna och en maximal produktionstakt, har bolaget inte haft möjligheten att ta emot förfrågningar från nya kunder. Landqvist har nu utökat produktionsytan med 800 kvm och under 2021 planeras ytterligare 1000 kvm att byggas. Investeringen bedöms vara en nödvändighet för att kunna tillmötesgå fler förfrågningar och för att kunna hantera större volymer framöver.

Under året har Landqvist fått in förfrågningar om att ta fram prototyper från flera kunder, bland annat prototyper till nya modellserier från en stor trucktillverkare. I dessa processer är det viktigt att kunna leverera högsta kvalitet och att det blir en så friktionsfri resa som möjligt från framtagande av prototyp till slutlig serieproduktion.

För Landqvist var 2019 ett år av förväntad återhämtning till normala volymer efter ett ovanligt starkt 2018. 2018 hade en ovanligt stark efterfrågan, framförallt kopplad till den nya emissionslagstiftningen som trädde i kraft första kvartalet 2019.

Under året har investeringar gjorts som säkerställer att Landqvist blir en mer robust organisation på sikt, som är redo för nästa steg. Det innebär bland annat att kompetens delas i större utsträckning bland anställda för att säkerställa backuplösningar i olika delar av verksamheten. Dessutom har nyanställningar gjorts inom personal som arbetar med beredning av material samt inom produktionsplanering. Mycket tid och resurser har även lagts på att förbättra produktionsflödet i samband med utbyggnaden av lokalerna. Det finns goda förutsättningar för en fortsatt lönsam verksamhet.

NOM Holding

Segment Handel

Fokus på lönsamhet och nya affärer

Normann Olsen Maskin AS och Norgeodesi AS, som tillsammans utgör NOM Holding AS, är två teknikinriktade handelsföretag som är aktiva på den norska marknaden.

Normann Olsen Maskin

Bolaget importerar och säljer slip- och byggmaskiner, lyftutrustning, materialhanteringsutrustning, luftrenare, industridammsugare, Twister rengöringssystem och laser till den norska bygg- och anläggningsbranschen. Normann Olsens strategiska riktning sedan 2018 är att fokusera på försäljning av slip- och anläggningsutrustning. Strategin har sedan dess utvecklats enligt plan och produkterna visar en god avkastning och tillväxtpotential.

Från december 2019 blev Normann Olsen Maskin ensam återförsäljare för Scanmaskin Sweden på den norska marknaden. Scanmaskin är en väletablerad aktör inom byggbranschen som erbjuder ett brett sortiment av slipmaskiner, diamantverktyg, industridammsugare, betongfräsar och mycket mer till byggindustrin. Avtalet tar vid efter ett tidigare samarbete gällande liknande produkter. Normann Olsen Maskin har genom samarbetet med Scanmaskin kunnat utöka sitt sortiment ytterligare och ser positivt på den fortsatta utvecklingen.

Ett par varumärken utmärkte sig under året. Varumärket Probst har utvecklats väl på den norska marknaden som visar en fortsatt stark trend inom nybyggnation. Probst erbjuder ett brett utbud av stora maskiner och mindre produkter för stenläggning. Aerolift är ett nytillkommet varumärke i Normann Olsen Maskin utbud som också har visat god försäljning under året. Aerolift erbjuder maskiner för hantering av tyngre betongelement med hjälp av lyftanordningar som bygger på vakuumteknik.

Den norska marknaden ser ut att vara fortsatt stabil för Normann Olsen Maskin och det ekonomiska läget har stabiliserats genom ett kostnadseffektivt arbetssätt i hela organisationen.

Norgeodesi

Norgeodesi säljer riktinstrument och utrustning för lantmätning, samt bygg- och anläggningslaser. Erbjudandet mot kund innefattar försäljning, service, support och utbildningar för samtliga produkter. Bolaget fortsätter att växa och förbättrar sitt rörelseresultat. Norgeodesi har en väl genomarbetad plan för att hålla kostnaderna på en låg nivå och bibehålla lönsamheten.

Bolaget fortsätter att vara mycket aktiva genom olika former av marknadsföring och med frekvent medverkan på ett stort antal mässor. Aktivitetsnivån har gett resultat med såväl ökat intresse för produkterna som en förbättrad omsättning. Under året har Norgeodesi bland annat ökat försäljningen av bygg- och anläggningslaser. Norgeodesi är även en relativt stor tredjepartsleverantör av mätutrustning, då kunder ibland har exempelvis egen programvara för GPS som i så fall kan kombineras med Norgeodesis hårdvara.

Inga nya ramavtal har tecknats under året och Norgeodesi fortsätter att leverera på befintliga ramavtal från 2018 enligt plan. Konkurrensen är hög på den norska marknaden men det finns en stabil efterfrågan som bedöms vara fortsatt gynnsam.

Lönsamhet och hållbarhet går hand i hand

Midways filosofi är ett långsiktigt ägande av välmående och stabila bolag, där grundförutsättningen är att lönsamhet och hållbarhet går hand i hand. Som börsnoterat bolag är våra ägares ökade intresse för hållbarhet en viktig drivkraft för hur vi som koncern ska agera.

En stor del av dagens mest centrala hållbarhetsfrågor är företagsunika och drivs därför bäst av varje enskilt dotterbolag utifrån dess särskilda verksamhet. Detta berör exempelvis frågor om material, avfallshantering och effektiv energianvändning. Kompetensen hos våra bolag kan inte ersättas av koncernens styrning och därför är ett flertal styrdokument implementerade på lokal nivå som styr det dagliga hållbarhetsarbetet.

Samtidigt ska Midway genom ett ansvarsfullt engagemang i dotterbolagen bidra till en mer hållbar utveckling. Därför har koncernens hållbarhetsstyrning utformats för att i huvudsak komplettera och stärka det hållbarhetsarbete som redan finns på plats, medan koncernen i vissa fall varit pådrivande. På så vis möjliggör vi för de gemensamma ansträngningar som gör att vi bättre kan möta våra ägares förväntningar och kunders krav som i slutändan stärker vår konkurrenskraft.

En mer aktiv styrning av hållbarhetsarbetet

En viktig roll för Midway som ägarbolag är att utveckla och tillhandahålla de policydokument som ska vägleda arbetet bland våra dotterbolag. Samtliga dokument ska implementeras av respektive bolagsledning och ses över årligen av koncernledningen.

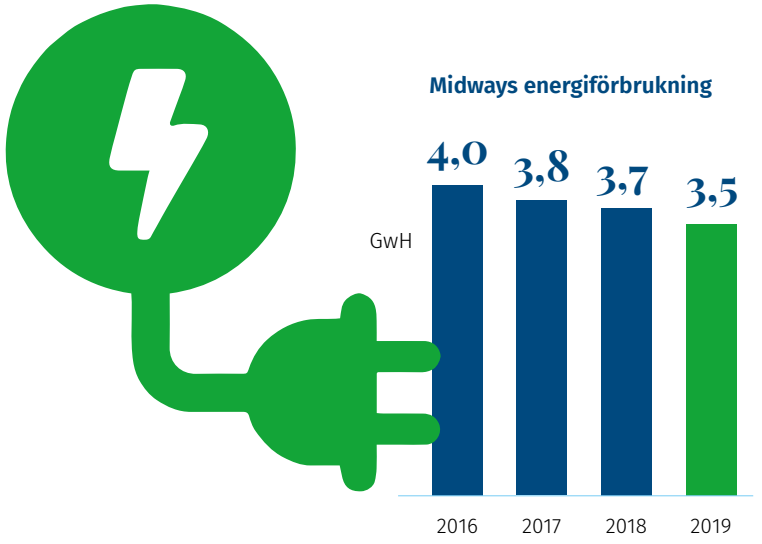
I takt med att Midway rör sig från konglomerat till industrialist kommer även hållbarhetsarbetet att utvecklas, vilket bland annat innebär att den koncerngemensamma mätningen av hållbarhetsindikatorer kommer att utvidgas, bland annat för området mänskliga rättigheter. I nuläget är mätningen på koncernnivå begränsad till ett urval indikatorer, men varje dotterbolag kommer även i fortsättning att ha kravet att sätta upp egna, för verksamheten relevanta, mätetal som ska anges till koncernledningen inklusive utfallet under året.

Gemensamt för alla dotterbolagen är exempelvis användningen av specifika miljömätetal och en kontinuerlig uppföljning av energiförbrukning, som framför allt för HAKI och Landqvist har minskat särskilt de senaste åren. Därutöver sker även mätning och uppföljning beträffande korruption, arbetsplatsolyckor, samt individuella, verksamhetsspecifika mätningar så som vattenförbrukning, mängd återvunnet material och energikonsumtion per producerad enhet. Mer om verksamhetsspecifika faktorer beskrivs bland annat på sidorna 12-13 och på sidan 16.

Antalet rapporterade olyckor för 2019 inom Midway uppgår till 11 vilket är en försämring jämfört med 2018 då 4 olyckor rapporterades. Ingen av olyckorna var av allvarligare karaktär men Midway tar utvecklingen på stort allvar och har intensifierat dialogen med dotterbolagen kring utvecklingen av det förebyggande arbetet. Samtliga bolag inom koncernen erbjuder hälsofrämjande aktiviteter för alla anställda i olika former, exempelvis tillgång till motion på arbetsplatsen och friskvårdsbidrag. Samtliga bolag inom koncernen investerar också i fortbildning för de anställda. Investering i utbildning per anställd uppgick i medeltal till 7000 kr under 2019 vilket är en ökning jämfört med 5000 kr under 2018.

Under 2017 skedde en grundlig genomgång av dotterbolagens hållbarhetsarbete, intressentdialoger, väsentlighetsanalys och riskanalys. Arbetet resulterade i att ett flertal styrdokument och processer utvecklades med syftet att vi bättre ska kunna styra koncernens och dotterbolagens miljömässiga och sociala påverkan. De centrala styrdokumenten är vår hållbarhetspolicy, interna uppförandekod, uppförandekod för leverantörer samt mångfaldhetspolicy för styrelsen. Dessa har till syfte att göra det dagliga hållbarhetsarbetet tydligare såväl internt som externt. Arbetet med att implementera dessa har pågått under 2019 och inga nya dokument har bedömts som nödvändiga i nuläget.

Hållbarhetspolicyn är ett resultat av koncernens nya modell för hållbarhetsstyrning som kom på plats 2017. Policyn definierar vad vi förväntar oss av vår egen organisation och koncernbolag och skapar därmed förutsättningar för en mer aktiv styrning och uppföljning av de hållbarhetsfrågor som är av särskild betydelse för koncernen. Utöver detta preciserar hållbarhetspolicyn koncernens löften till våra ägare och dotterbolag, våra medarbetare, miljön och det omkringliggande samhället.



Midways Hållbarhetsrapport

Vår gemensamma uppförandekod definierar förväntningarna på hur medarbetare såväl som styrelsen liksom alla som agerar i vårt eller dotterbolagens namn ska agera i olika situationer. Koden utgör kärnan i Midway Holdings förhållningssätt till affärsetik och genom att agera i linje med denna ser vi till att alla de som möter koncernen och dess bolag förstår och känner sig trygga med vad vi som helhet står för. Genom att uppförandekoden implementeras i varje dotterbolags verksamhet säkerställer vi ett enhetligt agerande genom hela koncernen beträffande områden som:

- Mänskliga rättigheter
- Jämställdhet och mångfald (kompletteras även av en särskild mångfaldspolicy för styrelsen)
- Hälsa och säkerhet
- Motverkande av korruption
- Hantering av intressekonflikter och förutsättningar för rättvis konkurrens
- Hantering av person- och kunduppgifter

Beträffande arbetet med att motverka korruption anger uppförandekoden allmänna förhållningsregler som dotterbolagen ska följa. Under 2019 har exempelvis HAKI utvecklat ett webbverktyg som på ett smidigare sätt ska tydliggöra för medarbetarna vad som är korrekt beteende. Uppförandekoden omfattar även hur vi som koncern ställer oss till mänskliga rättigheter och anger hur vi ska arbeta förebyggande med utbildning samt hur vi går tillväga i de fall en överträdelse skulle upptäckas. Antal incidenter av korruption inom koncernen har uppmätts till 0 för både 2018 och 2019.

Vår koncernövergripande leverantörskod är ett verktyg för hur dotterbolagen ska bedöma våra leverantörers arbete, för att säkerställa att arbetet längs med värdekedjan sker med hänsyn till våra krav på arbetsvillkor och miljömässighet.

Styrelsens mångfaldspolicy har som mål att främja ett oberoende och kritiskt förhållningssätt i styrelsens arbete, vilket innebär att ledamöterna ska ha varierande kön, ålder, geografiskt ursprung samt utbildnings- och yrkesbakgrund.

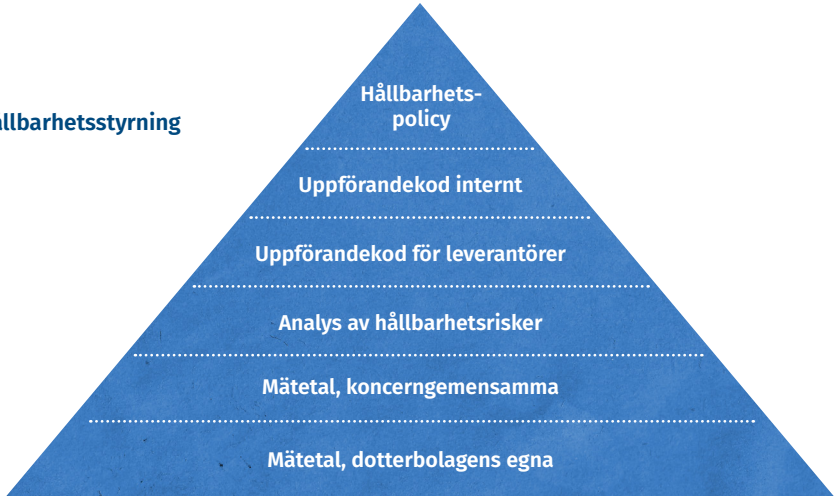
Hantering av hållbarhetsrisker

Riskerna kopplade till koncernens verksamhet är främst produktionsrelaterade och kopplade till arbetsmiljön hos våra dotterbolag. Bolagen hanterar inga farliga kemikalier och det förekommer inga större utsläpp inom verksamheten.

Det förekommer en jämn klimatpåverkan i produktionen som främst kan härledas från insatsmaterial och transporter. Koncernens bolag arbetar därför aktivt för att minska materialåtgången, bland annat genom att öka andelen återvunnet och återanvänt material i produktionen. Därutöver sker även ett kontinuerligt arbete med att säkerställa att koncernens underleverantörer, så som producerande företag och transportaktörer, lever upp till våra krav som anges i den koncernövergripande leverantörskoden.

De arbetsmiljömässiga riskerna är främst relaterade till hanteringen av tungt gods, maskinhantering, samt manuella arbeten som svetsning. För att hantera dessa risker prioriteras adekvat skyddsutrustning och lämpliga arbetsverktyg genomgående samtidigt som arbetsspecifika utbildningar för personalen sker kontinuerligt. Samtliga dotterbolag följer regelbundet upp samtliga arbetsmiljörisker och har rutiner för att uppmärksamma och agera vid eventuella olyckor.

Midways hållbarhetsstyrning



Utvecklingen av Midways B-aktie

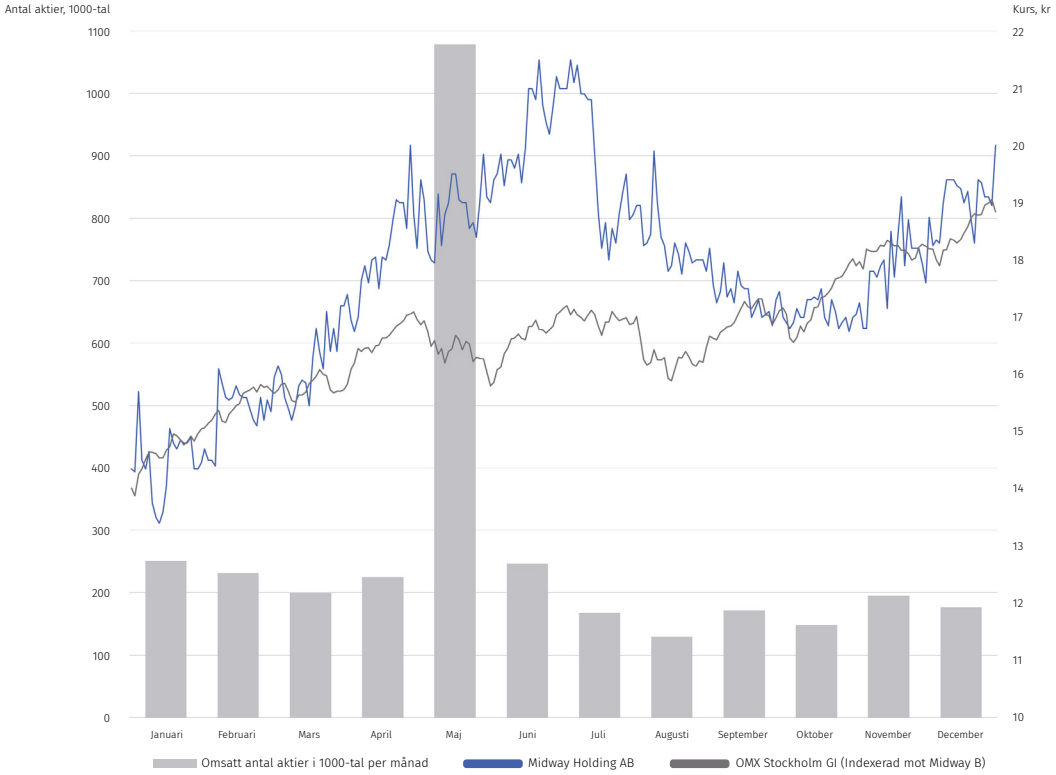
Midwayaktien handlas på NASDAQ OMX Stockholm (”Stockholmsbörsen”) Small Cap.

Under 2019 omsattes totalt 3,2 (2,1) miljoner B-aktier i Midway. Värdet på de omsatta aktierna uppgick till 59,5 (31,7) Mkr.

Den genomsnittliga omsättningen av B-aktier uppgick till 13 000 (8 498) aktier per börsdag, vilket motsvarar 0,24 Mkr (0,13) Mkr. Avslut skedde 249 (246) av 250 (250) börsdagar. Under 2019 ökade B-aktien med 42,9 % medan OMX SPI ökade med 29,6 %.

Midways totala börsvärde, A- och B-aktier, per 2019-12-31 uppgick till 555 Mkr (353 Mkr).

Midway Holding AB's kursutveckling 2019-01-01--2019-12-31



Största aktieägare per 2019-12-31

Ägare	MIDW A	MIDW B	Kapital	Röster
Tibia Konsult AB	5 374 920	6 960 289	45,14%	52,06%
Marknadspotential AB	2 972 382	397 357	12,33%	25,83%
Fosielund Holding AB	8 382	1 471 515	5,41%	1,33%
Malmöhus Invest AB	340 000	1 051 754	5,09%	3,82%
Avanza Pension	1 452	761 455	2,79%	0,67%
Peter Henry Svensson	336 096	103 055	1,61%	2,97%
Inger Bergstrand	240 000	180 000	1,54%	2,21%
Fam Leif Göransson	10 514	315 628	1,19%	0,36%
Anders Steen	-	206 950	0,76%	0,18%
Nordnet Pensionsförsäkring	1 340	189 339	0,70%	0,17%
Övriga	635 707	5 771 001	23,44%	10,40%
Totalt	**9 920 793**	**17 408 343**	**100%**	**100%**

Aktiekapitalets utveckling

Midways aktiekapital uppgick per 2019-12-31 till 273 291 360 kronor fördelat på 27 329 136 aktier varav 9 920 793 A-aktier och 17 408 343 B-aktier, envar med ett kvotvärde om 10 kronor. Aktie av serie A berättigar till 10 röster och av serie B till 1 röst.

Aktieägarstruktur per 2019-12-31

Antal aktier	Antal reg aktieägare	% av alla ägare	Ägt antal aktier	% av alla aktier	Medeltal per aktieägare
1-1 000	2 952	78%	886 313	3%	300
1 001-10 000	712	19%	2 157 286	8%	3 030
10 001-20 000	42	1%	649 936	2%	15 475
20 001-	57	2%	23 635 601	87%	414 660
Summa	**3 763**	**100%**	**27 329 136**	**100%**	**7 263**

Aktiedata [1)]

		2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012	2011	2010
Resultat per aktie enl IAS 19R	(kr)	2,30	1,91	-1,26	-0,16	1,71	-	-	-	-	-
Resultat per aktie enl IAS 19R, total verksamhet	(kr)	1,66	0,08	-0,75	-1,71	0,64	-2,12	-0,69	-0,55	-	-
Resultat per aktie enl IAS 19	(kr)	-	-	-	-	-	-	-	-	-0,60	1,42
Resultat per aktie efter full utspädning 2)	(kr)	2,30	1,81	-1,26	-0,16	1,63	-	-	-	-	-
Resultat per aktie efter full utspädning, total verksamhet 2)	(kr)	1,66	0,08	-0,75	-1,71	0,64	-2,12	-	-	-	-
Kassaflöde per aktie, total verksamhet 3)	(kr)	-2,25	0,84	1,46	0,37	2,65	3,55	1,58	1,88	1,00	4,22
Eget kapital per aktie	(kr)	18	16	16	17	18	18	20	22	23	25
Eget kapital per aktie efter full utspädning 2)	(kr)	18	16	16	17	18	18	-	-	-	-
Börskurs B-aktie/Eget kapital	(%)	114	88	101	117	99	82	86	74	77	168
Börskurs B-aktie/Kassaflöde 3)	(ggr)	-8,9	16,7	11,0	53,0	6,9	6,3	10,9	8,7	17,8	10,1
Börskurs B-aktie 30/12-2019	(kr)	20,0	14,0	16,1	19,6	18,3	15,1	17,2	16,3	17,8	42,5
P/E-tal	(ggr)	9	7	-	-	11	-	-	-	-	30
Utdelning	(kr)	0,60	0,50	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,50	1,50
Direktavkastning	(%)	3,0	3,6	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2,8	3,5

1) Avser kvarvarande verksamhet enligt 2019 års definition för 2019 och 2018 om inget annat anges. För åren 2015-2017 avses kvarvarande verksamhet så som definierat i tidigare års årsredovisningar. Jämförelsesiffrorna för övriga år avser total verksamhet. De avyttrade företagen har räknats om och redovisas enligt IFRS som avvecklad verksamhet på en rad efter periodens resultat för kvarvarande verksamheter.

2) Utspädningseffekter beaktas endast i de fall de medför att resultatet per aktie försämras.

3) För 2016-2019 presenteras kassaflöde per aktie istället för bruttokassaflöde per aktie. Åren 2015 och tidigare har ej räknats om utan avser bruttokassaflöde per aktie.

DEFINITIONER

Resultat per aktie: Årets resultat i relation till genomsnittligt antal aktier. Redovisas för kvarvarande och total verksamhet.

Resultat per aktie efter full utspädning: Årets resultat i relation till genomsnittligt antal aktier justerat med utspädningseffekten för utestående konvertibler. Utspädningseffekten för konvertibler är det antal aktier som kan tillkomma vid full konvertering. Redovisas för kvarvarande och total verksamhet.

P/E-tal: Börskurs på B-aktien vid årets slut i relation till resultat per aktie.

Direktavkastning: Aktieutdelning i procent av börskurs på B-aktien vid årets slut.

Bruttokassaflöde per aktie: Nettokassaflöde med återläggning av nettoinvesteringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar, total verksamhet i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

Kvarvarande verksamhet:

Teknik: FAS Converting Machinery, HAKI, Landqvist Mekaniska Verkstad.

Handel: Norgeodesi & Normann Olsen Maskin (NOM Holding).

Avvecklad verksamhet: I avvecklad verksamhet ingår Sporrong, Stans & Press, Sigarth, Gustaf E Bil samt Midtrailer.

Midway presenterar en numerisk avstämning av alternativa nyckeltal på hemsidan.

Tio år i sammandrag [4]

		2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012	2011	2010
Nettoomsättning	(Mkr)	796	768	1 316	1 670	1 534	2 365	2 377	2 312	2 244	2 032
varav utlandet	(%)	76	75	53	47	56	42	37	37	33	36
Resultat före skatt	(Mkr)	74	56	-28	-7	57	-47	-18	-10	-21	57
Inkomstskatt	(Mkr)	-12	-9	-3	3	-15	-5	3	-3	8	-21
Årets resultat	(Mkr)	61	47	-31	-4	42	-52	-15	-13	-13	36
Innehav utan bestämmande inflytandes andel	(Mkr)	0	0	0	0	1	0	1	1	2	-2
Eget kapital, inkl innehav utan bestämmande inflytande	(Mkr)	481	390	390	412	463	464	504	524	573	629
Räntebärande skulder	(Mkr)	167	230	398	411	607	508	473	401	354	264
Räntebärande nettoskuld	(Mkr)	144	89	286	356	573	462	420	353	271	171
Soliditet	(%)	60	44	36	35	32	33	35	38	42	48
Soliditet, inkl konvertibellån	(%)	60	55	45	42	38	39	-	-	-	-
Skuldsättningsgrad	(ggr)	0,3	0,6	1,0	1,0	1,3	1,1	0,9	0,8	0,6	0,4
Räntetäckningsgrad	(ggr)	28,8	0,7	neg	0,8	2,1	neg	0,2	0,4	neg	5,5
Avkastning på eget kapital	(%)	14	12	neg	neg	4	neg	neg	neg	neg	6
Avkastning på sysselsatt kapital	(%)	12	9	neg	0	6	neg	1	1	neg	7
Kassaflöde, total verksamhet 5)	(Mkr)	-60	21	35	9	65	87	39	46	25	104
Nettoinvesteringar, total verksamhet	(Mkr)	12	66	69	92	49	80	67	58	60	51
Antal anställda		227	221	342	613	850	1 025	1 090	1 080	1 036	935
varav utlandet		93	94	122	254	258	302	290	288	294	262

4) Avser kvarvarande verksamhet enligt 2019 års definition för åren 2019 och 2018 om inget annat anges. För åren 2015-2017 avses kvarvarande verksamhet så som definierat i tidigare års årsredovisningar. Jämförelsesiffrorna för övriga år avser total verksamhet. De avyttrade företagen har räknats om och redovisas enligt IFRS som avvecklad verksamhet på en rad efter periodens resultat för kvarvarande verksamheter.

5) För 2016-2019 presenteras kassaflöde istället för bruttokassaflöde. Åren 2015 och tidigare har ej räknats om utan avser bruttokassaflöde.

DEFINITIONER

Soliditet: Eget kapital inklusive minoritetsintressen i relation till balansomslutningen.

Räntebärande nettoskuld: Räntebärande skulder, inklusive räntebärande del av avsättningar men exklusive konvertibelt förlagslån, med avdrag för likvida medel och kortfristiga placeringar.

Räntetäckningsgrad: Resultat före skatt plus finansiella kostnader i relation till finansiella kostnader.

Skuldsättningsgrad: Räntebärande skulder i relation till eget kapital.

Avkastning på eget kapital: Årets resultat i relation till genomsnittligt eget kapital.

Sysselsatt kapital: Balansomslutning minskad med kortfristiga ej räntebärande skulder.

Avkastning på sysselsatt kapital: Resultat före skatt plus räntekostnader i relation till genomsnittligt sysselsatt kapital.

Bruttokassaflöde: Resultat efter betald skatt med tillägg för avskrivningar och ej kassaflödespåverkande poster.

Justerat rörelseresultat: Rörelseresultat justerat för jämförelsestörande poster, dvs poster som är av engångskaraktär och inte kan förväntas återkomma som en del av den ordinarie verksamheten. För 2019 avser detta vinst om 8 Mkr vid avyttring av en fastighet. För 2018 fanns inga jämförelsestörande poster.

Nettoinvesteringar: Årets investeringar minskade med årets avyttringar

Ett händelserikt år

Det första halvåret 2019 präglades av två stora händelser. Vi avyttrade dotterbolaget Gustaf E Bil och slutförde en avveckling av Midtrailer. Avvecklingsprocessen genomfördes på ett, efter förutsättningarna, bra sätt och med ett något bättre ekonomiskt utfall än våra kalkyler från 2018. Parallellt med detta arbetade vi intensivt med att finna en lämplig köpare av Gustaf E Bil, vilket var både komplicerat och tidskrävande av såväl finansiella som organisatoriska skäl. Det blev som vi tidigare kommunicerat en större resultatmässig negativ effekt för Midway, men eftersom Gustaf E Bil även hade väsentliga finansiella skulder fick avyttringen en positiv effekt på vår nettoskuld.

Under våren säkrade vi ett nytt treårigt finansieringsavtal. Avtalet har sin utgångspunkt i befintlig verksamhet med utrymme för vissa investeringar. Vi är nöjda med både avtalets längd och villkor. Finansieringsavtalet ingicks parallellt med att Midways två största aktieägare, Tibia Konsult AB och Marknadspotential AB, valde att konvertera sina lån till aktier, vilket tydligt visar på deras förtroende för den resa som vi är inne på. Med dessa två bitar på plats kunde vi återbetala resterande konvertibellån, uppgående till 42 mkr.

Första halvåret visade ur ett operationellt perspektiv en positiv utveckling, där HAKI, Landqvist och NOM Holding levererade två fina inledande kvartal. Under det andra halvåret har vi generellt upplevt en mer avvaktande marknad för några av våra bolag med en lägre omsättning och lönsamhet som följd. Midways rörelsemarginal har stabiliserats sig runt 8 procent vilket är betydligt bättre än de nivåer som bolaget uppvisat historiskt. HAKI levererar ungefär likvärdig marginal jämfört med föregående år. Vi arbetar fortlöpande med effektiviseringar av centrala processer. Finansnettot är bättre än på länge vilket är både en effekt av reglering av konvertibellån men också att vi har en låg skuldsättningsnivå.

Under 2019 har vi misslyckats med att frigöra det kapital som vi hade räknat med i HAKI. Bolaget har haft en större internationell exponering, vilket gör att både logistik och betalningsvillkor binder mer kapital än vad som är brukligt. Det är strategiska affärer men som på kort sikt binder mycket kapital i HAKI. Midways nettoskuld justerad för tillkommande skulder enligt IFRS 16, är i stort sett oförändrad jämfört med föregående år. Samtidigt har vi lyckats med att betala ut konvertibelskulder på 42 mkr, betalat en utdelning på 14 mkr och genomfört vårt första förvärv sedan 2012.

Vi ser nu ett något tuffare konjunkturläge för våra innehav jämfört med för tolv månader sedan, vilket gör det till en större utmaning att växa organiskt. För Midway är förvärvsarbetet centralt och detta arbete får nu än högre prioritet. Med vår starka balansräkning finns det utrymme för att göra ytterligare offensiva aktiviteter. Dessa aktiviteter sker under förutsättning att vi finner strategiskt intressanta förvärv som passar väl in i HAKI och inom befintliga ramar, utan att våra finansiella nyckeltal påverkas i väsentlig omfattning. Vi arbetar parallellt med att vara så tydliga och transparenta som möjligt mot marknaden, vilket underlättas av att vi idag har en mer renodlad koncern med fokus mot industrin. Ett tydligt exempel på detta är vårt beslut, efter balansdagen, att dela upp koncernen i två nya affärsområden, Safe Access Solutions respektive Industrial Services.

Rikard Fransson
CFO

Årsredovisning

28	Förvaltningsberättelse
31	Koncernens rapport över totalresultat
32	Koncernens balansräkning
33	Koncernens rapport över förändringar i eget kapital
34	Koncernens kassaflödesanalys
35	Moderbolagets resultaträkning
36	Moderbolagets balansräkning
37	Moderbolagets eget kapital
38	Moderbolagets kassaflödesanalys
39	Redovisningsprinciper och riskredovisning
45	Moderbolagets redovisningsprinciper
46	Noter
65	Revisionsberättelse
69	Bolagsstyrningsrapport
72	Revisors yttrande om bolagsstyrningsrapporten
73	Revisorns yttrande avseende den lagstadgade hållbarhetsrapporten
74	Styrelse
75	Koncernstab, Revisorer
75	Årsstämma
76	Adresser

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Midway Holding AB (publ) (556323-2536) lämnar härmed följande redogörelse för 2019 års verksamhet. Rapporterna över totalresultatet, balansräkningarna, kassaflödes- och eget kapitalanalyserna samt redovisningsprinciper, riskredovisning och noter utgör en del av årsredovisningen. Midway Holding AB är ett dotterbolag till Tibia Konsult AB (556154-8008). Tibia Konsult AB, som har säte i Malmö, äger 45,1 % av kapitalet och 52,1 % av rösterna i Midway Holding AB. Midways säte och huvudkontor är beläget i Malmö.

Verksamheten

Midway Holding AB är ett investmentbolag och koncernen består av mindre och medelstora bolag inom ett antal olika branscher. Under 2019 har renodlingen av koncernens innehav fortsatt enligt den strategi som fastslogs 2018. Koncernens största dotterbolag är HAKI som under 2019 svarade för 69 procent av koncernens externa omsättning. Verksamheten är i dagsläget uppdelad i två segment – Teknikföretag och Handelsföretag. För närmare beskrivning av bolagen i de två segmenten hänvisas till sidorna 8-20. Midway Holding AB är noterat på Nasdaq OMX Stockholm Small Cap.

Finansiell utveckling under 2019

I december förvärvade Midway genom dotterbolaget HAKI brittiska Span Access Solutions. Genom förvärvet förstärks HAKIs erbjudande med ytterligare produkter för säkra arbetsförhållanden i komplexa arbetsmiljöer. För information om förvärvets finansiella påverkan, se not 30.

Dotterbolaget Gustaf E Bil avyttrades i maj 2019 med ett koncernmässigt resultat som uppgick till cirka -20 Mkr. I december 2018 kommunicerades att Midway avsåg att avveckla verksamheten i Midtrailer AB med avvecklingskostnader på 32 Mkr som belastade resultatet 2018 som följd. Under 2019 har avvecklingen i allt väsentligt avslutats till en kostnad om 28 Mkr. De bolag som avyttrats och avvecklats redovisas som avvecklad verksamhet i enlighet med IFRS 5 på en separat rad efter periodens resultat för kvarvarande verksamhet. I avvecklad verksamhet ingår, förutom Gustaf E Bil, även Sporrong, Stans & Press och Sigarth som avyttrades under 2018 samt Midtrailer. Mer information om avyttrade bolag framgår av not 29.

Midway-koncernens omsättning för kvarvarande verksamhet 2019 uppgick till 796 (768) Mkr. Ökningen jämfört med föregående år är främst hänförbar till tillväxt inom HAKI, delvis drivet en större försäljning till en stor kund i Storbritannien som skedde i mars. Rörelseresultatet för kvarvarande verksamhet uppgick till 74 (66) Mkr och resultat före skatt för kvarvarande verksamhet uppgick till 73 (56) Mkr. I rörelseresultatet ingår jämförelsestörande poster uppgående till +8 (0) Mkr. Årets jämförelsestörande poster avser i sin helhet resultat från en fastighetsavyttring inom HAKI. Justerat rörelseresultat, vilket utgörs av rörelseresultat exklusive jämförelsestörande poster, uppgick till 66 (66) Mkr.

Midways två största aktieägare konverterade i mars 2019 sina innehav av konvertibla skuldebrev till ett nominellt belopp om 53 Mkr. Nominellt belopp på konvertibelt lån som återbetalades den 1 juli 2019 uppgick till 42 Mkr.

Koncernens kostnader för forskning och utveckling uppgår till 12,2 (11,9) Mkr och hänför sig främst till HAKI och FAS.

Koncernens nettoinvesteringar i maskiner, inventarier och byggnader uppgick till 5 (34) Mkr för kvarvarande verksamhet. Utöver normala ersättningsinvesteringar utgörs investeringarna primärt av uthyrningsmaterial och produktionsutrustning hos HAKI. Årets planenliga avskrivningar uppgick till 61 (45) Mkr, varav 21 Mkr är avskrivningar enligt IFRS 16.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet består i huvudsak av administration och styrning av koncernens innehav genom en decentraliserad affärsmodell. Moderbolaget hade vid utgången av 2019 tre anställda. För moderbolaget uppgick resultatet efter finansiella poster till 40 (-10) Mkr. Resultatförbättringen beror på högre utdelningar från dotterbolag under 2019. Soliditeten i moderbolaget uppgick till 73 (53) %.

Organisation och miljö

Tre av koncernens dotterbolag bedriver anmälningspliktig verksamhet enligt miljöbalken, varav två även kräver tillstånd. För mer information om Midways miljöarbete hänvisas till hållbarhetsrapporten som finns på sidorna 5-6, 12-13, 16 och 21-22.

Icke-finansiella resultatindikatorer

Koncernens icke-finansiella resultatindikatorer beskrivs i Hållbarhetsrapporten som återfinns på sidorna 5-6, 12-13, 16 och 21-22.

Finansiella risker och riskhantering

Midways finansiella riskhantering beskrivs i Not 20 Finansiell riskhantering och finansiella instrument.

Övriga risker

Riskhantering är en naturlig del av Midways verksamhet. Vissa risker kan Midway påverka medan andra ligger utanför koncernens direkta kontroll, såsom politisk osäkerhet, pandemier eller längre konjunkturnedgångar. Baserat på noggranna omvärldsanalyser kan Midway dock identifiera och bedöma riskernas påverkan på koncernens dotterbolag och därmed genom proaktivt arbete hantera eller dämpa deras potentiella negativa inverkan på dotterbolagen. Midway har utvecklat en formell process på koncernnivå för hantering av de risker som påverkar dotterbolagen, dess marknader och kunder, såväl som de finansiella marknaderna.

Signaler kring konjunkturen följs upp kontinuerligt genom löpande kontakt med kunder samt genom finansiella indikatorer såsom storlek på orderstock.

Brexits inverkan på marknaderna för koncernens dotterbolag är ännu osäker men koncernen följer utvecklingen kring Brexit och gör kontinuerliga riskanalyser och bedömningar.

En väsentlig del av koncernens intäkter härrör från kunder verksamma inom olje- och gasindustrin i framför allt Norge, men även i viss utsträckning i Storbritannien. På lång sikt påverkas investeringsnivåerna i denna industri av fluktuationer och nivåer på oljepris men även av utvecklingen mot ett större nyttjande av förnybara energikällor. Midway följer denna utveckling noga och ett viktigt steg i att minimera riskerna är att utveckla affärsmodeller, produkt- och tjänsteerbjudande för nya marknadsförhållanden.

Händelser efter balansdagen

Beslut har fattats att dela upp Midway i två nya affärsområden, Safe Access Solutions respektive Industrial Services. I affärsområdet Safe Access Solutions ingår HAKI, där Span Access är en del, och i affärsområdet Industrial Services ingår FAS, Landqvist Mekaniska Verkstad och NOM Holding. Dessa två affärsområden kommer även att utgöra segmentindelning i enlighet med IFRS 8 från och med det första kvartalet 2020.

Efter balansdagen har ett nytt Coronavirus utlöst en global pandemi. Virusutbrottet har medfört en förhöjd hälsorisk i samhället som även väntas påverka ekonomin väsentligt. Det är i nuläget för tidigt att uttala sig om hur stor påverkan Coronautbrottet får på Midways finansiella ställning och Midway avser att återkomma med mer information i bolagets delårsrapporter för 2020 alternativt i separata pressmeddelanden.

I övrigt har inga väsentliga händelser inträffat efter periodens utgång.

Bolagsstyrningsrapport

Bolagsstyrningsrapporten återfinns på sidorna 69-71.

Styrelsen och dess arbete

Midways styrelse består av sex ledamöter, valda av bolagsstämman. Två av ledamöterna har anknytning till Midways största aktieägare och fyra är oberoende av företagsledning och större aktieägare. Styrelsens ledamöter har lång och skiftande, såväl svensk som internationell, erfarenhet från flera olika verksamheter. Ledamöterna representerar både teknisk och kommersiell kompetens. Under 2019 hade styrelsen 9 protokollförda sammanträden. Styrelsen följer verksamheten såväl genom styrelsearbetet som genom den månatliga rapporteringen och genom informella kontakter mellan styrelsemötena.

Bolagets revisor deltar i samband med årsbokslutssammanträdet och rapporterar då sina iakttagelser från årets granskning direkt till styrelsen.

Styrelsen arbetar enligt fastställd arbetsordning. Styrelsen skall hålla minst fem ordinarie sammanträden per räkenskapsår. Därutöver skall styrelsemöten hållas när så erfordras.

Styrelsen skall i första hand ägna sig åt övergripande och långsiktiga frågor samt frågor som är av osedvanlig beskaffenhet eller av stor betydelse för bolaget eller koncernen. Vidare har styrelsen att fortlöpande bedöma hur VD uppfyller ansvaret för den löpande förvaltningen.

Styrelsens ordförande representerar styrelsen såväl externt som internt. Ordföranden leder styrelsens arbete, bevakar att styrelsen fullgör sina arbetsuppgifter i enlighet med lag och bolagsordning samt ser till att sammanträden hålls när det behövs. VD ansvarar för den löpande förvaltningen enligt de riktlinjer och anvisningar som styrelsen meddelar.

Riktlinjer för ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen 2019

De beslutade riktlinjerna för ersättning till ledande befattningshavare för 2019 har varit identiska med de som gällde för 2018. För ytterligare information om ersättning till ledande befattningshavare hänvisas till not 5. Fullständiga riktlinjer finns på hemsidan.

Förslag till beslut om riktlinjer för ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen 2020

Styrelsen föreslår att bolagsstämman beslutar i enlighet med nedanstående förslag angående riktlinjer för ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen. Styrelsens förslag är i allt väsentligt i överensstämmelse med tidigare års ersättningsprinciper och baseras på redan ingångna avtal mellan bolaget och ledande befattningshavare. Styrelsen har utsett ett Ersättningsutskott att förhandla ersättning med VD och till VD att förhandla ersättning med övriga i ledningen. Slutliga avtal redovisas för styrelsen.

I bolagsledningen ingår Sverker Lindberg (VD) och Rikard Fransson (CFO). Bolaget skall erbjuda en marknadsmässig totalkompensation som möjliggör att ledande befattningshavare kan rekryteras och behållas. Kompensationen till bolagsledningen består av fast lön, pension, en utifrån fast lön begränsad del rörlig ersättning samt övriga ersättningar. Tillsammans utgör dessa delar individens totalkompensation. Den fasta lönen skall beakta den enskildes ansvarsområden och erfarenhet.

Bolagsledningen har rätt till pensioner, vilka ska vara avgiftsbestämda. Pensionsåldern är 65 år.

Övriga ersättningar och förmåner skall vara marknadsmässiga och bidra till att underlätta befattningshavarens möjligheter att fullgöra sina arbetsuppgifter.

Bolagsledningens anställningsavtal inkluderar uppsägningsbestämmelser. Enligt dessa avtal kan anställning upphöra på den anställdes eller bolagets begäran med en uppsägningstid av sex respektive tolv månader.

Styrelsen skall äga rätt att frångå ovanstående riktlinjer om styrelsen bedömer att det i ett enskilt fall finns särskilda skäl som motiverar det.

I samband med uppdateringar i koden för svensk bolagsstyrning som träder i kraft under 2020 har förändringar gjorts i formalia och dokumentation för att följa de nya kraven. Dessa förändringar rör förtydliganden kring strategi och hållbarhet samt rekommendationer kring närståendetransaktioner. Inga förändringar av principer för ersättning föreslås för 2020. Fullständigt förslag till beslut om riktlinjer finns på hemsidan senast 3 veckor före årsstämma.

Valberedning

Valberedningen består av Jan Bengtsson, Anders Bergstrand och Mats Nilstoft. Valberedningen har de uppgifter som följer av Svensk kod för bolagsstyrning.

Aktieinformation

Den 31 december 2019 hade Midway Holding AB 27 329 136 aktier, varav 9 920 793 A-aktier (med tio röster vardera) samt 17 408 343 B-aktier (med en röst vardera). De två största aktieägarna vid årets slut var Tibia Konsult AB och Marknadspotential AB som hade 52,1 respektive 25,8 procent av rösterna i moderbolaget. Tibia Konsult AB representeras av Anders Bergstrand som ingår i Midways styrelse och Marknadspotential AB representeras av Svante Nilo Bengtsson som ingår i Midways styrelse. Bolagsordningen innehåller inget förbehåll om rösträttsbegränsning. Det fanns per balansdagen inget bemyndigande för styrelsen att emittera nya aktier eller förvärva egna aktier. Midway har inte kännedom om några avtal mellan aktieägare som medför begränsningar i rätten att överlåta aktier.

Bolagsordning

Bolagsordningen innehåller inte några särskilda bestämmelser om tillsättande eller entledigande av styrelseledamöter och inte heller om ändring av bolagsordningen.

Förslag till vinstdisposition

Koncernens disponibla medel enligt upprättad koncern-balansräkning uppgår till 220,4 Mkr, av detta utgör årets resultat 44,2 Mkr.

Till årsstämmans förfogande står i moderbolaget (kronor):

Balanserad vinst	61 724 109
Årets resultat	44 770 181
Summa	**106 494 290**

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att vinstmedel disponeras på följande sätt:

Utdelning till aktieägare 0,60 kr per aktie, totalt	16 397 482
Balanseras i ny räkning	90 096 808
Summa	**106 494 290**

Styrelsen anser att förslaget är förenligt med försiktighetsregeln i 17 kap. 3 § aktiebolagslagen enligt följande redogörelse: Styrelsens uppfattning är att vinstutdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav verksamhetens art, omfattning och risk ställer på storleken på det egna kapitalet, bolagets och koncernens konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Koncernens rapport över totalresultat

RÖRELSENS INTÄKTER OCH KOSTNADER, Mkr	Not	2019	2018
Nettoomsättning	1	796,3	767,7
Kostnad för sålda varor		-542,3	-511,2
BRUTTORESULTAT		**254,0**	**256,5**
Försäljningskostnader		-109,0	-101,7
Administrationskostnader	7	-70,6	-78,8
Forsknings- och utvecklingskostnader		-12,2	-11,9
Resultat från andelar i intresseföretag	15	-	3,1
Övriga rörelseintäkter	9	14,2	5,3
Övriga rörelsekostnader	9	-2,2	-6,1
RÖRELSERESULTAT	1,2,3,4,5,6,7,9,10	**74,2**	**66,4**
Finansnetto			
Finansiella intäkter	11	8,7	5,6
Finansiella kostnader	11	-9,3	-16,0
RESULTAT FÖRE SKATT		**73,6**	**56,0**
Inkomstskatt	12	-12,2	-9,1
ÅRETS RESULTAT, KVARVARANDE VERKSAMHET		**61,4**	**46,9**
Årets resultat från avvecklad verksamhet		-17,2	-45,2
ÅRETS RESULTAT, TOTAL VERKSAMHET		**44,2**	**1,7**
Kassaflödessäkringar		-	-0,2
Omräkningsdifferenser		3,8	3,1
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen		**3,8**	**2,9**
Omvärdering av nettopensionsförpliktelser		-1,6	-4,3
Poster som inte skall återföras i resultaträkningen		**-1,6**	**-4,3**
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt		**2,2**	**-1,4**
SUMMA TOTALRESULTAT FÖR ÅRET		**46,4**	**0,3**
Årets resultat hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		44,2	1,9
Innehav utan bestämmande inflytande		-	-0,2
		44,2	**1,7**
Summa totalresultat för året hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		46,4	0,5
Innehav utan bestämmande inflytande		-	-0,2
		46,4	**0,3**
Vinst per aktie, beräknat på årets resultat från kvarvarande verksamhet hänförligt till moderbolagets aktieägare, beräknat på 26 626 170 (24 517 272) aktier		2,30	1,91
Vinst per aktie, beräknat på årets resultat från kvarvarande verksamhet hänförligt till moderbolagets aktieägare, efter full utspädning, beräknat på 27 329 136 aktier[6)]		2,30	1,81
Vinst per aktie, beräknat på årets resultat från total verksamhet hänförligt till moderbolagets aktieägare, beräknat på 26 626 170 (24 517 272) aktier		1,66	0,08
Vinst per aktie, beräknat på årets resultat från total verksamhet hänförligt till moderbolagets aktieägare, efter full utspädning, beräknat på 27 329 136 aktier[6)]		1,66	0,08
Vinst per aktie, beräknat på summa totalresultat för året från total verksamhet hänförligt till moderbolagets aktieägare, beräknat på 26 626 170 (24 517 272) aktier		1,74	0.02
Vinst per aktie, beräknat på summa totalresultat för året från total verksamhet hänförligt till moderbolagets aktieägare efter full utspädning, beräknat på 27 329 136 aktier[6)]		1,74	0,02
Föreslagen utdelning per aktie, 27 329 136 (24 517 272) aktier		0,60	0,50

6) Utspädningseffekter beaktas endast i de fall de medför att resultatet per aktie försämras.

Koncernens balansräkning

TILLGÅNGAR, Mkr	Not	2019-12-31	2018-12-31
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Immateriella tillgångar	13		
Dataprogramvaror, Balanserade utgifter för utvecklingskostnader m m		12,8	8,0
Goodwill		30,3	20,2
SUMMA IMMATERIELLA TILLGÅNGAR		**43,1**	**28,2**
Materiella anläggningstillgångar	6, 13		
Byggnader och mark		73,8	36,4
Maskiner och andra tekniska anläggningar		63,2	63,4
Inventarier, verktyg och installationer		135,7	183,7
Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar		2,1	-
SUMMA MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		**274,8**	**283,5**
Finansiella anläggningstillgångar			
Uppskjuten skattefordran	12	0,5	16,0
Andelar i intresseföretag	15	1,4	1,7
Andra långfristiga värdepappersinnehav		-	1,0
Andra långfristiga fordringar	16, 20	75,5	35,2
SUMMA FINANSIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		**77,4**	**53,9**
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		**395,3**	**365,6**
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Varulager m m			
Råvaror och förnödenheter		34,5	45,3
Varor under tillverkning		30,4	31,1
Färdiga varor och handelsvaror		127,4	175,4
SUMMA VARULAGER		**192,3**	**251,8**
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	16, 20	151,6	118,1
Skattefordringar		3,1	3,9
Övriga fordringar		5,5	17,3
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	17	15,1	13,6
SUMMA KORTFRISTIGA FORDRINGAR		**175,3**	**152,9**
Kortfristiga placeringar	20	**-**	**9,7**
Likvida medel	19, 20	**38,7**	**99,1**
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		**406,3**	**513,5**
SUMMA TILLGÅNGAR		**801,6**	**879,1**

EGET KAPITAL OCH SKULDER, Mkr	Not	2019-12-31	2018-12-31
Kapital och reserver som kan hänföras till moderbolagets aktieägare			
Aktiekapital	21	273,3	245,2
Reserver		-12,9	-16,7
Balanserad vinst		220,4	161,4
		480,8	**389,9**
Innehav utan bestämmande inflytande		**-**	**0,4**
Summa eget kapital		**480,8**	**390,3**
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	20, 22	140,6	33,4
Övriga skulder		10,0	7,6
Avsättningar	24, 25	15,7	63,7
SUMMA LÅNGFRISTIGA SKULDER		**166,3**	**104,7**
Kortfristiga skulder			
Konvertibelt lån	23	-	95,7
Skulder till kreditinstitut	20, 22	26,2	100,7
Förskott från kunder		7,5	5,7
Leverantörsskulder		55,7	67,4
Skatteskulder		2,9	1,9
Övriga avsättningar	24	-	17,2
Övriga skulder		16,0	16,0
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	27	46,2	79,5
SUMMA KORTFRISTIGA SKULDER		**154,5**	**384,1**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		**801,6**	**879,1**

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare					
	Aktiekapital	Reserver [2)]	Balanserad vinst	Summa	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Eget kapital 2018-01-01	**245,2**	**-29,3**	**173,5**	**389,4**	**0,5**	**389,9**
Totalresultat						
Årets resultat			1,9	1,9	-0,2	1,7
Övrigt totalresultat		12,6	-14,0	-1,4		-1,4
Summa totalresultat	**0,0**	**12,6**	**-12,1**	**0,5**	**-0,2**	**0,3**
Transaktioner med ägare						
Utdelning				0,0		0,0
Konvertering	0		0,0	0,0		0,0
Summa transaktioner med ägare	**0,0**	**0,0**	**0,0**	**0,0**	**0,0**	**0,0**
Eget kapital 2018-12-31	**245,2**	**-16,7**	**161,4**	**389,9**	**0,4**	**390,3**

	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare					
	Aktiekapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Eget kapital 2019-01-01	**245,2**	**-16,7**	**161,4**	**389,9**	**0,4**	**390,3**
Totalresultat						
Årets resultat	-	-	44,2	44,2	-	44,2
Övrigt totalresultat	-	3,8	-1,6	2,2	-	2,2
Summa totalresultat	**0,0**	**3,8**	**42,6**	**46,4**	**0,0**	**46,4**
Transaktioner med ägare						
Utdelning	-	-	-13,6	-13,6	-	-13,6
Transaktioner med minoriteter	-	-	0,4	0,4	-0,4	-
Konvertering	28,1	-	29,6	57,7	-	57,7
Summa transaktioner med ägare	**28,1**	**0,0**	**16,4**	**44,5**	**-0,4**	**44,1**
Eget kapital 2019-12-31	**273,3**	**-12,9**	**220,4**	**480,8**	**0,0**	**480,8**

Reserver avser i huvudsak valutakursdifferenser vid omräkning enligt dagskursmetoden av finansiella rapporter för utlandsverksamheter.

Koncernens kassaflödesanalys

Mkr	Not	2019	2018
RESULTAT FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Kvarvarande verksamhet			
Resultat före skatt		73,6	56,0
varav betald ränta		*-6,5*	*-13,1*
varav erhållen ränta		*8,9*	*6,2*
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet		-12,1	-7,1
Avskrivningar (not 13)		62,2	48,3
Betald skatt		-2,2	8,6
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		**121,5**	**105,8**
Förändring av rörelsekapital			
Förändring av varulager		23,1	-0,3
Förändring av kortfristiga fordringar		-22,4	34,5
Förändring av kortfristiga skulder		-26,5	8,5
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**95,7**	**148,5**
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	13	-6,1	-
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	13	-82,2	-55,5
Sålda materiella anläggningstillgångar	13	99,2	-
Förvärvade dotterföretag	30	-11,3	-
Förändring av övriga finansiella anläggningstillgångar, inkl långfristiga kundfordringar		-40,6	0,4
Ökning/minskning kortfristiga finansiella placeringar och fordringar		9,9	2,6
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**-31,1**	**-52,5**
Finansieringsverksamheten	28		
Amortering av lån		-92,8	-29,9
Amortering av leasingskuld		-46,5	-
Upptagna lån		90,0	-
Förändring av kortfristiga finansiella skulder		-39,8	-121,5
Utdelning		-13,6	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**-102,7**	**-151,4**
Avvecklad verksamhet			
Kassaflöde från den löpande verksamheten		5,7	13,6
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-28,0	82,6
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-	-20,3
Årets kassaflöde		**-60,4**	**20,5**
Likvida medel vid årets början		99,1	78,6
Likvida medel vid periodens slut		**38,7**	**99,1**
Specifikation av poster som ej ingår i kassaflödet			
Förändring av övriga avsättningar		-2,5	-2,0
Koncernmässig vinst vid avyttring av fastighet		-8,5	-
Övrigt		-1,1	-5,1
Summa		**-12,1**	**-7,1**

Moderbolagets resultaträkning

RÖRELSENS INTÄKTER OCH KOSTNADER, Mkr	Not	2019	2018
Administrationskostnader	7	-17,4	-22,4
Övriga rörelseintäkter		4,1	6,1
RÖRELSERESULTAT		**-13,3**	**-16,3**
Resultat från finansiella investeringar			
Resultat från andelar i koncernföretag	8	53,0	12,0
Ränteintäkter och liknande resultatposter	11	8,5	10,0
Räntekostnader och liknande resultatposter	11	-8,2	-16,3
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		**40,0**	**-10,6**
Bokslutsdispositioner		2,9	4,0
Skatt på årets resultat	12	1,9	3,8
ÅRETS RESULTAT		**44,8**	**-2,6**

Moderbolagets resultat överensstämmer med Moderbolagets totalresultat.

Moderbolagets balansräkning

TILLGÅNGAR, Mkr	Not	2019-12-31	2018-12-31
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Materiella och finansiella anläggningstillgångar			
Inventarier		0,5	-
Andelar i koncernföretag	14	206,9	234,9
Andelar i intresseföretag	15	-	–
Andra långfristiga värdepappersinnehav		1,1	0,7
Uppskjuten skattefordran	12	7,3	5,4
SUMMA FINANSIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		**215,8**	**241,0**
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		**215,8**	**241,0**
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Kortfristiga fordringar			
Fordringar hos koncernföretag		301,6	268,4
Skattefordringar		2,7	2,8
Övriga fordringar		-	10,7
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	17	0,9	0,4
SUMMA KORTFRISTIGA FORDRINGAR		**305,2**	**282,3**
Kassa och bank	19	**14,8**	**42,1**
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		**320,0**	**324,4**
SUMMA TILLGÅNGAR		**535,8**	**565,4**

EGET KAPITAL OCH SKULDER, Mkr		2019-12-31	2018-12-31
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital (27 329 136 aktier, kvotvärde 10 kr)	21	273,3	245,2
Reservfond		10,7	10,6
SUMMA BUNDET EGET KAPITAL		**284,0**	**255,8**
Fritt eget kapital			
Balanserad vinst		61,7	48,6
Årets resultat		44,8	-2,6
SUMMA FRITT EGET KAPITAL		**106,5**	**45,9**
SUMMA EGET KAPITAL		**390,5**	**301,7**
Avsättningar		**1,4**	**1,0**
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	22	90,0	–
SUMMA LÅNGFRISTIGA SKULDER		**90,0**	**0,0**
Kortfristiga skulder			
Konvertibelt lån	23	-	95,7
Skulder till kreditinstitut	22	-	90,0
Leverantörsskulder		1,1	1,5
Skulder till koncernföretag		49,8	68,6
Övriga skulder		0,4	0,4
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	27	2,6	6,4
SUMMA KORTFRISTIGA SKULDER		**53,9**	**262,6**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		**535,8**	**565,4**

Moderbolagets eget kapital

	Aktiekapital	Reservfond	Fria reserver	Summa
Eget kapital 2018-01-01	**245,2**	**10,6**	**48,6**	**304,4**
Totalresultat				
Årets resultat	–	–	-2,6	-2,6
Övrigt totalresultat	–	–	–	–
Summa totalresultat	**0,0**	**0,0**	**-2,6**	**-2,6**
Transaktioner med ägare				
Konvertering	–	–	–	–
Utdelning	–	–	–	–
Summa transaktioner med ägare	**0,0**	**0,0**	**0,0**	**0,0**
Eget kapital 2018-12-31	**245,2**	**10,6**	**45,9**	**301,7**

	Aktiekapital	Reservfond	Fria reserver	Summa
Eget kapital 2019-01-01	**245,2**	**10,6**	**45,9**	**301,7**
Totalresultat				
Årets resultat	-	-	44,8	44,8
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Summa totalresultat	**0,0**	**0,0**	**44,8**	**44,8**
Transaktioner med ägare				
Konvertering	28,1	-	29,6	57,7
Utdelning	-	-	-13,6	-13,6
Summa transaktioner med ägare	**28,1**	**0,0**	**16,0**	**44,1**
Eget kapital 2019-12-31	**273,3**	**10,7**	**106,5**	**390,5**

Moderbolagets kassaflödesanalys

Mkr	2019	2018
Resultat från den löpande verksamheten		
Resultat efter finansiella poster och bokslutsdispositioner	42,9	-6,5
varav betald ränta	-6,0	-13,0
varav erhållen ränta	8,5	9,2
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	-25,8	8,0
Betald skatt	-	5,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	**17,1**	**6,6**
Förändring av rörelsekapital		
Förändring av kortfristiga fordringar	28,2	82,2
Förändring av kortfristiga skulder	-20,5	-41,5
Kassaflöde från den löpande verksamheten	**24,8**	**47,3**
Investeringsverksamheten		
Investering i materiella anläggningstillgångar	-0,6	-
Avyttrade dotterbolag	2,8	83,3
Förändring av övriga finansiella tillgångar samt kortfristiga placeringar	-0,3	5,2
Kassaflöde från investeringsverksamheten	**1,9**	**88,4**
Finansieringsverksamheten		
Amortering av lån	-130,6	-113,5
Upptagna lån	90,0	-
Utbetald utdelning	-13,5	–
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	**-54,1**	**-113,5**
Årets kassaflöde	**-27,4**	**22,2**
Likvida medel vid årets början	42,1	19,9
Likvida medel vid periodens slut	**14,7**	**42,1**
Specifikation av poster som ej ingår i kassaflödet		
Nedskrivning av dotterbolag	27,9	22,4
Anteciperad utdelning från dotterbolag	-54,3	-14,4
Övriga poster	0,6	–
	-25,8	**8,0**

Raden "Förändring av kortfristiga skulder" innehåller även effekt av ej kassaflödespåverkande koncernbidrag samt förändring av tillgodohavande/skulder på koncerngemensamma bankkonton.

Redovisningsprinciper och riskredovisning

Alla belopp i Mkr om ej annat framgår av texten

Midway Holding AB (publ) (556323-2536) – noterat på NASDAQ OMX Stockholm – är ett dotterbolag till Tibia Konsult AB (556154-8008). Tibia Konsult AB, som har sitt säte i Malmö, äger 45,1 % av kapitalet och 52,1 % av rösterna i Midway Holding AB. Midways säte och huvudkontor är beläget i Malmö. Midway-koncernen består i huvudsak av fyra helägda mindre och medelstora bolag. Verksamheten är uppdelad i två segment, Teknikföretag och Handelsföretag.

Denna koncernredovisning har den 16 mars 2020 godkänts av styrelsen för offentliggörande.

Koncernredovisningen för Midway Holding-koncernen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande regler för koncerner samt International Financial Reporting Standards (IFRS) och tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRIC) sådana de antagits av EU. Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor som också är rapporteringsvalutan för såväl moderbolaget som koncernen. Koncernredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärdesmetoden, förutom:

- finansiella tillgångar som kan säljas, finansiella tillgångar och skulder (inklusive derivatinstrument), vissa slag av materiella anläggningstillgångar – värderade till verkligt värde
- tillgångar som innehas för försäljning – värderade till verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader,
- förmånsbestämda pensionsplaner – förvaltningstillgångar värderade till verkligt värde

Nya och ändrade standarder som tillämpas av koncernen

IFRS 16 Leasingavtal

Midway tillämpar IFRS 16 Leasingavtal från och med 1 januari 2019. IFRS 16 introducerar en enhetlig leasingredovisningsmodell för leasetagare. IFRS 16 Leasingavtal ersätter existerande IFRS relaterade till redovisning av leasingavtal, såsom IAS 17 Leasingavtal, IFRIC 4 Fastställande av huruvida ett avtal innehåller ett leasingavtal, SIC 15 Förmåner i samband med teckning av operationella leasingavtal samt SIC 27 Bedömning av den ekonomiska innebörden av transaktioner som innefattar ett leasingavtal.

Leasingavtal där koncernen är leasetagare

Koncernens leasingavtal delas upp i tillgångsslagen lokaler, maskiner, inventarier och fordon. Koncernen bedömer om ett kontrakt är eller innehåller ett leasingavtal vid avtalets början. Koncernen redovisar en nyttjanderättstillgång och en motsvarande leasingskuld för samtliga leasingavtal i vilka koncernen är leasetagare, förutom för korttidsleasingavtal, (leasingavtal med en leasingperiod om maximalt 12 månader) samt för leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde. För leasingavtal som uppfyller kriterierna för lättnadsreglerna för korttidsavtal eller lågt värde redovisar koncernen leasingavgifter som en rörelsekostnad linjärt över leasingperioden, om ingen annan systematisk metod för periodisering av leasingavgiften ger en mer rättvisande bild. Leasingskulden värderas initialt till nuvärdet av de framtida leasingavgifter som inte har erlagts per inledningsdatum för leasingavtalet, diskonterade med den implicita räntan, eller om denna inte kan fastställas med lätthet, den marginella låneräntan. Den marginella låneräntan är den räntesats som Midway skulle behöva betala för en finansiering genom lån under en motsvarande period, och med motsvarande säkerhet, för nyttjanderätten av en tillgång i en liknande ekonomisk miljö. Leasingavgifter som inkluderas i värderingen av leasingskulder omfattar följande:

- fasta avgifter (inklusive till sin substans fasta avgifter), efter avdrag för eventuella förmåner i samband med tecknandet av leasingavtalet som ska erhållas,
- variabla leasingavgifter som beror på ett index eller ett pris, initialt värderade med hjälp av index eller pris vid inledningsdatumet,
- belopp som förväntas betalas ut av leasetagaren enligt restvärdesgarantier
- lösenpriset för en option att köpa om leasetagaren är rimligt säker på att utnyttja en sådan möjlighet, och
- straffavgifter som utgår vid uppsägning av leasingavtalet, om leasingperioden återspeglar att leasetagaren kommer att utnyttja en möjlighet att säga upp leasingavtalet.

Leasingskulder presenteras tillsammans med finansiella skulder i balansräkningen med specifikation i not. Leasingskulder redovisas i efterföljande perioder genom att skulden ökas för att återspegla effekten av ränta samt reduceras för att återspegla effekten av erlagda leasingavgifter. Leasingskulder omvärderas med en motsvarande justering av nyttjanderättstillgången enligt de regler som återfinns i standarden.

Nyttjanderättstillgångar presenteras i balansräkningen tillsammans med materiella anläggningstillgångar med specifikation i not. Nyttjanderättstillgången redovisas initialt till värdet av leasingskulden, med tillägg för leasingavgifter erlagda vid eller före inledningsdatum för leasingavtalet samt initiala direkta utgifter. Nyttjanderättstillgången redovisas i efterföljande perioder till anskaffningsvärde minus avskrivningar och nedskrivningar. Om koncernen ådrar sig förpliktelser för nedmontering av en leasad tillgång, återställning av mark eller återställning och renovering av tillgång till skick

fortsättning Redovisningsprinciper och riskredovisning

överenskommet i kontrakt redovisas en avsättning för sådana förpliktelser i enligt med IAS 37. Sådana avsättningar inkluderas i anskaffningsvärdet för nyttjanderättstillgången såvida de inte är kopplade till produktion av varulager.

Nyttjanderättstillgångar skrivs av över beräknad nyttjandeperiod eller, om den är kortare, över den avtalade leasingtiden. Om ett leasingavtal överför äganderätten vid slutet av leasingperioden eller om anskaffningsvärdet inkluderar en sannolik exercis av en köpoption, skrivs nyttjanderättstillgången av över nyttjandeperioden. Avskrivningen påbörjas per inledningsdatum för leasingavtalet.

Koncernen tillämpar principerna i IAS 36 för nedskrivning av nyttjanderättstillgångar och redovisar detta på samma sätt som beskrivs i principerna för materiella anläggningstillgångar redovisade enligt IAS 16.

Variabla leasingavgifter som inte beror på ett index eller pris inkluderas inte i värderingen av leasingskulder och nyttjanderättstillgångar. Sådana leasingavgifter redovisas som en kostnad i rörelseresultatet i den period då de uppkommer.

Övergång och lättnadsregler

För att kunna lämna information om hur IFRS 16 påverkar räkenskaperna har koncernen implementerat ett system, i vilket information om samtliga väsentliga kontrakt samlas. Systemet uppdateras löpande.

Lokaler är det tillgångsslag vilket har störst effekt på det redovisade värdet av tillgångar och skulder till följd av införandet av IFRS 16 Leasingavtal. Midway redovisar nya tillgångar och skulder för leasingavtal avseende lokaler, maskiner, inventarier och fordon. Kostnaderna för dessa leasingavtal redovisas som avskrivning på nyttjanderättstillgångar och räntekostnader för leasingskulder. Tidigare redovisade koncernen operationell leasingkostnad linjärt över leasingperioden och redovisade tillgångar (förutbetalda leasingavgifter) och skulder (upplupna leasingavgifter) endast i den utsträckning det var en skillnad mellan faktiska leasingavgifter och redovisad kostnad.

Vid ingången av 2019 redovisade Midway ytterligare leasingskulder på 83 miljoner kronor samt nyttjanderättstillgångar på 83 miljoner. Rörelseresultatet för 2019 har ökat med ca 1 miljon kronor jämfört med om tidigare redovisningsprinciper hade använts, eftersom en del av leasingkostnaderna redovisas som räntekostnad. Effekten på resultat efter skatt är oväsentlig. Kassaflödet från den löpande verksamheten ökade med 20 miljoner kronor och från finansieringsverksamheten minskade kassaflödet med cirka 21 miljoner kronor, med anledning av att leasingavgifternas amorteringsdel redovisas som utbetalning i finansieringsverksamheten. Räntekomponenten redovisas i den löpande verksamheten i enlighet med koncernens praxis för redovisning av räntor i kassaflödesanalysen.

Midway tillämpar den modifierade retroaktiva metoden. Det innebär att den ackumulerade effekten av att IFRS 16 införs redovisas i balanserat resultat i öppningsbalansen per 1 januari 2019 utan omräkning av jämförelsesiffror. Koncernen värderar nyttjanderätten (tillgången) till det belopp som motsvarar leasingskulden vilket medför att den ackumulerade effekten i balanserat resultat i öppningsbalansen uteblir. Vid övergången har varje kontrakt bedömts utifrån de kända förhållanden som förelåg vid övergångstidpunkten. Lättnadsregeln att ”ärva” den tidigare definitionen av leasing har tillämpas vid övergången. Det betyder att koncernen tillämpar IFRS 16 på alla kontrakt som har ingåtts före den 1 januari 2019 och som har identifierats som leasing enligt IAS 17 och IFRIC 4. Ingen väsentlig effekt väntas uppkomma vid övergångstidpunkten. Koncernen tillämpar också lättnadsregeln att använda samma diskonteringssats på en portfölj av leasingavtal med någorlunda liknande egenskaper vilket innebär att samma diskonteringsränta används för Midways samtliga kontrakt i samma valuta. Leasingavtal av lågt värde (tillgångar av ett värde i nyskick under ca 50 tkr) som främst utgörs av datorer, skrivare/kopiatorer och kaffemaskiner inkluderas inte i leasingskulden utan redovisas fortsatt med linjär kostnadsföring över leasingperioden. Förekomsten av leasingavtal med en leasingperiod om maximalt 12 månader, så kallade korttidsleasar, bedöms inte vara väsentlig i koncernen. Likaså tillämpar Midway lättnadsregeln att inte inkludera långtidsleasar vars återstående leasingperiod uppgår till mindre än 12 månader från första tillämpningsdagen i leasingskulden.

Leasingavtal där koncernen är leasegivare

Midway hyr ut ställningsmaterial och maskiner. Intäkterna redovisas linjärt i resultaträkningen, liksom de kostnader som är förknippade med reparation och underhåll av uthyrd egendom.

Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft, väntas ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

Leasing för jämförelseåret 2018

För jämförelseåret 2018 klassificeras Leasingavtal i koncernredovisningen antingen som finansiell eller operationell leasing. Leasing där en väsentlig del av riskerna och fördelarna med ägandet behålls av leasegivaren klassificeras som operationell leasing. Betalningar som görs under leasingtiden (efter avdrag för eventuella incitament från leasegivaren) kostnadsförs i resultaträkningen linjärt över leasingperioden. Koncernen leasar vissa materiella anläggningstillgångar.

Leasingavtal avseende anläggningstillgångar där koncernen i allt väsentligt innehar de ekonomiska risker och fördelar som förknippas med ägandet, klassificeras som finansiell leasing. Vid leasingperiodens början redovisas finansiell leasing i balansräkningen till det lägre av leasingobjektets verkliga värde och nuvärdet av minimileaseavgifterna.

Varje leasingbetalning fördelas mellan amortering av skulden och finansiella kostnader. Motsvarande betalningsförpliktelser, efter avdrag för finansiella kostnader, ingår i balansräkningens poster Långfristig upplåning och Kortfristig upplåning. Räntedelen i de finansiella kostnaderna redovisas i resultaträkningen fördelat över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast räntesats för den under respektive period redovisade skulden. Anläggningstillgångar som innehas enligt finansiella leasingavtal skrivs av över tillgångens bedömda nyttjandeperiod.

Leasingintäkter från operationell leasing där koncernen är leasegivare redovisas som intäkt linjärt över leasingperioden. De leasade tillgångarna fördelas i balansräkningen på respektive slag av tillgångar.

Omräkning av utländsk valuta

(a) Funktionell valuta och rapportvaluta

Poster som ingår i de finansiella rapporterna för de olika enheterna i koncernen är värderade i den valuta som används i den ekonomiska miljö där respektive företag huvudsakligen är verksamt (funktionell valuta). I koncernredovisningen används SEK, som är moderbolagets funktionella valuta och rapportvaluta.

(b) Transaktioner och balansposter

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till SEK enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen.

fortsättning Redovisningsprinciper och riskredovisning

Valutakursvinster och -förluster som uppkommer vid betalning av sådana transaktioner och vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas i årets resultat. Omräkningsdifferenser för icke-monetära poster, såsom aktier som värderas till verkligt värde via årets resultat, redovisas som en del av verkligt värde-vinst/-förlust.

(c) Koncernföretag

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta enligt följande:

- tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas till balansdagskurs.
- intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till genomsnittlig valutakurs (såvida inte denna genomsnittliga kurs inte är en rimlig approximation av den ackumulerade effekten av de kurser som gäller på transaktionsdagen, i vilket fall intäkter och kostnader omräknas per transaktionsdagen), och
- alla valutakursdifferenser som uppstår redovisas i övrigt totalresultat.

Dotterföretag

Dotterföretag är alla företag (inklusive strukturerade företag) över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens förvärv av dotterföretag. Anskaffningskostnaden för ett förvärv utgörs av verkligt värde på tillgångar som lämnats som ersättning, emitterade egetkapitalinstrument och uppkomna eller övertagna skulder per överlåtelsedagen. I köpeskillingen ingår även verkligt värde på alla tillgångar eller skulder som är en följd av en överenskommelse om villkorad köpeskilling. Förvärvsrelaterade utgifter kostnadsförs när de uppstår. Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder och eventualförpliktelser i ett företagsförvärv värderas inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen. Det överskott som utgörs av skillnaden mellan anskaffningsvärdet och det verkliga värdet på koncernens andel av identifierbara förvärvade nettotillgångar redovisas som goodwill. Om anskaffningskostnaden understiger verkligt värde för det förvärvade dotterföretagets nettotillgångar, redovisas mellanskillnaden direkt i årets resultat.

Intressebolag

Med intressebolag avses bolag där koncernen äger mellan 20 och 50% av rösterna eller på annat sätt har ett betydande inflytande över den driftsmässiga och finansiella styrningen. Intressebolag redovisas enligt kapitalandelsmetoden. Enligt kapitalandelsmetoden redovisas innehav i intresseföretag och joint ventures initialt i koncernens balansräkning till anskaffningskostnad. Det redovisade värdet ökas eller minskas därefter för att beakta koncernens andel av resultat och övrigt totalresultat från sina intresseföretag och joint ventures efter förvärvstidpunkten. Koncernens andel av resultat ingår i koncernens resultat och koncernens andel av övrigt totalresultat ingår i övrigt totalresultat i koncernen. Utdelningar från intresseföretag och joint ventures redovisas som en minskning av investeringens redovisade värde.

Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande

Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande som inte leder till förlust av kontroll redovisas som egetkapitaltransaktioner, dvs. som transaktioner med ägarna i deras roll som ägare. En förändring i ägarandel redovisas genom en justering av de redovisade värdena för innehaven med och utan bestämmande inflytande så att de återspeglar förändringarna i deras relativa innehav i dotterföretaget. Vid förvärv från innehavare utan bestämmande inflytande redovisas skillnaden mellan verkligt värde på erlagd köpeskilling och den faktiska förvärvade andelen av det redovisade värdet på dotterföretagets nettotillgångar i eget kapital. Vinster och förluster på avyttringar till innehavare utan bestämmande inflytande redovisas också i eget kapital.

När koncernen inte längre har ett bestämmande eller betydande inflytande, omvärderas varje kvarvarande innehav till verkligt värde och ändringen i redovisat värde redovisas i årets resultat. Det verkliga värdet används som det första redovisade värdet och utgör grund för den fortsatta redovisningen av det kvarvarande innehavet som intresseföretag, joint venture eller finansiell tillgång. Alla belopp avseende den avyttrade enheten som tidigare redovisats i övrigt totalresultat, redovisas som om koncernen direkt hade avyttrat de hänförliga tillgångarna eller skulderna. Detta kan medföra att belopp som tidigare redovisats i övrigt totalresultat omklassificeras till resultatet. Om ägarandelen i ett intresseföretag minskar men ett betydande inflytande ändå kvarstår, omklassificeras, i de fall det är relevant, bara en proportionell andel av de belopp som tidigare redovisats i övrigt totalresultat till resultatet.

Avvecklad verksamhet

En verksamhet klassificeras som avvecklad verksamhet då den har avyttrats eller när den innehas till försäljning och är en självständig och särskiljbar del från övriga verksamheten samt godkänd plan av styrelsen föreligger och avvecklingen är offentliggjord eller ett bindande avtal har träffats om avyttring. Resultat för avvecklade verksamheter efter skatt redovisas skilt från kvarvarande verksamheter och som ett separat belopp i resultaträkningen.

Intäktsredovisning

Koncernen redovisar en intäkt när koncernen uppfyller ett prestationsåtagande, vilket är då en utlovad produkt eller tjänst levereras till kunden och kunden övertar kontrollen av varan eller tjänsten. Kontroll av ett prestationsåtagande kan överföras över tid eller vid en tidpunkt. Intäkten utgörs av det belopp som koncernen förväntar sig erhålla som ersättning för överförda varor eller tjänster. För att koncernen ska kunna redovisa intäkter från avtal med kunder analyseras varje kundavtal i enlighet med den femstegsmodell som återfinns i standarden:

- **Steg 1**: Identifiera ett avtal mellan minst två parter där det finns en rättighet och ett åtagande.
- **Steg 2**: Identifiera de olika åtagandena.
- **Steg 3**: Fastställa transaktionspriset, det vill säga det ersättningsbelopp som företaget förväntas erhålla i utbyte mot de utlovade varorna eller tjänsterna. Transaktionspriset ska justeras för rörliga delar, exempelvis eventuella rabatter.
- **Steg 4**: Fördela transaktionspriset på de olika prestationsåtagandena.
- **Steg 5**: Redovisa en intäkt när prestationsåtagandena uppfylls, det vill säga kontroll övergått till kunden. Detta görs vid ett tillfälle eller över tid om någon av kriterierna som anges i standarden möts.

fortsättning Redovisningsprinciper och riskredovisning

Koncernens intäkter utgörs primärt av försäljning av varor till kund. Koncernen har också intäkter över tid främst kopplade till försäljning av licenser för programvara men dessa uppgår till oväsentliga belopp, se vidare i not 1. Vanligen identifieras ett avtal med kund genom att Midway erhåller en skriftlig orderbekräftelse alternativt ett signerat försäljningsavtal. Det förekommer vissa ramavtal med större kunder inom koncernen, men det är först vid orderbekräftelser som slutliga villkor och därmed koncernens verkställbara rättigheter och skyldigheter bekräftas. I normalfallet och för merparten av koncernens försäljning av varor förekommer det inte någon längre tid mellan orderbekräftelser och faktisk leverans av varan, leverans sker typiskt sett inom fyra till sex veckor från orderbekräftelse.

Generellt anses varje separat produkt i ordern utgöra ett eget prestationsåtagande. Transaktionspriset är beroende av de rörliga delar som finns, vilket vanligen utgörs av rabatter, bonusar samt till viss del viten. Dessa fördelas ut över de prestationsåtaganden som identifierats under respektive avtal, i det fallet mer än ett prestationsåtagande finns. Intäkten redovisas då kontroll av produkterna har övergått från Midway till kund, vilket för majoriteten av koncernens intäkter är vid ett tillfälle, nämligen då slutförd leverans av produkten skett. Detta sammanfaller med när risker och förmåner för produkten övergår till kunden vilket även motsvaras av att kunden i normalfallet har fått den legala äganderätten till produkten. De rörliga delarna av transaktionspriset (det vill säga rabatter, bonusar och eventuella viten) hanterats som en intäktsreduktion vid transaktionstidpunkten. I de fall kunden efter transaktionstidpunkten visar sig inte vara berättigad till utgivna rabatter eller bonusar, eller blir skyldig till vite, bokförs en intäkt först då koncernen anser att det inte längre föreligger sannolikhet för att intäkten kan behöva reverseras. Ytterligare beskrivning och uppdelning av intäkter framgår av not 1.

Utvecklingsutgifter

Utgifter för produktanpassningar belastar normalt rörelseresultatet löpande och redovisas som Forsknings- och utvecklingskostnader i årets resultat. För de utgifter för utveckling där kriterierna för aktivering uppfylls redovisas en immateriell tillgång i balansräkningen.

Aktuell och uppskjuten inkomstskatt

I resultaträkningsposten Inkomstskatt redovisas aktuell och uppskjuten inkomstskatt för svenska och utländska koncernbolag enligt gällande skattesats i respektive land. Den statliga inkomstskatten i Sverige uppgick under 2018 till 22,0 % och under 2019 till 21,4% och beräknas på redovisat resultat med tillägg för ej avdragsgilla poster och med avdrag för ej skattepliktiga intäkter samt övriga avdrag, främst skattefria utdelningar från dotterbolag.

Vid redovisning av uppskjutna skatter tillämpas balansräkningsmetoden. Enligt denna redovisas uppskjutna skatteskulder och skattefordringar för alla temporära skillnader mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott. Uppskjutna skatteskulder och skattefordringar beräknas utifrån gällande skattesats utan diskontering. Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas. Aktuell och uppskjuten skatt redovisas i resultaträkningen, utom när skatten avser poster som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas även skatten i övrigt totalresultat respektive eget kapital. Den förändrade skattesatsen i Sverige för 2019 till 21,4% respektive 20,6% från 2021 har inte fått någon väsentlig påverkan på koncernens redovisade uppskjutna skatter.

Immateriella tillgångar

Goodwill utgörs av det belopp varmed anskaffningsvärdet överstiger det verkliga värdet på koncernens andel av det förvärvade dotterföretagets identifierbara nettotillgångar vid förvärvstillfället. Goodwill på förvärv av dotterföretag redovisas som immateriella tillgångar. Goodwill testas minst årligen samt vid indikation på nedskrivningsbehov för att identifiera eventuellt nedskrivningsbehov och redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade nedskrivningar. Vinst eller förlust vid avyttring av en enhet inkluderar kvarvarande redovisat värde på den goodwill som avser den avyttrade enheten. Goodwill fördelas på kassagenererande enheter vid prövning av eventuellt nedskrivningsbehov. Övriga immateriella tillgångar består av dataprogramvaror mm.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar har redovisats till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuell nedskrivning. Tillkommande utgifter läggs till tillgångens redovisade värde eller redovisas som en separat tillgång, beroende på vilket som är lämpligt, endast då det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen tillgodo och tillgångens anskaffningsvärde kan beräknas på ett tillförlitligt vis. Redovisat värde för den ersatta delen tas bort från balansräkningen. Alla andra former av reparationer och underhåll redovisas som kostnader i resultaträkningen under den period de uppkommer.

Avskrivningar enligt plan baseras på anskaffningsvärdet med hänsyn tagen till eventuella nedskrivningar och periodiseras linjärt efter bedömd nyttjandeperiod. Tillgångarnas restvärden och nyttjandeperiod prövas vid varje rapportperiods slut och justeras vid behov. Avskrivningar görs ej på mark. Koncernens samtliga fastigheter klassificeras såsom rörelsefastigheter då fastigheterna framförallt används för produktion av varor och tjänster.

Avskrivningar

Avskrivningar enligt plan baseras på tillgångarnas anskaffningsvärden och den beräknade nyttjandeperioden;

Dataprogramvaror mm	10–20 %
Byggnader	2–5 %
Maskiner och tekniska anläggningar	10–30 %
Inventarier och verktyg	10–30 %

Nedskrivningar av icke-finansiella tillgångar

Tillgångar som har en obestämbar nyttjandeperiod skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdeminskning närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. En nedskrivning görs med det belopp med vilket tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av en tillgångs verkliga värde minskat med försäljningskostnader och nyttjandevärdet. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter).

fortsättning Redovisningsprinciper och riskredovisning

Finansiella tillgångar och skulder

Finansiella instrument är varje form av avtal som ger upphov till en finansiell tillgång i ett företag och en finansiell skuld eller ett egetkapitalinstrument i ett annat företag. Finansiella instrument klassificeras vid första redovisningstillfället, bland annat utifrån i vilket syfte instrumentet förvärvades och förvaltas. Denna klassificering bestämmer värderingen

Redovisning och borttagande

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i balansräkningen när bolaget blir part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. Kundfordringar tas upp i balansräkningen när faktura har skickats och bolagets rätt till ersättning är ovillkorlig. Skuld tas upp när motparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala, även om faktura ännu inte mottagits. Leverantörsskulder tas upp när faktura mottagits. En finansiell tillgång och finansiell skuld kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen endast när det föreligger en legal rätt att kvitta beloppen samt att det föreligger avsikt att reglera posterna med ett nettobelopp eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden. En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när rättigheterna i avtalet realiseras, förfaller eller bolaget förlorar kontrollen över dem. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. Detsamma gäller för del av en finansiell tillgång eller finansiell skuld. Vinster och förluster från borttagande ur balansräkning samt modifiering redovisas i resultatet till den del som säkringsredovisning inte tillämpas.

Klassificering och värdering av finansiella tillgångar

Finansiella tillgångar klassificeras utifrån den affärsmodell som tillgången hanteras i och tillgångens kassaflödeskaraktär. Om den finansiella tillgången innehas inom ramen för en affärsmodell vars mål är att inkassera kontraktsenliga kassaflöden (hold to collect) och de avtalade villkoren för den finansiella tillgången vid bestämda tidpunkter ger upphov till kassaflöden som enbart består av betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet redovisas tillgången till upplupet anskaffningsvärde.

Om affärsmodellens mål istället uppnås genom att både inkassera avtalsenliga kassaflöden och sälja finansiella tillgångar (hold to collect and sell), och de avtalade villkoren för den finansiella tillgången vid bestämda tidpunkter ger upphov till kassaflöden som enbart består av betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet redovisas tillgången till verkligt värde via övrigt totalresultat. Alla övriga affärsmodeller (other) där syftet är spekulation, innehav för handel eller där kassaflödeskaraktären utesluter andra affärsmodeller innebär redovisning till verkligt värde via resultaträkningen. Koncernen tillämpar affärsmodellen hold to collect för samtliga finansiella tillgångar. Koncernens finansiella tillgångar redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden, minskat med reservering för värdeminskning.

Koncernen har per 2019-12-31 inte några tillgångar klassificerade till verkligt värde via resultaträkningen eller verkligt värde via övrigt totalresultat.

Klassificering och värdering av finansiella skulder

Finansiella skulder värderas till verkligt värde via resultaträkningen om de är en villkorad köpeskilling på vilken IFRS 3 appliceras, om de innehas för handel eller om de initialt identifieras som skulder till verkligt värde via resultaträkningen. Koncernens finansiella skulder, exklusive villkorade köpeskillingar, består av leverantörsskulder, låneskulder, konvertibla lån och övriga kortfristiga skulder och värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Finansiella instrumentens verkliga värde

Det verkliga värdet för finansiella tillgångar och skulder som handlas på en aktiv marknad bestäms med hänvisning till noterat marknadspris. Det verkliga värdet på andra finansiella tillgångar och skulder bestäms enligt allmänt accepterade värderingsmodeller såsom diskontering av framtida kassaflöden och användning av information hämtad från aktuella marknadstransaktioner.

För samtliga finansiella tillgångar och skulder bedöms det redovisade värdet vara en god approximation av dess verkliga värde, om inte annat särskilt anges.

Upplupet anskaffningsvärde och effektivräntemetoden

Upplupet anskaffningsvärde för en finansiell tillgång är det belopp till vilket den finansiella tillgången värderas vid det första redovisningstillfället minus kapitalbelopp, plus den ackumulerade avskrivningen med effektivräntemetoden av eventuell skillnad mellan det kapitalbeloppet och det utestående kapitalbeloppet, justerat för eventuella nedskrivningar. Redovisat bruttovärde för en finansiell tillgång är det upplupna anskaffningsvärdet för en finansiell tillgång före justeringar för en eventuell förlustreserv. Finansiella skulder redovisas till upplupet anskaffningsvärde med användning av effektivräntemetoden eller till verkligt värde via resultaträkningen.

Effektivräntan är den ränta som vid en diskontering av samtliga framtida förväntade kassaflöden över den förväntade löptiden resulterar i det initialt redovisade värdet för den finansiella tillgången eller den finansiella skulden.

Utgivna konvertibla skuldebrev

Konvertibla skuldebrev kan konverteras till aktier genom att motparten utnyttjar sin option att konvertera fordringsrätten till aktier och redovisas som ett sammansatt finansiellt instrument uppdelat på en skulddel och en egetkapitaldel. Skuldens verkliga värde vid emissionstidpunkten beräknas genom att de framtida betalningsflödena diskonteras med den aktuella marknadsräntan för en liknande skuld, utan rätt till konvertering. Värdet på egetkapitalinstrumentet beräknas som skillnaden mellan emissionslikviden då det konvertibla skuldebrevet gavs ut och det verkliga värdet av den finansiella skulden vid emissionstidpunkten. Eventuell uppskjuten skatt hänförlig skulden vid emissionstidpunkten avräknas från det redovisade värdet av egetkapitalinstrumentet. Transaktionskostnader i samband med emission av ett sammansatt finansiellt instrument fördelas på skulddelen och egetkapitaldelen proportionellt mot hur emissionslikviden fördelas. Räntekostnaden redovisas i årets resultat och beräknas med effektivräntemetoden.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

Koncernen redovisar en förlustreserv för förväntade kreditförluster på finansiella tillgångar som värderas till upplupet anskaffningsvärde. Per varje balansdag redovisar koncernen förändringen i förväntade kreditförluster sedan det första redovisningstillfället i resultatet.

För samtliga finansiella tillgångar värderar koncernen förlustreserven till ett belopp som motsvarar 12 månaders förväntade kreditförluster. För finansiella instrument för vilka det har skett betydande ökningar av kreditrisken sedan det första redovisningstillfället redovisas en reserv baserad på kreditförluster för tillgångens hela löptid (den generella modellen). Koncernens kundfordringar omfattas av den förenklade modellen för nedskrivningar.

fortsättning Redovisningsprinciper och riskredovisning

Likvida medel omfattas av den generella modellen för nedskrivningar. För likvida medel tillämpas undantaget för låg kreditrisk. Även långfristiga fordringar och upplupna intäkter omfattas av den generella modellen.

Koncernen definierar fallissemang som att det bedöms osannolikt att motparten kommer att möta sina åtaganden på grund av indikatorer som finansiella svårigheter och missade betalningar. Oavsett anses fallissemang föreligga när betalningen är 90 dagar sen. Koncernen skriver bort en fordran när inga möjligheter till ytterligare kassaflöden bedöms föreligga.

Avsättningar och eventualförpliktelser

Avsättningar redovisas när koncernen har en legal eller informell förpliktelse till följd av tidigare händelser och det är mer sannolikt att ett utflöde av resurser krävs för att reglera åtagandet än att så inte sker och beloppet har beräknats på ett tillförlitligt sätt. Beräkning görs med en diskonteringsränta före skatt som återspeglar aktuell tid och risk.

Eventualförpliktelser redovisas om det föreligger ett möjligt åtagande som bekräftas av en eller flera osäkra framtida händelser och det inte är troligt att ett utflöde av en resurs kommer att krävas eller att åtagandets storlek inte kan beräknas med tillräcklig noggrannhet.

Varulager

Koncernens varulager redovisas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet fastställs med användning av först in, först ut-metoden (FIFU). Anskaffningsvärdet för färdiga varor och pågående arbeten består av råmaterial, direkt lön, andra direkta kostnader och hänförbara indirekta tillverkningskostnader (baserade på normal tillverkningskapacitet). Låneutgifter ingår inte. Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten, med avdrag för tillämpliga rörliga försäljningskostnader.

Ersättningar till anställda

Vissa befattningshavare har, som komplement till sin fasta lön, en prestationsbaserad bonus. All bonus är kontant och begränsad till viss andel av fast lön. Bonus kostnadsförs löpande under intjänandeåret baserat på estimat från koncernledningen och utbetalas påföljande år.

Avgångsvederlag

Koncernen redovisar avgångsvederlag när den är förpliktigad att betala sådant.

Pensionsförpliktelser

Koncernen har både förmånsbestämda och avgiftsbestämda pensionsplaner. En förmånsbestämd pensionsplan är en pensionsplan som anger ett belopp för den pensionsförmån en anställd erhåller efter pensionering, vanligen baserat på en eller flera faktorer såsom ålder, tjänstgöringstid eller lön. En avgiftsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet, vanligtvis ett försäkringsbolag.

Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om försäkringsbolaget inte har tillräckliga tillgångar för att betala de ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder.

Den skuld som redovisas i balansräkningen avseende förmånsbestämda pensionsplaner är nuvärdet av den förmånsbestämda förpliktelsen på balansdagen minus verkligt värde på förvaltningstillgångarna, med justeringar för ej redovisade aktuariella vinster/förluster för tjänstgöring under tidigare perioder. Den förmånsbestämda pensionsförpliktelsen beräknas årligen av oberoende aktuarier med tillämpning av den s k projected unit credit method. Nuvärdet av den förmånsbestämda förpliktelsen fastställs genom diskontering av uppskattade framtida kassaflöden med användning av räntesatsen för förstklassiga företagsobligationer eller statsobligationer som är utfärdade i samma valuta som ersättningarna kommer att betalas i och med löptider jämförbara med den aktuella pensionsskuldens. Aktuariella vinster och förluster till följd av erfarenhetsbaserade justeringar och förändringar i aktuariella antaganden redovisas i övrigt totalresultat under den period då de uppstår.

För avgiftsbestämda pensionsplaner betalar koncernen avgifter till offentligt eller privat administrerade pensionsförsäkringsplaner på obligatorisk, avtalsenlig eller frivillig basis. Koncernen har inga ytterligare betalningsförpliktelser när avgifterna väl är betalda. Avgifterna redovisas som personalkostnader när de förfaller till betalning. Förutbetalda avgifter redovisas som en tillgång i den utsträckning som kontant återbetalning eller minskning av framtida betalningar kan komma koncernen tillgodo.

Åtaganden för ålderspension och familjepension för tjänstemän i Sverige tryggas genom en försäkring i Alecta. Enligt UFR 10 från RFR, är detta en förmånsbestämd plan som omfattar flera arbetsgivare. För räkenskapsåret 2019 har bolaget inte haft tillgång till sådan information som gör det möjligt att redovisa denna plan som en förmånsbestämd plan. Pensionsplanen enligt ITP som tryggas genom en försäkring i Alecta redovisas därför som en avgiftsbestämd plan. Alectas överskott kan fördelas till försäkringstagarna och/eller de försäkrade.

Den kollektiva konsolideringsnivån ska normalt tillåtas variera mellan 125 och 175 procent. Om Alectas kollektiva konsolideringsnivå understiger 125 procent eller överstiger 175 procent ska åtgärder vidtas i syfte att skapa förutsättningar för att konsolideringsnivån återgår till normalintervallet. Vid låg konsolidering kan en åtgärd vara att höja det avtalade priset för nyteckning och utökning av befintliga förmåner. Vid hög konsolidering kan en åtgärd vara att införa premiereduktioner. Vid utgången av 2019 uppgick Alectas överskott i form av den kollektiva konsolideringsnivån till 148 procent (2018: 142 procent).

Segmentrapportering

Ett rörelsesegment är en del av koncernen som bedriver affärsverksamhet från vilken den kan få intäkter och ådra sig kostnader, vars rörelse regelbundet granskas av bolagets högsta verkställande beslutsfattare som underlag för beslut om fördelningen av resurser till segmentet och bedömning av dess resultat samt om vilken det finns fristående information. Midway styr och mäter sin verksamhet i två segment, Teknikföretag och Handelsföretag. Rörelsesegment rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapportering som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. I koncernen har denna funktion identifierats som gruppen ledande befattningshavare som fattar strategiska beslut. Teknikföretag består av tillverkande företag och beskrivs på sidorna 9-18 i årsredovisningen. Handelsföretag består av icke tillverkande företag och beskrivs på sidorna 19-20 i årsredovisningen. Upplysningar om intäktsslag och intäkts- och kostnadsredovisning för segmenten lämnas i not 1.

Viktiga uppskattningar och bedömningar

Koncernen undersöker varje år om något nedskrivningsbehov för goodwill föreligger i enlighet med de redovisningsprinciper som beskrivs under rubriken immateriella tillgångar ovan. Återvinningsvärde för kassagenererande enheter (KGE) har

fastställts genom beräkning av nyttjandevärde. Beräkningarna har utgått från beräknat framtida kassaflöde, som för 2019 baserats på finansiella budgetar upprättade av ledningen för respektive KGE. För perioden 2020 - 2025 har dels det genomsnittliga utfallet för perioden 2014– 2019 och dels 2020 års budget använts, se vidare not 13.

Väsentliga uppskattningar och bedömningar förekommer avseende inkurans i varulager samt nedskrivningsbehov för kundfordringar och långfristiga fordringar. Modellen för reservering av kundfordringar och långfristiga fordringar beskrivs i ett separat avsnitt bland redovisningsprinciper.

Avvecklingskostnaderna för Midtrailer beräknades 2018 utifrån de underlag som finns tillgängliga samt utifrån uppskattningar baserade på tillgänglig information på bokslutsdagen. Uppskattningar och bedömningar för pensionsförpliktelser framgår av not 25.

Valutakurser som använts vid upprättande av koncernredovisningen

	2019		2018	
	Genomsnittskurs	Balansdagskurs	Genomsnittskurs	Balansdagskurs
DKK	1,418	1,397	1,376	1,376
NOK	1,075	1,058	1,069	1,024
EUR	10,589	10,434	10,257	10,275
GBP	12,066	12,215	11,593	11,348
USD	9,460	9,317	8,692	8,971

MODERBOLAGETS REDOVISNINGSPRINCIPER

Moderbolagets finansiella rapporter har upprättats enligt ÅRL och RFR 2. I RFR 2 finns undantag från att tillämpa IFRS 9 i juridisk person. Ändringarna som trädde i kraft 1 januari 2018 innebär att nedskrivningskraven i enlighet med IFRS 9 ska tillämpas även av företag som väljer att tillämpa undantaget. I RFR 2 finns också lättnadsregeln att inte tillämpa IFRS 16 i juridisk person. Moderbolaget tillämpar lättnadsreglen, dvs moderbolaget redovisar leasingkontrakt som operationell leasing.

Finansiella instrument

Moderbolaget tillämpar undantaget i RFR 2 avseende IFRS 9 i juridisk person. Vid första redovisningstillfället redovisas finansiella instrument till anskaffningsvärde, med vilket avses det belopp som motsvarar utgifterna för tillgångens förvärv med tillägg för transaktionsutgifter som är direkt hänförligt till förvärvet. En finansiell tillgång respektive finansiell skuld bokas bort från balansräkningen när den avtalsenliga rätten till kassaflödet från tillgången har upphört eller reglerats respektive när den avtalade förpliktelsen fullgjorts eller upphört.

Koncernbidrag och aktieägartillskott

Både erhållna och lämnade koncernbidrag redovisas som bokslutsdispositioner i moderbolaget, då syftet med dessa främst är att fördela det skattepliktiga resultatet inom koncernen. Utdelningar från dotterbolag redovisas som resultat från andelar i koncernföretag.

Lämnade aktieägartillskott redovisas hos givaren som en ökning av posten Andelar i koncernföretag varefter prövning sker om en nedskrivning av aktiernas värde är erforderlig. Erhållna aktieägartillskott redovisas hos mottagaren direkt mot eget kapital.

Koncernföretag

Andelar i dotterföretag redovisas i moderbolaget i enlighet med anskaffningsvärdesmetoden. Bolaget redovisar enbart en intäkt för erhållna utdelningar som är hänförliga till vinstmedel som intjänats efter förvärvet. Utdelningar som överstiger de vinstmedel som intjänats efter förvärvet redovisas som återbetalning av den ursprungliga investeringen och reducerar således den redovisade andelens bokförda värde.

Intressebolag

I moderbolaget redovisas ursprungligt anskaffningsvärde för intressebolag med tillägg för eventuella ackumulerade tillskott och nedskrivningar. Andel av resultat som uppkommit efter förvärvet redovisas i koncernens resultaträkning. Ackumulerade förändringar efter förvärvet redovisas som ändring av innehavets redovisade värde i koncernen. Moderbolagets redovisade värde för intressebolag kan således avvika från koncernens redovisade värde.

Noter

NOT 1 SEGMENTINFORMATION

Information om rapporterbara segment

Operativt är koncernen indelad i två segment, Teknikföretag och Handelsföretag. Bolagen inom segment Teknik har egen tillverkning i Sverige i form av metallbearbetning, skärning och montering. Bolagen inom segment Handel bedriver handel med produkter inom högteknologisk precision och byggindustri.

I avvecklad verksamhet ingår dotterbolag som avvecklades/såldes till tredje part under 2018 och 2019. Realisationsresultatet vid försäljning av dotterbolagen ingår i Övriga intäkter och kostnader i avvecklad verksamhet. Avvecklingarna är per 2019-12-31 i allt väsentligt avslutade.

Resultaträkning	Teknikföretag		Handelsföretag		Centralt		Kvarvarande verksamhet		Avvecklad verksamhet		Total	
	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018
Externa intäkter från varuförsäljning	623,2	583,1	115,1	114,1	0,0	0,0	738,3	697,2	141,9	668,4	880,2	1 365,6
Externa intäkter från uthyrning	55,7	66,0	2,3	4,5	0,0	0,0	58,0	70,5	0,2	4,6	58,2	75,1
Summa externa intäkter *	**678,9**	**649,1**	**117,4**	**118,6**	**0,0**	**0,0**	**796,3**	**767,7**	**142,1**	**673,0**	**938,4**	**1 440,7**
Kostnad för sålda varor	-463,9	-432,8	-78,4	-78,4	0,0	0,0	-542,3	-511,2	-126,4	-606,1	-668,7	-1 117,3
Försäljningskostnader	-88,9	-82,4	-20,1	-19,3	0,0	0,0	-109,0	-101,7	-10,4	-56,4	-119,4	-158,1
Administrationskostnader	-43,0	-44,5	-11,1	-12,6	-16,4	-21,7	-70,5	-78,9	-4,6	-32,8	-75,1	-111,6
FoU kostnader	-12,2	-11,9	0,0	0,0	0,0	0,0	-12,2	-11,9	0,0	0,0	-12,2	-11,9
Övriga intäkter och kostnader	8,6	-1,0	2,8	0,2	0,5	3,2	11,9	2,4	-15,1	-24,0	-3,2	-21,7
Rörelseresultat	**79,5**	**76,5**	**10,6**	**8,5**	**-15,9**	**-18,5**	**74,2**	**66,4**	**-14,4**	**-46,3**	**59,8**	**20,1**
Finansnetto							-0,5	-10,4	-0,7	-3,4	-1,2	-13,8
Inkomstskatt							-12,2	-9,1	-2,1	4,5	-14,4	-4,6
Årets resultat							**61,4**	**46,9**	**-17,2**	**-45,2**	**44,2**	**1,7**

*) Ingen internförsäljning har skett mellan segmenten.

Intäkter från externa kunder per geografiskt område	Teknikföretag		Handelsföretag		Total	
	2019	2018	2019	2018	2019	2018
Sverige	190,1	195,3	0,1	0,1	190,2	195,4
Övriga Norden	201,4	243,4	117,1	117,5	318,5	360,9
EU exkl Övriga Norden	213,7	141,1	0,2	0,9	213,9	142,0
Nordamerika	44,1	61,3	-	-	44,1	61,3
Övriga länder	29,6	8,0	-	0,1	29,6	8,1
Summa	**678,9**	**649,1**	**117,4**	**118,6**	**796,3**	**767,7**
Intäkter från avvecklad verksamhet					**142,1**	**673,0**
Totala intäkter					**938,4**	**1440,7**

Intäkter över tid och direkt försäljning	Teknikföretag		Handelsföretag		Total	
	2019	2018	2019	2018	2019	2018
Över tid	-	-	14,4	11,1	14,4	11,1
Direkt försäljning	678,9	649,1	103,0	107,5	781,9	756,6
varav intäkter från uthyrning	*55,7*	*66,0*	*2,3*	*4,5*	*58,0*	*70,5*
Summa	**678,9**	**649,1**	**117,4**	**118,6**	**796,3**	**767,7**
Intäkter från avvecklad verksamhet					**142,1**	**673,0**
Totala intäkter					**938,4**	**1440,7**

Balansräkning	Teknikföretag		Handelsföretag		Centralt		Avvecklad verksamhet		Total	
	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018
Tillgångar	650,1	561,7	87,7	66,0	56,6	148,1	7,3	103,3	801,7	879,1
Skulder	161,2	155,9	62,5	35,0	95,9	174,2	1,2	123,7	320,8	488,8
Nettoinvesteringar **	10,4	39,7	0,4	0,4	0,6	-	0,4	26,3	11,8	66,4
Avskrivningar	55,6	44,5	6,2	0,4	0,4	-	3,2	16,3	65,4	61,2

**) Avser årets investeringar - årets avyttringar

Anläggningstillgångar och nettoinvesteringar per geografiskt område	Anläggningstillgångar		Nettoinvesteringar	
	2019	2018	2019	2018
Sverige	295,2	238,3	35,6	44,4
Övriga Norden	75,1	68,0	23,2	8,5
Övriga länder	25,0	59,3	-47,1	13,6
Summa	**395,3**	**356,6**	**11,8**	**66,4**

Information om större kunder

Midway-koncernen har inte intäkter från någon enskild kund som uppgår till 10% av omsättningen, och således redovisas inte detta.

NOT 2 MEDELANTAL ANSTÄLLDA

Medeltalet anställda fördelat mellan moderföretag och dotterföretag

	2019		2018	
	Antal anställda	Varav män	Antal anställda	Varav män
Moderbolaget	3	2	4	2
Dotterföretag	224	188	218	181
Summa	**227**	**190**	**221**	**184**
Summa avvecklad verksamhet	**59**	**52**	**331**	**197**

Medeltalet anställda fördelat per land

	2019		2018	
	Antal anställda	Varav män	Antal anställda	Varav män
Sverige	134	111	127	106
Australien	1	1	1	1
Danmark	11	9	12	10
Frankrike	-	-	1	1
Norge	37	32	40	32
Storbritannien	24	17	23	17
Ungern	18	18	15	15
USA	2	2	2	2
Summa	**227**	**190**	**221**	**184**
Summa avvecklad verksamhet	**59**	**52**	**331**	**197**

NOT 3 KÖNSFÖRDELNING LEDNING

	2019		2018	
Koncern	Män	Kvinnor	Män	Kvinnor
Styrelser	19	4	22	3
VD och övriga ledande befattningshavare	15	4	15	3

	2019		2018	
Moderbolag	Män	Kvinnor	Män	Kvinnor
Styrelser	5	1	5	1
VD och övriga ledande befattningshavare	2	-	2	-

NOT 4 LÖNER, ANDRA ERSÄTTNINGAR OCH SOCIALA KOSTNADER

	2019			2018		
	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader	Varav pensions-kostnader	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader	Varav pensions-kostnader
Moderbolag	6,4	3,5	1,6	6,8	3,8	1,6
Dotterföretag	120,6	37,7	9,3	114,6	42,4	10,5
Summa	**127,0**	**41,2**	**10,9**	**121,4**	**46,2**	**12,1**
Summa avvecklad verksamhet	**14,9**	**7,0**	**2,4**	**96,2**	**38,0**	**9,2**

Av moderbolagets pensionskostnader avser 0,8 Mkr (0,8 Mkr) gruppen styrelse och VD.
Av koncernens pensionskostnader avser 3,3 Mkr (3,1 Mkr) gruppen styrelse och VD, varav 0,9 Mkr (1,3 Mkr) avser avvecklade verksamheter.

Löner och andra ersättningar fördelat mellan moderbolaget och dotterföretag och mellan styrelseledamöter och VD och övriga anställda

	2019		2018	
	Styrelse och VD (varav tantiem och bonus)	Övriga anställda	Styrelse och VD (varav tantiem och bonus)	Övriga anställda
Moderbolag	4,2	2,2	3,9	2,9
	(0,5)	(0,2)	(0,5)	(0,2)
Dotterföretag	8,4	112,2	8,5	106,1
	(1,6)	(3,8)	(0,9)	(1,7)
Summa	**12,6**	**114,4**	**12,4**	**109,0**
	(2,1)	(4,0)	(1,4)	(2,6)
Summa avvecklad verksamhet	**1,4**	**13,5**	**6,5**	**89,8**
	(0,0)	(0,0)	(0,2)	(0,5)

NOT 5 ERSÄTTNINGAR OCH ÖVRIGA FÖRMÅNER TILL LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

Moderbolaget	Grundlön Styrelsearvode	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensions-kostnad	Aktierelaterade ersättningar	Summa
Styrelsens ordförande, Lennart Pihl	0,4	-	-	-	-	0,4
Verkställande direktören, Sverker Lindberg	2,7	0,5	0,1	0,8	-	4,1
Övriga ledande befattningshavare	1,3	0,2	0,0	0,3	-	1,8
Övriga styrelseledamöter						
Svante Nilo Bengtsson	0,1	-	-	-	-	0,1
Anders Bergstrand	0,1	-	-	-	-	0,1
Roger Stjernborg Eriksson	0,1	-	-	-	-	0,1
Anna Söderblom	0,2	-	-	-	-	0,2
Joel Eklund	0,1	-	-	-	-	0,1
Summa	**5,0**	**0,7**	**0,1**	**1,1**	**0,0**	**6,9**

Tilläggsupplysningar

Övriga förmåner avser tjänstebil. Pensionsvillkor enligt ITP-plan (avgiftsbestämd). Pension utgår livsvarigt från 65 år. Pensioner avser den kostnad som påverkat årets resultat. Samtliga pensionsförmåner är oantastbara och ej villkorade av framtida anställning.

Styrelsens ordförande förhandlar lön och andra villkor för VD. VD förhandlar lön och övriga villkor för övriga ledande befattningshavare. Slutliga avtal i dessa frågor redovisas för styrelsen. Ingen i styrelsen eller i koncernledningen har några aktierelaterade kompensationer (optioner, konvertibler eller motsvarande) som ställts ut av Midway eller annan.

Uppsägningstider

För VD löper anställningsavtalet med en uppsägningstid av tolv månader från bolagets sida och sex månader från VDs sida. Särskilt avgångsvederlag utgår ej.

Anställningsavtal för övriga ledande befattningshavare löper med en ömsesidig uppsägningstid om sex månader utan avgångsvederlag.

NOT 6 LEASING

Leasingavtal där koncernen är leasetagare

Koncernen disponerar byggnader, maskiner, inventarier och fordon med leasingavtal enligt IFRS16. Flertalet av koncernens leasingavtal innehåller utköpsklausuler vid leasingavtalens utgång. I de fall koncernen bedömer det sannolikt att tillgången kommer att köpas ut vid avtalets förfall har utköpsoptionen räknats in i anskaffningsvärdet.

I nedan tabell beskrivs skillnaden mellan koncernens operationella leasingavtal redovisade enligt IAS17 och redovisningen av leasingavtal enligt IFRS 16.

IFRS 16 övergångseffekter 2019

Mkr	
Leasingskuld redovisad per 1 januari 2019	82,6
Justering för förutbetalda leasingavgifter redovisade 31 december 2018	2,9
Åtaganden diskonterade med koncernens vägda genomsnittliga marginella låneränta (2,5%)	2,5
Justeringar hänförliga till korttidsleasingavtal	3,8
Justeringar hänförliga till leasingavtal med lågt värde	0,5
Åtaganden för operationella leasingavtal per den 31 december 2018	**92,3**

Belopp redovisade i Balansräkningen

Nyttjanderättstillgångar IB/UB per leasingklass

Mkr	Byggnader	Maskiner & Inventarier	Fordon	Totalt
Öppningsbalans 1/1 2019	56,4	54,8	9,9	121,1
Investeringar	-	-	3,5	3,5
Förvärv av dotterföretag	0,7	-	0,3	1,0
Avskrivningar	-14,1	-9,9	-4,1	-28,1
Omvärderingar	-1,0	0,1	-	-0,9
Valutaeffekter	1,6	0,1	0,1	1,8
Avslutade kontrakt	-3,1*	-1,9	-0,1	-5,1
Summa	**40,5**	**43,2**	**9,6**	**93,3**

*varav avyttring av Gustaf E Bil -2,5 Mkr

Nyttjanderättstillgångar är inkluderade i balansräkningen i respektive tillgångsslag. Utgående bokfört värde per 2019-12-31 på tillkommande kontrakt enligt IFRS 16 uppgår till 54,8 Mkr. De kontrakt som koncernen före 2019 redovisade som finansiell leasing i balansräkningen enligt IAS 17 har enligt övergångsreglerna i IFRS 16 övergått till att redovisas enligt IFRS 16 genom att kvarvarande diskonterade leasingskuld för dessa kontrakt per 2019-01-01 utgör anskaffningsvärde och skuld. Bokfört värde per 2019-12-31 för kontrakt som tidigare redovisades under IAS 17 och som nu redovisas under IFRS 16 uppgår till 38,5 Mkr. Dessa kontrakt har inte gett upphov till några väsentliga övergångseffekter.

Leasingskulder enligt IFRS 16 redovisade i balansräkningen

Mkr	2019-12-31
Kortfristig leasingskuld	24,9
Långfristig leasingskuld	45,2
Summa	**70,1**

Leasingskulder är inkluderade på raderna skulder till kreditinstitut, långfristiga och kortfristiga, i balansräkningen och avser tillkommande kontrakt enligt IFRS 16 samt leasingskulder avseende kontrakt som tidigare redovisades som finansiell leasing enligt IAS 17.

Belopp redovisade i Resultaträkningen

Mkr	2019-12-31
Avskrivning på nyttjanderättstillgångar	-28,1
Räntekostnader för leasingskulder	-2,1
Kostnader hänförliga till korttidsleasingavtal	-2,7
Kostnader hänförliga till leasingavtal av lågt värde	-0,2
Kostnader hänförliga till variabla leasingavgifter	0,0

Den 31 december 2019 har koncernen förpliktelser gällande korttidsleasingavtal om 3,7 Mkr. Leasingavtal till ett anskaffningsvärde om 1,4 Mkr med kontraktstart 2020-01-01 eller senare ingår i utgående anskaffningsvärde för nyttjanderättstillgångar per 2019-12-31. Det totala kassaflödet för leasingavtal var -46,5 Mkr under 2019. För upplysningar om framtida leasingbetalningar, se Not 22 Skulder till kreditinstitut.

Leasingavtal där koncernen är operationell leasegivare

Koncernen äger ställningsmaterial som hyrs ut via dotterbolaget HAKI. Uthyrning av ställningsmaterial sker till stor del på löpande kontrakt utan slutdatum. Uthyrningskontrakt varar vanligtvis 3-6 månader. Utrustningen återlämnas i normalfallet till HAKI efter hyresperioden, men det förekommer även att hyreskunder erbjuds att köpa ut uthyrningsinventarier på normala affärsmässiga villkor baserat på jämförbara marknadspriser. Uthyrningsavtalen klassificeras som leasingavtal med Midway som operationell leasegivare. Intäkterna redovisas i resultaträkningen. I resultatet för 2019 redovisas hyresintäkter på 58,0 Mkr, vilka primärt är hänförliga till ställningsmaterial i HAKI. Uthyrningsinventarierna är bokförda som anläggningstillgångar och skrivs av över förväntad livslängd.

Uthyrningsinventarier som hyrs ut med operationella leasingavtal

Per 31 december 2018	
Anskaffningsvärde	187,1
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-42,7
	144,5

Bokfört värde 1 januari - 31 december 2019	
Ingående bokfört värde	144,5
Valutakursdifferenser	-
Inköp	76,3
Försäljningar/utrangeringar/omklassificeringar	-77,1
Köpta/sålda företag	-
Nedskrivningar	-
Avskrivningar	-20,2
Bokfört värde	**123,5**

Per 31 december 2019	
Anskaffningsvärde	186,4
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-62,9
Bokfört värde	**123,5**

Leasingkostnader moderbolaget

Moderbolaget disponerar bilar enligt leasingkontrakt till ett beräknat anskaffningsvärde av 0,2 Mkr. Leasingkostnader har under 2019 uppgått till 0,2 Mkr (0,2 Mkr). Återstående leasingkostnader uppgår till 0,2 Mkr (0,1 Mkr).

Moderbolagets hyreskostnader har under 2019 uppgått till 0,5 (0,8) Mkr. Nuvarande hyresavtal löper till 2022. Kostnader för 2020 (0,3Mkr), 2021 (0,3 Mkr), 2022 (0,0 Mkr).

Samtliga leasingavtal redovisas som operationell leasing i moderbolaget.

NOT 7 ERSÄTTNING TILL REVISORERNA

	Koncernen	Moderbolaget	Koncernen	Moderbolaget
	2019	2019	2018	2018
Deloitte				
Revisionsuppdrag	1,4	0,4	1,4	0,5
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	0,5	0,4	-	-
Skatterådgivning	0,2	-	0,1	0,1
Övriga tjänster	0,1	-	0,9	0,9
Summa	**2,2**	**0,8**	**2,3**	**1,4**
Övriga revisorer				
Revisionsuppdrag	0,3	-	0,4	-
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	-	-	-	-
Skatterådgivning	-	-	-	-
Övriga tjänster	0,2	0,1	1,3	0,5
Summa	**0,5**	**0,1**	**1,7**	**0,5**
Summa	**2,7**	**0,9**	**4,0**	**1,9**
Summa avvecklad verksamhet	**0,2**		**0,7**	

Med revisionsuppdrag avses lagstadgad revision av års- och koncernredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning samt revision och annan granskning utförd i enlighet med överenskommelse eller avtal. Detta inkluderar övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

NOT 8 RESULTAT FRÅN ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	2019	2018
Nedskrivning av aktier i dotterbolag	-27,9	-22,4
Resultat försäljning av aktier i dotterbolag	2,8	20,0
Utdelning aktier i dotterbolag	78,1	14,4
Summa	**53,0**	**12,0**

NOT 9 ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER OCH -KOSTNADER

Koncernen	2019	2018
Valutakursvinster	1,4	1,7
Hyresintäkter	2,3	2,2
Vinst vid avyttring av anläggningstillgångar	8,8	0,5
Övriga poster	1,7	0,9
Summa övriga rörelseintäkter	**14,2**	**5,3**
Summa avvecklad verksamhet	**1,6**	**2,4**
Valutakursförluster	-0,9	-1,7
Förlust vid avyttring av anläggningstillgångar	-0,2	-
Kundförluster	0,1	-0,6
Övriga poster	-1,2	-3,8
Summa övriga rörelsekostnader	**-2,2**	**-6,1**
Summa avvecklad verksamhet	**-0,6**	**-20,8**

NOT 10 KOSTNADER FÖRDELADE PÅ KOSTNADSSLAG

	2019	2018
Materialkostnader	386,1	342,3
Personalkostnader	168,0	167,7
Avskrivningar	62,2	48,6
Leasingkostnader*	2,9	8,1
Hyreskostnader lokaler**	-	19,5
Frakter	21,8	25,5
Övriga kostnader	93,1	105,4
Summa	**734,1**	**717,2**
Summa avvecklad verksamhet	**141,5**	**695,3**

* För 2019 avser detta korttidskontrakt samt kontrakt med lågt värde
**Hyresavtal redovisas från och med 2019 under IFRS 16 som avskrivningar och ränta

NOT 11 FINANSIELLA INTÄKTER OCH KOSTNADER

Koncernen	2019	2018
Ränteintäkter	8,7	5,6
Summa	**8,7**	**5,6**
Räntekostnader	-8,8	-14,8
Verkligt värde förluster aktier	-0,5	-1,2
Summa	**-9,3**	**-16,0**
Summa avvecklad verksamhet	**-0,7**	**-3,4**

Moderbolaget		
Ränteintäkter, interna	7,9	9,1
Ränteintäkter, externa	0,2	0,1
Valutanetto	0,4	0,8
Summa	**8,5**	**10,0**
Valutanetto	-	-
Räntekostnader, interna	-2,6	-4,1
Räntekostnader, externa	-5,5	-12,1
Summa	**-8,1**	**-16,3**

Samtliga intäkter och kostnader härrör från instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde med undantag för räntekostnader på 1,0 (2,5) Mkr som är hänförliga till egetkapitalinstrument värderade till verkligt värde. Dessa avser konvertibellån i moderbolaget som förföll den 30 juni 2019.

NOT 12 SKATT PÅ ÅRETS RESULTAT

Inkomstskatt - koncernen	2019	2018
Aktuell skatt	1,2	-1,3
Uppskjuten skatt	-13,4	-7,8
Inkomstskatt	**-12,2**	**-9,1**
Summa avvecklad verksamhet	**-2,1**	**4,5**
Aktuell skatt		
Årets skattekostnad hänförlig till den utländska verksamheten	-0,2	-1,3
Årets skattekostnad i Sverige	-	-
Skatt hänförlig till tidigare år	1,4	-
Summa	**1,2**	**-1,3**
Summa avvecklad verksamhet	**0,0**	**-0,7**
Uppskjuten skatt		
Avseende underskottsavdrag	-0,6	-0,8
Förändring av obeskattade reserver	-1,4	-0,9
Förändring av temporära skillnader	-11,4	-6,2
Summa	**-13,4**	**-7,8**
Summa avvecklad verksamhet	**-2,1**	**5,2**

Temporära skillnader i tillgångars och skulders värden, skattemässigt respektive redovisningsmässigt, har resulterat i uppskjutna skatteskulder och fordringar avseende följande poster:

2019	Underskott	Obeskattade reserver	Temporära skillnader	Övrigt	Summa
Ingående balans	**9,4**	**-10,3**	**16,9**	**0,0**	**16,0**
Valutakursdifferenser	-	-	0,2	-	0,2
Redovisning i resultaträkningen	-0,6	-1,4	-11,4	-	-13,4
Förändring på grund av ändrad skattesats	-	-	-	-	-
Skatt som redovisats i övrigt totalresultat	-	-	0,4	-	0,4
Avvecklade verksamheter redovisade över resultaträkningen	-	-	-2,1	-	-2,1
Uppskjuten skatt hänförlig till avyttrade bolag	-	-	-0,6	-	-0,6
Utgående balans	**8,8**	**-11,7**	**3,4**	**0,0**	**0,5**

De aktiverade underskottsavdragen beräknas utnyttjas under 2020 - 2021 och är hänförliga till Sverige och Norge.

2018	Underskott	Obeskattade reserver	Temporära skillnader	Övrigt	Summa
Ingående balans	**10,4**	**-9,6**	**12,6**	**0,0**	**13,4**
Valutakursdifferenser	-	-	0,3	-	0,3
Redovisning i resultaträkningen	-0,8	-0,9	-5,8	-	-7,5
Förändring på grund av ändrad skattesats	-0,3	-	-	-	-0,3
Skatt som redovisats i övrigt totalresultat	-	-	1,3	-	1,3
Avvecklade verksamheter redovisade i resultaträkningen	0,1	0,2	4,6	-	4,9
Uppskjuten skatt hänförlig till avyttrade bolag	-	-	3,9	-	3,9
Utgående balans	**9,4**	**-10,3**	**16,9**	**0,0**	**16,0**

Skatt på årets resultat - Moderbolaget	2019	2018
Aktuell skatt	-	-
Uppskjuten skatt	1,9	3,8
Skatt på årets resultat	**1,9**	**3,8**

Avstämning skattesats - Koncernen	2019	2018
Nominell skattesats	21,4%	22,0%
Resultat före skatt	**58,6**	**6,3**
Skatt enligt gällande skattesats	-12,5	-1,4
Ej skattepliktiga intäkter	0,3	1,0
Ej avdragsgilla kostnader	-0,5	-2,9
Skatteeffekt av realisationsresultat vid avyttring av dotterbolag	-3,7	-
Skatteeffekt av avyttring av fastighet	1,8	-
Skatteeffekt av ej aktiverade underskott	-3,0	-1,3
Skatteeffekt av utnyttjade ej tidigare aktiverade underskott	2,9	-
Skatteeffekt av övriga temporära skillnader	0,3	-
Skatt på årets resultat	**-14,3**	**-4,6**

Avstämning av skattesats avser total verksamhet. Skatt hänförlig till avvecklad verksamhet uppgår till -2,1 Mkr (4,5 Mkr). Ej aktiverade underskott avser i huvudsak underskott som uppkommit i länder där koncernen inte kan göra sannolikt att underskotten kan nyttjas mot framtida skattepliktiga intäkter, samt underskott i avyttrade dotterbolag.

Avstämning skattesats - Moderbolaget	2019	2018
Nominell skattesats	21,4%	22,0%
Resultat efter finansiella poster och bokslutsdispositioner	42,8	-6,6
Skatt enligt gällande skattesats	-9,1	1,4
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader i huvudsak avseende näringsbetingade andelar	-6,3	-5,6
Skatteeffekt av ej skattepliktiga utdelningar samt resultat från andelar i koncernföretag	17,4	8,1
Skatt på årets resultat	**1,9**	**3,8**

NOT 13 IMMATERIELLA OCH MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Koncernen Per 1 januari 2018	Balanserade utgifter för utvecklings-kostnader	Goodwill	Byggnader och mark	Maskiner	Pågående arbete	Inventarier	Summa
Anskaffningsvärde	11,4	87,7	340,4	599,6	0,9	621,5	1 661,5
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-9,2	-53,3	-286,4	-501,3	0,0	-443,9	-1 294,1
Bokfört värde	**2,2**	**34,4**	**54,0**	**98,3**	**0,9**	**177,6**	**367,4**
1 januari - 31 december 2018							
Ingående bokfört värde	2,2	34,4	54,0	98,3	0,9	177,6	367,4
Valutakursdifferenser	0,0	0,0	0,5	1,2	0,0	5,6	7,3
Inköp	7,7	0,0	2,1	5,2	1,4	109,6	126,0
Försäljningar/utrangeringar/ omklassificeringar	-0,9	0,0	-0,1	-5,5	-1,4	-51,4	-59,3
Köpta/sålda företag	-0,2	-14,2	-15,8	-18,4	-0,3	-19,5	-68,4
Nedskrivningar	-0,1	0,0	0,0	0,0	-0,6	2,7	1,7
Avskrivningar	-0,7	0,0	-4,3	-17,2	-	-40,9	-63,0
Bokfört värde	**8,0**	**20,2**	**36,4**	**63,4**	**0,0**	**183,7**	**311,7**
Per 31 december 2018							
Anskaffningsvärde	18,0	20,2	327,1	582,1	0,6	660,7	1 662,0
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-10,0	0,0	-290,7	-518,7	-0,6	-477,0	-1 350,3
Bokfört värde	**8,0**	**20,2**	**36,4**	**63,4**	**0,0**	**183,7**	**311,7**
1 januari - 31 december 2019							
Ingående bokfört värde	8,0	20,2	36,4	63,4	0,0	183,7	311,7
Valutakursdifferenser	-	-	1,9	-	-	11,8	13,7
Inköp	6,2	-	6,6	5,2	2,5	86,1	106,6
Försäljningar/utrangeringar/ omklassificeringar	-0,6	-	-4,1	7,3	-1,0	-102,0	-100,4
Tillkommande tillgångar IFRS16	-	-	47,5	-	-	35,1	82,6
Köpta/sålda företag	0,2	10,1	-17,9	0,3	-	-24,3	-31,6
Nedskrivningar	-	-	-	-	0,6	-	0,6
Avskrivningar	-1,0	-	-22,8	-13,0	-	-28,5	-65,3
Bokfört värde	**12,8**	**30,3**	**47,6**	**63,2**	**2,1**	**161,9**	**317,9**
Per 31 december 2019							
Anskaffningsvärde	23,8	30,3	387,2	594,9	2,1	641,2	1679,5
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-11,0	0,0	-313,4	-531,7	-	-505,5	-1361,6
Bokfört värde	**12,8**	**30,3**	**47,6**	**63,2**	**2,1**	**161,9**	**317,9**
varav bokfört värde på nyttjanderätttstillgångar	-	-	*40,5*			*52,8*	*93,3*

För vidare information om nyttjanderättstillgångar, se not 6.
Avskrivningar avseende avvecklad verksamhet uppgår till 4,2 Mkr (8,4 Mkr).
Nettoinvesteringar avseende avvecklad verksamhet uppgår till 0,4 (2,6) Mkr.

I inventarier ingår uthyrningsinventarier med 123,5 Mkr (144,5 Mkr). Merparten av dessa tillgångar finns i HAKI. Uthyrning sker vanligtvis på 3-6 månader. Utrustningen återlämnas i normalfallet till Midway efter hyresperioden, men det förekommer även att hyreskunder erbjuds att köpa ut uthyrningsinventarier på normala affärsmässiga villkor baserat på jämförbara marknadspriser. Hyresintäkter från Midways uthyrningsverksamhet framgår av not 1. Mer information om uthyrningsinventarier framgår av not 6.

Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill

Goodwill fördelas på koncernens kassagenererande enheter (KGE) identifierade som enskilda dotterbolag respektive dotterkoncerner. Vid bestämning av tillämplig diskonteringsränta har utgångspunkten varit en rimlig fördelning mellan räntebärande skulder och eget kapital, stabilitet i värde vid varians i intjäning över tid samt följsamhet mot konjunktur. Enheter som varit föremål för värdering är relativt små samtidigt som det saknas öppna och vid varje tidpunkt väl fungerande marknader för de enskilda tillgångarna. Detta gör det svårt att finna vägledning i extern information. Sammantaget har detta lett till att en enhetlig diskonteringsränta på 10,5% (10,5%) efter skatt har använts, vilken i första hand ska ses ett vägt genomsnitt av vad Midway bedömt vara relevant för små bolag med relativt traditionella verksamheter snarare än att rörelserisken i de enskilda tillgångarna är helt identisk. Tillväxttakten är satt till 2% (2%) bortom 5 år.

Återvinningsbeloppet för KGE är baserat på beräkningar av nyttjandevärde. Dessa beräkningar utgår från beräknat framtida kassaflöde, som för 2020 baseras på finansiell budget upprättade av ledningen för respektive KGE. För perioden från 2021-2024 har det genomsnittliga utfallet för perioden 2015 - 2019 vägts samman med bolagets budget för 2020 och bolagets långsiktiga planer. Företagsledningens slutsats från beräkning av återvinningsvärde är att inga rimliga förändringar i de viktiga antagandena leder till att det beräknade sammanlagda återvinningsvärdet på enheterna blir lägre än deras sammanlagda redovisade värde.

Goodwill

	Landqvist	HAKI	Total
2019	20,2	10,1	30,3
2018	20,2	-	20,2

NOT 14 ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	Organisations-nummer	Säte	Kapital-andel	Rösträtts-andel	Antal andelar	Bokfört värde
Dissolvi AB	556648-5263	Malmö	100%	100%	1 000	0,1
FAS Converting Machinery AB	556198-8378	Burlöv	100%	100%	40 000	10,1
FAS Inc	0100-1827-98	USA	100%	100%	-	-
Haki AB	556075-5067	Ö Göinge	100%	100%	1 550 000	114,2
Haki Rental AB	559080-7490	Ö Göinge	100%	100%		
Haki Ltd	1203497	England	100%	100%		
Turnbrock Ltd	551743	Skottland	100%	100%		
Span Access Solutions Ltd	402211	Skottland	100%	100%		
ODA Systems Ltd	476157	Skottland	100%	100%		
Haki A/S	89391814	Danmark	100%	100%		
Haki AS	982 736 765	Norge	100%	100%		
Haki SAS	329088731	Frankrike	100%	100%		
Haki Hungary Kft	10-09-026591	Ungern	100%	100%		
Haki Sp.zo.o.	391991	Polen	100%	100%		
Haki Australia Pty Ltd	43 159 720 635	Australien	100%	100%		
LU Förvaltning AB	556498-4127	Staffanstorp	100%	100%	1 001	0,2
MidTrailer AB	556112-3935	Karlskoga	100%	100%	5 000	0,0
Midtrailer AS	950745371	Norge	100%	100%		
MÄTIM-Gruppen AB	556728-6561	Malmö	100%	100%	1 000	0,1
Landqvist Mekaniska Verkstad AB	556087-7168	Essunga	100%	100%		
NOM Holding AS	899249852	Norge	100%	100%	2 474 940	28,1
Normann Olsen Maskin AS	921502958	Norge	100%	100%		
Norgeodesi AS	971052201	Norge	100%	100%		
Optiol Holding AB	556652-1117	Malmö	100%	100%	1 000	0,1
AB Prosparitas	556239-7850	Malmö	100%	100%	17 433 333	53,9
Handels & Industri AB Altona	556251-8885	Malmö	100%	100%		
Summa						**206,9**

Moderbolagets förvärv uppgår till 0 Mkr (0 Mkr). Bokfört värde på årets försäljningar uppgår till 0 Mkr (46,6 Mkr). Årets kapitaltillskott uppgår till 0,0 Mkr (9,6 Mkr). Årets nedskrivningar uppgår till 27,9 Mkr (22,4 Mkr). Antalet legala enheter i koncernen uppgår till 26 st (26). Under året har två dotterbolag till Midtrailer fusionerats och Gustaf E Bil avyttrades medan HAKI's förvärv av Span Access tillförde 3 legala enheter till koncernen.

NOT 15 ANDELAR I INTRESSEFÖRETAG

Koncernen	2019	2018
Ingående balans	1,7	4,5
Tillkommande/Avgående företag	0,0	-2,4
Erhållen utdelning	-0,2	-0,4
Andel av vinst/förlust	-0,1	0,0
Utgående balans	**1,4**	**1,7**

Andel av vinst/förlust anges efter skatt. Koncernens andelar i intresseföretag är som följer:

		2019				
Namn	Org.nr	Tillgångar	Skulder	Intäkter	Resultat efter skatt	Ägarandel
Fastighets AB Lennart Björn Eriksson	556069-1577	4,3 (5,1)	0,1 (0,2)	0 (0)	-0,1 (0)	34% (34)

Moderbolaget	2019	2018
Ingående balans	0,0	3,2
Tillkommande/Avgående företag	-	-3,2
Nedskrivningar	-	-
Utgående balans	**0,0**	**0,0**

NOT 16 KUNDFORDRINGAR

	2019	2018
Kundfordringar brutto	163,8	132,4
Avgår reservering för värdeminskning	-12,2	-14,3
Kundfordringar netto	**151,6**	**118,1**
varav ej förfallna	108,5	80,9
varav förfallna inom 30 dagar	24,3	28,6
varav förfallna mellan 31 och 60 dagar	3,5	2,4
varav förfallna mellan 61 och 90 dagar	5,0	5,0
varav förfallna mellan 91 och 120 dagar	4,3	0,2
varav förfallna mellan 121 och 150 dagar	0,7	0,3
varav förfallna mellan 151 och 180 dagar	0,9	0,7
varav förfallna över 180 dagar	4,4	0,0
	151,6	**118,1**
Reserv för värdeminskning årets ingång (-)	**-14,3**	**-15,0**
Fordringar som skrivits bort under året (+)	0,7	1,4
Årets reservering för osäkra kundfordringar (-)	-4,6	-7,5
Återförd ej utnyttjad reservering (+)	5,8	6,6
Sålda dotterföretag	0,2	0,2
Reserv för värdeminskning årets utgång (-)	**-12,2**	**-14,3**

Per 2019-12-31 uppgick förfallna kundfordringar till 43,0 Mkr (51,5 Mkr) varav 12,2 Mkr (14,3 Mkr) reserverats. Det reserverade beloppet bedöms utgöra de kommande 12 månadernas kreditförluster.

Andra långfristiga fordringar uppgår brutto till 82,5 Mkr. Reservering motsvarande förväntade kreditförluster under de kommande 12 månaderna har gjorts med ett belopp om 7,1 Mkr. Bokfört värde på resterande långfristiga fordringar där inget reserveringsbehov bedöms föreligga, uppgår till 75,5 Mkr.

NOT 17 FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

Koncernen	2019	2018
Förutbetalda hyror	3,2	7,0
Övriga	11,9	6,6
Summa	**15,1**	**13,6**

Moderbolaget		
Övriga	0,9	0,4
Summa	**0,9**	**0,4**

NOT 18 KORTFRISTIGA PLACERINGAR

	2019			2018		
	Antal andelar	Koncernen Bokfört värde	Moderbolaget Bokfört värde	Antal andelar	Koncernen Bokfört värde	Moderbolaget Bokfört värde
Acrinova AB (publ)	-	-	-	231 970	9,7	-
Summa		**0,0**	**0,0**		**9,7**	**0,0**

231 970 st aktier i Acrinova ägdes av dotterbolag till Midway Holding AB. Dotterbolagets innehav avyttrades under 2019.

NOT 19 LIKVIDA MEDEL

Likvida medel utgörs av kassa och bank. Banktillgodohavanden per balansdagen är enligt följande:

Bank	Rating L/T (dec 2019) Standard & Poor´s	2019	2018
SEB	A+	0,3	12,4
Swedbank	AA-	38,3	86,1
Övriga	-	0,1	0,6
Summa		**38,7**	**99,1**

Moderbolagets likvida medel uppgår till 14,8 Mkr (42,1). Koncernens samlade likviditet är placerad i stora svenska banker med höga kreditbetyg. Förväntade kreditförluster de närmaste 12 månaderna bedöms vara oväsentliga. För koncernens respektive moderbolagets outnyttjade checkräkningskrediter hänvisas till not 22.

NOT 20 FINANSIELL RISKHANTERING OCH FINANSIELLA INSTRUMENT

Finansiell riskhantering

Midway arbetar internationellt och är därför exponerad för ränte- och finansieringsrisker samt valutarisker. Utgångspunkten för koncernens finansverksamhet är att de finansiella riskerna, som företaget exponeras för som en följd av affärsverksamheten, skall minimeras.

Finanspolicy och organisation

Midways finanspolicy anger ramar för hur olika typer av finansiella risker skall hanteras och med vilken riskexponering verksamheten skall bedrivas. Huvudansvaret för samtliga finansiella risker är centraliserad till koncernledningen. För att uppnå stordriftsfördelar och synergieffekter och för att minimera hanteringsrisker är Midways finansiella verksamhet huvudsakligen koncentrerad till moderbolaget. Huvudinriktningen är att eftersträva en låg riskprofil. För att få maximal tillgänglighet till och avkastning på kapitalet har flödena i koncernen koncentrerats till koncernkonton i en stor svensk bank. Moderbolaget fungerar som koncernens internbank och svarar bl a för upplåning av dotterbolagens rörelsekapital.

Ränterisk

Med ränterisk avses risken att förändringar i räntenivån påverkar Midways finansieringskostnader uppåt eller nedåt. Per 2019-12-31 uppgick koncernens netto av likvida medel, kortfristiga placeringar och räntebärande skulder, inklusive konvertibelt lån men exklusive pensionsavsättning, till 128 (121) Mkr. En förändring av genomsnittsräntan med 1 procentenhet baserat på aktuell nettolåneskuld påverkar finansnettot med ca 1,3 (ca 1,2) Mkr. Koncernens räntepolicy är att så långt som möjligt använda sig av en rörlig ränta, och huvuddelen av koncernens skulder löper med rörlig ränta. En högre räntenivå skulle innebära negativa effekter på framförallt koncernens finansnetto men utifrån nuvarande nettoskuld är risken begränsad. Inför möjliga förändringar av utestående krediter övervägs förändrad räntenivå som en del av bedömningen.

Valutarisk

Förändringar i valutakurser påverkar koncernens resultat, eget kapital och konkurrenssituation på olika sätt.

Transaktionsexponering

Resultatpåverkan uppkommer då inköp och försäljning sker i olika valutor. Midways exportförsäljning sker i allt väsentligt i SEK, NOK, EUR och USD. En del valutarisk vid försäljning i utländsk valuta motverkas av inköp i samma valuta. Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 5% i förhållande till EUR, NOK, DKK, CAD, GBP och AUD med alla andra variabler konstanta, skulle det omräknade rörelseresultatet per den 31 december 2019 ha varit 0,2 Mkr lägre/högre avseende EUR, 1,7 Mkr högre/lägre avseende NOK, 1,0 Mkr högre/lägre avseende DKK, 2,3 Mkr lägre/högre avseende AUD, 0,7 Mkr högre/lägre avseende CAD samt 4,9 Mkr högre/lägre avseende GBP, till största delen som en följd av vinster/förluster vid omräkning av skulder och fordringar uttryckta i dessa valutor. Övriga valutor, USD och PLN bedöms inte ge upphov till några väsentliga effekter. Transaktionsexponeringen i koncernen hanteras via en Multicurrency cashpool kopplad till en kreditfacilitet i SEK. Koncernen säkerställer uppföljning av utländska kassaflöden och vidtar sedan löpande köp- eller säljtransaktioner i relevant valuta för att säkerställa tillräckliga saldon i respektive valuta. Koncernen har per 2019-12-31 inga utestående ränte- eller valutaderivatkontrakt.

Omräkningsexponering

Omräkningsexponering uppkommer genom resultatpåverkan vid omräkning av utländska dotterbolags resultat till svenska kronor. Omräkningseffekt påverkar även eget kapital vid omräkning av utländska dotterbolags nettotillgångar till svenska kronor. Vid omräkning av utländska dotterbolags resultaträkningar har förändrade valutakurser under 2019 påverkat Midways rörelseresultat med 0,5 (1,2) Mkr. Per 2019-12-31 uppgick nettotillgångarna i koncernens utländska dotterbolag, omräknade till balansdagskurs, till 68 (139) Mkr. Årets omräkningsdifferenser, som redovisas i övrigt totalresultat, uppgick till 3,8 (3,1) Mkr. De mest betydelsefulla valutorna i koncernen är NOK, DKK, EUR, GBP och USD. Indirekt exponering förekommer främst genom påverkan på konkurrenssituationen mellan olika företag beroende på att de har olika valutabas för sina kostnader samt av att pris på vissa råvaror bestäms utifrån andra valutakurser än SEK. Ett företags konkurrenskraft bestäms till stor del av produktionskostnaderna, som starkt påverkas av var i världen produktionen sker. Inom Midway-koncernen är produktionen förlagd till Sverige förutom en mindre del i Ungern.

Likviditetsrisk

Likviditetsrisk hanteras genom att koncernen innehar tillräckligt med likvida medel och kortfristiga placeringar med en likvid marknad, tillgänglig finansiering genom avtalade kreditfaciliteter och möjligheten att stänga marknadspositioner. På grund av verksamhetens dynamiska karaktär bibehåller koncernfinans flexibiliteten i finansieringen genom att upprätthålla avtal om lyftningsbara krediter. Ledningen följer också rullande prognoser för koncernens likviditetsreserv på basis av förväntade kassaflöden. Koncernens kreditavtal innehåller sedvanliga lånevillkor vilka följs upp och rapporteras kvartalsvis. Under 2019 förekom inga överträdelser av koncernens lånevillkor. Nuvarande huvudsakliga finansiering utgörs av ett revolverande facilitetsavtal som inte är fullt utnyttjat och den långsiktiga finansieringen är genom avtalet säkerställd fram till den 31 maj 2022. Bolagets finansiella skulder upptagna i balansräkningen till upplupet anskaffningsvärde redovisas i nedan tabell till odiskonterade belopp. Skulderna förfaller enligt följande:

2019-12-31	<1 år	mellan 1-2 år	mellan 2-5 år	> 5 år
Skulder till kreditinstitut	1	1	90	-
Leasingskulder enligt IFRS16	26	22	22	3
Övriga långfristiga skulder	16	10	-	-
Förskott från kunder	8	-	-	-
Leverantörsskulder	56	-	-	-
Övriga kortfristiga skulder	49	-	-	-
Summa	**156**	**33**	**112**	**3**
2018-12-31				
Skulder till kreditinstitut, inkl leasingskulder för finansiell leasing enligt IAS17	196	28	5	1
Leasingskulder enligt IFRS16	-	-	-	-
Övriga långfristiga skulder	16	8	-	-
Förskott från kunder	6	-	-	-
Leverantörsskulder	67	-	-	-
Övriga kortfristiga skulder	99	-	-	-
Summa	**384**	**35**	**5**	**1**

Kapitalrisk

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är dels att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, dels att kortsiktigt ha en viss överkonsolidering för att ha ett finansiellt handlingsutrymme när förutsättningarna för förvärv bedöms som gynnsamma. Vid nuvarande koncernstruktur bedöms en soliditet överstigande 40 % som överkonsolidering. Soliditeten beräknas som eget kapital inklusive minoritetsintressen i relation till balansomslutningen och uppgick på balansdagen till 60 (44) %, och soliditet inklusive konvertibellån uppgår till 60 (55) %. För att upprätthålla eller justera kapitalstrukturen, kan koncernen förändra den utdelning som betalas till aktieägarna, utfärda nya aktier eller sälja tillgångar för att minska skulderna.

Kreditrisk

Kreditrisken kan uppdelas i en kommersiell och en finansiell risk. Den kommersiella risken omfattar kunders betalningsförmåga och hanteras av respektive dotterföretag genom bevakning av betalningsförmågan. Koncernens policy är att löpande kreditpröva sina kunder. Någon kommersiell risk utöver gjorda reserveringar bedöms ej föreligga. De finansiella riskerna för koncernen omfattar placering av överskottsmedel. Koncernens maximala exponering för kreditrisk på balansdagen uppgår till 273 Mkr, vilket till merparten består av kundfordringar, långfristiga fordringar och likvida medel. Redovisningsprinciperna för finansiella instrument har tillämpats för nedanstående poster:

2019-12-31	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde (Hold to collect)	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen (Other)	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Redovisat värde
Finansiella tillgångar					
Andra långfristiga värdepappersinnehav	-	-	-	-	-
Andra långfristiga fordringar	75,5	-	-	-	75,5
Kundfordringar	151,6	-	-	-	151,6
Övriga fordringar	5,5	-	-	-	5,5
Kortfristiga placeringar	-	-	-	-	-
Likvida medel	38,7				38,7
Summa finansiella tillgångar	**271,3**	**0,0**	**0,0**	**0,0**	**271,3**
Finansiella skulder					
Skulder till kreditinstitut långfristiga	-	-	140,6	-	140,6
Skulder till kreditinstitut kortfristiga	-	-	26,2	-	26,2
Konvertibelt lån	-	-	-	-	-
Leverantörsskulder	-	-	55,7	-	55,7
Förskott från kunder	-	-	7,5	-	7,5
Övriga kortfristiga skulder	-	-	16,0	-	16,0
Summa finansiella skulder	**0,0**	**0,0**	**246,0**	**0,0**	**246,0**

2019	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde (Hold to collect)	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen (Other)	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Totalt
Finansnetto					
Ränteintäkter och valutakurseffekter	8,7	-	-	-	8,7
Räntekostnader och valutakurseffekter	-	-0,5	-8,8	-	-9,3
Orealiserade värdeförändringar	-	-	-	-	-
Summa	**8,7**	**-0,5**	**-8,8**	**0,0**	**-0,6**

2018-12-31	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde (Hold to collect)	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen (Other)	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Redovisat värde
Finansiella tillgångar					
Andra långfristiga värdepappersinnehav	1,0	-	-	-	1,0
Andra långfristiga fordringar	35,2	-	-	-	35,2
Kundfordringar	118,1	-	-	-	118,1
Övriga fordringar	17,3	-	-	-	17,3
Kortfristiga placeringar	-	9,7	-	-	9,7
Likvida medel	99,1	-	-	-	99,1
Summa finansiella tillgångar	**270,7**	**9,7**	**0,0**	**0,0**	**280,4**
Finansiella skulder					
Skulder till kreditinstitut långfristiga	-	-	33,4	-	33,4
Skulder till kreditinstitut kortfristiga	-	-	100,7	-	100,7
Konvertibelt lån	-	-	95,7	-	95,7
Leverantörsskulder	-	-	67,4	-	67,4
Förskott från kunder	-	-	5,7	-	5,7
Övriga kortfristiga skulder	-	-	16,0	-	16,0
Summa finansiella skulder	**0,0**	**0,0**	**318,9**	**0,0**	**318,9**

2018	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde (Hold to collect)	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen (Other)	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Totalt
Finansnetto					
Ränteintäkter och valutakurseffekter	5,6	-	-	-	5,6
Räntekostnader och valutakurseffekter	-	-	-14,8	-	-14,8
Orealiserade värdeförändringar	-	-1,2	-	-	-1,2
Summa	**5,6**	**-1,2**	**-14,8**	**0,0**	**-10,4**

NOT 21 AKTIEKAPITAL

Aktiefördelning	Antal aktier	Antal röster
A-aktier	9 920 793	99 207 930
B-aktier	17 408 343	17 408 343
Summa	**27 329 136**	**116 616 273**

Förslag till vinstdisposition

Koncernens disponibla medel enligt upprättad koncernbalansräkning uppgår till 220,4 Mkr.
Av detta utgör årets resultat 44,2 Mkr.

Till årsstämmans förfogande står i moderbolaget (kronor):	
Balanserad vinst	61 724 109
Årets resultat	44 770 181
Summa	**106 494 290**

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att vinstmedel disponeras på följande sätt:	
Utdelning till aktieägare (0,6 kr per aktie)	16 397 482
Balanseras i ny räkning	90 096 808
Summa	**106 494 290**

Belopp för utdelning är beräknat på antal utestående aktier på balansdagen.

NOT 22 SKULDER TILL KREDITINSTITUT

Koncernen

Mkr	2019	2018
Skulder till kreditinstitut	95,4	7,2
Skulder avseende finansiell leasing	45,2	26,2
Summa långfristig upplåning	**140,6**	**33,4**
Utnyttjad checkräkningskredit	0,0	0,0
Skulder avseende finansiell leasing	24,9	7,2
Övriga korta krediter	0,0	3,5
Skulder till kreditinstitut	1,3	90,0
Summa kortfristig upplåning	**26,2**	**100,7**

Moderbolaget

Mkr	2019	2018
Utnyttjad checkräkningskredit	0,0	0,0
Skulder till kreditinstitut	90,0	90,0
Summa upplåning	**90,0**	**90,0**

Av de långfristiga skulderna till kreditinstitut på 140,6 (33,4) Mkr förfaller 34,1 (27,6) Mkr till betalning mellan 1 och 2 år, 114,6 (5,2) Mkr till betalning mellan 2 och 5 år samt 1,9 (0,5) Mkr till betalning mer än 5 år efter balansdagens utgång.

Koncernens lån är i allt väsentligt upptagna i SEK och till rörlig ränta. Verkligt värde bedöms därför överensstämma med bokfört värde.

Koncernens beviljade checkräkningskrediter uppgår till 40,0 (80,2) Mkr varav 0,0 (0) Mkr är utnyttjade. Övriga krediter uppgår till 180 (210) Mkr, varav 90 (90) Mkr är utnyttjade.

Moderbolagets beviljade checkräkningskrediter uppgår till 40,0 (50,0) Mkr, varav 0 (0) Mkr är utnyttjade. Övriga krediter uppgår till 180 (210) Mkr, varav 90 (90) Mkr är utnyttjade.

Avstämning av nettoskuld

Koncernen

Mkr	2019	2018
Likvida medel	38,7	99,1
Kortfristiga placeringar	0,0	9,7
Konvertibelt lån	0,0	-95,7
Skulder till kreditinstitut, förfaller inom ett år	-26,2	-100,7
Skulder till kreditinstitut, förfaller efter ett år	-140,6	-33,4
Nettoskuld	**-128,1**	**-121,0**

Mkr	Likvida medel	Kortfristiga placeringar	Konvertibelt lån	Skulder till kreditinstitut < 1 år	Skulder till kreditinstitut > 1 år	Summa
Nettoskuld per 31 december 2018	**99,1**	**9,7**	**-95,7**	**-100,7**	**-33,4**	**-121,0**
Kassaflöde	-60,4	-9,7	41,6	96,8	-47,2	21,1
Valutakursdifferenser	-	-	-	1,8	0,0	1,8
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	-	-	54,1	-24,1	-60,0	-30,0
Nettoskuld per 31 december 2019	**38,7**	**0,0**	**0,0**	**-26,2**	**-140,6**	**-128,1**

Mkr	Likvida medel	Kortfristiga placeringar	Konvertibelt lån	Skulder till kreditinstitut < 1 år	Skulder till kreditinstitut > 1 år	Summa
Nettoskuld per 31 december 2017	**78,6**	**14,7**	**-93,3**	**-263,3**	**-42**	**-305,3**
Kassaflöde	20,5	-3,8	-	162,6	8,6	187,9
Valutakursdifferenser	-	-	-	-	-	-
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	-	-1,2	-2,4			-3,6
Nettoskuld per 31 december 2018	**99,1**	**9,7**	**-95,7**	**-100,7**	**-33,4**	**-121,0**

Ställda säkerheter för skulder till kreditinstitut

Koncernen

	2019	2018
Fastighetsinteckningar	-	2,6
Företagsinteckningar	63,9	69,9
Övriga panter	22,2	32,3
Summa	**86,1**	**104,8**

Moderbolaget

Övriga panter	1,1	0,7
Summa	**1,1**	**0,7**

NOT 23 KONVERTIBELT LÅN

Moderbolaget emitterade konvertibla skuldebrev med ett nominellt värde av 98,0 Mkr till 6% ränta den 1 juli 2014. Skuldebreven förföll till betalning den 30 juni 2019 men kunde fram till 31 maj 2019 konverteras till en kurs av 1 aktie per 20 kr. Värdet på skulddelen respektive egetkapitaldelen (konverteringsrätten) bestämdes vid utgivandet. Midways två största aktieägare och ett antal mindre ägare valde under första halvåret 2019 att konvertera sina skuldebrev till aktier motsvarande ett nominellt belopp om 56 Mkr. Nominellt belopp på konvertibelt lån som återbetalades den 1 juli 2019 uppgick till 42 Mkr.

Konvertibla skuldebrev redovisas i balansräkningen enligt följande:

Koncernen och moderbolaget

Mkr	2019	2018
Nominellt värde på konvertibla skuldebrev utgivna 1 juli 2014	98,0	98,0
Egetkapitaldel	-9,6	-9,6
Förutbetalda finansieringskostnader	-1,8	-1,8
Skulddel vid utgivande 1 juli 2014	**86,6**	**86,6**
Räntekostnader	10,2	9,1
Konverteringar från 2019-01-01 till 2019-05-31	-55,2	-
Lösen per 2019-07-01	-41,6	-
Bokfört värde konvertibelt lån	**0,0**	**95,7**

NOT 24 AVSÄTTNINGAR

Koncernen

Avsättningar har gjorts för pensioner, garantiåtaganden mot kund samt för koncernmässig internvinst.

	2019	2018
Ingående balans	**21,3**	1,2
Ianspråktagna avsättningar	-2,4	-0,7
Sålda dotterföretag	-1,5	-0,4
Avsättning Midtrailer (ianspråktagen 2019)	-17,2	17,2
Övriga avsättningar	0,3	4,0
Utgående balans	**0,5**	**21,3**
Avsatt till förmånsbestämda pensioner (se not 25)	13,8	57,6
Avsatt till övriga pensioner	1,4	2,0
Utgående balans	**15,7**	**80,9**
varav kortfristig del (Avsättning Midtrailer)	-	*17,2*

NOT 25 ERSÄTTNINGAR TILL ANSTÄLLDA EFTER AVSLUTAD ANSTÄLLNING

Tabellen nedan visar var i de finansiella rapporterna som koncernens ersättningar efter avslutad anställning är redovisade.

Redovisning avseende förmånsbestämda pensionsplaner:	2019	2018
Skuld i balansräkningen	13,8	57,6
Redovisning i rörelseresultatet	-0,7	-1,2
Omvärdering mot övrigt totalresultat	-1,9	-5,8

*Kostnader redovisat i rörelseresultatet inkluderar kostnader för tjänstgöring under innevarande år, kostnader för tjänstgöring under tidigare år, nettoräntekostnader samt vinster och förluster vid regleringar.

Koncernen har förmånsbestämda pensionsplaner i Sverige och Norge, som lyder under i stort sett likartade regelverk. Under 2019 avyttrades dotterbolaget Gustaf E Bil AB vars pensionsskuld utgjorde merparten av de svenska förmånsbestämda pensionsplanerna. Efter denna avyttring så är koncernens förmånsbestämda pensionsplaner i huvudsak relaterade till Norge. Samtliga planer är pensionsplaner baserade på slutlig lön, som ger anställda som omfattas av pensionsplanen förmåner i form av en garanterad nivå på pensionsutbetalningarna under livstiden. Nivån på förmånen beror på de anställdas tjänstgöringstid och lön vid pensioneringstidpunkten. Planerna är i allt väsentligt utsatta för i stort sett likartade risker, som beskrivs nedan. Koncernens förmånsbestämda pensionsplaner är per balansdagen ofonderade planer, för vilka företaget betalar ut ersättningar vid förfallotidpunkt.

De belopp som redovisas i balansräkningen har beräknats enligt följande:

	2019	2018
Nuvärdet av fonderade förpliktelser	-	5,0
Verkligt värde på förvaltningstillgångar	-	-5,4
Nuvärdet av ofonderade förpliktelser	13,8	57,9
Skuld i balansräkningen	**13,8**	**57,6**

Förändringen i den förmånsbestämda förpliktelsen under året är följande:

	2019			2018		
	Nuvärdet av förpliktelsen	Verkligt värde på förvaltnings-tillgångarna	Summa	Nuvärdet av förpliktelsen	Verkligt värde på förvaltnings-tillgångarna	Summa
Per 1 januari	**63,0**	**-5,4**	**57,6**	**78,3**	**-5,2**	**73,1**
Kostnader för tjänstgöring under innevarande år	-	-	-	1	0	1
Räntekostnader / Intäkter	0,7	-	0,7	1,5	-0,1	1,4
	0,7	**0,0**	**0,7**	**2,6**	**-0,1**	**2,4**
Överföring vid avyttring av dotterbolag	-50,6	5,6	-44,9	-19,8	0	-19,8
Avkastning på förvaltningstillgångar	-	-	-	0	0	0
Överföring till avgiftsbestämd plan	-	-	-	0	0	0
Vinst / Förlust till följd av ändrade antaganden	1,9	-	1,9	5,8	0	5,8
	-48,7	**5,6**	**-43,0**	**-14**	**0**	**-14**
Valutakursdifferenser	0,6	-0,3	0,3	0,2	-0,1	0
Avgifter	-	-	-	0	-0,2	-0,2
Utbetalda ersättningar	-1,7	-	-1,7	-4,1	0,2	-3,8
Per 31 december	**13,8**		**13,8**	**63**	**-5,4**	**57,6**
varav pensionsförpliktelser i Norge	13,5		13,5	17,8	-5,4	12,4

Av de aktuariella vinsterna och förlusterna var merparten relaterade till ändrade finansiella antagande, där en lägre diskonteringsränta är den huvudsakliga förklaringen, och resterande skillnad är hänförligt till ändrade demografiska och erfarenhetsmässiga antaganden. De viktigaste aktuariella antagandena var följande

	2019		2018	
	Sverige	Norge	Sverige	Norge
Diskonteringsränta	1,80%	1,80%	2,20%	2,60%
Inflation	1,50%	1,50%	2,00%	2,00%
Löneökningar	2,00%	2,00%	2,50%	2,80%
Pensionsökningar	2,00%	2,00%	2,50%	2,50%

Känsligheten i den förmånsbestämda förpliktelsen för ändringar i de vägda väsentliga antagandena är:

	Förändring i antagande	Ökning i antagande	Minskning i antagande
Diskonteringsränta	0,5% (0,5%)	-2,5% (-5,5%)	2,6% (6,1%)
Löner	0,5% (0,5%)	0,0% (1,5%)	0,0% (-1,1%)
Pensioner	0,5% (0,5%)	2,2% (6,2%)	-2,1% (-4,7%)
Livslängd	1 år (1 år)	10,9% (5,3%)	-11,6% (-5,4%)

Ovanstående känslighetsanalyser baseras på en förändring i ett antagande medan alla andra antaganden hålls konstanta. I praktiken är det osannolikt att detta inträffar och förändringar i några av antagandena kan vara korrelerade. Vid beräkning av känsligheten i den förmånsbestämda förpliktelsen för väsentliga aktuariella antaganden används samma metod (nuvärdet av den förmånsbestämda förpliktelsen med tillämpning av den s.k. projected unit credit method vid slutet av rapportperioden) som vid beräkning av pensionsskulden som redovisas i rapporten över finansiell ställning.

Vid periodens utgång förekom inga fonderade förpliktelser och därmed inga förvaltningstillgångar.

Genom sina förmånsbestämda pensionsplaner och sjukvårdsplaner efter avslutad anställning är koncernen exponerad mot ett antal risker, de mest väsentliga riskerna beskrivs nedan:

Förändringar i obligationernas avkastning
En minskning i avkastningen på bostadsobligationer kommer att innebära en ökning av skulderna i planen.

Inflationsrisk
Merparten av planens förpliktelser är kopplade till inflationen, högre inflation leder till högre skulder.

Livslängdsantaganden
Merparten av pensionsförpliktelserna innebär att de anställda som omfattas av planen ska erhålla förmånerna livet ut vilket medför att höjda livslängdsantaganden resulterar i högre pensionsskulder.

Tidigare förekom fonderade planer där koncernen såg till att placeringarna förvaltades enligt den strategi som sätts upp av försäkringsbolagen enligt nationella regler och praxis. Syftet med de nationella reglerna i Norge är att placeringarna ska vara väl diversifierade, varför en värdenedgång på en enstaka placering inte ska ha någon väsentlig inverkan på värdet av de totala förvaltningstillgångarna. Den största andelen av tillgångarna investerades i obligationer och fast egendom.

Avgifter till planer för ersättningar efter avslutad anställning förväntas för räkenskapsåret 2019 uppgå till 0,0 mkr.

Löptidsanalys avseende förväntade odiskonterade betalningar för pensions- och sjukvårdsförmåner efter avslutad anställning:

	Inom 1 år	1-2 år	2-5 år	>5 år
Pensionsförmåner	1,8	1,8	5,6	5,2

NOT 26 EVENTUALFÖRPLIKTELSER

Koncernen

	2019	2018
Borgensförbindelser	-	0,5
Övriga eventualförpliktelser*	3,8	2,6
Summa	**3,8**	**3,1**

*Avser fullgörandegarantier samt förskottsgarantier

Moderbolaget

Borgensförbindelser för dotterbolag	-	27,2
Summa	**0,0**	**27,2**

På en fastighet tidigare ägd av det nu avyttrade dotterbolaget Sporrong pågår mätningar av förekomsten av kolväten i marken på Länsstyrelsens inrådan. Mätningarna kommer att pågå fram till utgången av 2022. Om Länsstyrelsen därefter bedömer att det föreligger behov av åtgärder kan omfattning och ansvar först fastställas efter mätperiodens slut.

NOT 27 UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

Koncernen

	2019	2018
Upplupna semesterlöner och sociala avgifter	20,5	32,1
Upplupna räntor	0,2	3,4
Avvecklingsreserv	0,6	21,0
Övriga	24,9	23,0
Summa	**46,2**	**79,5**

Moderbolaget

Upplupna semesterlöner och sociala avgifter	1,1	0,4
Upplupna räntor	0,2	2,9
Övriga	1,3	3,1
Summa	**2,6**	**6,4**

NOT 28 FÖRÄNDRING AV SKULDER I FINANSIERINGSVERKSAMHETEN

KONCERNEN

			Ej kassaflödespåverkande förändringar				
	Ingående balans 2018-12-31	Kassa-flöde	Effekt av övergång IFRS 16	Övriga förändringar	Förvärvade skulder	Konvertering av konvertibellån	Utgående balans 2019-12-31
Långfristiga skulder till kreditinstitut	33,4	49,1	57,6	-	0,5	-	140,6
varav leasing-skulder	*26,2*	*-39,1*	*57,6*	-	*0,5*	-	*45,2*
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	100,7	-97,0	25,0	-3,0	0,5	-	26,2
varav leasing-skulder	*7,3*	*-7,4*	*25,0*	*-0,5*	*0,5*	-	*24,9*
Konvertibelt lån	95,7	-41,6	-	-	-	-54,1	0,0
Totala skulder i finansierings-verksamheten	**229,8**	**-89,5**	**82,6**	**-3,0**	**1,0**	**-54,1**	**166,8**

För vidare information om leasingskulder hänvisas till not 6.

MODERBOLAGET

			Ej kassaflödespåverkande förändringar				
	Ingående balans 2018-12-31	Kassa-flöde	Effekt av övergång IFRS 16	Övriga förändringar	Förvärvade skulder	Konvertering av konvertibellån	Utgående balans 2019-12-31
Långfristiga skulder till kredit-institut	0,0	90,0	-	-	-	-	90,0
Kortfristiga skul-der till kreditin-stitut	90,0	-90,0	-	-	-	-	0,0
Konvertibelt lån	95,7	-41,6	-	-	-	-54,1	0,0
Totala skulder i finansierings-verksamheten	**185,7**	**-41,6**	**0,0**	**0,0**	**0,0**	**-54,1**	**90,0**

NOT 29 AVYTTRADE DOTTERFÖRETAG

Dotterbolaget Gustaf E Bil AB såldes den 31 maj 2019. Under 2018 såldes tre dotterföretag. Sporrong AB såldes den 6 juli, Stans & Press AB den 6 november och Sigarth AB den 30 november. Bolagen redovisas som avvecklad verksamhet.

Analys av resultat och kassaflöden

Resultatet och kassaflödesinformationen som redovisas nedan avser de perioder under 2019 respektive 2018 som bolagen varit i Midways ägo.

	Totalt	
	2019	2018
Intäkter	122,5	588,1
Kostnader	-126,8	-580,4
Resultat före skatt	**-4,3**	**7,7**
Skatt	-	-0,5
Resultat efter skatt	**-4,3**	**7,2**
Förlust vid avyttring av bolag	-17,2	-5,6
Resultat från avyttrade dotterbolag	**-21,5**	**1,6**
Nettokassaflöden från den löpande verksamheten	6,9	32,3
Nettokassaflöden från investeringsverksamheten, inkl. köpeskillingar	-33,9	88,1
Nettokassaflöden från finansieringsverksamheten	-	-20,3
Nettoökning av likvida medel som genererats av avyttrade dotterföretag	**-27,0**	**100,1**

Uppgifter om försäljning av dotterföretag samt intresseföretag

	2019	2018
Erhållen köpeskilling kontant	-	91,5
Erhållen köpeskilling aktier	-	-
Justering av preliminär köpeskilling avseende Sigarth AB	2,8	-
Redovisat värde för sålda nettotillgångar	-18,3	-88,6
Omräkningsdifferens	-	-1,0
Avgår försäljningskostnader	-1,7	-7,5
Förlust vid avyttring av bolag	**-17,2**	**-5,6**

Slutlig köpeskilling för Sigarth fastställdes under Q1 2019 och gav upphov till en intäkt för 2019 på 2,8 Mkr vilken redovisas som avvecklad verksamhet.

De koncernmässiga värdena på tillgångar och skulder vid tidpunkten för försäljningarna av dotterbolagen var:

	2019	2018		
	Gustaf E Bil	Sporrong	Stans & Press	Sigarth
Anläggningstillgångar	37,5	15,2	19,4	28,9
Varulager	22,4	11,5	23,1	16,0
Kundfordringar	3,7	14,9	16,0	18,0
Övriga fordringar	35,8	8,8	10,0	10,3
Summa tillgångar	**99,4**	**50,4**	**68,5**	**73,2**
Långfristiga skulder, avsättningar	46,0	30,3	13,2	0,2
Leverantörsskulder	4,3	7,7	10,5	8,6
Övriga skulder	30,8	11,6	9,3	12,1
Summa skulder	**81,1**	**49,6**	**33,0**	**20,9**
Nettotillgångar	**18,3**	**0,8**	**35,5**	**52,3**

NOT 30 FÖRETAGSFÖRVÄRV

Den 19 december 2019 förvärvades samtliga aktier i TurnBrock Ltd, moderbolag i Span Access-koncernen. Span Access, som har elva anställda, är idag i första hand aktivt i Storbritannien med huvudkontor i Skottland. Företaget har egna produkter, bland annat den egenutvecklade plattformen TechniSpan, som bidrar till säkra och effektiva lösningar i komplexa miljöer. Span Access lösningar används exempelvis under större broar, vid oljeborrplattformar och vindkraftverk. Span Access erbjudande stämmer väl med HAKIs strategiska riktning mot lösningar för säkert arbete i komplexa miljöer. Bolaget stärker även HAKIs möjligheter till ökad organisk tillväxt samt ett tydligare fokus på innovation och produktutveckling. Under de senaste två åren har Span Access genomsnittliga årliga omsättning varit 45 Mkr och genomsnittliga rörelseresultatet varit 4 Mkr. Span Access konsolideras i Midway från den 31 december 2019 och bolagets resultat ingår således inte i Midways resultaträkning för 2019. I samband med transaktionen har transaktionskostnader uppkommit motsvarande 1,1 Mkr. Dessa har belastat rörelseresultatet för 2019.

Förvärvade nettotillgångar och goodwill:	Mkr
Initial köpeskilling	15,3
Bedömd villkorad köpeskilling	3,8
Sammanlagd köpeskilling	**19,1**
Verkligt värde för förvärvade nettotillgångar	-9,0
Goodwill	**10,1**

Tillgångar och skulder som ingick i förvärvet:	Verkligt värde	Förvärvat bokfört värde
Likvida medel	4,0	4,0
Immateriella anläggningstillgångar	0,3	0,3
Materiella anläggningstillgångar	0,7	0,7
Varulager	1,2	1,2
Fordringar	10,7	10,7
Skulder	-7,9	-7,9
Nettotillgångar	**9,0**	**9,0**

Kontant reglerad köpeskilling	-15,3
Likvida medel i förvärvat dotterföretag	4,0
Förändring av koncernens likvida medel vid förvärv	**-11,3**

Goodwill har uppkommit eftersom köpeskillingen, beroende på bolagets lönsamhet, överstigit nettotillgångarnas verkliga värde. Det redovisade beloppet för goodwill bedöms vara skattemässigt ej avdragsgillt i sin helhet. De förvärvade fordringarna som var utestående vid förvärvstidpunkten har reglerats i sin helhet under 2020. Samtliga förvärvade skulder är ej räntebärande. Redovisat belopp för villkorad köpeskilling motsvarar maximalt belopp i enlighet med aktieöverlåtelseavtalet.

NOT 31 UPPLYSNINGAR OM NÄRSTÅENDE

Tibia Konsult AB, som i sin tur ägs till 51 % av Anders Bergstrand och Kristian Bergstrand genom Tibia Intressenter AB, innehar 52,1 % av rösterna i Midway Holding AB och har på så sätt ett bestämmande inflytande över Midway Holding AB. Marknadspotential AB innehar 25,8% av rösterna i Midway Holding AB och kontrolleras av Svante Nilo Bengtsson, som även är styrelseledamot i Midway Holding AB. Under 2019 har Midway Holdings två största ägare konverterat sina andelar av konvertibelt lån till aktier i bolaget och därmed ökat sina aktieinnehav. Tibia Konsult AB konverterade konvertibler till ett nominellt belopp om 41 Mkr. Marknadspotential AB konverterade konvertibler till ett nominellt belopp om 12 Mkr.

Under 2018 sålde Midway Holding aktier i Acrinova AB (publ) till Malmöhus Invest AB enligt ett options-avtal ingånget 2016. Under 2019 har Midway avyttrat hela sitt kvarvarande innehav i Acrinova AB (publ), varav en del till Malmöhus Invest. Styrelseledamoten i Midway Holding AB, Roger Stjernborg-Eriksson, har ett betydande inflytande i Malmöhus Invest AB. Transaktionerna har skett i nivå med noterade börskurser för Acrinova AB (publ) vid respektive säljtillfälle och bedöms därmed ha skett på marknadsmässiga villkor.

Moderbolaget Midway Holding AB genomför löpande transaktioner med sina dotterbolag i form av utfakturering av centrala kostnader samt transaktioner rörande koncerninterna räntor och valutaväxlingar. Under 2019 har moderbolagets intäkter från dotterbolag uppgått till 4,1 Mkr. För upplysningar om moderbolagets interna ränteintäkter och räntekostnader hänvisas till not 9. Moderbolagets utestående fordringar på dotterbolag per balansdagen uppgår till 302 Mkr och utestående skulder till dotterbolag uppgår till 50 Mkr. För bolagets övriga transaktioner med närstående hänvisas till not 5 avseende ersättningar till ledande befattningshavare.

NOT 32 HÄNDELSER EFTER BALANSDAGEN

Beslut har fattats om att dela upp Midway i två nya affärsområden, Safe Access Solutions respektive Industrial Services. I affärsområdet Safe Access Solutions ingår HAKI, där Span Access är en del. I affärsområdet Industrial Services ingår FAS, Landqvist Mekaniska Verkstad och NOM Holding. Dessa två affärsområden kommer även att utgöra segmentsindelning i enlighet med IFRS 8 från och med det första kvartalet 2020. I övrigt har inga väsentliga händelser inträffat efter periodens utgång.

Efter balansdagen har ett nytt Coronavirus utlöst en global pandemi. Virusutbrottet har medfört en förhöjd hälsorisk i samhället som även väntas påverka ekonomin väsentligt. Det är i nuläget för tidigt att uttala sig om hur stor påverkan Coronautbrottet får på Midways finansiella ställning och Midway avser att återkomma med mer information i bolagets delårsrapporter för 2020 alternativt i separata pressmeddelanden.

Fastställande av rapporterna över totalresultatet och balansräkningarna

Rapporterna över totalresultatet och balansräkningarna kommer att föreläggas årsstämman för fastställande den 22 april 2020. Utdelning föreslås betalas den 29 april och som avstämningsdag föreslås 24 april.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med de internationella redovisningsstandarder som avses i Europaparlamentets och rådets förordning (EG) nr 1606/2002 av den 19 juli 2002 om tillämpning av internationella redovisningsstandarder, och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat. Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed och ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Malmö den 16 mars 2020

Lennart Pihl
Styrelsens ordförande

Svante Nilo Bengtsson
Ledamot

Anders Bergstrand
Ledamot

Roger Stjernborg Eriksson
Ledamot

Anna Söderblom
Ledamot

Joel Eklund
Ledamot

Sverker Lindberg
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har avgivits den 16 mars 2020

Deloitte AB
Richard Peters
Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Midway Holding Aktiebolag (publ) organisationsnummer 556323-2536

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Midway Holding Aktiebolag (publ) för år 2019. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 27-64.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2019 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2019 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), så som de antagits av EU och årsredovisningslagen. Våra uttalanden omfattar inte hållbarhetsrapporten på sidorna 5-6, 12-13, 16 samt 21-22 samt bolagsstyrningsrapporten på sidorna 69-71.

Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och rapport över resultat och rapport över finansiell ställning för koncernen.

Våra uttalanden i denna rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen är förenliga med innehållet i den kompletterande rapport som har överlämnats till moderbolagets revisionsutskott i enlighet med Revisorsförordningens (537/2014) artikel 11.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Detta innefattar att, baserat på vår bästa kunskap och övertygelse, inga förbjudna tjänster som avses i Revisorsförordningens (537/2014) artikel 5.1 har tillhandahållits det granskade bolaget eller, i förekommande fall, dess moderföretag eller dess kontrollerade företag inom EU. Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Särskilt betydelsefulla områden

Särskilt betydelsefulla områden för revisionen är de områden som enligt vår professionella bedömning var de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen för den aktuella perioden. Dessa områden behandlades inom ramen för revisionen av, och i vårt ställningstagande till, årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet men vi gör inga separata uttalanden om dessa områden.

Avyttringar av verksamheter

Beskrivning av risk

Midway har tidigare beslutat och kommunicerat att man kommer att koncentrera verksamheten till färre dotterbolag, med särskilt fokus på HAKI. Under året har ett rörelsedrivande bolag avyttrats i enlighet med detta beslut, Gustaf E Bil AB.

Verksamheten i det rörelsedrivande bolaget som har avyttrats har i enlighet med IFRS 5 klassificerats som avvecklad verksamhet per den 31 december 2019. För avyttrade verksamheter kan beräkningar av realisationsresultat vara komplexa och inkludera betydande uppskattningar och bedömningar, exempelvis kopplat till avsättningar för åtaganden.

Våra granskningsåtgärder

Vår revision omfattade följande granskningsåtgärder, men var inte begränsad till dessa:

- Granskning av Midways rutiner och åtgärder för att avyttra dotterbolag och tillgångar
- Granskning och utvärdering av styrelsens och företagsledningens process för att beräkna realisationsresultatet
- Väsentliga transaktioner har granskats mot underliggande avtal för att säkerställa att transaktionerna redovisats vid rätt tidpunkt och med rätt belopp samt att eventuella villkor har beaktats korrekt i redovisningen
- I de fall där försäljningar har skett och redovisning enligt IFRS 5 bedömts tillämplig har vi kontrollerat de beräkningar som gjorts för särredovisning i resultaträkningen, rapport över totalresultatet och rapport över kassaflöde
- Granskning av fullständigheten och riktigheten i relevanta noter i de finansiella rapporterna.

Vid genomförandet av granskningsåtgärderna har våra redovisningsexperter medverkat.

För ytterligare information hänvisas till koncernens redovisningsprinciper på sidorna 39-45, information om avvecklade verksamheter i not 1 på sidan 46 samt information om avyttrade dotterföretag i not 29 på sidan 62.

Omstruktureringar och avvecklingar

Beskrivning av risk

Midway har under 2019 fortsatt med att koncentrera koncernen till färre enheter. Detta har inneburit att man under 2019 fortsatt med omstruktureringar inom koncernen.

Under 2018 aviserades om nedläggning av Midtrailer AB. Enligt IFRS 5 skall redovisning av avvecklad verksamhet ske per det datum tillgången inte längre nyttjas, varpå verksamheten i det rörelsedrivande bolaget som har avvecklats klassificeras som avvecklad verksamhet per den 31 december 2019.

Omstruktureringsprocessen, inklusive att identifiera och säkerställa fullständighet och värderingar av tillgångar, är komplex och innefattar uppskattningar och bedömningar som utförs av företagsledningen.

Våra granskningsåtgärder

Vår revision omfattade följande granskningsåtgärder men var inte begränsad till dessa:

- Granskning av Midways rutiner och åtgärder för omstruktureringar. Vi har läst igenom styrelseprotokoll både i moderbolaget och i dotterbolagen för att identifiera eventuella beslut som kan innebära annan klassificering av redovisningen eller behov av uppbokning av reserver
- Granskning och utvärdering av styrelsens och företagsledningen bedömning huruvida kraven enligt IFRS 5 för att klassificera Midtrailer som avvecklad verksamhet är uppfyllda
- Granskning av företagsledningens antaganden, främst kopplade till de variabler som har störst påverkan på behov av reserveringar vid nedläggningsbeslut, och företagsledningens beräkningar av nedskrivningsbehov
- Granskning av fullständigheten och riktigheten i relevanta noter till de finansiella rapporterna.

Vid genomförandet av granskningsåtgärderna har våra redovisningsexperter medverkat.

För ytterligare information hänvisas till koncernens redovisningsprinciper på sidorna 39-45 information om avvecklade verksamheter i not 1 på sidan 46 samt information om avsättningar i not 24 på sidan 59.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 3-26 och 69-76. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.
Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.
I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.
Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS så som de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Styrelsens revisionsutskott ska, utan att det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter i övrigt, bland annat övervaka bolagets finansiella rapportering.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.

- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.

- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen.

Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.
Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den.

Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.
Vi måste också förse styrelsen med ett uttalande om att vi har följt relevanta yrkesetiska krav avseende oberoende och ta upp alla relationer och andra förhållanden som rimligen kan påverka vårt oberoende samt i tillämpliga fall tillhörande motåtgärder.

Av de områden som kommuniceras med styrelsen fastställer vi vilka av dessa områden som varit de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen, inklusive de viktigaste bedömda riskerna för väsentliga felaktigheter och som därför utgör de för revisionen särskilt betydelsefulla områdena. Vi beskriver dessa områden i revisionsberättelsen såvida inte lagar eller andra författningar förhindrar upplysning om frågan.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Midway Holding Aktiebolag (publ) för år 2019 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.
Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

fortsättning Revisionsberättelse

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat styrelsens motiverade yttrande samt ett urval av underlagen för detta för att kunna bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Deloitte AB utsågs till Midway Holding ABs revisor av bolagsstämman den 29 april 2019 och har varit bolagets revisor sedan 24 april 2018.

Malmö den 16 mars 2020
Deloitte AB

Richard Peters
Auktoriserad revisor

Bolagsstyrningsrapport

Bolagsstyrning avser de beslutssystem genom vilka ägarna, direkt eller indirekt, styr bolaget. För Midway, vars affärsverksamhet är att äga företag och som ägare skapa värde i företagen, är god bolagsstyrning inte bara en fråga om att ha en god styrning av Midways egen organisation utan i hög grad en viktig del av kärnverksamheten.

Midway, som publikt svenskt aktiebolag noterat på Nasdaq Stockholm, följer noteringsavtalet och tillämpar Svensk kod för bolagsstyrning ("Koden"). Koden återfinns på www.bolagsstyrning.se, där även den svenska modellen för bolagsstyrning beskrivs.

Denna bolagsstyrningsrapport lämnas i enlighet med årsredovisningslagen och Koden och redogör för Midways bolagsstyrning under räkenskapsåret 2019. Bolagsstyrningsrapporten har granskats av Midways revisorer, se sidan 72.

Bolagsstämma

Midways årsstämma 2020 äger rum den 22 april på Börshuset, Skeppsbron 2, Malmö.

Varje röstberättigad aktieägare i Midway får rösta för fulla antalet av aktieägaren ägda och företrädda aktier utan begränsning i röstetalet. A-aktier berättigar till tio röster och B-aktier berättigar till en röst. På bolagsstämma utövar aktieägarna sin rösträtt i nyckelfrågor, till exempel fastställande av resultat- och balansräkningar, disposition av bolagets vinst eller förlust, beviljande av ansvarsfrihet för styrelsens ledamöter och verkställande direktör, val av styrelseledamöter och revisor samt ersättning till styrelsen och revisorn.

Förutom vad som följer av lag beträffande aktieägares rätt att delta vid bolagsstämman krävs enligt Midways bolagsordning föranmälan till bolagsstämman inom viss i kallelsen angiven tid, varvid i förekommande fall även ska anmälas om aktieägaren avser att ha med sig biträde. Enligt Midways bolagsordning sker kallelse till bolagsstämma genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar och genom att kallelsen hålls tillgänglig på bolagets webbplats. När kallelse sker ska detta samtidigt annonseras i Svenska Dagbladet.

På hemsidan finns erforderliga dokument inför årsstämmor samt protokoll från tidigare årsstämmor.

Aktier

Vid utgången av 2019 hade Midway 3 763 aktieägare enligt den av Euroclear Sweden förda aktieboken. Aktieinnehav som representerar minst en tiondel av röstetalet för samtliga aktier i Midway: Tibia Konsult AB med 45,1 procent av aktiekapitalet och 52,1 procent av rösterna samt Marknadspotential AB med 12,3 procent av aktiekapitalet och 25,8 procent av rösterna.

För mer information om Midway-aktien och de största aktieägarna, se sidan 23-24.

Valberedning

Enligt beslut av årsstämman 2019 har Midway en valberedning som består av Jan Bengtsson (Marknadspotential AB), Anders Bergstrand (Tibia Konsult AB) och Mats Nilstoft (Malmöhus Invest AB). Valberedningen har de uppgifter som följer av Koden.

I fråga om styrelsens sammansättning har som mångfaldspolicy, och beträffande målen för denna, tillämpats vad som föreskrivs i punkt 4.1 i Koden, vilket utmynnat i valberedningens förslag till årsstämman 2019 när det gäller val av styrelse. Valberedningens strävan är att på sikt uppnå en större mångfald i styrelsen, utan att göra avkall på kompetenskravet. Däri ligger ambitionen att ha jämnare könsfördelning. Valberedningen anser att den föreslagna styrelsen har en ändamålsenlig sammansättning med avseende på kompetens, erfarenhet och bakgrund, givet bolagets nuvarande situation och dess strategiska utveckling framåt.

Valberedningens förslag till årsstämman 2020 presenteras i kallelsen till årsstämman och finns på hemsidan.

Valberedningens sammansättning avviker från Kodens krav i det att en majoritet av valberedningens ledamöter inte är oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Anders Bergstrand anses därvidlag vara beroende i förhållande till bolaget och bolagsledningen genom att han är styrelseledamot i bolaget. Jan Bengtsson anses också ha en sådan beroendeställning mot bakgrund av att han tidigare var styrelseledamot i bolaget samt att hans son Svante Nilo Bengtsson är styrelseledamot i bolaget. Anledningen till avvikelsen är att det ter sig naturligt att bolagets två största ägare är representerade i valberedningen eftersom de likväl torde ha ett avgörande inflytande över valberedningens sammansättning genom sin röstmajoritet på bolagsstämman.

Revisorer

Midway ska enligt bolagsordningen ha en eller två revisorer med upp till två revisorssuppleanter. Till revisor ska utses auktoriserad revisor eller registrerat revisionsbolag. Revisorn utses av årsstämman för en mandatperiod på ett år, eftersom inget annat anges i bolagsordningen.

Vid årsstämman 2019 omvaldes det registrerade revisionsbolaget Deloitte AB till revisorer för tiden intill slutet av årsstämman 2020. Auktoriserade revisorn Richard Peters är huvudansvarig för revisionen.

För specifikation av ersättning till revisorer, se not 7, Ersättning till revisorerna.

Styrelse

Styrelsen har det yttersta ansvaret för bolagets organisation och förvaltning. Styrelsen i Midway ska enligt bolagsordningen bestå av minst tre och högst sju ledamöter med det antal suppleanter, dock högst tre, som bolagsstämman beslutar. Styrelsen har från årsstämman 2019 bestått av sex ledamöter utan suppleanter. Ingen av styrelsens ledamöter är anställd i bolaget. Antalet kvinnor i styrelsen är en. Styrelsesammansättningen uppfyller kraven avseende oberoende ledamöter.

För närmare presentation av styrelsen, se sidan 74 och hemsidan.

Utvärdering av styrelsen och verkställande direktören

Styrelseordföranden initierar en gång per år en utvärdering av styrelsens arbete. Utvärderingens syfte är att få en uppfattning om styrelseledamöternas uppfattning om hur styrelsearbetet bedrivs och vilka åtgärder som kan göras för att effektivisera styrelsearbetet. Avsikten är också att få en uppfattning om vilken typ av frågor styrelsen anser bör ges mer utrymme och på vilka områden det eventuellt krävs ytterligare kompetens i styrelsen.

2019 års utvärdering har utförts så att varje styrelseledamot besvarat ett frågeformulär. Resultatet av utvärderingen har diskuterats i styrelsen och har av styrelsens ordförande redovisats för valberedningen.

Styrelsen utvärderar fortlöpande verkställande direktörens arbete genom att följa verksamhetens utveckling mot de uppsatta målen.

Styrelsens arbete 2019

Styrelsen arbetar enligt en av styrelsen antagen arbetsordning. Under 2019 har det hållits nio styrelsemöten. Samtliga ledamöter har deltagit vid samtliga nio styrelsemöten under 2019. Inför styrelsemötena har ledamöterna erhållit skriftligt material beträffande de frågor som ska behandlas vid mötet.
Mycket av styrelsens tid har under året ägnats åt koncernens strategiska inriktning, koncernens finansiering samt åt uppföljning av implementation av koncernens förvärvsstrategi.

En viktig del av styrelsearbetet är de finansiella rapporter som presenteras vid varje ordinarie styrelsemöte, bland annat inför bokslutskommunikén, halvårsrapporten och kvartalsrapporterna. Även löpande månadsrapportering erhålls.
Bolagets revisor har vid ett styrelsemöte redovisat sina iakttagelser i samband med revisionen.

Styrelseutskott

Revisionsutskott
Styrelsen har utsett ett revisionsutskott bestående av Anna Söderblom, som också är utskottets ordförande, och Lennart Pihl. Koncernens CFO samt koncernredovisningschef deltar vid mötena, liksom vid behov bolagets revisor.
Revisionsutskottet sammanträdde vid sex tillfällen under 2019 varvid båda ledamöterna deltog vid samtliga möten.

Revisionsutskottet har dels en rådgivande, dels en beredande funktion för beslutsärenden innan behandling och beslut sker i Midway Holdings styrelse.

Revisionsutskottets övergripande uppgifter innefattar bland annat att

- svara för beredningen av styrelsens arbete med att kvalitetssäkra bolagets finansiella rapportering,
- fortlöpande träffa bolagets revisor för att informera sig om revisionens inriktning och omfattning samt synen på bolagets risker,
- fastställa riktlinjer för vilka andra tjänster än revision som bolaget får upphandla av bolagets revisor,
- utvärdera revisionsinsatsen och informera bolagets valberedning eller i förekommande fall särskilda valberedning om resultatet av utvärderingen, samt
- biträda valberedningen vid framtagandet av förslag till revisor och arvodering av revisionsinsatsen.
- när styrelsen delegerat beslutsrätten i en specifik fråga, snarast handlägga denna fråga samt återrapportera till styrelsen, och
- rapportera till styrelsen på ordinarie styrelsemöten samt bilägga protokoll från utskottets möten till ordinarie styrelsematerial.

Ersättningsutskott
Styrelsen har utsett ett ersättningsutskott som utgörs av Lennart Pihl, som är utskottets ordförande, samt Joel Eklund. Båda ledamöterna har deltagit vid årets två mötestillfällen.

Ersättningsutskottets huvudsakliga uppgifter är att:

- bereda styrelsens beslut i frågor om ersättnings principer, ersättningar och andra anställningsvillkor för bolagsledningen,
- följa och utvärdera pågående och under årets avslutade program, både för rörliga ersättningar och för bolagsledningen, samt
- följa och utvärdera tillämpningen av de riktlinjer och ersättningar till ledande befattningshavare som årsstämman enligt lag fattar beslut om samt gällande ersättningsstrukturer och ersättningsnivåer.

Verkställande direktör och ledning

Styrelsen utser verkställande direktör och fastställer en instruktion för dennes arbete. Verkställande direktören ansvarar för den dagliga verksamheten i bolaget. Verkställande direktören säkerställer tillsammans med styrelsens ordförande att styrelsen får den information som krävs för att styrelsen ska kunna fatta väl underbyggda beslut.

Sverker Lindberg är verkställande direktör sedan den 1 september 2016. Till stöd för sitt arbete har verkställande direktören utsett en ledningsgrupp som – förutom honom själv – under 2019 bestod av Rikard Fransson (CFO).

För närmare presentation av verkställande direktör, se sidan 75 och hemsidan.

Ersättning

Ersättning till styrelse

Årsstämman 2019 fastställde styrelsearvodet till 1 050 000 kr att fördelas med 350 000 kr till styrelsens ordförande, 100 000 kr till Anders Bergstrand och 150 000 kr till envar av styrelsens övriga ledamöter. I tillägg beslutades om arvode till revisionsutskottets ordförande med 20 000 kr.

Ersättning till ledning

Till grund för ersättning till ledningen ligger de av bolagsstämman beslutade riktlinjerna för ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen. Verkställande direktörens ersättning beslutas inom dessa ramar av styrelsen. Ersättning till övriga medlemmar av ledningsgruppen beslutas av verkställande direktören och rapporteras till styrelsen.

Styrelsens förslag till riktlinjer för ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen inför årsstämman 2020 överensstämmer i allt väsentligt med de riktlinjer som beslutades vid årsstämman 2019.

Intern kontroll avseende finansiell rapportering

Hos Midway, vars huvudsakliga verksamhet är att äga och förvalta dotterbolagen samt att tillhandahålla koncerngemensamma funktioner, är den interna kontrollen för den finansiella rapporteringen primärt inriktad på att säkerställa effektiva och tillförlitliga kontroller vid redovisning av köp och försäljningar av bolag, korrekt värdering av dotterbolagen samt korrekt konsolidering av dotterbolagen.

Midway har ingen särskild granskningsfunktion (internrevision), eftersom styrelsen gjort bedömningen att det inte finns särskilda omständigheter i verksamheten eller andra förhållanden som motiverar en sådan funktion.

Kontrollmiljö

En god kontrollmiljö bygger på en organisation med tydliga beslutsvägar samt en företagskultur med gemensamma värderingar och den enskilde individens medvetenhet om sin roll i upprätthållande av god intern kontroll.

Ett effektivt styrelsearbete är grunden för god intern kontroll. I styrelsens arbetsordning och instruktioner för verkställande direktören säkerställs en tydlig roll- och ansvarsfördelning till gagn för en effektiv hantering av verksamhetens risker. Styrelsen har vidare fastställt ett antal grundläggande riktlinjer gällande investeringar och koncernens finansiering. Företagsledningen utarbetar löpande instruktioner avseende koncernens finansiella rapportering. Under 2019 har koncernen genomfört utvärdering av efterlevnad av system för intern kontroll och resultaten har presenterats för styrelsen.

Riskbedömning

Riskbedömning sker kontinuerligt inom Midway. Fokus läggs på väsentliga resultat- och balansposter, som relativt sett har högre risk beroende på komplexiteten eller där effekterna av eventuella fel riskerar att bli stora, då värdena i transaktionerna är betydande. Resultatet rapporteras till och diskuteras i styrelsen.

Riskbedömningen ligger till grund för arbetet med att säkerställa att den finansiella rapporteringen är tillförlitlig. Förslag till förbättringar identifieras och implementeras löpande. För närmare beskrivning av risker och övrig riskhantering se sidorna 28-30 samt 55-56.

Kontrollaktiviteter

Finansiella kontroller i bolagens affärsprocesser omfattar bland annat godkännande av affärstransaktioner, avstämning mot externa motparter, uppföljning av riskexponering, kontoavstämningar, månadsvisa resultatuppföljningar samt analytisk uppföljning av beslut. Midways finansiella rapporter analyseras och valideras inom bolagets ekonomifunktion och regelbundna analyser görs av dotterbolagens finansiella rapportering.

Information och kommunikation

För att säkerställa att den externa informationen blir korrekt och fullständig samt kommunicerad till marknaden i rätt tid har Midway bland annat en informationspolicy antagen av styrelsen.

Midway har ett etablerat whistleblowing-system, som finns tillgängligt för alla medarbetare inom koncernen och som garanterar anonymitet.

Uppföljning

Midways styrelse och ledning följer löpande upp kvaliteten i den finansiella rapporteringen. Midways finansiella ställning behandlas vid varje styrelsemöte, där styrelsen får rapporter avseende verksamhetens utveckling. Styrelsen går igenom och godkänner samtliga delårsrapporter före publicering.

Revisors yttrande om Bolagsstyrningsrapporten

Till bolagsstämman i Midway Holding AB
organisationsnummer 556323-2536

Uppdrag och ansvarsfördelning

Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten för räkenskapsåret 2019-01-01 - 2019-12-31 på sidorna 69-71 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Granskningens inriktning och omfattning

Vår granskning har skett enligt FARs uttalande RevU 16 Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten. Detta innebär att vår granskning av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för våra uttalanden.

Uttalande

En bolagsstyrningsrapport har upprättats. Upplysningar i enlighet med 6 kap. 6 § andra stycket punkterna 2–6 årsredovisningslagen samt 7 kap. 31 § andra stycket samma lag är förenliga med årsredovisningen och koncernredovisningen samt är i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Malmö den 16 mars 2020
Deloitte AB

Richard Peters
Auktoriserad revisor

Hållbarhetsrapportering enligt årsredovisningslagen

Enligt årsredovisningslagen ska företag av en viss storlek upprätta en hållbarhetsrapport. Nedanstående index är avsett att visa var upplysningarna kopplade till hållbarhetsområdena i årsredovisningslagen går att hitta i Midways årsredovisning.

Område enligt årsredovisningslagen	Sida
Beskrivning av affärsmodell	5-6
Miljö	12-13, 16, 21-22
Personal och sociala förhållanden	12-13, 16, 21-22
Mänskliga rättigheter	12-13, 16, 21-22
Motverkande av korruption	12-13, 16, 21-22
Kartläggning och hantering av risker	13, 22

Revisorns yttrande avseende den lagstadgade hållbarhetsrapporten

Till bolagsstämman i Midway Holding AB (publ)
organisationsnummer 556323-2536

Uppdrag och ansvarsfördelning

Det är styrelsen som har ansvaret för hållbarhetsrapporten för år 2019, på sidorna 5-6, 12-13, 16 samt 21-22, och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Granskningens inriktning och omfattning

Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 12 Revisorns yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten. Detta innebär att vår granskning av hållbarhetsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för vårt uttalande.

Uttalande

En hållbarhetsrapport har upprättats.

Malmö den 16 mars 2020
Deloitte AB

Richard Peters
Auktoriserad revisor

Styrelsen

Lennart Pihl
Ordförande

Född: 1950

Utbildning: Civilekonom Lunds Universitet

Styrelseordförande: NRI AB, Myloc Holding AB, Ingape AB, JLG AB, Nordic Vehicle Holding AB samt ALG Holding AB

Styrelseledamot: Advenica AB (publ)

Arbetserfarenhet: VD Bong AB, VD Acrimo AB

Invald Midway: 2017

Innehav Midway: 18 000 B-aktier

Oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare.

Svante Nilo Bengtsson
Ledamot

Född: 1976

Utbildning: Ekonomiexamen från European Business School, London

Styrelseledamot: Marknadspotential AB, Liljeholmens Stearinljusfabriks AB

Arbetserfarenhet: VD Marknadspotential AB

Invald Midway: 2017

Innehav Midway: 45 417 B-aktier (varav 45 417 via kapitalförsäkring). Marknadspotential AB, där Svante är VD och styrelseledamot, äger 3 369 739 aktier, varav 2 972 382 A-aktier.

Oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Inte oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare.

Anders Bergstrand
Ledamot

Född: 1978

Utbildning: Civilingenjör Lunds Tekniska Högskola, Ekonomie Magister Lunds Universitet

Styrelseordförande: Tibia Konsult AB, Liljeholmens Stearinfabriks AB, Sten K Johnsons Stiftelse med flera

Styrelseledamot: Skåne-Möllan AB, ALG Holding AB med flera

Arbetserfarenhet: Konsult Accenture

Invald Midway: 2008

Innehav Midway: 7 000 B-aktier. Är även, via bolag, delägare i Tibia Konsult AB som äger 12 335 209 aktier, varav 5 374 920 A-aktier.

Oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Inte oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare.

Joel Eklund
Ledamot

Född: 1980

Utbildning: B.A. Philosophy, Politics and Economics, University of Oxford, Storbritannien

Styrelseordförande: TePe Munhygienprodukter AB, Eklund Foundation (välgörande stiftelse)

Styrelseledamot: Malmö universitet, AMAB Hydraul, med flera

Arbetserfarenhet: VD TePe Munhygienprodukter AB

Invald Midway: 2018

Innehav Midway: 22 500 A-aktier privat. 1 479 897 aktier, varav 8 382 A-aktier, via familjens bolag Fosielund Holding AB

Oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare.

Roger Stjernborg Eriksson
Ledamot

Född: 1970

Utbildning: Ekonomistudier vid Lunds Universitet

Styrelseordförande: Norama A I AB

Styrelseledamot: Malmöhus Invest AB, v.ordf Skurups Sparbank, Mildnergruppen AB

Arbetserfarenheter: VD och koncernchef Dagon AB, VD Norama Asset Management AB

Invald Midway: 2017

Innehav Midway: Delägare i bolaget Malmöhus Invest AB som äger 1 391 754 aktier, varav 340 000 A-aktier

Oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare.

Anna Söderblom
Ledamot

Född: 1963

Utbildning: Universitetsexamen i matematik från Lunds universitet. Ekon Dr från Handelshögskolan i Stockholm

Styrelseordförande: Advenica AB

Styrelseledamot: Almi Företagspartner AB, BTS AB, Cabonline Holding AB, Länsförsäkringar Liv Försäkringsaktiebolag, Poolia AB

Arbetserfarenhet: Lärare och forskare vid Handelshögskolan i Stockholm. supportchef och marknadsdirektör Microsoft Norden, marknadsdirektör Posten Brev samt investeringsansvarig Industrifonden

Invald Midway: 2018

Innehav Midway: —

Oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare.

Koncernstab

Sverker Lindberg
VD

Styrelseordförande:
Lagafors Fabriks AB

Född 1963, anställd 2016.
Innehav: 25 855 B-aktier.
sverker.lindberg@midwayholding.se.

Rikard Fransson
CFO

Född 1986, anställd 2017.
Innehav: 12 090 B-aktier
rikard.fransson@midwayholding.se

Revisorer

Deloitte AB

Huvudansvarig revisor: Richard Peters, Auktoriserad revisor

Årsstämma

Årsstämma kommer att hållas onsdagen den 22 april 2020 kl. 16.00 på Börshuset, Skeppsbron 2 i Malmö.

Rätt till deltagande

Rätt att delta i stämman har den, som dels upptagits som aktieägare i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken avseende förhållandena torsdagen den 16 april 2020 och som dels senast torsdagen den 16 april 2020 kl 12.00 till bolaget anmäler sin avsikt att delta i stämman.

En aktieägare som låtit förvaltarregistrera sina aktier måste tillfälligt inregistrera aktierna i eget namn hos Euroclear Sweden AB för att få delta i stämman. Sådan registrering måste vara verkställd senast torsdagen den 16 april 2020. Detta innebär att aktieägaren i god tid före denna dag måste meddela sin önskan härom till förvaltaren.

Anmälan om deltagande i stämman görs via formulär på hemsidan *www.midwayholding.se*, per telefon 040-30 12 10 eller skriftligen med post till
Midway Holding AB
Norra Vallgatan 70
211 22 Malmö

Vid anmälan uppges namn, person- eller organisationsnummer, antal aktier och telefonnummer.

Om aktieägare avser att låta sig företrädas av ombud bör fullmakt och övriga behörighetshandlingar biläggas anmälan. Fullmaktsformulär laddas ner från vår hemsida *www.midwayholding.se*

Utdelning

Styrelsen har föreslagit utdelning av 60 öre per aktie med den 24 april 2020 som avstämningsdag för utdelningen. Beslutar stämman enligt styrelsens förslag, beräknas utdelningen komma att utsändas av Euroclear Sweden AB den 29 april 2020.

Adresser

KONCERNEN

Midway Holding AB

Norra Vallgatan 70

211 22 MALMÖ
Tel: 040-30 12 10
www.midwayholding.se
midway@midwayholding.se

HANDELSFÖRETAG

Normann Olsen Maskin AS

Postboks 55
NO-1313 VÖYENENGA
Norge
Besöksadress: Ringeriksveien 155/157, Vöyenenga
Tel: +47-67 17 84 00
www.nom.no
nom@nom.no

Norgeodesi AS

Postboks 91
NO-1313 VÖYENENGA
Norge
Besöksadress: Ringeriksveien 155/157, Vöyenenga
Tel: +47-67 15 37 80
www.norgeodesi.no
firmapost@norgeodesi.no

TEKNIKFÖRETAG

HAKI AB

289 72 SIBBHULT
Tel: 044-494 00
www.haki.se
info@haki.se

FAS Converting Machinery AB

PO Box 6
232 21 ARLÖV
Besöksadress: Virvelvägen 5, Arlöv
Tel: 010 40 50 500
www.fasconverting.com
sales@fasconverting.com

Landqvist Mekaniska Verkstad AB

Fåglum Godegården 659
465 96 NOSSEBRO
Tel: 0512-542 00
Fax: 0512-543 48
www.landqvistmekaniska.se
info@landqvistmekaniska.se

Denna årsredovisning är producerad av Aspekta AB. Grafisk form Bror Duktig Design.

Midway Holding AB
Norra Vallgatan 70

211 22 MALMÖ
Tel: 040-30 12 10
www.midwayholding.se
midway@midwayholding.se