



# 2024

**OSAVUOSIKATSAUS**

Tammi-maaliskuu 2024

**modulight**

# Operatiivinen tehokkuus kasvoi ja hoitokertakohtaisen mallin käyttöönotto eteni hyvin

Suluissa olevat luvut viittaavat edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon. Tämä osavuosikatsaus on tilintarkastamaton.

## Keskeistä tammi-maaliskuussa 2024

- ❑ Tuotekehityspotkessa 28 (27) projektia, yhtiö keskittyi faasi 3 -vaiheessa olevien projektien edistämiseen. Hoitokertakohtaisen (PPT-) liiketoimintamallin käyttöönotto laajeni useissa projekteissa.
- ❑ Kaksi uutta lääkeyhtiötä asiakaikiksi, lisäksi biolääketiedesegmentissä uudelta asiakkaalta prototyyppitilaus Modulightin geneeriselle laseralustalle.
- ❑ Liikevaihto oli 1 059 (1 493) tuhatta euroa. Liikevaihto nousi 4 % vuoden 2023 viimeisestä neljänneksestä, mutta laski 29 % vertailukaudesta.
- ❑ Käyttökate (EBITDA) oli -1 314 (-1 429) tuhatta euroa. Kannattavuus parani tehokkuuden nousun myötä siitä huolimatta, että panostuksia tuotekehityshankkeisiin ja maantieteelliseen laajentumiseen kasvatettiin.
- ❑ Käyttökateprosentti (EBITDA-%) oli -124,1 (-95,7) % liikevaihdosta.
- ❑ Liiketulos (EBIT) oli -1 978 (-1 903) tuhatta euroa.
- ❑ Liiketulosprosentti (EBIT-%) oli -186,8 (-127,5) % liikevaihdosta.
- ❑ Osakekohtainen tulos oli -0,04 (-0,04) euroa.

## Avainluvut

Konserni 1 000 euroa ellei toisin mainittu	1-3/2024	1-3/2023	1-12/2023 <sup>1)</sup>
Liikevaihto	1 059	1 493	4 025
Käyttökate (EBITDA)	-1 314	-1 429	-8 539
Käyttökate (EBITDA), %	-124,1 %	-95,7 %	-212,1 %
Liiketulos (EBIT)	-1 978	-1 903	-12 132
Liiketulos (EBIT), %	-186,8 %	-127,5 %	-301,4 %
Katsauskauden tulos	-1 872	-1 739	-11 861
Osakekohtainen tulos (euroa)	-0,04	-0,04	-0,28
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-1 205	-3 483	-9 735
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	-2 519	-4 912	-18 274
Käteisvarat ja muut rahavarat <sup>2)</sup>	22 452	37 675	25 131
Nettovelka <sup>2)</sup>	-16 444	-29 811	-18 586
Velkaantumisaste <sup>2)</sup>	-30,5 %	-45,3 %	-33,4 %
Omavaraisuusaste <sup>2)</sup>	87,0 %	86,6 %	87,1 %
Henkilöstömäärä (FTE) <sup>2)</sup>	70	63	70

<sup>1)</sup> Tilintarkastettu

<sup>2)</sup> Luku viittaa kauden lopun tilanteeseen

## Näkymät vuodelle 2024

Modulight ei ole antanut ohjeistusta liikevaihdosta tai kannattavuudesta vuonna 2024. Koska yhtiön asiakashankkeet ovat edelleen jakautuneet erityyppisiin varhaisen kehitysvaiheen hankkeisiin, ja markkinoiden kehityksen ennustaminen on edelleen haastavaa, vuoden 2024 tulosta on vaikea ennustaa. Yhtiö arvioi kuitenkin, että makrotaloudellinen ja geopoliittinen epävarmuus vaikuttavat edelleen sen taloudelliseen tulokseen lyhyellä aikavälillä.

## Seppo Orsila, toimitusjohtaja

Modulightin vuosi 2024 alkoi hyvin hoitokertakohtaisen (PPT-) liiketoimintamallin käyttöönoton laajentumisella. Alkuvuonna saatiin myös tilaus kahdelta uudella lääkeyhtiöltä, mikä laajentaa Modulightin ainutlaatuisen teknologian käyttöönottoa indikaatioissa, joiden parissa työskentelemme entuudestaan muiden asiakkaidemme kanssa. Investointimme ovat johtaneet uusiin asiakkuuksiin sekä lisääntyneeseen kiinnostukseen osaamistamme kohtaan. Tuotekehitysprojektimme etenivät PPT:n käyttöönotoilla, ja USA:n lisäksi maantieteellinen laajentuminen on päässyt muuallakin hyvään alkuun.

Liikevaihtoa kertyi vuoden ensimmäisen neljänneksen aikana 1,1 miljoonaa euroa, mikä oli 4 % enemmän kuin edellisellä neljänneksellä ja 29 % vähemmän kuin vuoden 2023 vastaavana ajankohtana.

Liikevaihdon kehittymiseen vaikuttaa strategiamme mukainen hoitokertakohtaiseen PPT-liiketoimintamalliin siirtyminen sekä tiettyjen projektien viivästymiset. PPT-mallilla liikevaihtoa kertyy aluksi hitaammin, ja pyrimme kompensoimaan tätä laajentamalla asiakaskuntaamme. Uskomme, että PPT-mallin suosio kasvaa asiakkaidemme keskuudessa, sillä se tuo asiakkaillemme uusia mahdollisuuksia hoitomuodon käytön laajentamiseen ja pilvipalvelumme potilaiden ja asiakkaidemme hyödyksi.

Käyttökattemme oli -1,3 miljoonaa euroa (-1,4 miljoonaa euroa). Kannattavuutemme parani operatiivisen tehokkuuden parantumisen myötä siitäkin huolimatta, että samaan aikaan kasvatimme panostuksia tuotekehityshankkeisiin ja maantieteelliseen laajentumiseen. Arvioimme, että meillä on sekä taloudellinen kyky että liiketoiminnalliset syyt ylläpitää tätä korkeaa tasoa liiketoiminnan kasvattamisessa ja tuotekehityksessä. Henkilöstömäärän kasvusta huolimatta kustannuksemme kääntyivät odotetusti laskuun, kun uusien laiteinvestointien käyttöönotto saatiin suurilta osin viimeisteltä vuonna 2023 aikana. Käyttöönottoon liittyvät kertaluonteiset menot ovat jo vähentyneet merkittävästi, ja investointiohjelmamme päättymisen vaikutus näkyy luvuissamme kuluvan vuoden aikana.

Jatkoimme alkuvuonna työtämme useiden sairaaloiden ja klinikoiden kanssa PPT-liiketoimintamallin käytön laajentamiseksi eri syöpähoitoihin sekä silmänpohjan ikärappeuman hoitoihin, johon saimme FDA-hyväksynnän viime vuoden tammikuussa. PPT-mallimme suosio on kasvanut, ja sen käyttöönotaneet asiakkaat ovat laajentamassa palveluidemme käyttöä. PPT-malliin liittyvät tietoturvakatselmuksukset ovat sujuneet nopeammin, ja saamamme palautteen perusteella pilvipalvelumme tietoturva on hoidettu erinomaisesti. Saimme alkuvuodesta myös ISO 27001 -tietoturvasertifikaatin.

Pääfokuksemme liiketoiminnan laajentamisessa on Yhdysvalloissa, missä uuden myyntijohtajan palkkaaminen on lisännyt vauhtiamme paikallisen liiketoiminnan kehittämisessä. Olemme edenneet maantieteellisessä laajentumisessa myös Euroopassa ja Aasiassa, missä strategianamme on yhteistyö eri jakelijakumppanien kanssa.

Saimme alkuvuonna asiakkaita kaksi uutta lääkeyhtiötä, joista toinen on merkittävä japanilainen lääkeyhtiö. Uudet asiakkuudet johtavat mahdollisesti tulevaisuudessa tuotekehitysputken kasvuun. Arviomme mukaan yhteistyömme keskittyy samoihin syöpähoitoihin, joissa muut asiakkaat jo käyttävät Modulightin ML7710-syöpähoitoalustaa. Ensimmäiset indikaatiot sisältävät todennäköisesti aivo-, ruokatorvi- ja keuhkosyövät. Yhä enenevässä määrin asiakkaat valitsevat meidän pilvipohjaisen teknologiamme samoihin indikaatioihin, joissa jo työskentelemme yhden tai useamman lääkeyhtiön kanssa. Erityisen iloisia olemme siitä, että voimme hyödyntää monissa uusissa asiakkuuksissa ainutlaatuisen tuotealustamme monipuolisia mahdollisuuksia ja PPT-liiketoimintamallia.

Jatkoimme tuotekehitysputkessamme olevien 28 projektin edistämistä. Vuonna 2023 faasi 3 -vaiheeseen edenneet asiakasprojektit ovat asiakkaillemme mittavia investointeja ja kertovat siitä, että näillä projekteilla on hyvä mahdollisuus edetä kaupalliseen vaiheeseen. Keskityimme ensimmäisen vuosineljänneksen aikana erityisesti edistämään näitä faasi 3 -hankkeita. Tuotekehitysputken kehityksen merkittävämpänä edistysnäkökohtana voidaan mainita PPT:n käyttöönoton kiihtyvä laajentuminen useissa indikaatioissa ja asiakkailla. Lisäksi investointimme biolaboratorioon tukevat suoraan monien asiakkaiden tuotekehityksen nopeuttamista ja vahvistavat entisestään uniikkia tarjoamaamme.

Laseralustamme kiinnostaa asiakkaita myös biolääketieteessä käytetyssä laserpohjaisessa mikroskopiassa. Saimme tässä segmentissä uudelta asiakkaalta prototyyppitilauksen sekä olemassa olevaan tuotantoversioon että tulevaisuuden malliin.

Myös silmälääketieteessä tapahtuu paljon niin syövä kuin muidenkin indikaatioiden alueella. Silmänpohjarappeuman hoitoihin saamamme FDA-hyväksyntä on tärkeä myös tulevaisuutta ajatellen, kun toisen ja kolmannen sukupolven lääkkeet etenevät laajaan käyttöönottoon ja hyväksyntään. Toisen ja kolmannen sukupolven valoimmunoterapialääkehoitojen arvioidaan tuovan merkittävää parannusta syöpähoitoon. Lisäksi näemme uusia strategisia mahdollisuuksia lääkekuljettimien ja aineiden kehittämisessä.

Aiemmat investointimme huippuluokan laserteknologiaan ja osaajiin edistävät mahdollisuuksiamme saada tulevaisuudessa yhä enemmän merkittävien kaupallisten potentiaalien projekteja. Taloudellisen asemamme ansiosta voimme säilyttää tutkimus- ja tuotekehitystoimintamme korkealla tasolla. Kuluvana vuonna keskitymme edelleen kasvustrategiamme mukaisiin toimiin, kuten PPT-mallimme laajentamiseen, projektien edistämiseen ja teknologian laajempaan hyödyntämiseen lyhyellä tähtämellä unohtamatta pitkän tähtäimen strategisia mahdollisuuksia. Uskomme kasvustrategiamme mukaisten toimien ja vahvuksiemme edistävän liiketoimintamme palautumista vahvaan, kannattavaan kasvuun vuoden 2025 loppuun ulottuvalla strategiakaudellamme.

## Tuotekehityksen ja projektien edistyminen

Modulightin tärkein edistymisen mittari, tuotekehityspotki, pysyi vuodenvaihteen tasolla, ja maaliskuun 2024 lopussa yhtiöllä oli yhteensä 28 (27) yksittäisiin käyttötarkoituksiin ja sovelluksiin liittyvää projektia. Yhtiö arvioi, että useiden tuotekehityspotkien liikevaihtopotentiaali on merkittävä.

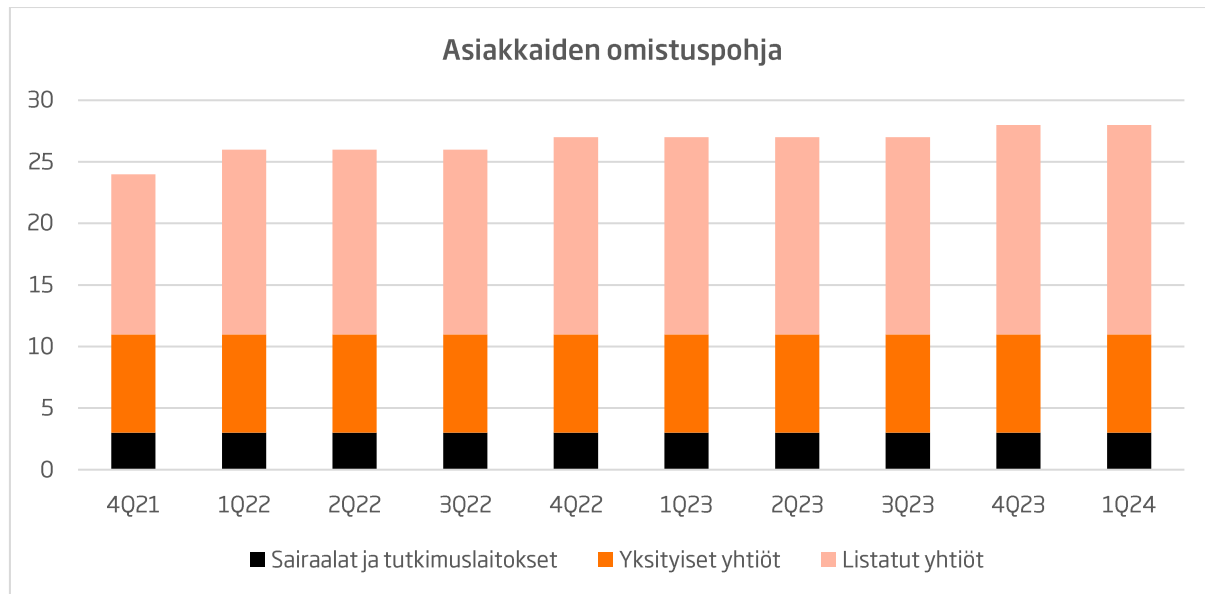
Modulight keskittyi katsauskauden aikana erityisesti edistämään lääketieteen alalla tuotekehityspotkessa olevia faasi 3 -vaiheen projekteja sekä jalkauttamaan PPT-liiketoimintamallia useisiin tuotekehityspotken projekteihin. Yhtiön arvion mukaan faasi 3 -vaiheen projekteilla on hyvä mahdollisuus edetä kaupalliseen vaiheeseen, sillä projektit ovat myös sen asiakkaille mittava investointi. Yhtiön kasvustrategia tuottaa myös aihioita, joilla arvioidaan olevan merkittävää lyhyen tähtäimen potentiaalia.

Modulightin teknologia sai ensimmäisen vuosineljänneksen aikana lisävahvistusta myös kahden uuden lääkeyhtiön asiakkuuksista, joista toinen on merkittävä japanilainen lääkeyhtiö. Yhtiö uskoo näiden uusien asiakkuuksien johtavan tuotekehityspotken projektimäärän kasvuun tulevaisuudessa. Myös investointi biolaboratorioon tukee suoraan useiden asiakkaidemme tuotekehitystä ja vahvistaa entisestään uniikkia tarjoamaamme.

	2020				2021				2022				2023				2024
	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q
Projektien kokonaismäärä*	13	13	15	16	16	20	22	24	26	26	26	27	27	27	28	28	28

\* Jotta projekti voidaan sisällyttää tähän listaan, sen on täytettävä tietyt kriteerit, jotka liittyvät sen kaupalliseen potentiaaliin. Lisäksi sen on sovittava yhtiön strategiaan ja sen teknologisiin painopistealueisiin. Taulukossa lueteltujen virallisten projektien lisäksi Modulight jatkaa työtä useiden muiden hankkeiden parissa, ja joidenkin niistä arvioidaan lopulta kehittyvän projekteiksi. Projektien luokittelu asiakasryhmiin ja sisällyttäminen tai pois jättäminen tuotekehityspotkesta ei ole pelkkä numeerisen analyysin lopputulos, vaan viime kädessä kyseessä on subjektiivinen prosessi.

## Lisätietoa Modulightin asiakkaista



## Taloudellinen kehitys

### Liikevaihto

#### Tammi-maaliskuu 2024

Konsernin liikevaihto vuoden 2024 ensimmäisellä neljänneksellä oli 1 059 (1 493) tuhatta euroa. Liikevaihdon muutos vertailukaudesta oli -434 tuhatta euroa eli -29 %. Liikevaihto kehittyi heikosti, mikä johtui hoitokertakohtaiseen PPT-liiketoimintamalliin siirtymisestä sekä viivästyksistä tietyissä projekteissa.

### Kannattavuus

#### Tammi-maaliskuu 2024

Vuoden 2024 ensimmäisen neljänneksen käyttökate (EBITDA) oli -1 314 (-1 429) tuhatta euroa eli -124 (-96) % liikevaihdosta. Liiketulos (EBIT) oli -1 978 (-1 903) tuhatta euroa eli -187 (-128) % liikevaihdosta. Osakekohtainen tulos (EPS) oli -0,04 (-0,04) euroa. Käyttökate parani operatiivisen toiminnan tehostumisen myötä, mutta käyttöomaisuuden poistopohjan kasvun vuoksi liiketulos jäi vertailukautta heikommaksi.

### Tase, rahoitus ja investoinnit

Tammi-maaliskuussa 2024 investoinnit olivat 1 205 (3 483) tuhatta euroa. Liiketoiminnan vapaa kassavirta oli -2 519 (-4 912) tuhatta euroa. Liiketoiminnan rahavirta oli -930 (-2 282) tuhatta euroa. Suurin osa kokonaiskassavirrasta liittyi yhtiön strategian mukaisiin tuotekehityshankkeisiin.

Konsernin käteisvarat ja muut rahavarat 31.3.2024 olivat 22 452 (37 675) tuhatta euroa. Tähän summaan sisältyvät rahoitusarvopaperit ovat vaihtoehtoisia pankkitalletuksille, ja ne arvostetaan käypään arvoon tulosvaikutteisesti, jos käypä arvo on hankinta-arvoa alempi.

Nettovelka 31.3.2024 oli -16 444 (-29 811) tuhatta euroa ja nettovelkaantumisaste -31 (-45) %. Omavaraisuusaste oli 87 (87) %. Oman pääoman tuotto oli -3 (-3) %.

Aktivoidut kehityskulut olivat 927 (954) tuhatta euroa eli 22 (20) % liiketoiminnan kokonaiskuluista.

Myyntisaatavien yhteismäärä 31.3.2024 oli 1 019 (3 359) tuhatta euroa. Yhtiö pitää myyntisaataviin liittyviä riskejä kohtuullisina.

## Henkilöstö ja johto

Henkilöstön määrä (FTE) 31.3.2024 oli 70 (63), ja keskimääräinen henkilöstömäärä tammi-maaliskuussa 2024 oli 71 (63). Henkilöstökulut olivat tammi-maaliskuussa 2024 yhteensä -1 619 (-1 324) tuhatta euroa.

31.3.2024 Modulightin johtoryhmään kuuluivat seuraavat henkilöt: Seppo Orsila (toimitusjohtaja), Anca Guina (talousjohtaja), Ulla Haapanen (markkinointijohtaja), Juha Lemmetti (tuotekehitysjohtaja), Kati Reiman (henkilöstöjohtaja), Jari Sillanpää (myyntijohtaja), Petteri Uusimaa (teknologiajohtaja) ja Ville Vilokkinen (operatiivinen johtaja).

Modulight Oyj:n hallituksen jäsenet 31.3.2024 olivat Jyrki Liljeroos (puheenjohtaja), Pia Kantola, Timur Kärki, Anne Koutonen ja Seppo Orsila.

## Osakkeet ja osakkeenomistajat

Modulightilla on yksi osakelaji, ja kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus ja oikeus osinkoon ja yhtiön varoihin. Osakkeiden lukumäärä 31.3.2024 oli 42 616 936 (42 616 936). Yhtiön hallussa oli raportointikauden päättyessä 51 123 (0) omaa osaketta.

Yhtiön osake on kaupankäynnin kohteena Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä First North Growth Market Finland -markkinapaikalla. Raportointikauden aikana osakkeen ylin kurssi oli 1,14 (4,34) euroa ja alin kurssi 0,70 (1,76) euroa. Osakkeen painotettu keskihinta katsauskaudella oli 0,92 (2,95) euroa. Päätöskurssi 28.3.2024 oli 0,93 (2,33) euroa. 28.3.2024 konsernin markkina-arvo oli 39 634 (99 297) tuhatta euroa.

31.3.2024 Modulight Oyj:llä oli 11 931 (12 388) osakkeenomistajaa. Hallituksen jäsenet, toimitusjohtaja ja johtoryhmä omistivat 41,2 (42,2) % osakkeista, ja 20 suurimman osakkeenomistajan osuus oli 79,3 (82,4) % osakkeiden kokonaismäärästä.

## Optio-ohjelmat

Modulight on tarjonnut henkilöstölleen optio-ohjelmia osana kannustus- ja sitouttamisohjelmaa.

Yhtiöllä oli maaliskuun 2024 lopussa kaksi optio-ohjelmaa. Käyttämättömiä optioita oli 31.3.2024 yhteensä 1 290 394 kappaletta. Optio-oikeuksia ei merkitty vuoden 2024 ensimmäisen neljänneksen aikana.

Ulkona olevat optio-ohjelmat on esitetty alla olevassa taulukossa.

Optio-ohjelma	Optioiden kokonaismäärä	Käyttämättömät optiot	Merkintähinta euroa	Merkintäaika
2021	852 758	790 394	6,49	31.12.2023-31.12.2025
2023	500 000	500 000	2,43	31.12.2025-31.12.2028

## Arvio lähiajan riskeistä ja epävarmuustekijöistä

Modulightin lähiajan riskit ja epävarmuustekijät koskevat ennen kaikkea yhtiön liiketoimintaa ja toimialaa. Nämä riskit liittyvät esimerkiksi teknologian kehitykseen ja kilpailutilanteeseen, toimitusketjuihin, materiaalien saatavuuteen, terveydenhuoltoalan kehitykseen sekä ammattitaitoisen työvoiman saatavuuteen. Lisäksi yhtiön immateriaalioikeuksiin liittyy riskejä, samoin kuin tuotteiden myyntilupien saamiseen. Yleinen maailmanpoliittinen tilanne voi vaikuttaa niin asiakkaisiin kuin yhtiöön ja sen liiketoimintaan merkittävästi ja enemmän kuin aikaisemmin on arvioitu.

Yhtiö toimii lääke- ja biolääketieteen alalla ja keskittyy erityisesti USA:n markkinaan. Erilaiset tuote- ja potilasvastuukysymykset voivat olla merkittävä riski yhtiölle.

Lisääntyvä kyberrikollisuus voi myös olla merkittävä ja kasvava riski erityisesti koska yhtiön tunnettuus on lisääntynyt. Yhtiö voi kohdata toimintahäiriöitä tai katkoksia tietotekniikassaan ja verkko- ja tai viestintäjärjestelmissään, ja/tai yhtiö saattaa joutua kyberturvallisuusrikkomusten kohteeksi.

Yhtiö altistuu myös luotto- ja vastapuoliriskille, mikäli sen sopimuskumppanit eivät kykene täyttämään sopimukseen perustuvia velvoitteitaan. Vastapuoliriski liittyy lähinnä yhtiön liiketoiminnassa kertyneisiin myyntisaataviin ja yhtiön rahoitusvälineisiin liittyviin saataviin.

Modulightin liiketoiminta- ja kasvustrategioiden onnistuminen on myös riippuvainen yhtiön kyvystä rekrytoida ja sitouttaa ammattitaitoista henkilöstöä. Avainhenkilöiden saatavuudella ja menettämällä voi olla merkittäviä haitallisia vaikutuksia yhtiön liiketoimintaan.



## Markkinakatsaus ja toimintaympäristö

Modulightin kannalta olennaiset lääketieteelliset markkinat liittyvät etenkin syövän hoitoon (onkologia), silmäsairauksien hoitoon sekä genetiikkaan ja diagnostiikkaan. Modulight on tunnistanut lääketeollisten markkinoiden lisäksi liiketoimintamahdollisuuksia teknologialleen myös muiden korkean lisäarvon erikoissovellusten markkinoilta, kuten esimerkiksi kvanttilaskennan, virtausytometrian, diagnostiikan ja digitaalisten painokoneiden markkinoilta.

Maailmanlaajuisen onkologisen lääkemarkkinan koko oli 185 miljardia dollaria vuonna 2021, ja sen arvioidaan kasvavan 307 miljardiin dollariin vuoteen 2027 mennessä. Vaikka Modulight tavoittelee ainoastaan osaa maailmanlaajuisesta onkologian markkinasta keskittyen erityisesti Yhdysvaltojen markkinaan, kokonaismarkkinan merkittävä kasvu tarkoittaa myös laserpohjaisten onkologisten hoitojen kysynnän kasvua vastaavasti ja uusia mahdollisuuksia globaalisti. Kasvua onkologian markkinoilla ajaa erityisesti maailmanlaajuisesti ikääntyvä väestö. Iän tiedetään olevan yksi merkittävä tekijä syöpien esiintyvyyden lisääntymisessä. Vuonna 2023 osana PPT-liiketoimintamalliin siirtymistä Modulight tutki syövän hoidon kustannuksia Yhdysvalloissa yhtiölle olennaisten tai muutoin mielenkiintoisten indikaatioiden osalta. Tutkitut indikaatiot eivät edusta yhtiön koko tuotekehitysputkea. Tutkimus kattaa tällä hetkellä 10 eri indikaatiota onkologian alalla. Käypähoidon (painotettu) potilaskohtainen mediaanikustannus näille indikaatioille on 320 000 dollaria ja vaihteluväli eri indikaatioiden välillä 100 000–420 000 dollaria. Yhtiö uskoo, että sen hoitomuodon käyttö PPT-liiketoimintamallilla ja teknologialla paitsi parantaa hoidon lopputulosta ja sen saavutettavuutta myös laskee hoidon kokonaiskustannusta. Alla on esitetty tiettyjen syöpien potilasmääriä ja hoidon kustannuksia Yhdysvalloissa.

Indikaatio	Vuosittainen ilmaantuvuus Yhdysvalloissa (potilasta)	Hoitopolun mediaanikustannus (USD)
Silmän verkkokalvon syöpä	2 000	100 000
Pään ja kaulan alueen syöpä	66 000	200 000
Haimasyöpä	64 000	275 000

Myös silmälääkemarkkinoiden kasvu on jatkunut suotuisana. Maailmanlaajuisen silmälääketieteellisen hoitomarkkinan koko oli 33 miljardia dollaria vuonna 2022, ja sen arvioidaan kasvavan 54 miljardiin dollariin vuoteen 2030 mennessä. Markkinan kasvua tukevat pääasiassa silmäsairauksien jatkuva lisääntyminen ikääntymisen myötä sekä kasvavat T&K-investoinnit silmäsairauksien hoitojen kehittämiseen.

Genetiikan ja diagnostiikan aloilla maailmanlaajuisen seuraavan sukupolven geenisekvensointi-, endoskooppien ja virtausytometrian yhteenlasketun markkinan arvioidaan kasvavan vuoden 2022 noin 26 miljardista dollarista 52 miljardiin dollariin vuosikymmenen loppuun mennessä. Yksi genetiikka- ja diagnostiikkamarkkinan pääkasvutekijöistä on tarve yksilöllistetyille lääkehoidoille syöpäsairauksien hoidossa. Muita tärkeitä kasvua ajavia tekijöitä ovat muun muassa tarve skaalautuville pilveen yhdistettäville hoitoratkaisuille.

Kvanttilaskentamarkkina on vasta syntymässä. Ennusteet sen kasvusta vaihtelevat merkittävästi, mutta kaikki viittaavat toimialan merkittävään kasvuun lähivuosina. Modulight seuraa markkinaa lähinnä asiakkaidensa kautta ja pyrkii strategiansa mukaisesti tarjoamaan tuotteitaan myös kvanttilaskentaan synergiahyötyjen maksimoimiseksi.

## Strategia ja tavoitteet

Modulightin kasvutavoitteet strategiakaudella 2023–2025 pohjautuvat seuraaviin strategisiin avaintekijöihin:

1. maantieteellinen laajentuminen
2. tarjooman laajentaminen uusiin indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
3. uudet liiketoimintamallit
4. kaupallinen ja operatiivinen huipputaiteaminen
5. alan parhaisiin lukeutuva laserteknologiaosaaminen

Modulightin tärkeimmät liiketoiminnalliset tavoitteet ovat:

- ❑ vähintään kolmen nykyiseen tuotekehityspotkeen kuuluvan projektin saattaminen kaupalliseen käyttöönottovaiheeseen
- ❑ oman toiminnan aloittaminen Yhdysvalloissa ja keskittyminen valikoituihin kumppanuuksiin Euroopassa ja Aasiassa
- ❑ hoitokertoihin perustuvan maksumallin sekä muiden SaaS-pohjaisten liiketoimintamallien kehittäminen
- ❑ hoitotehon ja saavutettavuuden parantaminen pilvipalveluita hyödyntämällä
- ❑ hiilineutraali liiketoiminta vuonna 2025

Modulight jalkauttaa strategiaansa erityisesti seuraavien hankkeiden kautta:

- ❑ myynnin, markkinoinnin ja operatiivisen toiminnan kehittäminen
- ❑ pilviteknologian ja pilvipohjaisten palveluiden kehittäminen
- ❑ alustalaitteiden tuotteistaminen eri indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
- ❑ teknologian kehittäminen valmistunutta investointiohjelmaa hyödyntäen
- ❑ vastuullisuuden, hallinnoinnin ja raportoinnin kehittäminen

Modulightin taloudellisena tavoitteena on vahva vuosittainen kasvu ja paluu vahvaan kannattavuuteen strategiakaudella 2023–2025. Yhtiön osinkopolitiikka säilyy entisellään.

- ❑ Kasvu: vahva liikevaihdon vuosittainen kasvu
- ❑ Kannattavuus: paluu vahvaan kannattavuuteen käyttökatteella (EBITDA-%) mitattuna
- ❑ Osinkopolitiikka: kaikki tuotot sijoitetaan orgaaniseen ja epäorgaaniseen kasvuun, ja yhtiö jakaa vähän tai ei lainkaan osinkoja

## Varsinainen yhtiökokous

Modulight julkaisi 5.4.2024 kutsun varsinaiseen yhtiökokoukseen, joka pidetään torstaina 2.5.2024 klo 13.00 alkaen Kampusareenan auditoriossa A223 osoitteessa Korkeakoulunkatu 7, 33720 Tampere.

## Osakkeenomistajien nimitystoimikunnan ehdotukset

Modulight julkaisi 19.2.2024 osakkeenomistajien nimitystoimikunnan ehdotukset hallituksen jäsenten kokoonpanosta ja palkitsemisesta 2.5.2024 pidettävää varsinaista yhtiökokousta 2024 varten.

## Talousraportointi 2024

Modulight julkistaa vuonna 2024 seuraavat taloudelliset katsaukset:

- ❑ Puolivuosikatsaus tammi-kesäkuu 2024: 16.8.2024
- ❑ Osavuosikatsaus tammi-syyskuu 2024: 18.10.2024

# Taulukko-osio 1.1.-31.3.2024

## Osavuositarkastuksen laatimisperiaatteet

Taloudelliset luvut on laadittu Suomen kirjanpitolain (FAS) mukaisesti. Tämän osavuositarkastuksen luvut ovat tilintarkastamattomia, ellei toisin mainita. Koko vuoden 2023 luvut ovat tilintarkastettuja.

## Konsernin tuloslaskelma

1 000 euroa	1-3/2024	1-3/2023	1-12/2023
<b>LIKEVAIHTO</b>	<b>1 059</b>	1493	4 025
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varaston muutos	283	70	304
Valmistus omaan käyttöön	927	954	3 349
Liiketoiminnan muut tuotot	22	266	1 171
Materiaalit ja palvelut			
Aineet ja tarvikkeet			
Ostot tilikauden aikana	-612	-588	-2 693
Varastojen muutos	-148	38	-2
Ulkopuoliset palvelut	-54	-207	-571
Materiaalit ja palvelut yhteensä	-813	-757	-3 266
Henkilöstökulut			
Palkat ja palkkiot	-1 336	-1 089	-4 792
Henkilösivukulut			
Eläkekulut	-235	-196	-851
Muut henkilösivukulut	-49	-40	-115
Henkilöstökulut yhteensä	-1 619	-1 324	-5 757
Poistot ja arvonalentumiset			
Suunnitelman mukaiset poistot	-664	-475	-3 593
Liiketoiminnan muut kulut	-1 172	-2 130	-8 365
<b>LIIKEVOITTO/-TAPPIO</b>	<b>-1 978</b>	-1 903	-12 132
Rahoitustuotot ja -kulut			
Muut korko- ja rahoitustuotot	129	165	272
Korkokulut ja muut rahoituskulut	-22		
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	107	165	272
<b>VOITTO/TAPPIO ENNEN TILINPÄÄTÖSSIIRTOJA JA VEROJA</b>	<b>-1 872</b>	-1 739	-11 860
Tuloverot			-1
<b>TILIKAUDEN VOITTO/TAPPIO</b>	<b>-1 872</b>	-1 739	-11 861

## Konsernin tase

1 000 euroa	31.3.2024	31.3.2023	31.12.2023
<b>VASTAAVAA</b>			
<b>Pysyvät vastaavat</b>			
Aineettomat hyödykkeet			
Kehittämismenot	9 575	8 537	8 916
Aineettomat oikeudet	89		
Aineettomat hyödykkeet yhteensä	9 664	8 537	8 916
Aineelliset hyödykkeet			
Rakennukset ja rakennelmat	3 322	3 384	3 326
Koneet ja kalusto	21 062	10 747	21 266
Muu käyttöomaisuus			285
Aineelliset hyödykkeet yhteensä	24 669	22 122	24 877
<b>Pysyvät vastaavat yhteensä</b>	<b>34 333</b>	30 659	33 793
<b>Vaihtuvat vastaavat</b>			
Vaihto-omaisuus			
Aineet ja tarvikkeet	1 412	1 600	1 560
Valmiit tuotteet	1 276	759	993
Vaihto-omaisuus yhteensä	2 688	2 359	2 553
Saamiset			
Lyhytaikaiset			
Myyntisaamiset	1 019	3 359	915
Muut saamiset	1 023	1 226	1 209
Siirtosaamiset	412	735	360
Lyhytaikaiset saamiset yhteensä	2 455	5 320	2 485
Rahoitusarvopaperit	22 137	37 431	24 721
Rahat ja pankkisaamiset	315	244	409
<b>Vaihtuvat vastaavat yhteensä</b>	<b>27 595</b>	45 354	30 169
<b>VASTAAVAA YHTEENSÄ</b>	<b>61 928</b>	76 014	63 962

1 000 euroa	31.3.2024	31.3.2023	31.12.2023
<b>VASTATTAVAA</b>			
<b>Oma pääoma</b>			
Osakepääoma	80	80	80
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	75 317	75 334	75 317
Edellisten tilikausien voitto	-19 679	-7 855	-7 809
Tilikauden voitto	-1 872	-1 739	-11 861
<b>Oma pääoma yhteensä</b>	<b>53 847</b>	65 820	55 727
<b>Vieras pääoma</b>			
Pitkäaikainen			
Lainat rahoituslaitoksilta	4 007	6 186	4 543
Pitkäaikainen vieras pääoma yhteensä	4 007	6 186	4 543
Lyhytaikainen			
Lainat rahoituslaitoksilta	2 002	1 678	2 002
Saadut ennakot	491	164	55
Ostovelat	363	516	569
Muut velat	176	111	136
Siirtovelat	1 042	1 539	930
Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä	4 074	4 008	3 692
<b>Vieras pääoma yhteensä</b>	<b>8 081</b>	10 194	8 235
<b>VASTATTAVAA YHTEENSÄ</b>	<b>61 928</b>	76 014	63 962

## Konsernin rahavirtalaskelma

1 000 euroa	1-3/2024	1-3/2023	1-12/2023
Liiketoiminnan rahavirta			
Liikevoitto	-1 978	-1 903	-12 132
Poistot ja arvonalentumiset	664	475	3 593
Rahoituserät, netto	107	165	272
Käyttöpääoman lisäys (-) / vähennys (+)	278	-1 018	986
Maksetut verot			-1
<b>Liiketoiminnan rahavirta (A)</b>	<b>-930</b>	<b>-2 282</b>	<b>-7 281</b>
<b>Investointien rahavirta</b>			
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-1 205	-1 737	-15 695
Ennakkomaksut		-1 746	5 960
<b>Investointien rahavirta (B)</b>	<b>-1 205</b>	<b>-3 483</b>	<b>-9 735</b>
Rahoituksen rahavirta			
Lainojen lyhennykset (-) / nostot (+)	-536	-420	-1 739
Omien osakkeiden hankinta (-) / luovutus (+)			-16
<b>Rahoituksen rahavirta (C)</b>	<b>-536</b>	<b>-420</b>	<b>-1 755</b>
<b>Rahavarojen muutos (A+B+C)</b>	<b>-2 670</b>	<b>-6 185</b>	<b>-18 772</b>
<b>Rahavarat kauden alussa</b>	<b>25 131</b>	<b>43 870</b>	<b>43 870</b>
<b>Valuuttakurssierot</b>	<b>-7</b>	<b>-11</b>	<b>33</b>
<b>Rahavarat kauden lopussa</b>	<b>22 452</b>	<b>37 674</b>	<b>25 131</b>

## Laskelma konsernin oman pääoman muutoksista

1 000 euroa	1-3/2024	1-3/2023	1-12/2023
<b>Sidottu oma pääoma</b>			
Osakepääoma 1.1.	80	80	80
Osakepääoman lisäykset			
Osakepääoma 31.3.	80	80	80
<b>Sidottu oma pääoma yhteensä 31.3.</b>	<b>80</b>	80	80
<b>Vapaa oma pääoma</b>			
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 1.1.	75 317	75 334	75 334
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahaston lisäykset			-16
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 31.3.	75 317	75 334	75 317
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 1.1.	-19 671	-7 843	-7 843
Muuntoero	-8	-12	34
Tilikaudella jaetut osingot			
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 31.3.	-19 679	-7 855	-7 809
<b>Katsauskauden voitto (-tappio)</b>	<b>-1 872</b>	-1 739	-11 861
<b>Vapaa oma pääoma yhteensä 31.3.</b>	<b>53 767</b>	65 740	55 647
<b>Oma pääoma yhteensä 31.3.</b>	<b>53 847</b>	65 820	55 727



## Tunnuslukujen määritelmät

Tunnusluku	Määritelmä	Käyttötarkoitus
Liikevaihdon kasvu-%	(Nykyisen tarkastelujakson liikevaihto - Edellisen tarkastelujakson liikevaihto) / Edellisen tarkastelujakson liikevaihto	Liikevaihdon kasvu on mittari, joka osoittaa yhtiön kasvua.
Käyttökate (EBITDA)	Liikevoitto ennen poistoja ja arvonalentumisia	Käyttökate on mittari, joka osoittaa yhtiön suoritusta.
Käyttökate-%	Käyttökate / Liikevaihto	Käyttökate on mittari, joka osoittaa yhtiön suoritusta.
Liikevoitto	Liikevoitto kuten esitetty tuloslaskelmassa	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Liikevoitto-%	Liikevoitto / Liikevaihto	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Osakekohtainen tulos	Kauden tulos / Ulkona olevien osakkeiden määrän painotettu keskiarvo tarkastelujakson aikana	Mittari kuvaa tuloksen jakautumista yksittäisille osakkeille.
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin kuten esitetty rahavirtalaskelmassa	Mittari tuottaa lisätietoa operatiivisten investointien rahavirtatarpeista.
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	Käyttökate (EBITDA) - Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Mittari tuottaa tietoa rahavaroista, jotka yhtiö kykenee tuottamaan operatiivisten investointien jälkeen.
Nettovelka	Korolliset lainat - Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)	Nettovelka on indikaattori, joka mittaa yhtiön ulkopuolisen rahoituksen kokonaismäärää.
Nettovelkaantumisaste	(Korolliset lainat + Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)) / Oma pääoma	Mittari johdolle, jolla seurataan yhtiön pääoman tasoa.
Omavaraisuusaste	Oma pääoma / Vastaavaa yhteensä	Kuvastaa kuinka suuri osa yhtiön varoista on rahoitettu omalla pääomalla.
Oman pääoman tuotto-%	$100 \times \text{Kauden tulos} / \text{Oikaistu oma pääoma keskimäärin}$	Kuvastaa yrityksen kykyä tuottaa voittoa suhteessa sen omistajille kuuluvaan omaan pääomaan.

## Lisätiedot:

Toimitusjohtaja: Seppo Orsila m. +358 40 830 4671

Sijoittajaviestintä: Ulla Haapanen m. +358 40 830 4676

S-posti: [ir@modulight.com](mailto:ir@modulight.com)

Hyväksytty neuvonantaja: Sisu Partners Oy

Sivusto: [modulight.com](http://modulight.com) Twitter: [@modulight](https://twitter.com/modulight)

## Modulight lyhyesti

Modulight Oyj on biolääketieteen alan yritys, joka suunnittelee ja valmistaa laservaloa hyödyntäviä laitteita syöpähoitoihin, silmäsairauksiin ja genetiikkaan. Yritys valmistaa lisäksi tuotteita muihin korkean lisäarvon sovelluksiin, kuten kvanttilaskentaan ja digitaalisiin painokoneisiin. Modulightin tuotteita ovat lääkinnälliset hoitolaitteet, sovellusjärjestelmät, ohjelmistot, pilvipalvelut sekä erikoisvalmisteiset puolijohteet. Modulightin tuotteet ovat maailmanlaajuisesti käytössä ja yhtiön asiakaskuntaan kuuluu mm. useita Fortune 500 -listan yrityksiä, kansainvälisiä lääkeyhtiöitä sekä tunnettuja syöpäkeskuksia ja yliopistoja. Modulight perustettiin vuonna 2000, ja yhtiön pääkonttori on Tampereella.

[modulight.com](http://modulight.com)

**modulight**

[modulight.com](https://modulight.com)