

Q3 Delårsrapport 2026



Levererar enligt plan med stärkta marginaler och rekordhög försäljning

- Nettoomsättning om 2 498 MSEK (1 883), en tillväxt om 33 procent varav organisk tillväxt om 17 procent.
- Justerad EBITA uppgick till 281 MSEK (146), en ökning med 93 procent.¹
- Justerad EBITA-marginal om 11,3 procent (7,7), högre sekventiellt och jämfört med samma period förra året.¹
- Fiber Solutions nettoomsättningen uppgick till 1 414 MSEK (1 236), en organisk tillväxt om 13 procent drivet av en stark utveckling i USA. Justerad EBITA växte 102 procent till 133 MSEK (66) drivet av högre nettoomsättning och åtgärdsprogrammet som nu har full effekt. Justerad EBITA-marginalen ökade till 9,4 procent (5,4).
- Harsh Environments nettoomsättning uppgick till 393 MSEK (314), en organisk tillväxt om 6 procent drivet av connectivity solutions. Justerad EBITA växte 24 procent till 43 MSEK (35) drivet primärt av JOWO Systemtechnik förvärvet. Justerad EBITA-marginal om 11,0 procent (11,1).
- Data Centers nettoomsättning uppgick till 692 MSEK (334), en organisk tillväxt om 44 procent drivet av en stark utveckling i USA. Justerad EBITA ökade 108 procent till 117 MSEK (56) drivet av högre organisk nettoomsättning och förvärv. Justerad EBITA-marginal om 16,9 procent (16,9).
- Periodens resultat uppgick till 180 MSEK (-123).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 228 MSEK (154).
- Justerad skuldsättning uppgick till 1,3 ggr, en nedgång om 0,4 ggr jämfört med slutet av Q2 2026, drivet primärt av positivt kassaflöde från den löpande verksamheten.¹
- EBITA inkluderar engångseffekter om netto 71 MSEK hänförlig till åtgärdsprogrammet, varav 67 MSEK avser återföring av en tidigare redovisad nedskrivning av materiella anläggningstillgångar för den planerade kapacitetsanpassningen av fabriken i Clinton i Q4 2025. Effekten exkluderades från justerad EBITA.

Väsentliga händelser i kvartalet

- Oscar Wärme utsågs till tillförordnad chef för Data Center och medlem av koncernledningen.
- Hexatronic höll en extra bolagsstämma för antagandet av det långsiktiga prestationsbaserade aktiespararprogrammet.
- Pernilla Lindén kommer att övergå till den nyligen tillsatta rollen som President Fiber Solutions från hennes nuvarande roll som Group CFO från och med den 1 november 2026.

Nettoomsättning, MSEK

2 498

Organisk tillväxt +%

17%

Justerad EBITA-marginal % ¹

11,3%

Siffror för tredje kvartalet 2026

Nyckeltal

	2026	2025		2026	2025		25/26	2025
MSEK	Q3	Q3	Δ%	Jan-sep	Jan-sep	Δ%	R12	Helår
Nettoomsättning	2 498	1 883	33%	6 441	5 671	14%	8 289	7 519
Justerad EBITA ¹	281	146	93%	651	499	30%	784	632
Justerad EBITA-marginal ¹	11,3%	7,7%		10,1%	8,8%		9,5%	8,4%
EBITA	352	-56	n.a.	722	297	143%	759	334
EBITA-marginal	14,1%	-3,0%		11,2%	5,2%		9,2%	4,4%
Rörelseresultat (EBIT)	328	-82	n.a.	651	215	203%	663	226
Periodens resultat	180	-123	n.a.	402	41	886%	346	-16
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	0,81	-0,59	n.a.	1,88	0,20	848%	1,63	-0,07
Kassaflöde från löpande verksamhet	228	154	49%	438	235	87%	788	584
Justerad skuldsättning, (ggr) ¹	1,3	2,0		1,3	2,0		1,3	1,9
Skuldsättning, (ggr) ¹	1,3	2,3		1,3	2,3		1,3	2,2

Definitioner och beräkningar av alternativa prestationsmått finns på sidorna 26–28.

Summeringar i miljoner kronor baseras på heltal (kronor) och procenttal utifrån avrundning med två decimaler.

Levererar enligt plan med stärkta marginaler och rekordhög försäljning



Hexatronic levererade ett starkt tredje kvartal, med organisk tillväxt inom samtliga tre affärsområden och förbättrad lönsamhet för koncernen. Nettoomsättningen ökade med 33 procent (varav 17 procent organiskt) till 2 498 MSEK, vilket var den högsta kvartalsomsättningen i bolagets historia.

Justerad EBITA ökade med 93 procent till 281 MSEK, motsvarande en justerad EBITA-marginal om 11,3 procent, jämfört med 7,7 procent under tredje kvartalet föregående år. Förbättringen stöddes av samtliga tre affärsområden. Data Center levererade ännu ett rekordkvartal, Harsh Environment uppnådde sitt högsta EBITA-resultat hittills under ett enskilt kvartal och Fiber Solutions rapporterade förbättrade marginaler och organisk tillväxt, drivet av Nordamerika och APAC.

Utvecklingen under kvartalet bekräftar vår strategi och styrkan i Hexatronics diversifierade affärsmodell. Åtgärdsprogrammet inom Fiber Solutions har varit avgörande för att återställa lönsamheten. Vår verksamhet i Nordamerika fortsatte att växa snabbt och har nu passerat Europa som vår största region. Vi ser fortsatt mycket attraktiva tillväxtmöjligheter genom vår position som en viktig leverantör till datacenter samt försvar och kommunikationsinfrastruktur runt om i världen.

Fiber Solutions skiftar mot tillväxt, drivet av den amerikanska marknaden

Fiber Solutions fortsätter att befästa vändningen i verksamheten. Detta var det tredje kvartalet i rad med sekventiellt förbättrad justerad EBITA-marginal, som nu uppgick till 9,4 procent och närmar sig vårt mål om 10 procent över en konjunkturcykel. Åtgärdsprogrammet som lanserades förra året är naturligtvis en viktig drivkraft och har levererat de förväntade förbättringarna.

Vi skiftar därför nu i allt större utsträckning verksamhetens fokus tillbaka mot tillväxt, med en organisk nettoomsättningstillväxt om 13 procent under kvartalet. Framför allt växer verksamheten i USA snabbare än förväntat och vi har därför beslutat att återkalla det tidigare beslutet att minska verksamheten vid en av våra anläggningar i South Carolina. Även APAC uppvisar stark tillväxt, med ökande möjligheter på tillväxtmarknader. Utvecklingen kompletterar våra starka framsteg i Nordamerika och skapar ytterligare möjligheter för Fiber Solutions att stärka sin närvaro på attraktiva tillväxtmarknader. Under kvartalet levererades även betydande ordrar inom sjökabel. Vår Europeiska FTTH-affär fortsätter däremot att präglas av utmanande marknadsförhållanden, särskilt i Storbritannien och DACH-regionen.

Rekordresultat inom Harsh Environment

Harsh Environment utvecklas i rätt riktning med en nettoomsättningstillväxt om 25 procent, varav 6 procent organiskt. Vi noterade ett rekordresultat under kvartalet med en justerad EBITA om 43 MSEK, motsvarande en marginal om 11,0 procent.

Connectivity-verksamheten utvecklades särskilt väl, med stöd av stark efterfrågan från försvarssektorn. Vi har fortsatt en stark orderbok inom detta segment, vilket ytterligare understryker tillväxtpotentialen. Dynamic Cables levererade en måttlig organisk tillväxt, samtidigt som efterfrågan inom energisektorn var fortsatt dämpad.

Fortsatt stark utveckling inom Data Center

Vårt affärsområde Data Center hade ett exceptionellt starkt kvartal. Nettoomsättningen ökade med 107 procent, inklusive en organisk tillväxt om 44 procent, med en justerad EBITA-marginal om 16,9 procent. Detta var affärsområdets första kvartal med ett EBITA-resultat över 100 MSEK och nettoomsättningen för den senaste tolv månadersperioden har nu passerat 2 miljarder SEK. Det är särskilt glädjande att se att våra två senaste förvärv, Communication Zone och Superior Fiber and Data Services, utvecklas väl. Communication Zone levererade ett betydande projekt till en stor kund och Superior Fiber and Data Services befäste sin starka position inom utbildningssegmentet.

Efterfrågan på datacentermarknaden är fortsatt stark, understödd av fortsatta investeringar i digital infrastruktur och ökad beräkningskapacitet. Det var dock ett exceptionellt starkt kvartal, med positiva effekter från både säsongsmönster och tidpunkten för vissa projekt, vilket påverkade nettoomsättningen positivt under kvartalet.

Starkt kassaflöde och väsentligt lägre skuldsättning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 228 MSEK, motsvarande en kassakonvertering om 72 procent. Det positiva kassaflödet, tillsammans med det förbättrade resultatet, bidrog till att den justerade skuldsättningsgraden minskade till 1,3x vid utgången av tredje kvartalet, jämfört med 1,7x vid utgången av andra kvartalet.

Prioriteringar framåt och utsikter

Hexatronic går in i årets sista kvartal med bra momentum i hela koncernen. Vi fortsätter att fokusera på tillväxt i Nordamerika och driva efterfrågan för digital infrastruktur för olika sektorer, samtidigt som vi fortsätter att förbättra utvecklingen inom Fiber Solutions och Harsh Environment. Vår starka finansiella ställning ger oss samtidigt flexibilitet att driva tillväxt genom förvärv.

Inom vissa segment börjar vi se tillväxtbegränsningar, vilket påverkar vår förmåga att växa snabbare än nuvarande nivåer. Detta gäller framförallt glasfiber och vissa typer av kontaktdoner. Kostnadsutvecklingen för insatsvaror går åt olika håll, där vissa kostnader, främst för fiber och transporter, ökar. Samtidigt har kostnaderna för polyeten stabiliserats på lägre nivåer under kvartalet. Vi hanterar kostnadsökningarna genom att validera nya leverantörer och genomföra prishöjningar. Eftersläpande orderstockar och längre ledtider är dock i vissa fall svåra att undvika.

För Fiber Solutions är Nordamerika fortsatt den viktigaste tillväxtprioriteringen, drivet både av marknadstillväxt, inom fiber-till-hemmet och transportnät samt möjligheter att ta

marknadsandelar. Vi förväntar oss att den europeiska marknaden förblir dämpad på kort sikt, då uppgraderingar av transportnäten ännu inte har materialiserats i samma utsträckning som i Nordamerika. Vi förväntar oss också det normala säsongsmönstret med lägre aktivitet i fjärde och första kvartalet jämfört med andra och tredje kvartalet.

Efterfrågan på sjökabel är fortsatt stark och vi förväntar oss leveranser under fjärde kvartalet på en liknande nivå som under tredje kvartalet. Vår kapacitetsutbyggnad i Sverige, som stöds av det långsiktiga partnerskapet med NKT, fortskrider enligt plan.

Harsh Environment fortsätter att gynnas av starka långsiktiga trender. Den mycket starka efterfrågan inom försvar motverkas av ett mer dämpat marknadssentiment inom olja och gas. Vi förväntar oss att denna dynamik kvarstår under fjärde kvartalet och ser därmed en liknande utveckling som under tredje kvartalet, med en måttlig marginalförbättring jämfört med första halvåret 2026.

Inom Data Center ser vi inga tecken på att den underliggande starka utvecklingen är på väg att avta. Kvartalet var dock exceptionellt starkt, med positiva effekter från både tidpunkten för vissa projekt och gynnsamma säsongseffekter. Vi förväntar

oss en normalisering av aktivitetsnivån under fjärde kvartalet, vilket återspeglar normal projekttiming och typiska säsongsmönster.

Koncernens orderbok vid utgången av tredje kvartalet 2026 låg kvar på ungefär samma nivå som föregående kvartal och motsvarade cirka fyra månaders nettoomsättning.

Sammanfattningsvis är jag glad över att se starka resultat inom samtliga tre affärsområden, vilket visar att vår strategi ger resultat. De framsteg vi har gjort sedan vi lanserade våra finansiella mål för ett år sedan visar att vi är på god väg att nå dem. Med en solid finansiell struktur har vi goda förutsättningar att tillvarata såväl organiska som förvärvsdrivna tillväxtmöjligheter i takt med att efterfrågan på snabb och tillförlitlig digital infrastruktur fortsätter att öka.

Slutligen vill jag tacka alla våra medarbetare för ert fortsatta engagemang och hårda arbete. Det starka kvartalet är ett resultat av den hängivenhet och drivkraft som finns i hela vår organisation.

Rikard Fröberg

VD och Koncernchef

Nettoomsättning och tillväxt

Tredje kvartalet 1 juli – 30 september 2026

Koncernens nettoomsättning under det tredje kvartalet ökade med 33 procent till 2 498 MSEK (1 883). Organiskt ökade nettoomsättningen med 17 procent under kvartalet, drivet av samtliga affärsområden. Tillväxt från förvärv uppgick till 14 procent och är hänförlig till Communication Zone, JOWO Systemtechnik AG och Superior Fiber & Data Services. Valutakurseffekterna under kvartalet uppgick till 1 procent, främst till följd av en starkare USD, GBP och AUD.

Under kvartalet uppgick nettoomsättningen inom Fiber Solutions till 1 414 MSEK (1 236), motsvarande 56 procent (65) av koncernens totala nettoomsättning och en tillväxt om 14 procent jämfört med motsvarande kvartal förra året. Nettoomsättningen inom Harsh Environment ökade med 25 procent till 393 MSEK (314) under kvartalet, vilket motsvarar 16 procent (17) av koncernens totala nettoomsättning. Data Center redovisade en nettoomsättning om 692 MSEK (334), vilket motsvarar en tillväxt om 107 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år och utgjorde 28 procent (18) av den totala nettoomsättningen.

Sammantaget ökade koncernens nettoomsättning i Europa med 2 procent jämfört med samma period föregående år, drivet av Data Center och Harsh Environment. Nettoomsättningen i Nordamerika ökade med 80 procent drivet av Fiber Solutions och Data Center. I APAC ökade nettoomsättningen under kvartalet med 37 procent, främst drivet av Fiber Solutions och Harsh Environment.

Perioden 1 januari – 30 september 2026

Koncernens nettoomsättning under perioden ökade med 14 procent till 6 441 MSEK (5 671). Organiskt ökade nettoomsättningen med 9 procent under perioden, drivet av samtliga affärsområden. Tillväxt från förvärv uppgick till 8 procent och är hänförlig till Communication Zone, JOWO Systemtechnik AG och Superior Fiber & Data Services. Valutakurseffekterna under perioden uppgick till -3 procent, främst till följd av en svagare USD, GBP, KRW och EUR.

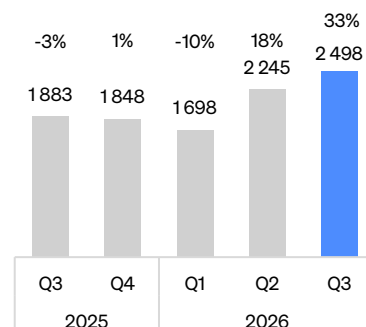
Under perioden uppgick nettoomsättningen inom Fiber Solutions till 3 743 MSEK (3 700), motsvarande 58 procent (65) av koncernens totala nettoomsättning och en ökning om 1 procent jämfört med motsvarande period förra året. Nettoomsättningen inom Harsh Environment ökade med 11 procent till 1 036 MSEK (931) under perioden, motsvarade 16 procent (17) av koncernens totala nettoomsättning. Data Center redovisade en nettoomsättning om 1 665 MSEK (1 040), vilket motsvarar en tillväxt om 60 procent jämfört med motsvarande period föregående år och utgjorde 26 procent (18) av den totala nettoomsättningen.

Sammantaget minskade koncernens nettoomsättning i Europa med 6 procent jämfört med samma period föregående år, drivet av en svag utveckling inom Fiber Solutions. Nettoomsättningen i Nordamerika ökade med 44 procent drivet av Fiber Solutions och Data Center. I APAC ökade nettoomsättningen under perioden med 20 procent, främst drivet av Fiber Solutions och Harsh Environment.

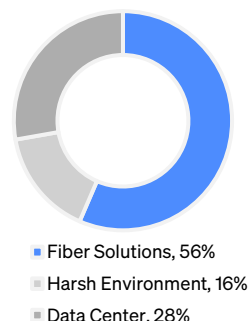
Analys av förändring av nettoomsättning

MSEK	Q3 2026		Q3 2025		Jan-sep 2026		Jan-sep 2025	
		(%)		(%)		(%)		(%)
Föregående års period	1 883		1 951		5 671		5 757	
Organisk tillväxt	328	17%	30	2%	500	9%	38	1%
Förvärv och strukturförändringar	263	14%	24	1%	453	8%	116	2%
Valutakurseffekter	23	1%	-122	-6%	-183	-3%	-240	-4%
Innevarande period	2 498	33%	1 883	-3%	6 441	14%	5 671	-1%

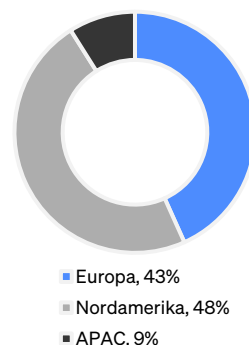
Nettoomsättning (MSEK) och tillväxt per kvartal



Försäljningen per affärsområde Q3



Försäljningen per geografiskt område Q3



EBITA

Tredje kvartalet 1 juli – 30 september 2026

Justerad EBITA uppgick till 281 MSEK (146), motsvarande en marginal om 11,3 procent (7,7) och en tillväxt om 93 procent. Den högre justerade EBITA var primärt drivet av högre nettoomsättning och förvärv. Den högre EBITA-marginalen var främst drivet av Fiber Solutions genom åtgärdsprogrammet som lanserades i Q3 2025 vars effekt nu har fått fullt genomslag och högre nettoomsättning i förhållande till kostnadsbasen.

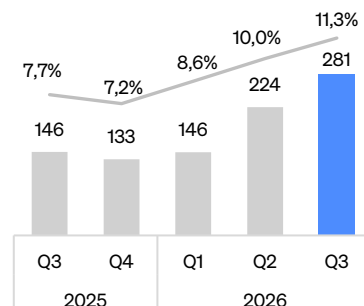
EBITA uppgick till 352 MSEK (-56), motsvarande en marginal om 14,1 procent (-3,0). EBITA inkluderar engångseffekter om netto 71 MSEK hänförlig till åtgärdsprogrammet, varav 67 MSEK avser återföring av en tidigare redovisad nedskrivning av materiella anläggningstillgångar kopplad till den planerade kapacitetsanpassningen av fabriken i Clinton i Q4 2025. Beslutet att återkalla det tidigare beslutet om att minska kapaciteten vid fabriken i Clinton speglar både en starkare tillväxt än förväntat på den amerikanska marknaden och förväntningar om en fortsatt gynnsam marknadsutveckling. Effekten är exkluderad från justerad EBITA.

Perioden 1 januari – 30 september 2026

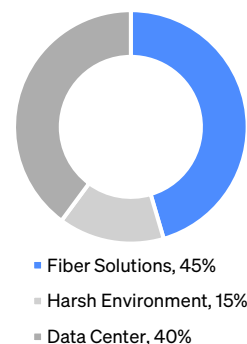
Justerad EBITA uppgick till 651 MSEK (499), motsvarande en marginal om 10,1 procent (8,8) och en tillväxt om 30 procent. Den högre justerade EBITA var primärt drivet av högre nettoomsättning och förvärv. Den högre EBITA-marginalen var främst drivet av Fiber Solutions genom åtgärdsprogrammet som lanserades i Q3 2025.

EBITA uppgick till 722 MSEK (297), motsvarande en marginal om 11,2 procent (5,2). EBITA inkluderar engångseffekter om netto 71 MSEK hänförlig till åtgärdsprogrammet, varav 67 MSEK avser återföring av en tidigare redovisad nedskrivning av materiella anläggningstillgångar kopplad till den planerade kapacitetsanpassningen av fabriken i Clinton i Q4 2025. Beslutet att återkalla det tidigare beslutet om att minska kapaciteten vid fabriken i Clinton speglar både en starkare tillväxt än förväntat på den amerikanska marknaden och förväntningar om en fortsatt gynnsam marknadsutveckling. Effekten är exkluderad från justerad EBITA.

Justerad EBITA (MSEK) och justerad EBITA-marginal (%)



Justerad EBITA per affärsområde Q3



Finansiella poster

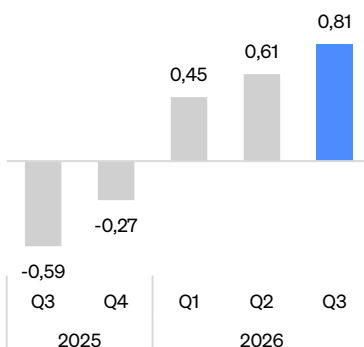
Tredje kvartalet 1 juli – 30 september 2026

Finansiella poster under kvartalet uppgick till -73 MSEK (-9), varav räntenettot uppgick till -26 MSEK (-31), realiserade och orealiserade valutakursdifferenser till -18 MSEK (3) samt övriga finansiella poster till -29 MSEK (19). Övriga finansiella poster inkluderar omvärdering av tilläggsköpeskilling och förvärvsoption om -28 MSEK (20), hänförlig till såväl valutakurseffekter som ändrade antaganden.

Perioden 1 januari – 30 september 2026

Finansiella poster under perioden uppgick till -102 MSEK (-71), varav räntenettot uppgick till -81 MSEK (-101), realiserade och orealiserade valutakursdifferenser till -5 MSEK (0) samt övriga finansiella poster till -15 MSEK (30). Övriga finansiella poster inkluderar omvärdering av tilläggsköpeskilling och förvärvsoption om -10 MSEK (35), hänförlig till såväl valutakurseffekter som ändrade antaganden.

Resultat per aktie (SEK)



Resultat

Tredje kvartalet 1 juli – 30 september 2026

Periodens resultat uppgick under det tredje kvartalet till 180 MSEK (-123) och resultat per aktie efter utspädning uppgick till 0,81 SEK (-0,59). Skatt för kvartalet uppgick till -75 MSEK (-32), vilket resulterade i en genomsnittlig effektiv skattesats om 29,6 procent (-35,1).

Perioden 1 januari – 30 september 2026

Periodens resultat uppgick under perioden till 402 MSEK (41) och resultat per aktie efter utspädning uppgick till 1,88 SEK (0,20). Skatt för perioden uppgick till -147 MSEK (-103), vilket resulterade i en genomsnittlig effektiv skattesats om 26,7 procent (71,6). Skattesatsen för perioden påverkades något positivt av bedömningen av uppskjutna skattefordringar, med stöd av tillgängliga uppskjutna skatteskulder i samma jurisdiktion.

Kassaflöde och investeringar

Tredje kvartalet 1 juli – 30 september 2026

Kassaflödet från den löpande verksamheten under kvartalet uppgick till 228 MSEK (154).

Ökade kundfordringar och minskade leverantörsskulder påverkade rörelsekapitalet negativt, vilket delvis motvägdes av positiva förändringar i rörelsefordringar och rörelseskulder.

Sammantaget uppgick kassaflödet från förändringar i rörelsekapitalet till -88 MSEK (22).

Under kvartalet uppgick kassaflödet från koncernens investeringsverksamhet till -42 MSEK (-27). Investeringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till -38 MSEK (-27). Rörelseförvärv efter avdrag för likvida medel uppgick till -3 MSEK (0) och avsåg utbetalning av tilläggsköpeskilling hänförlig till DCS.

Under kvartalet uppgick kassaflödet från koncernens finansieringsverksamhet till -246 MSEK (-33), främst till följd av amortering av lån om -212 MSEK (-1) och amortering av leasingskulder om -34 MSEK (-34).

Det totala kassaflödet under kvartalet uppgick till -60 MSEK (93).

Perioden 1 januari – 30 september 2026

Kassaflödet från den löpande verksamheten under perioden uppgick till 438 MSEK (235).

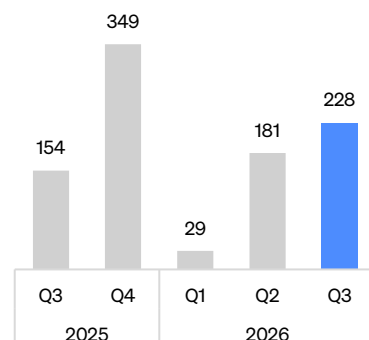
Högre kundfordringar och lager påverkade rörelsekapitalet negativt, vilket delvis motvägdes av en positiv påverkan från leverantörsskulder och rörelseskulder. Sammantaget uppgick kassaflödet från förändringar i rörelsekapitalet till -205 MSEK (-215).

Under perioden uppgick kassaflödet från koncernens investeringsverksamhet till -619 MSEK (-81). Investeringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till -91 MSEK (-71). Kassaflödeseffekten avseende rörelseförvärv efter avdrag för förvärvade likvida medel uppgick till -527 MSEK (-10), vilket huvudsakligen var hänförligt till förvärven av JOWO Systemtechnik AG och Superior Fiber & Data Services samt utbetalningar av tilläggsköpeskilling avseende KNET, DCS och en förvärvsrelaterad option avseende Qubix.

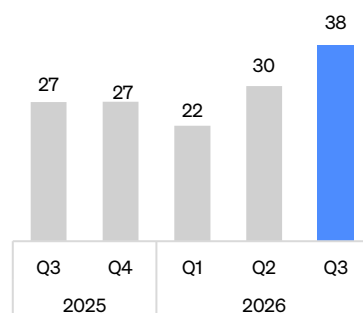
Under perioden uppgick kassaflödet från koncernens finansieringsverksamhet till 134 MSEK (-134), främst drivet av nyemissioner om 583 MSEK. Detta motverkades av amortering av lån om -712 MSEK (-42) och amortering av leasingskulder om -99 MSEK (-101), medan upptagna lån uppgick till 362 MSEK (8).

Det totala kassaflödet under perioden uppgick till -47 MSEK (20).

Operativt kassaflöde (MSEK)



Investeringar (MSEK)



Fiber Solutions

Fiberoptiska kablar, rör och nätverksprodukter för bredbandsutbyggnad.

Nettoomsättning och resultat

Nettoomsättningen ökade med 14 procent till 1 414 MSEK under tredje kvartalet, drivet av stark tillväxt i USA. Organiskt ökade nettoomsättningen med 13 procent under kvartalet, en skillnad med 1 procentenhet jämfört med nettoomsättningstillväxten drivet av valutaeffekter. Nettoomsättningen i Europa minskade med 9 procent. I Nordamerika ökade nettoomsättningen med 51 procent. I APAC-regionen ökade nettoomsättningen med 28 procent. Justerad EBITA uppgick till 133 MSEK, vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal om 9,4 procent. En ökning jämfört med föregående år drivet av åtgärdsprogrammet som nu har full effekt och en högre nettoomsättning i förhållande till kostnadsbasen.

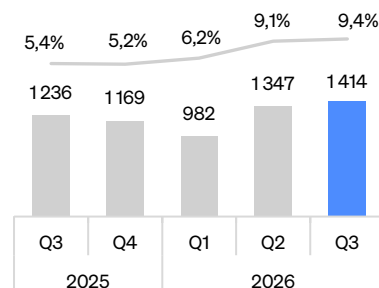
EBITA inkluderar engångseffekter om netto 71 MSEK hänförlig till åtgärdsprogrammet, varav 67 MSEK avser återföring av en tidigare redovisad nedskrivning av materiella anläggningstillgångar kopplade till den planerade kapacitetsanpassningen av fabriken i Clinton i Q4 2025. Se sida 6 för mer information.

	2026	2025		2026	2025		25/26	2025
MSEK	Q3	Q3	Δ%	Jan-sep	Jan-sep	Δ%	R12	Helår
Nettoomsättning	1 414	1 236	14%	3 743	3 700	1%	4 913	4 870
Justerad EBITA	133	66	102%	317	249	27%	378	310
Justerad EBITA %	9,4%	5,4%		8,5%	6,7%		7,7%	6,4%
EBITDA	204	24	740%	492	329	49%	596	433
EBITDA %	14,5%	2,0%		13,1%	8,9%		12,1%	8,9%
EBITA	204	-124	n.a.	388	60	551%	354	26
EBITA %	14,5%	-10,0%		10,4%	1,6%		7,2%	0,5%
Investeringar	27	10		52	30		62	40
- % av nettoomsättning	1,9%	0,8%		1,4%	0,8%		1,3%	0,8%

Försäljningen per geografi Q3



Nettoomsättning och justerad EBITA-marginal



Harsh Environment

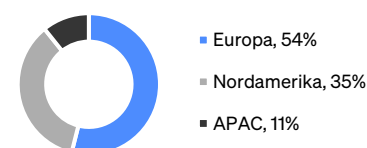
Avancerade, dynamiska kablar och lösningar för uppkoppling i utmanande miljöer.

Nettoomsättning och resultat

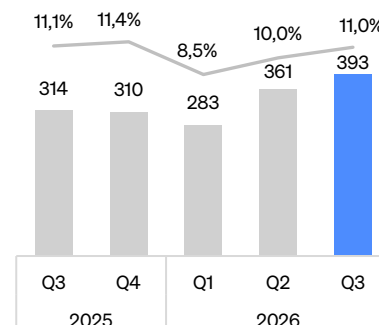
Nettoomsättningen ökade med 25 procent till 393 MSEK under tredje kvartalet drivet av organisk tillväxt och förvärvet av JOWO Systemtechnik. Den organiska tillväxten uppgick till 6 procent drivet av connectivity solutions. Som tidigare meddelats har företagen inom Harsh Environment en internationell kundbas och en majoritet av intäkterna kommer från större projekt, vilket innebär att försäljningen per geografiskt område kan variera mellan kvartalen. Justerad EBITA uppgick till 43 MSEK, vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal om 11,0 procent. I linje med samma period föregående år.

	2026	2025		2026	2025		25/26	2025
MSEK	Q3	Q3	Δ%	Jan-sep	Jan-sep	Δ%	R12	Helår
Nettoomsättning	393	314	25%	1 036	931	11%	1 346	1 241
Justerad EBITA	43	35	24%	103	104	-1%	138	139
Justerad EBITA %	11,0%	11,1%		9,9%	11,1%		10,3%	11,2%
EBITDA	55	44	23%	136	132	3%	182	178
EBITDA %	14,0%	14,2%		13,1%	14,2%		13,5%	14,3%
EBITA	43	33	32%	103	102	1%	138	137
EBITA %	11,0%	10,4%		9,9%	10,9%		10,3%	11,0%
Investeringar	7	13		28	32		43	47
- % av nettoomsättning	1,7%	4,2%		2,7%	3,4%		3,2%	3,8%

Försäljningen per geografi Q3



Nettoomsättning och justerad EBITA-marginal



Data Center

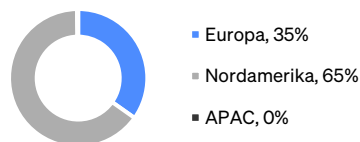
Kundanpassade produkter och tjänster till datacenterbolag, och andra fiberintensiva verksamheter som finansiella institutioner, skolor och sjukhus samt angränsande tjänster såsom audio-visuella installationer samt säkerhets- och accesslösningar.

Nettoomsättning och resultat

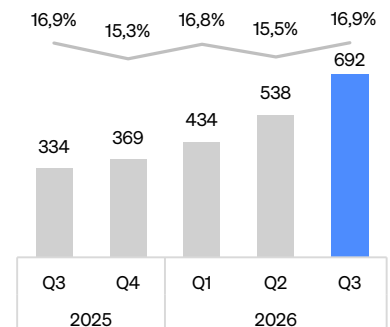
Nettoomsättningen ökade med 107 procent till 692 MSEK under tredje kvartalet drivet av stark organisk tillväxt och förvärven av Communication Zone och Superior Fiber & Data Services. Nettoomsättningen ökade med 44 procent organiskt. Nettoomsättningen i Europa ökade med 12 procent. I Nordamerika ökade nettoomsättningen med 281 procent. Justerad EBITA uppgick till 117 MSEK, en ökning med 108 procent drivet av högre organisk nettoomsättning och förvärv. Justerad EBITA-marginal om 16,9 procent var i linje med samma period föregående år.

	2026	2025		2026	2025		25/26	2025
MSEK	Q3	Q3	%	Jan-sep	Jan-sep	%	R12	Helår
Nettoomsättning	692	334	107%	1 665	1 040	60%	2 034	1 409
Justerad EBITA	117	56	108%	273	196	39%	329	252
Justerad EBITA %	16,9%	16,9%		16,4%	18,8%		16,2%	17,9%
EBITDA	123	60	105%	290	208	40%	352	269
EBITDA %	17,8%	18,0%		17,4%	20,0%		17,3%	19,1%
EBITA	117	56	110%	273	195	40%	329	252
EBITA %	16,9%	16,7%		16,4%	18,8%		16,2%	17,8%
Investeringar	4	4		10	9		12	11
– % av nettoomsättning	0,6%	1,1%		0,6%	0,8%		0,6%	0,8%

Försäljningen per geografi Q3



Nettoomsättning och justerad EBITA-marginal



Koncernfunktioner/Eliminering

Koncernfunktioner/Eliminering avser främst centrala funktioner såsom koncernstab samt annan verksamhet utanför kärnverksamheten inom respektive segment, inklusive eliminering av interna transaktioner mellan segmenten. Justerad EBITA uppgick till –12 MSEK (–11) i kvartalet.

	2026	2025		2026	2025		25/26	2025
MSEK	Q3	Q3	Δ%	Jan-sep	Jan-sep	Δ%	R12	Helår
Nettoomsättning	-1	0		-3	-1		-4	-1
Justerad EBITA	-12	-11	-6%	-42	-50	16%	-61	-70
Justerad EBITA %	-	-		-	-		-	-
EBITDA	-12	-20	42%	-40	-57	29%	-60	-77
EBITDA %	-	-		-	-		-	-
EBITA	-12	-21	42%	-42	-59	30%	-63	-80
EBITA %	-	-		-	-		-	-
Investeringar	1	0		1	0		1	0
– % av nettoomsättning	-	-		-	-		-	-

Finansiell ställning

Koncernens nettoskuld uppgick till 1 305 MSEK per 30 september 2026 jämfört med 1 582 MSEK per 31 december 2025. Skuldsättningsgraden uppgick till 1,3 ggr per 30 september 2026 jämfört med 2,2 ggr per 31 december 2025. Justerad skuldsättningsgrad uppgick till 1,3 ggr per 30 september 2026 jämfört med 1,9 ggr per 31 december 2025.

Disponibla medel per 30 september 2026, inklusive outnyttjade kreditfaciliteter, uppgick till 2 090 MSEK jämfört med disponibla medel om 1 797 MSEK per 31 december 2025.

1,3 ggr

Justerad skuldsättning

Eget kapital

Eget kapital uppgick per 30 september 2026 till 4 896 MSEK, vilket motsvarade 22,11 SEK per utestående aktie vid rapportperiodens utgång före utspädning, jämfört med ett eget kapital om 3 468 MSEK, motsvarande 16,87 SEK per utestående aktie, per 31 december 2025.

Medarbetare

Antal anställda i hela koncernen per 30 september 2026 var 2 133 personer, att jämföra med 2 011 anställda per 31 december 2025, där ökningen främst var hänförlig till förvärv.

2 133

Antal anställda

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet består huvudsakligen av att tillhandahålla koncerngemensamma tjänster. Under perioden januari–september uppgick intäkterna till 115 MSEK (104), medan resultatet före skatt uppgick till 49 MSEK (346), främst påverkat av utdelningar från dotterbolag om 150 MSEK (470). Moderbolagets kortfristiga skulder, som främst består av interna cashpool-skulder, finansieras för närvarande genom den interna cashpoolen. Över tid förväntas en ökande andel av finansieringen ske genom utdelningar och koncernbidrag.

Övrig information

Säsongsvariationer

Hexatronics försäljning av produkter och tjänster inom Fiber Solutions påverkas av säsongsvariationer, vilket innebär att försäljningen under årets första och fjärde kvartal vanligtvis är något lägre än under sommarhalvåret då väderförhållandena är mer gynnsamma för markarbeten. Försäljningen inom Harsh Environment påverkas inte av säsongsvariationer, medan Data Center ofta har något högre aktivitet under första halvåret och något lägre under andra halvåret.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Hexatronics verksamhet är, liksom all affärsverksamhet, förenad med risker av olika slag. Att kontinuerligt identifiera och utvärdera risker är en naturlig och integrerad del i verksamheten för att på så sätt kunna kontrollera, begränsa och hantera prioriterade risker på ett proaktivt sätt. Koncernens förmåga att kartlägga och förebygga risker minimerar risken att oförutsägbara händelser kan få en negativ inverkan på verksamheten. Målet med riskhantering är inte nödvändigtvis att eliminera risken, utan snarare att säkra våra affärs mål med en balanserad riskportfölj.

Risker relaterade till affärsutveckling och långsiktig strategisk planering, såväl som koncernens arbete med hållbarhetsfrågor och därtill relaterade risker, hanteras av koncernledningen och prioriteras slutligen av styrelsen.

Hexatronic har delat in identifierade risker i marknadsrelaterade risker, verksamhetsrisker, regulativa risker samt finansiella risker. Hållbarhetsrisker ingår som en integrerad del i alla riskområden och beskrivs också närmare i koncernens hållbarhetsrapport.

En mer utförlig beskrivning av koncernens risker och riskhantering ges i Hexatronic Groups Årsredovisning och Hållbarhetsrapport 2025, på sidorna 32–35.

Den rådande geopolitiska osäkerheten och osäkerhet kring handelshinder och tullar, samt ett generellt osäkert makroekonomiskt läge i omvärlden, är faktorer som påverkar

Hexatronic. Koncernens strategi med lokal tillverkning bidrar till att reducera dessa risker.

Utbyggnaden av fiberoptisk infrastruktur sker med stöd av både privata aktörer och statliga investeringsprogram, såsom Gigabit Strategy i Tyskland, Project Gigabit i Storbritannien och BEAD-programmet i USA. Motsvarande program finns i de flesta länder. Skulle investeringsviljan minska, t ex till följd av ökade kostnader och/eller minskade statliga investeringsprogram skulle det kunna påverka Hexatronics affär och därmed framtida intäkter. Hexatronic har under de senaste åren diversifierat verksamheten genom expansion på nya geografiska marknader och inom nya marknadssegment och applikationer, och har således begränsad exponering mot utveckling på enskilda marknader.

Transaktioner med närstående

Det har inte förekommit några väsentliga transaktioner med närstående under perioden.

Granskning

Denna delårsrapport har varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor.

Göteborg, 22 oktober 2026

Rikard Fröberg
VD och Koncernchef
Hexatronic Group AB (publ)

Koncernens resultaträkning

MSEK	Not	2026 Q3	2025 Q3	2026 Jan-sep	2025 Jan-sep	2025 Helår
Rörelsens intäkter						
Nettoomsättning	2	2 498	1 883	6 441	5 671	7 519
Övriga rörelseintäkter		18	15	53	58	71
Totalt		2 516	1 898	6 494	5 729	7 590
Rörelsens kostnader						
Råvaror och handelsvaror		-1 503	-1 216	-3 876	-3 457	-4 625
Övriga externa kostnader		-278	-218	-710	-645	-847
Personalkostnader		-346	-350	-993	-987	-1 285
Övriga rörelsekostnader		-18	-5	-37	-28	-29
Av- och nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar		-19	-165	-156	-315	-469
Rörelseresultat före avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar (EBITA)		352	-56	722	297	334
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar		-24	-26	-71	-83	-108
Rörelseresultat (EBIT)		328	-82	651	215	226
Resultat från finansiella poster						
Finansiella poster, netto		-73	-9	-102	-71	-105
Resultat efter finansiella poster		255	-91	549	144	121
Inkomstskatt		-75	-32	-147	-103	-137
Periodens resultat		180	-123	402	41	-16
Hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare		180	-122	404	42	-14
Innehav utan bestämmande inflytande		-1	0	-1	-1	-2
Periodens resultat		180	-123	402	41	-16
Resultat per aktie						
Resultat per aktie före utspädning (SEK)		0,81	-0,59	1,88	0,20	-0,07
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)		0,81	-0,59	1,88	0,20	-0,07

Koncernens rapport över totalresultat

MSEK	2026 Q3	2025 Q3	2026 Jan-sep	2025 Jan-sep	2025 Helår
Periodens resultat	180	-123	402	41	-16
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen:					
Omräkningsdifferenser	294	-107	505	-614	-745
Säkring av nettoinvesteringar	-31	19	-87	179	206
Skatt hänförlig till poster som kan återföras till resultaträkningen	6	-4	18	-37	-43
Övrigt totalresultat för perioden	269	-92	436	-472	-581
Totalresultat för perioden	449	-215	839	-431	-597
Totalresultat hänförligt till:					
Moderbolagets aktieägare	449	-214	839	-428	-593
Innehav utan bestämmande inflytande	0	-1	0	-2	-4
Totalresultat för perioden	449	-215	839	-431	-597

Koncernens balansräkning

MSEK	Not	2026-09-30	2025-09-30	2025-12-31
Tillgångar				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar		3 462	2 694	2 835
Materiella anläggningstillgångar		2 064	2 040	1 908
Finansiella anläggningstillgångar		59	45	37
Summa anläggningstillgångar		5 585	4 780	4 780
Omsättningstillgångar				
Varulager		1 536	1 386	1 202
Kundfordringar		1 686	1 275	1 184
Övriga fordringar		30	9	18
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		314	236	211
Likvida medel		678	596	661
Summa omsättningstillgångar		4 244	3 501	3 277
SUMMA TILLGÅNGAR		9 829	8 280	8 057
Eget kapital		4 896	3 633	3 468
Långfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut	7	1 919	2 239	2 181
Uppskjuten skatt		275	240	236
Långfristiga leasingskulder		346	333	330
Övriga långfristiga skulder	8	337	87	181
Summa långfristiga skulder		2 878	2 899	2 928
Kortfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut	7	64	63	62
Kortfristiga leasingskulder		127	121	119
Leverantörsskulder		962	722	696
Avsättningar		61	88	69
Aktuella skatteskulder		39	22	17
Övriga skulder	8	145	295	294
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		655	437	405
Summa kortfristiga skulder		2 055	1 749	1 661
SUMMA EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER		9 829	8 280	8 057

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Om- räknings- reserver	Säkrings- reserver	Balanserat resultat inklusive periodens resultat	Summa	Innehav utan bestämm- ande inflytande	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 januari 2025	2	1 027	428	-58	2 624	4 022	35	4 057
Periodens resultat	-	-	-	-	-14	-14	-2	-16
Övrigt totalresultat	-	-	-743	164	-	-579	-2	-581
Summa totalresultat	0	0	-743	164	-14	-593	-4	-597
Tecknande av aktier via teckningsoptionsprogram								
Teckningsoptionsprogram	-	4	-	-	-	4	-	4
Aktierelaterade ersättningar	0	-	-	-	3	3	-	3
Försäljning av aktier kopplat till incitamentsprogram	-	-	-	-	1	1	-	1
Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital	0	4	0	0	4	8	0	8
Utgående balans per 31 december 2025	2	1 031	-316	106	2 614	3 437	31	3 468
Ingående balans per 1 januari 2026	2	1 031	-316	106	2 614	3 437	31	3 468
Periodens resultat					404	404	-1	402
Övrigt totalresultat			504	-69		435	2	436
Summa totalresultat	0	0	504	-69	404	839	0	839
Teckningsoptionsprogram	-	3	-	-	-	3	-	3
Aktierelaterade ersättningar	-	-	-	-	3	3	-	3
Nyemission	0	583	-	-	-	584	-	584
Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital	0	587	0	0	3	590	0	590
Utgående balans per 30 september 2026	2	1 618	188	37	3 020	4 865	31	4 896

Koncernens kassaflödesanalys

MSEK	Not	2026 Q3	2025 Q3	2026 Jan-sep	2025 Jan-sep	2025 Helår
Rörelseresultat		328	-82	651	215	226
Ej kassaflödespåverkande poster	6	74	273	203	459	673
Erhållen ränta		4	4	10	10	13
Erlagd ränta		-25	-30	-79	-97	-125
Betald inkomstskatt		-64	-35	-141	-137	-188
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		316	132	643	450	599
Ökning (-) /minskning (+) varulager		0	68	-99	-120	24
Ökning (-) /minskning (+) kundfordringar		-83	-22	-299	-260	-166
Ökning (-) /minskning (+) rörelsefordringar		25	4	-4	-20	-22
Ökning (+) /minskning (-) leverantörsskulder		-63	-73	134	69	32
Ökning (+) /minskning (-) rörelseskulder		33	46	64	116	118
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet		-88	22	-205	-215	-14
Kassaflöde från den löpande verksamheten		228	154	438	235	584
Investeringsverksamheten						
Förvärv av immateriella och materiella anläggningstillgångar		-38	-27	-91	-71	-98
Rörelseförvärv efter avdrag för likvida medel		-3	-	-527	-10	-174
Förändring av finansiella anläggningstillgångar		-1	-	-1	-	-
Kassaflöde från Investeringsverksamheten		-42	-27	-619	-81	-272
Finansieringsverksamheten						
Upptagna lån		-	-	362	8	8
Amortering av lån		-212	-1	-712	-42	-74
Amortering av leasingskuld		-34	-34	-99	-101	-133
Periodens nyemissioner		-	-	583	-	-
Försäljning av aktier		-	1	-	1	1
Kassaflöde från Finansieringsverksamheten		-246	-33	134	-134	-199
Periodens kassaflöde		-60	93	-47	20	114
Likvida medel vid periodens början		694	518	661	633	633
Kursdifferens i likvida medel		44	-15	65	-57	-86
Likvida medel vid periodens slut		678	596	678	596	661

Koncernens nyckeltal

MSEK	2026 Q3	2025 Q3	2026 Jan-sep	2025 Jan-sep	25/26 R12	2025 Helår
Nettoomsättningstillväxt	33%	-3%	14%	-1%	11%	-1%
EBITA marginal	14,1%	-3,0%	11,2%	5,2%	9,2%	4,4%
Justerad EBITA-marginal	11,3%	7,7%	10,1%	8,8%	9,5%	8,4%
EBITA marginal rullande 12 månader	9,2%	6,4%	9,2%	6,4%	9,2%	4,4%
Justerad EBITA marginal rullande 12 månader	9,5%	9,1%	9,5%	9,1%	9,5%	8,4%
Rörelsemarginal	13,1%	-4,3%	10,1%	3,8%	8,0%	3,0%
Soliditet	49,8%	43,9%	49,8%	43,9%	49,8%	43,0%
Resultat per aktie före utspädning (SEK)	0,81	-0,59	1,88	0,20	1,63	-0,07
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	0,81	-0,59	1,88	0,20	1,63	-0,07
Nettoomsättning per anställd (KSEK)	1 180	941	3 166	2 838	4 092	3 762
Resultat per anställd (KSEK)	85	-61	199	21	171	-7
Kassalikviditet	132%	121%	132%	121%	132%	125%
Kassaflöde från löpande verksamheten	228	154	438	235	788	584
Skuldsättning, ggr	1,3	2,3	1,3	2,3	1,3	2,2
Justerad skuldsättning, ggr	1,3	2,0	1,3	2,0	1,3	1,9
Antal anställda i genomsnitt	2 117	2 001	2 035	1 998	2 026	1 999
Antal aktier vid periodens slut före utspädning	221 448 661	205 673 228	221 448 661	205 673 228	221 448 661	205 637 228
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	221 448 661	205 637 228	214 416 478	205 527 551	212 221 665	205 554 969
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	221 528 980	205 637 228	214 496 796	205 527 551	212 301 984	205 554 971

För definition av nyckeltal, se avsnittet Definitioner alternativa nyckeltal.

Nyckeltalen som presenteras bedöms väsentliga för att beskriva koncernens utveckling då de dels utgör koncernens finansiella mål (Nettoomsättningstillväxt och EBITA-marginal) och är dels de nyckeltal koncernen styrs på. Ett antal av nyckeltalen bedöms relevanta för investerare, t.ex. resultat per aktie och antalet aktier. Övriga nyckeltal presenteras för att ge olika perspektiv på hur koncernen utvecklas och bedöms därför vara till nytta för läsaren.

Moderbolagets resultaträkning

MSEK	2026 Q3	2025 Q3	2026 Jan-sep	2025 Jan-sep	2025 Helår
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	39	34	115	104	139
Totalt	39	34	115	104	139
Rörelsens kostnader					
Övriga externa kostnader	-35	-22	-96	-84	-122
Personalkostnader	-20	-30	-62	-72	-79
Övriga rörelsekostnader	0	0	0	0	0
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	0	0	0	0	0
Rörelseresultat före avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar (EBITA)	-16	-18	-43	-53	-63
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-	0	0	-2	-2
Rörelseresultat (EBIT)	-16	-19	-43	-54	-64
Resultat från finansiella poster					
Finansiella poster, netto	-28	-121	93	401	425
Resultat efter finansiella poster	-44	-140	49	346	361
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	81
Resultat före skatt	-44	-140	49	346	442
Skatt på periodens resultat	-6	4	-10	-13	-19
Periodens resultat	-50	-135	40	334	423

I moderbolaget finns inga poster som redovisas i övrigt totalresultat varför summa totalresultat överensstämmer med periodens resultat.

Moderbolagets balansräkning

MSEK	2026-09-30	2025-09-30	2025-12-31
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	1	1	0
Materiella anläggningstillgångar	1	0	0
Finansiella anläggningstillgångar	7 076	6 334	6 493
Summa anläggningstillgångar	7 078	6 335	6 493
Kortfristiga fordringar			
Fordringar hos koncernföretag	310	201	319
Aktuella skattefordringar	-	3	3
Övriga fordringar	0	1	1
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	7	9	10
Summa kortfristiga fordringar	316	214	333
Kassa och bank	3	99	73
Summa omsättningstillgångar	319	313	406
SUMMA TILLGÅNGAR	7 397	6 648	6 899
Eget kapital	4 307	3 590	3 681
Obeskattade reserver	24	29	24
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	1 912	2 233	2 176
Övriga långfristiga skulder	101	44	51
Summa långfristiga skulder	2 013	2 277	2 227
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	64	63	62
Leverantörsskulder	9	15	17
Avsättningar	0	5	4
Skulder till koncernföretag	896	416	651
Aktuell skatteskuld	6	-	-
Övriga skulder	38	215	200
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	39	37	33
Summa kortfristiga skulder	1 053	751	966
SUMMA EGET KAPITAL, OBESKATTADE RESERVER OCH SKULDER	7 397	6 648	6 899

Noter

Not 1. Redovisningsprinciper

Koncernredovisningen för Hexatronic Group ("Hexatronic") har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU samt RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt årsredovisningslagen. Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, årsredovisningslagen, och RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner.

Moderbolagets redovisning är upprättad enligt årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapportering

rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Tillämpningen av RFR 2 innebär att moderbolaget i delårsrapporten för den juridiska personen tillämpar samtliga av EU antagna IFRS-standarder och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen, tryggandelagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning.

För fullständiga redovisningsprinciper, se Årsredovisningen för 2025.

Not 2. Intäkter

Jan-sep 2026

Geografiska marknader	Europa	Nordamerika	APAC	Summa
Fiber Solutions	1 725	1 521	497	3 743
Harsh Environment	533	379	124	1 036
Data Center	738	920	6	1 665
Koncernfunktioner/Eliminering	-2	-1	0	-3
Summa	2 994	2 819	628	6 441

Kategori

Varor	2 529	2 163	621	5 314
Tjänster	465	656	7	1 127
Summa	2 994	2 819	628	6 441

Jan-sep 2025

Geografiska marknader	Europa	Nordamerika	APAC	Summa
Fiber Solutions	2 065	1 226	409	3 700
Harsh Environment	440	382	109	931
Data Center	680	355	5	1 040
Koncernfunktioner/Eliminering	-1	0	-	-1
Summa	3 184	1 963	524	5 671

Kategori

Varor	2 715	1 718	517	4 950
Tjänster	469	245	8	721
Summa	3 184	1 963	524	5 671

Not 3. Segmentsöversikt

Koncernens rapporteringspliktiga rörelsesegment har identifierats enligt ledningsansatsen, där segmentinformationen baseras på den interna rapporteringen till koncernens högsta verkställande beslutsfattare, vilket inom Hexatronic definieras som koncernledningen.

Koncernens tre affärssegment:

Fiber Solutions är koncernens verksamhet inom fiberoptiska kablar, dukter och nätverksprodukter för FTTH-anslutning, 5G, transportnät, lokala stadsnät och sjökablar. Kunderna utgörs främst av telekomoperatörer, nätägare och distributörer.

Harsh Environment tillhandahåller avancerade kablar och lösningar anpassade för att klara uppkoppling i de mest

utmanande miljöerna. Kunderna är främst företag inom energisektorn (offshore), marin teknik, försvar och flyg. I affärsområdet ingår även verksamheten med avancerade fiberoptiska sensorsystem.

Data Center erbjuder ett brett utbud av specialisttjänster för datacentermarknaden och även angränsande tjänster så som video- och ljudinstallationer och säkerhets- och accesslösningar. Hexatronic designar infrastruktur och kabellösningar, planerar installationer samt bistår med support och drifts tjänster, allt för att installationer ska kunna göras på ett säkert och effektivt sätt.

Utöver ovan nämnda segment redovisas centrala funktioner i ett separat segment benämnt Koncernfunktioner/Eliminering. Detta segment omfattar koncernstab, centrala avdelningar samt annan

verksamhet utanför respektive segments kärnverksamhet, inklusive eliminering av interna transaktioner.

Konsolidering av affärssegmenten sker enligt samma redovisningsprinciper som tillämpas för koncernen i sin helhet. Transaktioner mellan affärssegmenten sker på marknadsmässiga villkor.

Segmenten styrs och rapporteras utifrån centrala nyckeltal: nettoomsättning, EBITDA, EBITA samt investeringar (förvärv av materiella och immateriella anläggningstillgångar), vilka redovisas nedan.

Sammanställning av centrala nyckeltal för koncernens segment:

	2026		2025		2026		2025		2025	
Nettoomsättning	Q3		Q3		Jan-sep		Jan-sep		Helår	
Fiber Solutions	1 414		1 236		3 743		3 700		4 870	
Harsh Environment	393		314		1 036		931		1 241	
Data Center	692		334		1 665		1 040		1 409	
Koncernfunktioner/Eliminering	-1		0		-3		-1		-1	
Summa nettoomsättning	2 498		1 883		6 441		5 671		7 519	
EBITDA										
Fiber Solutions	204	14,5%	24	2,0%	492	13,1%	329	8,9%	433	8,9%
Harsh Environment	55	14,0%	44	14,2%	136	13,1%	132	14,2%	178	14,3%
Data Center	123	17,8%	60	18,0%	290	17,4%	208	20,0%	269	19,1%
Koncernfunktioner/Eliminering	-12		-20		-40		-57		-77	
Summa EBITDA	371	14,9%	109	5,8%	878	13,6%	613	10,8%	804	10,7%
Engångsposter (EBITDA)	0		115		0		115		134	
Justerad EBITDA										
Fiber Solutions	204	14,4%	127	10,3%	491	13,1%	431	11,7%	554	11,4%
Harsh Environment	55	14,0%	47	14,9%	136	13,1%	134	14,4%	180	14,5%
Data Center	123	17,8%	61	18,2%	290	17,4%	209	20,1%	270	19,2%
Koncernfunktioner/Eliminering	-12		-10		-40		-47		-66	
Summa justerad EBITDA	371	14,9%	224	11,9%	878	13,6%	727	12,8%	937	12,5%
Av- och nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-19		-165		-156		-315		-469	
EBITA										
Fiber Solutions	204	14,5%	-124	-10,0%	388	10,4%	60	1,6%	26	0,5%
Harsh Environment	43	11,0%	33	10,4%	103	9,9%	102	10,9%	137	11,0%
Data Center	117	16,9%	56	16,7%	273	16,4%	195	18,8%	252	17,8%
Koncernfunktioner/Eliminering	-12		-21		-42		-59		-80	
Summa EBITA	352	14,1%	-56	-3,0%	722	11,2%	297	5,2%	334	4,4%
Engångsposter (EBITA)	-71		202		-71		202		298	
Justerad EBITA										
Fiber Solutions	133	9,4%	66	5,4%	317	8,5%	249	6,7%	310	6,4%
Harsh Environment	43	11,0%	35	11,1%	103	9,9%	104	11,1%	139	11,2%
Data Center	117	16,9%	56	16,9%	273	16,4%	196	18,8%	252	17,9%
Koncernfunktioner/Eliminering	-12		-11		-42		-50		-70	
Summa justerad EBITA	281	11,3%	146	7,7%	651	10,1%	499	8,8%	632	8,4%
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-24		-26		-71		-83		-108	
Finansiella poster, netto	-73		-9		-102		-71		-105	
Resultat efter finansiella poster	255		-91		549		144		121	
Investeringar										
Fiber Solutions	27		10		52		30		40	
Harsh Environment	7		13		28		32		47	
Data Center	4		4		10		9		11	
Koncernfunktioner/Eliminering	1		0		1		0		0	
Summa investeringar	38		27		91		71		98	

Tillväxt och andel per segment

	2026 Q3	Andel %	Tillväxt %	2025 Q3	Andel %	Tillväxt %
MSEK						
Fiber Solutions	1 414	56%	14%	1 236	65%	-14%
Harsh Environment	393	16%	25%	314	17%	8%
Data Center	692	28%	107%	334	18%	43%
Övrigt	-1	0%	-	0	0%	-
Totalt	2 498	100%	33%	1 883	100%	-3%

Försäljningstillväxt per segment justerad för valutapåverkan samt förvärv

	2026 Q3	2025 Q3	2026 Jan-sep	2025 Jan-sep
Årsförändring, procent				
Fiber Solutions	13%	-7%	4%	-6%
Harsh Environment	6%	15%	3%	10%
Data Center	44%	39%	30%	29%
Övrigt	-	-	-	-
Totalt koncernen	17%	2%	9%	1%

Tillväxt och andel per geografi

	2026 Q3	Andel %	Tillväxt %	2025 Q3	Andel %	Tillväxt %
MSEK						
Europa	1 085	43%	2%	1 059	56%	4%
Nordamerika	1 190	48%	80%	662	35%	-13%
APAC	223	9%	37%	163	9%	-7%
Totalt	2 498	100%	33%	1 883	100%	-3%

Not 4. Rörelseförvärv

Förvärv 2026

Den 1 april 2026 förvärvade koncernen JOWO Systemtechnik AG för en köpeskilling på cirka 177 MSEK, bestående av en fast köpeskilling på 11,7 MEUR och en villkorad köpeskilling värderad till nuvärde på 4,4 MEUR. Den 1 juni 2026 förvärvade koncernen Superior Fiber & Data Services Inc genom Hexatronic Data Center Group Inc. Köpeskillingen för Superior uppgick till cirka 374 MSEK och bestod av kontanter på 33,7 MUSD, varav 2,8 MUSD är uppskjutna, en villkorad köpeskilling värderad till nuvärdet 2,2 MUSD samt en finansiell skuld relaterad till säljarnas 4-procentiga aktieinnehav i Hexatronic Data Center Group Inc. Aktierna är föremål för en köp-/säljoption och klassificeras därför som en finansiell skuld.

Vid förvärvsdagen för Superior Fiber & Data Services Inc fanns även befintliga minoritetsaktieägare vars innehav är föremål för köp- och säljoptioner. Eftersom alla minoritetsandelar anses sannolikt komma att inlösas redovisas förvärvet utan någon icke-kontrollerande andel. Den villkorade köpeskillingen och de inlösbara minoritetsandelarna värderas till verkligt värde vid varje balansdag, och förändringar redovisas i resultaträkningen.

Den nedanstående förvärvsanalysen sammanfattar den preliminära köpeskillingen för förvärven samt det verkliga värdet på förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisats per förvärvsdagen.

Preliminär köpeskilling	
Likvida medel	414
Kvarvarande köpeskilling (ej erlagd)	26
Skuld avseende inlösenbar minoritet (put-option)	42
Villkorad köpeskilling (ej erlagd)	69
Summa köpeskilling	551
Redovisade belopp på identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder	
Likvida medel	51
Materiella anläggningstillgångar	11
Kundrelationer	77
Övriga immateriella anläggningstillgångar	0
Kundfordringar	107
Varulager	99
Övriga fordringar	56
Övriga skulder	-181
Uppskjuten skatt	-20
Summa identifierbara nettotillgångar	200
Innehav utan bestämmande inflytande	-
Goodwill	351

Förvärvsrelaterade kostnader på 6 MSEK ingår i övriga externa kostnader i koncernens totalresultaträkning för räkenskapsåret 2026. Det totala kassaflödet, exklusive förvärvsrelaterade kostnader, hänförligt till företagsförvärven uppgick till 364 MSEK. Goodwill hänför sig till den framtida intjäningsförmåga som bolagen förväntas generera.

Enligt respektive avtal om villkorad köpeskilling ska koncernen betala högst 7,6 MEUR för JOWO baserat på EBITDA för perioden 2026–2030, och högst 3 MUSD för Superior baserat på ackumulerad EBITDA för perioden 2026–2029. Verkligt värde på kundfordringar avseende förvärven uppgår till 107 MSEK. Inga kundfordringar betraktas som osäkra.

Nettoomsättningen från förvärven, som har inkluderats i koncernens resultaträkning sedan förvärvsdatum 2026, uppgick till 272 MSEK. De förvärvade bolagen bidrog med EBITDA om 42 MSEK till koncernen sedan förvärvsdatum.

Om de förvärvade bolagen hade konsoliderats från den 1 januari 2026 till den 30 september 2026 skulle koncernens resultaträkning för perioden ha ökat med nettoomsättning om 478 MSEK och EBITDA om 70 MSEK.

Förvärv 2025

Den 25 november 2025 förvärvade koncernen, genom Hexatronic Data Center Group Inc., Communication Zone. Köpeskillingen bestod av likvida medel om 21,8 MUSD, en villkorad köpeskilling som nuvärdesberäknats till 2,6 MUSD samt 6,4 procent av aktierna i Hexatronic Data Center Group Inc. som emitterades till säljarna. De emitterade aktierna omfattas av en köp-/säljoption och klassificeras därför som en finansiell skuld.

Vid förvärvstidpunkten fanns även två mindre befintliga minoritetsägare i Hexatronic Data Center Group Inc., vars innehav också omfattas av köp-/säljoptioner. Då samtliga minoritetsandelar bedöms sannolikt komma att lösas in redovisas förvärvet utan något innehav utan bestämmande inflytande. Både den villkorade köpeskillingen och de inlösbara minoritetsinnehaven värderas löpande till verkligt värde med förändringar redovisade över resultaträkningen.

Nedanstående förvärvsanalys sammanfattar köpeskilling för förvärven samt verkligt värde på förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas på förvärvsdagen.

Preliminär köpeskilling per 25 november 2025

Likvida medel	208
Skuld avseende inlösenbar minoritet (put-option)	52
Villkorad köpeskilling (ej erlagd)	25
Summa köpeskilling	285
Redovisade belopp på identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder	
Kassa och bank	44
Materiella anläggningstillgångar	3
Kundrelationer	45
Övriga immateriella anläggningstillgångar	2
Kundfordringar	23
Övriga skulder	-19
Uppskjuten skatt	-9
Summa identifierbara nettotillgångar	89
Innehav utan bestämmande inflytande	-
Goodwill	196

Förvärvsrelaterade kostnader om 2 MSEK ingår i övriga externa kostnader i koncernens rapport över totalresultat för räkenskapsår 2025. Totalt kassaflöde, exklusive förvärvsrelaterade kostnader, hänförligt till rörelseförvärvet uppgick till 164 MSEK. Enligt överenskommelse om villkorad köpeskilling ska koncernen betala maximalt 3,5 MUSD.

Verkligt värde på kundfordringarna uppgår till 23 MSEK. Några osäkra kundfordringar har inte identifierats vid förvärvstidpunkten. Den nettoomsättning som sedan förvärvsdagen ingick i koncernens resultaträkning för räkenskapsår 2025 uppgick till 12 MSEK. De förvärvade bolagen har koncernmässigt bidragit med en EBITDA på 2 MSEK sedan förvärvsdagen.

Om de förvärvade bolagen även hade ingått i koncernen under perioden 1 januari till 31 december skulle koncernens nettoomsättning för helåret 2025 ha ökat med totalt 184 MSEK och EBITDA med 39 MSEK.

Not 5. Incitamentsprogram

Utestående incitamentsprogram vid denna rapports offentliggörande är:

Utestående optionsprogram	Antal optioner	Motsvarande antal aktier	Andel av totalt aktier	Lösenkurs	Lösenperiod
Optionsprogram 2024/2027	330 500	330 500	0,1%	55,30	13 maj - 13 jun 2027
Optionsprogram 2025/2028	635 000	635 000	0,3%	34,60	13 maj - 13 jun 2028
Optionsprogram 2026/2029	645 000	645 000	0,3%	60,38	13 maj - 13 jun 2029
Summa	1 610 500	1 610 500	0,7%		

Utöver ovanstående optionsprogram pågår tre långsiktiga prestationsbaserade incitamentsprogram (LTIP 2024, 2025 och 2026) för 40 ledande befattningshavare och andra nyckelpersoner inom koncernen som är bosatta i Sverige. Deltagarna har totalt förvärvat 295 786 sparaktier.

Inom LTIP kan deltagarna för varje förvärvat Hexatronic-aktie (sparaktie) erhålla 2–6 aktier i Hexatronic (prestationsaktier) vederlagsfritt, förutsatt att vissa prestationsmål uppnås. För att kvalificera sig för prestationsaktier måste deltagarna förvärva och behålla ett antal Hexatronic-aktier under hela den treåriga intjänandeperioden samt, med vissa undantag, kvarstå i anställning under samma period. Utöver ovanstående villkor krävs även att vissa prestationsmål uppnås, kopplade till utvecklingen av vinst per aktie efter utspädning, koncernens tillväxt, EBITA-marginal och vissa hållbarhetsmål.

Målen avser räkenskapsåren 2024–2028. Hexatronic har bedömt att samtliga ovanstående villkor är icke-marknadsrelaterade villkor enligt IFRS 2.

Not 6. Ej kassaflödespåverkande poster

(MSEK)	2026 Q3	2025 Q3	2026 Jan-sep	2025 Jan-sep	2025 Helår
Av- och nedskrivningar	116	191	300	398	577
Återföring av nedskrivning	-73	-	-73	-	-
Omvärdering incitamentsprogram	4	3	8	5	7
Pågående arbete, upparbetat men ej fakturerat	0	-24	-26	-38	-7
Förändring inkuransreserv lager	4	41	-18	39	50
Övriga avsättningar	17	64	4	55	39
Valutadifferenser	4	-2	5	-1	2
Övriga poster	2	0	3	1	5
Totalt	74	273	203	459	673

Not 7. Skulder till kreditinstitut

(MSEK)	2025-12-31	Kassaflöde		Ej kassaflödespåverkande poster				2026-09-30
		Upptagna lån	Amortering	Förvärv	Omklassificering	Valutakursförändring	Finansieringskostnader	
Långfristiga skulder till kreditinstitut	2 181	362	-	4	-712	85	0	1 919
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	62	-	-712	-	712	2	-	64
Totalt	2 243	362	-712	4	-	87	0	1 984

(MSEK)	2024-12-31	Kassaflöde		Ej kassaflödespåverkande poster				2025-09-30
		Upptagna lån	Amortering	Förvärv	Omklassificering	Valutakursförändring	Finansieringskostnader	
Långfristiga skulder till kreditinstitut	2 361	8	-	-	42	-174	2	2 239
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	152	-	-42	-	-42	-5	-	63
Totalt	2 513	8	-42	-	-	-179	2	2 301

Not 8. Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen

(MSEK)	2025-12-31	Kassaflöde		Ej kassaflödespåverkande poster				2026-09-30
		Utbetalning köpeskillningar		Årets förvärv	Omklassificering	Omräkningsdifferenser	Omvärdering via resultaträkningen	
Tilläggsköpeskillning / förvärvsoption	378	-163		137	-	17	10	379

(MSEK)	2024-12-31	Kassaflöde		Ej kassaflödespåverkande poster				2025-09-30
		Utbetalning köpeskillningar		Årets förvärv	Omklassificering	Omräkningsdifferenser	Omvärdering via resultaträkningen	
Tilläggsköpeskillning / förvärvsoption	352	-10		4	-	-5	-35	307

Kvartalsöversikt

Segmentsredovisning per kvartal

	2024	2025				2026		
	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3
Fiber Solutions								
Nettoomsättning	1 299	1 234	1 230	1 236	1 169	982	1 347	1 414
Justerad EBITA	135	105	78	66	61	61	122	133
Justerad EBITA %	10,4%	8,5%	6,4%	5,4%	5,2%	6,2%	9,1%	9,4%
EBITDA	195	167	138	24	104	112	175	204
EBITDA %	15,0%	13,5%	11,2%	2,0%	8,9%	11,4%	13,0%	14,5%
EBITA	135	105	78	-124	-34	61	122	204
EBITA %	10,4%	8,5%	6,4%	-10,0%	-2,9%	6,2%	9,1%	14,5%
Investeringar	72	4	16	10	10	9	16	27
Harsh Environment								
Nettoomsättning	296	286	331	314	310	283	361	393
Justerad EBITA	24	29	40	35	35	24	36	43
Justerad EBITA %	8,0%	10,3%	12,0%	11,1%	11,4%	8,5%	10,0%	11,0%
EBITDA	34	39	49	44	46	34	47	55
EBITDA %	11,4%	13,6%	14,7%	14,2%	14,7%	12,1%	13,1%	14,0%
EBITA	24	29	40	33	35	24	36	43
EBITA %	8,0%	10,3%	12,0%	10,4%	11,5%	8,5%	10,0%	11,0%
Investeringar	12	9	9	13	15	10	11	7
Data Center								
Nettoomsättning	233	362	344	334	369	434	538	692
Justerad EBITA	30	68	72	56	56	73	83	117
Justerad EBITA %	12,7%	18,8%	20,8%	16,9%	15,3%	16,8%	15,5%	16,9%
EBITDA	34	72	76	60	61	78	89	123
EBITDA %	14,7%	20,0%	22,0%	18,0%	16,6%	18,0%	16,5%	17,8%
EBITA	30	68	72	56	56	73	83	117
EBITA %	12,7%	18,8%	20,8%	16,7%	15,3%	16,8%	15,5%	16,9%
Investeringar	1	1	4	4	2	3	3	4
Koncernfunktioner /Eliminering								
Nettoomsättning	-3	0	0	0	0	-1	-1	-1
Justerad EBITA	-6	-18	-20	-11	-20	-12	-17	-12
Justerad EBITA %	-	-	-	-	-	-	-	-
EBITDA	-6	-17	-19	-20	-20	-12	-17	-12
EBITDA %	-	-	-	-	-	-	-	-
EBITA	-6	-18	-20	-21	-21	-12	-17	-12
EBITA %	-	-	-	-	-	-	-	-
Investeringar	0	0	0	0	0	0	0	1
Totalt								
Nettoomsättning	1 824	1 882	1 906	1 883	1 848	1 698	2 245	2 498
Justerad EBITA	182	184	169	146	133	146	224	281
Justerad EBITA %	10,0%	9,8%	8,9%	7,7%	7,2%	8,6%	10,0%	11,3%
EBITDA	258	261	243	109	191	213	294	371
EBITDA %	14,1%	13,9%	12,7%	5,8%	10,3%	12,5%	13,1%	14,9%
EBITA	182	184	169	-56	37	146	224	352
EBITA %	10,0%	9,8%	8,9%	-3,0%	2,0%	8,6%	10,0%	14,1%
Investeringar	85	14	30	27	27	22	30	38

Avstämning mellan IFRS och nyckeltalsbegrepp

Hexatronic presenterar finansiella mått som inte definieras enligt IFRS, så kallade alternativa nyckeltal. Koncernen anser att dessa mått ger värdefull information till investerare för att förstå den underliggande verksamheten och kunna värdera bolagets resultat och finansiella ställning. Beräkningen av finansiella mått är inte alltid jämförbara med de mått som används av tredje bolag.

Investerare bör därför betrakta dessa finansiella mått som ett komplement snarare än en ersättning för finansiell redovisning enligt IFRS.

	2026 Q3	2025 Q3	2025 Helår
Organisk tillväxt, MSEK, %			
Nettoomsättning	2 498	1 883	7 519
Valutakurseffekter	-23	122	402
Påverkan av förvärv	-263	-24	-128
Jämförbar nettoomsättning	2 212	1 982	7 794
Nettoomsättning motsvarande period föregående år	1 883	1 951	7 581
Organisk tillväxt	328	30	213
Organisk tillväxt %	17%	2%	3%

	2026 Q3	2025 Q3	2025 Helår
Årlig tillväxt, rullande 12 månader, %			
Nettoomsättning rullande 12 månader	8 289	7 495	7 519
Årlig tillväxt, rullande 12 månader	11%	-2%	-1%

	2026-09-30	2025-09-30	2025-12-31
Kassalikviditet, %			
Omsättningstillgångar	4 244	3 501	3 277
Varulager	-1 536	-1 386	-1 202
Omsättningstillgångar - varulager	2 708	2 115	2 075
Kortfristiga skulder	2 055	1 749	1 661
Kassalikviditet	132%	121%	125%

	2026-09-30	2025-09-30	2025-12-31
Kärnrörelsekapital, MSEK			
Varulager	1 536	1 386	1 202
Kundfordringar	1 686	1 275	1 184
Leverantörsskulder	-962	-722	-696
Kärnrörelsekapital	2 259	1 938	1 691

	2026-09-30	2025-09-30	2025-12-31
Nettoskuld, MSEK			
Långfristiga skulder till kreditinstitut	1 919	2 239	2 181
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	64	63	62
Likvida medel	-678	-596	-661
Nettoskuld	1 305	1 705	1 582

	2026	2025	2025
EBITDA och EBITDA (proforma) R12, MSEK	Q3	Q3	Helår
Rörelseresultat (EBIT), R12	663	365	226
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar, R12	97	114	108
EBITA, R12	759	479	334
Av- och nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar, R12	310	391	469
EBITDA, R12	1 069	870	804
EBITDA (proforma), R12	1 113	870	841
Leasing effekt (IFRS 16) på EBITDA, R12	-132	-135	-133
EBITDA exklusive IFRS16 (proforma), R12	982	735	707
	2026	2025	2025
Skuldsättning, ggr	Q3	Q3	Helår
Nettoskuld	1 305	1 705	1 582
EBITDA exklusive IFRS16 (proforma), R12	982	735	707
Nettoskuld / EBITDA exklusive IFRS 16 (proforma), R12	1,3	2,3	2,2
	2026	2025	2025
Justerad EBITDA och justerad EBITA	Q3	Q3	Helår
EBITA, R12	759	479	334
Engångsposter	25	202	298
Justerad EBITA, R12	784	681	632
EBITDA, R12	1 069	870	804
Engångsposter	19	115	134
Justerad EBITDA, R12	1 088	985	937
Förvärvad EBITDA före tillträde (R12)	45	-	37
EBITDA (proforma), R12	1 133	985	974
Leasing effekt (IFRS 16) på EBITDA, R12	-132	-135	-133
Justerad EBITDA exklusive IFRS16 (proforma), R12	1 001	850	841
	2026	2025	2025
Justerad skuldsättning	Q3	Q3	Helår
Nettoskuld	1 305	1 705	1 582
Justerad EBITDA exklusive IFRS16 (proforma), R12	1 001	850	841
Nettoskuld / justerad EBITDA exklusive IFRS 16 (proforma), R12	1,3	2,0	1,9

Definitioner av alternativa nyckeltal

Antal anställda

Antal anställda vid periodens utgång

Antal aktier

Antal utestående aktier vid periodens slut.

Bruttovinst

Nettoomsättning minus kostnader för råvaror och handelsvaror.

Bruttovinstmarginal

Bruttovinsten som procent av nettoomsättningen.

EBIT

Rörelseresultat. Intäkter minus alla kostnader relaterade till verksamheten, men exklusive finansnetto och skatt.

EBIT-marginal

Rörelseresultatet som procent av nettoomsättningen.

EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar.

EBITA-marginal

EBITA i procent av nettoomsättningen.

EBITDA

Rörelseresultatet före av- och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar

EBITDA (proforma), R12

Rörelseresultatet före av- och nedskrivningar plus proforma förvärvad EBITDA, innan tillträde, för de senaste tolv månaderna.

Eget kapital per aktie

Totalt eget kapital dividerat antal utestående aktier.

Engångsposter

Icke återkommande poster som påverkar jämförbara resultat.

Förvärvsdriven tillväxt

Nettoomsättning från förvärvade verksamheter under de följande tolv månaderna efter förvärvsdagen.

Genomsnittligt antal utestående aktier

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden.

Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden med tillägg för ett vägt antal aktier som tillkommer om samtliga potentiella aktier, som ger upphov till utspädning, konverteras till aktier.

Investeringar

Förvärv av materiella och immateriella anläggningstillgångar

Justerad EBIT

Rörelseresultat, intäkter minus alla kostnader relaterade till verksamheten, exklusive engångsposter, finansnetto och skatt.

Justerad EBIT-marginal

Justerad EBIT i procent av nettoomsättningen.

Justerad EBITA

Rörelseresultat, exklusive engångsposter, före avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar.

Justerad EBITA-marginal

Justerad EBITA i procent av nettoomsättningen.

Justerad EBITDA (proforma), R12

Rörelseresultat, exklusive engångsposter, före av- och nedskrivningar samt proforma-justerad förvärvad EBITDA (innan tillträde) för de senaste tolv månaderna (R12).

Justerad skuldsättning

Nettoskuld i relation till justerad EBITDA proforma, exklusive IFRS16, R12.

Kassakonvertering

Kassaflöde från den löpande verksamheten i relation till kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital.

Kassalikviditet

Beräknas som omsättningstillgångar minus varulager dividerat med kortfristiga skulder.

Kärnrörelsekapital

Beräknas som varulager plus kundfordringar minus leverantörsskulder.

Nettoskuld

Räntebärande skulder, exklusive leasingskulder, minus likvida medel.

Organisk tillväxt

Organisk tillväxt beräknas som nettoomsättningen justerad för valutakurseffekter och förvärvade verksamheter i förhållande till föregående års nettoomsättning justerat för förvärvade verksamheter.

Resultat per aktie före utspädning

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier före utspädning.

Resultat per aktie efter utspädning

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning.

Skuldsättning

Nettoskuld i relation till EBITDA proforma, exklusive IFRS16, R12.

Soliditet

Totalt eget kapital i procent av balansomslutningen.

Årlig tillväxt

Genomsnittlig årlig tillväxt beräknas som koncernens totala nettoomsättning under perioden jämfört med motsvarande period föregående år.

Revisorns granskningsrapport

Till styrelsen i Hexatronic Group AB (publ) org nr 556168-6360

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapport) för Hexatronic Group AB (publ) per 30 september 2026 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Göteborg den dag som framgår av vår elektroniska signatur
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Johan Malmqvist

Patrik Resebo

Auktoriserad revisor

Auktoriserad revisor

Huvudansvarig revisor

Presentation

Hexatronic presenterar delårsrapporten vid en webbsänd telefonkonferens idag, torsdagen den 22 oktober 2026, kl. 10.00 CEST. VD Rikard Fröberg, CFO Pernilla Lindén och Head of Investor Relations Patrik Johannesson deltar.

Länk till webbsändning:

<https://hexatronic-group.events.inderes.com/q3-report-2026>

För registrering och deltagande via telefonkonferensen:

<https://events.inderes.com/hexatronic-group/q3-report-2026/dial-in>

Webbsändning och presentationsmaterial kommer att finnas tillgängligt på Hexatronics webbplats.

Kontakter

Patrik Johannesson, Head of Investor Relations
+46 (0) 73 033 25 18

För mer information, besök

<https://www.hexatronic.com/sv/investerare>

Kalender

4 februari 2027	Bokslutskommuniké 2026
28 april 2027	Delårsrapport januari – mars 2027
4 maj 2027	Årsstämma 2027
15 juli 2027	Delårsrapport januari – juni 2027
27 oktober 2027	Delårsrapport januari – september 2027

Denna information är sådan som Hexatronic Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 22 oktober 2026 klockan 07.00 CEST.

Hexatronic Group AB (publ)
Org nr 556168-6360
Sofierogatan 3a, 412 51 Göteborg, Sverige
www.hexatronic.com

