



NANOECHO
next level diagnostics

Q1 **KVARTALSRAPPORT**

januari – mars 2024 • NanoEcho AB (publ)



FRAMTIDENS REKTALCANCERDIAGNOSTIK
– potential för stora hälsoekonomiska vinster

INVESTMENT HIGHLIGHTS

01

Snabbt växande behov av tillförlitlig rektalcancer-diagnostik

Antalet som drabbas av rektalcancer förväntas globalt att öka med 50 procent från år 2020 till år 2030.¹ Detta beror främst på två faktorer, dels ökad livslängd, dels att den västerländska livsstilen breder ut sig i världen. Screening för tjock- och ändtarmscancer (rektalcancer) har införts i stora delar av Europa och har även initierats på nationell nivå i Sverige. Detta innebär att betydligt fler fall av rektalcancer kommer att upptäckas i ett tidigt stadium. Enligt många bedömare förväntas antalet sådana fall fördubblas.²

Idag är etablerad klinisk praxis för att kartlägga spridning av rektalcancer otillräcklig. Som en följd av detta riskerar fler patienter med tidig rektalcancer att behöva genomgå ett stort och riskfyllt kirurgiskt ingrepp i onödan, då det i de flesta fall skulle ha räckt med ett mindre ingrepp.³

02

NanoEcho har utvecklat en innovativ metod med stor marknadspotential

Bolaget har utvecklat en unik diagnostisk metod för att kartlägga eventuell spridning av rektalcancer till närliggande lymfkörtlar. Detta är en viktig markör på hur långt gången canceren är och möjliggör en optimerad behandlingsstrategi. Den patenterade tekniken använder ett magnetfält och järnoxidbaserade nanopartiklar tillsammans med modern ultraljudsteknik, på ett helt nytt sätt.

Bolaget avser att bidra med en mer tillförlitlig kartläggning av rektalcancerspridning till närliggande lymfkörtlar, vilket är viktig information för att möjliggöra en mer individanpassad behandling. Givet den kraftigt växande globala ökningen av rektalcancerfall som väntas, i kombination med införandet av screening, har Bolagets metod en stor marknadspotential. Antalet patienter som kan gynnas av NanoEchos innovation kommer att öka påtagligt.

03

Potential att skapa stora hälsoekonomiska vinster för vård och samhälle

Idag rekommenderas majoriteten av patienter som diagnostiserats med tidig rektalcancer att genomgå ett omfattande och riskfyllt kirurgiskt ingrepp. Publicerad forskning har visat att så många som 9 av 10 av dessa patienter inte hade behövt genomgå ett sådant omfattande ingrepp, utan ett mindre ingrepp hade varit tillräckligt.³ Den främsta anledningen till detta är bristen på en tillförlitlig metod för att fastställa om canceren spridit sig till närliggande lymfkörtlar eller inte. Med NanoEchos förbättrade diagnostik kan sjukvården optimera sina resurser, samtidigt som patienternas livskvalitet förbättras. Sammantaget innebär detta stora hälsoekonomiska vinster för sjukvården och samhället. En hälsoekonomisk analys har genomförts, som visar att NanoEchos diagnostiska metod har potential att vara kostnadseffektiv. Den förväntas därmed kunna bli ett betydande komplement till dagens diagnostiska metoder på en global marknad.

04

Dynamiskt bolag med högt intellektuellt kapital

Bolagets styrelse och ledning består av ett team med gedigen erfarenhet och kunskap inom medicinteknik och kommersialisering av medicintekniska produkter. NanoEchos team har en dokumenterad erfarenhet av att framgångsrikt ta produkter från idéstadium till kommersiellt lönsamma lanseringar, samt att etablera och driva lönsamma bolag. Bolaget har knutit till sig världsledande samarbetspartners inom branschen, valda utifrån hög kompetens och att de framöver kan bistå med tillverkningskapacitet. Bolaget har på kort tid gått från att vara ett forskningsbolag till ett medicintekniskt produktutvecklingsbolag med kommersiellt fokus.



FINANSIELL ÖVERSIKT

Kvartal 1, 2024: 1 januari – 31 mars

- Nettoomsättningen uppgick till 0 (0) TSEK
- Resultatet efter skatt uppgick till -3 978 (-3 466) TSEK.
- Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till -0,08 (-0,09) SEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -3 879 (-3 669) TSEK.
- Likvida medel uppgick på balansdagen till 8 918 (14 082) TSEK



VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER FÖRSTA KVARTALET 2024

Deltagande i affärsutvecklingsprogram

NanoEcho har blivit utvalt att kostnadsfritt delta i Smile Incubator och Medicon Village program 10X Health. Syftet med programmet är att ge etablerade företag färdigheter för att accelerera sin utveckling.

Avtal som säkerställer leverans av nanopartikel

Ett omfattande avtal med SPL Medical har tecknats, som innebär att NanoEcho får exklusivitet vad gäller tillgången på Ferrotran® (ferumoxtran), järnoxidbaserade nanopartiklar, för användning i magnetomotoriskt ultraljud. Nanopartiklarna planeras utgöra en del av det system från vilket bolaget avser generera intäkter.



VD Linda Persson har examinerats från Leading Impact – Executive Management & Leadership Program, en sponsrad plats genom "Nästa skånska stjärna"-stipendiet.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER PERIODENS SLUT

Hälsoekonomisk analys för införande av NanoEchos diagnostiska metod

En hälsoekonomisk analys av införandet av NanoEchos metod i sjukvården har genomförts i samarbete med hälsoekonomiska experter. Modellen visar att NanoEchos diagnostiska metod har potential att generera hälsoekonomiska vinster.

Årsstämma i NanoEcho

Årsstämman i NanoEcho AB (publ) ägde rum den 15 april 2024. Fullständig information och handlingar kring stämmans beslut finns på bolagets hemsida, www.nanoecho.se.



VD Linda Persson tillsammans med NanoEchos styrelse. Samtliga styrelseledamöter blev omvalda under årsstämman den 15e april.

FINANSIELL KALENDER

Kvartalsrapport 2
2024-08-22

Kvartalsrapport 3
2024-10-24

Bokslutskommuniké
2025-02-13

Kvartalsrapport 1
2025-04-30

”
Under detta kvartal har vi nått viktiga milstolpar i vår strävan att förbättra rektalcancerdiagnostik. Vårt betydande affärsavtal med SPL Medical och framgången med vår hälsoekonomiska analysmodell visar vår dedikation att göra verklig skillnad inom vården.



VD HAR ORDET

Återigen lämnar vi ett händelserikt kvartal bakom oss. Under perioden har vi planenligt nått flera viktiga milstolpar på vår resa mot att förbättra diagnostiken för patienter med rektalcancer.

En betydande händelse under kvartalet har varit att vi tecknat ett viktigt affärsavtal med SPL medical. Avtalet ger oss exklusivitet när det gäller användningen av deras järnoxidbaserade nanopartikel tillsammans med magnetomotoriskt ultraljud. Avtalet säkerställer både att vi har tillgång till partiklar i våra planerade kliniska studier och att vi har ett attraktivt kommersiellt leveransavtal inför marknads lansering av vårt system. Valet av partikel baseras bland annat på prekliniska studier som visat att SPLs partikel har en mycket god förmåga att sprida sig i lymfsystemet.

Sedan en tid tillbaka har vi även haft förmånen att samarbeta med hälsoekonomiska experter för att utveckla en modell för hälsoekonomisk analys av vår diagnostiska methods implementering i sjukvården. Denna modell visar att vår metod har potential att generera betydande hälsoekonomiska vinster genom reducerad överbehandling av patienter med tidig rektalcancer. Analysen har gett oss viktiga insikter om kostnadseffektiviteten hos vår metod och kommer att vara avgörande för vår prissättningsstrategi inför kommande marknads lansering.

Inom produktutvecklingen har vi fortsatt att arbeta med den formella verifieringen av vårt system för att säkerställa att det är säkert att använda på patient och att det uppfyller myndigheternas hårt ställda krav. När verifieringen är avslutad kommer vi att ansöka om godkännande för att få inleda vårt kliniska program. Förberedelserna inför detta pågår för fullt. Parallellt har vi under perioden intensifierat arbetet med att få vårt bolag och vårt ledningssystem tredjepartcertifierat enligt ISO 13845, ett arbete som nu går in i slutfasen. Certifieringen visar att vi som bolag arbetar efter de lagar och regler som krävs för att få tillstånd att sätta medicintekniska produkter på den europeiska marknaden.

Under kvartalet tog jag min examen från Leading Impact – Executive Management & Leadership Program, vid EFL i Lund, ett väl ansett program med fokus på strategiskt ledarskap och affärsutveckling. Genom Nästa skånska stjärna-stipendiet, sponsrat av EFL och Sparbanken Skåne, fick jag möjligheten att delta i programmet och direkt tillämpa kunskaperna i verksamheten.

Vi har förmånen att fortsätta vårt nätverkande då att NanoEcho har blivit utvalda att kostnadsfritt delta i Smile Incubator och Medicon Village-program "10X Health". Jag är mycket stolt över att NanoEcho fått denna möjlighet. Detta program vänder sig till start-up bolag inom life science som är på väg att bli ett scale-up företag. Programmet ger tillgång till expertis inom företagsutveckling och värdefulla kontakter med företag inom vår bransch. Flera av bolagen som deltar är baserade i Ideon Science Park i Lund, dit vi planerar att flytta vår verksamhet nu under maj. Ideon Science Park, som är basen för 400 företag med sammanlagt 10 000 medarbetare, fungerar som en knutpunkt för att förena forskning med innovation och entreprenörskap. Genom att bli en del av denna gemenskap får vi möjlighet att skapa värdefulla samarbeten och nätverk.

Styrelsen, som bolagsstämman gett fortsatt förtroende, arbetar nu aktivt för att säkra att vi har kapital för att fortsätta vår planerade resa framåt. När beslut fattas kring fortsatt finansiering kommer vi att publicera denna information via pressmeddelande och på vår nylanserade hemsida.

Slutligen vill jag tacka våra aktieägare för fortsatt stöd och förtroende, samt mina dedikerade medarbetare för hårt arbete och engagemang. Det är ert engagemang och er uthållighet som driver oss framåt mot våra gemensamma mål.

Lund i april

Linda Persson
VD, NanoEcho AB (publ)

SNABBT VÄXANDE BEHOV av tillförlitlig rektalcancerdiagnostik

Majoriteten av patienter som diagnostiseras med tidig rektalcancer rekommenderas att genomgå ett stort riskfyllt kirurgiskt ingrepp i kombination med strålbehandling och ibland även cellgifter. Det har visat sig att majoriteten av dessa patienter, 9 av 10, genomgår denna operation i onödan.³ Genom

NanoEchos förbättrade diagnostik förväntas fler patienter med tidig rektalcancer få möjlighet att i stället genomgå ett betydligt mindre riskfyllt ingrepp med färre biverkningar som påverkar patientens livskvalitet. Ingreppet kräver dessutom mindre vårdresurser, ingen sjukhusinläggning och färre återbesök.



Majoriteten av patienter som diagnostiserats med tidig rektalcancer genomgår ett stort kirurgiskt ingrepp

I 9 fall av 10 saknades cancerspridning och ett mindre kirurgiskt ingrepp hade varit tillräckligt.³

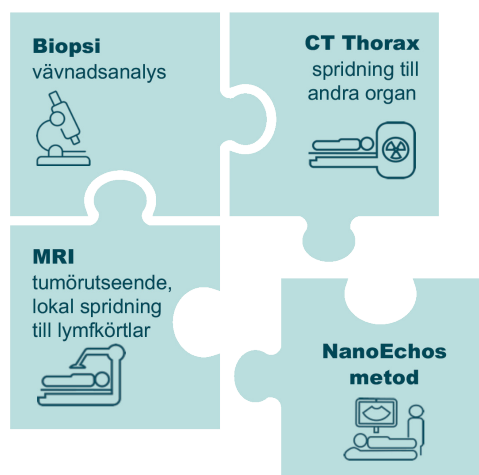
VISION OCH STRATEGI

NanoEcho är ett bolag som utvecklar en ny diagnostisk metod för att fastställa om tidig rektalcancer har spridit sig till närliggande lymfkörtlar – en metod som har potential att generera betydande hälsoekonomiska vinster.

Visionen är att alla rektalcancerpatienter ska få en korrekt diagnos och därmed en optimal individanpassad behandling.

Strategin innefattar att NanoEcho ska introducera en ny metod för förbättrad diagnostik av tidig rektalcancer och att ansöka om myndighetsgodkännande för sitt bildgivande system under 2026. Systemet ska ha funktionalitet för att möta kundernas behov och skapa hälsoekonomiska fördelar.

Ambitionen är att undersökningen ska bli etablerad klinisk praxis och därmed en del av det standardiserade vårdflödet för rektalcancerpatienter.



TEKNIKEN

En ny innovativ metod

NanoEchos nya och patenterade teknik använder ett magnetfält och järnoxidbaserade nanopartiklar tillsammans med modern ultraljudsteknik, på ett helt nytt sätt. Metoden fungerar genom att järnoxidbaserade nanopartiklar injiceras som kontrastmedel. När ett magnetfält appliceras, sätts nanopartiklarna i rörelse och ultraljudsdiagnostik används för att avbilda denna rörelse. Mängden nanopartiklar som ansamlas ger möjlighet att skilja mellan frisk och sjuk vävnad.

Kliniska fördelar

- ▶ Kan avbilda lymfkörtlar
- ▶ Hög upplösning
- ▶ Enkel undersökning



Patent

NanoEcho har en heltäckande patentportfölj med tre patentfamiljer:

- ▶ Grundpatent som skyddar utförandet av en handhållen prob, beviljat i Europa, Japan, Kanada, Sydkorea och USA.
- ▶ Detaljerat patent som skyddar utförandet av handhållna prober för olika tillämpningar, pågående granskning i Europa, Japan, Kanada, Kina och USA.
- ▶ Algoritmpatent som skyddar tillvägagångssättet att beräkna och filtrera magnetomotorisk ultraljudsdata i realtid. Patentet befinner sig i initiala patentansökningsfasen.

NanoEcho har genomfört en "Freedom To Operate" (FTO) som visat att inga patenthinder föreligger.

MARKNAD

Kolorektalcancer – en av de vanligaste cancerformerna

Cancer i tarmen är den tredje vanligaste cancerdiagnosen, efter bröst- och prostatacancer, och den näst dödligaste cancerformen. I dag är 5-årsöverlevnaden över 90 procent för patienter som diagnostiseras med bröst- och prostatacancer^{4, 5}, medan den endast är 67 procent för patienter med tarmcancer.⁶ Det är därför en av anledningarna att forskarvärldens fokus nu riktas mot tarmcancer (kolorektalcancer).

Den totala globala marknaden för kolorektalcancerdiagnostik beräknades uppgå till 37,1 miljarder SEK 2022 och den förväntas växa med 8,4% årligen, till 70,5 miljarder SEK 2030.⁷ Sjukvårdskostnader för tarmcancer i Europa uppgår idag till 19,1 miljarder SEK per år.⁸

Snabbt växande behov av tillförlitlig rektalcancerdiagnostik

Cancer i den nedre delen av tarmen kallas rektalcancer (även kallad ändtarmscancer). Globalt drabbas över 732 000 årligen av rektalcancer, varav över 2 400 i Sverige.⁹ Antalet som drabbas av rektalcancer förväntas öka globalt med 50 procent från år 2020 till år 2030. Anledningen är en åldrande befolkning och att allt fler människor globalt anammar en västerländsk livsstil (bland annat övervikt och rökning).¹

Med den förväntade ökningen av rektalcancerfall globalt har NanoEchos metod en stor marknadspotential, då antalet rektalcancerpatienter som kan dra nytta av vår innovation kommer öka avsevärt. NanoEchos metod förväntas därmed bli ett viktigt komplement till dagens diagnostik.

Globala marknaden för kolorektalcancerdiagnostik

2022	37,1 miljarder SEK	Förväntad årlig tillväxt 8,4%
2030 ⁷	70,5 miljarder SEK	

NanoEchos marknadspotential

Rektalcancer

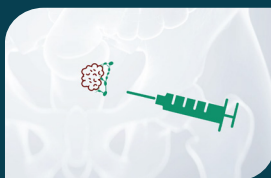
2020	600 000 fall årligen globalt
2030 ¹	900 000 fall årligen globalt

Marknadspotential

2020	6 – 12 miljarder SEK
2030	9 – 18 miljarder SEK

Bolaget planerar att basera försäljning på distributörssamarbeten. Det diagnostiska systemet planeras att säljas till självkostnadspris varefter NanoEcho planerar att ta betalt per undersökning, 10-20 TSEK, genom försäljning av förbrukningsartiklar. Uträkningen är baserad på kostnad för en MRI-undersökning.¹⁰ På så sätt skapas en löpande intäktsström under hela systemets livscykel. Det skulle ge en uppskattad marknadspotential på 9-18 miljarder SEK.

HUR UNDERSÖKNINGEN PLANERAS GÅ TILL



Järnoxidbaserade nanopartiklar injiceras i lymfsystemet runt tumören och fungerar som kontrastmedel.



Spridningen av nanopartiklar i lymfkörtlarna möjliggör differentiering mellan frisk och sjuk vävnad.



Genom applicering av ett magnetfält sätts nanopartiklarna i rörelse. Ultraljudsdiagnostik avbildar rörelsen.



Nanopartiklarnas rörelse avbildas på skärmen.

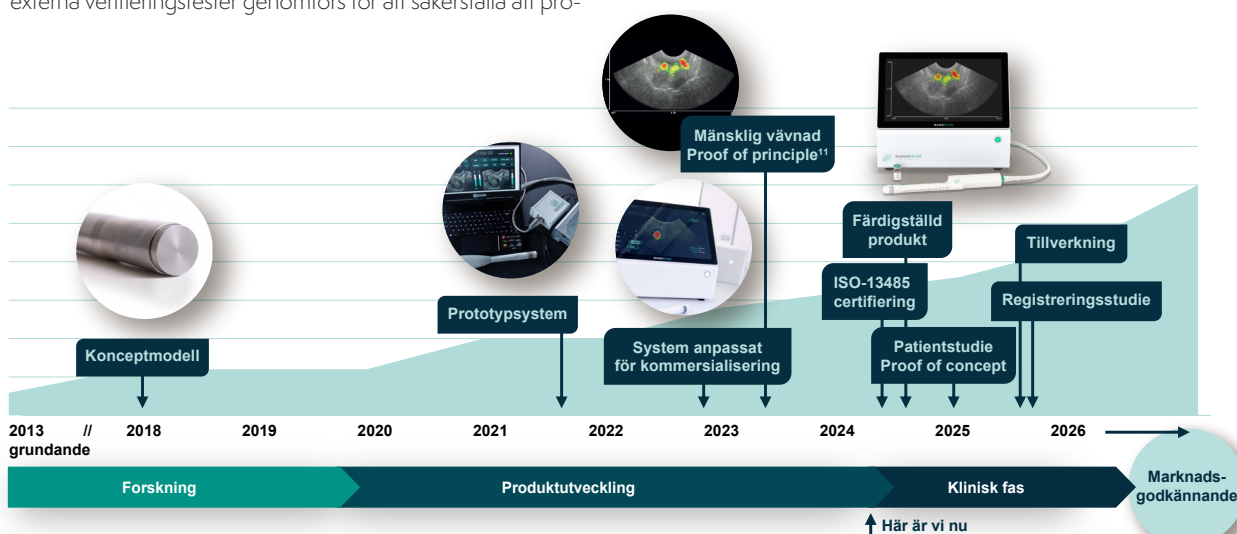
VÄGEN MOT MÅLET

Värdeskapande milstolpar

NanoEcho har genomfört en betydande del av produktutvecklingen, inklusive prövarledda kliniska utvecklingsstudier som kontinuerligt har gett återkoppling på produkten. Som resultat av dessa prövarledda studier har en bild på magnetiska nanopartiklar i mänsklig vävnad, skapad med NanoEchos prototypsystem, visats och publicerats i en vetenskapligt granskad artikel.¹¹

För närvarande befinner sig Bolaget i verifieringsfasen, där externa verifieringstester genomförs för att säkerställa att pro-

dukten uppfyller myndigheternas och kundernas krav. Efter att patientsäkerheten bekräffats i de externa testerna, är planen att ansöka om myndighetsgodkännande, för att påbörja den kliniska fasen. Målet med den kliniska fasen är att visa att patientnytta överväger risk. Därefter är målet att ansöka om godkännande från myndigheter för att lansera produkten på marknaden. Föreliggande plan är baserad på att Bolaget kan anskaffa nödvändigt kapital.



Plan för att bevisa klinisk nytta

Målsättningen med den kliniska vägen framåt är att skapa underlag för marknadsgodkännande av det bildgivande systemet. När systemet är påvisat säkert att använda på patient, planeras följande tre steg att utföras:

1. Definiera optimalt tillvägagångssätt att injicera nanopartiklarna på patient

Målet är att fastställa nanopartikeldos och optimal tid mellan injicering av nanopartikel och genomförande av undersökning.

2. "Proof of Concept" på patient

Målet är att bevisa att undersökningsmetoden är säker och fungerar på patient, samt att tillhandahålla diagnostiserande läkare med utbildningsmaterial.

3. Skapa klinisk evidens för myndighetsregistrering

Målet är att visa att NanoEchos diagnostiska metod gör klinisk nytta. Patienter undersöks i en kontrollerad studie, som baseras på fastställd dos och fastställd tid mellan injektion och undersökning. Diagnostiserande läkare tolkar bilderna baserat på framtaget utbildningsmaterial.

Våra nycklar till marknaden

Produktutveckling

Produktutveckling drivs av NanoEcho och genomförs i nära samarbete med väl utvalda samarbetspartners.

Kliniskt fokus

Utveckling av den diagnostiska metoden och den kliniska vägen framåt sker i nära samarbete med läkare inom rektalkirurgi och diagnostik. Läkare som är verksamma på universitetskliniker är nyckelpersoner när det gäller att etablera ny klinisk praxis.

Marknad

Fokus är marknadsgodkännande i Europa, med initialt fokus på Sverige. Hälsoekonomisk modell har tagits fram som underlag för prisstrategi.

Attraktiv affärsmodell

Affärsmodell baseras på "rakbladsmodellen", kunden betalar per behandling. Detta skapar löpande intäktström under hela systemets livscykel.

Försäljning

Bolaget planerar att etablera försäljning genom partnerskap med distributörer/medicintekniska företag som redan idag säljer utrustning för bilddiagnostik.

POTENTIAL FÖR HÄLSOEKONOMISKA VINSTER i sjukvården och samhället

Majoriteten av patienter som diagnostiseras med tidig rektal-cancer rekommenderas att genomgå ett stort riskfyllt kirurgiskt ingrepp. Det har visat sig att många patienter genomgår detta i onödan.³ Genom bättre och mer tillförlitlig diagnostik kan fler patienter i stället genomgå ett mindre ingrepp.

NanoEchos mål är att fylla detta globala tomrum och möjliggöra individanpassad behandling, vilket leder till att sjukvårdens resurser kan optimeras. För patienten innebär det färre komplikationer och en högre livskvalitet. Sammanfattningsvis innebär det en kostnadseffektivitet för sjukvården och samhället.

Reducerade vårdkostnader: Detta uppnås genom att vårdresurser frigörs. Ett mindre ingrepp medför en minskad kostnad för ingreppet som görs utan sjukhusinläggning. Det kräver färre vårdtygn associerat till ingreppet, mindre kostnad för komplikationer i efterförloppet och ett mindre behov av kontinuerliga återbesök i vården.

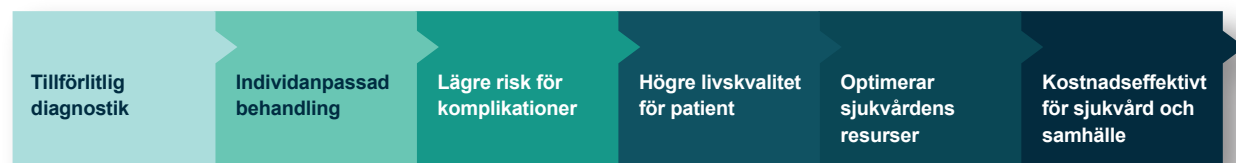
Bättre livskvalitet: Detta uppnås genom att stomi och oönskat läckage kan undvikas. Ett mindre ingrepp innebär även en lägre risk för infektioner, lägre risk för komplikationer samt bevarande av sexualfunktion och normal tömning av urinblåsa.

En analys gjord av Institutet för Hälso- och sjukvårdsekonomi (IHE) visar att NanoEchos diagnostik har potential att vara ett kostnadseffektivt komplement till nuvarande diagnostiska metoder.

Tillförlitlig diagnostik medför hälsoekonomiska fördelar

Genom att tillföra NanoEchos metod och därmed en mer tillförlitlig diagnostik är avsikten att patienten ska få en individanpassad behandling, vilket ofta innebär ett mindre ingrepp med

lägre risk för komplikationer. Detta leder till kostnadseffektivitet, att sjukvårdens resurser optimeras samtidigt som patientens livskvalitet ökar.



Referenser

- 1 Arnold M, Sierra MS, Laversanne M, Soerjomataram I, Jemal A, Bray F. Global patterns and trends in colorectal cancer incidence and mortality. *Gut*. 2017 Apr;66(4):683-691.
- 2 Socialstyrelsen 2014. Screening för tjock- och ändtarmscancer. Rekommendation och bedömningsunderlag.
- 3 Rönnow C-F et al. "Lymphovascular Infiltration, Not Depth of Invasion, is the Critical Risk Factor of Metastases in Early Colorectal Cancer..." *Ann Surg*. 2022 Jan 1;275(1)
- 4 Cancerfonden, Statistik bröstcancer, <https://www.cancerfonden.se/om-cancer/statistik/brustcancer>.
- 5 Cancerfonden, Statistik prostatacancer, <https://www.cancerfonden.se/om-cancer/statistik/prostatacancer>.
- 6 Regionala cancercentrum i samverkan, maj 2022, Rektalcancer 2021 Nationell kvalitetsrapport för år 2021 från Svenska Kolorektalcancerregistret.
- 7 Global Colorectal Cancer Diagnostics Market - Industry and Forecast to 2030 Data Bridge Market Research to 2030.
- 8 Henerson et al, The economic burden of colorectal cancer across Europe: a population-based cost-of-illness study.
- 9 Statistik ändtarmscancer, <https://www.cancerfonden.se/om-cancer/statistik/andtarmscancer>.
- 10 Västra Götalandsregionen, Prislista Radiologi Borås, Skene, Ulricehamn och Nuklearmedicin 2020 - Mellan sjukhus och externa kunder utan avtal.
- 11 Jansson T, Jansson L, Mousavi A, Persson L, Angenete E. Detection of magnetomotive ultrasound signals from human tissue. *Nanomedicine: NBM* (2023)

OMSÄTTNING, RESULTAT, KASSAFLÖDE, PERSONAL

Omsättning och resultat första kvartalet

Nettoomsättningen för första kvartalet 2024 uppgick till 0 (0) TSEK.

Rörelsens kostnader inklusive investeringar för första kvartalet uppgick till 5 322 (4 165) TSEK. Totala externa kostnader uppgick till 1 388 (1 300) TSEK och avser främst konsulter som är relaterat till utveckling av systemet. Totala personalkostnaderna för perioden uppgick till 2 600 (2 333) TSEK.

Rörelseresultatet för första kvartalet uppgick till -3 979 (-3 466) TSEK och resultatet efter skatt uppgick till -3 978 (-3 466) TSEK.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten efter förändringar i rörelsekapitalet under första kvartalet uppgick till -3 879 (-3 669) TSEK.

Periodens kassaflöde uppgick till -5 164 (9 071) TSEK. Det positiva kassaflödet från föregående år förklaras med nyemission om 26 947 TSEK varav 13 224 TSEK delutbetalades under första kvartalet 2023.

Personal

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 9 (9) varav 5 (4) kvinnor.

INVESTERINGAR, LIKVIDITET OCH FINANSIELL STÄLLNING

Bokförda investeringar i patentportföljen uppgick till 2 906 (2 482) TSEK och avser investeringar i patent och patentansökningar relaterat till bolagets produkter. Bokförda investeringar för utgifter för utvecklingsarbete uppgick till 5 186 (2 119) TSEK. Summan avser fortsatt utvecklingsarbete relaterat till Bolagets produkt.

Likvida medel på balansdagen uppgick till 8 918 (18 303) TSEK.

Eget kapital uppgick till 14 518 (29 484) TSEK.

Soliditeten var 76 (91) procent.

Redovisnings- och värderingsprinciper

Denna kvartalsrapport har upprättats enligt Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1. Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Belopp är uttryckta i TSEK och MSEK vilket i denna rapport avser tusental svenska kronor och miljontal svenska kronor. Belopp inom parentes avser jämförelsesiffror med motsvarande period föregående år.

Revisorernas granskning

Denna kvartalsrapport har inte granskats av Bolagets revisorer.



DE TIO STÖRSTA ÄGARNA per den 2024-03-31

Ägare	Innehav	Röster i %
Quiq Holding AB	5 933 355	12,35
Maxistans AB	3 164 619	6,59
Cloudo AB	3 076 154	6,40
MTT Capital AB	2 446 043	5,09
Nilsson, Seth Martin Fredrik	1 684 621	3,51
Wingolf, Jonas Theodor	1 653 584	3,44
Gunther Wikberg Holding AB	1 553 224	3,23
Givetvis AB	1 288 699	2,68
ATH Invest AB	1 245 200	2,59
Jansson, Tomas	1 125 004	2,34
Summa, 10 största	23 170 503	48,24
Summa övriga aktieägare	24 857 553	51,76
Totalt	48 028 056	100,00

RESULTATRÄKNING

Belopp i TSEK	2024 jan-mar	2023 jan-mar	2023 Helår
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	0	0	0
Aktiverat arbete för egen räkning	1 269	483	2 705
Övriga rörelseintäkter	58	216	375
Summa rörelsens intäkter	1 327	699	3 079
Rörelsens kostnader			
Råvaror och förnödenheter	-1 269	-483	-2 705
Övriga externa kostnader	-1 388	-1 300	-5 517
Personalkostnader	-2 600	-2 333	-9 508
Av/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-49	-49	-195
Summa rörelsens kostnader	-5 306	-4 165	-17 926
RÖRELSERESULTAT	-3 979	-3 466	-14 846
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande resultatposter	1	0	413
Räntekostnader och liknande resultatposter	0	0	-1
Summa resultat från finansiella poster	1	0	412
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	-3 978	-3 466	-14 434
RESULTAT EFTER SKATT	-3 978	-3 466	-14 434
Resultat per aktie, SEK (före och efter utspädning)	-0,08	-0,09	-0,34
Genomsnittligt antal aktier	48 028 056	31 092 804	42 938 028
Antal aktier	48 028 056	40 359 842	48 028 056

BALANSRÄKNING

Belopp i TSEK	2024-03-31	2023-03-31	2023-12-31
TILLGÅNGAR			
Tecknat men ej inbetalt kapital	0	8 231	0
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	5 186	2 119	4 005
Patent	2 906	2 482	2 819
Summa immateriella anläggningstillgångar	8 092	4 601	6 823
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier och verktyg	390	570	423
Summa materiella anläggningstillgångar	390	570	423
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR	8 482	5 171	7 246
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	44	21	44
Skattefordringar	154	42	0
Övriga fordringar	517	744	378
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	880	31	34
Summa kortfristiga fordringar	1 596	838	455
<i>Kassa och bank</i>	8 918	18 303	14 082
Summa omsättningstillgångar	10 514	19 141	14 537
SUMMA TILLGÅNGAR	18 996	32 543	21 784

BALANSRÄKNING

Belopp i TSEK	2024-03-31	2023-03-31	2023-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	2 401	2 018	2 401
Pågående nyemission	0	383	0
Fond för utvecklingsutgifter	7 364	4 297	6 183
Summa budet eget kapital	9 765	6 698	8 584
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	71 770	71 791	71 770
Balanserad vinst eller förlust	-63 039	-45 539	-47 424
Periodens/Årets resultat	-3 978	-3 466	-14 434
Summa fritt eget kapital	4 753	22 786	9 912
SUMMA EGET KAPITAL	14 518	29 484	18 496
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	1 847	940	918
Skatteskulder	0	0	25
Övriga skulder	177	157	823
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 454	1 962	1 522
Summa kortfristiga skulder	4 478	3 059	3 288
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	18 996	32 543	21 784

KASSAFLÖDESANALYS

	2024 jan-mars	2023 jan-mars	2023 Helår
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Resultat efter finansiella poster	-3 978	-3 466	-14 434
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet m.m	49	49	195
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-3 929	-3 417	-14 238
<i>Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital</i>			
Ökning (-) /Minskning (+) av övriga rörelsefordringar	-1 141	-419	-36
Ökning (-) /Minskning (+) av övriga rörelseskulder	1 190	167	396
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-3 879	-3 669	-13 878
INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 269	-483	-2 705
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-16	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 285	-483	-2 705
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN			
Nyemission	0	18 717	26 947
Emissionskostnader	0	-5 493	-5 514
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	13 224	21 434
PERIODENS KASSAFLÖDE	-5 164	9 071	4 851
Likvida medel vid periodens ingång	14 082	9 231	9 231
Likvida medel vid periodens utgång	8 918	18 303	14 082

NYCKELTAL

(TSEK om inget annat anges)	2024 jan-mar	2023 jan-mar	2023 Helår
Nettoomsättning	0	0	0
Rörelseresultat	-3 979	-3 466	-14 846
Resultat efter skatt	-3 978	-3 466	-14 434
Kassaflöde efter förändringar av rörelsekapital	-3 879	-3 669	-13 878
Likvida medel	8 918	18 303	14 082
Eget kapital	14 518	29 483	18 496
Balansomslutning	18 996	32 542	21 784
Resultat per aktie, SEK*	-0,08	-0,09	-0,34
Kassaflöde per aktie, SEK*	-0,08	-0,09	-0,32
Antal aktier	48 028 056	40 359 842	48 028 056
Genomsnittligt antal aktier under perioden	48 028 056	31 092 804	42 938 028
Soliditet, %*	76%	91%	85%
Eget kapital per aktie, SEK*	0,30	0,73	0,39
Medelantal anställda	9	9	9

*Nyckeltalsdefinitioner

Resultat per aktie = Resultatet efter skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier under perioden.

Kassaflöde per aktie = Kassaflödet för den löpande verksamheten för perioden dividerat med genomsnittligt antal aktier under perioden.

Soliditet = Eget kapital på balansdagen dividerat med balansomslutningen på balansdagen.

Eget kapital per aktie = Eget kapital på balansdagen dividerat med antalet aktier på balansdagen.

EGET KAPITAL

Förändring av Eget Kapital

(TSEK)	Bundet eget kapital			Fritt eget kapital		Summa
	Aktie-kapital	Fond för utvecklings-utgifter	Överkurs-fond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Eget kapital
Eget kapital 2024-01-01	2 401	6 183	71 770	-47 424	-14 434	18 496
Balanseras i ny räkning				-14 434	14 434	0
Fond för utvecklingsutgifter		1 181		-1 181		0
Periodens resultat					-3 978	-3 978
Eget kapital 2024-03-31	2 401	7 364	71 770	-63 039	-3 978	14 518

Eget kapital

Förändring av Eget Kapital

(TSEK)	Bundet eget kapital			Fritt eget kapital		Summa
	Aktie-kapital	Fond för utvecklings-utgifter	Överkurs-fond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Eget kapital
Eget kapital 2023-01-01	1 503	4 118	51 235	-28 752	-16 608	11 496
Balanseras i ny räkning				-16 608	16 608	0
Nyemission	898		26 049			26 947
Emissionskostnader			-5 514			-5 514
Fond för utvecklingsutgifter		2 064		-2 064		0
Periodens resultat					-14 434	-14 434
Eget kapital 2023-12-31	2 401	6 183	71 770	-47 424	-14 434	18 496

Justering i aktiekapital, överkursfond och emissionskostnader har gjorts jämfört med vad som tidigare redovisats under året och hänförs till nyemissionen som genomfördes under andra kvartalet 2023.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna kvartalsrapport ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Lund den 30:e april 2024



NANOECHO

next level diagnostics

NanoEcho AB | Scheelevägen 19, 223 63, Lund | www.nanoecho.se