



BOKSLUTSKOMMUNIKÉ
PER 31 DECEMBER
2019

PAXMAN AB (publ)

KVARTAL 4

2019



Starkt tillväxtår för PAXMAN

- Koncernens omsättning uppgick till 22,8 (18,4) MSEK under perioden oktober–december. För helåret uppgick omsättningen till 85,3 (58,0) MSEK, en ökning med 47 % jämfört med föregående år.
- Nettoresultatet uppgick till 2,1 (-4,3) MSEK för årets fjärde kvartal, och det ackumulerade resultatet per 31 december uppgick till 2,8 (-7,1) MSEK.
- EBITDA uppgick till -0,5 (-0,8) Mkr för årets fjärde kvartal, och till 7,1 (-0,1) Mkr för perioden januari–december.
- Resultat per aktie uppgick till 0,13 (-0,26) SEK för fjärde kvartalet, och till 0,17 (-0,44) SEK för helåret.
- Kassaflöde före finansieringsverksamheten uppgick till -2,4 (-4,1) MSEK för fjärde kvartalet, och till -17,5 (-17,9) MSEK för helåret.
- Nettokassan uppgick till -29,8 (-12,3) Mkr vid periodens slut. Bolaget har efter periodens utgång tecknat kontrakt om en checkkredit om 20 MSEK för extra buffert.
- Antal installerade system under perioden januari–december 2019 uppgick till 597, med ytterligare 125 system i orderboken.
- Styrelsen har föreslagit att ingen utdelning lämnas till bolagets aktieägare för räkenskapsåret 2019.



VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER PERIODEN

- Den 3 december meddelade PAXMAN att den nordiska kapitalförvaltaren Bankinvest förvärvat 200 000 aktier i bolaget. Transaktionen innebär att PAXMAN erhölet en nordisk institutionell aktieägare som förvaltar tillgångar värda över 106 miljarder DKK.
- Den 12 december meddelade PAXMAN att bolagets senaste skalpkylningssystem PSCS erhölet marknadsgodkännande i Argentina. De första 8 PSCS-systemen till Argentina levererades till distributören Xeikon Diagno under december 2019. Sedan tidigare finns det även 11 system av PAXMANs tidigare modell installerade i landet.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER PERIODENS UTGÅNG

- Den 14 januari meddelade PAXMAN att bolaget utsett Emelie Gustafsson till ny CFO med tillträde den 1 mars 2020. Emelie innehar idag positionen som CFO för CIMON AB, moderbolag till CIMON Venture Trust AB som är en av PAXMANs betydande aktieägare. Emelie kommer att behålla denna position parallellt med sin nya roll som CFO för PAXMAN. PAXMANs nuvarande CFO Eva Jonasson lämnar bolaget på egen begäran för att gå i pension den 29 februari.
- I februari säkerställde PAXMAN en ytterligare finansiell buffert i form av en checkkredit om 20 MSEK. Krediten är öronmärkt för fortsatt expansion i USA, och den kommer att användas om behov uppstår.

VD Richard Paxman har ordet

2019 blev ytterligare ett år med stabil och stark tillväxt för PAXMAN. Vår försäljning om 31 MSEK under 2017, 58 MSEK under 2018 och 85 MSEK under 2019 motsvarar en tillväxt om hela 270 procent under denna period. Även om försäljningen under Q4 inte överträffade Q3, som var PAXMANs starkaste kvartal hittills, så är vi nöjda med en fortsatt stabil och stark försäljning på ett flertal marknader under kvartalet samt en årliga tillväxt om 47 procent för helåret 2019.

Vår starka försäljning har gjort det möjligt för oss att investera 10,4 MSEK i skalpkylningssystem i USA under året. Vår totala och växande installationsbas på denna viktiga marknad kommer att utgöra en spännande plattform för PAXMAN under 2020 och framåt. Vi märker redan av detta då antalet behandlingar och därmed även intäkterna från vårt dotterbolag i USA nådde nya rekordnivåer i januari.

Samtidigt är jag inte nöjd med vårt operativa resultat för Q4 och dess effekt på vårt helårsresultat för 2019. Volatiliteten för valutakurserna, som påverkar koncernens interna mellanhavanden då vårt engelska bolag har fordringar på dotterbolaget i USA, påverkade resultatet med hela -6 MSEK under Q4. Det här är en valutakursrisk som vi inte har kunnat säkra upp, men från och med 2020 blir det möjligt och vi tar nu fram en lämplig strategi. Trots att vårt resultat för Q4 uppgick till -2,7 MSEK innan skatt är jag nöjd med bolagets övergripande utveckling, inklusive att vi nästan nådde break-even i den operativa verksamheten samt vårt starka EBITDA-resultat.

Det fjärde kvartalets EBITDA-resultat blev -0,5 MSEK, vilket innebar 7,1 MSEK för helåret 2019, vilket kan jämföras med -0,1 MSEK för 2018. Resultatet påverkades av höga avskrivningar samt räntekostnader hänförliga till våra fortsatta investeringar för att främja bolagets tillväxt.

Jag är stolt över de framsteg som vårt växande PAXMAN-team har uppnått under 2019. I mitten av februari nådde vi milstolpen 50 medarbetare med fyra ytterligare nyanställningar inom regulatorisk efterlevnad, produktion, utbildning i Storbritannien samt inom våra tjänstelösningar i Storbritannien. Vi fortsätter att investera i våra medarbetare som levererar fantastiska resultat.

Det är även glädjande att kunna presentera en fortsatt och utökad finansiering i form av en checkkredit om 20 MSEK, vilket gör det möjligt för oss att fortsätta investera globalt och upprätthålla PAXMANs starka momentum.



Under 2020 kommer vi att fortsätta investera i ännu mer förfinad skalpkylning med hjälp av både teknologiska och biologiska framsteg. Vårt samarbete med Huddersfields universitet fortsätter att bidra med strategiskt viktig knowhow och därmed även till att förstärka PAXMANs position som global marknadsledare.

2020 har inletts på ett positivt sätt med bekräftade order om mer än 20 system i Storbritannien, 10 system i Italien och ett flertal order från andra delar av världen.

Jag ser med stor tillförsikt fram emot de möjligheter som 2020 kommer att föra med sig för PAXMAN och våra aktieägare samt andra intressenter.

Huddersfield i februari 2020,

Richard Paxman, VD
PAXMAN AB (publ)

Marknadsutveckling

NORDAMERIKA

PAXMAN nådde 35,5 MSEK i intäkter från Nordamerika under 2019. I USA har bolaget nu installerat 597 system på 288 kliniker i 40 delstater. Det är tydligt att en del av PAXMANs kunder utvecklas mycket väl, medan andra behöver göra mer för att öka användningen av sina installerade system. Även de kunder som visar upp den starkaste utvecklingen har samtidigt kapacitet för betydande ytterligare användningstillväxt. Under 2020 kommer bolaget även fortsättningsvis att fokusera på att fördjupa relationerna med sina partners för att öka användningsgraden, samt även på att fortsätta att bygga starka kontakter med nationella och inflytelserika organisationer och öka den allmänna kännedomen. I slutet av 2019 lanserade PAXMAN två satsningar i USA med målsättningen att ge mer stöd till medarbetare på cancerkliniker samt deras patienter: US Clinical Pioneer Program samt US Buddy Program. Det amerikanska dotterbolagets resultat för december och januari visar en stadig och stark tillväxt, vilket ger en tydlig signal om att nuvarande satsningar är effektiva. PAXMANs aktiviteter inom kostnadstäckning fortsätter under 2020, med ytterligare fokus på koder samt möten med betalande parter, i syfte att säkerställa att skalpkylning kommer att vara en behandling med kostnadstäckning i framtiden.

EUROPA

PAXMANs hemmamarknad Storbritannien gick mycket starkt under 2019. Ett betydande ordervärde som ännu inte levererats samt ett starkt orderflöde i början av 2020 gör att bolaget förväntar sig att denna trend kommer att fortsätta under resten av året. Tyskland, Schweiz och Nederländerna var ytterligare europeiska marknader som visade styrka under 2019.

ASIEN

Japan utvecklades starkare än alla andra asiatiska marknader under 2019 med 50 levererade system. PAXMAN fortsätter att se mycket positivt på möjligheterna i Japan där bolaget erhåller såväl intäkter från försäljning av skalpkylningssystem som intäkter från de personliga kylhättor som utvecklats speciellt för Asien. En order om 10 system har redan erhållits i början av 2020 med fortsatt positiva utsikter. Under 2020 kommer ytterligare arbete att läggas på att se över möjligheterna att uppnå kostnadstäckning. PAXMAN är dessutom övertygat om att bolagets aktiviteter i Japan kommer att ha en positiv inverkan på övriga asiatiska marknader som nu börjar mogna.

MEXIKO OCH LATINAMERIKA

PAXMAN ser positivt på pågående aktiviteter under 2020 i Mexiko trots att royaltyintäkterna från denna marknad ännu är låga. Licensiering är en ny affärsmodell för bolaget och en långsiktig investering. Intresset i Mexiko fortsätter att vara starkt och den initiala återkopplingen har varit positiv även om utvecklingen går långsammare än förväntat. PAXMANs partner i Mexiko är dock mycket nöjd och intresserad av att inkludera ytterligare marknader i Latinamerika.

NYA MARKNADER

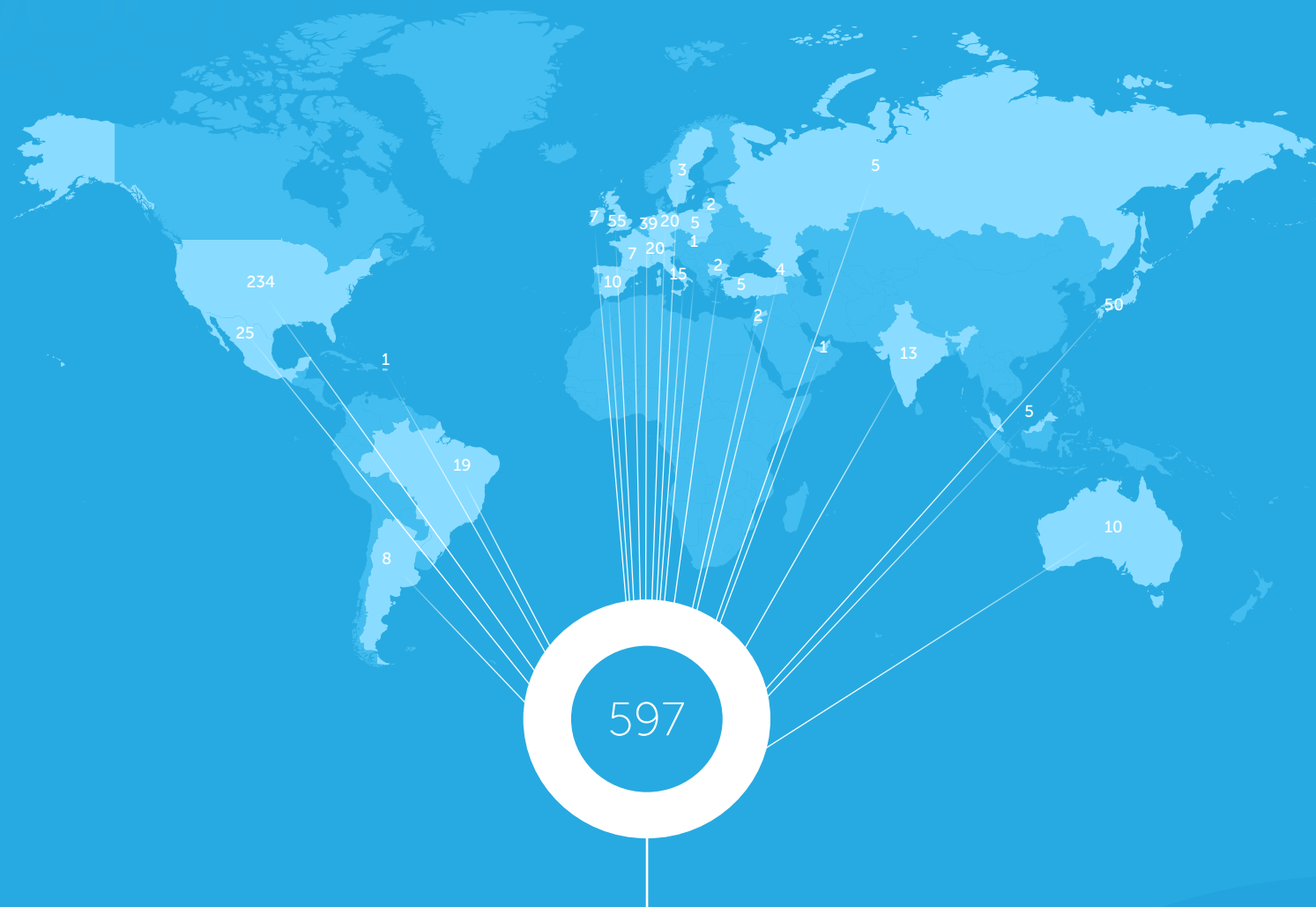
PAXMAN kom överens om samarbeten med ett flertal nya partners under 2019, inklusive nya distributionsavtal för Dominikanska republiken, Israel, Puerto Rico, Saudiarabien och Singapore.

MÄSSOR OCH KONFERENSER

Under 2019 närvarade PAXMAN vid ett rekordstort antal konferenser och mässor över hela världen som en del av bolagets arbete med att bygga sitt varumärke samt öka den allmänna kännedomen om skalpkylning. 2020 förväntas bli ett lika hektiskt år. I slutet av januari hade PAXMAN redan visat upp sin teknologi vid Arab Health och Best of Breast i Florida samt medverkat vid en branschmessa med HairToStay för att öka kunskapen om bolagets teknologi och stiftelsen. Kommande event under Q1 inkluderar Southern Metastatic Breast Cancer Conference, PAXMANs egna Clinical Pioneer Program i Washington DC, Miami Breast Cancer Conference, HealthTrust Innovation Summit, the European Breast Cancer Conference, Johns Hopkins Breast Cancer Conference samt the International Cancer Care Nurses Conference. Bolaget ser även fram emot att medverka vid ett lunchsymposium i samband med MASCC i Spanien senare under året.

Antal installerade system under perioden januari–december 2019

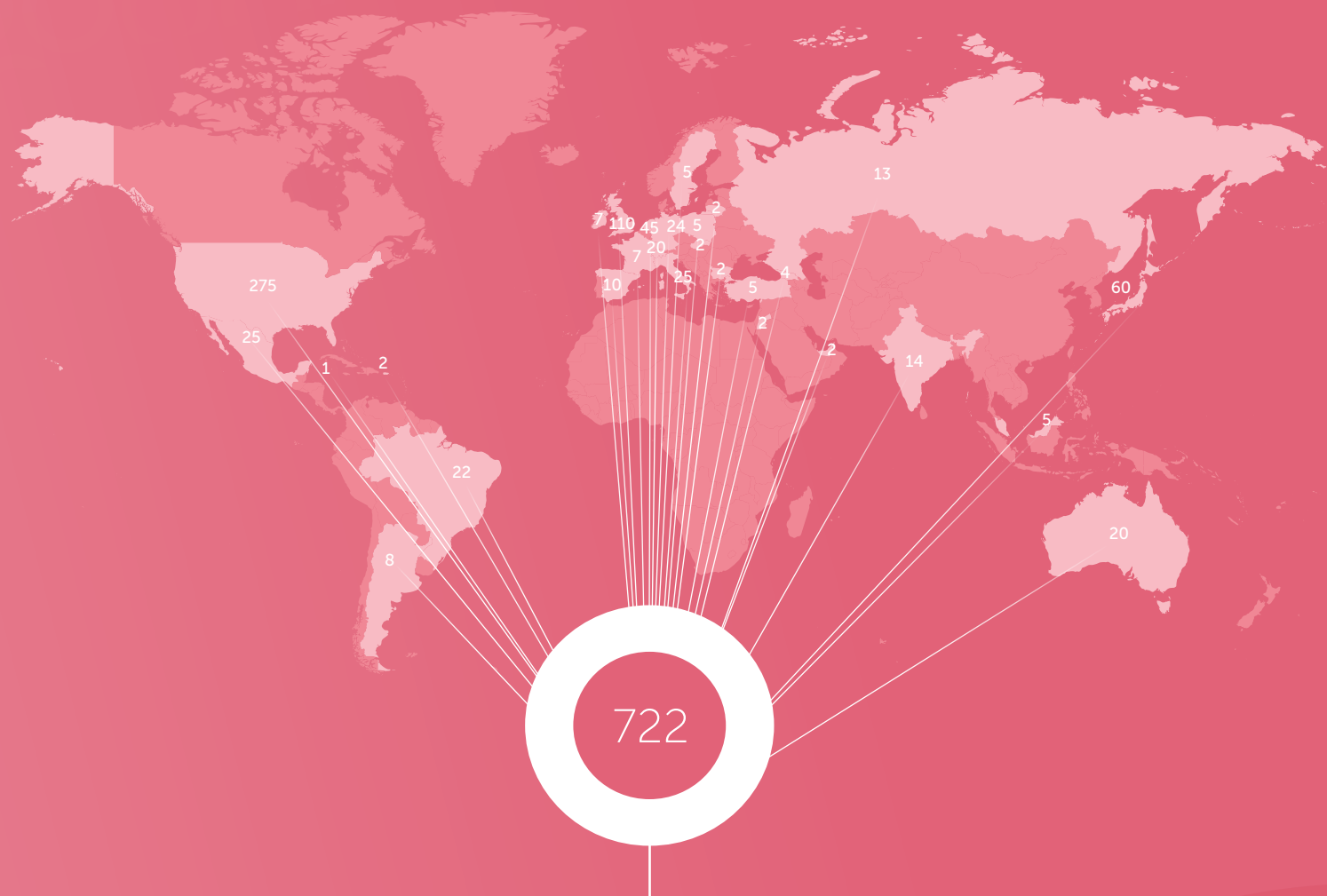
Systemen installeras hos kund efter tecknande av leverans- och uthyrningsavtal (USA och Mexiko) alternativt efter försäljning av system till kund (övriga regioner).



Argentina	8	Japan	50	Spanien	10
Australien	10	Jordanien	2	Storbritannien	84
Brasilien	19	Litauen	2	Schweiz	20
Bulgarien	2	Malaysia	5	Sverige	3
Frankrike	7	Mexiko	25	Turkiet	5
Förenade Arabemiraten	1	Nederländerna	39	Tyskland	20
Georgien	4	Polen	5	USA	234
Indien	13	Puerto Rico	1	Totalt	597
Irland	7	Ryssland	5		
Italien	15	Slovakien	1		

Antal installerade system under januari–december + till och med den 14 februari 2020

Totalsiffra för verksamheten under 2019 samt till och med 14 februari 2020. Inkluderar antalet installerade system + de order som ännu inte installerats.



OMSÄTTNING OCH RESULTAT

Fjärde kvartalets omsättning uppgick till 22,8 MSEK, vilket är i nivå med Q3 som var PAXMANs starkaste kvartal hittills. Även om Q4 inte bjöd på någon kvartalsvis tillväxt så slutade försäljningen under helåret 2019 på 85,3 MSEK, vilket motsvarar en tillväxt om 47 % jämfört med föregående år. PAXMAN har därmed överträffat sitt tillväxtnål om 25 % med mycket god marginal.

EBITDA uppgick till 7,1 MSEK för helåret, att jämföras med -0,1 MSEK för föregående år. Koncernens höga avskrivningar avser investeringarna i USA, där skalpkylningsystemen redovisas som anläggningstillgångar i koncernens balansräkning.

Fjärde kvartalets operativa resultat uppgick till -2,9 MSEK. Anledningen till detta negativa resultat är att PAXMAN drabbades av en negativ valutakurspåverkan (GBP i förhållande till USD) under senare delen av 2019, och dess effekt uppgick till -6,0 MSEK enbart under det fjärde kvartalet. Koncernens valutaexponering avser i huvudsak de koncerninterna mellanhavandena mellan Paxman Coolers Ltd och Paxman US, Inc där det engelska dotterbolaget har betydande fordringar på dotterbolaget i USA. Hittills har det inte varit möjligt att upprätta en realistisk återbetalningsplan för denna fordran, vilket har gjort den omöjligt att valutasäkra. I takt med att verksamheten i USA nu uppvisar allt högre omsättning kommer en återbetalningsplan att upprättas under 2020, och koncernen ser nu över möjligheten att valutasäkra dessa interna mellanhavanden. Rörelseresultatet påverkades även av avskrivningar till följd av kraftfulla investeringar i USA, där skalpkylningsystemen förblir i PAXMANs ägo under hela leasingperioden.

Inga transaktioner med närstående har skett under perioden.

SKATTER

Koncernen redovisar en positiv nettoskatt om 5,4 MSEK, varav -1,2 MSEK avser inkomstskatt i Paxman Coolers Ltd efter ännu ett mycket starkt år för den engelska verksamheten som genererade en beskattningsbar vinst om 14,2 MSEK. Dotterbolaget i USA redovisar en uppskjuten skattefordran om 6,6 MSEK, vilket innebär att betydande framtida vinster kan utnyttja tidigare års underskott och att den amerikanska verksamheten därmed inte kommer att behöva redovisa någon skattekostnad inom den närmaste framtiden.

KASSAFLÖDE

Årets fjärde kvartal genererade ett positivt operativt kassaflöde om 4,9 MSEK till följd av bolagets mycket starka tredje kvartal som följdes upp med en positiv utveckling även under Q4. Det operativa kassaflödet för helåret uppgick till 3,3 MSEK jämfört med 0,4 MSEK för helåret 2018. Denna väsentliga förstärkning av det operativa kassaflödet utgör ännu ett tecken på att PAXMANs

operativa verksamhet har förstärkts kontinuerligt under 2019. Investeringsverksamheten ligger på en fortsatt hög nivå och belastade kassaflödet med -7,3 Mkr under Q4, och med -20,8 MSEK för helåret. Dessa investeringar är en följd av PAXMANs fortsatta starka organiska tillväxt i USA och Mexiko och utgör därmed en medveten investering i bolagets framtid.

FINANSIELL STÄLLNING

Koncernens totala skulder uppgick till 55,9 (29,8) MSEK per den 31 december, varav 31,4 (12,8) MSEK var räntebärande. Koncernens nettokassa uppgick vid periodens utgång till -29,8 (-12,3) MSEK, varav 1,6 (0,4) MSEK utgjordes av likvida medel. Bolaget har tillgång till en investeringskredit om totalt 29 MSEK för att fullt ut kunna utnyttja den starka organiska tillväxten i USA. Krediten är örönmärkt för investeringar i de anläggningstillgångar som utgör basen för bolagets fortsatta expansion, lönsamhet och tillväxt på denna viktiga marknad.

I februari 2020 tecknade PAXMAN kontrakt om en ytterligare checkkredit om 20 MSEK för att säkerställa en extra buffert och ytterligare handlingsutrymme. Under 2019 erbjöds PAXMAN även en rörelsekredit av sin engelska bank i form av fakturabelåning om 2,4 MSEK i syfte att garantera en bibehållen tillväxttakt. Bolaget förutser därmed inga ytterligare kreditbehov.

ANSTÄLLDA

Per den 31 december 2019 hade PAXMAN-koncernen totalt 48 anställda, varav 1 anställd i moderbolaget PAXMAN AB, 40 i Paxman Coolers Ltd och 7 i Paxman US, Inc.

Per den 31 december 2018 hade PAXMAN-koncernen totalt 41 anställda, varav 1 anställd i moderbolaget PAXMAN AB, 33 i Paxman Coolers Ltd och 7 i Paxman US, Inc.

MODERBOLAGET

PAXMAN AB (publ) är moderbolag i PAXMAN-koncernen och bildades i slutet av 2016. Verksamheten omfattar koncernledning och koncerngemensamma funktioner som treasury, juridik och IR-kommunikation. Moderbolaget har sitt säte i Karlshamn, Sverige.

REDOVISNINGSPRINCIPER

PAXMAN AB (publ) upprättar sina räkenskaper i enlighet med BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3), vilket därmed även är de principer, beräkningsmetoder och bedömningar som tillämpats på koncernens årsredovisning. Principerna har inte ändrats sedan årsredovisningen publicerades.

FÖRSÄKRAN

Styrelsen och verkställande direktören för PAXMAN AB (publ) försäkrar att denna bokslutskommuniké ger en rättvisande översikt av koncernens verksamhet, ställning och resultat.

Karlshamn den 21 februari 2020

PAXMAN AB (publ)

Per-Anders Johansson		Styrelsens ordförande
Maria Bech		Styrelseledamot
Robert Kelly		Styrelseledamot
Björn Littorin		Styrelseledamot
Glenn Paxman		Styrelseledamot
Richard Paxman		Styrelseledamot och verkställande direktör

För ytterligare information, kontakta Richard Paxman, VD, PAXMAN AB (publ)

Tel +44 7968 020641

richard@paxmanscalpcooling.com

Denna information är sådan information som PAXMAN AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU's marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades genom ovanstående kontaktpersons försorg för offentliggörande klockan 8.00 CET den 21 februari 2019.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

TSEK	Okt–dec 2019	Okt–dec 2018	Jan–dec 2019	Jan–dec 2018
Nettoomsättning	22 808	18 444	85 279	58 023
Aktiverat arbete för egen räkning	3 492	2 455	10 391	10 540
Summa rörelsens intäkter	26 300	20 900	95 670	68 563
Råvaror och förnödenheter	-8 642	-8 867	-31 631	-23 087
Övriga externa kostnader	-12 015	-7 559	-32 680	-26 323
Personalkostnader	-6 170	-5 290	-24 254	-19 248
Summa rörelsens kostnader	-26 827	-21 716	-88 565	-68 658
EBITDA	-527	-816	7 105	-95
Avskrivningar	-2 428	-1 350	-8 398	-4 687
Rörelseresultat	-2 955	-2 166	-1 293	-4 782
Finansiellt netto	-395	-120	-1 381	-382
Resultat efter finansnetto	-3 350	-2 286	-2 674	-5 164
Skatt	5 456	-1 979	5 430	-1 937
Periodens nettoresultat	2 106	-4 265	2 756	-7 101

Koncernens balansräkning i sammandrag

TSEK	31 dec 2019	31 dec 2018
Tillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	12 329	9 810
Materiella anläggningstillgångar	33 917	24 009
Finansiella anläggningstillgångar	6 547	47
Summa anläggningstillgångar	52 793	33 866
Varulager och pågående arbeten	11 861	7 819
Rörelsefordringar	18 716	13 606
Likvida medel	1 603	448
Summa omsättningstillgångar	32 180	21 874
Summa tillgångar	84 973	55 739
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	28 361	25 394
Avsättningar för skatter	663	479
Summa avsättningar	663	479
Skulder till kreditinstitut	14 108	425
Summa långfristiga skulder	14 108	425
Skulder till kreditinstitut	17 344	12 350
Leverantörsskulder	19 895	12 922
Övriga kortfristiga skulder	4 602	4 169
Summa kortfristiga skulder	41 841	29 441
Summa eget kapital och skulder	84 973	55 739

Koncernens kassaflödesanalyser i sammandrag

TSEK	Okt–dec 2019	Okt–dec 2018	Jan–dec 2019	Jan–dec 2018
Kassaflöde från den löpande verksamheten	4 911	1 567	3 305	400
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-7 327	-5 662	-20 827	-18 324
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	3 318	4 265	18 677	10 015
Periodens kassaflöde	902	170	1 155	-7 909
Likvida medel vid periodens början	701	278	448	8 357
Likvida medel vid periodens slut	1 603	448	1 603	448

Förändringar av koncernens eget kapital

TSEK	Jan–dec 2019	Jan–dec 2018
Ingående balans per 1 januari	25 394	32 766
Förändring av omräkningsdifferens avseende dotterbolag	-25	-271
Aktierelaterade ersättningar som reglerats med egetkapitalinstrument	236	-
Årets resultat	2 756	-7 101
Utgående balans per 31 december	28 361	25 394

Nyckeltal

	Okt–dec 2019	Okt–dec 2018	Jan–dec 2019	Jan–dec 2018
Rörelsemarginal, %	Neg	Neg	Neg	Neg
EBITDA, TSEK	-527	-816	7 105	-95
Soliditet, %	33,4	45,6	33,4	45,6
Nettokassa, TSEK	-29 849	-12 327	-29 849	-12 327
Börsvärde vid periodens slut, TSEK	960 750	385 901	960 750	385 901

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

TSEK	Okt–dec 2019	Okt–dec 2018	Jan–dec 2019	Jan–dec 2018
Övriga rörelseintäkter	-	-	-	-
Summa rörelseintäkter	-	-	-	-
Övriga externa kostnader	-530	-721	-2 110	-1 788
Personalkostnader	-273	-277	-1 355	-1 127
Summa rörelsens kostnader	-803	-998	-3 465	-2 915
Rörelseresultat	-803	-998	-3 465	-2 915
Finansnetto	-240	48	-620	113
Resultat efter finansnetto	-1 043	-950	-4 085	-2 802
Skatt	-	-	-	-
Periodens nettoresultat	-1 043	-950	-4 085	-2 802

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

TSEK	31 dec 2019	31 dec 2018
Tillgångar		
Aktier i koncernföretag	25 756	25 520
Summa anläggningstillgångar	25 756	25 520
Fordringar på koncernföretag	45 901	32 407
Övriga kortfristiga fordringar	564	475
Likvida medel	50	50
Summa omsättningstillgångar	46 515	32 882
Summa tillgångar	72 271	58 452
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	44 487	48 336
Skulder till kreditinstitut	13 740	-
Summa långfristiga skulder	13 740	-
Skulder till kreditinstitut	13 640	9 703
Övriga kortfristiga skulder	182	189
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	222	224
Summa kortfristiga skulder	14 044	10 116
Summa eget kapital och skulder	72 271	58 452

Data per aktie

	Okt–dec 2019	Okt–dec 2018	Jan–dec 2019	Jan–dec 2018
Resultat per aktie, kr ¹⁾	0,13	-0,26	0,17	-0,44
Resultat per aktie vid full utspädning, kr ²⁾	0,13	-0,26	0,17	-0,44
Eget kapital per aktie, kr ¹⁾	1,77	1,59	1,77	1,59
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, kr ¹⁾	0,31	0,10	0,21	0,03
Börskurs vid periodens slut, kr	60,00	24,10	60,00	24,10
Antal aktier vid periodens slut, st	16 012 500	16 012 500	16 012 500	16 012 500
Antal aktier vid periodens slut vid full utspädning, st ²⁾	16 080 978	16 012 500	16 080 978	16 012 500
Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden, st	16 012 500	16 012 500	16 012 500	16 012 500
Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden vid full utspädning, st ²⁾	16 080 978	16 012 500	16 080 978	16 012 500

1) Resultat respektive kassaflöde är beräknat på genomsnittligt antal aktier under perioden. Eget kapital per aktie baseras på antalet utestående aktier vid periodens slut.

2) Per den 31 december 2019 hade bolaget ett utestående optionsprogram, riktat till anställda vid dotterbolaget Paxman Coolers Ltd i Huddersfield. Beslut om utgivande av teckningsoptioner fattades vid årsstämman den 23 maj 2019, och optionerna emitterades omgående därefter. Totalt har 68 478 teckningsoptioner emitterats, med åtföljande rätt att teckna högst 68 478 nya aktier i bolaget. Optionerna ger innehavarna rätt att teckna aktier från

och med juni 2020 och fram till och med juni 2029, till en teckningskurs om 65,37 kr per aktie. Vid fullt utnyttjande uppgår utspädningseffekten till 0,4 % av det totala antalet aktier i bolaget. Teckningsoptionerna har emitterats vederlagsfritt och förmånen har därmed, enligt gällande redovisningsprinciper, värderats till marknadsvärde. Totalt kommer Paxman Coolers Ltd's personalkostnader därmed att belastas med 1,4 Mkr över tre år (utan någon kassaflödeseffekt).

Per den 31 december 2018 fanns ingen utspädningseffekt att rapportera.

Övrig information

PAXMAN - VERKSAMHETSBESKRIVNING

PAXMAN utvecklar och erbjuder det marknadsledande skalpkylningssystemet PAXMAN Scalp Cooling System som används för att minimera håravfall i samband med cellgiftsbehandling. Systemet finns idag tillgängligt vid ett stort antal cancercenter och sjukhus i Europa, Nord- och Sydamerika, Asien samt Australien, och fler tillkommer löpande.

Med närmare 3 500 levererade skalpkylningssystem i över 40 olika länder har PAXMAN etablerat sig som den globalt ledande aktören inom sitt segment. Behandling med skalpkylning har idag ett starkt kliniskt stöd och är en väletablerad behandlingsmetod i bland annat Storbritannien, Skandinavien, Nederländerna, Belgien, Australien samt i ytterligare ett antal länder. USA är en nyckelmarknad för PAXMAN, och bolaget har haft stora framgångar i landet sedan ett FDA-godkännande erhöles i april 2017.

PAXMAN grundades som ett familjeföretag av Glenn Paxman efter att hans fru Sue Paxman drabbats av cancer och håravfall i samband med cellgiftsbehandling.

Glenn insåg då att det fanns brister i de befintliga metoderna för skalpkylning, och tillsammans med sin bror utvecklade han sin första version år 1996. Idag är deras son Richard Paxman VD för PAXMAN, och även dottern Claire Paxman är aktiv inom bolaget.

Under de senaste 25 åren har PAXMAN genomfört omfattande kliniska prövningar och vidareutvecklat och förfinat ett system som idag är kliniskt bevisat, kostnadseffektivt och har hög acceptansgrad bland såväl läkare, sjuksköterskor som patienter. PAXMANs skalpkylningssystem består av en fristående, mobil och eldriven kylvilhet till vilken man ansluter en specialdesignad kylmossa. Varje kylvilhet har en inbyggd pekskärm med ett menystyrt, grafiskt användargränssnitt vilket gör det enkelt för sjukvårdspersonal att initiera, övervaka och slutföra skalpkylningsprocessen. PAXMANs kylmossa är tillverkad av mjuk och formbar silikon av hög kvalitet vilket säkerställer optimal passform för patienten.

Forskning och utveckling

För att upprätthålla sin position som global ledare inom skalpkylning som motverkar håravfall förbättrar PAXMAN löpande sitt erbjudande med stöd av en omfattande forsknings- och utvecklingsverksamhet. Huvudsyftet med denna verksamhet är att förbättra effektiviteten och användarupplevelsen av skalpkylning kombinerat med en breddning för att inkludera kompletterande onkologirelaterade indikationer.

I februari 2019 presenterade PAXMAN ett femårigt forsknings- och utvecklingsavtal med Huddersfields universitet avseende PAXMAN Scalp Cooling Research Centre, en ny tvärvetenskaplig forskningsgrupp vid Huddersfields universitet. Centret kommer att fokusera på biologisk hårsäcksforskning samt utveckling av innovativa skalpkylningsrelaterade behandlingar och 3D-utskrivna

kylmossor. Under de första fem åren kommer parterna att investera totalt 12 MSEK i likvida medel, personal och andra resurser. PAXMANs investering under 2019 täcks av ett delvis EU-finansierat anslag om 1,2 MSEK, och de följande fyra åren kommer att finansieras av bolagets existerande forsknings- och utvecklingsbudget.

I januari 2019 presenterade PAXMAN ett forskningssamarbete med Nationella universitetssjukhuset i Singapore för utveckling av en mobil kylnings- och kompressionsprodukt som motverkar cellgiftsinducerad perifer neuropati (nervskador i händer och fötter). Målsättningen är att ha en prototyp redo för kliniska studier under Q2 2020.

Kliniska studier och relaterade projekt

PAXMAN medverkar löpande i kliniska studier som syftar till att förbättra kunskapen om hur skalpkylning fungerar i situationer med olika typer av cellgiftsbehandlingar, patientgrupper och patientspecifika parametrar.

Nyligen avslutade studier

En studie baserad på PAXMANs skalpkylningssystem i Japan har nyligen publicerats i The Frontiers of Oncology Journal. Studiens syfte var dels att utvärdera effekten av skalpkylning hos japanska bröstcancerpatienter, dels att studera skalpkylningens effekt på återväxten av det håravfall som orsakats av cellgiftsbehandling. Studien genomfördes av ledande onkologer vid National Cancer Centre Hospital i Tokyo, Osaka International Cancer Institute, Kameda Medical Centre, Kanazawa Medical University Hospital och Kyoto University Hospital. Studieresultatet visade att skalpkylning med acceptabel säkerhet förhindrar håravfall hos japanska patienter, men även att skalpkylning med statistisk signifikans resulterar i påskyndad håråterväxt efter avslutad behandling. Detta gällde även för patienter där skalpkylning inte förhindrade håravfall. Studiens resultat bedömdes av två oberoende forskare, och det krävdes samstämmiga bedömningar från båda för att registrera ett lyckat resultat. Strax under 30 % av patienterna bedömdes som framgångsrikt behandlade av båda forskarna, medan 60 % ansågs vara framgångsrikt behandlade av någon av de båda bedömarna. Resultaten jämfördes med en grupp patienter där ingen erhöll skalpkylningsbehandling. Inför utvärderingen fotograferade man patienternas huvud från fem olika vinklar, och av dessa valde man det sämsta alternativet som underlag för bedömningen. Detta anses vara förklaringen till att utfallet av studien blev väsentligt sämre än flertalet studier som genomförts över hela världen. Man har även diskuterat betydelsen av skillnaden mellan den asiatiska och den europeiska huvudformen, då den kylhätta som användes i studien var mer lämpad för den europeiska huvudformen. PAXMAN har nu utvecklat en ny kylhätta som är speciellt utformad för asiatiska patienter.

Källor: Frontiers in Oncology: Efficacy of Scalp Cooling in Preventing and Recovering from Chemotherapy-Induced Alopecia in Breast Cancer Patients; The HOPE Study

Nyligen publicerades även resultatet av en klinisk studie som genomförts i Italien, vid cancerkliniker i Modena, Guastalla och Parma. Studien visade en total skalpkylningseffekt på 68 %. Omfattande håravfall förhindrades hos 89 % av de kvinnor som behandlades med taxanbaserade cellgifter, och hos 78 % av de kvinnor som behandlades med både taxaner och antracykliner. Bland de kvinnor som behandlades med enbart antracykliner upplevde 47 % att de slapp förlora sitt hår.

En studie i Indien med patienter som erhåller en kombinationsbehandling (antracykliner och taxaner) vid TATA Memorial hospital i Mumbai slutfördes med mycket goda resultat i februari 2019, och presenterades nyligen under ESMO i Barcelona. Håravfall förhindrades hos en väsentligt högre andel av patienter i gruppen som fick sin behandling i kombination med skalpkylning (18/32, 56,3 %) jämfört med patientgruppen som behandlades utan tillgång till skalpkylning (0/17,0 %). Bäst resultat erhöles bland patienter som behandlades med enbart taxaner (77 %) jämfört med patienter som behandlades med enbart antracykliner (33 %). Sex veckor efter avslutad behandling konstaterade man även snabbare håråterväxt bland patienter som haft tillgång till skalpkylning.

Kliniska studier och relaterade projekt, forts.

Pågående studier

I Australien avslutas inom kort en systematisk utvärdering av erfarenheter och behov bland prostatacancerpatienter som drabbats av håravfall i samband med cellgiftsbehandling. Ambitionen är att resultatet från studien ska göra det lättare för läkare och vårdpersonal att välja och tillhandahålla rätt hjälp och teknologi i vården. Studieresultaten kommer även att publiceras i en topprankad medicinsk tidskrift, samt presenteras vid en internationell onkologikonferens under 2020.

Ett avtal om kliniska prövningar har tecknats med Sydkoreas främsta vårdgivare, Samsung Medical Center. Denna helt randomiserade och kontrollerade studie kommer att baseras på den senaste och fjärde generationen av PAXMANs skalpkylningssystem (PSCS) i kombination med de kylhåttor som utvecklats speciellt för den asiatiska marknaden. Studien leds av Juhee Cho (Cancer Education Centre, Centre for Clinical Epidemiology) tillsammans med Co-PI Jin Seok Ahn (Division of Hematology & Oncology Department of Medicine), och dess främsta syfte är att utvärdera effekten av skalpkylning för att undvika håravfall hos 135 kvinnliga bröstcancerpatienter. Samtidigt kommer studien att utvärdera intresset för skalpkylning bland patienterna, samt utvärdera huruvida skalpkylning effektivt kan förhindra även permanent håravfall till följd av cellgiftsbehandling. Studien kommer att spela en viktig roll i samband med ansökan om marknadsgodkännande för PSCS i Sydkorea.

PAXMAN samarbetar för närvarande även med ett välrenommerat cancercenter i USA för att undersöka toleransen för, och effekten av, lägre skalpkylningstemperaturer i samband med cellgiftsbehandling med antracykliner. Syftet med studien är att få ökad kunskap om effekten av olika temperaturer i allmänhet, och eventuella fördelar med lägre temperaturer i synnerhet.

PAXMAN har vidare inlett ett mycket uppskattat samarbete med en av sina främsta kunder i USA för att analysera effekten av skalpkylning i kombination med nya och innovativa metoder för behandling av metastatisk bröstcancer. Om studien visar ett positivt resultat kommer detta att väsentligt utöka antalet patienter som kan behandlas med PAXMANs skalpkylningssystem. Samtidigt skulle detta utgöra ett viktigt stöd för patienter med en svårbehandlad diagnos, för vilka bibehållen livskvalitet kan betyda oerhört mycket.

PAXMAN är även medgrundare av den globala organisationen och initiativet CHILL (Cancer-related Hair Loss, International Leadership and Linkage). CHILL samlar in patientdata från skalpkylningsbehandlingar i syfte att skapa en databas som kan användas för att ta optimala behandlingsbeslut i olika situationer, ett arbete som förväntas ta ytterligare fart under 2020. Ledande kliniker i Nederländerna, Storbritannien, Australien och USA är representerade i CHILLs styrelse. Deltagarna i CHILL har sitt nästa möte planerat i samband med den kommande MASCC-konferensen i Sevilla, i juni 2020.

KOSTNADSTÄCKNING OCH RELATERADE AKTIVITETER

Tillsammans med specialiserade konsulter arbetar PAXMAN intensivt för att påverka både större försäkringsbolag och relevanta beslutande organ. De inkluderar den amerikanska myndigheten AMA och ett framtida beslut om att införa en specifik CPT-kod för skalpkylning samt specifika HCPCS-koder. Bolaget var även involverat i aktiviteter för att inkludera skalpkylning i NCCNs nationella riktlinjer för cancerbehandling i USA, vilket uppnåddes i mars 2019. Detta förväntas leda till en snabb och effektiv ökning av antalet patienter som erbjuds tillgång till skalpkylning. Dessutom stödjer PAXMAN initiativ på delstatsnivå för att införa lagar som gör det obligatoriskt för hälsovårdsplaner att stå för skalpkylningskostnader.

Utöver att främja kostnadstäckning stödjer PAXMAN även andra initiativ för att finansiera skalpkylning åt patienter som inte har möjlighet att betala själva. Ett av dessa är HairToStay, som under 2018 delade ut sitt tusende bidrag till skalpkylning. Under 2018 lanserade PAXMAN Sue Paxman Fund for Mothers tillsammans med HairToStay. Det här samarbetet kommer att ge ett mycket uppskattat stöd till patienter som inte har möjlighet att stå för någon del av kostnaden för skalpkylning. HairToStay kommer att fortsätta med sitt starka stöd till cancerpatienter under hela 2020.

MÅL OCH FRAMTIDSUTSIKTER

PAXMANs långsiktiga mål är att alla patienter som genomgår cellgiftsbehandling ska ha tillgång till skalpkylning, och att PAXMAN Scalp Cooling System ska vara det självklara förstahandsvalet för cancerpatienter över hela världen. Bolaget är redan på god väg mot en global närvaro efter att ha sålt och/eller installerat system i Europa, Nord- och Sydamerika, Asien och Oceanien.

Förutom USA förväntas även Asien bli en av PAXMANs intressantaste marknader framöver med Japan som den ledande marknaden. Marknadsgodkännande (Shonin) i Japan erhöles i mars 2019. Därefter levererades 50 system till Japan i rask takt under 2019, och utsikterna för 2020 ser mycket goda ut.

För att ytterligare öka den globala tillväxttakten kommer PAXMAN att fortsätta bygga starka partnerskap över hela världen. Dels genom att fördjupa sina relationer med redan kontrakterade distributörer och andra samarbetspartners, dels genom att teckna avtal med partners på ännu ej bearbetade marknader. Detta kan komma att innebära ytterligare samarbetsavtal med det stora läkemedelsbolaget Teva Pharmaceuticals.

80:20/2020

CHASING ZERO HAIR LOSS DURING CHEMOTHERAPY

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Information om aktuella risker och osäkerhetsfaktorer, samt bolagets hantering av dessa, finns i årsredovisningen för 2018 på sidorna 41-43.

AKTIEN

PAXMANs aktie är noterad på Nasdaq First North Growth Market sedan den 12 juni 2017. Aktien handlas under beteckningen PAX, med ISIN-kod SE0009806284 och LEI-kod 549300OT2V7Q4IDX8X68. Moderbolagets aktiekapital uppgår till 16 012 500 kr fördelat mellan lika många aktier. Kvotvärdet per aktie är således 1 kr. Det finns bara ett aktieslag i bolaget.

ÄGARFÖRHÅLLANDEN

En förteckning över PAXMANs tio största aktieägare finns tillgänglig på www.paxman.se och uppdateras vid utgången av varje kvartal. Per den 31 december 2019 uppgick de 10 största ägarnas innehav till 79,4 % av bolagets samtliga utgivna aktier. Bolaget hade vid denna tidpunkt totalt 900 individuella aktieägare, en ökning med drygt 62 % sedan den 1 januari 2019.

ÅRSSTÄMMA 2020

PAXMAN AB (publ) kommer att hålla nästa årsstämma i Karlshamn onsdagen den 27 maj 2020 klockan 15.00. Stämman kommer att genomföras i lokaler i nära anslutning till bolagets huvudkontor på NetPort, Östra Piren, Karlshamn. Aktieägare som önskar få ett ärende behandlat på stämman måste skicka en skriftlig begäran härom till styrelsen. Begäran ska vara styrelsen tillhanda senast den 15 april 2020.

VALBEREDNING

PAXMANs valberedning består av följande tre medlemmar:

- Glenn Paxman, bolagets störste aktieägare, representerar och är utsedd av styrelsen
- Jens Listerö, representerar och är utsedd av Björn Littorin
- Roger Johansson, representerar och är utsedd av CIMON Venture Trust AB

Kontaktuppgifter samt principerna för valberedningens tillsättande och verksamhet finns tillgängliga på www.paxman.se.

BOLAGET

PAXMAN AB (publ), med organisationsnummer 559079-3898, har sitt säte i Karlshamn, Sverige, med adress Pirgatan 13, SE-374 35 KARLSHAMN. Produktion och försäljning hanteras inom det engelska dotterbolaget Paxman Coolers Ltd, International House, Penistone Road, Fenay Bridge, HD8 0LE Huddersfield, England. Koncernen har även ett dotterbolag i USA: Paxman US, Inc med säte i Houston, Texas. Både Paxman Coolers Ltd och Paxman US, Inc är helägda dotterbolag till Paxman Group Ltd, som i sin tur är ett helägt dotterbolag till PAXMAN AB (publ).

E-mail: info@paxmanscalpcooling.com
www.paxmanscalpcooling.com
www.paxman.se
www.paxmanUSA.com

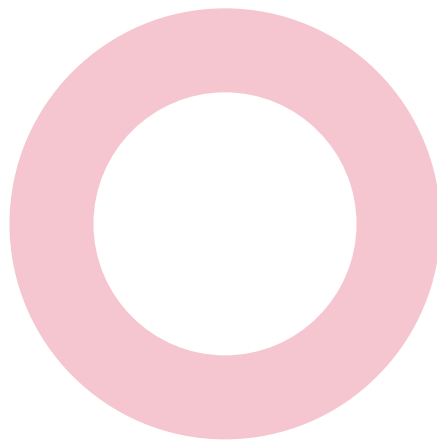
FNCA Sweden AB är bolagets Certified Adviser och nås via info@fnca.se samt 08-528 003 99.

INFORMATIONSGIVNING

Årsredovisning 2019		6 maj 2020
Delårsrapport januari – mars 2020		27 maj 2020
Årsstämma 2020		27 maj 2020
Halvårsrapport januari – juni 2020		27 augusti 2020
Delårsrapport januari – september 2020		20 november 2020

PAXMANs delårsrapporter och årsredovisningar finns tillgängliga på www.paxman.se.
På webbplatsen finns även bolagets nyhetsbrev som publiceras månadsvis.





PAXMAN^o
PIONEERS IN SCALP COOLING



HONEYBADGER
COPYWRITING & CONSULTING

Denna rapport har tagits fram av PAXMAN tillsammans med IR-kommunikationsbyrån **Honeybadger**.

www.honeybadger.se



Chasing Zero Hair Loss During Chemotherapy.

paxmanscalpcooling.com

paxmanUSA.com

paxman.se

 [paxmanscalpcooling](https://www.facebook.com/paxmanscalpcooling)

 [@scalpcooling](https://twitter.com/ascalpcooling)

 [@scalpcooling](https://www.instagram.com/ascalpcooling)

PAXMAN[°]
PIONEERS IN SCALP COOLING