



arOCell

ÅRSREDOVISNING 2021

# INNEHÅLL



## ÖVERSIKT

|  |    |
|--|----|
| Detta är AroCell   | 3  |
| 2021 i korthet   | 4  |
| Verksamheten   | 5  |
| VD har ordet   | 7  |
| Med fokus på att rädda fler liv i världen                          | 11 |
| En stark aktör med bred produktportfölj och stor tillväxtpotential | 14 |
| Omvärldstrender och marknad  | 16 |
| Hållbarhet och Intressenter  | 17 |
| Immateriella tillgångar  | 19 |
| Forskning och utveckling   | 19 |
| AroCells styrelse  | 20 |
| AroCells ledning   | 21 |

## FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE 2021

|   |    |
|---|----|
| Information om verksamheten   | 23 |
| Väsentliga händelser under 2021   | 24 |
| Väsentliga händelser efter perioden   | 25 |
| Ekonomisk översikt och övriga upplysningar                                  | 25 |
| Förväntad framtida utveckling samt väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer | 27 |

## Koncern

|                            |    |
|----------------------------|----|
| Flerårsöversikt            | 28 |
| Resultaträkning            | 29 |
| Balansräkning              | 30 |
| Förändring av eget kapital | 31 |
| Kassaflödesanalys          | 32 |

## Moderbolag

|                            |    |
|----------------------------|----|
| Resultaträkning            | 33 |
| Balansräkning              | 34 |
| Förändring av eget kapital | 35 |
| Kassaflödesanalys          | 36 |
| Aktiedata                  | 37 |
| Noter                      | 38 |



# AROCCELL

AroCell är en svensk koncern som utvecklar och marknadsför blod- och urinprovstester. Koncernen är specialiserat inom onkologi och bakteriologi, och har en bred produktportfölj som används inom sjukvården och är etablerad på olika marknader. Inom onkologin, mäter AroCells produkter biomarkörerna tymidinkinas 1 (TK1) och cytokeratiner i serum eller urin och finns i olika format så som snabbtest (Rapid) samt labb baserade tester. Biomarkörerna används för att stödja behandlingen av olika cancerformer så som bröst-, prostata- och urinblåsecancer. Mätningen av biomarkörer i kroppsvätskor så som blod och urin är enkel att utföra och relativt billig jämfört med många andra tester som används idag.

AroCells produktportfölj inkluderar även ett bakteriologisk snabbtest, TUBEX® TF, för enkel och säker diagnos av tyfoidfieber. I länder med hög förekomst av tyfoidfieber är noggrann diagnostik och grundläggande antibiotikabehandling begränsade. Möjligheten att snabbt kunna ge en korrekt diagnos och behandling är inte bara livsavgörande för patienten utan kan även spara mycket pengar både för individen och för vården.

AroCell förvärvade i juli 2021 IDL Biotech AB ("IDL"). Motivet till förvärvet var att bredda produktportföljen med beprövade produkter baserade på cytokeratiner, stärka forsknings- och utvecklingsorganisationen, samt få tillgång till IDLs försäljningsorganisationer och dess distributionsnätverk.

Det finns stora likheter mellan AroCells och IDLs verksamheter, vilket möjliggör betydande synergier. Koncernen har nu projekt och produkter som ger ökade möjligheter för en positiv utveckling jämfört med vad AroCell och IDL hade haft på egen hand. Detta betyder även att koncernens risker diversifieras genom samgåendet. Med en större organisation breddas bolagens kompetens samtidigt som möjligheter att attrahera och utveckla personal stärks, vilket ökar förmågan att konkurrera på den växande IVD-marknaden.

AroCell (AROC) är listat på Nasdaq First North Growth Market, läs mera på [arocell.com](http://arocell.com)

+ 27% UBC rapid  
Produktförsäljning



6 st

• Olika IVD produkter i produktportföljen

# 2021 i korthet

## • Förändring i ledningen

Det nya året startade med ett vd byte och Anders Hultman, bolagets CFO utsågs till ny vd för AroCell och ersatte tidigare vd Michael Brobjer.

Tidigare interim Chief Medical Officer (CMO), professor Gunnar Steineck utsågs till permanent Chief Medical Officer (CMO) på AroCell. Gunnar har lång erfarenhet både som onkolog och klinisk forskare och är en värdefull resurs för bolaget inom onkologi och urologi.

## • AroCell går ihop med IDL Biotech

I maj offentliggjorde AroCell ett uppköpserbjudande till aktieägarna i IDL Biotech AB. Erbjudandet godkändes och bolagen gick ihop under juni 2021.

Sedan dess har koncernen uppdaterat den gemensamma operationella strategin samt etablerat ett gemensamt kontor i Bromma så att verksamhetens styrkor och kompetensområden kan utnyttjas optimalt, med målet att utveckla och effektivisera koncernen.

## • Advisory board utökas

AroCells advisory board utökades under året med två nya medlemmar. Staffan Eriksson, AroCells tidigare CSO, samt professor Ferruccio Bonino som är professor i gastroenterologi vid University of Pisa, Institutionen för klinisk och experimentell medicin och Senior Research Associate vid IBB-CNR i Italien.

## • Patentportfolio

AroCell fortsatte att utöka koncernens patentportfölj med en ny patentansökan i USA avseende mätning av TK1 för prediktion av canceråterfall baserat på nivåerna av TK1 i serum. Ansökan baseras på Diffust storcellig B-cellslymfom (DLBCL) studien.

## • Flera nya resultat

Under året har AroCell informerat om flera nya studieresultat. En studie visade att patienter med Hodgkins lymfom hade signifikant högre koncentration av TK1 i blod, och där TK1 ökar med allvarligare sjukdomskategori.

En doktorsavhandling presenterades som fördjupar kunskapen kring tidig upptäckt, förlopp och förutsägelse av behandlingseffekter vid prostatacancer. Där undersöktes det bland annat i vilken utsträckning koncentrationen av TK1 i blodet kan användas för att förutsäga om patienten kommer att avlida i prostatacancer. Data publicerades senare i en artikel i början av 2022.

## • Nya samarbeten

AroCell fortsätter att expandera på marknaden med bland annat nya distributörer. Koncernen signerade under året ett distributörsavtal med Rock Medical Ltd som täcker Storbritannien och Nordirland för försäljning av **UBC<sup>®</sup> Rapid**.

I slutet av året signerade AroCell även ett Supply and License agreement med ZECEN Biotech för distribution av produkten **TPS<sup>®</sup> CLIA** på alla deras automatiserade plattformar på den kinesiska marknaden. Registreringsprocessen är påbörjad och produkten planeras att finnas tillgänglig på den kinesiska marknaden i slutet av 2022.



# VERKSAMHETEN

AroCell arbetar med att utveckla och marknadsföra diagnostiska tester för sjukvården. Genom analys av ett enkelt blod- eller urinprov ger bolagets tester möjlighet till säkrare och mer kostnadseffektiv vård som även ökar patientnyttan. AroCells produktportfölj utgörs av diagnostiska tester inom områdena onkologi och bakteriologi.

## Bakteriologi

Inom området bakteriologi har AroCell ett bakteriologiskt snabbtest, TUBEX® **TF**, för enkel och säker diagnos av tyfoidfieber. Tyfoidfieber är en vatten- och livsmedelsburen infektionssjukdom som kan vara dödlig om inte korrekt diagnos ställs och behandling inleds. Enligt Världshälsoorganisationen, WHO, diagnostiseras 11–20 miljoner nya fall årligen varav mellan 128 000–161 000 resulterar i dödsfall, främst bland barn. Sjukdomen orsakar hög feber, influensaliknande symtom och svåra diarréer som är potentiellt livshotande om de inte behandlas korrekt. På grund av de ospecifika symptomen tyfoidfieber ger, kan patienten bli felaktigt diagnostiserad med malaria, denguefeber eller lunginflammation, och därefter felaktigt medicineras. Rätt diagnos minskar risken för överanvändning av antibiotika och därmed antibiotikaresistens. Antibiotikaresistens är tyvärr ett ökande problem, vilket ger ytterligare argument till behovet av snabb och säker diagnostik.

## Onkologi

AroCells produkter inom onkologi är baserade på detektion av de två biomarkörerna TK1 och cytokeratiner. Dessa biomarkörer kan mätas i serum eller urin, och finns i olika produktformat så som snabbtest (Rapid), ELISA och IRMA. Biomarkörerna används för att stödja behandlingen av olika cancerformer så som bröst-, prostata- och urinblåsecancer. Mätningen av biomarkörer i serum och urin är tekniskt enkel att utföra och relativt billigt jämfört med många andra tester som används idag.

## Biomarkörer TK1 och Cytokeratiner

AroCells onkologiska produkter är baserade på

tymidinkinas 1 (TK1) eller cytokeratiner. Båda är intracellulära biomarkörer. Genom att mäta förekomsten av dessa biomarkörer kan AroCells produkter snabbt och utan ingrepp visa om en patient är drabbad av cancer

### - Cytokeratiner

Cytokeratiner finns naturligt i cellerna men vid cancer, då celler snabbt och okontrollerat delar sig, läcker de ut i blod och urin. För närvarande finns det mer än 20 olika cytokeratiner identifierade, av vilka cytokeratin 8, 18 och 19 (CK8, CK18 och CK19) är de som AroCells produkter mäter, då de frisläpps vid cellapoptos och nekros och kan lätt mätas i serum och urin. AroCells tumörmarkörer kompletterar mer resurskrävande och ofta kostsamma undersökningar inom cancervården och kan tidigt indikera om en behandling fungerar eller om patienten drabbats av ett återfall i sjukdomen.

Tumörmarkörer är ämnen som avspeglar förekomst av tumörer. Det kan till exempel vara ämnen som överproduceras av tumören. AroCell erbjuder fyra olika typer av tumörmarkörer för in vitro-diagnostik baserade på Cytokeratiner:

**UBC®** (och snabbtestet **UBC® Rapid**), **MonoTotal®**, **TPS®** och **TPAcyk™**. Samtliga tumörmarkörer kan användas som komplement till andra diagnostikmetoder.

### - Tymidinkinas 1

TK1 är ett intracellulärt enzym involverat i DNA replikeringen som föregår celledelning. TK1 har enzymaktivitet intracellulärt och uppregleras under den delen av cellcykeln där DNA replikering sker. TK1 frisätts ut i blodbanan när celler delar sig oreglerat och i snabb

takt. Det släpps ut i cirkulationen och kan mätas i ett vanligt blodprov med hjälp av AroCell TK 210 ELISA. Normal celledelning ger upphov till obetydliga mängder av TK1 i blodet. Cancer är synonymt med en ökad celledelning och de flesta cancerformer är associerade med onormalt höga nivåer av TK1 i blodet.

Nivåerna av TK1 kan även indikera hur aggressiv en cancertumör är före en behandling. Aggressiviteten bestämmer i sin tur hur en tumör svarar på behandling och vilken prognos patienten har. Genom att förutsäga förloppet kan ett mått på TK1 i blodet användas för att planera patientens behandling.

## Produkter

AroCells produktportfölj består av sex olika produkter, fem inom onkologi och en bakteriologiproduct.

### - UBC® Rapid

**UBC® Rapid** är AroCells största onkologiska produkt och står för cirka 50 procent av omsättningen.

**UBC®** och snabbtestet **UBC® Rapid** används vid urinblåsecancer, en vanlig cancerform både hos män och kvinnor, men där risken för att utveckla urinblåsecancer är ungefär tre gånger högre hos män än hos kvinnor. Ett av de vanligaste symptomen på urinblåsecancer är närvaro av blod i urinen (hematuri). Efter att ha presenterats med hematuri remitteras patienten normalt till urolog för ytterligare undersökningar.

Ett test för urinblåsetumörer skall vara objektivt, tillförlitligt, snabbt samt enkelt att utföra och AroCell har utvecklat ett sådant snabbtest; **UBC® Rapid**, en kraftfull diagnostisk





parameter vid primär diagnos och uppföljning av urinblåsecancer, speciellt för aggressiva tumörer, så kallade icke-muskelinvasiva högggradiga tumörer och tumörer av typ carcinom in situ (CIS). Testet finns i två versioner. Den första är en kvantitativ version som avläses med hjälp av en läsare. Den andra versionen är endast för visuell avläsning på mätstickan.

Jämförande studier visar att **UBC® Rapid** presterar bättre än urincytologi på grund av dess känslighet. Kombinationen av **UBC® Rapid** och cytologi möjliggör detektion av ytterligare tumörer till skillnad från cytologi ensamt. En annan tydlig fördel är att testet kan utföras omedelbart och resultatet blir tillgänglig redan under patientbesöket (testtiden är 10 minuter, till skillnad från cytologi där det tar dagar och ibland veckor innan patienten får svar). **UBC® Rapid** är ett POC-test som specifikt mäter lösliga fragment av cytokeratin 8 och 18 i urinprover, samt har fördelen med att inte vara känslig för blod i urinen, vilket är ett vanligt symptom vid urinblåsecancer.

AroCell har även nu vidareutvecklat testet till **UBC® Rapid II** eller **UBD® Rapid** (som den kommer att kallas på den amerikanska marknaden) med målet att förbättra testets prestanda och användbarhet och uppfylla de regulatoriska krav som gäller i EU och USA. För att öka testets prestanda detekterar **UBC® Rapid II** två olika biomarkörer, cytokeratin 8/18 och 8/19.

#### - AroCell TK 210 ELISA

AroCell TK 210 ELISA är ett kvantitativt immunoassay för mätning av TK1 i blod. ELISA-formatet är enkelt, robust och kräver inga speciella instrument för att utföras och kan enkelt inkorporeras i standard laboratorieprocesser. Genom att använda monoklonala antikroppar specifika för TK1 epitopen, TK 210, ger AroCell TK 210 ELISA en förbättrad känslighet och specificitet till analysen av denna viktiga biomarkör. Metoden mäter såväl aktivt som

inaktivt TK1 i blod och studier har visat att TK1-halter vid diagnos kan signalera om tumören är lokal eller spridd och även hur aggressiv sjukdomen är. AroCell TK 210 ELISA gör det dessutom möjligt att följa behandlingsresultat och återfall hos personer med hematologiska och solida tumörer.

AroCell TK 210 ELISA registrerades för CE-märkning 2015, och kan lätt anpassas till automatiserade analysinstrument.

Produkten är baserad på en patenterad teknologi som är resultatet av många års forskning vid Karolinska Institutet och Sveriges Lantbruksuniversitet. Den grundläggande patenterade teknologin baseras på antikroppar mot de exponerade ytorna på TK1. Utmaningen var att erhålla antikroppar med hög känslighet för att användas i ett immunoassay-format. Forskning som bedrivits i AroCells regi har löst detta.

AroCell anser att AroCell TK 210 ELISA kan komma att användas som ett test för prognos och monitorering av patienter i syfte att hjälpa kliniker att optimera behandling, övervakning och uppföljning.

#### - TUBEX® TF

TUBEX® **TF**, är ett snabbtest med hög sensitivitet för detektion av akut tyfoidfieber, den allvarligaste formen av salmonella. Testet, som ger en diagnos inom tio minuter, utgör en enkel möjlighet till en tidig och tillförlitlig diagnos, vilket är centralt för en effektiv och botande behandling av sjukdomen. Testet kan enkelt utföras i alla laboriemiljöer såväl som på fältet. TUBEX® **TF** står för cirka 41 procent av omsättningen.

# VD HAR ORDET

**2021 har varit ett omvälvande och viktigt år för AroCell som präglats av stora förändringar och ett högt arbetstempo. Förvärvet av IDL Biotech var ett avgörande steg framåt för AroCell och sammanslagningen av bolagen gör nu att AroCell har ett starkt fundament som skapar goda förutsättningar för att genomföra vår strategi.**

För att kunna fortsätta kommersialiseringen av våra befintliga produkter samt utveckla och söka regulatoriskt godkännande för nya produkter och marknader, har vi genomfört en nyemission på 86 MSEK. Tack vare det stöd vi fått från våra aktieägare i den genomförda emissionen har vi nu allting på plats för att genomföra vår plan framåt.

Glädjande nog ser vi, trots de begränsningar som COVID 19 pandemin förorsakat, en stark återhämtning och även tillväxt inom onkologisegmentet där vi under 2021 såg en "all-time high" av försäljningen i Tyskland. När COVID-restriktionerna tas bort och flera marknader öppnar upp, finns det goda förutsättningar för en återhämtning och fortsatt snabb tillväxt inom vårt onkologi segment. AroCell har under pandemin systematisk bearbetat nya marknader för vår bakteriologiprodukt TUBEX® **TF** som vi hoppas kunna leda till nya marknadsetableringar inom kort. Parallellt med detta pågår planeringen inför kommande kliniska studier som skall ligga till grund för ett flertal godkännanden för våra produkter på nya marknader.

## **Uppdaterad Strategi**

Under året har vi arbetat med att uppdatera strategin för det nya AroCell vilket kommunicerats bl.a. vid bolagets strategidag i oktober. Strategin utmynnade i fem punkter som vi kommer att fokusera bolagets verksamhet på framöver:



“ Ett viktigt steg framåt i vår strategi att få ut alla våra biomarkörer på automatiserade plattformar ”

1. På kort/medellång sikt satsa ytterligare på att öka försäljningsvolymerna för befintliga produkter genom mer riktade säljinsatser och fokuserade resurser.
2. Genomföra ett kliniskt utvecklingsprogram inom onkologi med målet att få marknadsgodkännande i USA och Europa för **UBC**<sup>®</sup> Rapid 2.0 och TK 210 ELISA.
3. Utvärdera och utnyttja synergien av att kombinera TK1 och cytokeratiner i det kliniska beslutsfattandet för utveckling av nästa generations IVD-tester.
4. Fokusera på den snabbväxande marknaden snabbtester för bolagets alla biomarkörer.
5. Satsa ytterligare resurser för att göra bolagets biomarkörer tillgängliga på automatiserade plattformar för att säkra försäljningsvolymerna fram över.

AroCell har en bred produktportfölj med IVD-produkter som är etablerade och används idag i sjukvården med stor tillväxtpotential. Bolagets djupa kunskap rörande TK1 i kombination med den förvärvade kunskapen om cytokeratiner ger bolaget en stabil grund inom in vitro-diagnostik, såväl som möjligheten till att lansera nya förbättrade produkter. AroCells kapacitet täcker alla steg från en FoU-organisation till skalbara tillverkningsanläggning, samt marknadsförings och försäljningsorganisation, ledd av en stark ledning och ett engagerat team. Vi fortsätter att jobba med att bygga starkare nätverk, ökad distributionskraft och bredare forskningssamarbeten, för att kunna bana väg för snabbare marknadsintroduktion och ökade intäkter.

### Försäljning

I slutet av året signerade AroCell ett Supply and License agreement med ZECEN Biotech för den kinesiska marknaden gällande distribution av produkten **TPS**<sup>®</sup> CLIA på alla automatiserade plattformar. Registreringsprocessen är påbörjad hos The National Medical Products Administration (NMPA) i Kina och produkten planeras att finnas tillgänglig på den kinesiska marknaden i slutet av 2022. Det är det första avtalet för automatiserade plattformar för AroCell på den kinesiska marknaden och utgör ett viktigt steg framåt i vår strategi att få ut alla våra biomarkörer på automatiserade plattformar. Arbetet med att sluta flera liknande avtal

fortskrider och vi hoppas se resultat under 2022 och framåt.

Vi har sett en positiv underliggande trend för vårt onkologisegment och återhämtningen efter pandemin har gått snabbare än väntat. Vilket resulterade i att vi under året såg en “all-time high” i försäljningen av onkologiska tester på den tyska marknaden. AroCell fortsätter att geografiskt expandera inom onkologisegmentet och under perioden slöt vi ett distributörsavtal med Rock Medical Ltd som täcker Storbritannien och Nordirland för försäljning av **UBC**<sup>®</sup> Rapid.

Inom bakteriologisegmentet, med bolagets snabbtest TUBEX<sup>®</sup> TF för tyfoidfieber, går återhämtningen något långsammare i Indonesien beroende på fortsatta restriktioner kopplade till pandemin. Vi ser att i takt med att restriktionerna lättar så kommer försäljningsaktiviteterna och därmed också försäljningen att kunna öka. Bolaget har under en längre tid arbetat med att lansera TUBEX<sup>®</sup> TF i ett flertal nya afrikanska länder. Vi hoppas nu kunna se resultatet av detta arbete genom nya affärer följt av försäljning.

AroCell har inlett diskussioner om ett samarbete med Attana AB. Samarbetet syftar till att ge AroCell tillgång till Attanas omfattande kunskap inom kvalitet och produktutveckling samtidigt som AroCells biomarkörer på sikt skulle kunna nyttjas på Attanas instrument. Attana är en mycket intressant partner som öppnar upp för intressanta möjligheter framöver.

### Klinisk strategi

AroCell har en väl utarbetad regulatorisk strategi för TK1 i USA där målet är att stegvis söka godkännande för användningen av AroCell TK 210 ELISA för olika cancerindikationer i takt med att nya kliniska data genereras. Vår kliniska strategi baseras på det regulatoriska landskapet och dess vägledning. Det är utgångspunkten för AroCells kliniska program för TK1.

Vi planerar för studier inom bröst- och prostatacancer för ett FDA-godkännande. I enlighet med den fastlagda strategin är den långsiktiga målsättningen att succesivt lämna in flera 510(k) ansökningar även inom andra indikationer. AroCell TK 210 ELISA är en bra produkt för att mäta nivåerna av TK1 och är sannolikt tillämpbar inom flera olika indikationer. Vårt mål om att TK1 skall bli en självklar del av cancervården står fast.

För vårt snabbtest **UBC**<sup>®</sup> Rapid 2.0 för blåscancer, eller **UBD**<sup>®</sup> Rapid som produkten kommer att kallas i USA, planerar vi en klinisk valideringsstudie för ett 510(k) godkännande med start 2022. I Europa kommer





motsvarande studier att genomföras för den uppgraderade produkten **UBC®** Rapid 2.0.

En viktig del av strategin är även vidareutvecklingen av snabbtester för våra biomarkörer samt att också etablera dessa biomarkörer på automatiserade plattformar. Det sistnämnda är viktigt för att uppnå ett brett användande med stora volymer. Slutligen, har vi som mål att, utvärdera möjligheten till att kombinera mätningar av TK1 och cytokeratiner för en ny framtida produkt och därmed öka precision och informationsmängd vid kliniskt användande.

### Publikationer

Under året publicerades flera studier där TK 210 ELISA användes för att mäta koncentrationen av TK1 i blod, en i bröstcancer och i patienter med Hodgkins lymfom.

Studieresultatet gällande bröstcancer som publicerades i tidskriften *Cancers*, 2021 undersökte om koncentrationen av TK1 i blod, tidigt visar om cellgifter fungerar eller inte vid behandling av neoadjuvant behandling av bröstcancerpatienter. Artikelns huvudtema är möjligheten att i ett tidigt stadium av cellgiftbehandling få en indikation på om behandlingen är effektiv eller inte, i det individuella fallet. Studien indikerar att ett mått på koncentrationen av TK1 redan efter första behandlingscykeln är värdefullt.

Publikationen med titeln "Serum concentration of Thymidine kinase 1 measured using a novel antibody- based assay in patients with Hodgkins Lymphoma" publicerades under perioden. Studien visade att patienter med Hodgkins lymfom hade signifikant högre TK1 koncentration i serum och TK1 koncentrationen ökade med allvarligare sjukdom.

### Patent i USA

En ny patentansökan lämnades in i USA avseende analys av TK1 för prediktion av canceråterfall baserat på nivåerna av TK1 i serum. Patentansökan bygger på en studie på patienter med diffus storcellig B-cellslymfom (DLBCL). Detta patent är ytterligare ett tillskott till AroCells patentportfölj bestående av både användning- och substanspatent.

### Interaktioner med FDA

I augusti drog AroCell tillbaka sin 510(k) ansökan i USA. Bakgrunden till detta var att FDA efter diskussioner med AroCell drog slutsatsen att det inte finns en "predicate device" för den avsedda användningen (indications for use). Detta var givetvis förvånande att beskedet kom så sent i processen och en stor besvikelse. I vanligt fall brukar denna typ av frågor avklaras i början av en myndighetsgranskning. AroCell har nu fått prioritet i en pre-submission-process, där vi tillsammans med FDA kommer att undersöka vägen framåt. Detta kan vara en så kallad De Novo-process vilken används i de fall då en "predicate device" saknas.

### Målsättning

Målet för AroCell är att uppnå ett snabbare genomslag på diagnostikmarknaden och genom den nya stärkta organisationen möjliggör vi för att detta skall ske. Den nya organisationen besitter en stor kompetens inom in vitro-diagnostik och har flera produkter som är ute på marknaden och används i sjukvården. Vår uppgift är nu att öka försäljningen av den befintliga produktportföljen samtidigt som vi även förbereder studier med målsättningen att få ut våra produkter på USA marknaden. Det är ett omfattande arbete vi har framför oss men vi står väl rustade att klara uppgiften.

### Avslutningsvis

2021 har, som jag nämnde i inledningen, varit mycket händelserikt och jag kan konstatera att det hårda arbete som vi lagt ner gett resultat. Vi står nu väl rustade inför framtiden, vetenskapligt så väl som organisatoriskt. Det är dessutom också oerhört glädjande att vi ser en försäljningstillväxt som vi bedömer kommer att försätta i takt med att pandemirestriktionerna lyfts på allt fler marknader. Detta sammantaget, gör att jag med stor tillförsikt ser framemot det år vi har framför oss. Jag vill avsluta med att rikta ett stort tack till våra aktieägare och medarbetare, både för engagemang och stöd.

**ANDERS HULTMAN**  
AroCells vd

“ Det är ett omfattande arbete vi har framför oss men vi står väl rustade att klara uppgiften. ”

# MED FOKUS PÅ ATT RÄDDA FLER LIV I VÄRLDEN

In vitro-diagnostik (IVD) har en allt mer växande roll vid varje steg i vårdkedjan – från primärdiagnos till övervakning och prognos. Genom att snabbt och enkelt kunna få informationen till läkare, så möjliggör in vitro-diagnostiken individualiserad vård, stratifiering av patienter och ett minskat beroende av invasiv och dyr traditionell diagnostik. Genom ett enkelt blod- eller urinprov så ger bolagets IVD-tester möjlighet till säkrare och mer kostnadseffektiv vård som ökar patientnyttan.

AroCell har en bred produktportfölj av IVD-tester som segmenteras i tre kategorier med olika målgrupper och marknader: snabbtester, laborietester och automatisering. AroCell fokuserar för närvarande på att etablera sina CE-märkta tester främst på privata kliniker och sjukhus globalt.

## Global marknad

AroCell marknadsför och säljer sina produkter huvudsakligen via ett distributörsnätverk, vilka ofta är nationella bolag med god förankring i det egna landets diagnostikmarknad. AroCells försäljningsteam jobbar nära distributörerna med olika stöd ex. marknadskommunikation, utbildningsmaterial, besök hos kunder men även initiera och stödja studier.

Marie Torstensson är Chief Sales Officer inom affärsområde laborietester. Liksom kollegorna inom de övriga affärsområdena, ansvarar Marie för försäljning, att identifiera och bearbeta potentiella kunder och distributörer på de olika marknaderna.

– Marknaden för våra laborietester finns framför allt Asien och Europa, men vi siktar även på att komma in på den amerikanska marknaden. Vi har ett mycket bra partnerskap med Beckman Coulter, som har de globala försäljningsrättigheterna av våra manuella cytokeratin tester på de båda manuella plattformarna IRMA och ELISA. I år har de också tagit över ansvaret för produktionen av dessa tester, och Arocell erhåller royalties löpande, säger Marie Torstensson. Vi arbetar även aktivt att sätta våra tumörmarkörer på andra plattformar.

## Automatiserade plattformar i Kina

Projektet kring automatisering av tumörmarkören TPS® som inleddes 2019 med företaget Zecen Biotech har fortsatt under året och i slutet av 2021 signerade AroCell ett Supply and License agreement med Zecen för distribution av produkten TPS® CLIA på alla deras

## TRE SEGMENT IVD-TESTER

### Snabbtester

I segmentet Snabbtester ingår **UBC® Rapid** som är ett snabbtest för diagnos och uppföljning av blåscancer, och **TUBEX®**, ett snabbt och känsligt test för detektion av akut tyfoidfieber som är den allvarligaste formen av salmonella. AroCell äger produkterna som säljs via distributionsnätverk, huvudsakligen i Europa, Asien och Afrika.

Målgrupp är personal inom den patientnära vården, exempelvis läkare och övrig personal inom primärvård och privata vårdinrättningar.

### Laborietester

I detta segment ingår de manuella laborietesterna **TPS®**, **TPAcyk™**, **MonoTotal®** och **UBC®** där Beckman Coulter har de globala försäljningsrätterna samt produktion. AroCell TK210 ELISA ingår också i denna grupp.

Målgrupp för dessa tumörmarkörer är främst onkologiska kliniker och laboratorier.

### Automatisering

Det finns ett antal fördelar med automatiserade analysystem. Analyser kan genomföras i stor skala, snabbt och kostnadseffektivt, då det kräver mindre personella resurser än vid manuella labbanalyser. Man kan också testa och kombinera flera markörer på samma prov.

Målgrupp för det här produktsegmentet är främst stora sjukhuslaboratorier.





**MARIE TORSTENSSON**  
Chief Sales Officer  
Laboratory

automatiserade plattformar på den kinesiska marknaden. Produkten planeras att vara klar för lansering på den kinesiska marknaden under 2022.

– Under detta projekt har både FoU och Marknad haft ett nära samarbete med ZECEN där vi utvärderat deras utveckling men också bidragit med kunskap om hur man introducerar produkten på marknaden och hur den på bästa sätt används kliniskt, säger Marie Torstensson.

Efter samarbetet med Zecen siktar AroCell på att utöka med fler partners.

– Vi tittar nu på vilka företag som kan vara intressanta för framtida projekt, både på den asiatiska marknaden och i andra delar av världen, säger Marie Torstensson.

### Support till distributörer och användare

Säljorganisationen har en viktig uppgift att stötta distributörerna så att de i sin tur kan nå framgång på sina marknader. Det handlar om att ge support med allt från bakomliggande forskning, informationen om produkterna samt hur de ska användas kliniskt.

– Vi har ett nära samarbete mellan marknad, forskning och utveckling och våra kliniska rådgivare för att ta fram underlag till utbildningsmaterial och produkt- och användarinformation och skapar utbildningar som är anpassade till våra distributörer och kunder på de lokala marknaderna. Att materialet fungerar och blir använt är avgörande för vår framgång, säger Marie Torstensson.

### Bevakar att nya krav följs och att varumärken vårdas

Den nya EU-förordningen IVDR (In Vitro Diagnostic Regulation) som trädde i kraft 2017 och som börjar tillämpas fullt ut maj 2026, ersätter certifieringsprocessen för CE-märkning.

AroCells produkter är sedan tidigare CE-märkta och kvalitetssystemen är ISO-certifierade så de flesta bitar är redan på plats, men vissa delar behöver uppdateras för att möta de nya kraven.

– Det är ett arbete som påbörjats tidigare och vi ser inga problem med att vara klara till 2026.

Utöver att vi internt ser över våra produkter och säkerställer att de uppfyller de nya, tuffare kraven, har vi också ett stort ansvar att följa upp att förordningen efterlevs på alla marknader. Ytterligare en viktig uppgift för oss är att bevaka företagets varumärken vårdas och används korrekt på de olika eftermarknaderna, säger Marie Torstensson.

AroCell har full äganderätt till samtliga patent och övriga immateriella tillgångar som rör företagets produkter inom området onkologi. Genom avtal med patenträttsinnehavaren till teknologin för TUBEX® har bolaget exklusiv rätt till global användning av teknologin. Bolaget äger det registrerade varumärket TUBEX® samt varumärkena **MonoTotal®**, **TPS®** och **UBC®**.

### Digital kommunikation under pandemin

På grund av Covid 19-pandemin har det inte varit möjligt att genomföra alla aktiviteter och möten som planerades inför 2021.

– Den kontinuerliga kontakten och de fysiska mötena med kunder och distributörer är viktiga, under pandemin arbetade vi aktivt med att utveckla och implementera nya digitala verktyg, berättar Marie Torstensson, på så sätt kunde vi kommunicera med våra kunder och distributörer.

Några av de evenemang som AroCell skulle medverka vid, bland annat en internationell urologikonferens anordnad av EAU Europa, sköts på framtiden medan andra kunde genomföras digitalt.

– Nu när restriktionerna lättar och många länder öppnar upp, ser vi fram emot att möta nuvarande och potentiella kunder och distributörer igen på mässor och event. Under hösten 2021 medverkade vi på mässan Medica och vi har flera kongresser och mässor är inplanerade under 2022, säger Marie Torstensson.

### Förstärker försäljning och marknad

I och med samgåendet med IDL Biotech har produktportföljen breddats. I syfte att öka försäljningen utökas nu försäljnings- och marknadsteamet med en produktchef som framför allt ska ha ansvar för AroCell TK 210 ELISA. Den nya kollegan kommer att tillträda under andra kvartalet 2022.

– Hon har en gedigen biologisk kunskap om tumörmarkörer och har tidigare arbetat med IVD, vilket är en värdefull kombination inom försäljning. Kunna föra en avancerad dialog med nuvarande och potentiella kunder och sedan komma tillbaka till vår forsknings- och utvecklingsavdelning med deras frågor och synpunkter, säger Marie Torstensson.





# EN STARK AKTÖR MED BRED PRODUKTPORTFÖLJ OCH STOR TILLVÄXTPOTENTIAL

Lite förenklat kan man säga att AroCell var en operativ, mer forskningsorienterad organisation och IDL Biotech hade mer fokus på produktion och försäljning. I och med samgåendet bildades ett komplett bolag som har alla delar in house, från forskning och utveckling till produktion och försäljning.

– Våra verksamheter kompletterar varandra mycket bra och det är få områden där vi har överlappat varandra. I och med samgåendet har vi utökat vårt erbjudande samt utbud med fler produkter och nya utvecklingsprojekt. Idag har vi en bred produktportfölj med stor tillväxtpotential och styrka att driva utvecklingen vidare, säger Gustav Sten, operativ chef för produktionsavdelningen och QC med övergripande ansvar för en produktion med god och jämn kvalitet.

## ***Komplett och flexibel***

I branschen är AroCell ett ganska ovanligt företag. Trots sin storlek finns här all verksamhet samlad, från forskning och utveckling, kliniska studier, produktion och kvalitet till order och logistik, marknad, försäljning och administration. En komplett spelare på världsmarknaden med all verksamhet in house. Det ger möjligheter att snabbt anpassa sig till marknaden och skala upp vid behov.

För att framtidssäkra verksamheten och förbereda för ökade volymer, påbörjade bolaget en rekryteringsprocess av en produktionschef och en order- och en logistikansvarig under året. Dessa två tjänster kommer att bemannas under andra kvartalet 2022.

## ***Ligger alltid steget före***

Det nära och effektiva samarbetet mellan avdelningarna och möjligheten att sätta upp gemensamma scenarier, ger god framförhållning.

– Produktionsplanering handlar om att hela tiden ligga steget före. Vi tar höjd för exempelvis förväntningar i vårt leverantörsnätverk och för effekter som följer av våra marknadsinsatser. Det skapar möjlighet att snabbt sätta in åtgärder och anpassa oss till marknaden. Det kan handla om att öka produktionsvolymen eller automatisera vissa produktionssteg, säger Gustav Sten.

Ett exempel är produktionslinan för AroCell TK 210 ELISA, ett test som mäter koncentrationen av biomarkören TK1. Den nuvarande och primära produktionen av testet sker externt men under 2022

kommer produktionen även att etableras internt i våra egna lokaler.

– Tack vare att både utrustning och kompetens redan fanns på plats, kräver den här satsningen inga nya investeringar. Det är en säkerhet att ha produktionen in house och så finns det förstås kostnadsfördelar, säger Gustav Sten.

## ***Samarbete kan leda till fler möjligheter***

Under året inledde AroCell en dialog med Attana AB om ett samarbete.

– Attana är ett bolag med omfattande kunskap inom analysinstrument, diagnostik, kvalitet och produktutveckling och vi har tittat på hur ett gemensamt utbyte kan se ut. Nu har vi installerat deras analysinstrument hos oss vilket möjliggör en djupare förståelse för de nyckelkomponenter som vi jobbar med, berättar Gustav Sten.

Alla AroCells produkter bygger på antikroppsteknik. Attana är applikationsspecialister och med deras analysinstrument ges utökade möjligheter att testa och optimera råmaterialen i AroCells produkter.

– Det kan fortfarande finnas begränsningar i våra produkter, eller rättare sagt fler möjligheter som gör att vi kan utveckla dem ytterligare. Det är ett uttalat mål i vår verksamhet. Detta kan ge oss bättre kontroll över våra befintliga produkter och potentiellt öppna upp nya diagnostiska tillämpningar. Det skulle även kunna ge möjligheten att detektera våra markörer i ett tidigare stadium – något som i sig besparar patienten onödigt lidande och kan rädda fler liv, säger Gustav Sten.





**GUSTAV STEN**  
Chief Operating  
Officer



Bägare, glas 2000 ml

### **Förberedelser inför ny förordning med högre krav**

Under de två senaste åren har mycket tid och kraft ägnats åt förberedelserna inför att EU-förordningen IVDR (In Vitro Diagnostic Regulation) som trädde i kraft 2017 och gradvis börjar tillämpas från maj 2022 fram till 2026 då den träder i kraft fullt ut. Förordningen ersätter certifieringsprocessen för CE-märkning och innebär att alla måste se över existerande och framtida produkter för att säkerställa att samtliga krav uppfylls.

– Det innebär en kraftig reglering av vilka produkter som kommer få finnas på marknaden. Förordningen ställer ytterligare högre krav på bakomliggande studier och en genomgående hög kvalitet på produktionen och produkten. Vi har sedan tidigare väldokumenterade produkter och god kompetens kring gällande och framtida förordningar. Därmed anser vi oss vara väl förberedda för denna åtstramning, avslutar Gustav Sten.

# OMVÄRDSTRENDERNA OCH MARKNAD

Cancer är ett samlingsnamn för cirka 200 sjukdomar och är ett stort hälsoproblem världen över och är en av de vanligaste dödsorsakerna i världen idag. 2021 insjuknade över 19 miljoner människor globalt i cancer, en ökning med 5 miljoner sedan år 2012. Antalet diagnostiserade cancerfall väntas öka med cirka 70 procent de kommande två decennierna, allt detta till följd av den ökande population och allt högre medellivslängd i världen.

I Sverige insjuknar över 60 000 personer i cancer varje år. Minst var tredje person som lever i Sverige i dag kommer att få ett cancerbesked under sin livstid. Om drygt 10 år beräknas 100 000 nya fall diagnostiseras per år. Totalt sett minskar dödligheten i cancer något, men det är stor variation mellan de olika diagnoserna. De vanligaste formerna av cancer är lung-, prostata- och bröstcancer.

Antalet personer som drabbas av cancer ökar för varje år och de som behandlas för cancer blir allt fler. Med ökad kunskap och fler godkända behandlingsmetoder blir det samtidigt allt svårare att välja rätt behandling för varje enskild patient. Detta medför att försäljning av läkemedel inom det onkologiska området förväntas öka mer än försäljning inom de flesta andra terapeutiska områden och med detta följer ett allt större behov av bättre metoder för att utvärdera behandlingars effektivitet. Eftersom sjukdomsförloppet radikalt skiljer sig åt från en individ till en annan, är prognos och uppföljning en stor utmaning inom cancerbehandling. Korrekt information om förloppet gör

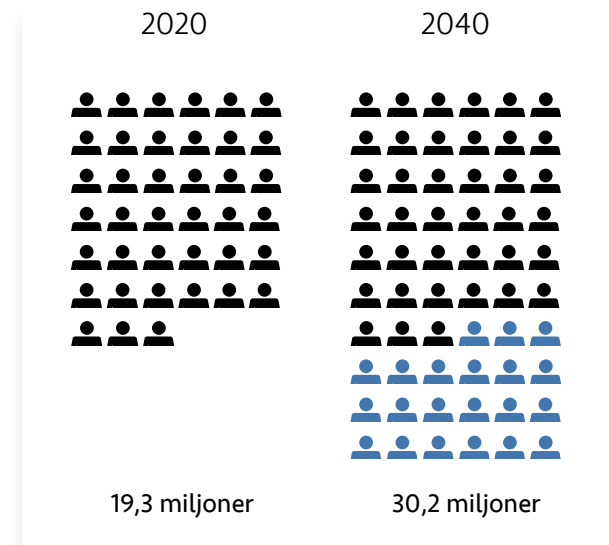
stor skillnad och gör att man kan rädda patienten från en lång period med oönskade biverkningar och icke-effektiva behandlingar. Behovet av sådan information utgör en betydande affärsmöjlighet för AroCell, då det finns ett tydligt behov av denna typ av produkter.

Även de företag som utvecklar, tillverkar och tillhandahåller cancerbehandling behöver enligt AroCells uppfattning bättre metoder för att bestämma behandlingens effekt redan på utvecklingsstadiet. Brist på relevanta biomarkörer bedöms vara en orsak till att vissa nya behandlingsformer inte når marknaden.

Marknadens storlek och tillväxt inom cancerdiagnostik uppgick 2019 till 10,9 miljarder USD och väntas öka till 26,9 miljarder USD 2027. Enligt Kalorama Information är det biomarkörer och ny teknik som kommer att ligga bakom den kraftiga ökningen inom in vitro-diagnostiken på cancer.

Mätningen av tumörmarkörer i serum eller urin är enkelt att utföra och relativt billigt jämfört med avbildningstekniker och de snabbt framväxande molekyllära testerna. Därför kommer biomarkörerna under överskådlig framtid att förbli en viktig parameter för uppföljning och övervakning av cancerpatienter. Ett starkt argument för en fortsatt utveckling av immunologiska tumörmarkörer är att de ger snabb tillgång till testresultaten.

## Utvecklingen av antalet nya cancerfall från 2020 till 2040



Källa: International Agency for Research on Cancer

## 19 miljoner

– insjuknade i cancer i världen 2021 och nästan 10 miljoner människor dog i cancer

## 600 000

– insjuknade i cancer i Sverige varje år.

## 26,9 miljarder

USD förväntas cancerdiagnostikmarknaden att öka till i 2027.



# HÅLLBARHETEN & INTRESSENTER

## Hållbarheten

Vi ser att ökade vårdbehov och kostnader för en växande och åldrande befolkning kommer att leda till att vården förändras. AroCell strävar efter att vara flexibla i bemötandet av de ständigt förändrade förväntningarna och att fortsätta att leverera vår vision. Vi vill bidra till ett hållbart samhälle och därmed hållbar hälsa, därför arbetar AroCell aktivt för att ha en hållbar affärsmodell sett till ekonomiska, sociala och miljömässiga perspektiv. Målet är att utvecklas som en hållbar koncern och samtidigt minska den eventuella negativa påverkan verksamheten har inom dessa områden. AroCell har ett nära samarbete med sina underleverantörer och arbetar kontinuerligt för att minimera eventuell negativ påverkan. Genom en kontinuerlig dialog med våra intressenter får vi viktig information för oss som används vid både affärs- och hållbarhetsutveckling.

AroCell arbetar även med koncernens interna arbetsmiljö, för bästa möjliga trivsel och engagemang och där efter prestationen. Genom en hälsosam fysisk och psykosocial arbetsmiljö, balanserat arbetsliv och privatliv, samt uppmuntra och bidra till kompetensutveckling, arbetar AroCell för ett långsiktigt välbefinnande och engagemang i verksamheten.

AroCells direkta miljöpåverkan, utöver tillverkningen, ligger inom områdena inköp av varor och tjänster, energianvändning och transporter. AroCells målsättning är att bidra till en hållbar utveckling och har därför ett kontinuerligt förbättringsarbete gentemot företagets olika intressenter. AroCell arbetar kontinuerligt med att minska

klimateffekten vid transporter. Man har bland annat arbetat för att utveckla AroCell TK 210 ELISA med längre hållbarhet i rumstempererade miljöer. På så sätt minskas både vikt och emballagestorlek vid transport, vilket innebär en minskad klimatpåverkan.

## Intressenter

AroCell har identifierat många intressenter och vi anser att det är viktigt att ha en pågående och konstruktiv dialog med alla våra intressenter. För att nå våra intressenter kommunicerar vi genom en rad olika kanaler. Vårdgivare, kliniker, akademiska institutioner samt läkemedelsbolag är våra främsta kunder där den konstruktiva dialogen är viktig för att kunna lösa deras behov, samt för att förbättra kvalitet och fortsätta utvecklingen av vår produkt.

AroCells medarbetare är en värdefull tillgång som driver företaget framåt. Det är viktigt för oss att skapa förutsättningar och dialoger för en vidareutveckling samt engagemang, delaktighet och stolthet i det dagliga arbetet. Vi jobbar kontinuerligt med att utveckla och effektivisera organisationen.

För att kunna nå ut globalt har vi våra distributörer och att upprätthålla en aktiv och kreativ dialog är essentiell. Distributören är vår representant på deras lokala marknad och vi stödjer dem genom en kontinuerlig uppföljning och utbildning samt skräddarsytt marknads- och försäljningsmaterial.







### Ägare

På AroCell informerar vi våra ägare genom flera kanaler. Information offentliggörs genom pressmeddelanden, kvartalsrapporter, årsredovisningar och presentationsmaterial. Det är viktigt för oss att ha en aktiv kommunikation med ägarna.



### Medarbetare

AroCell har en mycket erfaren och kompetent personalstyrka. Inom AroCell råder en öppen och kreativ dialog.



### Distributörer

Nära och frekvent kommunikation kring vår produkt, säljmål och klinisk nytta av TK1 som biomarkör.



### Leverantörer

Våra leverantörer förser oss med olika varor och tjänster. Vi har en kontinuerlig dialog med våra leverantörer angående kvalitet, hållbarhet och effektivitet.

# arOCell

### Läkemedelsbolag

Vi har en dialog med våra kunder för att AroCell ska vidareutvecklas, förbättras samt kunna lösa kundernas behov.



### Patienter

För AroCell är det viktigt att nyttan av vår produkt ger en bättre vård för slutanvändaren.



### Kliniker

Vi har en nära kontakt med kliniker runt om i världen, vilka kan vara våra kunder såväl, som samarbetspartners. Vi värdesätter en öppen och rak dialog samt den feedback som förmedlas direkt från patienter.



### Akademien

AroCell samarbetar med många institutioner och avdelningar inom universitet och institutioner för att visa på kliniska nyttan av AroCell TK 210 ELISA



## IMMATERIELLA TILLGÅNGAR - EN BRED PATENT- OCH VARUMÄRKESPORFÖLJ SKYDDAR ALLA VÅRA FRAMSTEG

AroCell har full äganderätt till samtliga patent och övriga immateriella tillgångar som rör dess produkter inom området onkologi. AroCell har en stark portfölj med 12 beviljade patent och 7 pågående ansökningar, samt ett antal varumärken. För att säkerställa koncernens möjligheter att licensiera ut produkter med tillhörande teknologi och know-how, arbetar AroCell aktivt med att bevaka att beviljade patent samt att varumärken inte utnyttjas utan AroCells medgivande.

För att göra vår biomarkörer tillgänglig i stor skala behöver AroCell etablera samarbeten med in vitro-diagnostik bolag. Genom att ut-licensiera de antikroppar och teknologier som AroCell har till ett IVD-bolag får AroCell tillgång till en större marknad. De stora IVD-bolagen har ett stort antal automatiserade analysinstrument på sjukhuslaboratorier och därmed en bred kundbas. Detta medför att analys av biomarkörerna blir kostnadseffektivare och logistiskt enklare, vilket kommer att stimulera användningen kliniskt.

Genom avtal med patenträttsinnehavaren till teknologin för TUBEX® har AroCell exklusiv rätt till global användning av teknologin. Koncernen äger det registrerade varumärket TUBEX® samt varumärkena **MonoTotal®**, **TPS®** och **UBC®**. AroCell bedömer att det immaterialrättsliga skyddet är tillräckligt för dess verksamhet.

## FORSKNING OCH UTVECKLING - FORSKNING SKAPAR FÖRUTSÄTTNINGAR FÖR UTVECKLING

AroCells forsknings- och utvecklingsavdelning arbetar för att ständigt förbättra och utveckla produkterna för att kunna säkerställa en hög kvalitet på bolagets alla produkter. AroCell arbetar hela tiden på att förbättra testernas prestanda för att kunna hjälpa läkarna med sina behandlingsbeslut. Förutom internt arbete med produktunderhåll bedrivs samarbete med externa parter, bland annat för framtagning av automatiserade versioner av företagets produkter. Inom avdelningen genomförs verifierings- och valideringsstudier av produkterna både internt och externt inför regulatoriskt godkännande och produktlansering.

AroCell är för närvarande involverad i elva pågående kliniska studier där de två senaste startades under 2020. Under covid-19 pandemin har fördröjningar uppstått då det till följd av andra prioriteringar på många sjukhus inte varit möjligt att arbeta med eller starta upp nya studier. Studierna ligger till grund för AroCells regulatoriska strategi samt att påvisa den kliniska nyttan. Resultat från tidigare genomförda studier som påvisar nyttan av att mäta biomarkörerna TK1 och cytokeratiner har rapporterats löpande i samband med att studierna avslutats.

Under året har AroCell informerat om flera nya studieresultat. En studie som visade att patienter med Hodgkins lymfom hade signifikant högre TK1 koncentration, och där TK1 ökar med allvarligare sjukdomskategori samt en doktorsavhandling som fördjupar kunskapen kring tidig upptäckt, förlopp och förutsägelse av behandlingseffekter vid prostatacancer. Där det bland annat undersöktes i vilken utsträckning koncentrationen av enzymet tymidinkinas 1 i blodet kan användas för att förutsäga om patienten kommer att avlida i prostatacancer. Data publicerades senare i en artikel i början av 2022.

# STYRELSE



## CLAES POST (1950)

Styrelseordförande sedan 2017

**Utbildning och erfarenhet:** Idag är Claes styrelseledamot i fyra life science-företag; Resitu Medical AB, Developeration AB, Dicot AB och IDL Biotech AB. Han har även varit VD för flera nystartade företag inom läkemedelsbranschen, engagerad i universitetsbaserad tekniköverföring, anställd som Investment Manager på Almi Invest AB, publicerat mer än 140 artiklar i kvalitetsgranskade vetenskapliga tidskrifter samt varit mentor och handledare för läkarstudenter och doktorander.

Innehav: 136 345 aktier



## AGNETA FRANKSSON (1962)

Styrelseledamot sedan 2017

**Utbildning och erfarenhet:** Agneta Franksson mer än 25 års erfarenhet från forskning, kliniska prövningar, produkt/service-utveckling och internationell försäljning. Sedan 2006 har hon drivit sitt eget managementkonsultföretag med inriktning på strategi- och affärsplaner, utredningar, projektledning, digitalisering mm främst inom life science. Sedan 2019 är hon en av de 20 ackrediterade lärare i för Rätt Fokus vid StyrelseAkademien. Hon har som styrelseordförande erhållit årets "Supergasell" 2016 från Dagens Industri. Idag är hon styrelseledamot i Pharmetheus AB, AI Medical Technology AB och är styrelseordförande i Specialplast AB, Kiselkarbid i Stockholm AB och Ekebygruppen AB.

Innehav: 0 aktier



## EVA NORDSTRÖM (1970)

Styrelseledamot sedan 2020

**Utbildning och erfarenhet:** Eva har disputerat inom immunologi vid Stockholms universitet och har efter det varit verksam inom forskargrupper vid Karolinska Institutet och Smittskyddsinstitutet under ett antal år. Hon har en bred vetenskaplig erfarenhet från analysutveckling och immunanalyser. Idag är Eva anställd som Associate Principal Scientist på BioArctic AB.

Innehav: 17 785 aktier.



## KARIN ERIKSSON WIDBLOM (1956)

Styrelseledamot sedan 2019

**Utbildning och erfarenhet:** Karin Eriksson-Widblom har arbetat som Director Sales and Marketing på Fujirebio Diagnostics AB under flera år och har tidigare haft olika befattningar på bland annat EniChem och Nolato Medical. Karin har därför omfattande erfarenhet av marknadsföring och försäljning av tester som mäter biomarkörer inriktade på onkologi.

Innehav: 0 aktier,



## CHARLOTTA LJUNGVIST (1961)

Styrelseledamot sedan 2021

**Utbildning och erfarenhet:** Charlotta Ljungqvist är styrelseledamot och VD för Cytiva Testa Center AB. Hon är också styrelseledamot i BioArctic AB, Genovis Aktiebolag, Atlas Antibodies AB, SwedenBio Service AB och 4L Bioconsulting AB. Tidigare var hon chef för R&D BioProcess GE Life Sciences på GE Healthcare. Idag är Charlotta styrelseledamot i Genovis Aktiebolag, BioArctic AB, Atlas Antibodies AB och 4L Bioconsulting AB, ledamot och ordförande i SwedenBIO Service AB samt ledamot och verkställande direktör i Cytiva Testa Center AB.

Innehav: 0 aktier.



## MAX PIHLQVIST (1987)

Styrelseledamot sedan 2022

**Utbildning och erfarenhet:** Max Pihlqvist har en magisterexamen i företagsekonomi från Lunds universitet och en betydande erfarenhet från laboratorie- och diagnostikbranschen. Max Pihlqvist har tidigare erfarenhet från IDL Biotech som styrelseledamot under åren 2017-2019. Idag arbetar Max som vice VD för Svenska Labex AB koncernen med dotterbolag i Norge och Danmark och är styrelseordförande i Labbex förvaltnings AB, Norsk Labex AS, Labex APS och Labex Reagens AB.

Innehav: 73 458 aktier.



## PER-ANDERS ABRAHAMSSON (1949)

Styrelseledamot sedan 2022

**Utbildning och erfarenhet:** Per-Anders Abrahamsson är läkare och urolog med 45 års erfarenhet som specialist med cancer inom urinvägarna som profilområde och innehar en professur på Lunds universitet i urologisk onkologi. Han har varit klinikchef i Malmö och Lund i 20 år och Generalsekreterare för den världsledande vetenskapliga organisationen European Association of Urology 2007-2015. Idag är Per-Anders Abrahamsson styrelseledamot i AB Cernelle, Peritus Clinic.

Innehav: 31 374 aktier.



# LEDNINGEN



**ANDERS HULTMAN**  
Chief Executive Officer (CEO)

Anders Hultman startade sin anställning på AroCell 2018. Han har mer än 15 års erfarenhet från ledande och exekutiva positioner inom finans, försäljning och marknadsföring. Vidare har han omfattande internationell erfarenhet från ett antal ledande befattningar såsom CFO, Sales Director, Product Marketing Director och CEO inom läkemedel, IT-, telecom och e-handelsbolag.

Innehav: 165 000 aktier



**LARS JAKOBSSON**  
Chief Financial Officer (CFO)

Lars har mångårig erfarenhet som CFO och innehaft olika finansiella befattningar. Lars började sin karriär inom Ericsson Mobile Phone-divisionen och har arbetat de senaste åren som CFO i olika bioteknik- och telekomföretag.

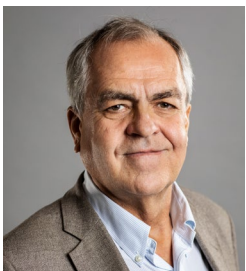
Innehav: 29 484 aktier.



**GUNNAR WAHLBERG**  
Chief Sales Officer Rapid  
(CSO Rapid)

Gunnar Wahlberg har över 20 års erfarenhet från internationell marknadsföring och försäljning inom olika branscher, främst medicinteknik. Gunnar har skapat och implementerat global varumärkesstrategi och etablerat affärer och utvecklat försäljningen under internationell expansion.

Innehav: 44 100 aktier.



**GUNNAR STEINECK**  
Chief Medical Officer (CMO)

Gunnar Steineck har mer än 30 års erfarenhet av forskning inom medicin. 2002 utsågs han till professor vid Karolinska Institutet och 2004 accepterade han en professorstjänst i klinisk cancerepidemiologi vid Göteborgs universitet med forskningsprogram inriktat på botemedel mot cancer med återställd hälsa. Gunnar Steineck har publicerat mer än 300 artiklar i kvalitetsgranskade vetenskapliga tidskrifter.

Innehav: 0 aktier.



**GUSTAV STEN**  
Chief Operating Officer (COO)

Gustav Sten har lång erfarenhet av utveckling, produktion och kvalitetskontroll av diagnostiska produkter. Gustav började 2018. Han var tidigare anställd på Thermo Fisher Scientific och Fiom AB.

Innehav: 22 680 aktier.



**ANNE-CHRISTINE NILSSON**  
Chief Scientific Officer (CSO)

Anki Nilsson påbörjade sin anställning 2019. Anki har en magisterexamen i biologi och en doktorsexamen i klinisk kemi och har mångårig erfarenhet av forskning och utveckling inklusive kliniska studier.

Innehav: 0 aktier.



**SOFIA FORSBERG**  
Chief Quality Officer (CQO)

Med en civilingenjörsexamen i bioteknik och genetik har Sofia jobbat inom både farma och diagnostik. Sofia har erfarenhet av produktutveckling, kvalitetskontroll och kvalitetssäkring från både tidigare arbetsplatser och IDL Biotech.

Innehav: 0 aktier.



**PETER LÖWENDAHL**  
Regulatory Affairs Director

Peter Löwendahl har 30 års erfarenhet av arbete inom regulatoriska frågor. Han har tidigare varit koncernansvarig för kvalitet och regulatoriska frågor på Elekta AB samt globalt ansvarig för regulatoriska frågor inom GE Healthcare's avdelning för life science. Peter Löwendahl arbetar sedan 2016 som senior konsult och rådgivare för Hoff & Lowendahl AB.

Innehav: 14 598 aktier.



**MARIE TORSTENSSON**  
Chief Sales Officer Laboratory  
(CSO Lab)

Marie har över 20 års erfarenhet inom In Vitro Diagnostics (IVD), med omfattande erfarenhet inom produkt och marknadsföring inom det medicinska och diagnostiska området. Är anställd sedan 2012 och innan dess arbetade på veterinärmedicinska företaget Boehringer Ingelheim Svanova.

Innehav: 37 800 aktier.

# FINANSIELL REDOVISNING

# FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE 2021

## Information om verksamheten

AroCell är ett svenskt In Vitro-Diagnostik (IVD) bolag som utvecklar och marknadsför blod- och urinprovstester med huvudfokus på onkologi och bakteriologi. Koncernen har en bred produktportfölj som används inom sjukvården och är etablerad på olika marknader. Inom onkologi, mäter AroCells produkter biomarkörerna tymidinkinas 1 (TK1) och cytokeratiner (CK8, CK18 och CK19) i serum eller urin, och finns i olika format så som snabbtest samt ELISA1 och IRMA2. Biomarkörerna används för att stödja behandlingen av olika cancerformer så som bröst-, prostata- och urinblåsecancer. AroCells produkter ger värdefull information till onkologer och urologer för att bedöma terapisvar, optimera behandlingsstrategier och prognostisera risken för återkommande tumörsjukdom vid monitorering och uppföljning av patienten.

Mätningen av biomarkörer i kroppsvätskor så som blod och urin är enkelt att utföra och relativt billigt jämfört med många andra tester som används idag.

AroCells produktportfölj inkluderar även ett bakteriologiskt snabbtest, TUBEX® **TF**, för enkel och säker diagnos av tyfoidfeber. I många samhällen med hög förekomst av tyfoidfeber är noggrann diagnostik och grundläggande antibiotikabehandling begränsad. Då tyfoidfeber

behandlas med antibiotika och antibiotikaresistens är ett ökande problem, anser Bolaget att möjligheten att snabbt kunna ge en korrekt diagnos och behandling inte bara livsavgörande för patienten utan kan även minska vårdkostnaden och risken för antibiotikaresistens.

### **Förvärv av IDL Biotech AB**

AroCell förvärvade i juli 2021 IDL Biotech AB ("IDL"). Motivet till förvärvet var att bredda produktportföljen med beprövade produkter baserade på cytokeratiner, stärka forsknings- och utvecklingsorganisationen, samt få tillgång till IDLs försäljningsorganisationer och dess distributionsnätverk.

Det finns stora likheter mellan AroCells och IDLs verksamheter, vilket möjliggör betydande synergier enligt AroCells uppfattning. Koncernen har nu projekt och produkter som ger stora möjligheter till synergier, vilket kommer att kunna ge större möjligheter att utvecklas positivt jämfört med vad AroCell och IDL hade haft på egen hand. Detta betyder även att koncernens risker diversifieras genom samgåendet. Med en större organisation breddas bolagens kompetens samtidigt som möjligheter att attrahera och utveckla personal stärks, vilket ökar förmågan att konkurrera på den växande IVD-marknaden. Samtidigt möjliggjorde sammanslagningen av bolagen att kostnaderna för bland annat logistik,

lokaler och administration har reducerats i förhållande till intäkterna. Synergibesparingarna beräknas av AroCell initialt uppgå till 8–11 MSEK per år. På längre sikt ser AroCell möjligheter till effektiviseringar av tillverkningen med väsentligt sänkta tillverkningskostnader vilka beräknas resultera i fullt resultatmässigt genomslag under kommande tre till fem år. Därutöver finns besparingar att uppnå genom att endast ha en börsplats och där tillhörande kostnader.

AroCell och IDL är verksamma inom cancerdiagnostik med särskild fokus kring urologi och uro-onkologi, vilket enligt koncernen ger uppenbara fördelar inom produktutveckling, marknadsföring och försäljning. Affärslogiskt och strategiskt blir den nya koncernen en aktör med större möjlighet att marknadsföra sina produkter och att nå beslutsfattare och potentiella användare av produkterna.



## Väsentliga händelser under 2021

Anders Hultman, bolagets CFO utsågs 11 januari till ny vd för Arocell efter att tidigare vd Michael Brobjer sagt upp sig på egen begäran.

FDA informerade om ytterligare förseningar av AroCells 510(k) ansökan. Covid-19-pandemin ledde till omfördelningarna av FDAs personal, vilket ledde till ytterligare förseningar för granskning av FDA ansökningar. Förseningen förlängdes med ytterligare 90 dagar.

Professor Gunnar Steineck utsågs till Chief Medical Officer (CMO) på AroCell. Gunnar hade fram till dess varit interim CMO och fick rollen permanent. Gunnar har lång erfarenhet både som onkolog och klinisk forskare.

FDA informerade om att de kommer att återuppta granskningen av AroCell 510(k) ansökan senast den 15 april 2021.

Staffan Eriksson gick in i AroCells advisory board och lämnade därmed sin position som CSO.

Valberedningen föreslog att AroCells styrelse utökas med en ledamot vid årsstämman 2021 genom nyval av Lotta Ljungqvist.

AroCell lämnade ett offentligt uppköpserbjudande till aktieägarna i IDL Biotech AB att överlåta samtliga aktier i IDL (63 060 677) till AroCell i utbyte mot 0,63 AroCell-aktier för varje aktie i IDL Biotech AB. Aktierna i IDL är noterade på Spotlight Next ("Spotlight"). Emissionen av vederlagsaktierna kan komma att omfatta upp till 39 728 226 aktier i AroCell, motsvarande 34,4 % av aktierna och rösterna i AroCell efter emissionen av vederlagsaktierna.

En doktorsavhandling fördjupar kunskapen kring tidig upptäckt, förlopp och förutsägelse av behandlingseffekter vid prostatacancer. Ett av delarbetena i avhandlingen undersöker i vilken utsträckning koncentrationen av enzymet TK1 i blodet kan användas för att förutsäga om patienten kommer att avlida i prostatacancer.

AroCell meddelade om utökningen av indikationen

för användning för den CE-märkta AroCell TK 210 ELISA för klinisk användning vid behandling av prostatacancer. AroCell TK 210 ELISA kan nu användas för att mäta TK1 som prognostisk/prediktiv markör vid lokal eller spridd prostatacancer.

US Food and Drug Administration (FDA) informerade om att de har återupptagit granskningen av AroCells 510(k) ansökan efter påverkan av omfördelning av resurser på grund av COVID-19-pandemin.

AroCell offentliggjorde prospektet angående offentliggörande av uppköpserbjudande till aktieägarna i IDL Biotech AB.

AroCell tillkännagav att professor Ferruccio Bonino gick med i AroCells advisory board. Ferruccio Bonino, MD, är professor i gastroenterologi vid University of Pisa, Institutionen för klinisk och experimentell medicin, och Senior Research Associate vid IBB- CNR i Italien.

AroCell förklarade erbjudandet till aktieägare i IDL Biotech AB ovillkorat och fullföljde erbjudandet samt förlängde acceptfristen till och med den 9 augusti 2021.

AroCell meddelade att efter en diskussion med FDA har slutsatsen dragits att den predicate device som valdes för AroCells 510(k) ansökan inte är möjlig givet den avsedda användningen. På grund av detta har AroCell beslutat att dra tillbaka 510(k) ansökan i dess nuvarande form.

AroCell offentliggjorde det slutliga utfallet för erbjudandet till aktieägare i IDL Biotech AB. Erbjudandet accepterades av 98% av aktierna och rösterna i IDL.

AroCells dotterbolag IDL Biotech AB av noterades från Spotlight Stock Market.

AroCells dotterbolag IDL Biotech AB informerade om tvångsinlösen av IDLs kvarvarande aktier.

AroCell meddelade att en patentansökan lämnats in i USA avseende mätning av TK1, för prediktion av canceråterfall baserat på nivåerna av TK1 i serum. Patentansökan bygger på en studie på patienter med diffust storcellig B-cellslymfom (DLBCL).

AroCell meddelade att en ny publikation med titeln "Serum concentration of Thymidine kinase 1 measured using a novel antibody-based assay in patients with Hodgkins Lymphoma", har publicerats. Studien visade att patienter med Hodgkins lymfom hade signifikant högre TK1 koncentration, och där TK1 ökar med allvarligare sjukdomskategori.

AroCell informerade om koncernens uppdaterade operationella strategi efter förvärvet av IDL Biotech AB. Koncernen har etablerat ett gemensamt kontor i Bromma så att verksamhetens styrkor och kompetensområden utnyttjas optimalt, med målet att kraftfullt utveckla och effektivisera den nysammansatta koncernen.

En ny studie publicerades som undersökte om koncentrationen av TK1 i blod tidigt visar om cellgifter fungerar eller inte. Mätningarna gjordes med AroCells TK 210 ELISA. Artikeln är författad av Bernhard Tribukait och publicerades i tidskriften Cancers, 2021.

AroCell fortsatte att expandera på marknaden med nya distributörer. Koncernen signerade ett distributörsavtal med Rock Medical Ltd som täcker Storbritannien och Nordirland för försäljning av **UBC® Rapid**.

AroCells styrelse föreslog en fullt garanterad företrädesemission som sedan godkändes på extra bolagsstämman januari 2022.

I slutet av året signerade AroCell ett Supply and License agreement med ZECEN Biotech för distribution av produkten **TPS® CLIA** på alla deras automatiserade plattformar på den kinesiska marknaden. Registreringsprocess är påbörjad hos The National Medical Products Administration (NMPA) i Kina och produkten planeras att finnas tillgänglig på den kinesiska marknaden i slutet av 2022.

## Väsentliga händelser efter perioden

Ett prospekt offentliggjordes med anledningen av den föreslagna och godkända företrädesemissionen.

AroCell har inledde en diskussion om ett samarbete med Attana AB. Samarbetet syftar till att AroCell skall få tillgång till Attanas omfattande kunskap inom kvalitet och produktutveckling samtidigt som AroCells biomarkörer på sikt skulle kunna nyttjas på Attanas instrument.

Under en extra bolagstämma utökades AroCells styrelse med två nya ledamöter, Per-Anders Abrahamsson och Max Pihlqvist.

Utfallet av företrädesemissionen blev att 100% tecknades, varav 63% med eller utan stöd av teckningsrätter. De övriga 37% tecknades av emissionsgaranterna. Koncernen tillfördes ca 86 MSEK före avdrag för emissionskostnader.

Skiljenämnden meddelade 8:e mars domslut i tvångsinlösenprocessen mellan Arocell och IDL:s aktieägare som ej bytte sina aktier till Arocell aktier i samband med uppköpserbjudandet. Priset på IDL aktie sattes till 3,23 SEK per aktie.

Bolagets säte har flyttats från Uppsala till Stockholm.

En ny artikel publicerades i Anticancer Research. Där TK1 koncentrationen mättes hos patienter med mjukdelssarkom för att undersöka om TK1 kunde användas som en biomarkör.

En riktad nyemission av aktier genomfördes till garantier i samband med den genomförda företrädesemissionen. Där ett antal garantier har valt att erhålla garantiersättningen i form av nyemitterade aktier, vilken omfattade totalt 1 134 800 aktier.

En ny screeningsstudie med 30 års uppföljning med TK1 publicerades i den vetenskapliga tidskriften The Prostate. Där man kunde se att höga koncentrationsnivåer av TK1 förutspår tidig död i prostatacancer.

Valberedningen föreslog två nya ledamöter inför årsstämman 2022 genom nyval av Johan Häggblad och Agneta Tufvesson Alm.

AroCell signerade ett nytt distributörsavtal med Medionics Healthcare Limited som täcker Kenya och omfattar försäljning av TUBEX® TF.

## Ekonomisk översikt och övriga upplysningar

Ekonomisk översikt och övriga upplysningar för perioden 1 januari – 31 december 2021.

### Försäljning och rörelseresultat 1 januari – 31 december 2021 jämfört med samma period 2020

#### Intäkter

Nettoomsättningen var under perioden 11 996 (84) KSEK.

Omsättning avseende IDL Biotechs verksamhet inkluderar perioden juli till december.

#### Kostnad sålda varor

Kostnad sålda varor uppgick till 17 041 (21) KSEK. I beloppet ingår goodwill avskrivningar på 9 895 KSEK.

#### Forsknings- och utvecklingskostnader

Forsknings- och utvecklingskostnader för perioden uppgick till 19 828 (12 596) KSEK. I beloppet ingår avskrivningar av tidigare aktiverade utvecklingskostnader om 4 271 (4 271) KSEK samt goodwill avskrivningar om 4 947 (0) KSEK.

#### Marknads- och försäljningskostnader

Marknads- och försäljningskostnaderna för perioden uppgick 15 394 (6 213) KSEK. I beloppet ingår goodwill avskrivningar om 4 947 (0) KSEK.

#### Administrationskostnader

Under perioden uppgick administrationskostnaderna till 10 605 (5 254) KSEK.

#### Personal

Vid årets utgång uppgick antalet anställda i koncernen till

20 (5). Medelantalet anställda i koncernen under 2021 uppgick till 12 (4). IDL anställda räknade som anställda halva året.

#### Resultat

Periodens resultat uppgick till – 50 573- (-24 052) KSEK, vilket motsvarar ett resultat per aktie före och efter utspädning på -0,54 (-0,33) SEK. I beloppet ingår goodwill avskrivningar om 19 789 KSEK.

#### Skatt

Ingen skattekostnad redovisades för perioden (0). Moderbolagets redovisade ackumulerade underskottsavdrag enligt senast fastställd taxering år 2021 (som avser år 2020) uppgick till 146 696 KSEK. Bolagets underskottsavdrag har ej värderats och redovisas ej som uppskjuten skattefordran. Dessa underskottsavdrag värderas först när bolaget etablerat en resultatnivå som företagsledningen bedömer sannolikt kommer att leda till skattemässiga överskott.

#### Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -28 206 (-18 902) KSEK för perioden. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till 4 544 (-53) KSEK för perioden. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 0 (47 338) KSEK. Periodens kassaflöde uppgick till -23 662 (28 383) KSEK. Per den 31 december 2021 uppgick likvida medel till 18 402 (42 064) KSEK och eget kapital till 217 453 (56 259) KSEK.

Förvärvet av IDL Biotech AB finansierades i sin helhet med en apportemission om 38 107 006 aktier uppgående till 205 397 KSEK innebärande att AroCell blev ägare till 95,97% av aktierna. Det förlängda budet fram till den 11:e augusti innebar en apportemission om 793 719 aktier uppgående till 1 889 KSEK och AroCell är därefter ägare till 97,92% av aktier och röster i IDL Biotech AB. Vad gäller de utestående aktierna har skiljenämndens beslut den 8:e mars fastställt priset till 3,23 SEK per aktie.

### Aktierna och Ägarförhållanden

Aktiekapitalet i AroCell AB per 31-12-2021 uppgår till 11 461 313,30 SEK (7 571 240,80) SEK. Det totala antalet aktier i bolaget per den 31 december 2021 uppgår till 114 613 133 (75 712 408), där samtliga aktier har lika rätt till bolagets vinst.

Varje aktie berättigar till en röst på årsstämman. Vid årsstämman får varje röstberättigad rösta för det fulla antalet ägda eller företrädda aktier utan begränsning i röstetalet. De största aktieägarna i AroCell var vid 2021 års utgång.

### Säte

AroCell AB är registrerat i Sverige med säte i Stockholm. Adress: Karlsbodavägen 39, 168 67 Bromma.

### Styrelse

Vid årsstämma 2021 omvalde Claes Post, Agneta Franksson, Eva Nordström och Karin Eriksson-Widblom samt nyvaldes Charlotta Ljungqvist som styrelseledamöter. Stämman omvalde Claes Post till ordförande. Vid extra bolagsstämma 19 januari invaldes Per Anders Abrahamsson och Max Pihlqvist.

### Styrelsearbetet

Bolagets styrelse består av fem ordinarie ledamöter utan suppleanter. Styrelsearbetet följer en skriftlig arbetsordning. Styrelsens arbetsordning och instruktion för arbetsfördelning mellan styrelse och vd fastställs varje år. Vd:s ansvar och befogenheter har fastställts i en separat instruktion så även bolagets rapportinstruktion till styrelsen.

### Valberedning

Årsstämman beslutar hur valberedningen ska utses. Årsstämman 2021 bestämde att valberedningen ska bestå av tre ledamöter som representerar de tre största aktieägarna. Inför årsstämman 2022 har Jon Eiken, Mikael Lönn och Clas Runnberg utsetts. Jon Eiken har utsetts till ordförande. Jon Eiken och Mikael Lönn representerar sig själva medan Clas Runnberg representerar Labbex Förvaltnings AB.

### Riskhantering

Bolagets styrelse och ledning arbetar löpande med att identifiera och bedöma risker för företagets verksamhet och vidta åtgärder för att minska effekten av dessa. För varje risk av väsentlig karaktär utformas en riskhanteringsstrategi. I detta arbete involveras extern expertis som stöd inom områden så som regulatoriska strategier samt utformandet och genomförandet av kliniska studier.

### Aktiägare

Datum: 2021-12-31

| Namn                            | Innehav           | Röster        |
|---------------------------------|-------------------|---------------|
| Labbex Förvaltnings AB          | 13 321 716        | 11,6%         |
| Greg Dingizian                  | 7 800 000         | 6,81%         |
| Avanza Pension                  | 5 464 849         | 4,77%         |
| Jon Eiken                       | 2 649 492         | 2,31%         |
| Olle Stenfors                   | 2 200 000         | 1,92%         |
| Leif Pihlqvist Dödsbo           | 2 060 696         | 1,80%         |
| Mikael Lönn                     | 2 000 000         | 1,75%         |
| Nordnet Pensionsförsäkring      | 1 994 378         | 1,74%         |
| Bernhard Tribukait              | 1 594 296         | 1,39%         |
| Gunvald Berger                  | 1 587 465         | 1,39%         |
| <b>Totalt 10 största ägarna</b> | <b>40 672 892</b> | <b>35,49%</b> |



## Förväntad framtida utveckling samt väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

### Framtida utveckling

AroCell ser en stor marknad för koncernens biomarkörer då den totala marknaden för cancerdiagnostik är stor och växande. Marknadens storlek och tillväxt inom cancerdiagnostik uppgick 2019 till 10,9 miljarder USD och väntas öka till 26,9 miljarder USD 2027. Enligt Kalorama Information är det förväntningarna på biomarkörer och ny teknik som kommer att ligga bakom den kraftiga ökningen inom in vitro-diagnostiken på cancer.

Det är normalt att varje cancerpatient övervakas två till fyra gånger per år, beroende på tumörtyp, under en fem- till tioårsperiod. Det behövs för patienten skonsamma och för sjukvården kostnadseffektiva metoder. Med AroCells tester kan övervakning och uppföljning i många fall bli effektivare jämfört med traditionella metoder. Ett blodprov eller urinprov är enkelt att ta, det sparar tid, är mer skonsamt för patienten och ger lägre kostnader för sjukvården.

### Försäljning

Det finns alltid en risk att den produkt som koncernen utvecklat inte får det positiva mottagande på marknaden som förväntats och tiden till acceptans för produkten blir längre. Kvantiteten sålda produkter kan då, framför allt under den första tiden, bli lägre och tiden det tar att etablera sig på marknaden kan vara längre än vad koncernen har uppskattat i sina försäljningskalkyler.

### Samarbetsavtal

Koncernen har flera licens- och samarbetsavtal. I den mån dessa samarbeten inte fungerar eller att något av avtalen av annat skäl upphör, finns en risk för negativa

konsekvenser för såväl bolagets verksamhet som dess resultat och finansiella ställning.

### Konkurrens

Branschen för utveckling av diagnostikmetoder är hårt konkurrensutsatt. AroCell är beroende av att dess produkt är kvalitets- och prismässigt konkurrenskraftig och av förmågan att få potentiella kunder att ersätta kända produkter eller metoder med AroCells. Det finns en risk att ökad konkurrens från befintliga och/eller framtida konkurrenter leder till negativa försäljnings- och resultat effekter för koncernen i framtiden.

### Myndighetstillstånd och registrering

För att kunna marknadsföra och sälja medicinsk utrustning måste tillstånd erhållas och registrering ske hos berörd myndighet på respektive marknad. Till exempel påverkas AroCells verksamhet av den inom EU antagna förordningen om medicintekniska produkter för in vitro-diagnostik (förordning 2017/746 IVDR). Nu gällande regler och tolkningar kan komma att ändras, vilket negativt kan komma att påverka koncernens förutsättningar för att uppfylla myndighetskrav. Det finns risk att AroCell, direkt eller via samarbetspartners, inte erhåller nödvändiga tillstånd och registreringar hos myndigheter. I så fall finns risk att AroCells intjäningsförmåga och finansiella ställning påverkas negativt.

### Immaterialrättsliga frågor

Värdet i koncernen är till stor del beroende av förmågan att erhålla och försvara patent och varumärken samt av förmågan att skydda specifik kunskap. Risken finns att patent inte beviljas på patentsökta uppfinningar, att beviljade patent inte ger tillräckligt patentskydd eller att beviljade patent och varumärken kringgås eller upphävs. Det finns vidare en risk att koncernen utan vetskap om det

gör intrång i andras immateriella rättigheter och drabbas av krav på ersättning för det. Koncernen kan då även förbjudas vid vite att fortsätta använda sådana rättigheter.

### Nyckelpersoner

Koncernen är ett litet och kunskapsintensiv grupp och är beroende av ett antal nyckelpersoner för att nå planerad framgång. Om en eller flera nyckelpersoner väljer att lämna koncernen kan detta komma att medföra negativa konsekvenser för verksamheten och resultatet.

### Valutarisker

All försäljning som koncernen har görs i EUR, USD och GBP. Inköp görs främst i SEK men även i EUR, HKD, GBP och USD. Detta innebär att valutaförändringar i SEK bidrar till risk. Koncernen nettar sina betalningsflöden i EUR och USD genom att ha valutakonton.

### Finansieringsbehov och kapital

Under fjärde kvartalet 2021 fattade styrelsen ett beslut om en företrädesemission. Emissionen är slutförd under det först kvartalet och inbringade cirka 86 MSEK före emissionskostnader.

### Ukrainakrisen

Koncernen har, via dotterbolaget IDL Biotech, distributör i Ukraina för sina biomarkörer. IDL Biotechs licenspartner har under 2021 även haft en distributör i Ryssland och sålt IDL utlicensierade produkter dit. Affärer har efter den 24 februari ej gjorts. Total volym för dessa marknader och IDL Biotech var under 2021 mindre 1% av omsättningen.

# FLERÅRSÖVERSIKT KONCERNEN

(För 2021 ingår IDL Biotech och perioden juli - december)

|                                  | 2021    | 2020    | 2019    | 2018    | 2017    |
|----------------------------------|---------|---------|---------|---------|---------|
| (KSEK)                           |         |         |         |         |         |
| Nettoomsättning                  | 11 996  | 84      | 443     | 782     | 502     |
| Årets rörelseresultat            | -50 573 | -24 052 | -20 736 | -20 757 | -17 266 |
| Årets kassaflöde för perioden    | -23 662 | 28 383  | -16 103 | 12 485  | -15 603 |
| Likvida medel vid periodens slut | 18 402  | 42 014  | 13 631  | 29 734  | 17 249  |
| Avkastning på eget kap. %        | neg     | neg     | neg     | neg     | neg     |
| Soliditet (%)                    | 96      | 93      | 88      | 95      | 94      |

# KONCERNENS RESULTATRÄKNING

|   | NOT              | 2021           | 2020           |
|---|------------------|----------------|----------------|
| (TSEK)  |                  |                |                |
| Nettoomsättning   | 2                | 11 996         | 84             |
| Kostnad sålda varor                                       |                  | -17 041        | -21            |
| - Bruttoresultat  |                  | -5 045         | 63             |
| Försäljningskostnader                                     |                  | -15 394        | -6 213         |
| Administrationskostnader                                  |                  | -10 605        | -5 254         |
| Forsknings- och utvecklingskostnader                      |                  | -19 828        | -12 596        |
| Övriga rörelseintäkter                                    | 3                | 359            | 74             |
| Övriga rörelsekostnader                                   | 4                | -60            | -126           |
| <b>Rörelseresultat</b>                                    | <b>5,6,7,8,9</b> | <b>-50 573</b> | <b>-24 052</b> |
| Finansiella intäkter                                      | 10               | 0              | 0              |
| Finansiella kostnader                                     | 11               | 0              | 0              |
| <b>Resultat efter finansiella poster</b>                  |                  | <b>-50 573</b> | <b>-24 052</b> |
| <b>Årets Resultat</b>                                     |                  | <b>-50 573</b> | <b>-24 052</b> |
| Hänförligt till moderbolagets aktieägare                  |                  | -50 025        | -24 052        |
| Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande       |                  | -548           | 0              |
| <b>Resultat per aktie (SEK) före och efter utspädning</b> | <b>12</b>        | <b>-0,54</b>   | <b>-0,33</b>   |



# KONCERNENS BALANSRÄKNING

|   | NOT | 2021           | 2020          |  | NOT | 2021           | 2020          |
|---|-----|----------------|---------------|--|-----|----------------|---------------|
| (TSEK)  |     |                |               |  |     |                |               |
| <b>TILLGÅNGAR</b>                               |     |                |               | <b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>                              |     |                |               |
| <b>Immateriella anläggningstillgångar</b>       |     |                |               | <b>Eget kapital</b>  |     |                |               |
| Goodwill  | 13  | 178 152        | 0             | Aktiekapital   |     | 11 461         | 7 571         |
| Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten     | 14  | 15 970         | 14 950        | Övrigt tillskjutet kapital                                   |     | 376 734        | 173 338       |
| Patent  | 15  | 510            | 714           | Balanserat resultat  |     | -124 101       | -100 598      |
|   |     | <b>194 632</b> | <b>15 664</b> | Årets resultat   |     | -50 573        | -24 052       |
| <b>Materiella anläggningstillgångar</b>         |     |                |               | <b>Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare</b> |     | <b>213 522</b> | <b>56 259</b> |
| Maskiner och andra tekniska anläggningar        | 16  | 833            | 216           | Innehav utan bestämmande inflytande                          |     | 3 932          | 0             |
| Inventarier, verktyg och installationer         | 17  | 324            | 322           | <b>Summa eget kapital</b>                                    |     | <b>217 453</b> | <b>56 259</b> |
|   |     | <b>1 158</b>   | <b>538</b>    | <b>Kortfristiga skulder</b>                                  |     |                |               |
| <b>Summa anläggningstillgångar</b>              |     | <b>195 790</b> | <b>16 202</b> | Leverantörsskulder   |     | <b>3 389</b>   | <b>774</b>    |
| <b>Varulager mm</b>                             |     |                |               | Övriga skulder   |     | 977            | 718           |
| Råvaror och förnödenheter                       |     | 4 228          | 1 419         | Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter 23              |     | 5 594          | 2 725         |
| Varor under tillverkning                        |     | 1 577          | 0             |  |     | <b>9 960</b>   | <b>4 217</b>  |
| Färdiga varor och handelsvaror                  |     | 1 105          | 0             | <b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>                        |     | <b>227 415</b> | <b>60 476</b> |
|   |     | <b>6 910</b>   | <b>1 419</b>  |  |     |                |               |
| <b>Kortfristiga fordringar</b>                  |     |                |               |  |     |                |               |
| Kundfordringar                                  |     | 2 719          | 25            |  |     |                |               |
| Aktuella skattefordringar                       |     | 708            | 277           |  |     |                |               |
| Övriga fordringar                               |     | 1 565          | 268           |  |     |                |               |
| Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter 20 |     | 1 319          | 221           |  |     |                |               |
|   |     | <b>6 312</b>   | <b>791</b>    |  |     |                |               |
| <b>Kassa och bank</b>                           |     | <b>18 402</b>  | <b>42 064</b> |  |     |                |               |
| <b>Summa omsättningstillgångar</b>              |     | <b>31 625</b>  | <b>44 274</b> |  |     |                |               |
| <b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>                         |     | <b>227 415</b> | <b>60 476</b> |  |     |                |               |

# KONCERNES FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

|                                | AKTIE-<br>KAPITAL | EJ REGISTRERAT<br>AKTIEKAPITAL | ÖVRIGT<br>TILLSKJUTET<br>KAPITAL | ANNAT KAPITAL<br>INKL. PERIODENS<br>RESULTAT | INNEHAV UTAN<br>BESTÄMMANDE<br>INFLYTANDE | TOTALT  |
|--------------------------------|-------------------|--------------------------------|----------------------------------|--|---|---------|
| (TSEK)                         |                   |                                |                                  |  |   |         |
| <b>Eget kapital 2020-01-01</b> | 3 942             | 3 628                          | 173 433                          | -100 598                                     | 0   | 80 405  |
| Registrerad nyemission         | 3 628             | -3 628                         |                                  |  |   | 0       |
| Emissionskostnader             |                   |                                | -94                              |  |   | -94     |
| Periodens resultat             |                   |                                |                                  | -24 052                                      |   | -24 052 |
| <b>Eget kapital 2020-12-31</b> | 7 571             | 0                              | 173 338                          | -124 650                                     | 0   | 56 259  |
| Apportemission                 | 3 890             |                                | 203 396                          |  |   | 207 286 |
| Periodens resultat             |                   |                                |                                  | -50 025                                      | -548                                      | -50 573 |
| Transaktion med minoritet      |                   |                                |                                  |  | 4 480                                     | 4 480   |
| <b>Eget kapital 2021-12-31</b> | 11 461            | 0                              | 376 734                          | -174 674                                     | 3 932                                     | 217 453 |

# KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

|   | NOT         | 2021           | 2020           |
|---|-------------|----------------|----------------|
| <b>Den löpande verksamheten</b>   |             |                |                |
| Rörelseresultat före finansiella poster   |             | -50 573        | -24 052        |
| Betald inkomstskatt   |             | 254            | 0              |
| Ej kassaflödespåverkande poster   | 24          | 24 534         | 4 593          |
| <b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b> |             | <b>-25 785</b> | <b>-19 459</b> |
| <b>Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet</b>                             |             |                |                |
| Förändring av varulager och pågående arbete                                       |             | 57             | 63             |
| Förändring av rörelsefordringar   |             | -1 174         | 250            |
| Förändring av rörelseskulder  |             | -1 304         | 244            |
| <b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>                                   |             | <b>-28 206</b> | <b>-18 902</b> |
| <b>Investeringsverksamheten</b>   |             |                |                |
| Investeringar i immateriella anläggningstillgångar                                | 13, 15      | -370           | 0              |
| Investeringar i materiella anläggningstillgångar                                  | 17          | 0              | -53            |
| Förvärv av dotterföretag  | 14,16,17,27 | 4 914          | 0              |
| <b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>                                   |             | <b>4 544</b>   | <b>-53</b>     |
| <b>Finansieringsverksamheten</b>  |             |                |                |
| Nyemission  |             | 0              | 54 427         |
| Emissionskostnader  |             | 0              | -7 089         |
| <b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>                                  |             | <b>0</b>       | <b>47 338</b>  |
| <b>Årets kassaflöde</b>   |             | <b>-23 662</b> | <b>28 383</b>  |
| <b>Likvida medel vid årets början</b>   |             | <b>42 064</b>  | <b>13 681</b>  |
| <b>Likvida medel vid årets slut</b>   |             | <b>18 402</b>  | <b>42 064</b>  |



# MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

|  | NOT       | 2021           | 2020           |
|--|-----------|----------------|----------------|
| (TSEK)                                   |           |                |                |
| Nettoomsättning                          | 2         | 135            | 84             |
| Kostnad sålda varor                      |           | -91            | -21            |
| - Bruttoresultat                         |           | 44             | 63             |
| Försäljningskostnader                    |           | -8 011         | -6 213         |
| Administrationskostnader                 |           | -3 955         | -5 254         |
| Forsknings- och utvecklingskostnader     | 5,6,7,8,9 | -12 592        | -12 596        |
| Övriga rörelseintäkter                   | 3         | 93             | 74             |
| Övriga rörelsekostnader                  | 4         | -60            | -126           |
| <b>Rörelseresultat</b>                   |           | <b>-24 480</b> | <b>-24 052</b> |
| Nedskrivning av andelar i koncernföretag | 19        | -24 400        | 0              |
| Finansiella intäkter                     | 10        | 0              | 0              |
| Finansiella kostnader                    | 11        | -1             | 0              |
| Årets resultat efter finansiella poster  |           | -48 882        | -24 052        |
| <b>Årets förlust</b>                     |           | <b>-48 882</b> | <b>-24 052</b> |

# MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

|  | NOT | 2021           | 2020          |  | NOT | 2021           | 2020          |
|--|-----|----------------|---------------|--|-----|----------------|---------------|
| (TSEK)                                       |     |                |               |  |     |                |               |
| <b>TILLGÅNGAR</b>                            |     |                |               | <b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>              |     |                |               |
| <b>Immateriella anläggningstillgångar</b>    |     |                |               | <b>Eget kapital</b>                          |     |                |               |
| Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten  | 14  | 10 678         | 14 950        | Aktiekapital                                 |     | 11 461         | 7 571         |
| Patent                                       | 15  | 510            | 714           | Fond för utvecklingsutgifter                 |     | 3 399          | 4 759         |
|  |     | <b>11 189</b>  | <b>15 664</b> |  |     | <b>14 861</b>  | <b>12 330</b> |
| <b>Materiella anläggningstillgångar</b>      |     |                |               | <b>Överkursfond</b>                          |     |                |               |
| Maskiner och andra tekniska anläggningar     | 16  | 147            | 216           | Balanserat resultat                          |     | 376 734        | 173 338       |
| Inventarier, verktyg och installationer      | 17  | 274            | 322           | Årets resultat                               |     | -128 050       | -105 357      |
|  |     | <b>421</b>     | <b>538</b>    |  |     | <b>199 802</b> | <b>43 929</b> |
| <b>Finansiella anläggningstillgångar</b>     |     |                |               | <b>Summa eget kapital</b>                    |     |                |               |
| Andelar i koncernföretag                     | 18  | 210 529        | 50            |  |     | <b>214 663</b> | <b>56 259</b> |
|  |     |                |               | <b>Kortfristiga skulder</b>                  |     |                |               |
| <b>Summa anläggningstillgångar</b>           |     | <b>222 138</b> | <b>16 252</b> | Leverantörsskulder                           |     | 1 282          | 774           |
| <b>Varulager mm</b>                          |     |                |               | Skuld till koncernföretag                    |     | 20 400         | 0             |
| Råvaror och förnödenheter                    |     | 1 419          | 1 419         | Övriga skulder                               |     | 739            | 718           |
| Varor under tillverkning                     |     | 0              | 0             | Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter | 23  | 1 844          | 2 725         |
| Färdiga varor och handelsvaror               |     | 251            | 0             | <b>Summa Kortfristiga skulder</b>            |     | <b>24 265</b>  | <b>4 217</b>  |
|  |     | <b>1 670</b>   | <b>1 419</b>  | <b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>        |     |                |               |
| <b>Kortfristiga fordringar</b>               |     |                |               |  |     | <b>238 928</b> | <b>60 476</b> |
| Kundfordringar                               |     | 0              | 25            |  |     |                |               |
| Aktuella skattefordringar                    |     | 339            | 277           |  |     |                |               |
| Övriga fordringar                            |     | 1 176          | 268           |  |     |                |               |
| Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter | 20  | 412            | 221           |  |     |                |               |
|  |     | <b>1 928</b>   | <b>791</b>    |  |     |                |               |
| <b>Kassa och bank</b>                        |     | <b>13 193</b>  | <b>42 014</b> |  |     |                |               |
| <b>Summa omsättningstillgångar</b>           |     | <b>16 790</b>  | <b>44 225</b> |  |     |                |               |
| <b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>                      |     | <b>238 928</b> | <b>60 476</b> |  |     |                |               |

# MODERBOLAGETS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

|   | AKTIE-<br>KAPITAL | EJ REGISTRERAT<br>AKTIEKAPITAL | FOND FÖR<br>UTVECKLINGS-<br>UTGIFTER | ÖVERKURS-<br>FOND | BALANSERAT<br>RESULTAT | PERIODENS<br>RESULTAT | TOTALT         |
|---|-------------------|--------------------------------|--------------------------------------|-------------------|------------------------|-----------------------|----------------|
| (TSEK)                                    |                   |                                |                                      |                   |                        |                       |                |
| <b>Eget kapital 2020-01-01</b>            | 3 942             | 3 628                          | 6 119                                | 173 433           | -85 981                | -20 736               | 80 405         |
| Disposition enligt beslut av årets stämma |                   |                                |                                      |                   | -20 736                | 20 736                | 0              |
| Registrerad nyemission                    | 3 628             | -3 628                         |                                      |                   |                        |                       | 0              |
| Emissionskostnader                        |                   |                                |                                      | -94               |                        |                       | -94            |
| Avskrivning utvecklingskostnader          |                   |                                | -1 360                               |                   | 1 360                  |                       | 0              |
| Periodens resultat                        |                   |                                |                                      |                   |                        | -24 052               | -24 052        |
| <b>Eget kapital 2020-12-31</b>            | <b>7 571</b>      | <b>0</b>                       | <b>4 759</b>                         | <b>173 338</b>    | <b>-105 357</b>        | <b>-24 052</b>        | <b>56 259</b>  |
| Disposition enligt beslut av årets stämma |                   |                                |                                      |                   | -24 052                | 24 052                | 0              |
| Avskrivning utvecklingskostnader          |                   |                                | -1360                                |                   | 1 360                  |                       | 0              |
| Apportemission                            | 3 890             |                                |                                      | 203 396           |                        |                       | 207 286        |
| Periodens resultat                        |                   |                                |                                      |                   |                        | -48 882               | -48 882        |
| <b>Eget kapital 2021-12-31</b>            | <b>11 461</b>     | <b>0</b>                       | <b>3 399</b>                         | <b>376 734</b>    | <b>-128 049</b>        | <b>-48 882</b>        | <b>214 663</b> |



# MODERBOLAGETS KASSAFLÖDESANALYS

|   | NOT   | 2021           | 2020           |
|---|-------|----------------|----------------|
| <small>(TSEK)</small>   |       |                |                |
| <b>Den löpande verksamheten</b>   |       |                |                |
| Rörelseresultat före finansiella poster   |       | -24 481        | -24 052        |
| Finansiella intäkter och kostnader  |       | -1             | 0              |
| Betald inkomstskatt   |       | 0              | 0              |
| Ej kassaflödespåverkande poster   | 24    | 4 593          | 4 593          |
| <b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b> |       | <b>-19 889</b> | <b>-19 459</b> |
| <b>Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet</b>                             |       |                |                |
| Förändring av varulager och pågående arbete                                       |       | -251           | 63             |
| Förändring av rörelsefordringar   |       | -1 133         | 250            |
| Förändring av rörelseskulder  |       | -355           | 244            |
| <b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>                                   |       | <b>-21 628</b> | <b>-18 902</b> |
| <b>Investeringsverksamheten</b>   |       |                |                |
| Investeringar i materiella anläggningstillgångar                                  | 16,17 | 0              | -53            |
| Förvärv av dotterföretag  | 27    | -7 193         | 0              |
| <b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>                                   |       | <b>-7 193</b>  | <b>-53</b>     |
| <b>Finansieringsverksamheten</b>  |       |                |                |
| Nyemission  |       | 0              | 54 427         |
| Emissionskostnader  |       | 0              | -7 089         |
| <b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>                                  |       | <b>0</b>       | <b>47 338</b>  |
| <b>Årets kassaflöde</b>   |       | <b>-28 821</b> | <b>28 383</b>  |
| <b>Likvida medel vid årets början</b>   |       | <b>42 014</b>  | <b>13 631</b>  |
| <b>Likvida medel vid årets slut</b>   |       | <b>13 193</b>  | <b>42 014</b>  |

# AKTIEDATA

|   | 2021        | 2020       |
|---|-------------|------------|
| Ingående balans   | 75 712 408  | 39 427 445 |
| Apportemission förvärv IDL Biotech del 1                | 38 107 006  |            |
| Apportemission förvärv IDL Biotech del 2                | 793 719     |            |
| Nyemission  |             | 36 284 963 |
| Antal aktier per balansdagen                            | 114 613 133 | 75 712 408 |
| Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädningen | 94 363 441  | 73 620 334 |

# NOTER

## Not 1. Redovisnings- och värderingsprinciper

### Allmänna upplysningar

Årsredovisningen och koncernredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

### Intäktsredovisning

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

### Koncernredovisning

AroCell AB upprättar från och med 2021 koncernredovisning. Företag där AroCell AB innehar majoriteten av rösterna på bolagsstämman och företag där AroCell AB genom avtal har ett bestämmande inflytande klassificerats som dotterföretag och konsolideras i koncernredovisningen. Dotterföretagen inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

### - Konsolideringsmetod

Koncernredovisningen har upprättats enligt förvärvsmetoden. Detta innebär att förvärvade verksamheters identifierbara tillgångar och skulder redovisas till marknadsvärde enligt upprättad förvärvsanalys. Överstiger verksamhetens anskaffningsvärde det beräknade marknadsvärdet av de förväntade nettotillgångarna enligt förvärvsanalysen redovisas skillnaden som goodwill.

### - Transaktioner mellan koncernföretag

Koncerninterna fordringar och skulder samt transaktioner mellan koncernföretag liksom orealiserade vinster elimineras i sin helhet. Orealiserade förluster elimineras också såvida inte transaktionen motsvarar ett nedskrivningsbehov.

Förändring av internvinst under räkenskapsåret har eliminerats i koncernresultaträkningen.

### - Goodwill

Goodwill är den skillnad som uppkommer om anskaffningsvärdet för den förvärvade enheten är högre än värdet på den förvärvade enhetens nettotillgångar. Vid förvärvstidpunkten redovisas den uppkomna goodwillen som en tillgång i balansräkningen.

### Immateriella tillgångar

Företaget redovisar internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar enligt aktiveringsmodellen. Det innebär att samtliga utgifter som avser framtagandet av en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång aktiveras och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod, under förutsättningarna att kriterierna i BFNAR 2012:1 är uppfyllda.

Produkten AroCell TK 210 ELISA är färdigutvecklad varför utgifter för forsknings- och utveckling kostnadsförs i takt med att de uppstår. I och med förvärv av IDL Biotech AB som gjorts tillkommer 3 utvecklingsprojekt som pågår.

### Anläggningstillgångar

Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas:

### - Immateriella anläggningstillgångar

|   |      |
|---|------|
| Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten | 14 % |
| Balanserade utgifter för patentkostnader    | 14 % |
| Goodwill                                    | 20%  |

Avskrivningsperiod för goodwill är beräknad utifrån den period som posten bedöms generera ekonomiska fördelar.

|  |      |
|--|------|
| Maskiner och andra tekniska anläggningar | 20 % |
| Inventarier, verktyg, installationer     | 10 % |

### Finansiella instrument

Finansiella instrument värderas utifrån anskaffningsvärdet. Instrumentet redovisas i balansräkningen när bolaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och bolaget har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelserna har reglerats eller på annat sätt upphört.

### - Kundfordringar/kortfristiga fordringar

Kundfordringar och kortfristiga fordringar redovisas som omsättningstillgångar till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar.

#### *- Låneskulder och leverantörsskulder*

Låneskulder och leverantörsskulder redovisas initialt till anskaffningsvärde efter avdrag för transaktionskostnader.

#### *- Kvittning av finansiell fordran och finansiell skuld*

En finansiell tillgång och en finansiell skuld kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen endast då legal kvittningsrätt föreligger samt då en reglering med ett nettobelopp avses ske eller då en samtida avyttring av tillgången och reglering av skulden avses ske.

#### *- Nedskrivningsprövning av finansiella anläggningstillgångar*

Vid varje balansdag bedöms om det finns indikationer på nedskrivningsbehov av någon av de finansiella anläggningstillgångarna. Nedskrivning sker om värdenedgången bedöms vara bestående och prövas individuellt.

#### **Leasingavtal**

Leasingavtal som innebär att de ekonomiska riskerna och fördelarna med att äga en tillgång i allt väsentligt överförs från leasegivaren till ett företag i koncernen klassificeras i koncernredovisningen som finansiella leasingavtal. Finansiella leasingavtal medför att rättigheter och skyldigheter redovisas som tillgång respektive skuld i balansräkningen. Tillgången och skulden värderas initialt till det lägsta av tillgångens verkliga värde och nuvärdet av minimileaseavgifterna. Utgifter som direkt kan hänföras till leasingavtalet läggs till tillgångens värde. Leasingavgifterna fördelas på ränta och amortering enligt effektivräntemetoden. Variabla avgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer. Den leasade tillgången skrivs av linjärt över den bedömda nyttjandeperioden.

#### **Varulager**

Varulagret har värderats till det lägsta av dess anskaffningsvärde och dess nettoförsäljningsvärde på balansdagen. Med nettoförsäljningsvärde avses varornas beräknade försäljningspris minskat med

försäljningskostnader. Den valda värderingsmetoden innebär att inkurans i varulagret har beaktats.

#### **Inkomstskatter**

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekter redovisas i eget kapital.

#### *- Aktuell skatt*

Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån den skattesats som gäller per balansdagen.

#### *- Uppskjuten skatt*

Uppskjuten skatt är inkomstskatt som avser framtida räkenskapsår till följd av tidigare händelser. Redovisning sker enligt balansräkningsmetoden. Enligt denna metod redovisas uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar på temporära skillnader som uppstår mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott.

Uppskjutna skattefordringar nettoredovisas mot uppskjutna skatteskulder endast om de kan betalas med ett nettobelopp. Uppskjuten skatt beräknas utifrån gällande skattesats på balansdagen. Effekter av förändringar i gällande skattesatser resultat förs i den period förändringen lagstadsats. Uppskjuten skattefordran redovisas som finansiell anläggningstillgång och uppskjuten skatteskuld som avsättning.

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

Mot bakgrund av att bolaget historiskt inte redovisat

skattemässiga överskott och att det föreligger en viss osäkerhet när det uppstår skattemässiga överskott redovisas ingen uppskjuten skattefordran hänförlig till underskottsavdragen i resultat- och balansräkningarna.

Koncernens redovisade ackumulerade underskottsavdrag enligt fastställd taxering år 2021 (som avser 2020) uppgår till 230 296 KSEK.

Moderbolagets redovisade ackumulerade underskottsavdrag enligt senast fastställd taxering år 2021 (som avser år 2020) uppgick till 146 696 KSEK. Moderbolagets underskottsavdrag har ej värderats och redovisas ej som uppskjuten skattefordran. Dessa underskottsavdrag värderas först när moderbolaget etablerat en resultatnivå som företagsledningen bedömer sannolikt kommer att leda till skattemässiga överskott.

På grund av sambandet mellan redovisning och beskattning särredovisas inte den uppskjutna skatteskulden som är hänförlig till obeskattade reserver.

#### **Ersättningar till anställda**

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

#### *- Ersättningar till anställda efter avslutad anställning*

I företaget finns endast avgiftsbestämda pensionsplaner. Som avgiftsbestämda planer klassificeras planer där fastställda avgifter betalas och det inte finns förpliktelser att betala något ytterligare, utöver dessa avgifter.

Utgifter för avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad under den period de anställda utför de tjänster som ligger till grund för förpliktelsen.



Vid uppsägning av VD och CFO från bolagets sida gäller sex månaders uppsägningstid.

### Offentliga bidrag

I de fall ingen framtida prestation för att erhålla bidraget krävs, intäktsredovisas offentliga bidrag då villkoren för att erhålla bidraget är uppfyllda. Offentliga bidrag värderas till verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas.

### Nyckeltalsdefinitioner

**Avkastning på eget kapital (%)** - Resultat efter finansiella poster i procent av eget kapital.

**Soliditet (%)** - Eget kapital i procent av balansomslutning.

**Resultat per aktie** - Resultat efter finansiella poster dividerat med genomsnittligt antalet aktier före och efter utspädning.

### Uppskattningar och bedömningar

Upprättandet av bokslut och tillämpning av redovisningsprinciper, baseras ofta på ledningens bedömningar, uppskattningar och antaganden som anses vara rimliga vid den tidpunkt då bedömningen görs. Uppskattningar och bedömningar är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer, som under rådande omständigheter anses vara rimliga. Resultatet av dessa används för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder, som inte annars framgår tydligt från andra källor. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningar och antaganden ses över regelbundet.

Enligt företagsledningen är väsentliga bedömningar avseende tillämpade redovisningsprinciper samt källor till osäkerhet i uppskattningar, främst relaterade till internt utarbetade immateriella anläggningstillgångar.

### Moderföretagets redovisnings- och värderingsprinciper

Samma redovisnings- och värderingsprinciper tillämpas i

moderföretaget som i koncernen, förutom i de fall som anges nedan.

#### - Leasing

Samtliga leasingavtal där företaget är leasetagare redovisas som operationell leasing (hyresavtal), oavsett om avtalen är finansiella eller operationella. Leasingavgiften redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

#### - Bokslutsdispositioner

Förändringar av obeskattade reserver redovisas som bokslutsdispositioner i resultaträkningen. Koncernbidrag redovisas som bokslutsdispositioner. Koncernbidrag som lämnas till ett dotterföretag redovisas dock som en ökning av andelens redovisade värde.

#### - Aktier och andelar i dotterföretag

Aktier och andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår köpeskillingen som erlagts för aktierna samt förvärvskostnader. Eventuella kapitaltillskott och koncernbidrag läggs till anskaffningsvärdet när de lämnas. Utdelning från dotterföretag redovisas som intäkt.

#### - Eget kapital

Eget kapital delas in i bundet och fritt kapital, i enlighet med årsredovisningslagens indelning.

#### - Obeskattade reserver

Obeskattade reserver redovisas med bruttobelopp i balansräkningen, inklusive den uppskjutna skatteskuld som är hänförlig till reserverna.

## Not 2 Nettoomsättningens fördelning

|                       | MODERBOLAGET |           | KONCERNEN     |           |
|-----------------------|--------------|-----------|---------------|-----------|
|                       | 2021         | 2020      | 2021          | 2020      |
| <b>Varor</b>          | 135          | 84        | 11 775        | 84        |
| <b>Licensintäkter</b> | 0            | 0         | 221           | 0         |
|                       | <b>135</b>   | <b>84</b> | <b>11 996</b> | <b>84</b> |

### Not 3 Övriga rörelseintäkter

|                 | MODERBOLAGET |           | KONCERNEN  |           |
|-----------------|--------------|-----------|------------|-----------|
|                 | 2021         | 2020      | 2021       | 2020      |
| Kursdifferenser | 42           | 69        | 303        | 69        |
| Övriga intäkter | 51           | 6         | 56         | 6         |
|                 | <b>93</b>    | <b>74</b> | <b>359</b> | <b>74</b> |

### Not 4 Övriga rörelsekostnader

|                 | MODERBOLAGET |            | KONCERNEN |            |
|-----------------|--------------|------------|-----------|------------|
|                 | 2021         | 2020       | 2021      | 2020       |
| Kursdifferenser | 60           | 126        | 60        | 126        |
|                 | <b>60</b>    | <b>126</b> | <b>60</b> | <b>126</b> |

### Not 5 Leasingavtal

Årets leasingkostnader avseende operationella leasingavtal, uppgår till 1553 (473) SEK. Största posten i koncern avser hyra IDL lokaler i Bromma (tom 2023-12-31 och Arocell Uppsala (2022-05)).

Framtida leasingavgifter förfaller till betalning enligt följande:

|                                  | MODERBOLAGET |            | KONCERNEN    |            |
|----------------------------------|--------------|------------|--------------|------------|
|                                  | 2021         | 2020       | 2021         | 2020       |
| Inom ett år                      | 240          | 480        | 2 437        | 480        |
| Senare än ett år men inom fem år | 26           | 266        | 2 132        | 266        |
| Senare än fem år                 | 0            | 0          | 0            | 0          |
|                                  | <b>266</b>   | <b>746</b> | <b>4 569</b> | <b>746</b> |

## Not 6 Transaktioner med närstående

Utöver beslutade styrelsearvoden har ersättningar för omkostnader utgått till följande styrelseledamöter:

Agneta Franksson 20 KSEK

## Not 7 Arvode till revisorer

|  | MODERBOLAGET |            | KONCERNEN    |            |
|--|--------------|------------|--------------|------------|
|  | 2021         | 2020       | 2021         | 2020       |
| <b>Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB</b>    |              |            |              |            |
| Revisionsuppdrag                             | 301          | 194        | 301          | 194        |
| Revisionsrelaterade tjänster utanför uppdrag | 402          |            | 402          |            |
| Rådgivning och övriga tjänster               | 277          | 0          | 277          | 0          |
| <b>Mazars</b>                                |              |            |              |            |
| Revisionsuppdrag                             | 0            | 0          | 170          | 0          |
| Övriga tjänster                              | 0            | 0          | 0            | 0          |
|  | <b>980</b>   | <b>194</b> | <b>1 150</b> | <b>194</b> |

## Not 8 Anställda och personalkostnader

|  | MODERBOLAGET |              | KONCERNEN     |              |
|--|--------------|--------------|---------------|--------------|
|  | 2021         | 2020         | 2021          | 2020         |
| <b>Medelantalet anställda</b>  |              |              |               |              |
| Kvinnor  | 2            | 2            | 7             | 2            |
| Män  | 2            | 3            | 5             | 3            |
|  | <b>4</b>     | <b>5</b>     | <b>12</b>     | <b>5</b>     |
| <b>Löner och andra ersättningar</b>  |              |              |               |              |
| Styrelse   | 810          | 754          | 810           | 754          |
| Verkställande direktör   | 1 694        | 1 913        | 1 694         | 1 913        |
| Övriga anställda   | 2 937        | 2 938        | 7 352         | 2 938        |
|  | <b>5 441</b> | <b>5 605</b> | <b>9 856</b>  | <b>5 605</b> |
| <b>Sociala kostnader</b>   |              |              |               |              |
| Pensionskostnader för verkställande direktör                               | 327          | 340          | 327           | 340          |
| Pensionskostnader för övriga anställda                                     | 315          | 472          | 1 370         | 472          |
| Övriga sociala avgifter enligt lag och avtal                               | 1 718        | 1 782        | 2 991         | 1 782        |
|  | <b>2 360</b> | <b>2 594</b> | <b>4 688</b>  | <b>2 594</b> |
| <b>Totala löner, ersättningar, sociala kostnader och pensionskostnader</b> | <b>7 801</b> | <b>8 199</b> | <b>14 544</b> | <b>8 199</b> |
| <b>Könsfördelning bland ledande befattningshavare</b>                      |              |              |               |              |
| Andel kvinnor i styrelsen  |              |              | 80%           | 75%          |
| Andel män i styrelsen  |              |              | 20%           | 25%          |
| Andel män bland övriga ledande befattningshavare                           |              |              | 62%           | 100%         |



| STYRELSEARVODEN                      | 2021       | 2020       |
|--------------------------------------|------------|------------|
| Claes Post, Ordförande from. 170519  | 250        | 250        |
| Staffan Eriksson, from 170101        | 0          | 53         |
| Agneta Franksson, from. 170519       | 150        | 150        |
| Gunnar Steineck, from. 170519        | 0          | 53         |
| Karin Eriksson Widblom, from. 190516 | 150        | 150        |
| Charlotte Ljungkvist from 210603     | 110        | 0          |
| Eva Nordström, from. 200506          | 150        | 98         |
| <b>Summa</b>                         | <b>810</b> | <b>754</b> |

|                                     | 2021  | 2020  |
|-------------------------------------|-------|-------|
| <b>Löner och andra ersättningar</b> |       |       |
| VD                                  | 1 694 | 1 913 |
| Övriga ledande befattningshavare    | 2 283 | 1 574 |
| <b>Pensionskostnader</b>            |       |       |
| VD                                  | 327   | 340   |
| Övriga ledande befattningshavare    | 478   | 310   |

**Avtal om avgångsvederlag**

Vid uppsägning av vd från bolagets sida gäller sex månaders uppsägningstid.

**STYRELSEN, VD OCH LEDANDE BEFATTNINGSHAVARES AKTIEINNEHAV PER 211231** **AKTIE****Styrelseledamöter**

|                                       |         |
|---------------------------------------|---------|
| Claes Post                            | 136 345 |
| Karin Eriksson Widblom                | 0       |
| Eva Nordström                         | 17 785  |
| Agneta Franksson                      | 0       |
| Charlotte Ljungkvist                  | 0       |
| Max Pihlqvist                         | 73 458  |
| Per Anders Abrahamsson                | 31 374  |
| Verkställande Direktör Anders Hultman | 165 000 |

**Andra ledande befattningshavare**

|                   |        |
|-------------------|--------|
| Lars Jakobsson    | 29 484 |
| Gustav Sten       | 22 680 |
| Marie Torstensson | 37 800 |
| Gunnar Wahlberg   | 44 100 |

| TECKNINGSOPTIONSPROGRAM 2019 - 2021 NR.1 SAMT<br>2019 - 2021 NR.2 | NR.1      | NR.2                   | TOTALT     |
|---|-----------|------------------------|------------|
|   | ANSTÄLLDA | STYRELSE-<br>LEDAMÖTER |            |
| Ingående balans 2021-01-01  | 900 000   | 400 000                | 1 300 000  |
| Utnyttjade  | -         | -                      | -          |
| Förfallna   | -900 000  | -400 000               | -1 300 000 |
| Totalt  | 0         | 0                      | 0          |
| Utgående balans 2021-12-31  | 0         | 0                      | 0          |
| Ger rätt att teckna   | 0         | 0                      | 0          |
| Lösenpris   | 5,9       | 5,9                    | 5,9        |

## Not 9 Avskrivningar

|   | MODERBOLAGET |              | KONCERNEN     |              |
|---|--------------|--------------|---------------|--------------|
|   | 2021         | 2020         | 2021          | 2020         |
| Avskrivningar Goodwill  |              |              | 19 789        | 0            |
| Avskrivningar av balanserade utgifter för produktionsutveckling | 4 271        | 4 271        | 4 271         | 4 271        |
| Avskrivningar av balanserade utgifter för patent                | 204          | 204          | 204           | 204          |
| Avskrivningar av maskiner och andra tekniska anläggningar       | 69           | 71           | 249           | 71           |
| Avskrivningar av inventarier, verktyg och installationer        | 48           | 47           | 68            | 47           |
|   | <b>4 592</b> | <b>4 593</b> | <b>24 581</b> | <b>4 593</b> |

## Not 10 Ränteintäkter

|               | MODERBOLAGET |          | KONCERNEN |          |
|---------------|--------------|----------|-----------|----------|
|               | 2021         | 2020     | 2021      | 2020     |
| Ränteintäkter | 0            | 0        | 0         | 0        |
|               | <b>0</b>     | <b>0</b> | <b>0</b>  | <b>0</b> |

## Not 11 Räntekostnader

| RÄNTEKOSTNADER | MODERBOLAGET |          | KONCERNEN |          |
|----------------|--------------|----------|-----------|----------|
|                | 2021         | 2020     | 2021      | 2020     |
| Räntekostnader | -1           | 0        | 0         | 0        |
|                | <b>-1</b>    | <b>0</b> | <b>0</b>  | <b>0</b> |

## Not 12 Resultat per aktie

|  | 2021       | 2020       |
|--|------------|------------|
| Genomsnittligt antal aktier                  | 94 363 441 | 73 620 334 |
| Resultat per aktie före och efter utspädning | -0,54      | -0,32      |



## Not 13 Goodwill

|   | KONCERNEN      |          |
|---|----------------|----------|
|   | 2021           | 2020     |
| Ingående anskaffningsvärden                     | 0              | 0        |
| Förvärv   | 198 131        | 0        |
| <b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b> | <b>198 131</b> | <b>0</b> |
| Ingående avskrivningar                          | 0              | 0        |
| Årets avskrivningar                             | -19 979        | 0        |
| <b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>      | <b>-19 979</b> | <b>0</b> |
| <b>Utgående redovisat värde</b>                 | <b>178 152</b> | <b>0</b> |

## Not 14 Balanserade utgifter för utvecklingskostnader

|   | MODERBOLAGET   |                | KONCERNEN      |                |
|---|----------------|----------------|----------------|----------------|
|   | 2021           | 2020           | 2021           | 2020           |
| (TSEK)  |                |                |                |                |
| Ingående anskaffningsvärden                     | 30 020         | 30 020         | 30 020         | 30 020         |
| Inköp   | 0              | 0              | 371            | 0              |
| Förvärv av dotterbolag                          | 0              | 0              | 7 045          | 0              |
| <b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b> | <b>30 020</b>  | <b>30 020</b>  | <b>37 436</b>  | <b>30 020</b>  |
| Ingående avskrivningar                          | -15 071        | -10 800        | -15 071        | -10 800        |
| Årets avskrivningar                             | -4 271         | -4 271         | -4 271         | -4 271         |
| Förvärv av dotterbolag                          | -              | -              | -2 124         | 0              |
| <b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>      | <b>-19 342</b> | <b>-15 071</b> | <b>-21 466</b> | <b>-15 071</b> |
| <b>Utgående redovisat värde</b>                 | <b>10 678</b>  | <b>14 950</b>  | <b>15 970</b>  | <b>14 950</b>  |

## Not 15 Patent

|   | MODERBOLAGET  |              | KONCERNEN     |              |
|---|---------------|--------------|---------------|--------------|
|   | 2021          | 2020         | 2021          | 2020         |
| (TSEK)  |               |              |               |              |
| <b>Ingående anskaffningsvärden</b>              | 1 671         | 1 671        | 1 671         | 1 671        |
| <b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b> | <b>1 671</b>  | <b>1 671</b> | <b>1 671</b>  | <b>1 671</b> |
| <br>  |               |              |               |              |
| Ingående avskrivningar                          | -957          | -753         | -957          | -753         |
| Årets avskrivningar                             | -204          | -204         | -204          | -204         |
| <b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>      | <b>-1 161</b> | <b>-957</b>  | <b>-1 161</b> | <b>-957</b>  |
| <b>Utgående redovisat värde</b>                 | <b>510</b>    | <b>714</b>   | <b>510</b>    | <b>714</b>   |

## Not 16 Maskiner och andra tekniska anläggningar

|   | MODERBOLAGET |             | KONCERNEN     |             |
|---|--------------|-------------|---------------|-------------|
|   | 2021         | 2020        | 2021          | 2020        |
| Ingående anskaffningsvärden                     | 352          | 352         | 352           | 352         |
| Inköp   |              |             |               |             |
| Förvärv av dotterbolag                          |              |             | 2 624         |             |
| Utrangering                                     |              |             |               |             |
| <b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b> | <b>352</b>   | <b>352</b>  | <b>2 976</b>  | <b>352</b>  |
| Ingående avskrivningar                          | -136         | -65         | -136          | -65         |
| Årets avskrivningar                             | -69          | -71         | -250          | -71         |
| Förvärv av dotterbolag                          |              |             | -1 757        |             |
| Utrangeringar                                   |              |             |               | 0           |
| <b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>      | <b>-205</b>  | <b>-136</b> | <b>-2 143</b> | <b>-136</b> |
| <b>Utgående redovisat värde</b>                 | <b>147</b>   | <b>216</b>  | <b>833</b>    | <b>216</b>  |

## Not 17 Inventarier, verktyg och installationer

|   | MODERBOLAGET |             | KONCERNEN   |             |
|---|--------------|-------------|-------------|-------------|
|   | 2021         | 2020        | 2021        | 2020        |
| Ingående anskaffningsvärden                     | 424          | 371         | 424         | 371         |
| Inköp   | 0            | 53          | 8           | 53          |
| Förvärv av dotterbolag                          |              |             | 207         |             |
| Utranergering                                   |              |             | -21         |             |
| <b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b> | <b>424</b>   | <b>424</b>  | <b>619</b>  | <b>424</b>  |
| Ingående avskrivningar                          | -102         | -56         | -102        | -55         |
| Årets avskrivningar                             | -48          | -47         | -68         | -47         |
| Förvärv av dotterbolag                          |              |             | -145        | 0           |
| Utrangeringar                                   |              |             | 19          | 0           |
| <b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>      | <b>-150</b>  | <b>-102</b> | <b>-295</b> | <b>-102</b> |
| <b>Utgående redovisat värde</b>                 | <b>274</b>   | <b>322</b>  | <b>324</b>  | <b>322</b>  |

## Not 18 Andelar i koncernföretag

|                                 | MODERBOLAGET   |           |
|---------------------------------|----------------|-----------|
|                                 | 2021           | 2020      |
| Ingående anskaffningsvärden     | 50             | 50        |
| Inköp - IDL Biotech             | 234 879        | 0         |
| Nedskrivning - IDL Biotech      | -24 400        | 0         |
| <b>Utgående redovisat värde</b> | <b>210 529</b> | <b>50</b> |



## Not 19 Specifikation andelar i koncernföretag

|                | AroCell Incentive AB | IDL Biotech AB |
|----------------|----------------------|----------------|
| Kapitalandel   | 100                  | 97,92          |
| Rösträttsandel | 100                  | 97,92          |
| Antal andelar  | 100                  | 97,92          |
| Bokfört värde  | 50                   | 210 479        |
| Org.nr         | 559106-4711          | 556339-4203    |
| Säte           | Uppsala              | Stockholm      |
| Eget kapital   | 50                   | 35 127         |
| Resultat       | 0                    | -12 737        |

## Not 20 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

|                    | MODERBOLAGET |      | KONCERNEN |      |
|--------------------|--------------|------|-----------|------|
|                    | 2021         | 2020 | 2021      | 2020 |
| Förutbetalda hyror | 96           | 96   | 607       | 96   |
| Övriga poster      | 316          | 125  | 712       | 125  |
|                    | 412          | 221  | 1319      | 221  |

## Not 21 Förslag till resultatdisposition

Styrelsen föreslår att till förfogande stående medel:

|                                |                    |
|--------------------------------|--------------------|
| <b>Överkursfond</b>            | 376 733 966        |
| <b>Balanserat resultat</b>     | -128 049 773       |
| <b>Årets resultat</b>          | -48 881 793        |
|                                | <b>199 802 400</b> |
| <b>Disponeras så att:</b>      |                    |
| <b>Ansamlad förlust</b>        | -176 931 566       |
| <b>Samt överkursfond</b>       | 376 733 966        |
| <b>Balanseras i ny räkning</b> | <b>199 802 400</b> |

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning samt kassaflödesanalys med tilläggsupplysningar.

## Not 22 Antal aktier och kvotvärde

Antal aktier 114 613 133 st med kvotvärde på 0,10 kronor.

## Not 23 Aktieägartillskott

Ej återbetalda villkorade aktieägartillskott uppgår per balansdagen till 5 300 000 kr (300 000 kr.)

|                | MODERBOLAGET  |            | KONCERNEN    |            |
|----------------|---------------|------------|--------------|------------|
|                | 2021          | 2020       | 2021         | 2020       |
| (TSEK)         |               |            |              |            |
| <b>Externa</b> | 300           | 300        | 5 300        | 300        |
| <b>Koncern</b> | 24 400        | 0          |              |            |
|                | <b>24 700</b> | <b>300</b> | <b>5 300</b> | <b>300</b> |

## Not 24 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

|   | MODERBOLAGET |              | KONCERNEN    |              |
|---|--------------|--------------|--------------|--------------|
|   | 2021         | 2020         | 2021         | 2020         |
| (TSEK)  |              |              |              |              |
| Upplupna royalties  | 0            | 0            | 852          | 0            |
| Upplupna personalkostnader                                  | 818          | 1 636        | 2 330        | 1 636        |
| Upplupna emissionskostnader                                 | 0            | 0            | 0            | 0            |
| Upplupna redovisning, revision och årsredovisningskostnader | 195          | 199          | 497          | 199          |
| Övriga poster   | 831          | 890          | 1 914        | 890          |
|   | <b>1 844</b> | <b>2 725</b> | <b>5 594</b> | <b>2 725</b> |

## Not 25 Ej kassaflödespåverkande poster

|               | MODERBOLAGET |              | KONCERNEN     |              |
|---------------|--------------|--------------|---------------|--------------|
|               | 2021         | 2020         | 2021          | 2020         |
| Goodwill      | 0            | 0            | 19 789        | 0            |
| Avskrivningar | 4 592        | 4 593        | 4 792         | 4 593        |
| Övriga Poster |              |              | -47           | 0            |
|               | <b>4 592</b> | <b>4 593</b> | <b>24 534</b> | <b>4 593</b> |

## Not 26 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

|                                    | MODERBOLAGET |              | KONCERNEN    |              |
|------------------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
|                                    | 2021         | 2020         | 2021         | 2020         |
| För outnyttjad checkräkningskredit | 0            | 0            | 0            | 0            |
| Företagsinteckningar               | 1 000        | 1 000        | 6 000        | 1 000        |
|                                    | <b>1 000</b> | <b>1 000</b> | <b>6 000</b> | <b>1 000</b> |

## Not 27 Förvärv av IDL Biotech AB

Under året har 97,92 % av IDL Biotech AB förvärvats av moderföretaget och inkluderats i koncernredovisningen med belopp avseende tiden efter förvärvstidpunkten, 30 juni 2021. IDL Biotech AB är ett svenskt IVD företag med en 30-årig historia och som är verksamma inom onkologi och bakteriologi och bedriver utveckling, produktion och försäljning av egna produkter. Sedan förvärvstidpunkten har IDL Biotech AB bidragit med 11 861 tkr till koncernens nettoomsättning och med -6 301 tkr till koncernens resultat netto före avskrivning på koncernmässiga övervärden.

Betalning för aktierna skedde via en apportemission som uppgick till 207 286 tkr. Kostnader som uppstod i samband med förvärvet uppgick till 3 193 tkr och ingår i moderbolagets redovisade anskaffningsvärde avseende IDL Biotech AB.

Domstolsbeslut togs den 8:e mars i tvångsinlösenprocessen. Samtliga parter i ärendet har bekräftat att de har mottagit beslutet den 11:e mars. Domen vinner laga kraft inom 60 dagar eller 10:e maj om ingen väckt talan emot denna. Arocell räknar med att i maj vara 100% ägare av IDL Biotech.

Förvärvets effekt på koncernens kassaflöde uppgår till 4 914 tkr och avser IDL Biotech AB's likvida medel vid förvärvstidpunkten 8 107 tkr minskat med förvärvskostnader 3 193 tkr.

Förvärvets effekt på moderbolagets kassaflöde uppgår till -7 193 tkr och avser förvärvskostnader på 3 193 tkr samt utbetalt aktieägartillskott med 4 000 tkr.

## Not 28 Händelser efter balansdagen

Ett prospekt har offentliggjorts med anledningen av den föreslagna och godkända företrädesemissionen.

AroCell har inlett en diskussion om ett samarbete med Attana AB. Samarbetet syftar till att AroCell skall få tillgång till Attanas omfattande kunskap inom kvalitet och produktutveckling samtidigt som AroCells biomarkörer på sikt skulle kunna nyttjas på Attanas instrument.

Under Extra bolagstämma har AroCells styrelse utökats med två nya ledamöter, Per-Anders Abrahamsson och Max Pihlqvist.

Utfallet av företrädesemissionen blev att 100% tecknades, varav 63% med eller utan stöd av teckningsrätter. De övriga 37% tecknades av emissionsgaranterna. Koncernen tillförs ca 86 MSEK före avdrag för emissionskostnader.

Skiljenämnden meddelade 8:e mars domslut i tvångsinlösenprocessen mellan Arocell och IDL:s aktieägare som ej bytte sina aktier till Arocell aktier i samband med uppköpserbudandets. Priset på IDL aktie sattes till 3.23 SEK per aktie.

Bolagets säte har flyttat från Uppsala till Stockholm.

Ny artikel publicerad i Anticancer Research. Där TK1 koncentrationen mättes hos patienter med mjukdelssarkom för att undersöka om TK1 kunde användas som en biomarkör.

Genomförd riktad nyemission av aktier till garantier i samband med den genomförda företrädesemissionen. Där ett antal garantier har valt att erhålla garantiersättningen i form av nyemitterade aktier, vilken omfattade totalt 1 134 800 aktier, motsvarande 851 100 kronor.

Ny creeningsstudie med 30 års uppföljning med TK1

publicerats i den vetenskapliga tidskriften The Prostate. Där man kunde se att höga koncentrationsnivåer av TK1 förutsår tidig död i prostatacancer.

Valberedningen föreslog två nya ledamöter inför årsstämman 2022 genom nyval av Johan Häggblad och Agneta Tufvesson Alm.

AroCell signerar ett nytt distributörsavtal med Medionics Healthcare Limited som täcker Kenya och omfattar försäljning av TUBEX® **TF**.

## Not 29 Finansiell kalender

|          |                      |
|----------|----------------------|
| 29 april | Delårsrapport 1 2022 |
| 24 maj   | Årsstämma 2022       |
| 17 aug   | Delårsrapport 2 2022 |
| 27 okt   | Delårsrapport 3 2022 |



Stockholm den 7 april 2022

**Claes Post**  
Ordförande

**Eva Nordström**  
Ledamot

**Agneta Franksson**  
Ledamot

**Karin Eriksson Widblom**  
Ledamot

**Charlotta Ljungqvist**  
Ledamot

**Per-Anders Abrahamsson**  
Ledamot

**Max Pihlqvist**  
Ledamot

**Anders Hultman**  
VD

Vår revisionsberättelse har lämnats 2022-04-07

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

**Leonard Daun**  
Auktoriserad revisor

# REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i AroCell AB (publ), org.nr 556596-6107

## Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

### Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för AroCell AB (publ) för år 2021. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 22-56 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dessas finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionsred i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorsred i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-21. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i

väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

### Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionsred i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen

och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: [www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar](http://www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar). Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

## Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

### Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för AroCell AB för år 2021 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

### Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: [www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar](http://www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar). Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Uppsala den 7 april 2022

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

**Leonard Daun**

Auktoriserad revisor

## **AROCELL**

**Besöksadress:**

Karlsbodavägen 39  
Bromma

**Adress:**

P.O Box 11151  
SE-161 11 Bromma

**Email:**

[info@arocell.com](mailto:info@arocell.com)

**Telefon:**

08-799 67 50

**Webbsida:**

[www.arocell.com](http://www.arocell.com)

**Organisationsnummer:**

556596-6107

