



Q4

Bokslutskommuniké
2025

1 oktober – 31 december 2025

Stabilt kvartal – Levererar enligt plan

- Nettoomsättningen ökade med 1 procent till 1 848 MSEK (1 824). Omsättningen ökade organiskt med 10 procent, tillväxten från förvärv uppgick till 1 procent och valutakurseffekterna påverkade negativt med 9 procent.
- Justerad EBITA uppgick till 133 MSEK (182), motsvarande en marginal om 7,2 procent (10,0).¹
- Data Center och Harsh Environment utgör 60 procent av koncernens justerade EBITA för kvartalet.
- EBITA uppgick till 37 MSEK (182), motsvarande en EBITA-marginal om 2,0 procent (10,0), vilket inkluderar engångsposter om -96 MSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 12 MSEK (151), motsvarande en rörelsemarginal om 0,6 procent (8,3).
- Resultatet för kvartalet uppgick till -57 MSEK (87).
- Resultat per aktie efter utspädning uppgick till -0,27 SEK (0,42).
- Försäljningen inom Data Center ökade med 59 procent.
- Justerad skuldsättning uppgick till 1,9 ggr baserat på justerad EBITDA på årsbasis.¹
- Skuldsättningen uppgick till 2,2 ggr, baserat på EBITDA på årsbasis, jämfört med 1,9 ggr den 31 december 2024.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 349 MSEK (286).
- Utökning av åtgärdsprogrammet inom Fiber Solutions vilket innefattar fabriken i Clinton, South Carolina.
- Engångskostnader om 28 MSEK kopplade till Europa och 67 MSEK, varav cirka 58 MSEK icke kassapåverkande, kopplade till fabriken i Clinton i kvartalet. Totalt 96 MSEK i kvartalet.
- Förväntad årlig besparingstakt på EBITA om 120 MSEK, tidigare 110 MSEK, vilket förväntas vara fullt realiserad vid slutet av första kvartalet 2026.
- Hexatronic förvärvade Communication Zone i USA.

Händelser efter kvartalets utgång

- Hexatronic förtydligar strukturen för affärsområdet Fiber Solutions till att bestå av fyra regioner. Som en följd av dess förändringar har Christian Priess beslutat att lämna bolaget. Magnus Angermund kommer att ta över hela ledarskapet för Region Europa och kvarstå i den globala koncernledningen.

Nettoomsättning, MSEK

1 848

Organisk tillväxt +%

10%

Justerad EBITA-marginal %¹

7,2%

Siffror för fjärde kvartalet 2025

Nyckeltal

	2025	2024		2025	2024	
MSEK	Q4	Q4	Δ%	Helår	Helår	Δ%
Nettoomsättning	1 848	1 824	1%	7 519	7 581	-1%
Justerad EBITA ¹	133	182	-27%	632	803	-21%
Justerad EBITA-marginal ¹	7,2%	10,0%		8,4%	10,6%	
EBITA	37	182	-80%	334	803	-58%
EBITA-marginal	2,0%	10,0%		4,4%	10,6%	
Rörelseresultat (EBIT)	12	151	-92%	226	680	-67%
Periodens resultat	-57	87	n.a.	-16	344	n.a.
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	-0,27	0,42	n.a.	-0,07	1,69	n.a.
Kassaflöde från löpande verksamhet	349	286	22%	584	921	-37%
Justerad skuldsättning, (ggr) ¹	1,9	1,9		1,9	1,9	
Skuldsättning, (ggr) ²	2,2	1,9		2,2	1,9	

¹ Definitioner och beräkningar av alternativa prestationsmått finns på sidorna 27–29.

² Nettoskuld i relation till EBITDA proforma, exklusive IFRS16, R12.

Vd har ordet

Stabilt kvartal – Levererar enligt plan



Hexatronic levererade ett stabilt fjärde kvartal, helt i linje med våra förväntningar. Nettoomsättningen uppgick till 1,8 miljarder SEK och justerad EBITA uppgick till 133 MSEK, vilket motsvarar en organisk tillväxt på 10 procent och en justerad EBITA marginal på 7,2 procent.

Tillväxten drevs av en stark utveckling i våra snabbväxande affärsområden Data Center och Harsh Environment, som nu står för 37 procent av koncernens totala omsättning och mer än hälften av lönsamheten. Fiber Solutions såg en fortsatt utmanande marknad inom FTTH segmentet. En stor order inom sjökabelsegmentet kompenserade emellertid till stor del för denna nedgång och vi ser fortsatt goda tillväxtmöjligheter inom detta segment.

Tar del av Data Center-expansionen

Affärsområdet Data Center levererade ytterligare ett rekordkvartal, med en nettoomsättning om 369 MSEK — en organisk ökning med 62 procent. Samtliga enheter bidrog till den starka utvecklingen. Lönsamheten förbättrades också, med en justerad EBITA marginal om 15,3 procent, vilket är 260 baspunkter högre än Q4 2024.

Vi slutförde under kvartalet förvärvet av Communication Zone i Chicago. Förvärvet breddar vår geografiska närvaro i den amerikanska mellanvästern, stärker kundbasen och utökar vårt produkt erbjudande.

Fortsatt momentum inom Harsh Environment

Harsh Environment levererade en nettoomsättning på 310 MSEK, motsvarande en organisk tillväxt om 15 procent och en justerad EBITA marginal om 11,4 procent, upp från 8,0 procent under Q4 föregående år. Den starka utvecklingen drevs främst av dynamic cables som hade god tillväxt och starka marginaler. Rochester Cable fortsatte samtidigt att genomföra sitt långsiktiga program för marginalförbättringar.

Åtgärdsprogrammet är i full gång för Fiber Solutions

Fiber Solutions mötte, i likhet med tidigare kvartal, fortsatt marknadsmotvind. Nettoomsättningen för kvartalet uppgick till 1,2 miljarder SEK, vilket motsvarar en organisk minskning med 1 procent jämfört med Q4 2024.

Vi såg fortsatt svaghet inom FTTH marknaden samt det typiska säsongsmönstret där volymer normalt är lägre under Q4 och Q1. Detta ledde till en väntad nedgång i försäljningen av mikrodukt. Minskningen motverkades dock av en större sjökabelleverans under kvartalet.

Den justerade EBITA marginalen uppgick till 5,2 procent. Motvinden inom FTTH och den negativa säsongseffekten balanserades av stora leveranser av sjökabel samt de inledande effekterna av vårt åtgärdsprogram.

Åtgärdsprogrammet inom affärsområdet Fiber Solutions, som lanserades under Q3 2025 och omfattade sammanslagning av produktion och organisationsanpassning i Europa, löper enligt plan. Under kvartalet belastades resultatet med cirka 30 MSEK i omstruktureringskostnader, vilket tar de totala kostnaderna för programmet till förväntade cirka 230 MSEK. Utöver detta så fattade vi ett beslut om en kapacitetsanpassning av verksamheten i Clinton i South Carolina. Åtgärden är en expansion av det initiala programmet och syftar till att anpassa kapaciteten efter rådande marknadsläge. Detta medför ytterligare 67 MSEK, varav cirka 58 MSEK är icke kassapåverkande, engångskostnader i kvartalet, vilket resulterar i en total årlig besparing om 120 MSEK i stället för ursprungliga 110 MSEK när programmet än genomfört i slutet av Q1 2026.

Starkt kassaflöde och minskad nettoskuld

Hexatronics finansiella ställning fortsätter att stärkas. Under fjärde kvartalet 2025 minskade vår räntebärande nettoskuld (exklusive IFRS 16) till 1 582 MSEK jämfört med 1 706 MSEK vid utgången av Q3 2025, motsvarande en justerad skuldsättningsgrad på 1,9 ggr. Detta visar på vår finansiella styrka, särskilt med tanke på att förvärvet av Communication Zone genomfördes under kvartalet. Vårt operativa kassaflöde uppgick till 349 MSEK, motsvarande en kassakonvertering om 235 procent.

Finansiella mål

När vi nu summerar det första året med våra nya finansiella mål känner vi fortsatt stor tilltro till vår förmåga att nå dem till 2028. Data Center och Harsh Environment levererade stark organisk tillväxt under 2025 och ökade sin sammanlagda andel av koncernens nettoomsättning med 8 procentenheter — från 29 till 37 procent — vilket stöder vår målsättning om 50 procent till 2028. För helåret ökade dessa två snabbväxande affärsområden sin samlade justerad EBITA med 42 procent jämfört med föregående år och stod för 55 procent av koncernens resultat före koncernelimineringar.

Samtidigt mötte Fiber Solutions ännu ett utmanande år. Vi har dock genomfört nödvändiga åtgärder för att förbättra den operativa kostnadseffektiviteten och positionera verksamheten för att ta del av nya tillväxtmöjligheter inom segment som sjökabel och transportnät.

Utsikter

Med den stärkta svenska kronan kommer valuta att fortsätta vara en betydande motvind för vår omsättning, men med begränsad påverkan på EBITA tack vare vår lokaliseringsstrategi.

För Fiber Solutions förväntas de utmanande marknadsförhållandena, med överkapacitet i branschen inom duct och conduit, att bestå. Vi förväntar oss dock att verksamheten i Nordamerika gradvis återgår till tillväxt under 2026.

Inom Data Center förväntar vi oss fortsatt tillväxt, då vi aktivt arbetar för att driva verksamheten vidare både organiskt och genom förvärv, främst genom att bredda vårt tjänsteerbjudande. Tillväxttakten kommer dock naturligt att avta givet den starka bas som etablerades under 2025.

Vi förväntar oss fortsatt god marknadsaktivitet inom Harsh Environment, särskilt inom försvar- och energisektorn, vilket kommer att driva fortsatt organisk tillväxt. Vi utvärderar även aktivt M&A möjligheter, framför allt inom segmentet för konnektivitetlösningar. Parallellt fortsätter vi arbetet med att gradvis förbättra den operativa effektiviteten och lönsamheten, främst inom Rochester Cable.

Orderboken vid utgången av fjärde kvartalet var i linje med föregående kvartal och uppgick till cirka 2,5 månaders försäljning.

För att sammanfatta – fjärde kvartalet visade tydliga framsteg mot den strategi vi har lagt fast. När vi nu går in i 2026 står Hexatronic starkare och väl positionerat för fortsatt tillväxt. Jag vill rikta ett stort tack till våra kunder, partners och framför allt till våra medarbetare runt om i världen. Vi ser fram emot att fortsätta denna resa tillsammans.

Rikard Fröberg

VD och Koncernchef

Nettoomsättning och tillväxt

Fjärde kvartalet 1 oktober – 31 december 2025

Koncernens nettoomsättning under fjärde kvartalet ökade med 1 procent till 1 848 MSEK (1 824). Organiskt ökade omsättningen i kvartalet med 10 procent, vilket främst förklaras av fortsatt stark utveckling för både Harsh Environment och Data Center, vilket delvis motverkades av en svagare utveckling inom Fiber Solutions. Tillväxten från förvärv uppgick till 1 procent och är hänförlig till Communication Zone. Valutakurseffekterna under kvartalet uppgick till -9 procent, där samtliga valutor inom koncernen påverkade negativt, men primärt hänförligt till en svagare USD, GBP, EUR och KRW.

Under perioden uppgick försäljningen inom Fiber Solutions till 1 169 MSEK (1 299), motsvarande 63 procent (71) av koncernens totala nettoomsättning, en negativ tillväxt om 10 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Försäljningen inom Harsh Environment steg 5 procent till 310 MSEK (296) under kvartalet, motsvarande 17 procent (16) av koncernens totala nettoomsättning. Affärsområdet Data Center genererade intäkter om 369 MSEK (233), vilket innebär en tillväxt om 59 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år, och uppgår till 20 procent (13) av den totala nettoomsättningen.

Totalt för koncernen, ökade försäljningen i Europa med 4 procent jämfört med föregående år, drivet av tillväxt inom Data Center och Harsh Environment som delvis motverkades av lägre efterfrågan inom Fiber Solutions. Den lägre efterfrågan inom Fiber Solutions påverkade även försäljning i Nordamerika negativt men motvägdes av Data Center och Harsh Environment och ökade med 1 procent. I APAC minskade försäljningen under fjärde kvartalet med 12 procent, drivet av Data Center och Harsh Environment.

Helåret 1 januari – 31 december 2025

Koncernens nettoomsättning minskade med 1 procent till 7 519 MSEK (7 581). Organiskt ökade omsättningen för året med 3 procent, medan tillväxten från förvärv uppgick till 2 procent och är hänförlig till Endor och Communication Zone. Valutakurseffekterna under helåret uppgick till -5 procent, där samtliga valutor inom koncernen påverkade negativt, men primärt hänförligt till en svagare USD, GBP, EUR och KRW.

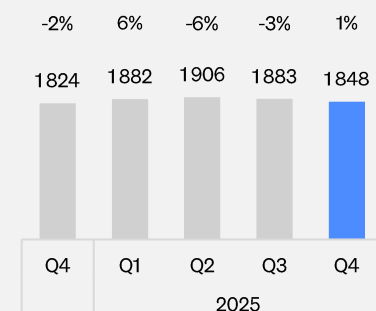
Under helåret uppgick försäljningen inom Fiber Solutions till 4 870 MSEK (5 441), motsvarande 65 procent (72) av koncernens totala nettoomsättning, en negativ tillväxt om 11 procent jämfört med föregående år. Försäljningen inom Harsh Environment steg 5 procent till 1 241 MSEK (1 178) under helåret, motsvarande 16 procent (16) av koncernens totala nettoomsättning. Affärsområdet Data Center genererade intäkter om 1 409 MSEK (972), vilket innebär en tillväxt om 45 procent jämfört med föregående år, motsvarande 19 procent (13) av den totala nettoomsättningen.

Totalt för koncernen, ökade försäljning i Europa med 4 procent under helåret jämfört med föregående år. Tillväxten drevs både av organisk och förvärvsdriven försäljningstillväxt inom Data Center samt organisk tillväxt inom Harsh Environment vilket delvis motverkades av lägre försäljning inom Fiber Solutions. Nordamerika minskade med 9 procent till följd av lägre prisnivåer inom Fiber Solutions samt negativa valutakurseffekter, vilket till viss del motverkas av högre volymer. APAC ökade försäljningen under helåret med 1 procent främst drivet av Fiber Solutions och av leveranser av större projekt inom Harsh Environment.

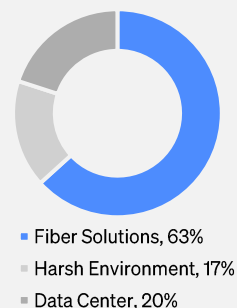
Analys av förändring av nettoomsättning

MSEK	Q4 2025		Q4 2024		Helår 2025		Helår 2024	
		(%)		(%)		(%)		(%)
Föregående års period	1 824		1 861		7 581		8 150	
Organisk tillväxt	175	10%	-72	-4%	213	3%	-1 071	-13%
Förvärv och strukturförändringar	12	1%	23	1%	128	2%	528	6%
Valutakurseffekter	-163	-9%	13	1%	-402	-5%	-26	-0%
Innevarande period	1 848	1%	1 824	-2%	7 519	-1%	7 581	-7%

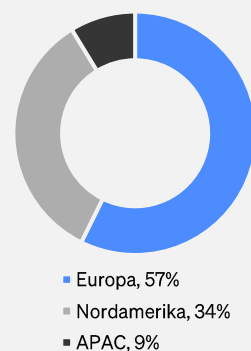
Nettoomsättning (MSEK) och tillväxt per kvartal



Försäljningen per affärsområde Q4



Försäljningen per geografiskt område Q4



EBITA

Fjärde kvartalet 1 oktober – 31 december 2025

Justerad EBITA uppgick till 133 MSEK (182), motsvarande en marginal om 7,2 procent (10,0). Justerade EBITA-marginalen påverkades negativt av lägre försäljning inom Fiber Solutions jämfört med motsvarande period föregående år, vilket medförde minskat kapacitetsutnyttjande i våra fabriker. Detta motverkades till viss del av stark utveckling inom Data Center and Harsh Environment. EBITA uppgick till 37 MSEK (182), motsvarande en EBITA-marginal om 2,0 procent (10,0), vilket inkluderar engångsposter om -96 MSEK där -28 MSEK är relaterade till det åtgärdsprogram som annonserades i samband med delårsrapport för Q2 2025 och 67 MSEK relaterat till fabriken i Clinton, South Carolina som ett resultat av utökningen av åtgärdsprogrammet.

Helåret 1 januari – 31 december 2025

Justerad EBITA uppgick till 632 MSEK (803), motsvarande en marginal om 8,4 procent (10,6). Under helåret har resultatet påverkats av fortsatt prispress inom Fiber Solutions, vilket dock motverkades av ökad diversifiering och högre försäljning och resultat inom Harsh Environment och Data Center. EBITA minskade med 58 procent till 334 MSEK (803), motsvarande en EBITA-marginal om 4,4 procent (10,6), vilket inkluderar engångsposter om 298 MSEK vilka är relaterade till det åtgärdsprogram som annonserades i samband med delårsrapport för Q2 2025 och utökningen av programmet som omfattar fabriken i Clinton, South Carolina.

Finansiella poster

Fjärde kvartalet 1 oktober – 31 december 2025

Finansnettot i kvartalet uppgick till -35 MSEK (-25) varav räntenettot uppgick till -28 MSEK (-40), realiserade och orealiserade valutakursdifferenser till -3 MSEK (12) och övriga finansiella poster till -4 MSEK (3). I övriga finansiella poster ingår omvärdering av tilläggsköpeskilling och förvärvsoption med 1 MSEK (1), hänförligt till både valutaeffekter och ändrade antaganden.

Helåret 1 januari – 31 december 2025

Finansnettot i helåret uppgick till -105 MSEK (-179) varav räntenettot uppgick till -129 MSEK (-184), realiserade och orealiserade valutakursdifferenser till -3 MSEK (13) och övriga finansiella poster till 26 MSEK (-7). I övriga finansiella poster ingår omvärdering av tilläggsköpeskilling och förvärvsoption med 35 MSEK (-4), hänförligt till både valutaeffekter och ändrade antaganden.

Resultat

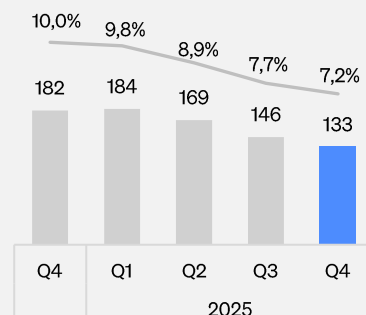
Fjärde kvartalet 1 oktober – 31 december 2025

Resultat efter skatt för det fjärde kvartalet uppgick till -57 MSEK (87) och resultat per aktie efter utspädning uppgick till -0,27 SEK (0,42). Skatten för kvartalet uppgick till -34 MSEK (-39) vilket innebar att genomsnittlig effektiv skattesats i koncernen uppgick till -150,2 procent (30,9) för kvartalet. Den negativa skattesatsen förklaras av att koncernen redovisade en skattekostnad i samband med ett negativt resultat före skatt. Skattesatsen påverkas främst av engångsposter hänförliga till åtgärdsprogrammet.

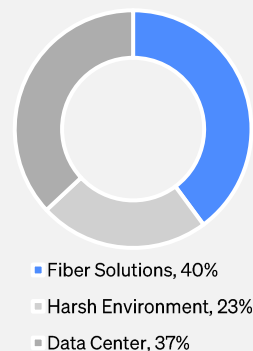
Helåret 1 januari – 31 december 2025

Resultat efter skatt för helåret uppgick till -16 MSEK (344) resultat per aktie efter utspädning uppgick till -0,07 SEK (1,69). Skatten för helåret uppgick till -137 MSEK (-157) vilket innebar att genomsnittlig effektiv skattesats i koncernen uppgick till 113,2 procent (31,4) för helåret. Den effektiva skattesatsen påverkas av engångsposter hänförliga till åtgärdsprogrammet. Kostnaderna har uppstått i länder där koncernen för närvarande saknar skattepliktiga vinster. Då det för närvarande inte med rimlig säkerhet går att anta att dessa skattemässiga underskott kommer kunna nyttjas i framtiden är det inte möjligt att redovisa någon uppskjuten skattefordran.

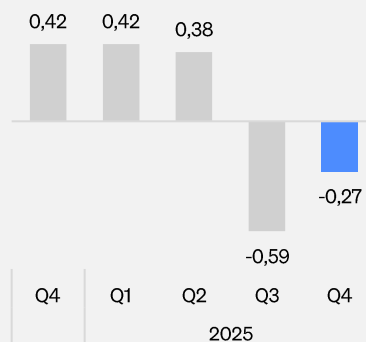
Justerad EBITA (MSEK) och justerad EBITA-marginal (%)



Justerad EBITA per affärsområde Q4



Resultat per aktie (SEK)



Kassaflöde och investeringar

Fjärde kvartalet 1 oktober – 31 december 2025

Kassaflödet från den löpande verksamheten under kvartalet uppgick till 349 MSEK (286) inklusive förändring av rörelsekapitalet med 201 MSEK (95). Rörelsekapitalet påverkades positivt av förbättrad hantering av kundfordringar samt minskade lagernivåer. Effekten motverkades till en viss del av ökade leverantörsskulder.

Under kvartalet uppgick kassaflödet från koncernens investeringsverksamhet till -191 MSEK (-120). Investeringarna i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till -27 MSEK (-85) främst kopplat till underhållsinvesteringar. Kassaflödeseffekten avseende rörelseförvärv, efter avdrag för förvärvade likvida medel, uppgick till -164 MSEK (-35) och var främst relaterad till förvärvet av Communication Zone.

Under kvartalet uppgick kassaflödet från koncernens finansieringsverksamhet till -65 MSEK (-220). Förändringen under kvartalet förklaras av amortering av leasingskuld om -32 MSEK (-34) samt amortering av lån om -32 MSEK (-186).

Det totala kassaflödet för kvartalet uppgick till 94 MSEK (-55).

Helåret 1 januari – 31 december 2025

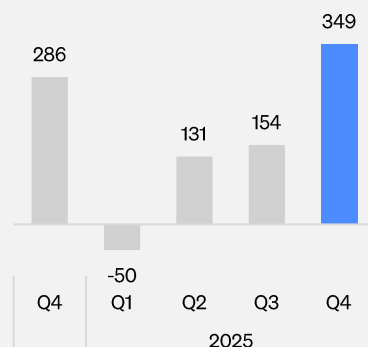
Kassaflödet från den löpande verksamheten under helåret uppgick till 584 MSEK (921) inklusive förändring av rörelsekapitalet med -14 MSEK (213). Rörelsekapitalet påverkades negativt av ökade kundfordringar till följd av förändrad kundmix. Den negativa effekten från kundfordringar motverkades till viss del av ökade leverantörsskulder, förskottsbetalningar från kunder och minskade lagernivåer.

Under helåret uppgick kassaflödet från koncernens investeringsverksamhet till -272 MSEK (-508). Investeringarna i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till -98 MSEK (-325) främst drivet av underhållsinvesteringar inom Fiber Solutions samt kopplat till produktion och effektiviseringar i Rochester Cable. Kassaflödeseffekt avseende rörelseförvärv efter avdrag för förvärvade likvida medel uppgick till -174 MSEK (-171).

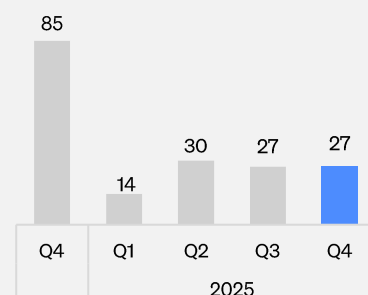
Under helåret uppgick kassaflödet från koncernens finansieringsverksamhet till -199 MSEK (-613). Förändringen under helåret förklaras av amortering av leasingskuld om -133 MSEK (-133), upptagna lån om 8 MSEK (-) samt amortering av lån och utnyttjad RCF om -74 MSEK (-556). I samband med att koncernens seniora lån och revolverande kreditfacilitet refinansierades, upptogs ett lån på 8 MSEK som användes för att betala refinansieringskostnaderna.

Det totala kassaflödet för helåret uppgick till 114 MSEK (-200).

Operativt kassaflöde (MSEK)



Investeringar (MSEK)



Fiber Solutions

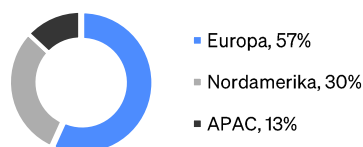
Fiberoptiska kablar, rör och nätverksprodukter för bredbandsutbyggnad.

Nettoomsättning och resultat

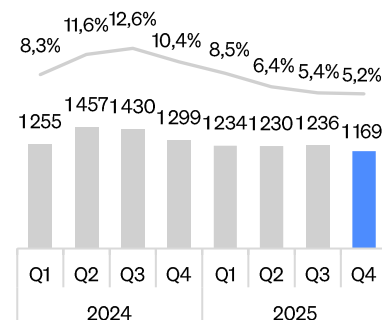
Nettoomsättningen minskade med 10 procent till 1 169 MSEK under fjärde kvartalet på grund av en svagare efterfrågan på FTTH-utrustning och prispress som har förstärkts av överkapacitet i branschen. Organiskt minskade försäljningen med 1 procent under kvartalet. Försäljning i Europa minskade med 11 procent. I Nordamerika var försäljningen 16 procent lägre, främst till följd av lägre försäljning i Kanada och prispress i vår amerikanska duktverksamhet. I APAC-regionen ökade försäljningen med 11 procent under kvartalet, drivet av ökade projektleveranser i kvartalet. Justerat för engångsposter om -96 MSEK, relaterade till det åtgärdsprogram som annonserades i samband med delårsrapporten för Q2 och utökningen kopplat till fabriken i Clinton, South Carolina, uppgick justerad EBITA till 61 MSEK, motsvarande en justerad EBITA-marginal om 5,2 procent.

MSEK	2025 Q4	2024 Q4	Δ%	2025 Helår	2024 Helår	Δ%
Nettoomsättning	1 169	1 299	-10%	4 870	5 441	-11%
Justerad EBITA	61	135	-55%	310	587	-47%
Justerad EBITA %	5,2%	10,4%		6,4%	10,8%	
EBITDA	104	195	-47%	433	826	-48%
EBITDA %	8,9%	15,0%		8,9%	15,2%	
EBITA	-34	135	n.a	26	587	-96%
EBITA %	-2,9%	10,4%		0,5%	10,8%	
Investeringar	10	72		40	286	
– % av nettoomsättning	0,9%	5,6%		0,8%	5,3%	

Försäljningen per geografi Q4



Nettoomsättning och justerad EBITA-marginal



Harsh Environment

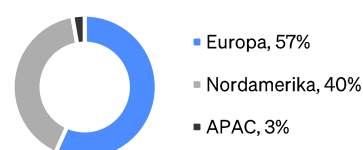
Avancerade, dynamiska kablar och lösningar för uppkoppling i utmanande miljöer.

Nettoomsättning och resultat

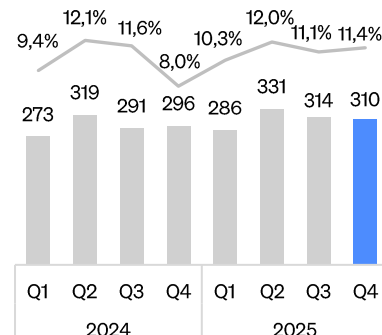
Nettoomsättningen ökade med 5 procent till 310 MSEK under fjärde kvartalet. Den organiska tillväxten om 15 procent, förklaras främst av ökad försäljning till Europa och Nord Amerika, medan APAC-regionen minskade något. Som tidigare kommunicerats har bolagen inom Harsh Environment en internationell kundbas och en majoritet av intäkterna från större projekt, vilket gör att försäljning per geografi kan fluktuera mellan kvartalen. Justerad EBITA uppgick till 35 MSEK, motsvarande en justerad EBITA-marginal om 11,4 procent. Arbetet med att effektivisera tillverkningen i dotterbolaget Rochester Cable pågår och kommer att fortsätta under nästkommande år.

MSEK	2025 Q4	2024 Q4	Δ%	2025 Helår	2024 Helår	Δ%
Nettoomsättning	310	296	5%	1 241	1 178	5%
Justerad EBITA	35	24	50%	139	121	15%
Justerad EBITA %	11,4%	8,0%		11,2%	10,3%	
EBITDA	46	34	36%	178	159	12%
EBITDA %	14,7%	11,4%		14,3%	13,5%	
EBITA	35	24	50%	137	121	13%
EBITA %	11,5%	8,0%		11,0%	10,3%	
Investeringar	15	12		47	34	
– % av nettoomsättning	4,8%	4,0%		3,8%	2,9%	

Försäljningen per geografi Q4



Nettoomsättning och justerad EBITA-marginal



Data Center

Skräddarsydda produkter och tjänster för datacenterföretag.

Nettoomsättning och resultat

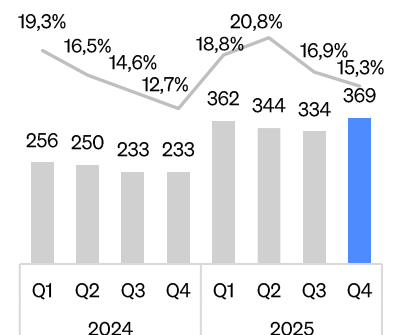
Nettoomsättningen ökade med 59 procent till 369 MSEK under det fjärde kvartalet, varav organisk tillväxt om 62 procent. Likt föregående kvartal visade samtliga enheter en fortsatt positiv utveckling, där både organisk och förvärvsdriven tillväxt bidrog till försäljningsökningen. Försäljning inom Europa och Nordamerika utgjorde 61 procent respektive 39 procent av affärsområdets totala intäkter, där främst serviceaffären i de båda geografiska områdena visade en stark tillväxt, Justerad EBITA uppgick till 56 MSEK, motsvarande en justerad EBITA-marginal om 15,3 procent.

MSEK	2025 Q4	2024 Q4	Δ%	2025 Helår	2024 Helår	Δ%
Nettoomsättning	369	233	59%	1 409	972	45%
Justerad EBITA	56	30	90%	252	154	63%
Justerad EBITA %	15,3%	12,7%		17,9%	15,9%	
EBITDA	61	34	79%	269	172	57%
EBITDA %	16,6%	14,7%		19,1%	17,7%	
EBITA	56	30	90%	252	154	63%
EBITA %	15,3%	12,7%		17,8%	15,9%	
Investeringar	2	1		11	6	
– % av nettoomsättning	0,6%	0,4%		0,8%	0,6%	

Försäljningen per geografi Q4



Nettoomsättning och justerad EBITA-marginal



Koncernfunktioner/Eliminering

Koncernfunktioner/Eliminering avser främst centrala funktioner såsom koncernstab, samt annan verksamhet utanför kärnverksamheten inom respektive segment, inklusive eliminering av interna transaktioner mellan segmenten. Justerat för engångsposter om -1 MSEK, relaterade till det åtgärdsprogram som annonserades i samband med delårsrapporten för Q2, uppgick justerad EBITA till -20 MSEK. EBITA-utvecklingen i Q4 är i linje med övriga kvartal 2025. EBITA-utvecklingen är i linje med tidigare kvartal under året, medan jämförelsen med föregående år påverkas av lägre incitaments- och förvärvsrelaterade kostnader under föregående år.

MSEK	2025 Q4	2024 Q4	Δ%	2025 Helår	2024 Helår	Δ%
Nettoomsättning	0	-3		-1	-11	
Justerad EBITA	-20	-6	215%	-70	-60	15%
Justerad EBITA %	-	-		-	-	
EBITDA	-20	-6	266%	-77	-57	34%
EBITDA %	-	-		-	-	
EBITA	-21	-6	232%	-80	-60	32%
EBITA %	-	-		-	-	
Investeringar	0	0		0	0	
– % av nettoomsättning	-	-		-	-	

Finansiell ställning

Koncernens nettoskuld, vilket motsvarar nettoskuld exklusive leasingskulder (IFRS 16), uppgick till 1 582 MSEK per 31 december 2025 jämfört med 1 880 MSEK per 31 december 2024. Skuldsättningsgraden per 31 december 2025 uppgick till 2,2 ggr EBITDA på årsbasis, och justerad skuldsättningsgrad till 1,9 ggr, i jämförelse med 1,9 per 31 december 2024.

Disponibla medel per 31 december 2025, inklusive outnyttjade kreditfaciliteter, uppgick till 1 797 MSEK jämfört med disponibla medel om 1 889 MSEK per 31 december 2024.

Eget kapital

Eget kapital uppgick per 31 december 2025 till 3 468 MSEK vilket motsvarade 16,87 SEK per utestående aktie vid rapportperiodens utgång före utspädning, i jämförelse med eget kapital om 4 057 MSEK per 31 december 2024. Eget kapital påverkades negativt av valutakursförändringar vid omräkning av utländska dotterbolags balansräkningar under perioden.

Medarbetare

Antal anställda i hela koncernen per 31 december 2025 var 2 011 personer, att jämföra med 1 967 anställda per 31 december 2024.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet består i huvudsak av att utföra koncerngemensamma tjänster. Under året uppgick intäkterna till 139 MSEK (140), medan netto finansiella poster uppgick till 425 MSEK (2 120), varav 494 MSEK (153) avser utdelningar från dotterbolag och 121 MSEK (0) nedskrivning av aktier i dotterbolag. I jämförelseåret 2024 redovisades en realisationsvinst om 2 226 MSEK kopplad till förändringar i den legala strukturen. Resultatet efter finansiella poster uppgick till 361 MSEK (2 064).

Moderbolagets kortfristiga skulder, främst bestående av interna cashpool skulder, finansieras för närvarande genom den interna cashpoolen, men kommer framöver i större utsträckning att finansieras genom utdelning och koncernbidrag.

Väsentliga händelser

Under fjärde kvartalet

Hexatronic förvärvar Communication Zone och stärker sitt erbjudande inom datacenter-tjänster i USA

22 november 2025 - Genom förvärvet utökar Hexatronic Data Center sin geografiska räckvidd till Mellanvästern och stärker samtidigt sin position genom Communication Zones nationella kunder. Communication Zone erbjuder kompletta tjänster inom lågspänningsinstallationer, såsom datakablage, säkerhet och CCTV, ljud- och bildsystem och DAS. Företaget har en stark position på datacentermarknaden och har flera hyperscale- och colocation-kunder.

Hexatronic utökar åtgärdsprogrammet inom Fiber Solutions

Hexatronic utökar åtgärdsprogrammet inom Fiber Solutions som lanserades Q2 2025. Utökningen innefattar en kapacitetsanpassning i verksamheten i Clinton, South Carolina givet rådande marknadsläge. Detta medför ytterligare 67 MSEK, varav cirka 58 MSEK är icke kassapåverkande, engångskostnader i kvartalet, vilket resulterar i en årlig besparing om 120 MSEK i stället för ursprungliga 110 MSEK. Besparingen om 120 MSEK förväntas vara genomförd i slutet av Q1 2026.

1,9 ggr

Justerad skuldsättning

2 011

Antal anställda

Efter kvartalets utgång

Hexatronic effektiviserar Fiber Solutions Management

Hexatronic förtydligar ledningsstrukturen för affärsområdet Fiber Solutions till att bestå av fyra kommersiella regioner (Europa, Nordamerika, Asien och ANZ*) samt globala funktioner för Product & Innovation och Sourcing & Supply Chain.

Som en följd av dessa förändringar har Christian Priess beslutat att lämna bolaget i slutet av februari 2026. Christian Priess är i dag ansvarig för Fiber Solutions EMEA och har varit medlem av den globala koncernledningen sedan 2019. Magnus Angermund, i dag ställföreträdande chef för Fiber Solutions EMEA, kommer att ta över hela ledarskapet för Region Europa och kvarstå i den globala koncernledningen.

Som en konsekvens kommer den globala koncernledningen att minska i storlek från åtta till sju personer.

*Australia & New Zealand

Övrig information

Aktiestruktur

Bolagets stamaktier är noterade på Nasdaq Stockholms huvudlista, och ingår i segmentet Mid Cap.

Totalt antal aktier per den 31 december 2025 uppgick till 209 464 753, varav 205 637 228 stamaktier och 3 827 525 C-aktier. Varje aktie har ett kvotvärde på 0,01 SEK. Stamaktierna berättigar till en röst per aktie på årsstämman samt ger till rätt till kontant vinstutdelning. C-aktierna, vars syfte är att säkerställa tilldelning och kostnader för bolagets årliga långsiktiga incitamentsprogram,

berättigar till 1/10- dels röst på årsstämman, men ger inte rätt till vinstutdelning. Totalt aktiekapital uppgick på balansdagen till 2 MSEK.

Största ägare

Bolagets börsvärde vid periodens utgång uppgick till 4 738 MSEK. Baserat på uppgifter från Monitor från Modular Finance AB och därefter kända ändringar, uppgick antalet aktieägare till 49 201 vid periodens utgång. Största aktieägare i Hexatronic Group AB (publ) per 31 december 2025 framgår av tabellen nedan.

Ägare	Antal stamaktier	Röster
Handelsbanken Fonder	19 081 520	9,3%
Accendo Capital	12 107 134	5,9%
Jonas Nordlund	11 052 162	5,4%
Tredje AP-fonden	10 271 824	5,0%
Vanguard	7 153 037	3,5%
Avanza Pension	6 481 905	3,2%
Varma Mutual Pension Insurance Company	5 416 879	2,6%
AMF Pension & Fonder	4 549 339	2,2%
Swedbank Försäkring	3 835 931	1,9%
Chirp AB	3 658 449	1,8%
Övriga ägare	122 029 048	59,0%
Totalt utestående stamaktier	205 637 228	100,0%

Källa: Modular Finance Monitor

Säsongsvariationer

Hexatronics försäljning av produkter och tjänster inom Fiber Solutions påverkas av säsongsvariationer, vilket innebär att försäljningen under årets första och fjärde kvartal vanligtvis är något lägre än under sommarhalvåret då väderförhållandena är mer gynnsamma för markarbeten. Försäljningen inom Harsh Environment påverkas inte av säsongsvariationer, medan Data Center ofta har något högre aktivitet under första halvåret och något lägre under andra halvåret.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Hexatronics verksamhet är, liksom all affärsverksamhet, förenad med risker av olika slag. Att kontinuerligt identifiera och utvärdera risker är en naturlig och integrerad del i verksamheten för att på så sätt kunna kontrollera, begränsa och hantera prioriterade risker på ett proaktivt sätt. Koncernens förmåga att kartlägga och förebygga risker minimerar risken att oförutsägbara händelser kan få en negativ inverkan på verksamheten. Målet med riskhantering är inte nödvändigtvis att eliminera risken, utan snarare att säkra våra affärs mål med en balanserad riskportfölj.

Risker relaterade till affärsutveckling och långsiktig strategisk planering, såväl som koncernens arbete med hållbarhetsfrågor

och därtill relaterade risker, hanteras av koncernledningen och prioriteras slutligen av styrelsen.

Hexatronic har delat in identifierade risker i marknadsrelaterade risker, verksamhetsrisker, regulativa risker samt finansiella risker. Hållbarhetsrisker ingår som en integrerad del i alla riskområden och beskrivs också närmare i koncernens hållbarhetsrapport.

En mer utförlig beskrivning av koncernens risker och riskhantering ges i Hexatronic Groups Årsredovisning och Hållbarhetsrapport 2024, på sidorna 50–53.

Den rådande geopolitiska osäkerheten och osäkerhet kring handelshinder och tullar, samt ett generellt osäkert makroekonomiskt läge i omvärlden, är faktorer som påverkar Hexatronic. Koncernens strategi med lokal tillverkning bidrar till att reducera dessa risker.

Utbyggnaden av fiberoptisk infrastruktur sker med stöd av både privata aktörer och statliga investeringsprogram, såsom Gigabit Strategy i Tyskland, Project Gigabit i Storbritannien och BEAD-programmet i USA. Motsvarande program finns i de flesta länder. Skulle investeringsviljan minska, t ex till följd av ökade kostnader och/eller minskade statliga investeringsprogram skulle det kunna påverka Hexatronics affär och därmed framtida intäkter. Hexatronic har under de senaste åren diversifierat verksamheten genom expansion på nya geografiska marknader och inom nya marknadssegment och applikationer, och har således begränsad exponering mot utveckling på enskilda marknader.

Transaktioner med närstående

Det har inte förekommit några väsentliga transaktioner med närstående under perioden.

Granskning

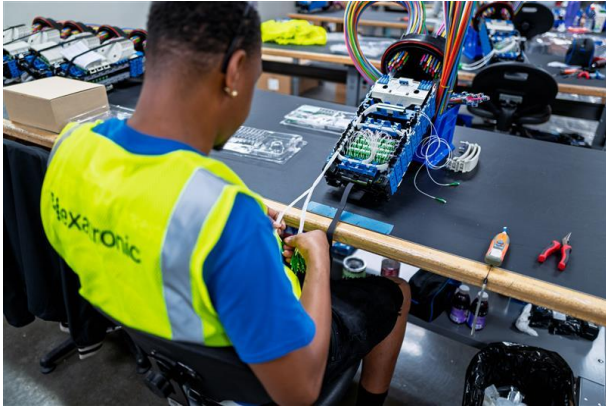
Denna bokslutskommuniké har ej varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor.

Göteborg, 5 februari 2026

Rikard Fröberg
VD och Koncernchef
Hexatronic Group AB (publ)

Detta är Hexatronic

Hexatronic skapar hållbara nätverk för kunder världen över. Vi tror att ju fler människor som har tillgång till vad framtiden har att erbjuda, desto bättre kommer framtiden att bli.



Global närvaro, lokala affärer

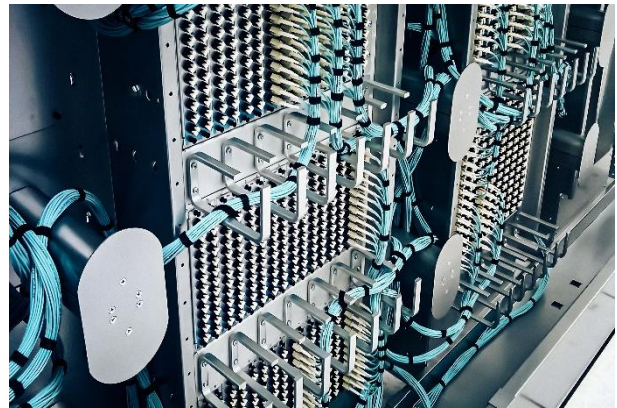
Hexatronics största geografiska marknader utgörs av norra Europa och Nordamerika. Vi har en stark position i länder som USA, Tyskland och Storbritannien som utgör attraktiva tillväxtmarknader.

Under 2025 svarade Europa för 57 procent av koncernens försäljning, Nordamerika för 34 procent och APAC för 9 procent. Vi adresserar marknader utifrån deras tillväxtpotential och med hänsyn till mognadsgrad, konkurrenssituation och lokala attityder till teknik och kvalitet. Vi arbetar kundcentrerat med lokal närvaro på alla nyckelmarknader.

Tre affärsområden

Genom att utveckla vår verksamhet kring strategiska tillväxtmarknader stärker vi vår position inför framtiden. Det innebär att vi optimerar vår kapitalallokering och skapar en attraktiv riskprofil. Vi utgår från slutkundsmarknader och applikationer och har organiserat verksamheten i tre affärsområden - Fiber Solutions, Harsh Environment och Data Center.

Gemensamt är en gedigen kompetens inom fiberoptisk infrastruktur och förmågan att leverera hållbara lösningar med hög kvalitet till kunder världen över.



Hållbarhet

Hexatronic strävar efter att ligga i framkant av utvecklingen av hållbara lösningar inom fiberinfrastruktur för sektorer som telekom, datalagring och energi. Att möjliggöra ständig uppkoppling bidrar till att driva på den digitala omställningen, som är nyckeln till att lösa många av dagens utmaningar och lägger grunden för grönare, smartare och säkrare samhällen.

Våra tre fokusområden inom hållbarhet är Planet, Människor och Etik. Dessa områden utgör grunden för vår färdplan för hållbarhet 2030. För att vi ska lyckas ser vi till att hållbarhet är en integrerad del av vår verksamhet och att vår företagskultur leder vägen. Vi engagerar oss och samarbetar för att hitta de bästa lösningarna och ökar medvetenheten genom utbildning, kommunikation och utbyte av bästa praxis.

Vi är stolta och aktiva medlemmar i flera nationella, europeiska och globala hållbarhetsorganisationer. Som deltagare i Global Compact åtar vi oss att följa de tio principerna i FN:s Global Compact och bidra till Agenda 2030. Varje fokusområde för hållbarhet med tillhörande mål och nyckeltal är kopplat till de globala målen för hållbar utveckling och de tio principerna. Vi är fast beslutna att underlätta digitaliseringen och driva hållbarhet inom vårt område som medlem i FTTH Sustainability Committee, som sammanställer bästa praxis för utbyggnad av fibernät och driver klimatåtgärder i värdekedjan för FTTH.

Läs om Hexatronics mål, aktiviteter och framsteg i vår Årsredovisning och Hållbarhetsrapport 2024.

Koncernens resultaträkning

MSEK	Not	2025 Q4	2024 Q4	2025 Helår	2024 Helår
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	2	1 848	1 824	7 519	7 581
Övriga rörelseintäkter		13	25	71	77
Totalt		1 861	1 850	7 590	7 658
Rörelsens kostnader					
Råvaror och handelsvaror		-1 168	-1 069	-4 625	-4 413
Övriga externa kostnader		-202	-199	-847	-854
Personalkostnader		-298	-314	-1 285	-1 251
Övriga rörelsekostnader		-2	-9	-29	-41
Av- och nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar		-154	-76	-469	-297
Rörelseresultat före avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar (EBITA)		37	182	334	803
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar		-25	-31	-108	-123
Rörelseresultat (EBIT)		12	151	226	680
Resultat från finansiella poster					
Finansiella poster, netto		-35	-25	-105	-179
Resultat efter finansiella poster		-23	126	121	501
Inkomstskatt		-34	-39	-137	-157
Periodens resultat		-57	87	-16	344
Hänförligt till:					
Moderbolagets aktieägare		-56	86	-14	346
Innehav utan bestämmande inflytande		-1	1	-2	-1
Periodens resultat		-57	87	-16	344
Resultat per aktie					
Resultat per aktie före utspädning (SEK)		-0,27	0,42	-0,07	1,69
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)		-0,27	0,42	-0,07	1,69

Koncernens rapport över totalresultat

MSEK	2025 Q4	2024 Q4	2025 Helår	2024 Helår
Periodens resultat	-57	87	-16	344
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen:				
Omräkningsdifferenser	-131	200	-745	300
Säkring av nettoinvesteringar	27	-99	206	-142
Skatt hänförlig till poster som kan återföras till resultaträkningen	-6	20	-43	29
Övrigt totalresultat för perioden	-110	121	-581	187
Totalresultat för perioden	-166	208	-597	532
Totalresultat hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	-165	207	-593	532
Innehav utan bestämmande inflytande	-2	1	-4	-0
Totalresultat för perioden	-166	208	-597	532

Koncernens balansräkning

MSEK	Not	2025-12-31	2024-12-31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar		2 835	3 041
Materiella anläggningstillgångar		1 908	2 501
Finansiella anläggningstillgångar		37	66
Summa anläggningstillgångar		4 780	5 608
Omsättningstillgångar			
Varulager		1 202	1 442
Kundfordringar		1 184	1 121
Övriga fordringar		18	13
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		211	146
Likvida medel		661	633
Summa omsättningstillgångar		3 277	3 355
SUMMA TILLGÅNGAR		8 057	8 962
Eget kapital		3 468	4 057
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	7	2 181	2 361
Uppskjuten skatt		236	276
Långfristiga leasingskulder		330	425
Övriga långfristiga skulder	8	181	352
Summa långfristiga skulder		2 928	3 413
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	7	62	152
Kortfristiga leasingskulder		119	132
Leverantörsskulder		696	679
Avsättningar		69	34
Aktuella skatteskulder		17	57
Övriga skulder	8	294	91
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		405	345
Summa kortfristiga skulder		1 661	1 491
SUMMA EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER		8 057	8 962

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

TSEK	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Om- räknings- reserver	Säkrings- reserver	Balanserat resultat inklusive periodens resultat	Summa	Innehav utan bestämm- ande inflytande	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 januari 2024	2	959	129	54	2 258	3 402	35	3 438
Periodens resultat	-	-	-	-	346	346	-1	344
Övrigt totalresultat	-	-	299	-112	-	186	1	187
Summa totalresultat	0	0	299	-112	346	532	0	532
Tecknande av aktier via teckningsoptionsprogram	0	63	-	-	-	63	-	63
Teckningsoptionsprogram	-	4	-	-	-	4	-	4
Aktierelaterade ersättningar	0	-	-	-	9	9	-	9
Försäljning av aktier kopplat till incitamentsprogram	-	-	-	-	12	12	-	12
Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital	0	68	0	0	21	88	0	88
Utgående balans per 31 december 2024	2	1 027	428	-58	2 624	4 022	35	4 057
Ingående balans per 1 januari 2025	2	1 027	428	-58	2 624	4 022	35	4 057
Periodens resultat	-	-	-	-	-14	-14	-2	-16
Övrigt totalresultat	-	-	-743	164	-	-579	-2	-581
Summa totalresultat	0	0	-743	164	-14	-593	-4	-597
Teckningsoptionsprogram	-	4	-	-	-	4	-	4
Aktierelaterade ersättningar	0	-	-	-	3	3	-	3
Försäljning av aktier kopplat till incitamentsprogram	-	-	-	-	1	1	-	1
Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital	0	4	0	0	4	8	-	8
Utgående balans per 31 december 2025	2	1 031	-316	106	2 614	3 437	31	3 468

Koncernens kassaflödesanalys

MSEK	Not	2025 Q4	2024 Q4	2025 Helår	2024 Helår
Rörelseresultat		12	151	226	680
Ej kassaflödespåverkande poster	6	214	95	673	401
Erhållen ränta		2	5	13	12
Erlagd ränta		-28	-40	-125	-175
Betald inkomstskatt		-51	-21	-188	-211
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		148	190	599	708
Ökning (-) /minskning (+) varulager		144	44	24	-9
Ökning (-) /minskning (+) kundfordringar		94	160	-166	76
Ökning (-) /minskning (+) rörelsefordringar		-1	20	-22	8
Ökning (+) /minskning (-) leverantörsskulder		-37	-87	32	169
Ökning (+) /minskning (-) rörelseskulder		2	-41	118	-30
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet		201	95	-14	213
Kassaflöde från den löpande verksamheten		349	286	584	921
Investeringsverksamheten					
Förvärv av immateriella och materiella anläggningstillgångar		-27	-85	-98	-325
Rörelseförvärv efter avdrag för likvida medel		-164	-35	-174	-171
Förändring av finansiella anläggningstillgångar		-	-	-	-12
Kassaflöde från Investeringsverksamheten		-191	-120	-272	-508
Finansieringsverksamheten					
Upptagna lån		-	-	8	-
Amortering av lån		-32	-186	-74	-556
Amortering av leasingsskuld		-32	-34	-133	-133
Försäljning av aktier		-	-	1	12
Tecknande av aktier via teckningsoptionsprogram		-	-	-	63
Kassaflöde från Finansieringsverksamheten		-65	-220	-199	-613
Periodens kassaflöde		94	-55	114	-200
Likvida medel vid periodens början		596	676	633	813
Kursdifferens i likvida medel		-29	12	-86	21
Likvida medel vid periodens slut		661	633	661	633

Koncernens nyckeltal

MSEK	2025 Q4	2024 Q4	2025 Helår	2024 Helår
Nettoomsättningstillväxt	1%	-2%	-1%	-7%
EBITA marginal	2,0%	10,0%	4,4%	10,6%
Justerad EBITA-marginal	7,2%	10,0%	8,4%	10,6%
EBITA marginal rullande 12 månader	4,4%	10,6%	4,4%	10,6%
Justerad EBITA marginal rullande 12 månader	8,4%	10,6%	8,4%	10,6%
Rörelsemarginal	0,6%	8,3%	3,0%	9,0%
Soliditet	43,0%	45,3%	43,0%	45,3%
Resultat per aktie före utspädning (SEK)	-0,27	0,42	-0,07	1,69
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	-0,27	0,42	-0,07	1,69
Nettoomsättning per anställd (KSEK)	925	939	3 762	3 866
Resultat per anställd (KSEK)	-28	44	-7	176
Kassalikviditet	125%	128%	125%	128%
Kassaflöde från löpande verksamheten	349	286	584	921
Skuldsättning, ggr	2,2	1,9	2,2	1,9
Justerad skuldsättning, ggr	1,9	1,9	1,9	1,9
Antal anställda i genomsnitt	1 998	1 943	1 999	1 961
Antal aktier vid periodens slut före utspädning	205 637 228	205 472 710	205 637 228	205 472 710
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	205 637 230	205 472 710	205 554 969	204 249 660
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	205 637 230	205 472 710	205 554 971	204 453 694

För definition av nyckeltal, se avsnittet Definitioner alternativa nyckeltal.

Nyckeltalen som presenteras bedöms väsentliga för att beskriva koncernens utveckling då de dels utgör koncernens finansiella mål (Nettoomsättningstillväxt och EBITA-marginal) och är dels de nyckeltal koncernen styrs på. Ett antal av nyckeltalen bedöms relevanta för investerare, t.ex. resultat per aktie och antalet aktier. Övriga nyckeltal presenteras för att ge olika perspektiv på hur koncernen utvecklas och bedöms därför vara till nytta för läsaren.

Moderbolagets resultaträkning

MSEK	2025 Q4	2024 Q4	2025 Helår	2024 Helår
Rörelsens intäkter				-
Nettoomsättning	35	41	139	140
Totalt	35	41	139	140
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader	-38	-33	-122	-108
Personalkostnader	-6	-13	-79	-83
Övriga rörelsekostnader	-	0	-	-1
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-	-	-	0
Rörelseresultat före avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar (EBITA)	-10	-5	-63	-53
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-	-1	-2	-2
Rörelseresultat (EBIT)	-10	-5	-64	-55
Resultat från finansiella poster				
Finansiella poster, netto	24	2 120	425	2 120
Resultat efter finansiella poster	14	2 114	361	2 064
Bokslutsdispositioner	81	93	81	93
Resultat före skatt	95	2 208	442	2 158
Skatt på periodens resultat	-6	1	-19	20
Periodens resultat	89	2 208	423	2 177

I moderbolaget finns inga poster som redovisas i övrigt totalresultat varför summa totalresultat överensstämmer med periodens resultat.

Moderbolagets balansräkning

MSEK	2025-12-31	2024-12-31
Tillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	0	2
Materiella anläggningstillgångar	0	0
Finansiella anläggningstillgångar	6 493	6 578
Summa anläggningstillgångar	6 493	6 581
Kortfristiga fordringar		
Fordringar hos koncernföretag	319	297
Aktuella skattefordringar	3	1
Övriga fordringar	1	1
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	10	9
Summa kortfristiga fordringar	333	308
Kassa och bank	73	97
Summa omsättningstillgångar	406	405
SUMMA TILLGÅNGAR	6 899	6 986
Eget kapital	3 681	3 249
Obeskattade reserver	24	29
Långfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	2 176	2 353
Övriga långfristiga skulder	51	301
Summa långfristiga skulder	2 227	2 654
Kortfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	62	152
Leverantörsskulder	17	11
Avsättningar	4	2
Skulder till koncernföretag	651	864
Övriga skulder	200	1
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	33	22
Summa kortfristiga skulder	966	1 054
SUMMA EGET KAPITAL, OBESKATTADE RESERVER OCH SKULDER	6 899	6 986

Noter

Not 1. Redovisningsprinciper

Koncernredovisningen för Hexatronic Group ("Hexatronic") har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU samt RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt årsredovisningslagen. Denna bokslutskommuniké har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, årsredovisningslagen, och RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner.

Moderbolagets redovisning är upprättad enligt årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings

rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Tillämpningen av RFR 2 innebär att moderbolaget i delårsrapporten för den juridiska personen tillämpar samtliga av EU antagna IFRS-standarder och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen, tryggandelagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning.

För fullständiga redovisningsprinciper, se Årsredovisningen för 2024.

Not 2. Intäkter

Helår 2025

Geografiska marknader	Europa	Nordamerika	APAC	Summa
Fiber Solutions	2 726	1 583	561	4 870
Harsh Environment	616	507	118	1 241
Data Center	903	501	6	1 409
Koncernfunktioner/Eliminering	-1	0	-	-1
Summa	4 243	2 591	685	7 519

Kategori

Varor	3 615	2 234	677	6 527
Tjänster	628	356	8	992
Summa	4 243	2 591	685	7 519

Helår 2024

Geografiska marknader	Europa	Nordamerika	APAC	Summa
Fiber Solutions	2 950	1 947	544	5 441
Harsh Environment	525	537	116	1 178
Data Center	603	350	20	972
Koncernfunktioner/Eliminering	-9	-1	-1	-11
Summa	4 069	2 833	679	7 581

Kategori

Varor	3 659	2 630	654	6 944
Tjänster	411	203	25	637
Summa	4 069	2 833	679	7 581

Not 3. Segmentsöversikt

Från och med första kvartalet 2025 har ny segmentsrapportering införts. Från att tidigare redovisa ett segment, redovisas nu verksamheten i tre separata segment. Den nya segmentindelningen återspeglar den interna rapporteringsstruktur som tillämpas vid uppföljning av resultat och fördelning av resurser.

Koncernens rapporteringspliktiga rörelsesegment har identifierats enligt ledningsansatsen, där segmentinformationen baseras på den interna rapporteringen till koncernens högsta verkställande beslutsfattare, vilket inom Hexatronic definieras som koncernledningen.

Koncernens tre affärssegment:

Fiber Solutions är koncernens verksamhet inom fiberoptiska kablar, dukter och nätverksprodukter för FTTH-anslutning, 5G, transportnät, lokala stadsnät och sjökablar. Kunderna utgörs främst av telekomoperatörer, nätägare och distributörer.

Harsh Environment tillhandahåller avancerade kablar och lösningar anpassade för att klara uppkoppling i de mest utmanande miljöerna. Kunderna är främst företag inom energisektorn (offshore), marin teknik, försvar och flyg. I affärsområdet ingår även verksamheten med avancerade fiberoptiska sensorsystem.

Data Center erbjuder skräddarsydda produkter och tjänster för datacentermarknaden, så som kablar och nätverksprodukter, samt design, installation och projektledning. Bland kunderna finns stora globala molnföretag, samlokaliseringssoperatörer och stora företag som banker, fordonstillverkare och industriföretag.

Utöver ovan nämnda segment redovisas centrala funktioner i ett separat segment benämnt Koncernfunktioner/Eliminering. Detta segment omfattar koncernstab, centrala avdelningar samt annan verksamhet utanför respektive segments kärnverksamhet, inklusive eliminering av interna transaktioner.

Konsolidering av affärssegmenten sker enligt samma redovisningsprinciper som tillämpas för koncernen i sin helhet. Transaktioner mellan affärssegmenten sker på marknadsmässiga villkor. Jämförelsetal för tidigare perioder har omräknats i enlighet med den nya segmentstrukturen.

Segmenten styrs och rapporteras utifrån centrala nyckeltal: nettoomsättning, EBITDA, EBITA samt investeringar (förvärv av materiella och immateriella anläggningstillgångar), vilka redovisas nedan.

Sammanställning av centrala nyckeltal för koncernens segment:

	2025		2024		2025		2024	
	Q4	%	Q4	%	Helår	%	Helår	%
Nettoomsättning								
Fiber Solutions	1 169		1 299		4 870		5 441	
Harsh Environment	310		296		1 241		1 178	
Data Center	369		233		1 409		972	
Koncernfunktioner/Eliminering	0		-3		-1		-11	
Summa nettoomsättning	1 848		1 824		7 519		7 581	
EBITDA								
Fiber Solutions	104	8,9%	195	15,0%	433	8,9%	826	15,2%
Harsh Environment	46	14,7%	34	11,4%	178	14,3%	159	13,5%
Data Center	61	16,6%	34	14,7%	269	19,1%	172	17,7%
Koncernfunktioner/Eliminering	-20		-6		-77		-57	
Summa EBITDA	191	10,3%	258	14,1%	804	10,7%	1 099	14,5%
Engångsposter (EBITDA)	19		-		134		-	
Justerad EBITDA								
Fiber Solutions	122	10,5%	195	15,0%	554	11,4%	826	15,2%
Harsh Environment	46	14,7%	34	11,4%	180	14,5%	159	13,5%
Data Center	61	16,6%	34	14,7%	270	19,2%	172	17,7%
Koncernfunktioner/Eliminering	-19		-6		-66		-57	
Summa justerad EBITDA	210	11,4%	258	14,1%	937	12,5%	1 099	14,5%
Av- och nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-154		-76		-469		-297	
EBITA								
Fiber Solutions	-34	-2,9%	135	10,4%	26	0,5%	587	10,8%
Harsh Environment	35	11,5%	24	8,0%	137	11,0%	121	10,3%
Data Center	56	15,3%	30	12,7%	252	17,8%	154	15,9%
Koncernfunktioner/Eliminering	-21		-6		-80		-60	
Summa EBITA	37	2,0%	182	10,0%	334	4,4%	803	10,6%
Engångsposter (EBITA)	96		-		298		-	
Justerad EBITA								
Fiber Solutions	61	5,2%	135	10,4%	310	6,4%	587	10,8%
Harsh Environment	35	11,4%	24	8,0%	139	11,2%	121	10,3%
Data Center	56	15,3%	30	12,7%	252	17,9%	154	15,9%
Koncernfunktioner/Eliminering	-20		-6		-70		-60	
Summa justerad EBITA	133	7,2%	182	10,0%	632	8,4%	803	10,6%
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-25		-31		-108		-123	
Finansiella poster, netto	-35		-25		-105		-179	
Resultat efter finansiella poster	-23		126		121		501	
Investeringar								
Fiber Solutions	10		72		40		286	
Harsh Environment	15		12		47		34	
Data Center	2		1		11		6	
Koncernfunktioner/Eliminering	0		0		0		0	
Summa investeringar	27		85		98		325	

Tillväxt och andel per segment

	2025 Q4	Andel %	Tillväxt %	2025 Helår	Andel %	Tillväxt %
MSEK						
Fiber Solutions	1 169	63%	-10%	4 870	65%	-11%
Harsh Environment	310	17%	5%	1 241	16%	5%
Data Center	369	20%	59%	1 409	19%	45%
Övrigt	-	0%	-	-1	0%	-
Totalt	1 848	100%	1%	7 519	100%	-1%

Försäljningstillväxt per segment justerad för valutapåverkan samt förvärv

	2025 Q4	Q3	Q2	Q1	2025 Helår	Jan-sep	Jan-jun	Jan-mar
Årsförändring, procent								
Fiber Solutions	-1%	-7%	-9%	-2%	-5%	-6%	-6%	-2%
Harsh Environment	15%	15%	10%	3%	11%	10%	7%	3%
Data Center	62%	39%	35%	13%	37%	29%	24%	13%
Övrigt			-	-			-	-
Totalt koncernen	10%	2%	-1%	1%	3%	1%	0%	1%

Tillväxt och andel per geografi

	2025 Q4	Andel %	Tillväxt %	2025 Helår	Andel %	Tillväxt %
MSEK						
Europa	1 059	57%	4%	4 243	56%	4%
Nordamerika	628	34%	1%	2 591	35%	-9%
APAC	161	9%	-12%	685	9%	1%
Totalt	1 848	100%	1%	7 519	100%	-1%

Not 4. Rörelseförvärv

Förvärv 2025

Den 25 november 2025 förvärvade koncernen, genom Hexatronic Data Center Group Inc., Communication Zone. Köpeskillingen bestod av likvida medel om 21,8 MUSD, en villkorad köpeskillning som nuvärdesberäknats till 2,6 MUSD samt 6,4 procent av aktierna i Hexatronic Data Center Group Inc. som emitterades till säljarna. De emitterade aktierna omfattas av en köp-/säljoption och klassificeras därför som en finansiell skuld.

Vid förvärvstidpunkten fanns även två mindre befintliga minoritetsägare i Hexatronic Data Center Group Inc., vars innehav också omfattas av köp-/säljoptioner. Då samtliga minoritetsandelar bedöms sannolikt komma att lösas in redovisas förvärvet utan något innehav utan bestämmande inflytande. Både den villkorade köpeskillingen och de inlösenbara minoritetsinnehaven värderas löpande till verkligt värde med förändringar redovisade över resultaträkningen.

Nedanstående förvärvsanalys sammanfattar köpeskillning för förvärven samt verkligt värde på förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas på förvärvsdagen.

Preliminär köpeskillning per 25 november 2025

Likvida medel	208
Skuld avseende inlösenbar minoritet (put-option)	52
Villkorad köpeskillning (ej erlagd)	25
Summa köpeskillning	285

Redovisade belopp på identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder

Kassa och bank	44
Materiella anläggningstillgångar	3
Kundrelationer	45
Övriga immateriella anläggningstillgångar	2
Kundfordringar	23
Övriga skulder	-19
Uppskjuten skatt	-9
Summa identifierbara nettotillgångar	89
Innehav utan bestämmande inflytande	-
Goodwill	196

Förvärvsrelaterade kostnader om 2 MSEK ingår i övriga externa kostnader i koncernens rapport över totalresultat för räkenskapsår 2025. Totalt kassaflöde, exklusive förvärvsrelaterade kostnader, hänförligt till rörelseförvärvet uppgick till 164 MSEK. Enligt överenskommelse om villkorad köpeskilling ska koncernen betala maximalt 3,5 MUSD.

Verkligt värde på kundfordringarna uppgår till 23 MSEK. Några osäkra kundfordringar har inte identifierats vid förvärvstidpunkten. Den nettoomsättning som sedan förvärvsdagen ingick i koncernens resultaträkning för räkenskapsår 2025 uppgick till 12 MSEK. De förvärvade bolagen har koncernmässigt bidragit med en EBITDA på 2 MSEK sedan förvärvsdagen.

Om de förvärvade bolagen även hade ingått i koncernen under perioden 1 januari till 31 december skulle koncernens nettoomsättning för helåret 2025 ha ökat med totalt 184 MSEK och EBITDA med 39 MSEK.

Förvärv 2024

Den 2 februari 2024 förvärvade koncernen 97 procent av aktiekapitalet i MConnect, Ltd ("MConnect") för en fast köpeskilling om 0,6 MGBP på skuldfri basis. I förvärvet av MConnect ingår en köp-/sälj option att förvärva resterande 3 procent efter 2027. Båda parter har rätt att nyttja optionen och det bedöms sannolikt att optionen kommer att nyttjas, därav redovisas förvärvet till 100 procent med inget innehav utan bestämmande inflytande. Förväntad köpeskilling för resterande 3 procent redovisas som en skuld och eventuella värdeförändringar justeras över resultaträkningen.

Den 1 oktober 2024 ingick koncernen ett inkråmsförvärv av delar av isländska Endor för en fast köpeskilling om 1,1 MEUR på skuldfri basis, samt en maximal nuvärdesberäknad tilläggsköpeskilling uppgående till 0,2 MEUR.

Förvärven har inte haft någon väsentlig påverkan på Hexatronics balansräkning, omsättning och resultat för perioden.

Not 5. Incitamentsprogram

Utestående incitamentsprogram vid denna rapports offentliggörande är:

Utestående optionsprogram	Antal optioner	Motsvarande antal aktier	Andel av totalt aktier	Lösenkurs	Lösenperiod
Optionsprogram 2023/2026	316 000	316 000	0,2%	96,20	15 May - 15 Jun 2026
Optionsprogram 2024/2027	330 500	330 500	0,2%	55,30	13 May - 13 Jun 2027
Optionsprogram 2025/2028	635 000	635 000	0,3%	34,60	13 May - 13 Jun 2028
Summa	1281 500	1281 500	0,6%		

Utöver ovan optionsprogram pågår tre långsiktiga prestationsbaserade aktiesparprogram (2023, 2024 och 2025) för 42 ledande befattningshavare och andra nyckelpersoner inom koncernen som är bosatta i Sverige. Deltagarna har totalt investerat i 300 774 sparaktier.

Deltagarna i aktiesparprogrammet kan för varje förvärvad Hexatronic aktie (sparaktie), givet att vissa prestationsbaserade mål uppfylls, erhålla 2 till 6 aktier i Hexatronic vederlagsfritt (prestationsaktier). För att kunna erhålla tilldelning av prestationsaktier krävs att deltagaren förvärvar och behåller ett antal Hexatronic-aktier under hela den treåriga intjänandeperioden samt, med vissa undantag, kvarstår i anställning under samma period. För tilldelning av prestationsaktier krävs, utöver ovanstående villkor, även att vissa prestationsmål uppnås kopplat till utvecklingen av vinst per aktie efter utspädning, koncernens försäljningstillväxt, EBITA-marginal och vissa hållbarhetsmål.

Avstämning av dessa mål görs för räkenskapsåren 2023–2027. Hexatronic har bedömt att samtliga ovanstående villkor är icke-marknadsbaserade villkor enligt IFRS 2.

Not 6. Ej kassaflödespåverkande poster

(MSEK)	2025 Q4	2024 Q4	2025 Helår	2024 Helår
Av- och nedskrivningar	179	107	577	419
Omvärdering incitamentsprogram	2	2	7	24
Pågående arbete, upparbetat men ej fakturerat	30	13	-7	-36
Förändring inkuransreserv lager	11	-9	50	22
Övriga avsättningar	-16	-16	39	-28
Valutadifferenser	3	-3	2	-1
Övriga poster	3	1	5	1
Totalt	214	95	673	401

Not 7. Skulder till kreditinstitut

(MSEK)	2024-12-31	Kassaflöde		Ej kassaflödespåverkande poster				2025-12-31
		Upptagna lån	Amortering	Förvärv	Omklassificering	Valutakursförändring	Finansieringskostnader	
Långfristiga skulder till kreditinstitut	2 361	8	-	-	10	-200	2	2 181
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	152	-	-74	-	-10	-6	-	62
Totalt	2 513	8	-74	-	-	-206	2	2 243

(MSEK)	2023-12-31	Kassaflöde		Ej kassaflödespåverkande poster				2024-12-31
		Upptagna lån	Amortering	Förvärv	Omklassificering	Valutakursförändring	Finansieringskostnader	
Långfristiga skulder till kreditinstitut	2 774	-	-	-	-556	139	4	2 361
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	150	-	-556	-	556	3	-	152
Totalt	2 924	-	-556	-	-	142	4	2 513

Not 8. Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen

(MSEK)	2024-12-31	Kassaflöde	Ej kassaflödespåverkande poster				2025-12-31
		Utbetalning köpeskillingar	Årets förvärv	Omklassificering	Omräkningsdifferenser	Omvärdering via resultaträkningen	
Tilläggsköpeskilling / förvärvsoption	352	-11	81	0	-11	-35	378

(MSEK)	2023-12-31	Kassaflöde	Ej kassaflödespåverkande poster				2024-12-31
		Utbetalning köpeskillingar	Årets förvärv	Omklassificering	Omräkningsdifferenser	Omvärdering via resultaträkningen	
Tilläggsköpeskilling / förvärvsoption	461	-159	21	20	4	5	352

Kvartalsöversikt

Segmentsredovisning per kvartal

	2024				2025			
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4
Fiber Solutions								
Nettoomsättning	1 255	1 457	1 430	1 299	1 234	1 230	1 236	1 169
Justerad EBITA	104	169	180	135	105	78	66	61
Justerad EBITA %	8,3%	11,6%	12,6%	10,4%	8,5%	6,4%	5,4%	5,2%
EBITDA	162	230	238	195	167	138	24	104
EBITDA %	12,9%	15,8%	16,7%	15,0%	13,5%	11,2%	2,0%	8,9%
EBITA	104	169	180	135	105	78	-124	-34
EBITA %	8,3%	11,6%	12,6%	10,4%	8,5%	6,4%	-10,0%	-2,9%
Investeringar	59	86	68	72	4	16	10	10
Harsh Environment								
Nettoomsättning	273	319	291	296	286	331	314	310
Justerad EBITA	26	38	34	24	29	40	35	35
Justerad EBITA %	9,4%	12,1%	11,6%	8,0%	10,3%	12,0%	11,1%	11,4%
EBITDA	34	48	43	34	39	49	44	46
EBITDA %	12,6%	15,0%	14,8%	11,4%	13,6%	14,7%	14,2%	14,7%
EBITA	26	38	34	24	29	40	33	35
EBITA %	9,4%	12,1%	11,6%	8,0%	10,3%	12,0%	10,4%	11,5%
Investeringar	7	6	9	12	9	9	13	15
Data Center								
Nettoomsättning	256	250	233	233	362	344	334	369
Justerad EBITA	49	41	34	30	68	72	56	56
Justerad EBITA %	19,3%	16,5%	14,6%	12,7%	18,8%	20,8%	16,9%	15,3%
EBITDA	53	46	39	34	72	76	60	61
EBITDA %	20,9%	18,2%	16,5%	14,7%	20,0%	22,0%	18,0%	16,6%
EBITA	49	41	34	30	68	72	56	56
EBITA %	19,3%	16,5%	14,6%	12,7%	18,8%	20,8%	16,7%	15,3%
Investeringar	2	3	0	1	1	4	4	2
Koncernfunktioner/EI iminering								
Nettoomsättning	-3	-2	-3	-3	0	0	0	0
Justerad EBITA	-11	-26	-17	-6	-18	-20	-11	-20
Justerad EBITA %	-	-	-	-	-	-	-	-
EBITDA	-10	-25	-16	-6	-17	-19	-20	-20
EBITDA %	-	-	-	-	-	-	-	-
EBITA	-11	-26	-17	-6	-18	-20	-21	-21
EBITA %	-	-	-	-	-	-	-	-
Investeringar	0	0	0	0	0	0	0	0
Totalt								
Nettoomsättning	1 782	2 024	1 951	1 824	1 882	1 907	1 883	1 848
Justerad EBITA	168	222	230	182	184	169	146	133
Justerad EBITA %	9,4%	11,0%	11,8%	10,0%	9,8%	8,9%	7,7%	7,2%
EBITDA	240	298	304	258	261	243	109	191
EBITDA %	13,5%	14,7%	15,6%	14,1%	13,9%	12,7%	5,8%	10,3%
EBITA	168	222	230	182	184	169	-56	37
EBITA %	9,4%	11,0%	11,8%	10,0%	9,8%	8,9%	-3,0%	2,0%
Investeringar	68	95	78	85	14	30	27	27

Avstämning mellan IFRS och nyckeltalsbegrepp

Hexatronic presenterar finansiella mått som inte definieras enligt IFRS, så kallade alternativa nyckeltal. Koncernen anser att dessa mått ger värdefull information till investerare för att förstå den underliggande verksamheten och kunna värdera bolagets resultat och finansiella ställning. Beräkningen av finansiella mått är inte alltid jämförbara med de mått som används av tredje bolag.

Investerare bör därför betrakta dessa finansiella mått som ett komplement snarare än en ersättning för finansiell redovisning enligt IFRS.

	2025	2025	2024
Organisk tillväxt, MSEK, %	Q4	Helår	Helår
Nettoomsättning	1 848	7 519	7 581
Valutakurseffekter	163	402	26
Påverkan av förvärv	-12	-128	-528
Jämförbar nettoomsättning	1 999	7 794	7 079
Nettoomsättning motsvarande period föregående år	1 824	7 581	8 150
Organisk tillväxt	175	213	-1 071
Organisk tillväxt %	10%	3%	-13%
		2025	2024
Årlig tillväxt, rullande 12 månader, %		Helår	Helår
Nettoomsättning rullande 12 månader		7 519	7 581
Årlig tillväxt, rullande 12 månader		-1%	-7%
		2025-12-31	2024-12-31
Kassalikviditet, %			
Omsättningstillgångar		3 277	3 355
Varulager		-1 202	-1 442
Omsättningstillgångar - varulager		2 075	1 913
Kortfristiga skulder		1 661	1 491
Kassalikviditet		125%	128%
		2025-12-31	2024-12-31
Kärnrörelsekapital, MSEK			
Varulager		1 202	1 442
Kundfordringar		1 184	1 121
Leverantörsskulder		-696	-679
Kärnrörelsekapital		1 691	1 884
		2025-12-31	2024-12-31
Nettoskuld, MSEK			
Långfristiga skulder till kreditinstitut		2 181	2 361
Kortfristiga skulder till kreditinstitut		62	152
Likvida medel		-661	-633
Nettoskuld		1 582	1 880

	2025	2024
	Helår	Helår
EBITDA och EBITDA (proforma) R12, MSEK		
Rörelseresultat (EBIT), R12	226	680
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar, R12	108	123
EBITA, R12	334	803
Av- och nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar, R12	469	297
EBITDA, R12	804	1 099
EBITDA (proforma), R12	841	1 106
Leasing effekt (IFRS 16) på EBITDA, R12	-133	-132
EBITDA exklusive IFRS16 (proforma), R12	707	974
	2025	2024
	Helår	Helår
Skuldsättning, ggr		
Nettoskuld	1 582	1 880
EBITDA exklusive IFRS16 (proforma), R12	707	974
Nettoskuld / EBITDA exklusive IFRS 16 (proforma), R12	2,2	1,9
	2025	2024
	Helår	Helår
Justerad EBITDA och justerad EBITA		
EBITA, R12	334	803
Engångsposter	298	-
Justerad EBITA, R12	632	803
EBITDA, R12	804	1 099
Engångsposter	134	-
Justerad EBITDA, R12	937	1 099
Förvärvat EBITDA före tillträde (R12)	37	7
EBITDA (proforma), R12	974	1 106
Leasing effekt (IFRS 16) på EBITDA, R12	-133	-132
Justerad EBITDA exklusive IFRS16 (proforma), R12	841	974
Justerad skuldsättning	Helår	Helår
Nettoskuld	1 582	1 880
Justerad EBITDA exklusive IFRS16 (proforma), R12	841	974
Nettoskuld / justerad EBITDA exklusive IFRS 16 (proforma), R12	1,9	1,9

Definitioner av alternativa nyckeltal

Antal anställda

Antal anställda vid periodens utgång

Antal aktier

Antal utestående aktier vid periodens slut.

Bruttovinst

Nettoomsättning minus kostnader för råvaror och handelsvaror.

Bruttovinstmarginal

Bruttovinsten som procent av nettoomsättningen.

EBIT

Rörelseresultat. Intäkter minus alla kostnader relaterade till verksamheten, men exklusive finansnetto och skatt.

EBIT-marginal

Rörelseresultatet som procent av nettoomsättningen.

EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar.

EBITA-marginal

EBITA i procent av nettoomsättningen.

EBITDA

Rörelseresultatet före av- och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar

EBITDA (proforma), R12

Rörelseresultatet före av- och nedskrivningar plus proforma förvärvad EBITDA, innan tillträde, för de senaste tolv månaderna.

Eget kapital per aktie

Totalt eget kapital dividerat antal utestående aktier.

Engångsposter

Icke återkommande poster som påverkar jämförbara resultat.

Förvärvsdriven tillväxt

Nettoomsättning från förvärvade verksamheter under de följande tolv månaderna efter förvärvsdagen.

Genomsnittligt antal utestående aktier

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden.

Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden med tillägg för ett vägt antal aktier som tillkommer om samtliga potentiella aktier, som ger upphov till utspädning, konverteras till aktier.

Investeringar

Förvärv av materiella och immateriella anläggningstillgångar

Kassalikviditet

Beräknas som omsättningstillgångar minus varulager dividerat med kortfristiga skulder.

Justerad EBIT

Rörelseresultat, intäkter minus alla kostnader relaterade till verksamheten, exklusive engångsposter, finansnetto och skatt.

Justerad EBIT-marginal

Justerad EBIT i procent av nettoomsättningen.

Justerad EBITA

Rörelseresultat, exklusive engångsposter, före avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar.

Justerad EBITA-marginal

Justerad EBITA i procent av nettoomsättningen.

Justerad EBITDA (proforma), R12

Rörelseresultat, exklusive engångsposter, före av- och nedskrivningar samt proforma-justerad förvärvad EBITDA (innan tillträde) för de senaste tolv månaderna (R12).

Justerad skuldsättning

Nettoskuld i relation till justerad EBITDA proforma, exklusive IFRS16, R12.

Kärnrörelsekapital

Beräknas som varulager plus kundfordringar minus leverantörsskulder.

Nettoskuld

Räntebärande skulder, exklusive leasingskulder, minus likvida medel.

Organisk tillväxt

Organisk tillväxt beräknas som nettoomsättningen justerad för valutakurseffekter och förvärvade verksamheter i förhållande till föregående års nettoomsättning justerat för förvärvade verksamheter.

Resultat per aktie före utspädning

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier före utspädning.

Resultat per aktie efter utspädning

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning.

Skuldsättning

Nettoskuld i relation till EBITDA proforma, exklusive IFRS16, R12.

Soliditet

Totalt eget kapital i procent av balansomslutningen.

Årlig tillväxt

Genomsnittlig årlig tillväxt beräknas som koncernens totala nettoomsättning under perioden jämfört med motsvarande period föregående år.

Presentation

Hexatronic presenterar delårsrapporten vid en webbsänd telefonkonferens idag, torsdagen den 5 februari 2026, kl. 10.00 CET. VD Rikard Fröberg, CFO Pernilla Lindén och vice VD Martin Åberg deltar.

Länk till webbsändning:

<https://hexatronic-group.events.inderes.com/q4-report-2025/register>

För registrering och deltagande via telefonkonferensen:

<https://events.inderes.com/hexatronic-group/q4-report-2025/dial-in>

Webbsändning och presentationsmaterial kommer att finnas tillgängligt på Hexatronics webbplats.

Kontakter

Patrik Johannesson, Head of Investor Relations
+46 (0) 73 033 25 18

För mer information, besök

<https://www.hexatronic.com/sv/investerare>

Kalender

29 april 2026	Delårsrapport januari – mars 2026
12 maj 2026	Årsstämma 2026
15 juli 2026	Delårsrapport januari – juni 2026
22 oktober 2026	Delårsrapport januari – september 2026

Denna information är sådan som Hexatronic Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 5 februari 2026 klockan 07.00 CET.

Hexatronic Group AB (publ)
Org nr 556168-6360
Sofierogatan 3a, 412 51 Göteborg, Sverige
www.hexatronic.com

