

Starkt sug efter CRM anpassat för bygg-, anläggning och fastighet – Exsitec inleder nytt partnerskap med SuperOffice

Exsitec AB har ingått ett nytt partneravtal med CRM-utvecklaren SuperOffice. Partnerskapet möjliggör att Exsitec i ännu större utsträckning kan möta den ökade efterfrågan på ett agilt, molnbaserat kundhanteringssystem som kan integreras med övriga verksamhetsnära system.

Att ha kontroll över leverantörer, underleverantörer och avtal kräver ett anpassat CRM – något som har varit en utmaning för många bolag inte minst inom bygg-, anläggnings- och tillverkningsbranschen som har unika behov. För att möta den ökade efterfrågan har Exsitec ingått ett nytt partnersamarbete med SuperOffice.

– Vi har sett en tydlig efterfrågan att kunna samla offerter, anbud och underleverantörer i ett CRM. SuperOffice erbjuder just det, och är ett perfekt komplement till befintliga kunder såväl som nya, säger Lisa Karlén leveransområdeschef på Exsitec.

Exsitec arbetar med implementering och support av verksamhetsnära IT-stöd. En växande del i erbjudandet är kundanpassade CRM-system. Nu breddas produktportföljen med [SuperOffice](#) som bland annat även levererar en färdig integration till Vismas affärssystemsfloa. I Norge har sedan tidigare Exsitec AS och SuperOffice ett etablerat samarbete där just kombinationen av Vismas affärssystem integrerat med SuperOffice har varit uppskattat av kunder.

– Att ha ett välfungerande CRM börjar bli en nödvändig del i verksamheten för fler och fler företag. En fungerande helhet mellan kund- och leverantörshantering, ekonomisystem och andra verksamhetsnära system är en framgångsfaktor, även för mer traditionella aktörer, säger Lisa Karlén.

SuperOffice har en gedigen kundbas med kunder såsom Assa Abloy, Sveriges bostadsrättscentrum och Sia Glass och finns i bland annat Skandinavien, Tyskland, Schweiz, Nederländerna och UK.

– Vi ser fram emot att välkomna Exsitec som partner i Sverige. Vi ser stora möjligheter att skapa värde för våra kunder tillsammans i Sverige, där SuperOffice CRM passar väl ihop med övriga verksamhetssystem och det tjänsteerbjudande som Exsitec levererar till vår gemensamma målgrupp, säger Mathias Sognefors, VD, SuperOffice Sweden AB.

Om Superoffice

SuperOffice är en av Europas ledande leverantörer av CRM-lösningar. Den prisbelönta programvaran stöder den enskilda användaren och hjälper mer än 6 000 företag att uppnå ökad produktivitet inom försäljning, marknadsföring och kundservice.

Om Exsitec

Exsitec är specialister inom verksamhetssystem och digitalisering. Företaget hjälper kunder hitta rätt systemstöd för sin arbetsvardag samt integrerar systemen i verksamheten och är en kontinuerlig partner efter leveransen. Exsitec är specialiserade på systemstöd inom bland annat affärssystem, fakturahantering, beslutsstöd, CRM och e-handel. Verksamheten utgörs av över 400 medarbetare med kombinerad kompetens inom IT, verksamhetsstyrning och affärsutveckling. Organisationen är rikstäckande med huvudkontor i Linköping samt dotterbolag i Danmark och Norge.

För mer information, kontakta:

Sanna Hallert
Kommunikationsansvarig
Tel: +46 73 501 98 30
Mail: sanna.hallert@exsitec.se

Bifogade bilder

[Superoffice Partnerskap](#)

Bifogade filer

[Starkt sug efter CRM anpassat för bygg-, anläggning och fastighet – Exsitec inleder nytt partnerskap med SuperOffice](#)