

MÅNADBREV MARS – ADDA I KRAFT OCH FÖRBEREDELSE FÖR NÄSTA TILLVÄXTFAS

Mars har varit en månad där flera avgörande steg tagits för iZafe Group. ADDA-avtalet har trätt i kraft i Sverige, vi ser tydliga affärsgenombrott i flera marknader och fortsätter att stärka organisationen för att möta en ökande efterfrågan. Vi befinner oss i en fas där mycket händer parallellt. Flera affärer faller nu på plats samtidigt som vi bygger kapacitet för att kunna skala upp leveranserna under kommande kvartal.

Sverige – ADDA i kraft och växande efterfrågan

Den 31 mars trädde ADDA-avtalet i kraft, vilket gör det möjligt för kommuner och regioner att avropa Dosell direkt via ramavtalet. Vi har redan vårt första avtal på plats och för dialoger med flera kommuner som planerar att avropa inom kort.

Under mars har vi fått beställningar från två större kommuner som valt att byta från tidigare lösningar till Dosell, motsvarande cirka 150 respektive 100 enheter. Driftsättningen kommer att ske löpande under Q2.

Vi har även erhållit tilldelning i Jönköpingsregionen i en upphandling utanför ADDA, vilket öppnar upp för nya användningsområden inom mer förebyggande vård.

Under månaden har vi genomfört 16 visningar och startat upp tre nya kommuner. Vi ser fortsatt en tydlig trend där fler kommuner går från pilot till breddinförande.

Organisation – investering för att kunna skala

Efter emissionen om cirka 19,8 MSEK arbetar vi nu aktivt med att stärka organisationen inom försäljning, implementation och support.

Detta arbete är avgörande för vår fortsatta tillväxt, men innebär samtidigt att mycket tid och fokus från organisationen just nu går till rekrytering, onboarding och strukturarbete. Det påverkar vår kortsiktiga kapacitet, men är en nödvändig investering för att kunna möta efterfrågan och skala upp verksamheten i rätt takt framåt.

Nederländerna – investeringar inför uppväxling

I Nederländerna fortsätter vi att stärka förutsättningarna för tillväxt. Organisationen har förstärkts med både Country Manager och Account Manager, samtidigt som vi investerat i större lager för att säkerställa korta leveranstider.

Vi har haft vissa produktionsförseningar kopplade till komponentleveranser, vilket är en effekt av det rådande globala läget med störningar i leveranskedjor och längre ledtider på elektronikkomponenter. Detta innebär att nästa större produktionsbatch förskjuts med cirka 2 till 3 månader.

Den kommande produktionen innehåller viktiga anpassningar som gör att vi bättre kan möta de specifika krav som finns på den nederländska marknaden. Det stärker vår position och möjliggör en bredare utrustning mot fler kunder framöver.

Befintlig Dosell fungerar väl och används redan i drift hos våra kunder, både i Nederländerna och på övriga marknader, med goda resultat. Samtidigt väljer vissa kunder i Nederländerna att invänta den uppdaterade versionen innan de skalar upp, då den är optimerad för lokala förutsättningar. Detta påverkar takten kortsiktigt, medan vi på övriga marknader fortsatt har god leveransförmåga.

Sammantaget skapar detta goda förutsättningar för en tydlig uppväxling i Nederländerna under Q2 och Q3.

Norge – redo för uppstart

I Norge är nu allt förberett för uppstart i de sex kommuner där vi tidigare vunnit upphandling tillsammans med vår partner Vakt og Alarm. Fokus ligger på utbildning och implementering.

Efterfrågan är hög och vi har även lämnat in anbud i ytterligare en upphandling under månaden.

Ökat internationellt intresse och synlighet

Under mars har vi presenterat Dosell för en internationell delegation inom äldreomsorg från Belgien, med över 40 deltagare. Intresset var mycket stort och bekräftar behovet av lösningen även utanför våra nuvarande marknader.

Vi har även säkrat en egen monter på Vitalis i maj, där vi kommer möta både befintliga och nya kunder. I samband med detta kommer vår VD Anders Segerström att delta som talare och i paneldiskussioner kring framtidens läkemedelshantering.

Övrigt

Under mars har vi erhållit ett europeiskt patent inom datadriven läkemedelshantering, vilket stärker vår långsiktiga position och vårt immateriella värde.

Samtidigt fortsätter arbetet tillsammans med våra partners i Finland, Island och Spanien.

Framåt – fokus på leveranser och genomförande

Vi går nu in i Q2 med en stark pipeline, fler avtal på plats och en organisation som förstärks.

Fokus framåt ligger på att:

- Skala upp leveranser kopplade till ADDA och befintliga avtal
- Genomföra uppstarter i nya kommuner
- Fortsätta stärka organisationen
- Driva expansion i Nederländerna
- Stötta uppstarter i Norge

Vi befinner oss i en fas där mycket av arbetet nu handlar om att möjliggöra nästa tillväxtsteg, där effekterna i större utsträckning väntas synas under Q2 och framåt.

Vi fortsätter arbeta målmedvetet för att göra Dosell till en självklar del av framtidens läkemedelshantering.

Tack för att du följer vår resa.

Kontakter

Anders Segerström, Verkställande Direktör
Mail: anders.segerstrom@izafegroup.com
Mobilnummer: **+46 70-875 14 12**

iZafe Group AB (publ.)
David Bagares gata 3
111 38 Stockholm

E-post: ir@izafegroup.com
www.izafegroup.com
eucaps.com/izafe-group

Om iZafe Group AB (publ.)

iZafe Group är ett Life Science bolag som bedriver forskning, utveckling och marknadsföring av digitala medicinska lösningar och tjänster för tryggare läkemedelshantering i hemmet.

Bolaget leder utvecklingen av digital läkemedelsdispensering genom läkemedelsroboten Dosell samt SaaS-lösningen och den uppkopplade dosettasken Pilloxa. Bolagets lösningar minskar risken för felmedicinering i hemmet, ökar följsamheten, avlastar den offentliga vården, ökar livskvaliteten för patienter samt skapar en tryggare miljö för anhöriga.

Kunderna utgörs av privatpersoner, läkemedelsbolag samt offentliga och privata vårdgivare i Sverige, Norden och globalt. iZafe Group säljer primärt via väletablerade partners som redan besitter långa och djupa kundrelationer med de prioriterade kundgrupperna. Huvudkontoret ligger i Stockholm.

iZafe Group AB är noterat på Nasdaq First North Growth Market sedan 2018. Bolagets Certified Adviser är DNB Carnegie Investment Bank AB. Ytterligare information finns på www.izafegroup.com

Bifogade bilder

Företag Som Erbjuder Helthetstjänst**Bifogade filer**

Månadsbrev mars – ADDA i kraft och förberedelser för nästa tillväxtfas