

2021



PROSTALUND AB (PUBL)

ÅRSREDOVISNING 2021



VÅRT MÅL



**Att skapa en bättre vardag och framtid
för män med prostatabesvär**

ProstaLund, ledande inom utveckling av innovativa produkter och behandlingar inom urologi. Under 2021 hjälpte vi 1 266 män i Norden att få tillbaka sin förmåga att urinera normalt. Inget mer toalettspring på nätterna.

INNEHÅLL

En helhetsbild

6	Året i korthet
7	Behandling och produkter
9	Detta är ProstaLunds metod
11	VD har ordet

Vår verksamhet

13	Patienter berättar
15	Intervju, Dag Sandblom, urolog
17	Intervju, Fredrik Stenmark, forskare och urolog
19	Marknad och drivkrafter
21	Marknadsdynamik
23	Hållbarhet

Finansiell information

Förvaltningsberättelse	25
Resultaträkning, koncern	27
Balansräkning, koncern	28
Kassaflödesanalys, koncern	30
Rapport över förändring i eget kapital, koncern.....	31
Resultaträkning, moderbolag	32
Balansräkning, moderbolag.....	33
Kassaflödesanalys	35
Rapport över förändring i eget kapital, moderbolag.....	36

Tilläggsupplysningar

Not 1 - 18	37
Årsredovisningens undertecknande	47
Revisionsberättelse	48
Styrelse och vd	50
Ekonomisk översikt	52
Definitioner	52
Aktieägarinformation	53
Finansiell kalender	54

2021 I KORTHET

1 januari-31 december

- Nettoomsättningen uppgick till 17,1 MSEK (12,5)
- Resultat efter skatt uppgick till -7,9 MSEK (-10,0)
- Resultat per aktie uppgick till -0,17 SEK (-0,27)
- Tillväxt av försäljning behandlingskatetrar var 47%
- Presenterar övergripande resultat i en registerstudie om lägre risk att få prostatacancer efter CoreTherm jämfört med TURP
- Ett fyraårigt ramavtal tecknas med VG-regionen
- Johan Wennerholm utsedd till VD 1 juli 2021
- T01 tillförde 18,7 MSEK i kapital
- Produkten Oruflow lanseras på urologidagarna
- Agentavtal tecknas i Finland
- Tre kliniker utnämns till Centre of Excellence



Flerårsöversikt koncernen

TKR	2021	2020	2019	2018	2017
Nettoomsättning	17 073	12 465	12 886	13 567	13 544
Resultat efter finansiella poster	-7 884	-9 980	-10 583	-12 950	-16 907
Bruttomarginal (%)	86	77	70	60	66
Balansomslutning	43 440	30 837	26 389	19 156	17 924
Soliditet (%)	82	82	85	66	77
Antal anställda, genomsnitt (st)	7	6	5	8	11



EUROPEISKA UNIONEN
Europeiska regionala
utvecklingsfonden

BEHANDLING OCH PRODUKTER

CoreTherm®-konceptet – från diagnos till behandling

ProstaLunds målsättning är att etablera CoreTherm-konceptet som förstahandsval för behandling av godartad prostataförstoring. Metoden är icke-kirurgisk och minimalinvasiv, behandlingar som görs på offentliga och privata kliniker i Sverige, Danmark, Norge och Finland.

1.

Diagnostisk undersökning inför behandling:

Oruflow™



För att utreda om CoreTherm®-behandlingen passar för patienten behöver man bland annat göra en urinflödesmätning.

Oruflow är en CE-märkt medicinteknisk produkt och världens första patientstyrda flödesmätare, som mäter urinflödet över tid och ger uppgifter om urinblåsans status genom att tillhandahålla viktiga indikatorer vid symtom från nedre urinvägarna (LUTS).

2.

Före behandling:

Schelin-kateter™

Schelin-katetern™ är en engångsprodukt som används vid CoreTherm®-behandlingen.

Det är en specialdesignad urinvägskateter med en funktion som gör att urologen kan tillföra bedövning i kombination med adrenalin före CoreTherm®-behandlingen. Detta gör behandlingen väsentligen smärtfri och kortar ner behandlingstiden från tidigare en timme till under 15 minuter.



3.

Behandling:

CoreTherm®-behandlingskateter

Behandlingen utförs med behandlingskatetern som innehåller mikrovågsantenn, kylsystem och en intraprostatisk temperatursond som mäter och övervakar temperaturen i realtid. Med temperaturdata kan maskinen i realtid beräkna cell- och vävnadsdöd och läkaren kan individanpassa varje behandling. Behandlingen utförs på en vanlig mottagning, den kräver ingen narkos och patienten kan gå hem samma dag. Det gör behandlingen säker och resurseffektiv.

4.

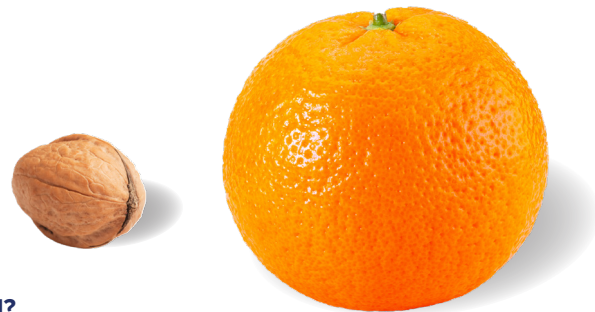
Efter behandling:

CoreFlow®– Soft Stent

En innovativ produkt med flera användningsområden. Den kan med fördel ersätta en kvarkateter (KAD) och dess utformning ger minskad risk för urinvägsinfektion. CoreFlow® kan även användas före behandlingen i ett diagnostiskt test för att simulera ett behandlingsresultat.



DETTA ÄR PROSTALUNDS METOD —CORETHERM-KONCEPTET



Vilket problem löser ProstaLunds metod?

En normal prostata har storleken av en valnöt. På äldre män med förstörd prostata kan den bli stor som en apelsin. När prostatan växer klämmer den ibland åt urinröret. Då ökar behovet att tömma blåsan ofta, samtidigt som det blir svårare att tömma helt. För vissa innebär det att man måste gå upp och kissa sex-åtta gånger om natten.

Om CoreTherm-behandlingen

Metoden bygger på värmebehandling av prostata. Metoden ger lika goda effekter som operation, och den kräver minimalt med ingrepp och konvalescenstid. Värmebehandling innebär att prostatakörteln värms upp, vävnaden närmast urinröret tas bort, och därmed frigörs urinröret från blockering. Ingreppet tar 10-15 minuter, hela besöket tar under en timme.

Vilka evidens finns för metoden?

Behandlingen är både beprövad och standardiserad. Den rekommenderas även av Statens beredning för medicinsk utvärdering, SBU.

Hur ser marknadens behov ut?

Marknaden är enorm. Bara i Sverige finns 400 000 som har problem. Cirka 5 000 av dem får botande behandling varje år.

Vilka alternativa metoder finns?

Läkemedel, kateter och kirurgisk operation är de vanligaste behandlingsmetoderna. De flesta patienter upplever stora förbättringar efter en operation (TURP) i likhet med CoreTherm. Dock var det redan innan Coronapandemin lång väntetid på operation. Vid läkemedelsbehandling är bieffekter såsom trötthet, yrsel och minskad sexlust vanliga.

ProstaLund affärsmodell

ProstaLund lånar ut CoreTherm®-maskinen till kliniker och sjukhus och säljer därefter engångsprodukter för behandling av BPH (Benign ProstataHyperplasi). Engångsprodukterna utgörs av behandlingskatetrar och bedövningskatetrar, de representerar en återkommande intäkt från behandlande kliniker.

Marknaden i siffror, Sverige

300 000 patienter med godartad prostataförstoring

11 000 män står i kö för kallelse till ett första besök hos urolog

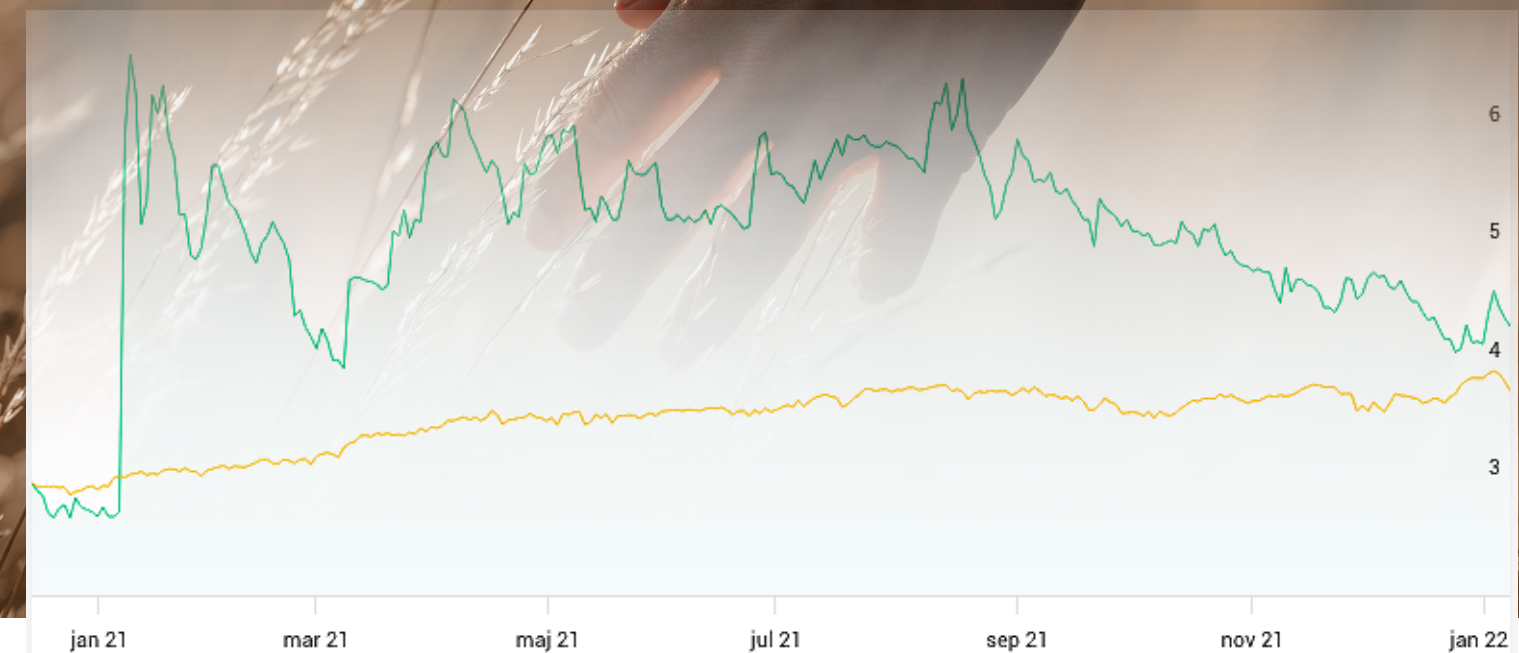
215 000 patienter får receptförskrivna läkemedel för att lindra symptom

80 000 patienter har kateter

4 000 patienter blir opererade med den kirurgiska metoden

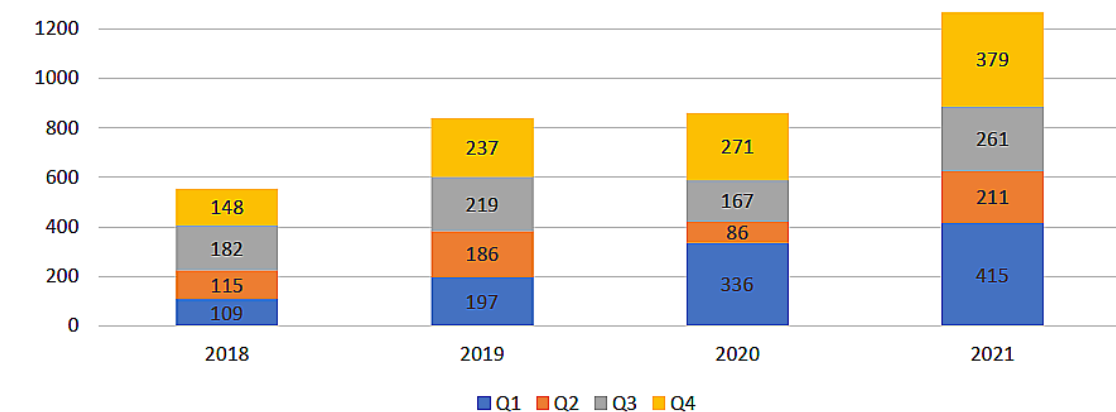
CIRKA 1 000 patienter har behandlats med CoreTherm® under 2021

ProstaLund är noterat på Nasdaq First North Growth Market
Aktieutveckling december 2020- januari 2022



ProstaLund-aktien
OMX Stockholm 30
Källa: www.nordnet.se

Antal utförda CoreTherm-behandlingar i Norden 2018-2021



26

CoreTherm-metoden utförs på
26 kliniker i Norden

VD HAR ORDET

Försäljningstillväxt och förbättrat resultat

När jag idag tittar tillbaka på året 2021 och sammanfattar vad vi åstadkommit så är det med en bra känsla. Det vi lovade för ett år sedan har faktiskt infriats till mångt och mycket:

- Försäljning har ökat kraftigt och vi har tagit marknadsandelar.
- Produktportfölj har stärkts och byggts på.
- Ramavtal med VG-regionen.
- Grönt ljus i Norge av Nye Metoder.
- Nya kunder både i Sverige och Danmark.
- Patent har lämnats in.

Tittar man på nyckeltalens utveckling för bolaget, är jag personligen mycket nöjd med att vi har förbättrat rörelseresultatet med 9 MSEK sedan 2017. Ser man dessutom på grafen här bredvid så blir det tydligt vilken tillväxt vi haft sedan vi tog beslutet att ändra vår strategi. Det beslutet var oerhört viktigt för var vi är idag. I Sverige finns det dessutom över 215 000 män som äter läkemedel mot godartad prostataförstoring. Ett stort antal av dessa män skulle kunna behandlas med vår metod och slippa sina besvär. Marknaden är stor, bara på vår hemmaplan.

Men vi är inte nöjda. Vår strävan att bli ett urologibolag håller på att ta form, vi är inte ett en-produktsbolag längre. Vi skall öka våra marknadsandelar, med fokus på fler privata kliniker och vi har påbörjat resan utanför Norden, även om den är i sin linda.

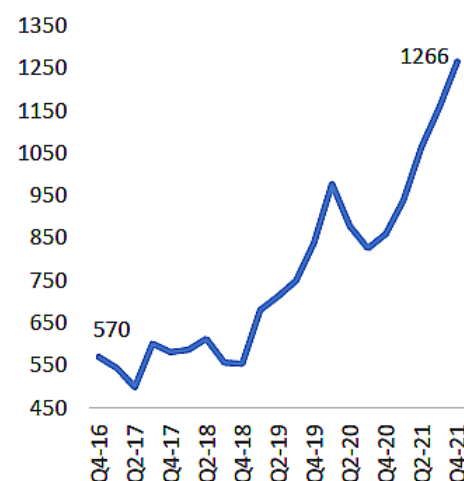
Stark försäljning av CoreTherm® trots pandemin

Trots att pandemin fortsatte under 2021, överträffade vi 2020 års siffror med mycket god marginal. Samtliga kvartal under 2021 slog vi föregående års motsvarande kvartal. Vi levererade 1 266 CoreTherm®-behandlingskatetrar under helåret 2021, det ger en 47 % ökning från de 860 behandlingarna vi gjorde för 2020.

Vår ändrade marknadspositionering har inneburit att marknadsandelen i Sverige från år 2018 på 8 % har ökat till 20–22 % enligt vår bedömning för 2021. Den vårdskuld som uppstått på grund av covid-19 kan utifrån vår bedömning inte arbetas bort med kirurgi (TURP). Vår metod, CoreTherm®, kommer därför att bli ett viktigt verktyg när vårdskulden ska hanteras. Det gör att vi antar att marknadsandelen för CoreTherm® kommer växa de närmaste åren.

Fokus för oss är fortfarande Norden. Strategin är att nå framgång på hemmaplan innan vi satsar på geografisk expansion. Med detta sagt har vi under hösten genomfört en del förarbete för expansion i Europa i form av intervjuer, utvärdering av enskilda produkter såsom CoreFlow på några marknader. Responsen har varit god och avtalet i Storbritannien i januari 2022 är ett resultat av detta arbete. Vi kommer under 2022 fortsätta utreda om det finns fler intressanta marknader i Europa.

Försäljning av CoreTherm® behandlingskatetrar rullande 12 månader



Informationskampanjer ger resultat

Den tredje delen i strategiändringen från 2019 var att ändra såväl kommunikation som målgrupper. Våra informationskampanjer till patienter och allmänhet är viktiga. Vid sidan om de som tar direkt kontakt med sina lokala urologer har vi fått ca 2 000 samtal från patienter och anhöriga som önskat ytterligare information om CoreTherm®. Målsättningen är att alla patienter med godartad prostataförstoring ska erbjudas möjligheten att få välja värmebehandling med CoreTherm®. En annan viktig insats i detta kommunikationsarbete är att fortsätta informera regionala politiker och tjänstemän och göra dem medvetna om CoreTherm® och dess fördelar. Detta arbete har resulterat i att CoreTherm® och BPH diskuteras i politiska partier och regionala nämnder. Ett antal motioner från olika partier har sett dagens ljus. Förutom att CoreTherm® är en bra behandling för prostataförstoring är den en mycket effektiv lösning för regionerna. Den frigör resurser och dessutom till en lägre kostnad än alternativen, såväl operation som ingen behandling alls. Avtalet med Capho Läkargruppen i Örebro är ett kvitto på detta.

Våra patent ska ge oss skydd

Vi har under året lämnat in patentansökningar i Europa, USA och Kina. Samtliga ansökningar gäller Schelin-katetern. Detta arbete är viktigt för att skydda oss i framtiden. Vår metod att bedöva är unik.

Vi har under året visat att vår produktportfölj och vårt behandlingskoncept är att räkna med och jag är övertygad om att vi kommer skörda ytterligare framgångar under 2022.

Sist men inte minst har vi engagerade aktieägare, det ger oss en fortsatt stark framtidstro.

Johan Wennerholm,
VD, ProstaLund AB (publ)



Bra strategi, välbeprövad behandling, målinriktad organisation tillsammans med ökat internationellt intresse för vår metod ger oss framtidstro.

Vi ska fortsätta att öka marknadsandelarna. CoreTherm® borde vara ett förstahandsval sett ur både patient- och hälsoekonomiskt perspektiv.

Vi har under året visat att vår produktportfölj och vårt behandlingskoncept är att räkna med och jag är övertygad om att vi kommer skörda ytterligare framgångar under 2022.

PATIENTER BERÄTTAR

Vi ställde fyra frågor till fyra patienter som behandlats med CoreTherm™

ROLF



Var gjorde du din behandling?

Skövde, mars 2021

Hur fick du information om behandlingen?

Jag blev remitterad från Alingsås till Skövde. Alingsås var precis att starta igång, men jag kände att trots jag bor i Alingsås så ville jag ha det gjort av någon med mer erfarenhet.

Hur känns det idag?

Känns jättebra. Väldigt nöjd med behandlingen. Var tidigare uppe 5-6 ggr varje natt. Nu blir det kanske en eller två gånger. Inga problem.

Skulle du rekommendera denna till dina vänner?

Redan gjort. Fler vänner är på väg att behandlas

STEFAN D



Var gjorde du din behandling?

Kalmar, oktober 2020

Hur fick du information om behandlingen?

Genom en kompis som varit där.

Hur känns det idag?

Utomordenligt. Både jag och min fru är fantastiskt nöjda, fast på olika vis. Idag kan jag pinka över lagårdstaket, innan kom jag knappt förbi tofflorna.

Skulle du rekommendera denna till dina vänner?

JODÅ, till alla som vill lyssna!!! Men det är synd och skam att läkarna inte gör det istället för att ge oss patienter läkemedel.

LARS GÖRAN



Var gjorde du din behandling?

Kalmar, januari 2020

Hur fick du information om behandlingen?

Gick inte att få någon tid för behandling där jag bor. Tröttnade på detta och började söka på nätet. Hittade info. Sen gick det fort.

Hur känns det idag?

Mycket bra! Perfekt ! Känns som när jag var yngre. Jag sover som en gris nuförtiden.

Skulle du rekommendera denna till dina vänner?

Absolut, utan tvekan. Jag har några vänner som tyvärr inte kunde få pga andra komplikationer de hade. Det var synd.

STEFAN H



Var gjorde du din behandling?

Kalmar, juni 2020

Hur fick du information om behandlingen?

Varit aktieägare väldigt länge, så jag visste om metoden sedan innan. Sen känner jag Sonny Schelin sedan tidigare.

Hur känns det idag?

Så in i helvete bra!!! Du kan inte ana. Jag kan knappt beskriva det. Sover som en stock. Ett helt nytt liv! Kan pinka på 3 sekunder! Jag känner mig lycklig. Inte varit så lycklig på 20 år! Jag har haft lite problem efter behandlingen, men det var uppe i blåshalsen. Men det fixade Dr Stenmark på en efterkontroll

Skulle du rekommendera denna till dina vänner?

Jag har två bröder som har samma problem. Dom har varit så nyfikna och intresserade hur det gått för mig. Men de kommer inte till skott. Fattar inte vad de väntar på!!! De får ju ett nytt liv!!!

DAG SANDBLOM, UROLOG:

Fler patienter skulle efterfråga behandlingen – om de visste om den

I sin dagliga verksamhet träffar han fyra-fem män varje dag som söker för BPH. Att det går att få hjälp upplever han är relativt känt hos männen, även om många drar ut på problemet onödigt länge. – Däremot är kunskapen om behandlingsmetoder sämre. Vissa drar sig för att bli opererade vilket gör att man väljer att ”leva med” besvären som BPH innebär.

Behandlingen är både beprövad och standardiserad. Den rekommenderas även av Statens beredning för medicinsk utvärdering, SBU. Trots det, och dess positiva effekter, är det bara cirka 20-talet sjukhus/mottagningar som erbjuder behandlingsmetoden i Sverige. Något som Dag Sandblom anser är förvånande. Fler patienter skulle säkert efterfråga värmebehandling om de hade kunskap om den.

– Det är samhällets och sjukvårdens plikt att informera om alternativen för att kunna erbjuda bra och effektiv vård. Även om BPH inte innebär livsfara innebär den ofta en kraftigt försämrad livskvalitet för många medelålders och äldre män som idag får vänta på vård. Helt i onödan.

Från och med den 1 december 2020 får vårdgivare inom Region Stockholm, ersättning som gör det möjligt att erbjuda alla patienter som passar för behandlingen utredning och sedan CoreTherm-behandling för endast kostnaden av vanliga läkarbesök. Det är fler regioner som har tagit det beslutet, men långt ifrån alla regioner ger metoden offentlig finansiering.

Kortare vårdköer med effektiv prostatabehandling

Standardbehandling av godartad prostataförstoring på sjukhusen är en TURP-operation med efterföljande observationsvistelse. Men för en betydande andel av patienterna ger värmebehandlingen lika goda effekter som den traditionella operationen trots att den kräver minimalt med ingrepp och konvalescenstid. Patienten kommer till oss klockan nio och kommer ut klockan tio, En ökad tillgång till CoreTherm-värmebehandling skulle avlasta sjukhusens vårdköer och minska vårdskulden.

Avlasta sjukhusen

Kötiden för att genomgå en TURP-operation av godartad prostataförstoring kan vara två år och i vissa fall längre så. Det beror på att kön fylls på av patienter i en högre prioriteringsgrupp.

– Patienter med vattenkastningsbesvär och samtidig prostatacancer behöver få en TURP så fort som möjligt inför sin strålbehandling. Därmed går de före i kön. Det är en självklarhet och en del av prioriteringsprocessen men det innebär att det går väldigt långsamt framåt för patienter som är lågt prioriterade. CoreTherm har möjlighet att hjälpa de patienterna och samtidigt avlasta kön, säger Dag Sandblom och fortsätter:

– Alla patienter som inte behöver opereras på sjukhus frigör tid och plats för en annan operation. Vissa behandlingar kan vi inte utföra i öppenvården men allt som vi kan göra för att avlasta sjukhusen hjälper dem att minska sin vårdskuld och medför därmed en samhällsekonomisk vinst.



CoreTherm-värmebehandling av godartad prostataförstoring kan korta vårdköerna och generera en samhällsekonomisk vinst. ”Den avlastar sjukhusen och minskar vårdskulden”, säger Dag Sandblom,

FREDRIK STENMARK, FORSKARE OCH UROLOG

Mikrovågsterapi – en framgångsrik snabb behandling vid godartad prostataförstoring

– Min forskning handlar om behandling av godartad prostataförstoring. Männen har ofta problem som påverkar vardagen påtagligt och de lider i det tysta, trots att det finns bra hjälp att få, säger Fredrik Stenmark, specialist i kirurgi och urologi.

Mikrovågsbehandling, i detta fall kallad transuretral mikrovågsterapi (TUMT), är ett alternativ till TURP. TUMT kan enkelt utföras i samband med ett besök på en specialiserad urologisk öppenvårdsmottagning och metoden utförs under lokalbedövning.

TURP, innebär en operation där man hyvlar bort prostatavävnaden med ett instrument som förs in i urinröret.

– En modern och utvecklad form av TUMT, är mikrovågsbehandlingen - CoreTherm. Innan behandling får patienten injektioner med lokalbedövning (mepivakain) och adrenalin (MA), detta benämns då som CoreTherm-konceptet. Det övergripande syftet med min avhandling var att utvärdera och utveckla just dessa två behandlingsmetoder, TURP och avancerad TUMT (CoreTherm-konceptet).

Mikrovågor förenklar och förkortar behandlingen även vid samsjuklighet

– Studierna som ingår i min avhandling har givit ett underlag för förenklad behandling med mikrovågor. Resultaten visar också att man kan behandla stora prostatakörtlar med mikrovågsbehandling, med utmärkta resultat på lång sikt. Endast cirka 10 procent av patienterna behövde ombehandlas med operation, medeluppföljningstiden var 10 år.

Forskningsresultaten innebär att man nu kan rekommendera mikrovågsbehandling, som utförs i lokalbedövning under cirka 15 minuter även på de allra största prostatakörtlarna, och därmed undvika riskfyllda operationer. Mikrovågsbehandling kan alltså utföras oavsett storlek på prostatakörteln och är även lämplig för patienter med andra sjukdomar och blodförtunnande medicinering. Metoden innebär också att man kan hjälpa patienter som annars inte skulle kunna botas, då operationer i många fall medför alltför stora risker.

Injektion med lokalbedövning och adrenalin förbättrar resultaten även vid TURP

– Vi genomförde även en studie där injektioner med lokalbedövning och adrenalin gavs med Schelin-katetern i samband med traditionell hyvling av prostatan, TURP. Slutsatsen i den studien var att man kunde avlägsna mer prostatavävnad om man gav dessa injektioner. Vi såg däremot ingen stor skillnad vad det gäller blödningar, men troligen tillräcklig minskning av blödningar för att kunna operera bort mer vävnad. Det är möjligt att injektioner med adrenalin kan vara en tilläggsåtgärd vid TURP i framtiden.

Fredrik Stenmark valde detta forskningsfältet för att besvären är vanliga och drabbar nästan alla män, förr eller senare.



– Jag arbetar regelbundet med urologisk mottagning, behandlar och opererar patienter med olika urologiska problem eller sjukdomar, så jag möter ofta dessa män. Mitt forskningsfält innebär en utveckling av behandlingsmetoderna TUMT och TURP och därigenom kan vården förbättras och livskvalitén öka för denna patientgrupp. Det är även så att mitt perspektiv som verksamhetschef gör att jag anser att TUMT bör kunna erbjudas fler patienter, då man sparar operationsresurser, vilket förbättrar även för andra patientgrupper. Inte minst viktigt då vi, förhoppningsvis snart, kan börja ta hand om alla patienter som står i kö efter pandemin.

MARKNAD OCH DRIVKRAFTER

Behovet av behandling – upp till 50% av alla äldre män lider av förstorad prostata

ProstaLund fokusera på den nordiska marknaden och primärt den svenska. Även om fokus ligger på den nordiska marknaden är BPH ett globalt problem. BPH drabbar upp till 50 procent av alla äldre män, oavsett var i världen man befinner sig.

BPH-marknaden

Marknaden för läkemedel och medicinteknik som riktar sig mot BPH är global och mycket stor. BPH ingår i kategorin urologiska sjukdomar. Den globala marknaden för medicintekniska produkter inom urologi¹, uppgick till 31 miljarder USD under 2017 och bedöms uppgå till 44 miljarder USD under 2022, motsvarande en genomsnittlig årlig tillväxt om cirka 7 procent. Starkast bidragande faktor bedöms vara en växande äldre befolkning, högre incidens av cancer, högre sjukvårdskostnader samt teknologiska framsteg inom medicinteknik. Givet växande vårdköer och sjukvårdskostnader bedöms minimalinvasiva ingrepp vinna allt mer mark under kommande år, allt för att begränsa behovet av operationssalar och minska tiden som en patient blir sängliggande för eftervård.²

DRIVKRAFTER Ökade vårdköer

Vårdköerna växer i Sverige, både inom primär- och specialistvård. Enligt lag ska alla patienter efter beslut få en operation i den specialiserade vården inom 90 dagar enligt den nationella vårdgarantin. Det finns statistik på väntetider sedan 2011. För samtliga indikationer var andelen som fick vänta längre än 90 dagar under 2011 cirka 14 procent. Samma siffra för godartad prostataförstoring var 15 procent. Andelen som får vänta längre än så har ökat markant sedan dess, för operation i allmänhet och operation av godartad prostataförstoring i synnerhet. I dagsläget är andelen som får vänta längre än 90 dagar cirka 30 procent för samtliga indikationer. Samma siffra för godartad prostataförstoring är idag så mycket som 38 procent.³ När sjukvården och samhället återgår till ett normalt tillstånd efter Covid-19 kommer sjukvården vara satt under hård press med långa köer, brist på vårdplatser, operationstider och operationspersonal.

CoreTherm® är en kostnadseffektiv metod som inte tar flaskhalsresurser i anspråk. Bortsett från Covid 19 är den största bidragande faktorn till vårdköerna kompetensförsörjningen av sjuksköterskor för att hålla vårdplatser tillgängliga. Sjukhusen kan inte operera om det inte finns vårdplatser för eftervård. Vid operation av prostatan, exempelvis vid så kallad TURP-operation, måste patienten ligga kvar på sjukhuset ett par dagar efter operation. Detta skapar en flaskhals inom prostatavården som begränsar antalet möjliga operationer. Om fler patienter hade opererats via metoder som varken kräver operationssal eller efterföljande vårdplats skulle möjligheterna att begränsa flaskhalsarna vara betydligt större.

Uppsökande patienter

När det finns flera behandlingsalternativ som överensstämmer med vetenskap och beprövad erfarenhet, ska patienten få möjlighet att välja det alternativ han eller hon föredrar. Vårdpersonal ska alltid upplysa patienten om vilka alternativ som finns, något som inte alltid sker enligt ProstaLunds egna erfarenheter. Målet med ökad kommunikation direkt till patient är att allt fler patienter, även de äldre, är mer internetvana än tidigare och har därför möjlighet att i större grad söka information om alternativ själva. Detta har lett till att patienter i allt högre grad söker sig utanför hemregionen för vald behandling om denna inte erbjuds i tid inom hemregionen. Denna möjlighet fanns inte före 2015. Behandling av BPH finns på ett begränsat antal vårdinrättningar i Sverige varför möjligheten att välja var specialistvården ska utföras är en stark drivkraft för samtliga behandlingsalternativ.



Bra strategi, välbeprövad behandling, målinriktad organisation tillsammans med fantastiska data och nu även en vårdskuld till BPH-patienter.

Vi ska fortsätta att öka marknadsandelarna. CoreTherm® borde vara ett förstahandsval sett ur både patient- och hälsoekonomiskt perspektiv.

Normalstor
prostata

Förstorad
prostata

Åldrande befolkning

Då BPH är starkt korrelerad med ålder, och vi blir allt äldre, är den åldrande befolkningen en stark faktor för tillväxten i marknaden. Fram till 2050 växer gruppen av människor över 65 år med cirka 900 miljoner, från 600 miljoner människor till 1,5 miljard. I Sverige kommer gruppen utgöra 25 procent av invånarna. Patientunderlaget för BPH-marknaden kommer därmed öka för varje år.⁴ Därtill nöjer sig denna patientgrupp inte med att livskvaliteten försämras när de vet att det finns lösningar bortom livslång läkemedelsbehandling och/eller katetrar.

Godartad prostataförstoring innebär att prostatakörteln, som sitter under urinblåsan, växer och klämmer åt urinröret som går igenom prostatan.

1. Medicintekniska produkter inom urologi inkluderar medicinteknik för behandling av njursjukdomar, urologisk cancer och BPH samt bäckenframfall.

2. "Urology Devices Market by Product (Endoscopes, Robotic, Lasers & Lithotripsy, Dialysis, Urodynamic Systems), (Guidewires, Catheters, Biopsy Devices), Disease (Kidney Disease, Urologic Cancer, Pelvic Organ Prolapse), End User - Global Forecast to 2022", MarketsAndMarkets, 2017

3. SKRs sammanställning för väntetider. Länk: www.vantetider.se

4. "De äldre är aktiva och köpstarka", Ingmar Skoog, 2017, tillgänglig <https://www.di.se/nyheter/de-aldre-ar-aktiva-och-kopstarka/>

MARKNADSDYNAMIK

I Sverige drabbas ungefär 60 procent av alla män över 60 år av godartad prostataförstoring. CoreTherm® är en minimalinvasiv behandling som har utvecklats under 25 års tid. CoreTherm®-behandlingen utförs på en vanlig mottagning, den kräver ingen narkos och patienten kan gå hem samma dag. Det gör behandlingen säker och resurseffektiv.

Hur fungerar CoreTherm® och hur skiljer sig metoden mot traditionella behandlingar?

CoreTherm® går ut på att prostatavävnaden som kläms åt urinröret värms upp till sådan temperatur att cellerna förstörs och försvinner. Metoden fungerar bra på högriskgrupper eftersom patienter enbart lokalbedövas vid behandling.

Behandlingen tar mindre än 15 minuter och ingen vård på sjukhus behövs efteråt, vilket uppskattas av många patienter. Det innebär också att CoreTherm® bara kostar hälften så mycket som TURP (Transurethral Resektion av Prostata) att utföra. Incitament att välja CoreTherm® finns med andra ord både hos patienter och inom sjukvården. CoreTherm® har använts framgångsrikt vid behandling av fler än 50 000 patienter.

CoreTherm® skiljer sig på flera sätt gentemot den traditionella TURP-behandlingen

Vid TURP ryggbedövas eller sövs patienten och den överflödiga vävnaden hyvlas bort från prostatan. Efteråt behöver patienten vårdas några dagar på sjukhus. Eftersom generell anestesi används betyder det att högriskpatienter inte kan behandlas med denna metod. Dessutom är denna behandling dyr då det krävs operationssal och vård på sjukhus i flera dygn. Risken för allvarliga komplikationer är också betydligt lägre med CoreTherm.

Vilka marknader finns CoreTherm® på?

CoreTherm® rekommenderas av bland annat American Urology Association (AUA) och svenska Statens Beredning för medicinsk Utvärdering (SBU). På den nordiska marknaden har bolaget en egen säljorganisation och i europeiska länder arbetar ProstaLund med distributörer.

Hur ser möjligheterna för expansion ut?

Bara i Sverige finns det idag cirka 215 000 män som tar läkemedel mot förstörd prostata, det finns också en omfattande kö till kirurgiska ingrepp. Under 2019

utfördes cirka 12 % av botande behandlingar med CoreTherm®-metoden. En bredare acceptans skulle innebära större marknadsandel för CoreTherm®.

ProstaLund har av China Food and Drug Administration i Kina (CFDA) ett beslut som godkänner CoreTherm®, vilket öppnar för möjligheter att bearbeta den kinesiska marknaden i framtiden.

Konkurrerande metoder

CoreTherm® har utvecklats under 25 års tid, är evidensbaserad, och har i vetenskapliga studier visat sig vara lika effektiv som traditionell kirurgi och innebär en klart minskad risk för allvarliga komplikationer. Lägg därtill att CoreTherm®-behandlingen görs i lokalbedövning och patienten går hem direkt efter densamma. Allt detta är helt unikt på marknaden.

De konkurrenter som försöker ta sig in på segmentet minimalinvasiv behandling av BPH är alla fortfarande på experimentell nivå och har inte studerats i direkta jämförelser med traditionell kirurgi. Dessa konkurrenter har lång väg att vandra innan de likt CoreTherm® har dokumentation tillräckligt för att komma ifråga som rekommenderade och evidensbaserade behandlingar.

I Sverige sker ett tydligt skifte

Allt fler av CoreTherm®-behandlingarna utförs av privata vårdgivare som får adekvata ersättningar. Ett tydligt exempel är de avtal som slutits med ett antal privata kliniker samt att vår marknadsandel ökat från 8 % år 2018 till uppskattningsvis 20 % år 2021.



Godartad prostataförstoring är ett tämligen stort samt också växande problem för den manliga delen av befolkningen.

Funktionsnivån hos äldre har höjts. Vi lever allt längre och vid 75 års ålder är man mer fysiskt och socialt aktiv – då ökar samtidigt kraven på att kroppen ska fungera.

SÅ ARBETAR PROSTALUND MED HÅLLBARHET

För oss är det självklart med en verksamhet som genomsyras av miljöhänsyn. Vi ska hushålla med resurser och i största möjliga mån använda förnybara naturresurser i vår produktion och administration och integrera miljöfrågorna i vårt utbud av produkter och tjänster. Vi ska skydda miljön genom att förhindra eller minimera verksamhetens och produkternas påverkan på miljön.

ProstaLunds miljöarbete bygger på en successiv miljöanpassning av verksamheten. För att åstadkomma positiva förändringar är de små vardagliga miljöåtgärderna minst lika viktiga som stora förändringar. Summan av alla åtgärder ska leda företagets miljöarbete framåt och innebära att ständiga förbättringar uppnås.

Följande områden och aktiviteter har fokus under 2022 utifrån Agenda 2030 och de globala målen för hållbar utveckling.



Samhällsnytta

Samhällsnytta

Grunden för vårt miljöarbete är en medveten ambition att värna om miljön genom användning av förnyelsebara resurser i så slutna kretslopp som möjligt samt att undvika användning av miljöförstörande ämnen och därigenom förebygga förorening.

Miljökunnsig personal

Det är ledningens ambition att varje medarbetare ska känna ansvar och verka för att skapa en grund till ett förebyggande miljöarbete, och att det leder till ständig förbättring. Alla anställda uppmanas och uppmuntras till att bidra med kreativa lösningar inom miljöområdet, vilket bidrar till att miljöpåverkan minskar.

Fortbildning i miljöfrågor och därtill hörande lagar och förordningar ska ske kontinuerligt.

Hållbara produkter och processer

Vi ska sträva efter att ha tillräcklig kompetens för att vid varje tillfälle kunna föreslå de mest miljöanpassade lösningarna inom de områden våra tjänster efterfrågas. Våra kunder ska kunna känna sig trygga i förvisningen om att vi fortlöpande utvecklar våra tjänster och produkter så att de står i samklang med samhällets olika miljömål och följer gällande miljölagstiftning.

Tillämplig miljölagstiftning, föreskrifter och övriga krav som organisationen berörs av samt att miljökrav ställs på leverantörer och produkter utgör grunden för att fastställa och följa upp övergripande och detaljerande miljömål och förbättra miljöprestandan.

Vi ser över våra transporter – dels genom att minska antalet transporter och dels genom att ställa om till hållbara alternativ.



Hållbara produkter och processer



Hållbar arbetsplats



Miljövänliga lokaler och arbetsplatser

Företaget ska se till att god miljö blir tillgodosedd, gällande såväl den yttre miljön som inomhusmiljön och arbetsmiljön. Vi har miljöanpassat våra kontorsrutiner och vi ska kontinuerligt hushålla med resurser och energi.

Principer

En grundläggande princip för miljöarbetet är utbytesprincipen, som innebär att sämre teknik och miljöfarliga ämnen kontinuerligt byts ut mot bättre teknik och mindre miljöfarliga ämnen. Ytterligare en princip för miljöarbetet är försiktighetsprincipen, som syftar till att undvika verksamheter med stora potentiella risker. En verksamhet som står i strid med kretsloppsprincipen kan därför tas bort utan att det behöver finnas fullständiga bevis för att den är farlig.

Leverantörsurval

Våra tjänster och produkter och vårt agerande mot våra kunder och leverantörer ska visa vårt miljötänkande. Vår leverantörsbedömning ska präglas av vår miljöpolicy och våra miljömål och ligga till grund för att ställa högre miljökrav på leverantörerna och deras produkter.

ARBETSMILJÖ – Hållbar arbetsplats

Arbetsmiljöarbetet ska ingå som en integrerad och naturlig del i företagets totala verksamhet, d.v.s.

arbetsmiljöfrågorna ska behandlas i direkt anslutning till de vardagliga frågorna. Grundläggande i verksamheten är att förebygga ohälsa och skador p.g.a. arbetet.

Samtliga chefer/ansvariga inom företaget ska ha kompetens, resurser och befogenhet att lösa arbetsuppgifter på ett, ur arbetsmiljöhänseende, riktigt sätt.

Att bedriva verksamheten på ett sådant sätt att man förebygger ohälsosam inverkan på medarbetares och andra människors hälsa, genom:

- Att ge den anställda möjlighet till variation i arbetet, social kontakt och samarbete med andra anställda inom bolaget.
- Att förhållandena på arbetsplatsen ger den anställda möjligheter till utveckling på både det personliga och det yrkesmässiga planet.
- Att man som arbetstagare får medverka vid utformningen av sin arbetssituation och i förändrings- och utvecklingsarbete som rör dennes arbete.

Arbetsmiljöarbetet ska vidare följa gällande arbetsmiljölagstiftning, denna är ett minimikrav. En bra arbetsmiljö är även ur ekonomiskt perspektiv fördelaktigt, då ohälsa och skador p.g.a. arbetet minskar. En bra arbetsmiljö skapar vidare större engagemang och trivsel på arbetet.

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktör för ProstaLund AB (publ), Org nr 556745-3245, avger följande förvaltningsberättelse för räkenskapsåret 2021.

Information om verksamheten ProstaLund AB (publ) är ett svenskt medicintekniskt bolag med huvudkontor i Lund som utvecklar och marknadsför innovativa produkter för behandling av godartad prostataförstoring. Bolaget har patenterat behandlingsmetoden CoreTherm®, en individanpassad värmebehandling för BPH (godartad prostataförstoring). Försäljningen sker via huvudkontoret i Lund och försäljningskontoret i USA samt distributörer.

Framtidsutsikter

- Bolaget fokuserar på att uppnå 25-30% marknadsandel i Sverige.
- Genomföra minst 1 500 CoreTherm®-behandlingar under 2022.
- Beträffande bolagets resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Ett antal riskfaktorer kan ha negativ inverkan på verksamheten i ProstaLund. Det är därför av stor vikt att beakta relevanta risker vid sidan av Bolagets tillväxtmöjligheter. Nedan beskrivs riskfaktorer utan inbördes ordning och utan anspråk på att vara heltäckande. Samtliga riskfaktorer kan av naturliga skäl inte bedömas, utan nedanstående är en samlad utvärdering av tillgänglig information tillsammans med en allmän omvärldsbedömning.

Bolagsrelaterade risker
FINANSIERINGSBEHOV OCH KAPITAL

ProstaLunds framtidsplaner kan innebära ökade kostnader för Bolaget. En försening av marknadsge-nombrott på nya marknader kan innebära resultat-försämringar för Bolaget. Det kan inte uteslutas att ProstaLund i framtiden kan behöva anskaffa ytterligare kapital. Bolaget kan inte heller garantera att eventuellt ytterligare kapital kan anskaffas.

LEVERANTÖRER/TILLVERKARE

ProstaLund har samarbeten med leverantörer och tillverkare. Det kan inte uteslutas att en eller flera av dessa väljer att bryta sitt samarbete med Bolaget, vilket skulle kunna ha en negativ inverkan på verksamheten. Det kan inte heller garanteras att ProstaLunds leveran-törer och tillverkare till fullo uppfyller de kvalitetskrav som Bolaget ställer.

NYCKELPERSONER OCH MEDARBETARE

ProstaLunds nyckelpersoner har stor kompetens och lång erfarenhet inom Bolagets verksamhetsområde. En förlust av en eller flera nyckelpersoner kan medföra negativa konsekvenser för Bolagets verksamhet och resultat.

KONKURRENTER

En del av Bolagets konkurrenter är multinationella fö-retag med stora ekonomiska resurser. En omfattande satsning och produktutveckling från en konkurrent kan medföra risker i form av försämrad försäljning. Vidare kan företag med global verksamhet som i dagsläget arbetar med närliggande områden bestämma sig för att etablera sig inom Bolagets verksamhetsområde. Ökad konkurrens kan innebära negativa försäljnings- och resultat effekter för Bolaget i framtiden.

KONJUNKTURUTVECKLING OCH VALUTARISK

Externa faktorer såsom inflation, valuta- och ränte-förändringar, tillgång och efterfrågan samt låg- och högkonjunkturer kan ha inverkan på rörelsekostnader, försäljningspriser och aktievärdering. ProstaLunds framtida intäkter och aktievärdering kan bli negativt påverkade av dessa faktorer, vilka står utom Bolagets kontroll. En del av försäljningsintäkterna kan komma att inflyta i internationella valutor. Valutakurser kan väsentligen förändras.

POLITISK RISK

ProstaLund är verksamt i och genom ett antal olika länder. Risker kan uppstå genom förändringar av lagar, skatter, tullar, växelkurser och andra villkor för utländska bolag. Bolaget påverkas även av politiska och ekonomiska osäkerhetsfaktorer i dessa länder.

MARKNADSTILLVÄXT

ProstaLund planerar att expandera under de komman-de åren, dels genom att öka marknadsandelarna i de länder och regioner man redan har etablerat sig i och dels genom att etablera sig i nya länder och regioner. En etablering i nya länder och regioner kan medföra problem och risker som är svåra att förutse.

PATENT

ProstaLund har ett antal patent. Bolaget kan inte garantera att ett godkänt patent kommer att utgöra ett fullgott kommersiellt skydd i framtiden.

UTVECKLINGSKOSTNADER

ProstaLund kommer fortsättningsvis att nyutveckla och vidareutveckla produkter inom sitt verksamhetsområ-de. Tids- och kostnadsaspekter för produktutveckling kan vara svåra att på förhand fastställa med exakthet. Detta medför en risk att en planerad produktutveck-ling blir mer kostnadskrävande än planerat.

PRODUKTANSVAR

Beaktat verksamhetens art är det relevant att beakta ProstaLunds produktansvar, som uppstår då Bolaget utvecklar och kommersialiserar produkter. Styrelsen bedömer att Bolagets nuvarande försäkringsskydd är tillfredsställande, med hänsyn till verksamhetens art och omfattning. Det finns dock inga garantier för att Bolagets försäkringsskydd till fullo ska kunna täcka eventuella framtida rättsliga krav, vilket skulle kunna påverka ProstaLunds verksamhet och resultat nega-tivt.

RISK FÖR OCH I SAMBAND MED RÄTTSTVISTER

Risk föreligger också alltid för att ProstaLund kan drabbas av kostnader för att driva rättsprocesser, kostnader i samband med förlikning och kostnader för utdömda skadestånd. Koncernen var under 2021 inte inblandad i några rättsliga tvister.

Aktierelaterade risker

KURSvariationer

Det finns en risk att aktiekursen genomgår stora vari-ationer. Kursvariationer kan uppkomma genom stora förändringar av köp- och säljvolymen och behöver inte nödvändigtvis ha ett samband med ProstaLunds underliggande värde. Kursvariationerna kan påverka Bolagets aktiekurs negativt.

MARKNADSPLATS

Bolagets aktie är noterad på Nasdaq Firsth North Growth Market som är ett värdepappersbolag under Finansinspektionens tillsyn. Aktier som är noterade på Nasdaq omfattas inte av lika omfattande regelverk som de aktier som är upptagna till handel på reglerade marknader. Nasdaq Firsth North Growth Market har ett eget regelsystem, som är anpassat för mindre bolag och tillväxtbolag, för att främja ett gott investerarskydd. Som en följd av skillnader i de olika regelverkens omfattning, kan en placering i aktier som handlas på Nasdaq Firsth North Growth Market vara mer riskfylld än en placering i aktier som handlas på en reglerad marknad.

UTDELNING

Under den period som omfattas av den finansiella historiken i denna Årsredovisning har ingen utdelning skett i ProstaLund. Eventuella överskott är i första hand planerade att investeras i Bolagets utveckling. Inga garantier kan lämnas för att bolagsstämma kom-mer att besluta om framtida utdelningar.

Forskning och utveckling

- Bolaget bedriver forskning och utveckling inom sitt produktområde.
- Nuvarande behandlingsenhet moderniseras under innevarande år.

- Patent är en viktig del i bolagets affärsstrategi. Utveck-ling som bedöms som patenterbar skall generellt sett skyddas.

Förutsättningar för fortsatt drift

Den finansiella informationen har upprättats utifrån förutsättningen om fortsatt drift. Bolaget har historiskt redovisat förluster. Vid upprättandet av årsredovisning-en har ledningen baserat sina antaganden på existe-rande likvida medel och tänkt försäljning för året.

Vid uppskattning av framtida utgifter har ledningen be-aktat att vissa utgifter är under ledningens kontroll och kan därmed elimineras eller skjutas på framtiden.

Om koncernen av något skäl inte kan fortsätta att driva verksamheten, kan det påverka koncernens möjlighet att realisera tillgångarnas redovisade värden, speciellt relaterat till balanserade utgifter för utvecklingsarbe-ten, samt att betala skulder i normal takt och till de be-lopp som finns upptagna i koncernens årsredovisning.

Miljöpåverkan

Bolaget bedriver inte någon verksamhet som är till-ståndspliktig enligt Miljöbalken.

Ägarförhållanden per 2021-12-31

Innehav över 10%: Mats Alyhr 15,5%
Övriga:
William Gunnarsson via BWG Invest Sàrl, 8,5%
Sonny Schelin via Schelin Medicin AB, 4,1%

Transaktioner med närstående

Transaktioner med närstående har under året skett mellan koncernen och närstående. Samtliga transak-tioner har skett till marknadsmässiga villkor, se not 6.

Väsentliga händelser efter räkenskapsåret

Inga väsentliga händelser har skett.

Förslag till resultatdisposition

Till årsstämmans förfogande står:

Balanserat resultat	-36 351 183
Överkursfond	8 766 439
Årets resultat	- 7 236 580
	- 34 821 324

Styrelsen föreslår att i ny räkning överföres - 34 821 324

RESULTATRÄKNING, KONCERN

KSEK	NOT	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Nettoomsättning	2	17 073	12 465
Kostnad för sålda varor		-2 390	-2 920
Bruttovinst		14 683	9 545
Försäljningskostnader		-12 217	-9 728
Administrationskostnader		-6 809	-6 200
Forsknings- och utvecklingskostnader		-3 244	-3 874
Övriga rörelseintäkter		101	405
Övriga rörelsekostnader		-369	-67
Rörelseresultat	4,5,6,7,8	-7 854	-9 919
<i>Resultat från finansiella poster</i>			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		5	-
Räntekostnader och liknande resultatposter		-35	-61
Resultat efter finansiella poster		-7 884	-9 980
Skatt på årets resultat		-	-
Årets resultat		-7 884	-9 980
Varav hänförligt till aktieägare i moderbolaget:		-7 884	-9 980

BALANSRÄKNING, KONCERN

KSEK	NOT	2021-12-31	2020-12-31
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	9	20 420	11 635
Goodwill	10		
Summa immateriella anläggningstillgångar		20 420	11 635
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Maskiner och andra tekniska anläggningar	11	400	305
Summa materiella anläggningstillgångar		400	0
Summa anläggningstillgångar		20 820	11 635
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR, varulager m m			
Råvaror och förnödenheter		1 649	1 596
Varor under tillverkning		2 039	1 065
Färdiga varor och handelsvaror		2 882	3 258
Summa lager		6 570	5 919
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		1 355	1 522
Skattefordran		0	46
Övriga fordringar		798	196
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	15	698	719
Summa kortfristiga fordringar		2 851	2 483
Kassa och bank		13 239	10 495
Summa omsättningstillgångar		22 660	18 897
SUMMA TILLGÅNGAR		43 480	30 532

BALANSRÄKNING, KONCERN

KSEK	NOT	2021-12-31	2020-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>			
Aktiekapital	13	51 525	42 157
Övrigt tillskjutet kapital		76 566	67 800
Annat eget kapital inkl. årets resultat		-92 635	-84 604
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		35 456	25 353
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	17	0	200
Summa långfristiga skulder		0	200
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	17	200	400
Förskott från kunder		-	-
Leverantörsskulder		6 144	2 808
Aktuell skatteskuld		40	0
Övriga skulder		272	254
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	16	1 368	1 823
Summa kortfristiga skulder		8 024	5 285
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		43 840	30 837

KASSAFLÖDESANALYS, KONCERN

KSEK	NOT	2021-12-31	2020-12-31
<i>Löpande verksamhet</i>			
Resultat efter skatt		-7 884	- 9 980
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet			
Avskrivningar		307	169
Nedskrivningar			
Valutaomräkning, ej realiserad		-147	114
<i>Förändringar i rörelsekapital</i>			
Förändring i lager		-651	-112
Förändring kortfristiga fordringar		-368	-448
Förändring kortfristiga skulder		2 939	1 676
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN		-5 804	-8 581
<i>Investeringsverksamheten</i>			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar inkl. balanserade utv.utgifter		-8 992	-3 165
Förvärv /avyttring av materiella anläggningstillgångar		-195	-305
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar		-	-
KASSAFLÖDE INVESTERINGSVERKSAMHETEN		-9 187	-3 470
<i>Finansieringsverksamhet</i>			
Nyemission		18 737	14 447
Transaktionskostnader hänförliga nyemission		-602	-1 461
Upptagande av lån		-	-
Amortering av lån		-400	-200
KASSAFLÖDE FINANSIERINGSVERKSAMHETEN		17 735	12 786
ÅRETS KASSAFLÖDE		2 744	735
Likvida medel vid periodens början		10 495	9 760
Likvida medel vid periodens slut		13 239	10 495
<i>Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalysen</i>			
Under året erhållna räntor		5	-
Under året erlagda räntor		35	61

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL, KONCERN

KSEK	AKTIE- KAPITAL	ÖVRIGT TILL- SKJUTET KAPITAL	ANNAT EGET KPITAL		TOTALT EGET KAPITAL
			ACKUMULERAD VALUTAKURS- DIFFERENS	ANSAMLAD FÖRLUST	
Ingående balans 2017-01-01	10 274	54 876		-34 339	30 811
Resultat 2017				-16 893	-16 893
Nyemission					0
Emissionskostnader					0
Valutakursdifferens			-143		-143
Utgående balans 2017-12-31	10 274	54 876	-143	-51 232	13 775
Resultat 2018				-12 950	-12 950
Nyemission	3 424	9 589			13 013
Emissionskostnader		-1 284			-1 284
Valutakursdifferens			157		157
Utgående balans 2018-12-31	13 698	63 181	14	-64 182	12 711
Resultat 2019				-10 583	-10 583
Nyemission	18 827	5 151			23 978
Emissionskostnader		-3 887			-3 887
Valutakursdifferens			13		13
Utgående balans 2019-12-31	32 525	64 445	27	-74 765	22 232
Resultat 2020				- 9 980	-9 980
Nyemission	9 631	4 816			14 447
Emissionskostnader		-1 461			-1 461
Valutakursdifferens			114		114
Utgående balans 2020-12-31	42 156	67 800	141	-84 745	25 352
Resultat 2021				- 7 884	-7 884
Nyemission	9 369	9 368			18 737
Emissionskostnader		-602			-602
Valutakursdifferens			-147		-147
Utgående balans 2020-12-31	51 525	76 566	-6	-92 629	35 456

RESULTATRÄKNING, MODERBOLAG

KSEK	NOT	2021-01-01	2020-01-01
		2021-12-31	2020-12-31
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	2	16 796	12 034
Kostnad för sålda varor		-2 242	-2 654
Bruttovinst		14 554	9 380
Försäljningskostnader		-12 188	-9 649
Administrationskostnader		-6 809	-6 200
Forsknings- och utvecklingskostnader		-3 244	-3 874
Övriga rörelseintäkter		843	405
Övriga rörelsekostnader		-363	-63
Rörelseresultat	3,4,5,6,7,8	-7 206	-10 001
<i>Resultat från finansiella poster</i>			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		5	-
Räntekostnader och liknande resultatposter		-35	-60
Resultat efter finansiella poster		-7 236	-10 061
Skatt på årets resultat			0
Årets resultat		-7 236	-10 061
Varav hänförligt till aktieägare i moderbolaget:		-7 236	-10 061

BALANSRÄKNING, MODERBOLAG

KSEK	NOT	2021-12-31	2020-12-31
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	9	20 420	11 635
Goodwill	10		-
Summa immateriella anläggningstillgångar		20 420	11 635
Materiella anläggningstillgångar			
Maskiner och andra tekniska anläggningar	11	400	305
Summa materiella anläggningstillgångar		400	305
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	12	464	514
Summa finansiella anläggningstillgångar		464	514
Summa anläggningstillgångar		21 284	12 454
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Råvarulager		1 649	1 595
Varor under tillverkning		2 039	1 066
Färdiga varor och handelsvaror		2 792	3 153
Summa lager		6 480	5 814
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		1 334	1 336
Fordringar hos koncernföretag		70	0
Skattefordran		0	48
Övriga fordringar		838	235
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	15	691	719
Summa kortfristiga fordringar		2 933	2 338
Kassa och bank			
Summa omsättningstillgångar		22 462	18 453
SUMMA TILLGÅNGAR		43 746	30 907

BALANSRÄKNING, MODERBOLAG

KSEK	NOT	2021-12-31	2020-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	13	51 525	42 157
Utvecklingsfond		19 023	10 332
Fritt eget kapital			
Överkursfond		8 766	3 354
Balanserat resultat		-36 351	-20 953
Årets resultat		-7 236	-10 061
Summa eget kapital		35 727	24 829
Långfristiga skulder			
Skuld till koncernföretag		0	631
Skulder till kreditinstitut	17	0	200
Summa långfristiga skulder		0	831
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut		200	400
Leverantörsskulder		6 138	2 766
Aktuell skatteskuld		38	0
Skulder till koncernföretag		0	0
Övriga skulder		300	283
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	16	1 343	1 798
Summa kortfristiga skulder		8 019	5 247
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		43 746	30 907

KASSAFLÖDESANALYS, MODERBOLAG

KSEK	NOT	2021-12-31	2020-12-31
<i>Löpande verksamhet</i>			
Resultat efter skatt		-7 236	-10 061
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet			
Avskrivningar och nedskrivningar		307	169
<i>Förändringar i rörelsekapital</i>			
Förändring i lager		-666	-624
Förändring kortfristiga fordringar		-595	307
Förändring kortfristiga skulder		2 341	1 523
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN		-5 850	-8 686
<i>Investeringsverksamheten</i>			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar inkl. balanserade utv.utgifter		-8 992	-3 165
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-195	-305
Förvärv/avyttring av finansiella anläggningstillgångar		50	-
KASSAFLÖDE INVESTERINGSVERKSAMHETEN		-9 137	-3 470
<i>Finansieringsverksamhet</i>			
Nyemission		18 737	14 447
Transaktionskostnader hänförliga till nyemission		-602	-1 461
Amortering av lån		-400	-200
KASSAFLÖDE FINANSIERINGSVERKSAMHETEN		17 735	12 786
ÅRETS KASSAFLÖDE		2 748	630
Likvida medel vid periodens början		10 301	9 671
Likvida medel vid periodens slut		13 049	10 301
<i>Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalysen</i>			
Under året erhållna räntor			-
Under året erlagda räntor		60	144

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL, MODERBOLAG

KSEK	AKTIE-KAPITAL	UTVECKLINGS-FOND, UTG	ÖVERKURS-FOND	BALANSERAT RESULTAT	ÅRETS RESULTAT	TOTALT EGET KAPITAL
Ingående balans 2017-01-01	10 274	733	16 448	7 943		-35 398
Resultat 2017					-22 561	-22 651
Utvecklingsutgifter		2 974		-2 794		0
Utgående balans 2017-12-31	10 274	3 707	16 448	4 969	-22 651	12 747
Resultat 2018					-12 136	-12 136
Omföring enligt årsstämma			-16 448	-6 203	22 651	
Nyemission	3 424		9 589			13 013
Emissionskostnader			-1 297			-1 297
Utvecklingsutgifter		1 320		-1 320		0
Utgående balans 2018-12-31	13 698	5 027	8 292	-2 554	-12 136	12 327
Resultat 2019					-10 515	-10 515
Omföring enligt årsstämma			-8 292	-3 844	12 136	0
Nyemission	18 827		5 151			23 978
Emissionskostnader			-3 887			-3 887
Utvecklingsutgifter		2 174		-2 174		0
Ingående balans 2020-10-01	32 525	7 201	1 265	-8 572	-10 515	21 904
Resultat 2020					-10 061	-10 061
Omföring enligt årsstämma			-1 265	-9 250	10 515	0
Nyemission	9 631		4 816			14 447
Emissionskostnader			-1 461			-1 461
Utvecklingsutgifter		3 131		-3 131		0
Ingående balans 2020-12-31	42 157	10 332	3 354	-20 953	-10 061	24 829
Resultat 2021					-7 236	-7 236
Omföring enligt årsstämma			-3 354	-6 707	10 061	0
Nyemission	9 369		9 368			18 737
Emissionskostnader			-602			-602
Utvecklingsutgifter		8 691		-8 691		0
Utgående balans 2021-12-31	51 525	19 023	8 767	-36 351	-7 236	35 727

TILLÄGGSUPPLYSNINGAR

Not 1 Redovisningsprinciper

Allmänna redovisningsprinciper. Årsredovisningen och koncernredovisningen har upprättats enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Bedömningar och uppskattningar. Följande antaganden om framtiden och andra väsentliga källor till osäkerhet i uppskattningar på balansdagen skulle kunna innebära en betydande risk för en väsentlig justering av redovisade värden för tillgångar och skulder under nästa räkenskapsår.

Koncernredovisning

Koncernredovisningen är upprättad enligt förvärvsmetoden. Koncernredovisningen omfattar moderföretaget samt dess dotterföretag. Med dotterföretag avses de företag i vilka moderföretaget, direkt eller indirekt, har ett bestämmande inflytande. I normalfallet avser detta företag där moderföretaget innehar mer än 50 % av rösterna. I koncernredovisningen ingår dotterföretagen från den dagen koncernen erhåller bestämmande inflytande tills den dag det inte längre föreligger. Dotterföretagens redovisningsprinciper överensstämmer med koncernens redovisningsprinciper i övrigt.

I koncernredovisningen faller koncernföretagens bokslutsdispositioner bort och ingår i det redovisade resultatet efter avdrag för uppskjuten skatt. Detta innebär att koncernföretagens obeskattade reserver i koncernens balansräkning fördelas mellan uppskjuten skatteskuld och eget kapital.

INTÄKTSREDOVISNING

Försäljning av varor

Intäkten redovisas till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas. Det innebär att intäkten redovisas till nominellt värde (fakturabelopp) om ersättning erhålls i likvida medel direkt vid leveransen. Avdrag görs för lämnade rabatter. Vid försäljning av varor redovisas normalt inkomsten som intäkt när de väsentliga förmåner och risker som är förknippade med ägandet av varan har överförts till köparen.

Ränta, royalty och utdelning

Ersättning i form av ränta, royalty eller utdelning redovisas som intäkt när det är sannolikt att de ekonomiska fördelar som är förknippade med transaktionen har tillförts koncernen samt när inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

- Ränta redovisas som intäkt enligt den s.k. effektivräntemetoden.
- Royalty periodiseras i enlighet med överenskom- melsens ekonomiska innebörd.
- Utdelning redovisas som intäkt när aktieägarens rätt till betalning är säkerställd.

Låneutgifter

Låneutgifter för lånat kapital kostnadsförs i resultaträkningen i den period de uppstår.

Leasingavtal

Alla leasingavtal har klassificerats som finansiella eller operationella leasingavtal. Ett finansiellt leasingavtal är ett leasingavtal enligt vilka de risker och fördelar som är förknippade med att äga en tillgång i allt väsentligt överförs från leasegivare till leasetagare. Ett operationellt leasingavtal är ett leasingavtal som inte är ett finansiellt leasingavtal.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla typer av ersättningar som koncernen lämnar till de anställda. Koncernens ersättningar innefattar bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättningar efter avslutad anställning (pensioner). Redovisning sker i takt med intjänandet. Ersättningar till anställda efter avslutad anställning avser avgiftsbestämda eller förmånsbestämda pensionsplaner. Som avgiftsbestämda planer klassificeras planer där fastställda avgifter betalas och det inte finns förpliktelser, vare sig legala eller informella, att betala något ytterligare, utöver dessa avgifter. Övriga planer klassificeras som förmånsbestämda pensionsplaner. Koncernen har övriga långfristiga ersättningar till anställda. Koncernen har endast avgiftsbestämda pensionsplaner. Utgifter för avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad under den period de anställda utför de tjänster som ligger till grund för förpliktelsen.

Omräkning av poster i utländsk valuta

Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

SKATT

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i eget kapital.

Aktuell skatt

Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån per den skattesats som gäller per balansdagen.

Uppskjuten skatt

Uppskjuten skatt är inkomstskatt som avser framtida räkenskapsår till följd av tidigare händelser. Redovisning sker enligt balansräkningsmetoden. Enligt denna redovisas uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar på temporära skillnader som uppstår mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott.

Uppskjutna skattefordringar netto redovisas mot uppskjutna skatteskulder endast om de kan betalas med ett nettobelopp. Uppskjuten skatt beräknas utifrån gällande skattesats på balansdagen. Effekter av förändringar i gällande skattesatser resultatförs i den period förändringen lagstads. Uppskjutna skattefordringar reduceras till den del det inte är sannolikt att den underliggande skattefordran kommer att kunna realiseras inom en överskådlig framtid. Uppskjuten skattefordran redovisas som finansiella anläggnings- tillgång och uppskjuten skatteskuld som avsättning

ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Materiella och immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Materiella anläggningstillgångar har delats upp på betydande komponenter när komponenterna har väsentligt olika nyttjandeperioder. Avskrivningsbart belopp utgörs av anskaffningsvärdet minskat med ett beräknat restvärde om detta är väsentligt. Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden.

Utgifter för forskning och utveckling

Utgifter för forskning, dvs. planerat och systematiskt sökande i syfte att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap och insikt, redovisas som kostnad när de uppkommer. Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång när samtliga nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa anläggnings- tillgången så att den kan användas eller säljas.
- Avsikten är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den.
- Förutsättningar finns för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- Det är sannolikt att anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar
- De utgifter som är hänförliga till anläggningstillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.
- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Anskaffningsvärdet för en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång utgörs av samtliga direkt hänförliga utgifter (t.ex. material och löner). Indirekta tillverkningskostnader som utgör mer än en oväsentlig del av den sammanlagda utgiften för tillverkningen och uppgår till mer än ett obetydligt belopp räknas in i anskaffningsvärdet.

De redovisade balanserade utgifterna för utvecklings- arbeten är föremål för ledningens nedskrivningsprövning. Det mest kritiska antagandet, som utvärderas av ledningen, avser huruvida den immateriella tillgången förväntas generera framtida ekonomiska fördelar, som åtminstone motsvarar den immateriella tillgångens redovisade värde. Ledningens bedömning är att de förväntade framtida kassaflödena är tillräckliga för att motivera den immateriella tillgångens redovisade värde, varför någon nedskrivning inte har gjorts. Värderingen är dock baserad på och beroende av förutsättningarna för fortsatt drift.

Följande avskrivningstider tillämpas:

Immateriella anläggningstillgångar	
Balanserade utgifter för forsknings- och utvecklingsarbeten och liknande arbeten	5 år
Goodwill	5 år
Materiella anläggningstillgångar	
Maskiner och andra tekniska anläggningar	5 år

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar
Koncernen tillämpar den s.k. ”aktiveringsmodellen” avseende internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar. Metoden innebär att samtliga utgifter som uppfyller kriterierna i K3 aktiveras som immateriell anläggningstillgång och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod.

Varulager
Varulagret har värderats till det lägsta av dess anskaffningsvärde och dess nettoförsäljningsvärde på balansdagen. Med nettoförsäljningsvärdet avses varornas beräknade försäljningspris, minskat med försäljningskostnader. Den valda värderingsmetoden innebär att eventuell inkurans i varulagret har beaktats.

Fordringar, skulder och avsättningar
Om inget annat anges ovan värderas kortfristiga fordringar till det lägsta av dess anskaffningsvärde och det belopp varmed de beräknas bli reglerade. Långfristiga fordringar och långfristiga skulder värderas efter det första värderingstillfället till upplupet anskaffningsvärde. Övriga skulder och avsättningar värderas till de belopp varmed de beräknas bli reglerade. Övriga tillgångar redovisas till anskaffningsvärde om inget annat anges ovan.

Redovisningsprinciper - Moderföretaget
Endast redovisningsprinciper som avviker från de som tillämpas i koncernredovisningen

Andelar i koncernföretag
Andelar i koncernföretag redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för eventuella nedskrivningar. Utdelningar redovisas som intäkt, även om utdelningen avser ackumulerade vinster innan förvärvstidpunkten. Utdelningen redovisas i normalfallet när behörigt organ fattat beslut om den och den kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Leasingavtal
I moderbolaget redovisas samtliga leasingavtal som operationella leasingavtal.

Not 2 Nettomsättningens fördelning

Nettoomsättningen fördelar sig på verksamhetsgrenar enligt följande:

	KONCERNEN		MODERFÖRETAGET	
	2021	2020	2021	2020
Verksamhetsgren CoreTherm®	15 997	11 511	15 996	11 600
Verksamhetsgren Agentprodukter	1 076	954	800	434
	17 073	12 465	16 796	12 034

Nettoomsättningen fördelar sig geografiskt enligt följande:

	KONCERNEN		MODERFÖRETAGET	
	2021	2020	2021	2020
Sverige	12 425	9 371	12 226	7 456
Försäljning utanför EU	1 188	398	1 188	2 025
Försäljning inom EU exkl Sverige	3 460	2 696	3 382	2 553
	17 073	12 465	16 796	12 034

Not 3 Inköp och försäljning inom koncernen

Av moderbolagets totala inköp och försäljning avser 142 (662) ksek inköp från andra koncernföretag och 70 (90) ksek

Not 4 Leasingavtal

Kostnadsförda leasingavgifter avseende operationella leasingavtal

	KONCERNEN		MODERFÖRETAGET	
	2021	2020	2021	2020
Kostnadsförda leasingavgifter avseende operationella leasingavtal	731	1 294	731	1 294
Framtida minimileaseavgifter avseende ej uppsägningsbara operationella leasingavtal:				
Ska betalas inom 1 år	543	532	543	532
Ska betalas inom 1-5 år	931	1 414	931	1 414
Ska betalas senare än 5 år	-	-	-	-
	1 474	1 946	1 474	1 946

Not 5 Anställda och personalkostnader

	2021	2020
5.1 Medelantalet anställda, koncernen		
Män	4	4
Kvinnor	3	3
Totalt	7	7
5.2 Medelantalet anställda		
Moderföretaget	7	7
Dotterbolag	0	0
Totalt	7	7
5.3 Kostnadsförda löner och andra ersättningar		
Moderföretaget	6 136	4 232
Dotterbolag	-	-
Totalt	6 136	4 232
5.4 Sociala kostnader		
Pensionskostnader inkl. sociala avgifter	1 215	946
Övriga sociala avgifter	2 036	1 290
Totalt	3 251	2 236
	2021-12-31	2020-12-31
Könsfördelning bland ledande befattningshavare		
Andel män i styrelsen	60%	40%
Andel män bland ledande befattningshavare	60%	75%

Not 6 Avtalade ersättningar till ledande befattningshavare

Löner, ersättningar och andra förmåner, SEK	Grundlön / styrelsearvode	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensions-kostnader	Summa
Kerstin Jakobsson, styrelseordförande	238 000	-	-	-	238 000
Sonny Schelin, ledamot	95 200	-	-	-	95 200
Mikael Linton-Wahlgren, ledamot	95 200	-	-	-	95 200
Marianne Östlund, ledamot	95 200	-	-	-	95 200
Mattias Lundin, ledamot från 1/6	55 533	-	-	-	55 533
Maria Morin, ledamot t o m 31/5*	29 063	-	-	-	29 063
Styrelsen totalt	608 196	-	-	-	608 196
VD och övriga ledande befattningshavare					
Johan Wennerholm, VD from 1/7	900 000	65 000	30 000	231 162	1 226 162
Johan Wennerholm, tf VD tom 30/6	840 000		30 000	217 890	1 087 890
Andra ledande befattningshavare **	2 869 500	52 500		204 906	3 126 906
	4 609 500	117 500	60 000	653 958	5 440 958
Totalt styrelse och VD	5 217 696	117 500	60 000	653 958	6 049 154

* ersättning enligt föregående bolagsstämma 2020-05-07
** avser ledning, varav ersättning till Marketing & Sales Director ej är utbetalt som lön då denne kontrakterats genom konsultavtal.

Principer

Till styrelsens ordförande och ledamöter utgår arvode enligt bolagstämmans beslut, 5 prisbasbelopp till ordförande och 2 prisbasbelopp till övriga ledamöter. Ersättning till verkställande direktör utgörs av grundlön, bonus och övriga förmåner (avser tjänstebil). Bolagets ledande befattningshavare utgörs av, förutom verksställande direktören, ytterligare två personer varav en är konsult.

Årsstämman 2021-05-11 beslutade att arvode skall utgå enl. ovan

Berednings- och beslutsprocess

Beslut om ersättning och förmåner till verkställande direktören har beslutats av ProstaLunds styrelse. Beslut om ersättningar och förmåner till övriga ledande befattningshavare bereds av verkställande direktören som förelägger styrelsen ett förslag.

KOMMENTARER TILL TABELLERNA

Ersättningar vid uppsägning

Både ProstaLund och VD ska iakta sex månaders uppsägningstid. VD har inte rätt till särskilt avgångsvederlag. Under uppsägningstiden har VD rätt till oförändrade löneförmånder, inklusive bonus.

Aktierelaterade ersättningar

Ingen i styrelsen eller andra ledande befattningshavare har några aktierelaterade ersättningar (optioner, konvertibler eller motsvarande).

Närstående transaktioner

- Ordförande Kerstin Jakobsson har genom sitt företag Krakesson AB på konsultbasis tidigare anlitats av ProstaLund för att vara marknads och ledningsrelaterade frågeställningar åt bolaget. Under 2021 har totalt 0 SEK kostnadsfört i ersättning till Krakesson AB. Avtal ingicks på marknadsmässiga grunder.
- Ledamot Sonny Schelin har genom sitt företag Schelin Medicin AB på konsultbasis anlitats av ProstaLund för att vara Medicinskt ansvarig åt bolaget. Under 2021 har totalt 249 632 SEK kostnadsförts i ersättning till Schelin Medicin AB. Schelin Medicin AB har under året köpt in material från ProstaLund av ett belopp av 3 476 155 SEK. Avtal ingicks på marknadsmässiga grunder.
- Ledamot Mikael Wahlgren har genom sitt företag Advokatfirman Lindmark Welinder Aktiebolag på konsultbasis anlitats av ProstaLund för att bistå i legala frågor. Under 2021 har totalt 4 500 SEK kostnadsförts i ersättning till Advokatfirman Lindmark Welinder Aktiebolag.
- Ledamot Marianne Östlund har genom sitt företag Effektiva Media i Stockholm AB debiterat Prostalund AB för utlägg till tredjepartskonsult. Under 2021 har totalt 50 000 SEK betalats till Effektiva Media i Stockholm AB. Utöver ersättningarna som beskrivs ovan har inga transaktioner mellan styrelseledamöter eller andra närstående personer och dotterbolagen ägt rum under 2021.

Not 7 Utbetalda arvoden och ersättningar till bolagets revisorer

	2021		2020	
	KONCERNEN	MODERBOLAG	KONCERNEN	MODERBOLAG
Revisionsuppdraget PwC	240	215	220	195
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget, PwC	0	0	50	50
Totalt	240	215	270	245

På årsstämman 2019-05-17 utsågs Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB ("PwC") till ny revisor i bolaget PwC utsåg Lars Nilsson till huvudansvarig revisor. Lars Nilsson är auktoriserad revisor och medlem i FAR.

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga uppgifter som det ankommer på företagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föräns av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

Not 8 Avskrivningarnas fördelning per funktion

	KONCERNEN		MODERFÖRETAGET	
	2021	2020	2021	2020
Kostnad sålda varor	-	-	-	-
Försäljningskostnader	-	-	-	-
Administrationskostnader	89	95	89	95
Forsknings- och utvecklingskostnader	218	75	218	75
	307	170	307	170

Not 9 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärden	12 541	9 375	12 541	9 375
Årets anskaffningar	8 992	3 166	8 992	3 166
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	21 533	12 541	21 533	12 541
Ingående avskrivningar	-906	-779	-906	-779
Årets avskrivningar	-207	-127	-207	-127
Utgående ackumulerade avskrivningar	-1 113	-906	-1 113	-906
Utgående redovisat värde	20 420	11 635	20 420	11 635

Not 10 Goodwill

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärden	1 430	1 430	1 430	1 430
Årets anskaffningar	0	0	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärde	1 430	1 430	1 430	1 430
Ingående avskrivningar	-1 430	-1 430	-1 430	-1 430
Årets avskrivningar	0	0	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-1 430	-1 430	-1 430	-1 430
Utgående redovisat värde	0	0	0	0

Not 11 Maskiner och andra tekniska anläggningar

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärden	1 298	993	1 247	942
Årets utrangeringar	0	0	0	0
Årets anskaffningar	195	305	195	305
Utgående ackumulerade anskaffningsvärde	1 493	1 298	1 442	1 247
Ingående avskrivningar	-993	-950	-942	-899
Årets utrangeringar	0	0	0	0
Årets avskrivningar	-100	-43	-100	-43
Utgående ackumulerade avskrivningar	-1 093	-993	-1 042	-942
Utgående redovisat värde	400	305	400	305

Not 12 Andelar i koncernföretag

	MODERFÖRETAGET	
	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärden	514	514
Årets anskaffningar		
Årets försäljningar*	-50	0
Nedskrivning tilläggsköpeskilling Nordisk Medicin & Teknik AB	0	514
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	464	514
Utgående redovisat värde	464	514

Not 12 Andelar i koncernföretag, forts

	KAPITALANDEL	RÖSTRÄTTS- ANDEL	ANTAL ANDELAR	BOKFÖRT VÄRDE
Nordisk Medicin & Teknik AB	100%	100%	500	464
CoreTherm® Medical Inc.	100%	100%	1	0
Namn	Org.nr		Säte	
Nordisk Medicin & Teknik AB	556823-3042		Borås	
CoreTherm® Medical Inc.	45-2799796		Tampa, Florida	

* Lund Instruments AB såldes under 2021 för SEK 55 000.

Not 13 Upplysningar om aktiekapital och resultat per aktie

	ANTAL AKTIER	KVOTVÄRDE PER AKTIE	AKTIEKAPITAL
Antal/värde vid årets ingång	42 156 813	1,00	42 156 813
Antal/värde vid årets utgång	51 525 365	1,00	51 525 365
Resultat per aktie (SEK)	2021	2020	
Resultat per aktie	-0,17	-0,27	
Resultat per aktie efter full utspädning,	-0,17	-0,27	

Resultatet per aktie beräknas som resultat för året i relation till vägt genomsnitt av antal utestående aktier under året. Uppgifter per aktie har beräknats baserat på följande antal aktier

Antal utestående aktier (tusental)	2021	2020
Vägt genomsnitt under året	46 841	37 341
Vid årets slut	51 525	42 157

Not 14 Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser

Ställda säkerheter	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2020-12-31
Säkerheter ställda för egna skulder till kreditinstitut: Företagsinteckningar	2 400	1 900	2 400	1 900
Total	2 400	1 900	2 400	1 900
Eventualförpliktelser	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2020-12-31
Borgensförbindelser till förmån för koncernföretag	-	500	-	500
	-		-	

Not 15 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2020-12-31
Förutbetalda hyreskostnader	161	158	161	158
Förutbetalda försäkringspremier	115	76	115	76
Upplupna intäkter	-	434	-	434
Övriga förutbetalda kostnader	422	51	415	51
Total	698	719	691	719

Not 16 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2021-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2020-12-31
Upplupna styrelsearvode	-	-	-	-
Upplupna semesterlöner	374	617	374	617
Upplupna sociala avgifter	117	195	117	195
Upplupna räntekostnader	-	-	-	-
Övriga upplupna kostnader	877	1 011	852	986
Total	1 368	1 823	1 343	1 798

Not 17 Långfristiga skulder och checkräkningskrediter

Långfristiga skulder	KONCERNEN		MODERFÖRETAGET	
	2021-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2020-12-31
Förfaller mellan 1-5 år efter balansdagen	0	0	0	0
Skulder till koncernföretag	0	0	0	0
	0	0	0	0

Beviljad checkräkningskredit	KONCERNEN		MODERFÖRETAGET	
	2021-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2020-12-31
Beviljad kredit	500	500	500	0
Utnyttjad kredit	0	0	0	0
	500	500	500	0

Not 18 Väsentliga händelser efter balansdagens utgång

- Prostalund har tecknat distributionsavtal för Storbritannien.
- Bolagets bruksmönsterpatent har blivit godkänt i Kina

Årsredovisningens undertecknande

Lund den 30 mars, 2022

Kerstin Jakobsson
Styrelseordförande

Mattias Lundin
Styrelseledamot

Mikael Linton-Wahlgren
Styrelseledamot

Sonny Schelin
Styrelseledamot

Marianne Östlund
Styrelseledamot

Johan Wennerholm
Verkställande Direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den 30 mars, 2022

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Lars Nilsson
Auktoriserad revisor

REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i ProstaLund AB (publ), org. nr 556745-3245

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen UTTALANDEN

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för ProstaLund AB (publ) för år 2021. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 25-47 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dessas finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

GRUND FÖR UTTALANDEN

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-24 samt 50-54. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen.

Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

UTTALANDEN

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för ProstaLund AB (publ) för år 2021 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

GRUND FÖR UTTALANDEN

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den

löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Malmö den 30 mars 2022

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Lars Nilsson
Auktoriserad revisor

STYRELSE OCH VD



Kerstin Jakobsson, född 1956.

Styrelseordförande i ProstaLund sedan maj 2018.

Utbildning: M.Sc i kemi, LTH

Erfarenhet: Kerstin Jakobsson är civilingenjör med drygt 30 års erfarenhet av marknad och försäljning inom främst Medtech-området samt företagsledning och affärsutveckling från bl.a. Perstorp AB, Tecator AB, FOSS AB och Hemocue AB. Hon har varit VD för bland annat utvecklingsbolagen SpectraCure AB och Ortoma AB, vice VD för Medicon Village AB samt VD för Medicon Village Innovation AB. Kerstin Jakobsson har gått EFL'S styrelseutbildning och utbildat sig vid Styrelseakademien.

Pågående uppdrag: VD Kongsberg Beam Technology AS. Ordförande i Nordisk Medicin & Teknik AB och Krakesson AB. Styrelseledamot i Queen Invest AB, OctaQuest AB, DiagonalBio AB samt Stiftelsen TEM.

Innehav: 70 000 aktier



Sonny Schelin, född 1945.

Styrelseledamot i ProstaLund sedan 2012

Utbildning: Medicine Doktor i Urologi (Lund 2006) och specialist i allmän kirurgi.

Erfarenhet: Disputerat på mikrovågsbehandling av godartad prostataförstoring.

Grundare av Specialistläkargruppen i Kalmar och har lång erfarenhet av prostatasjukdomar och olika behandlingsmetoder. Sonny Schelin har Utvecklat vårt behandlingskoncept från en enkel TUMT till dagens vidareutvecklade "CoreTherm Concept" genom ett antal patenterade uppfinningar.

Andra pågående uppdrag: VD och styrelseledamot Schelin Medicin AB och Schelin Medicin Sweden AB. Styrelseledamot i Nordisk Medicin & Teknik AB.

Innehav: 2 132 055 aktier via bolag och privat



Mattias Lundin, född 1968.

Styrelseledamot i ProstaLund sedan 2021

Utbildning: Marketing management från IHM Business School i Stockholm.

Erfarenhet: Mattias Lundin är CEO för Lumito AB (listat på NGM Nordic SME), och har tidigare bland annat varit Vice President Global Sales på CellaVision AB och innehaft en rad positioner inom ArjoHuntleighkoncernen, mest nyligen Vice President Commercial for International Mature Markets.

Andra pågående uppdrag: VD för Lumito AB. Styrelseledamot i Phase Holographic Imaging PHI

Innehav: 10 000 aktier



Mikael Linton-Wahlgren, född 1965. Styrelseledamot sedan 2019.
Utbildning: Juristexamen
Erfarenhet: Mikael Linton-Wahlgren har gedigen erfarenhet inom svensk och internationell affärs- och bolagsjuridik, internationalisering, tvistlösning, juridisk strategi och riskhantering. Han har tidigare varit styrelseordförande i Arc Aroma Pure AB samt Nattaro Labs AB. Mikael har även 15 års tjänstgöring som bolagsjurist på Skanska AB, ABB, Rolls-Royce och NCC i bagaget. Han tjänstgjorde även under 10 år som chefsjurist på Alfa Laval AB.
Andra pågående uppdrag: Senior Legal Advisor hos Advokatfirman Lindmark Welinder och styrelseledamot i Linton & Wahlgren AB samt Styrelseordförande i Gran Man AB. Ordförande i husstyrelsen och proinspektor på Helsingkrona nation.
Innehav: 10 000 aktier (via bolag)



Marianne Östlund, född 1964. Styrelseledamot sedan 2020.
Utbildning: Göteborgs Handelshögskola
Erfarenhet: Gedigen erfarenhet från marknadsföring och PR på nationell och internationell nivå. Hon har mångårig erfarenhet av styrelseuppdrag av både noterade och onoterade bolag samt föreningar. Hon har dessutom en värdefull kompetens från ett politiskt arbete samt lobbying på kommunal, landsting och riksnivå. Djup kunskap inom medicinteknik, läkemedel som hälsovård. Marianne startade, efter ett politiskt arbete i Riksdagen, en framgångsrik PR byrå 1994 som hanterat stora nationella och internationella uppdrag såsom krishantering, produktlanseringar, lobbykampanjer, börsintroduktioner och varumärkeskampanjer. Hon och byrån har fått flera utmärkelser för bland annat attitydkampanjer inom hälsa.
Andra pågående uppdrag: Peptonic Medical AB (publ), First Communication AB samt Effektiva Media i Stockholm Aktiebolag.
Innehav: 67 000 aktier



Johan Wennerholm. Född 1968, VD i ProstaLund sedan januari 2021
Utbildning: B.Sc. Business Administration, Lunds universitet
Erfarenhet: Har haft ledande positioner som bl. a. VD för Occlutech International AB, CFO för CellaVision AB (publ), CFO för Enzymatica AB (publ) samt styrelseledamot i Exini Diagnostics AB (publ), Scandinavian Chemotech (publ) och Invent Medic Sweden AB (publ).
Andra pågående uppdrag: Wennerholm är ägare av Nordic Infrastructure AB och styrelseledamot Inuheat Group AB (publ) samt en del onoterade bolag..
Innehav: 370 000 aktier (via bolag)



EKONOMISK ÖVERSIKT

	2021	2020	2019	2018	2017	2016
Nettoomsättning, KSEK	17 073	12 465	12 886	13 567	13 544	14 612
Aktiverade utvecklingskostnader, KSEK	8 992	3 131	2 174	1 320	2 974	733
Periodens kassaflöde, KSEK	2 744	735	6 874	1 302	-19 088	4 554
Årets resultat	-7 884	-9 980	-10 583	-12 950	-16 894	-11 974
Bruttomarginal, %	87%	77%	70%	60%	66%	60%
Soliditet, %	82%	82%	85%	66%	77%	87%
Kassalikviditet, %	201	265	327	105	117	566
Eget kapital, KSEK	35 456	25 352	22 232	12 711	13 775	30 811
Antal anställda vid årets slut, omräknat till heltidsanställda	6	6	5	8	11	8
Antal aktier, genomsnittligt	46 841 089	37 341 132	23 169 589	13 127 300	10 273 539	6 742 010
Antal aktier, periodens slut	51 525 365	42 156 813	32 525 451	13 698 052	10 273 539	10 273 539
Resultat per aktie, SEK¹	-0,17	0,27	-0,46	-0,99	-1,64	-1,78
Resultat per aktie efter full utspädning, SEK²	-0,17	0,27	-0,46	-0,99	-1,64	-1,78
Eget kapital per aktie, SEK	0,69	0,60	0,68	0,93	1,34	3,00
Utdelning per aktie, SEK	-	-	-	-	-	-

1. Baserat på vägt genomsnitt av antal utestående aktier.
2. Utspädningseffekter beaktas endast i det fall de medför att resultatet per aktie försämras.

DEFINITIONER

Eget kapital per aktie
Redovisat eget kapital i koncernen dividerat med antal utestående aktier.

Resultat per aktie
Årets resultat i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

Resultat per aktie efter full utspädning
Årets resultat i förhållande till genomsnittligt vägt antal aktier ökat med det antal som tillkommer vid full utspädning. Utspädning uppstår vid optionsprogram då lösenkursen understiger aktuell börskurs.

Rörelsemarginal
Rörelseresultat i förhållande till omsättning.

Soliditet
Eget kapital i procent av balansomslutning.

Kassalikviditet
Omsättningstillgångar exkl varulager i procent av kortfristiga skulder.

AKTIEÄGARINFORMATION

Aktiekapitalets utveckling

År	Händelse	Kvotvärde	Ökning/minskning av antalet aktier	Ökning/minskning av aktiekapitalet	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital
2007	Bolagsbildning	1,00	100 000	100 000,00	100 000	100 000,00
2007	Nyemission	0,10	38 964 906	3 896 490,60	39 064 906	3 996 490,60
2007	Minskning	0,10	-1 000 000	-100 000,00	38 064 906	3 896 490,60
2008	Nyemission	0,10	298 555	29 855,50	38 363 461	3 926 346,10
2010	Nyemission	0,10	16 000 000	1 600 000,00	54 363 461	5 526 346,10
2011	Nyemission	0,10	26 030 527	2 603 052,70	80 393 988	8 129 398,80
2012	Sammanslagning 1:100	10	80 481 049	-	812 939	8 129 398,80
2012	Minskning aktiekapital	1,00	-	7 316 459,80	812 939	812 939,00
2012	Nyemission	1,00	1 625 878	1 625 878,00	2 438 817	2 438 817,00
2013	Riktad nyemission	1,00	167 000	167 000,00	2 605 817	2 605 817,00
2013	Nyemission	1,00	579 070	579 070,00	3 184 887	3 184 887,00
2014	Nyemission	1,00	1 592 443	1 592 443,00	4 777 330	4 777 330,00
2014	Kvittningsemission	1,00	38 392	38 392,00	4 815 722	4 815 722,00
2015	Nyemission	1,00	1 605 240	1 605 240,00	6 420 962	6 420 962,00
2016	Nyemission	1,00	3 852 577	3 852 577,00	10 273 539	10 273 539,00
2018	Nyemission	1,00	3 424 513	3 424 513,00	13 698 052	13 698 052,00
2019	Nyemission	1,00	14 382 955	14 382 955,00	28 081 007	28 081 007,00
2019	Riktad nyemission	1,00	4 444 444	4 444 444,00	32 525 451	32 525 451,00
2020	Nyemission	1,00	9 631 362	9 631 362,00	42 156 813	42 156 813,00
2021	Nyemission	1,00	9 368 552	9 368 552,00	51 525 365	51 525 365,00

Ägarstruktur, per 2021-12-31

Aktieägare	ANTAL AKTIER	ANDEL AKTIEKAPITAL OCH RÖSTER (%)
ALYHR, MATS	7 925 757	15,4
FÖRSÄKRINGSBOLAGET, AVANZA PENSION	4 881 781	9,5
BFCM P/C BFCM SWEDEN RETAIL LT	4 365 985	8,5
ÅLANDSBANKEN ABP (FINLAND), SVENSK, FILIAL	2 161 249	4,2
NORDNET PENSIONS FÖRSÄKRING AB	1 312 899	2,5
SEB LIFE INTERNATIONAL	1 004 640	1,9
WIESE, HARTMUT	800 000	1,6
EKÅS FINANS AB	687 944	1,3
STENFORS, OLLE	600 000	1,2
PERSSON, HÅKAN MIKAEL	535 697	1,0

ProstaLunds aktie

är noterad på Nasdaq First North Growth Market sedan 5 juli 2019.

Kortnamn: PLUN

ISIN-kod: SE0002372318

Sektor: Hälsovård

Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB

Telefon: +46 40 200 250

E-mail: ca@vhcorp.se

Finansiell kalender

- 2022-05-05 Delårsrapport jan-mar 2022
- 2022-07-14 Delårsrapport apr-jun 2022
- 2022-10-21 Delårsrapport jul-sep 2022
- 2023-02-15 Bokslutskommuniké 2022



ProstaLund AB (publ) är ett svenskt medicintekniskt bolag med huvudkontor i Lund som utvecklar och marknadsför innovativa produkter för behandling av godartad prostataförstoring. Bolaget har patenterat behandlingsmetoden CoreTherm®, en individanpassad värmebehandling för BPH (godartad prostataförstoring).

”

Ni kan inte ana vilken befrielse det var att kunna kissa igen – detta efter nästan två år! Behandlingen – som genomförs med lokalbedövning – är smärtfri och tog i mitt fall nio minuter.

Peter Hansen, patient

ProstaLund AB
Scheelevägen 19
SE-223 63 Lund

info@prostalund.com
Tel: +46 46-12 09 08
www.prostalund.se

 ProstaLund®