



KVARTALS- RAPPORT

Q1

januari - mars 2026

Lumito AB (publ)

Publicerad den 7 maj 2026

Innehållsförteckning

3	Finansiell översikt
3	Finansiell kalender
3	Väsentliga händelser under fjärde kvartalet
4	Väsentliga händelser efter periodens slut
5	VD-ord
7	Kort om Lumito
8	Investeringscase
9	SCIZYS - Spetsteknologi för kvantitativ vävnadsanalys
10	Tre unika styrkor i kombination
11	Marknaden
12	Målgrupper
13	Tillväxtfokus och affärsmodeller
14	Röster från Lumitos vetenskapliga råd
15	Finansiell utveckling
16	De största aktieägarna
16	Utveckling av antal aktier och eget kapital per aktie
17	Resultaträkning
18	Balansräkning
20	Kassaflödesanalys
21	Nyckeltal
22	Förändring av eget kapital
23	Ordlista

Finansiell översikt

Första kvartalet 2026, 1 januari - 31 mars

- Nettoomsättningen uppgick till 78 (0) TSEK.
- Resultatet efter skatt uppgick till -10 495 (-11 803) TSEK.
- Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick -3,05 (-0,04) SEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -6 732 (-6 784) TSEK.
- Likvida medel uppgick på balansdagen till 8 990 (14 711) TSEK.

Finansiell kalender

7 maj 2026

Årsstämma 2026

20 augusti 2026

Kvartalsrapport 2, 2026

29 oktober 2026

Kvartalsrapport 3, 2026

23 februari 2027

Bokslutskommuniké, 2026

20 april 2027

Årsredovisning 2026

Väsentliga händelser första kvartalet 2026

8 januari

Lumito publicerade ett investerarbrev, var i Bolaget summerade utvecklingen under 2025 och presenterade prioriteringar inför 2026.

12 januari

Lumito meddelade att Bolaget erhållit en order på ett SCIZYS Erbium kit från en forskningsenhet i Sverige.

13 januari

Analyst Group inledde finansiell analysbevakning av Bolaget, på uppdrag av Lumito.

20 januari

Extra bolagsstämma hölls för beslut om ändring av bolagsordningen, sammanläggning av aktier och riktad emission (utjämningsmission) till följd av sammanläggningen, samt minskning av aktiekapitalet.

20 januari

Lumito meddelade att valberedningens sammanläggning ändrats, till följd av aktieägarförändringar i Bolaget.

23 januari

Lumito meddelade att Bolagets och Boston Cell Standards gemensamma arbete presenterades i form av en vetenskaplig poster vid The Pathological Society of Great Britain & Irelands Winter Meeting 2026, som ägt rum tidigare i januari 2026. Presentationen gavs av en extern forskare.

28 januari

Två svenska forskningskunder med behov av den höga känslighet som Lumitos teknik möjliggör lade order på Bolagets SCIZYS Erbium kit.

29 januari

Lumito meddelade att Bolaget erhållit patentgodkännande i Indien. Patentet är sedan tidigare godkänt i Europa och USA.

30 januari

Tidplan för den annonserade sammanläggningen av aktier publicerades.

3 februari

Bolaget inledde ett pilotprojekt i samarbete med professor Anders Bjartell, överläkare och professor inom urologisk cancerforskning vid Lunds universitet. Projektet utvärderar Bolagets teknik för bättre och tidigare upptäckt av metastaser i lymfkörtlar vid prostatacancer.

18 februari

Lumito meddelade att Bolaget och Atlas Antibodies AB ingått ett strategiskt partnerskap med målet att påskynda innovation inom vävnadsanalys och stärka sina respektive positioner på en växande global marknad.

20 februari

Lumitos bokslutskommuniké för 2025 publicerades.

10 mars

Analyst Groups publicerade sin första analys av Lumito, sedan inledningen av den finansiella bevakningen.

12 mars

Lumito meddelade att Bolaget i april 2026 skulle initiera en pilotstudie tillsammans med Offspring Biosciences Sweden AB, med syftet att utvärdera integrationen av Lumitos högkänsliga plattform för vävnadsmärkning och digital avbildning med Offspring Biosciences analytiska arbetsflöden, baserade på Roche Ventanas plattform Discovery Ultra, för automatiserade vävnadsfärgningar.

18 mars

Lumito meddelade att Bolaget och Tethis S.p.A. inledande proof-of-concept-studie slutförts. I studien utvärderades den tekniska kompatibiliteten mellan Lumitos UCNP-baserade märknings- och avbildningsteknik och Tethis SmartBioSurface®-plattform för objektglas.

Händelser efter periodens slut

2 april

Lumito initierade ett pilotprojekt tillsammans med OracleBio i syfte att utforska kombinationen av Lumitos högkänsliga plattform för vävnadsmärkning och digital avbildning med OracleBios expertis inom kvantitativ bildanalys. Projektet stöds av en extern vetenskaplig expert inom patologi.

9 april

Lumito meddelade att samarbetet med Truly Labs AB genererat sina första intäkter kopplade till ett kundprojekt inom läkemedelsindustrin.

16 april

Lumitos årsredovisning för 2025 publicerades.

4 maj

Lumito och Atlas Antibodies publicerade ett nytt white paper som visar hur forskare kan förenkla arbetsflöden för immunhistokemi (IHC) samtidigt som hög känslighet, kvantitativ robusthet och reproducerbarhet bibehålls.

Missa inga nyheter!

Prenumerera på alla pressmeddelanden och rapporter via email [HÄR](#).



SCIZYS Erbium Kit och SCIZYS S1.

VD-ord

Det första kvartalet 2026 bekräftar att vår strategi för marknadsintroduktion och kommersialisering av SCIZYS är rätt. Under kvartalet har vi tagit avgörande steg i förflyttningen från utvecklingsfas till kommersiell användning. Det långsiktiga och fokuserade arbete som bedrivits sedan 2024/2025 har nu börjat leverera tydliga resultat och omsätts i konkret affärsdriv genom pilotprojekt, partnerskap och återkommande användning av vår teknologi.

Vår affärsmodell, där reagenskit kombineras med vår Scan-as-a-Service tjänst, skapar en attraktiv och tröskelsänkande ingång för nya kunder samtidigt som den lägger grunden för återkommande och skalbara intäktsströmmar. De ordrar som erhållits under kvartalet markerar starten på en bredare kommersiell utrullning och bekräftar att SCIZYS är väl positionerad för uppskalning inom avancerad vävnadsanalys.

Tidiga intäkter och växande kundintresse

Under januari månad nådde Bolaget en viktig kommersiell milstolpe genom de genererade intäkter som erhållits samt återkommande order från en svensk forskningsaktör. Dessa affärer utgör en tydlig extern validering av SCIZYS och markerar övergången från utvärdering till kommersiell användning.

Att våra kunder väljer att fortsätta använda SCIZYS efter inledande pilot- och utvärderingsprojekt är särskilt betydelsefullt, då det indikerar både teknisk differentiering och potential för långsiktiga kundrelationer. Flera av dessa projekt drivs av tillämpningar med höga prestandakrav som behovet av högre analytisk känslighet, som att identifiera sällsynta celler eller detektera mycket låga nivåer av biomarkörer. Dessa är exempel på områden där vår teknologi har tydliga konkurrensfördelar.

Scan-as-a-Service modellen utgör i detta skede en central kommersiell hävstång. Modellen sänker inträdesbarriärerna för nya kunder, möjliggör snabb adoption och skapar förutsättningar för återkommande och skalbara intäktsströmmar. Samtidigt ger den kontinuerlig användardata och kundfeedback, vilket stärker den fortsatta marknadsutvecklingen och stödjer en effektiv uppskalning av verksamheten.



Starka framsteg inom partnerskap och ekosystem

Ett tydligt fokus under kvartalet har varit att etablera och utveckla samarbeten med ledande aktörer inom både akademi och industri. I februari ingick vi ett strategiskt partnerskap med Atlas Antibodies, vilket öppnar möjligheter att kombinera vår högkänsliga avbildningsteknik med deras breda portfölj av validerade antikroppar.

Partnerskapet med Atlas Antibodies är strategiskt viktigt då det stärker både funktionalitet och marknadsrelevans i vårt erbjudande. Genom att kombinera hårdvara, analys och biologiska reagens kan vi leverera mer kompletta och differentierade lösningar, vilket ökar kundnyttan, förkortar säljcyklerna och höjer trösklarna för konkurrens. Samarbetet skapar därmed bättre förutsättningar för snabbare marknadspenetration, bredare användningsområden och långsiktigt skalbara intäktsströmmar.

Under kvartalet har vi även initierat flera pilotprojekt tillsammans med olika partners, i syfte att ytterligare validera vår teknologi i kliniskt och kommersiellt relevanta tillämpningar. Ett särskilt viktigt projekt bedrivs i samarbetet med professor Anders Bjartell vid Lunds universitet och adresserar ett kliniskt mycket relevant område; tidig upptäckt av metastaser vid prostatacancer. Projektet tydliggör SCIZYS potential att möjliggöra analys av lägre nivåer och illustrerar hur SCIZYS kan bidra till lösningar där befintliga metoder inte räcker till. Samtidigt utgör samarbetet en strategiskt viktig validering av teknikens kliniska relevans och dess långsiktiga kommersiella möjligheter inom precisionsmedicin.

Vidare har vi under kvartalet inlett samarbeten med CRO-bolag med spetskompetens inom vävnadsanalys, såsom Offspring Biosciences och OracleBio. Samarbetet med Offspring Biosciences fokuserar på integration i automatiserade arbetsflöden, medan samarbetet med OracleBio syftar till att integrera Lumitos lösning med deras expertis inom bildanalys. Automatisering är en nyckelfaktor för skalbarhet inom patologi och läkemedelsutveckling, och kompatibilitet med ledande system är därför strategiskt viktigt för vår tillväxt.

Utöver detta har vi genomfört en framgångsrik proof-of-concept-studie tillsammans med Tethis, som visar att vår teknologi kan integreras med deras SmartBioSurface®-plattform. Detta bredar våra potentiella tillämpningsområden och stärker vårt ekosystem ytterligare.

Teknologisk validering och internationell synlighet

Under kvartalet har vi också fortsatt att stärka den vetenskapliga och tekniska valideringen av vårt system genom närvaro i internationellt ledande sammanhang. Presentationen vid The Pathological Society of Great Britain & Ireland Winter Meeting är ett exempel på det växande internationella intresset för vår lösning och positionerar SCIZYS i den globala frontlinjen av avancerad patologi. Synlighet i dessa forum är strategiskt viktigt då den stärker vår trovärdighet i det globala patologicinätverket.

Parallellt har vi förstärkt vårt långsiktiga värdeskapande genom att utöka det immateriella skyddet för vår teknologi. Ett nyligen godkänt patent i Indien, tillsammans med tidigare godkännanden i Europa och USA, ger oss nu ett brett geografiskt patentskydd på flera nyckelmarknader. Detta stärker vår konkurrensposition, minskar affärsrisker och utgör en central byggsten för framtida kommersialisering, licensiering och strategiska partnerskap.

Ökad synlighet på kapitalmarknaden och stärkt bolagsstruktur

Under kvartalet har vi tagit ytterligare steg för att stärka Bolagets position och öka synlighet gentemot kapitalmarknaden. Analyst Group har initierat bevakning av Bolaget och publicerat sin första analys, vilket bidrar till en ökad förståelse för vår verksamhet och långsiktiga potential.

Parallellt har vi också genomfört flera strukturella åtgärder, inklusive en sammanläggning av aktier och justeringar av kapitalstrukturen, i syfte att skapa en mer ändamålsenlig plattform för Bolagets fortsatta utveckling.

Viktig kommersiell framgång

Efter kvartalets utgång har vi nått en viktig milstolpe i vår kommersialiseringsresa. Vårt samarbete med Truly Labs har genererat sina första intäkter från ett kundprojekt inom läkemedelsindustrin. Detta är särskilt betydelsefullt då det visar att vår CRO-strategi fungerar i praktiken, från pilotstudier till kommersiella uppdrag för CRO-bolag.

Även om ordervärdet i detta enskilda projekt är begränsat, utgör affären en strategisk viktig validering av vår affärsmodell. Den bekräftar att vår lösning kan integreras i partners erbjudanden och skapa värde för slutkunder. Den ökade synlighet som vi skapar genom samarbeten med CRO-bolag, i kombination med parallella dialoger vi för med läkemedelsutvecklingsbolag, ser vi som avgörande för att fortsätta skapa framdrift på marknaden.

Sammanfattning och framåtblick


Sammanfattningsvis har det första kvartalet 2026 inneburit att vi ytterligare har stärkt vår position inför nästa fas i Bolagets utveckling. Vi har:

- erhållit initiala och återkommande kundorder,
- etablerat strategiska partnerskap,
- initierat flera pilotprojekt inom både akademi och industri,
- stärkt vår teknologiska validering och vårt patentskydd, samt
- tagit viktiga steg mot ökad kommersialisering.

Vi går nu vidare med ett tydligt fokus på att konvertera pågående samarbeten och pilotprojekt till långsiktiga affärer, samtidigt som vi fortsätter att bygga ett starkt ekosystem kring SCIZYS-systemet.

Vår bedömning är att de aktiviteter vi genomfört under kvartalet har lagt en grund för fortsatt kommersialisering och tillväxt, samtidigt som vi nu börjar skörda resultaten av det fundamentala arbete som genomfördes under 2025, en utveckling som banar väg för bredare marknadsacceptans och kommersiell uppskalning.

Lund i maj 2026



Sanna Wallenborg

VD för Lumito



1,2 miljarder USD

Estimerat marknadsvärde i Europa för läkemedelsutveckling och akademisk forskning inom vävnadsdiagnostik (2030)

4,8 miljarder USD

Estimerat globalt marknadsvärde för läkemedelsutveckling och akademisk forskning inom vävnadsdiagnostik (2030)

10,9 miljarder USD

Estimerat globalt marknadsvärde Total vävnadsdiagnostik (2030)

Referens: MarketsandMarkets, Tissue Diagnostics Market Global Forecast to 2030 (2026), kompletterad med regional och segmentmässig marknadsfördelning från Tissue Diagnostics Market Global Forecast to 2027 (2022). Regionala och segmenterade marknadsvärden är härledda och utgör inte direkt citerade värden.

Kort om Lumito

Lumito har utvecklat nästa generations vävnadsanalys inom digital patologi, baserad på uppkonverterande nanopartiklar (UCNP). Lumito erbjuder en banbrytande, högkänslig avbildningsteknik för att lokalisera och mäta biomarkörer i vävnadsprover. Bolaget innehar även en bred patentportfölj på tre patentfamiljer. Avbildningstekniken förbättrar analysen och möjliggör kvantitativ och objektiv bedömning av vävnadsprover, och bemöter utmaningar inom bland annat läkemedelsutveckling och akademisk forskning.

Lumito är en spinoff från en forskargrupp vid Lunds universitets avdelning för atomfysik och lasercentrum.

Vision

Lumitos vision är att vara en världsledande aktör inom kvantitativ analys för digital patologi och kontinuerligt leverera värdefulla lösningar för morgondagens sjukvård.

Mission

Att erbjuda forskare verktyg för upptäckt av nya, specifika proteinbiomarkörer, främja preklinisk och klinisk forskning och därmed bidra till framtida mer precisa diagnoser, förbättrade behandlingsmöjligheter och minimera risk för mänskliga fel.

Nästa generations vävnadsanalys med stor och omedelbar potential inom läkemedelsutveckling

1

Växande behov
av avancerade
vävnadsanalyser

2

Patenterad teknologi
för vävnadsanalys i
framkant

3

Skalbar affärsmodell
med internationell
tillväxtpotential

4

Team med hög
kompetens och lång
erfarenhet



SCIZYS Erbium Kit och SCIZYS S1.

SCIZYS – Spetsteknologi för kvantitativ vävnadsanalys

SCIZYS är ett system för forskningsmarknaden som kombinerar Lumitos CE-märkta egenutvecklade skanner, SCIZYS S1 och en patenterad metod för användning av SCIZYS reagenskit, SCIZYS Erbium Kit, baserat på uppkonverterade nanopartiklar.

Arbetsflöde

1. Inmärkning av vävnadsprover

Antikroppar märkta med uppkonverterade nanopartiklar binder till specifika biomarkörer i vävnadsprover. Inmärkningen kan ske manuellt eller automatiskt med hjälp av en så kallad autostainer.

2. Skanning i SCIZYS S1

Det inmärkta vävnadsprovet skannas i SCIZYS S1 där vävnaden avbildas med hög upplösning för att synliggöra detaljer i vävnaden samt med hög känslighet för detektion av enstaka nanopartiklar.

3. Två bilder i en process

Skannern använder både synligt ljus och infrarött ljus för att skapa två kompletterande bilder som tas i serie utan att flytta kameran och visar därför exakt samma område i vävnaden, men med olika information.

- o **Ljusedmikroskopbild:** En traditionell bild som visar vävnadens struktur och cellmorfologi – samma typ av bild som forskare och patologer redan använder idag.
- o **Biomarkörbild:** En unik bild där endast signalen från de inmärkta biomarkörerna syns, utan störande bakgrund från vävnaden.

4. Kvantitativ analys

Mängden ljus kan enkelt mätas, och eftersom SCIZYS systemet är mycket känsligt kan man räkna antalet nanopartiklar som finns på en specifik plats i provet.

Detta möjliggör biomarköranalys med en känslighet som inte är möjligt med befintliga metoder.

Ljusedmikroskopbild och biomarkörbild.



Bilderna gör det möjligt att både analysera vävnadens struktur och studera specifika biologiska markörer med hög precision och känslighet. I samband med att de uppkonverterade nanopartiklarna omvandlar

infrarött ljus till synligt ljus, filtreras det infraröda ljuset bort och endast det ljus som kommer från nanopartiklarna finns kvar. Detta innebär att endast signalen från biomarkörerna syns i bilden, och inget från omkringliggande vävnad.

Tre unika styrkor i kombination

En unik kombination av styrkor som revolutionerar vävnadsanalysen genom att avsevärt öka objektiviteten, vilket är något som eftersträvas inom både läkemedelsutveckling och klinisk diagnostik.

01

Hög känslighet

SCIZYS identifierar enstaka nanopartiklar vilket gör att enstaka biomarkörer potentiellt kan identifieras på nivåer som tidigare varit svåra att detektera.

02

Brett dynamiskt omfång

Den höga känsligheten och breda dynamiska omfånget möjliggör mätning och kvantifiering av biomarkörernas uttryck med hög upplösning, vilket är en stor fördel vid utveckling av till exempel biologiska läkemedel.

03

Separat bildlager för biomarkören

SCIZYS skapar två helt separata lager i samma bild som gör det möjligt att studera biomarkören och cellstrukturen från samma prov, samtidigt eller var för sig.

”

Lumito's up converted nanoparticle (UNCP) technology converts near infrared into visible light with nanoscale resolution. Its high sensitivity, photostability and lack of autofluorescence has overcome the previous challenges of other nanoparticle technologies, such as Quantum dots. It is now the ultimate method for accurate and precise quantitation and localisation of low abundance proteins in tissue sections. It is ideally placed to evaluate the role of HER2 low and ultralow protein expression in clinical trials such as DESTINY Breast 4, 6, 8 and 15*. It is also the ideal method for pharmacodynamic biomarker studies for clinical trials of Selective Estrogen Receptor Degraders (SERDs) and Proteolysis-Targeting Chimeras (PROTACs) that require demonstration of target degradation**. Lumito is now poised to work with pharmaceutical companies to demonstrate the feasibility and utility of their UNCP technology.

”

*- Paul Waring, patolog och vetenskaplig rådgivare åt Lumito,
bl.a. tidigare Executive Director of Translational Pathology på AstraZeneca
och Vice President of Medical Innovation på Roche Diagnostics*

*Förklaring: Lumitos teknologi är väl lämpad för att utvärdera betydelsen av lågt och ultralågt HER2-proteinuttryck i kliniska studier som DESTINY-Breast 4, 6, 8 och 15, vilka undersöker det nya läkemedlet Enhertu för behandling av bröstcancer med begränsat HER2-uttryck.

**Förklaring: Lumitos teknik lämpar sig även för biomarkörstudier i nya cancerläkemedel, såsom SERDs (östrogenreceptor-hämmare) och PROTACs (målspecifika protein-nedbrytare).

Marknaden

Global marknad

Den globala marknaden för vävnadsdiagnostik förväntas växa från 6,2 miljarder USD (2024) till 10,9 miljarder USD (2030), med en årlig tillväxttakt på 10 procent. Den europeiska marknaden utgör cirka 26 procent av totalmarknaden, motsvarande 2,8 miljarder USD 2030 och växer med omkring 6 procent årligen.

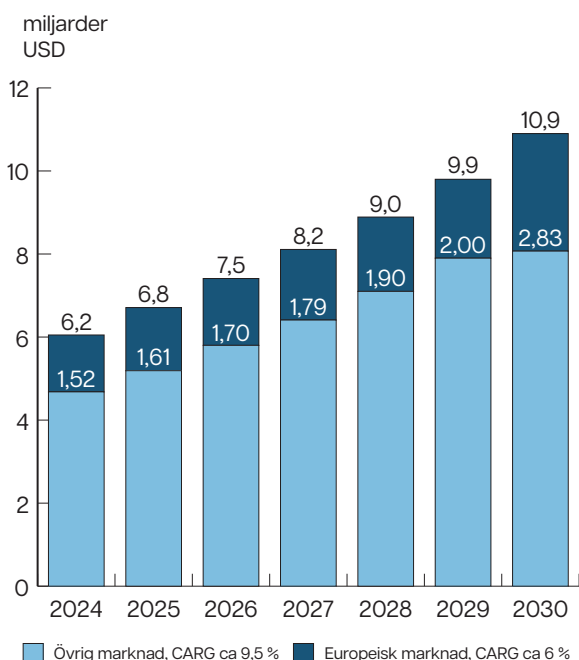
4,8 miljarder USD

Estimerat globalt marknadsvärde 2030 för läkemedelsutveckling och akademisk forskning inom vävnadsdiagnostik, vilket motsvarar cirka 44 procent av den totala globala marknaden för vävnadsdiagnostik.

26%

Utgör Europas andel av den globala marknaden för läkemedelsutveckling och akademisk forskning inom vävnadsdiagnostik 2030

Marknaden för vävnadsdiagnostik



Lumitos marknad

Lumitos nuvarande produkt riktar sig till akademiska forskningslaboratorier, läkemedelsbolag och CRO-bolag, med en sammantagen global marknad värd 2,7 miljarder USD (2024). Marknaden förväntas växa till 4,8 miljarder USD (2030), drivet av precisionsmedicin och ett ökat antal kliniska studier för bland annat nya cancermediciner (Tissue Diagnostics Market Global Forecast to 2030, Markets and Markets, februari 2026).

Med Lumitos produkt adresseras primärt den europeiska marknaden, värd 1,2 miljarder USD (2030).

Referens: Baserat på MarketsandMarkets Tissue Diagnostics Market-rapporter (prognos 2022-2027 samt senaste prognos 2024-2030). Regional andel för Europa baseras på MarketsandMarkets regionala marknadsfördelning. Belopp inom forskning och läkemedelsutveckling är härledda genom att applicera regional andel på den uppskattade globala R&D-delmarknaden och utgör inte ett direkt citerat värde.

Trender inom vävnadsdiagnostik

Global ökning av analystester

Antalet vävnadsanalystester ökar globalt, vilket drivs av en åldrande befolkning och ökad förekomst av sjukdomar, som till exempel cancer. Med en åldrande befolkning följer ett ökat behov av vård och därigenom ett ökat antal analystester.

Precisionsmedicinens framväxt

Precisionsmedicin kräver mer exakta och effektiva verktyg för att möjliggöra individanpassad diagnostik och behandling.

Digitalisering och AI

Accelererad implementering av digitalisering och AI drivs av växande krav på noggrannhet, effektivitet samt bristen på utbildade patologer.

Lumitos teknik möter branschens ökade behov av noggrannhet och effektivitet. Genom innovativ bildteknologi bidrar Lumito till mer exakta analyser och stödjer utvecklingen inom precisionsmedicin samt den pågående digitaliseringen och AI:s framfart.

Målgrupper

Lumitos teknologi adresserar utmaningar inom flera applikationsområden, vilka kan delas in i tre huvudgrupper: **läkemedelsutveckling, akademisk forskning och klinisk diagnostik***.

Gemensamt för dessa områden är att befintliga metoder för vävnadsanalys varken erbjuder tillräckligt hög känslighet eller möjliggör exakt kvantifiering. Detta leder till en hög grad av subjektivitet i bedömningar och beslutsfattande.

Läkemedelsutveckling

Målgrupper

Läkemedelsbolag, CRO (Contract Research Organisations)

Mål

Säker och kostnadseffektiv utveckling av nya läkemedel

Utmaningar

Etablerade metoder är inte tillräckligt precisa i varken låga eller höga nivåer av biomarkörer. Detta gör det svårt att anpassa de kliniska studierna till rätt målgrupp av patienter. Dessutom är möjligheterna att kvantitativt och objektivet utvärdera resultaten från jämförande studier begränsade med traditionell immunohistokemi

*Lumitos plattform är inte godkänd för kliniskt bruk och bedömningar av patienters testresultat i syfte att ställa diagnos och behandla är inte ett tillgängligt applikationsområde i nuläget. Lumitos nuvarande plattform är för forskningsändamål.

Akademisk forskning

Målgrupper

Universitet/högskolor, forskningsinstitut, universitetssjukhus

Mål

Publicerade vetenskapliga framsteg

Utmaningar

Varierar beroende på forskningsområde, liknar utmaningarna inom läkemedelsutveckling och diagnostik. Ofta krävs användningen av nya metoder för att nå bättre och snabbare resultat

Klinisk diagnostik*

Målgrupper

Globala diagnostikbolag (exempelvis Leica Biosystems, Roche Diagnostics), Sjukhus

Mål

Säker och snabb diagnostik av patienter

Utmaningar

Manuella analyser av vävnadsprover kan resultera i felaktiga bedömningar*. AI-tjänster är ett fokusområde, men modellerna blir inte bättre än det material som används för att träna algoritmerna. De traditionella metoderna inom immunohistokemi har betydande begränsningar eftersom cellstrukturen ofta skymms av infärgning eller information saknas

Tillväxtfokus och affärsmodeller

Vi ser två typer av användare:

- ▶ Slutkund som inte har en skanner utan använder Lumitos scan-as-a-service
- ▶ Partners/slutkunder som använder sin egen skanner, antingen för eget bruk eller som ett verktyg för att erbjuda en tjänst till sina slutkunder

Tre fokusområden för tillväxt

01

Etablera ett nätverk av CRO-partners som integrerar vår lösning i erbjudandet till deras slutkunder inom läkemedelsutveckling, vilket ger dem en starkare konkurrenskraft. Detta ger oss en kostnadseffektiv och skalbar säljkanal. Våra CRO-partners kommer i praktiken att fungera som våra distributörer genom att de presenterar vår lösning för sina slutkunder.

02

Bygga långsiktiga samarbetsrelationer med stora läkemedels- och diagnostikbolag som använder vår lösning för utveckling av nya läkemedel eller diagnostiska tester.

03

Erbjuda scan-as-a-service till kunder såsom forskare och core facilities, för specifika forskningsprojekt eller som en del i säljprocessen. Detta område är mindre i storleken jämfört med övriga fokus-områden, men är trots detta mycket attraktivt eftersom forskningsresultaten publiceras och kan användas för vetenskaplig trovärdighet och i vår kommunikation, vilket ofta inte är fallet med CRO och läkemedelsbolag.



Figuren visar en översiktlig bild av vår bedömning av den framtida kundstrukturen.

Röster från Lumitos vetenskapliga råd

Några av Lumitos internationella experter i Scientific Advisory Board delar sina perspektiv på Lumitos lösning och teknikens potential.



"Lumito's technology introduces a fundamentally new approach to quantitative pathology, advancing the field well beyond the current state of the art. With the growing emphasis on precision and digital diagnostics, their innovation arrives at exactly the right moment."

– Pascal Bamford
Chief Clinical Officer, Akoya Biosciences

"Lumito's platform has the potential to significantly advance personalized medicine by enabling highly sensitive, quantitative, and reliable tissue diagnostics. The high sensitivity and minimal background noise of Lumito's platform enable precise measurement of changes in biomarker levels over time and in response to treatment. This capability is particularly valuable for clinical pharmacodynamic biomarker assessments, supporting more accurate monitoring and facilitating clinical decision making."

– Mark Lackner
Chief Scientific Officer, Firefly Biosciences



"This is next-gen tissue imaging. Lumito's platform opens new doors for AI, drug development, and how we care for patients."

– Jason Hipp
Chief Executive Officer, JD Hipp Consulting, former Chief Digital Innovation Officer at Mayo Clinic's diagnostic platforms

"Lumito's upconverting nanoparticle (UCNP) technology offers unprecedented sensitivity and quantitative precision in tissue staining and imaging much needed for accurate pathology research and diagnostics. By having separate detection channels for the brightfield and UCNP signal, and by avoiding background autofluorescence it addresses key limitations of conventional IHC and fluorescence methods. Their platform has a unique potential to raise the standard for tissue-based diagnostics."

– Robert Gunnarsson
Founder & CEO, RoGu Consulting AB, former CEO of Navinci Diagnostics



Finansiell utveckling

Första kvartalet 2026

Omsättning och resultat

Nettoomsättningen för första kvartalet 2026 uppgick till 78 (0) TSEK.

Rörelsens kostnader och avskrivningar för första kvartalet uppgick till 10 477 (11 413) TSEK.

Avskrivning av balanserade utvecklingsarbeten och patent påbörjades i juli 2024 då produktutvecklingen ansågs vara färdigställd i juli 2024 och uppgår till 4 873 TSEK för första kvartalet. Avskrivningstiden är 5 år.

En mindre del av patentkostnaderna har aktiverats under kvartalet jämfört med motsvarande period föregående år, 14 (97) TSEK. Eftersom produktutvecklingen bedöms vara avslutad i juli 2024 har inga utvecklingskostnader aktiverats därefter.

Rörelseresultatet för första kvartalet uppgick till -10 226 (-11 374) TSEK och resultatet efter skatt uppgick till -10 495 (-11 803) TSEK.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten under första kvartalet uppgick till -6 732 (-6 784) TSEK. Periodens totala kassaflöde uppgick till -6 788 (-6 881) TSEK.

Personal

Medelantalet anställda under första kvartalet uppgick till 7 (10) varav 2 (4) kvinnor

Investeringar, likviditet och finansiell ställning

Den 31 mars 2026 uppgick de ackumulerade bokförda investeringarna för balanserade utgifter för forskning och utveckling till 60 522 (79 144) TSEK. Beloppet avser aktiverade utvecklingskostnader hänförliga till bolagets produkter. Då utvecklingsarbetet bedömts vara avslutat har avskrivningar påbörjats från och med tredje kvartalet 2024. Avskrivningstiden är 5 år. Avskrivningar av balanserade utgifter uppgår ackumulerat till 4 873 (4 827) TSEK.

Bokförda investeringar i patentportföljen uppgick till 14 (97) TSEK och avser aktiverade utgifter för patent och patentansökningar hänförliga till bolagets produkter.

Avskrivningar har påbörjats från och med tredje kvartalet 2024. Avskrivningar av patenten uppgår ackumulerat till 175 (154) TSEK.

Likvida medel på balansdagen uppgick till 8 990 (14 711) TSEK.

Eget kapital uppgick till 65 283 (80 989) TSEK.

Soliditeten var 85 (81) procent.

Redovisnings- och värderingsprinciper

Denna kvartalsrapport har upprättats enligt Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1. Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Mer om Bolagets redovisningsprinciper finns på sidan 29 i årsredovisningen 2025. Belopp är uttryckta i TSEK och MSEK vilket i denna rapport avser tusental svenska kronor och miljontal svenska kronor. Belopp inom parentes avser jämförelsesiffror med motsvarande period föregående år.

Revisorernas granskning

Denna rapport har inte granskats av Bolagets revisorer.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

En beskrivning av Lumitos väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer finns beskrivna på sidan 22-23 i Bolagets årsredovisning 2025. Inga väsentliga förändringar har uppkommit därefter.

De största aktieägarna

Nedanstående tabell visar de största aktieägarna per den 31 mars 2026.

Ägare	Antal aktier	Röster i %
Nordnet Pensionsförsäkring AB	235 576	6,85
Försäkringsbolaget Avanza Pension	196 290	5,70
Paul Zeinou	84 179	2,45
Mattias Pettersson	51 100	1,49
Jan Burström	47 967	1,39
Bent Möller	35 192	1,02
Valter Stenskepp	34 000	0,99
Rune Fridtjov Löderup	31 567	0,92
Robert Buren	31 329	0,91
Kullervo Petri Yllö	29 695	0,86
Övriga (ca 7200)	2 664 002	77,42
Totalt	3 440 897	100,00

Utveckling av antal aktier och eget kapital per aktie

Aktier	2026-01-01 2026-03-31	2025-01-01 2025-03-31	2025-01-01 2025-12-31
Antal aktier i slutet av perioden	3 440 897	265 898 193	1 720 448 151
Genomsnittligt antal aktier under perioden	3 440 897	265 898 193	508 213 790
Eget Kapital per aktie, SEK	3,50	0,05	0,025

Resultaträkning

Belopp i TSEK	2026-01-01 2026-03-31	2025-01-01 2025-03-31	2025-01-01 2025-12-31
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	78	0	0
Övriga rörelseintäkter	174	39	391
Summa rörelsens intäkter	252	39	391
Rörelsens kostnader			
Råvaror och förnödenheter	0	0	-304
Övriga externa kostnader	-2 510	-2 722	-9 921
Personalkostnader	-3 082	-3 865	-12 531
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-4 873	-4 827	-19 487
Övriga rörelsekostnader	-12	0	-33
Summa rörelsens kostnader	-10 477	-11 413	-42 276
Rörelseresultat	-10 226	-11 374	-41 885
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande resultatposter	0	40	70
Räntekostnader och liknande resultatposter	-270	-469	-2 124
Summa resultat från finansiella poster	-270	-429	-2 054
Resultat efter finansiella poster	-10 495	-11 803	-43 940
Resultat före skatt	-10 495	-11 803	-43 940
Årets resultat	-10 495	-11 803	-43 940

Balansräkning

Belopp i TSEK	2026-03-31	2025-03-01	2025-12-31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	60 522	79 144	65 177
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	2 390	2 681	2 551
Summa immateriella anläggningstillgångar	62 912	81 825	67 729
Materiella anläggningstillgångar			
Förbättringsutgifter på annans fastighet	0	5	0
Inventarier och verktyg	544	70	587
Summa materiella anläggningstillgångar	544	75	587
Summa anläggningstillgångar	63 456	81 900	68 315
Omsättningstillgångar			
Varulager mm			
Varulager lager	2 151	1 012	1 607
Summa varulager mm	2 151	1 012	1 607
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	106	0	113
Skattefordringar	560	559	439
Övriga fordringar	700	674	858
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	858	1 376	828
Summa kortfristiga fordringar	2 224	2 609	2 238
Kassa och bank	8 990	14 711	15 777
Summa omsättningstillgångar	13 364	18 332	19 622
Summa tillgångar	76 820	100 232	87 937

Balansräkning

Belopp i TSEK	2026-03-31	2025-03-01	2025-12-31
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	12 043	6 647	43 011
Fond för utvecklingsutgifter	60 135	79 063	64 966
Summa bundet eget kapital	72 178	85 710	107 977
Fritt eget kapital			
Överkursfond	228 047	237 486	228 088
Balanserad vinst eller förlust	-224 447	-230 404	-216 307
Årets resultat	-10 495	-11 803	-43 939
Summa fritt eget kapital	-6 895	-4 721	-32 158
Summa eget kapital	65 283	80 989	75 819
Kortfristiga skulder			
Övriga finansiella skulder	6 000	12 500	6 000
Leverantörsskulder	1 749	1 563	2 443
Övriga skulder	413	418	845
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 375	4 763	2 830
Summa kortfristiga skulder	11 537	19 243	12 118
Summa eget kapital och skulder	76 820	100 232	87 937

Kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	2026-01-01	2025-01-01	2025-01-01
	2026-03-31	2025-03-31	2025-12-31
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-6 732	-6 784	-25 110
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-14	-97	-1 171
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-41	0	20 466
Periodens kassaflöde	-6 788	-6 881	-5 815
Likvida medel vid periodens ingång	15 777	21 592	21 592
Likvida medel vid periodens utgång	8 990	14 711	15 777

Nyckeltal

TSEK	2026-01-01	2025-01-01	2025-01-01
	2026-03-31	2025-03-31	2025-12-31
Rörelsekapital	1 827	-911	7 504
Kassalikviditet %	97	90	149
Soliditet %	85	81	86
Skuldsättningsgrad %	9	15	8
Antalet anställda	7	10	8

*Nyckeltalsdefinitioner

Rörelsekapital: Summa omsättningstillgångar minus kortfristiga skulder vid utgången av perioden

Kassalikviditet: Summa omsättningstillgångar exklusive varulager i procent av kortfristiga skulder vid utgången av perioden

Soliditet: Eget Kapital i procent av balansomslutningen vid utgången av perioden

Skuldsättningsgrad: Räntebärande skulder i procent av eget kapital vid utgången av perioden

Medelantalet anställda i perioden

Resultat per aktie: Resultatet efter skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier under perioden.

Kassaflöde per aktie: Kassaflödet för den löpande verksamheten för perioden dividerat med genomsnittligt antal aktier under perioden.

Soliditet: Eget kapital på balansdagen divideras med balansomslutningen på balansdagen.

Eget kapital per aktie: Eget kapital på balansdagen dividerat med antalet aktier på balansdagen.

Förändring av eget kapital

TSEK	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital		
	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Överkursfond	Balanserat resultat	Summa eget kapital
Eget kapital 2026-01-01	43 011	64 966	228 088	-260 245	75 820
Omklassificering av aktiekapital (omvänd splitt)	-30 968			30 968	0
Fond för utvecklingsutgifter		-4 831	-41	4 831	-41
Periodens resultat				-10 495	-10 495
Eget kapital 2026-03-31	12 043	60 135	228 047	-234 941	65 283

TSEK	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital		
	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Överkursfond	Balanserat resultat	Summa eget kapital
Eget kapital 2025-01-01	6 648	83 776	237 485	-235 117	92 792
Nyemission					0
Fond för utvecklingsutgifter		-4 713		4 713	0
Periodens resultat				-11 803	-11 803
Eget kapital 2025-03-31	6 648	79 063	237 485	-242 207	80 989

Ordlista

Avbildningsteknik Metod för att visualisera biologiska prover, exempelvis genom ljus- eller fluorescensmikroskopi

CRO Contract Research Organisations. Företag som utför forskning och studier åt läkemedels och diagnostikbolag, inklusive analys av vävnadsprover

Dx Förkortning för diagnostik

Dynamiskt omfång Området mellan högsta och lägsta koncentrationen av ett ämne där tillförlitlig mätning kan göras

IHC Immunohistokemi. Metod för att analysera biomarkörer i vävnadsprover med hjälp av antikroppar

Klinisk diagnostik Metoder som hjälper sjukvårdspersonal att ställa diagnos

KOL Key Opinion Leaders. Inflytelserik expert med stor trovärdighet inom ett specifikt område vars åsikter påverkar andra

Kvantifiering Mätningen av mängden av ett ämne, till exempel biomarkörer i vävnadsprover, för att ge ett numeriskt värde

Morfologi Cellers och vävnaders form och struktur

Multiplex Analysmetod där flera biomarkörer kan detekteras samtidigt i ett vävnadsprov

Patologi Läran om sjukdomar genom analys av vävnads- och cellprover

Precisionsmedicin Individanpassad behandling baserad på detaljerad analys av biomarkörer

Uppkonverterande nanopartiklar Nanopartiklar som omvandlar infrarött ljus till synligt ljus, vilket möjliggör högkontrastavbildning i vävnadsanalyser



Lumito AB (publ)

Scheelevägen 19
223 63 Lund, Sverige

+46(0)10-204 00 15
info@lumito.se
www.lumito.se

Sanna Wallenborg

Verkställande direktör
sw@lumito.se

Mentor

Mangold Fondkommission
+46(0)8-503 015 50