

Enersize tecknar Partneravtal med SCOPP Solutions i Marocko

Enersize Advanced Research AB ("Enersize" eller "Bolaget") har tecknat Partneravtal med den marockanska bolaget SCOPP Solutions SARLAU Capital 100.000DH ("SCOPP Solutions"). SCOPP Solutions kommer att använda Enersizes Compressed Air Services, vilka är baserade på Bolagets Software-as-a-Service ("SaaS") -plattform, för att tillhandahålla energioptimering av industriell tryckluft på den Nord- och Västafrikanska marknaden, inledningsvis med fokus på den lokala Marockanska marknaden.

Den 22 oktober 2020 skrev Enersize en avsiktsförklaring med SCOPP Solutions, och parterna har nu följt upp och undertecknat ett fullständigt Partneravtal. Sedan avsiktsförklaringen undertecknades har SCOPP Solutions lämnat offert baserat på Enersizes Compressed Air Services till sju potentiella kunder. SCOPP Solutions strävar efter att ha i gång 30 av Enersizes SaaS-abonnemang i slutet av 2021. SCOPP Solutions säljer Enersizes SaaS-abonnemang i Marocko baserat på 12-månadersperioder (vilket är kortare än 36 och 60 månader som Enersize standardiserar på i EU) och får tillfälliga rabatter på SaaS-abonnemang från Enersize för att påskynda tillväxten i Marocko. När kunder förbinder sig till SaaS-abonnemang kommer SCOPP Solutions att betala en månatlig licensavgift för programvara till Enersize baserat på kundens installerade kompressorkapacitet. I slutet av 2021 beräknas de återkommande intäkterna till Enersize baserat på SaaS-abonnemang till mer än 200 kSEK per månad. Utöver detta kommer engångsintäkter för varje kund baserat på hårdvara, utbildning och tjänster.

SCOPP Solutions har exklusivitet att representera Enersize i Marocko för 2021 och exklusiviteten kommer att förlängas med ett år i taget baserat på om SCOPP lyckas skapa 30 eller fler nya Enersize SaaS-abonnemang per år.

"Vår första interaktion med den Marockanska marknaden visade ett stort intresse för energieffektivitetslösningar för industriell tryckluft. Jag har fått bra stöd och god förståelse från Enersizes ledning. Vi har kunnat bygga grunden för ett gediget partnerskap som vi formaliserar genom att skriva på Partneravtalet vid helt rätt tidpunkt för att samarbetet ska kunna fortsätta med full fart. Vi ser fram emot framgångshistorier i Marocko där våra kunder kommer att uppnå hållbara och betydande energibesparingar", säger Achraf Zerhouni, VD för SCOPP Solutions

"Vi går snabbt mot att få order från SCOPP Solutions och Partneravtalet är nödvändigt för när vi går till genomförande av projekt. Jag ser fram emot praktisk utbildning av SCOPP Solutions i våra Compressed Air Services och att få igång några Marockanska kunder i våra system", säger Anders Sjögren, VD

För mer information om Enersize, vänligen kontakta:

Anders Sjögren, VD
Telefon: +46 730 76 35 30
E-post: ir@enersize.com

Om Enersize

Enersize utvecklar och levererar smart programvara, verktyg och tjänster för att möjliggöra energioptimering av industriella tryckluftssystem. Den industrispecifika kompetensen hos vår personal och våra lösningar har tillsammans med åtagandet att bli världsledande inom mjukvara för tryckluftseffektivisering gjort Enersize till en erkänd ledare för kunder runt om i världen. Enersize är en sammanslagning av flera nordiska företag med erfarenhet från mer än 7000 kundprojekt.

Företaget är noterat på Nasdaq Stockholm First North Growth Market under ticker: ENERS.

För mer information <https://enersize.com>.

Certified Adviser
Mangold Fondkommission AB
E-post: ca@mangold.se
Telefon: +46 8 503 01 550

Denna information är sådan information som Enersize är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 2021-01-08 08:30 CET.

Bifogade filer

[Enersize tecknar Partneravtal med SCOPP Solutions i Marocko](#)