

Hiabin puolivuosisikatsaus 2026

Saadut tilaukset kasvoivat 16 prosenttia toisella
vuosineljänneksellä

Hiabin puolivuositiedot 2026: Saatut tilaukset kasvoivat 16 prosenttia toisella vuosineljänneksellä

Keskeisiä havaintoja vuosineljännekseltä

- Saatujen tilausten suhde liikevaihtoon oli positiivinen kaikilla markkina-alueilla toisella peräkkäisellä vuosineljänneksellä
- Vertailukelpoinen liikevoitto kasvoi 61 (60) miljoonaan euroon liikevaihdon ollessa vertailukauden tasolla
- Vuoden 2026 näkymät täsmennetty: Hiab arvioi vuoden 2026 vertailukelpoisen liikevoittoprosentin olevan yli 14,5 prosenttia (2025: 13,7 prosenttia)
- 1 035 miljoonan dollarin yrityskauppa jätehuolto- ja kierrätyssegmentissä toimivasta Labrie Environmental Group -yhtiöstä julkistettiin 1. kesäkuuta 2026 ja saatettiin päätökseen 1. heinäkuuta



Ellei toisin mainita, tässä raportissa esitetyt taloudelliset tiedot koskevat Hiabin jatkuvia toimintoja. Tämä puolivuositarkastus on tilintarkastamaton.

Huhti–kesäkuu 2026 lyhyesti: Saadut tilaukset kasvoivat ja tilauskanta kasvoi jatko kasvu

- Saadut tilaukset kasvoivat 16 prosenttia ja olivat 437 (377) miljoonaa euroa. Orgaanisesti saadut tilaukset nousivat 13 prosenttia vertailukelpoisilla valuutoilla laskettuna.
- Tilauskanta kauden lopussa oli 589 (31.12.2025: 534) miljoonaa euroa.
- Liikevaihto pysyi vertailukauden tasolla ja oli 403 (402) miljoonaa euroa. Orgaanisesti liikevaihto laski 3 prosenttia vertailukelpoisilla valuutoilla laskettuna.
- Laitteet-segmentin liikevaihto oli 70 (71) ja Palvelut-segmentin liikevaihto oli 30 (29) prosenttia liikevaihdosta.
- Ekoratkaisujen tuoteryhmän liikevaihto kasvoi 17 prosenttia ja oli 181 (155) miljoonaa euroa eli 45 (38) prosenttia liikevaihdosta.
- Vertailukelpoinen EBITA oli 62 (61) miljoonaa euroa eli 15,4 (15,2) prosenttia liikevaihdosta.
- Vertailukelpoinen liikevoitto kasvoi 1 prosentin ja oli 61 (60) miljoonaa euroa eli 15,1 (15,0) prosenttia liikevaihdosta.
- Liikevoitto oli 50 (60) miljoonaa euroa eli 12,3 (15,0) prosenttia liikevaihdosta. Liikevoitto sisältää -11 (0) miljoonaa euroa vertailtavuuteen vaikuttavia eriä.
- Kauden tulos oli 35 (44) miljoonaa euroa.
- Laimentamaton osakekohtainen tulos oli 0,54 (0,67) euroa.
- Liiketoiminnan rahavirta ennen rahoituseriä ja veroja oli 25 (56) miljoonaa euroa.¹
- Operatiivinen sijoitetun pääoman tuotto (operatiivinen ROCE, viimeiset 12 kk) oli 25,0 (2025: 30,8) prosenttia.

Tammi–kesäkuu 2026 lyhyesti: Saadut tilaukset kasvoivat

- Saadut tilaukset kasvoivat 11 prosenttia ja olivat 839 (755) miljoonaa euroa. Orgaanisesti saadut tilaukset nousivat 10 prosenttia vertailukelpoisilla valuutoilla laskettuna.
- Tilauskanta kauden lopussa oli 589 (31.12.2025: 534) miljoonaa euroa.
- Liikevaihto laski 3 prosenttia ja oli 786 (814) miljoonaa euroa. Orgaanisesti liikevaihto laski 4 prosenttia vertailukelpoisilla valuutoilla laskettuna.
- Laitteet-segmentin liikevaihto oli 70 (71) ja Palvelut-segmentin liikevaihto oli 30 (29) prosenttia liikevaihdosta.
- Ekoratkaisujen tuoteryhmän liikevaihto kasvoi 20 prosenttia ja oli 357 (297) miljoonaa euroa eli 45 (37) prosenttia liikevaihdosta.
- Vertailukelpoinen EBITA oli 115 (127) miljoonaa euroa eli 14,6 (15,7) prosenttia liikevaihdosta.
- Vertailukelpoinen liikevoitto laski 11 prosenttia ja oli 112 (126) miljoonaa euroa eli 14,3 (15,5) prosenttia liikevaihdosta.
- Liikevoitto oli 90 (126) miljoonaa euroa eli 11,4 (15,5) prosenttia liikevaihdosta.
- Kauden tulos oli 64 (90) miljoonaa euroa.
- Laimentamaton osakekohtainen tulos oli 1,00 (1,39) euroa.
- Liiketoiminnan rahavirta ennen rahoituseriä ja veroja oli 100 (183) miljoonaa euroa.¹

¹ Vertailukausi sisältää lopetetut toiminnot.

Vuoden 2026 näkymät täsmennetty

Hiab arvioi vuoden 2026 vertailukelpoisen liikevoittoprosentin olevan yli 14,5 prosenttia (2025: 13,7 prosenttia).²

Vuoden 2026 näkymiä täsmennettiin 24.4.2026. Tuolloin Hiab arvioi 2026 vertailukelpoisen liikevoittoprosentin olevan yli 13,5 prosenttia.

² Vertailukelpoinen liikevoitto ei sisällä Labrie Environmental Groupin tilauskantaan liittyviä hankintamenon kohdentamisen poistoja.

Hiabin avainluvut

MEUR	Q2/26	Q2/25	Muutos	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25	Muutos	2025
Saadut tilaukset	437	377	16 %	839	755	11 %	1 481
Palvelut tilaukset, % tilauksista	29 %	32 %		29 %	32 %		32 %
Tilaukanta kauden lopussa	589	556	6 %	589	556	6 %	534
Liikevaihto	403	402	— %	786	814	-3 %	1 556
Palvelut liikevaihto, % liikevaihdosta	30 %	29 %		30 %	29 %		30 %
Ekoratkaisujen tuoteryhmän liikevaihto	181	155	17 %	357	297	20 %	572
Ekoratkaisujen tuoteryhmän liikevaihto, % liikevaihdosta	45 %	38 %		45 %	37 %		37 %
Vertailukelpoinen EBITA	62,2	61,0	2 %	114,8	127,5	-10 %	215,9
Vertailukelpoinen EBITA, %	15,4 %	15,2 %		14,6 %	15,7 %		13,9 %
Liikevoitto	49,6	60,2	-18 %	89,9	125,9	-29 %	207,6
Liikevoitto, %	12,3 %	15,0 %		11,4 %	15,5 %		13,3 %
Vertailukelpoinen liikevoitto	61,0	60,2	1 %	112,5	125,9	-11 %	212,9
Vertailukelpoinen liikevoitto, %	15,1 %	15,0 %		14,3 %	15,5 %		13,7 %
Tulos ennen veroja	48,5	59,0	-18 %	88,7	123,1	-28 %	202,2
Kauden tulos	34,7	43,5	-20 %	64,4	89,5	-28 %	151,2
Laimentamaton osakekohtainen tulos, EUR	0,54	0,67	-20 %	1,00	1,39	-28 %	2,34
Operatiivinen sijoitetun pääoman tuotto (operatiivinen ROCE) (%), viimeiset 12 kk	25,0 %	30,4 %		25,0 %	30,4 %		30,8 %
Henkilöstö kauden lopussa	4 049	4 092	-1 %	4 049	4 092	-1 %	4 053

Hiabin avainluvut

Alla esitetyt avainluvut sisältävät sekä jatkuvat että lopetetut toiminnot vuoden 2025 loppuun asti.

MEUR	Q2/26	Q2/25	Muutos	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25	Muutos	2025
Liiketoiminnan rahavirta ennen rahoituseriä ja veroja	24,6	55,9	-56 %	99,8	182,6	-45 %	307,5
Korollinen nettovelka kauden lopussa	-155	-228	32 %	-155	-228	32 %	-209
Nettovelkaantumisaste, %	-15,3 %	-21,9 %		-15,3 %	-21,9 %		-20,7 %
Korollinen nettovelka / käyttökate*	-0,7	-0,7		-0,7	-0,7		-0,7
Sijoitetun pääoman tuotto (ROCE), viimeiset 12 kk, %	10,4 %	4,4 %		10,4 %	4,4 %		17,8 %

*Viimeisten 12 kuukauden käyttökate

Hiabin toimitusjohtaja Scott Phillips: Hyvä kehitys ensimmäisellä vuosipuoliskolla ja virstanpylvään muodostava Labrie Environmental Group -yrityskauppa luovat Hiabille vahvat edellytykset yltää ennätyskorkeaan kannattavuuteen vuonna 2026

Hiabin hyvä kehitys jatkui toisella vuosineljänneksellä. Saatujen tilausten suhde liikevaihtoon oli positiivinen kaikilla markkina-alueilla toisella peräkkäisellä vuosineljänneksellä. Liikevaihtomme oli vertailukauden tasolla, mutta vertailukelpoinen liikevoittomme kasvoi hieman. Toinen merkittävä virstanpylväs kasvutarinassamme oli Labrie Environmental Group -yrityskauppa, joka julkistettiin kesäkuussa ja saatettiin päätökseen 1. heinäkuuta. Kasvaneen tilauskannan tuoman paremman näkyvyyden, kustannussäästöjen ja yrityskaupan täytäntöönpanon ansiosta täsmennämme koko vuoden kannattavuusnäkymiämme yli 14,5 prosenttiin.

Labrie-yrityskauppa vahvistaa merkittävästi asemaamme jätehuolto- ja kierrätyssegmentissä

Labrien hankinta 1 035 miljoonan Yhdysvaltain dollarin velattomalla kauppahinnalla tarjoaa meille pääsyn kasvavaan Pohjois-Amerikan jäteautomarkkinaan. Yrityskauppa on täydellisesti linjassa vuonna 2024 lanseeratun kannattavaan kasvuun keskittyvän strategiamme kanssa. Labrie on markkinajohtaja, jolla on vahvaa näyttöä houkuttelevassa ja kasvavassa jätehuolto- ja kierrätysmarkkinassa, joka on yksi neljästä fokussegmentistämme. Yrityskauppa tukee myös tavoitteitamme kasvaa Pohjois-Amerikassa ja kasvattaa palveluliiketoimintaamme. Transaktio saatettiin päätökseen 1. heinäkuuta 2026, jonka myötä Labrie sisällytetään taloudelliseen raportointiimme kolmannella vuosineljänneksellä. Odotamme yrityskaupan luovan merkittävää arvoa kaikille sen osapuolille. Huhtikuun alussa käyttöönotettu eteenpäin viety toimintamallimme helpottaa Labrien integroimista konserniin, jossa se muodostaa Hiabin neljännen liiketoiminta-alueen nimeltään Ympäristöhuollon ajoneuvolaitteet (Environmental Vehicle Solutions).



"Hiabin hyvä kehitys jatkui toisella neljänneksellä. Saatujen tilausten suhde liikevaihtoon oli positiivinen kaikilla markkina-alueilla toisella peräkkäisellä neljänneksellä. Liikevaihtomme oli vertailukauden tasolla, vertailukelpoinen liikevoittomme kasvoi hieman. Toisena virstanpylväänä kasvutarinassamme oli Labrie-yrityskauppa. Kasvaneen tilauskannan tuoman paremman näkyvyyden, kustannussäästöjen ja yrityskaupan täytäntöönpanon ansiosta täsmennämme koko vuoden kannattavuusnäkymiämme yli 14,5 prosenttiin."

Scott Phillips, Toimitusjohtaja

Saadut tilauksemme olivat korkeimmalla tasolla neljään vuoteen

Saadut tilauksemme toisella vuosineljänneksellä kasvoivat 16 prosenttia ja olivat 437 (377) miljoonaa euroa, mikä on korkein taso neljään vuoteen. Kasvua tukivat muutamat suuremmat tilaukset: MOFFETT-ajoneuvotrukkitalaus Yhdysvalloissa, HIAB-kuormausnosturitilaukset Ranskassa sekä HIAB-kuormausnostureita ja MULTILIFT-koukkulaitteita sisältäneet puolustuslogistiikan tilaukset. Myös ING Cranes -yrityskauppa tuki kasvua. Suurehkojen yksittäisten tilausten ja yrityskaupan myötä saaduissa tilauksissa nähtiin kaksinumeroista kasvua sekä Nostolaitteet- että Kuljetuslaitteet-liiketoiminnoissa ja maantieteellisesti EMEA-alueella ja Amerikoissa. Palveluiden tilaukset jatkoivat tasaista kasvuaan ja nousivat 5 prosenttia 127 (121) miljoonaan euroon. Tilauksentamme kasvoi, kun saatujen tilausten suhde liikevaihtoon oli positiivinen kaikilla markkina-alueilla toisella peräkkäisellä vuosineljänneksellä.

Liikevaihto oli vertailukauden tasolla ja kasvoi edelliseen vuosineljännekseen verrattuna. Vertailukelpoinen liikevoittoprosentti oli 15,1 prosenttia

Toisella vuosineljänneksellä liikevaihtomme oli 403 (402) miljoonaa euroa, mikä vastasi vertailukautta, mutta kasvoi vuoden ensimmäiseen neljännekseen verrattuna. Kuljetuslaitteiden Pohjois-Amerikan myynnin laskua tasapainotti Kuljetuslaite-liiketoiminnan kasvu muilla alueilla sekä Nostolaitteiden jatkunut kasvu. Palvelut-segmentin liikevaihto kasvoi 4 prosenttia 123 (118) miljoonaan euroon toistuvien palveluiden, kuten varaosien ja huollon, vetämänä. Kertaluontoisten palveluiden liikevaihto puolestaan laski. Vertailukelpoinen liikevoitto kasvoi 1 prosentin ja oli 61 (60) miljoonaa euroa, mikä vastaa 15,1 (15,0) prosenttia liikevaihdosta.

Täsmennämme näkymiämme ylöspäin

Hyvän kehityksen jälkeen ensimmäisen vuosipuoliskon vertailukelpoinen liikevoittoprosenttimme oli 14,3 prosenttia. Kasvaneen tilauksentamme tuoman paremman näkyvyyden, kustannussäästöjen ja Labrie-yrityskaupan ansiosta voimme luottavaisesti nostaa vuoden 2026 vertailukelpoisen liikevoittoprosentin näkymien alarajaa 13,5 prosentista. Hiab arvioi vuoden 2026 vertailukelpoisen liikevoittoprosentin olevan yli 14,5 prosenttia (2025: 13,7 prosenttia).

Vahva tase mahdollisti suotuisan rahoituksen yrityskaupassa

Kauden lopussa nettokassamme oli 155 miljoonaa euroa ja nettovelkaantumisasasteemme oli -15 prosenttia. Nämä luvut eivät vielä sisällä Labrie-yrityskaupan vaikutuksia, sillä se saatettiin päätökseen katsauskauden jälkeen. Vahvan taloudellisen asemamme ansiosta pystyimme rahoittamaan yrityskaupan pankkilainoilla ja kassavaroilla, samalla pitäen taseemme terveellä tasolla. Sekä Hiabin että Labrien liiketoimintojen vahva rahavirta tukee velkaantuneisuuden asteittaista alenemista. Toisella vuosineljänneksellä liiketoiminnan rahavirta ennen rahoituseriä ja veroja oli yhteensä 25 (56) miljoonaa euroa. Nettokäyttöpääoman kasvu vaikutti rahavirtaan negatiivisesti.

Keskityimme vahvasti orgaanisen kasvun strategiaan ja lanseerasimme useita uusia tuotteita vuosineljänneksen aikana

Yrityskauppojen lisäksi olemme myös keskittyneet orgaaniseen kasvuun. Toisella vuosineljänneksellä toimimme markkinoille useita uusia tuotteita, mukaan lukien täysin uuden MULTILIFT Optima -vaihtolavalaitemalliston, jonka teknologiset ja rakenteelliset uudistukset tuovat uuden sukupolven suorituskykyä keskihintaluokan segmenttiin. Eurosatory 2026 -tapahtumassa esittelimme kaksi uutta uraauurtavaa puolustuslogistiikkaratkaisua: HIAB 1622 ATF -kuormausnosturin, jossa yhdistyvät suuri nostokapasiteetti, matala profiili ja laaja ulottuvuus, sekä uuden HIAB JMIC Top Handler -konttitaruttajan, joka on suunniteltu puolustus- ja sotilaslogistiikan standardina olevien JMIC-konttien käsittelyyn.

Raportointisegmenttien avainluvut

Saadut tilaukset

MEUR	Q2/26	Q2/25	Muutos	Q1– Q2/26	Q1– Q2/25	Muutos	2025
Laitteet	310	256	21 %	593	514	15 %	1 010
Palvelut	127	121	5 %	246	241	2 %	470
Yhteensä	437	377	16 %	839	755	11 %	1 481

Tilaukanta

MEUR	30.6.2026	31.12.2025	Muutos
Laitteet	525	476	10 %
Palvelut	64	58	9 %
Yhteensä	589	534	10 %

Liikevaihto

MEUR	Q2/26	Q2/25	Muutos	Q1– Q2/26	Q1– Q2/25	Muutos	2025
Laitteet	281	284	-1 %	547	578	-5 %	1 088
Palvelut	123	118	4 %	240	236	2 %	469
Yhteensä	403	402	– %	786	814	-3 %	1 556

Vertailukelpoinen liikevoitto

MEUR	Q2/26	Q2/25	Muutos	Q1– Q2/26	Q1– Q2/25	Muutos	2025
Laitteet	38,2	39,4	-3 %	70,4	85,6	-18 %	140,1
Palvelut	32,1	29,6	8 %	59,6	57,5	4 %	108,9
Konsernihallinto	-9,3	-8,8	-5 %	-17,5	-17,1	-3 %	-36,1
Yhteensä	61,0	60,2	1 %	112,5	125,9	-11 %	212,9

Vertailukelpoinen liikevoitto, %

MEUR	Q2/26	Q2/25	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25	2025
Laitteet	13,6 %	13,9 %	12,9 %	14,8 %	12,9 %
Palvelut	26,1 %	25,0 %	24,9 %	24,3 %	23,2 %
Yhteensä	15,1 %	15,0 %	14,3 %	15,5 %	13,7 %

Puhelinkonferenssi analyytikoille, sijoittajille ja toimittajille

Kansainvälinen puhelinkonferenssi analyytikoille, sijoittajille ja toimittajille järjestetään julkaisupäivänä klo 9.30. Tilaisuus on englanninkielinen. Raportin esittelevät Hiabin toimitusjohtaja Scott Phillips ja talous- ja rahoitusjohtaja Mikko Puolakka. Esitysmateriaalit ovat saatavilla osoitteessa www.hiabgroup.com klo 9.30 mennessä.

Puhelinkonferenssiin osallistuvien tulee rekisteröityä tilaisuuteen tämän linkin kautta: <https://events.inderes.com/hiab/2026-q2/dial-in>. Rekisteröitymisen jälkeen osallistuja saa konferenssin puhelinnumeron sekä konferenssitunnuksen osallistumista varten. Konferenssin aikana voi esittää kysymyksiä.

Tilaisuutta voi myös seurata osoitteessa <https://hiab.events.inderes.com/2026-q2>. Tilaisuus nauhoitetaan, ja tallenne on saatavilla Hiabin verkkosivujen kautta myöhemmin samana päivänä.

Huomaa, että osallistumalla puhelinkonferenssiin osallistuja suostuu siihen, että keräämme hänestä henkilökohtaisia tietoja, kuten nimi ja yritystiedot.

Lisätietoja:

Mikko Puolakka, talous- ja rahoitusjohtaja, puh. 020 777 4000

Aki Vesikallio, sijoittajasuhdejohtaja, puh. 040 729 1670

Hiab (Nasdaq Helsinki: HIAB) on älykkäiden ja kestävien kuormankäsittelyratkaisujen johtava toimittaja, joka on sitoutunut tarjoamaan asiakkailleen joka päivä parhaan asiakaskokemuksen yhdessä sitoutuneiden työntekijöidensä ja yhteistyökumppaneidensa kanssa. Hiabin maailmanlaajuiseen verkostoon kuuluu 3 000 omaa ja kumppanien myynti- ja huoltopistettä. Verkosto kattaa kaikki mantereet ja mahdollistaa toimitukset yli 100 maahan. Yhtiön liikevaihto vuonna 2025 oli noin 1,6 miljardia euroa, ja se työllistää noin 5 200 henkilöä. www.hiabgroup.com

Hiabin tammi–kesäkuun 2026 puolivuositiedotus

Puolivuositiedotus sisältää tulevaa kehitystä koskevia arvioita, joihin liittyy riskejä ja epävarmuustekijöitä sekä muita tekijöitä, joiden seurauksena Hiabin tulos, toiminta ja saavutukset voivat poiketa olennaisesti arvioidusta. Tulevaisuutta koskeviin arvioihin sisältyy riskejä, epävarmuustekijöitä ja oletuksia, ja arvioiden toteutuminen riippuu tulevasta liiketoimintaympäristöstä ja muista olosuhteista.

Markkinaympäristö

Hiabin ratkaisujen kysyntään vaikuttavat esimerkiksi yleinen talouskasvu, rakennusmarkkinoiden kehitys, jätteen määrä ja kierrätys sekä kuorma-autojen myynti. Markkinoiden elpyminen jatkui EMEA-alueella toisella neljänneksellä. Yhdysvalloissa markkinat elpyivät maltillisesti vuoden ensimmäiseen vuosineljännekseen verrattuna. Jatkuvien geopolittisten ja kauppajännitteiden vuoksi maailmanlaajuisiin kasvunäkymiin liittyvä epävarmuus on kohonnut. Toimintaympäristön ennustamattomuus on lisääntynyt, ja Iranin sodan kerrannaisvaikutukset voivat hidastaa asiakkaiden päätöksentekoa sekä viivästyttää markkinoiden toipumista.

Kansainvälisen valuuttarahaston (IMF) heinäkuussa 2026 julkaiseman suhdanne-ennusteen mukaan maailmantalouden ennustetaan kasvavan 3,0 prosenttia vuonna 2026, eli vähemmän kuin vuosien 2024–25 keskiarvo 3,5 prosenttia. Ns. kehittyneiden talouksien ryhmässä (advanced economies, sisältää useita Hiabin keskeisiä markkina-alueita, kuten Yhdysvallat, Yhdistynyt kuningaskunta ja Saksa) IMF ennustaa kasvun olevan 1,7 prosenttia vuodelle 2026, mikä on 0,1 prosenttiyksikköä vähemmän kuin huhtikuussa 2026 julkaistussa raportissa.

IMF:n raportin mukaan globaalit näkymät vaihtelevat suuresti riippuen maiden altistumisesta Lähi-idän sodalle ja tekoälyteknologian arvoketjulle. Konfliktialueen ulkopuoliset energianviejämaat hyötyvät suotuisasta vaihtosuhteesta, kun taas teknologiavetoiseen noususuhdanteeseen kytkeytyneissä talouksissa aktiviteetti on vahvempaa, vaikka ne olisivat energiantuotajamaita. IMF arvioi, että taloudellinen aktiivisuus heikkenee niissä energiantuotajamaissa, joiden osallistuminen teknologian arvoketjuun on vähäistä, ryhmä johon kuuluu monia matalatuloisia maita.³

³ International Monetary Fund: World Economic Outlook Update, heinäkuu 2026

Taloudellinen kehitys

Saadut tilaukset ja tilauskanta

MEUR	Q2/26	Q2/25	Muutos	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25	Muutos	2025
Saadut tilaukset	437	377	16 %	839	755	11 %	1 481
josta Laitteet	310	256	21 %	593	514	15 %	1 010
josta Palvelut	127	121	5 %	246	241	2 %	470
Tilaukanta kauden lopussa	589	556	6 %	589	556	6 %	534
josta Laitteet	525	496	6 %	525	496	6 %	476
josta Palvelut	64	61	5 %	64	61	5 %	58

Vuoden 2026 toisen vuosineljänneksen saadut tilaukset kasvoivat 16 prosenttia vertailukaudesta ja olivat 437 (377) miljoonaa euroa. Palvelut-segmentin osuus saaduista tilauksista oli 29 (32) prosenttia.

Vuoden 2026 toisen vuosineljänneksen merkittävimpiin tilauksiin sisältyivät:

- MOFFETT-ajoneuvotrukkitalaus rautakauppa- ja kodinkunnostus -segmentissä toimivalta strategiselta asiakkaalta Yhdysvalloista. Tilauksen arvo on noin 37 miljoonaa euroa.
- HIAB-kuormausnosturi- ja MULTILIFT-koukkulaitetilaukset puolustuslogistiikka-alan toimijoilta kahdesta eurooppalaisesta NATO-maasta. Tilauksen kokonaisarvo on noin 15 miljoonaa euroa.
- HIAB-kuormausnosturitilaukset ranskalaiselta tukkukaupasta toimivalta asiakkaalta. Tilauksen arvo on noin 6 miljoonaa euroa.

Saadut tilaukset kasvoivat tammi–kesäkuussa 11 prosenttia vertailukaudesta ja olivat 839 (755) miljoonaa euroa. Palvelut-segmentin osuus saaduista tilauksista oli 29 (32) prosenttia.

Tilaukanta kasvoi 10 prosenttia vuoden 2025 lopun tasosta, ja toisen vuosineljänneksen lopussa se oli 589 (31.12.2025: 534) miljoonaa euroa. Palvelut-segmentin osuus tilaukannasta oli 11 (11) prosenttia.

Saadut tilaukset markkina-alueittain

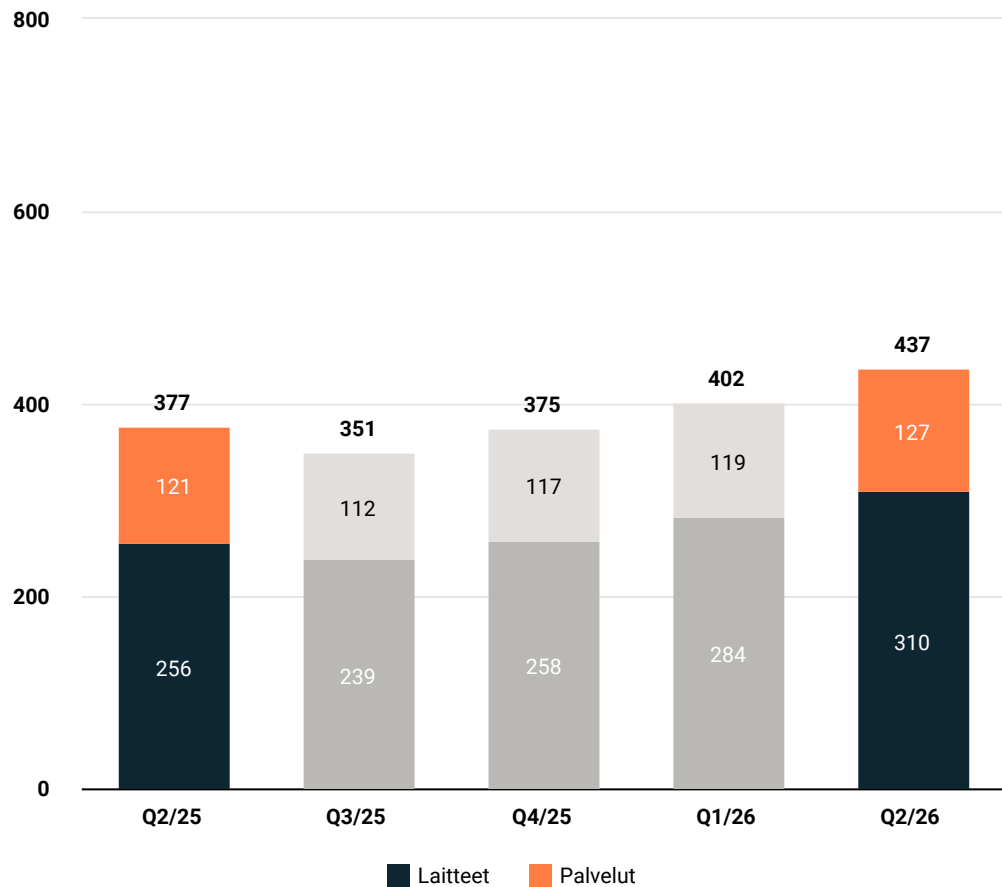
Saadut tilaukset markkina-alueittain, MEUR	Q2/26	Q2/25	Muutos	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25	Muutos	2025
EMEA	220	188	17 %	426	391	9 %	794
Amerikat	191	159	20 %	357	303	18 %	572
Aasian ja Tyynenmeren alue	26	30	-11 %	56	60	-7 %	114
Yhteensä	437	377	16 %	839	755	11 %	1 481

Saadut tilaukset markkina-alueittain, %	Q2/26	Q2/25	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25	2025
EMEA	50 %	50 %	51 %	52 %	54 %
Amerikat	44 %	42 %	43 %	40 %	39 %
Aasian ja Tyynenmeren alue	6 %	8 %	7 %	8 %	8 %
Yhteensä	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %

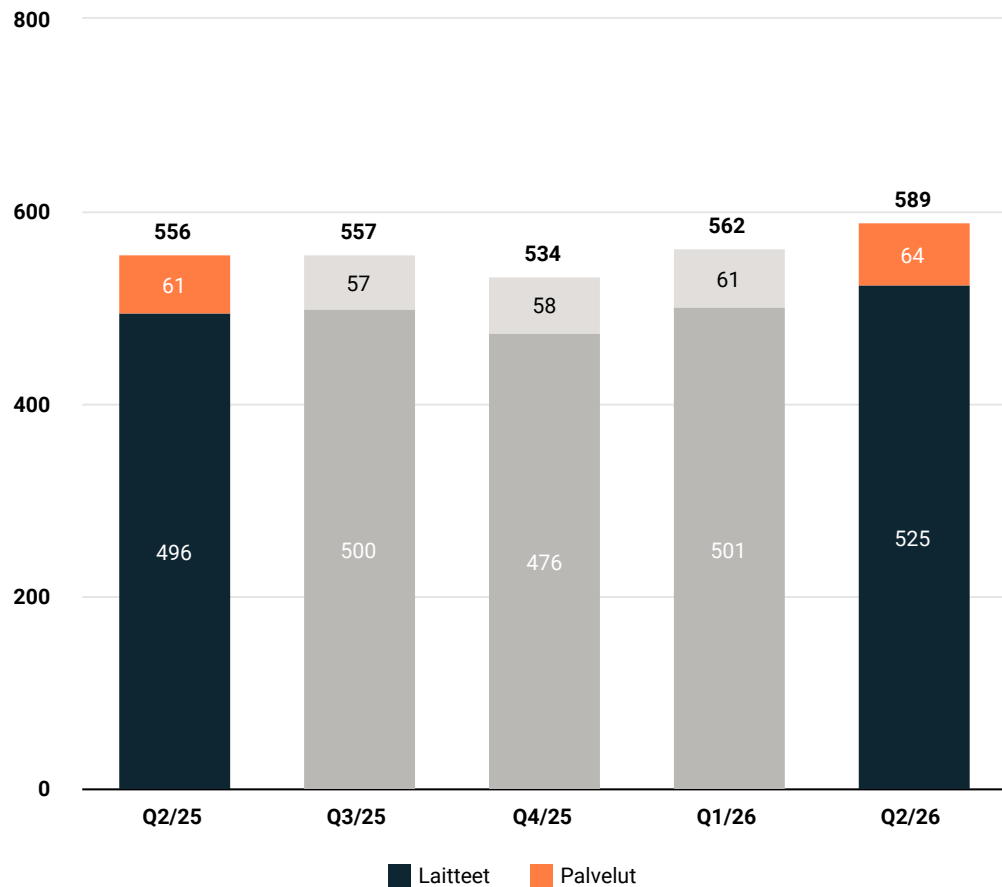
Maantieteellisesti saadut tilaukset kasvoivat EMEA:ssa ja Amerikoissa toisella vuosineljänneksellä. ING Cranes -yhtymä Brasilian tuki Amerikoiden kasvua. Saadut tilaukset laskivat Aasian ja Tyynenmeren alueella. EMEA:n osuus toisella vuosineljänneksellä saaduista tilauksista oli 50 (50) prosenttia ja Amerikoiden 44 (42) prosenttia. Aasian ja Tyynenmeren alueen osuus saaduista tilauksista oli 6 (8) prosenttia.

Tammi–kesäkuussa EMEA:n osuus saaduista tilauksista oli 51 (52) prosenttia ja Amerikoiden 43 (40) prosenttia. Aasian ja Tyynenmeren alueen osuus saaduista tilauksista oli 7 (8) prosenttia.

Saadut tilaukset, MEUR



Tilaukanta, MEUR



Liikevaihto

MEUR	Q2/26	Q2/25	Muutos	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25	Muutos	2025
Liikevaihto	403	402	– %	786	814	-3 %	1 556
josta Laitteet	281	284	-1 %	547	578	-5 %	1 088
josta Palvelut	123	118	4 %	240	236	2 %	469
Ekoratkaisujen tuoteryhmän liikevaihto	181	155	17 %	357	297	20 %	572

Vuoden 2026 toisen vuosineljänneksen liikevaihto pysyi vertailukauden tasolla ja oli 403 (402) miljoonaa euroa. Palvelut-segmentin osuus liikevaihdosta oli 30 (29) prosenttia.

Tammi–kesäkuun liikevaihto laski 3 prosenttia ja oli 786 (814) miljoonaa euroa. Palvelut-segmentin osuus liikevaihdosta oli 30 (29) prosenttia.

Ekoratkaisujen tuoteryhmän liikevaihto kasvoi toisella vuosineljänneksellä 17 prosenttia ja oli 181 (155) miljoonaa euroa eli 45 (38) prosenttia kokonaisliikevaihdosta. Tuoteryhmän liikevaihto kasvoi sekä kiertotalousratkaisujen että ilmastoratkaisujen kategorioissa.

Tammi–kesäkuussa ekoratkaisujen tuoteryhmän liikevaihto kasvoi 20 prosenttia ja oli 357 (297) miljoonaa euroa eli 45 (37) prosenttia Hiabin kokonaisliikevaihdosta. Tuoteryhmän liikevaihto kasvoi sekä kiertotalousratkaisujen että ilmastoratkaisujen kategorioissa.

Liikevaihto markkina-alueittain

Liikevaihto markkina-alueittain, MEUR	Q2/26	Q2/25	Muutos	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25	Muutos	2025
EMEA	218	203	7 %	419	395	6 %	785
Amerikat	160	173	-7 %	316	368	-14 %	662
Aasian ja Tyynenmeren alue	26	27	-4 %	51	51	1 %	110
Yhteensä	403	402	– %	786	814	-3 %	1 556

Liikevaihto markkina-alueittain, %	Q2/26	Q2/25	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25	2025
EMEA	54 %	50 %	53 %	49 %	50 %
Amerikat	40 %	43 %	40 %	45 %	43 %
Aasian ja Tyynenmeren alue	6 %	7 %	6 %	6 %	7 %
Yhteensä	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %

Maantieteellisesti liikevaihto kasvoi toisella vuosineljänneksellä EMEA:ssa ja laski Amerikoissa ja Aasian ja Tyynenmeren alueella. EMEA:n osuus liikevaihdosta oli 54 (50) prosenttia, Amerikoiden osuus 40 (43) prosenttia ja Aasian ja Tyynenmeren alueen osuus 6 (7) prosenttia.

Tammi–kesäkuussa EMEA:n osuus liikevaihdosta oli 53 (49) prosenttia ja Amerikoiden 40 (45) prosenttia. Aasian ja Tyynenmeren alueen osuus liikevaihdosta oli 6 (6) prosenttia.

Valuuttakurssien ja rakenteellisten muutosten vaikutukset

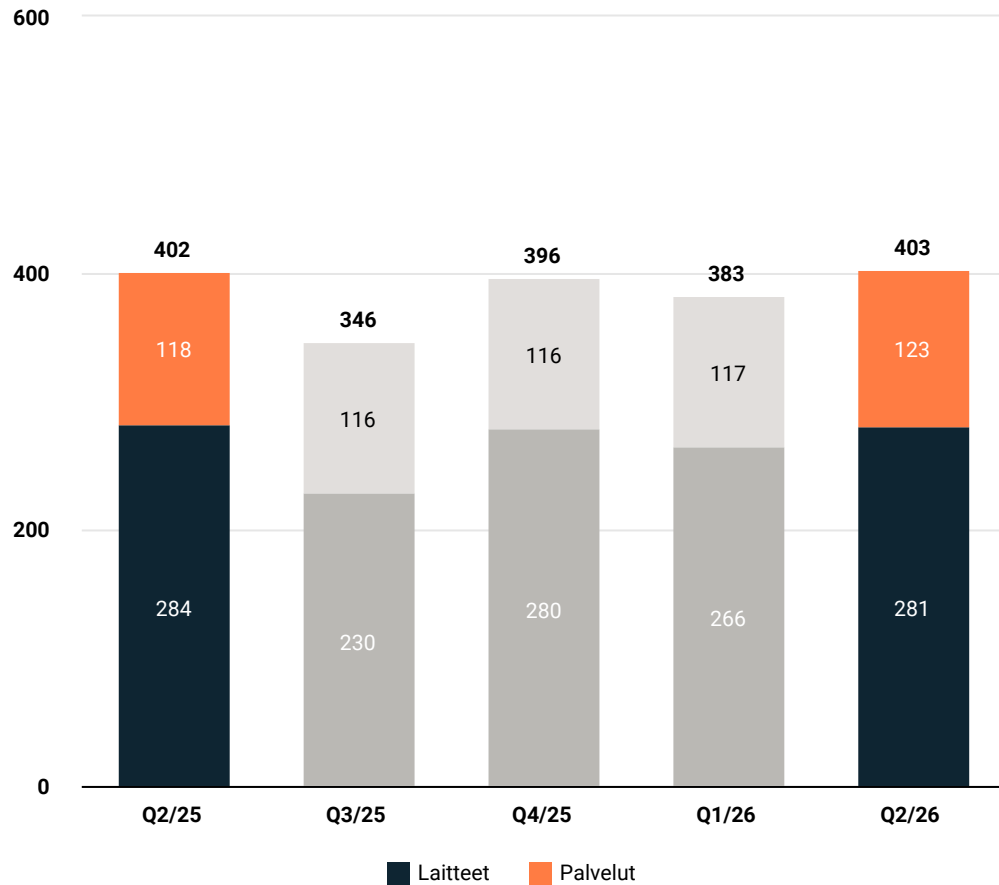
MEUR	Saadut tilaukset		Liikevaihto	
	Q2	Q1-Q2	Q2	Q1-Q2
2025	377	755	402	814
Orgaaninen kasvu kiinteillä valuuttakursseilla, %	13 %	10 %	-3 %	-4 %
Valuuttakurssien muutokset, %	-1 %	-3 %	-1 %	-2 %
Rakenteelliset muutokset, %	4 %	4 %	3 %	3 %
Muutos yhteensä, %	16 %	11 %	0 %	-3 %
2026	437	839	403	786

Vuoden 2026 toisen vuosineljänneksen saadut tilaukset kasvoivat orgaanisesti vertailukelpoisilla valuuttakursseilla 13 prosenttia. Valuuttakurssimuutoksilla oli 1 prosenttiyksikön negatiivinen vaikutus saatuihin tilauksiin. Rakenteellisilla muutoksilla oli 4 prosenttiyksikön positiivinen vaikutus saatuihin tilauksiin. Liikevaihto laski orgaanisesti vertailukelpoisilla valuuttakursseilla 3 prosenttia. Valuuttakurssien muutoksilla oli 1 prosenttiyksikön negatiivinen vaikutus liikevaihtoon. Rakenteellisilla muutoksilla oli 3 prosenttiyksikön positiivinen vaikutus liikevaihtoon.

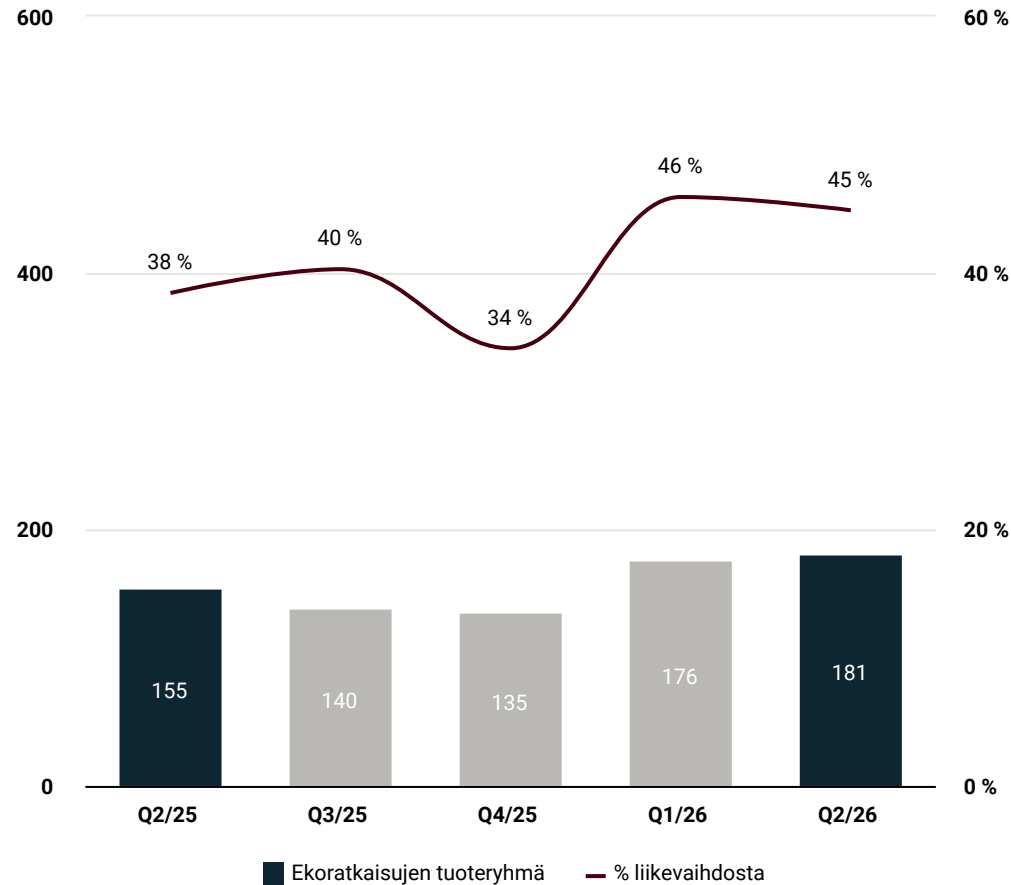
Vertailukelpoisilla valuutoilla laskettuna saadut tilaukset olivat 441 miljoonaa euroa ja liikevaihto 405 miljoonaa euroa vuoden 2026 toisella vuosineljänneksellä. Toisen vuosineljänneksen rakenteelliset muutokset liittyvät ING Cranes -yrityskauppaan. ING Cranesin saadut tilaukset vuosineljänneksellä olivat 17 miljoonaa euroa ja liikevaihto 15 miljoonaa euroa.

Tammi–kesäkuun saadut tilaukset kasvoivat orgaanisesti vertailukelpoisilla valuuttakursseilla 10 prosenttia. Valuuttakurssien muutoksilla oli 3 prosenttiyksikön negatiivinen vaikutus saatuihin tilauksiin. Rakenteellisilla muutoksilla oli 4 prosenttiyksikön positiivinen vaikutus saatuihin tilauksiin. Liikevaihto laski orgaanisesti vertailukelpoisilla valuuttakursseilla 4 prosenttia. Valuuttakurssien muutoksilla oli 2 prosenttiyksikön negatiivinen vaikutus liikevaihtoon. Rakenteellisilla muutoksilla oli 3 prosenttiyksikön positiivinen vaikutus liikevaihtoon.

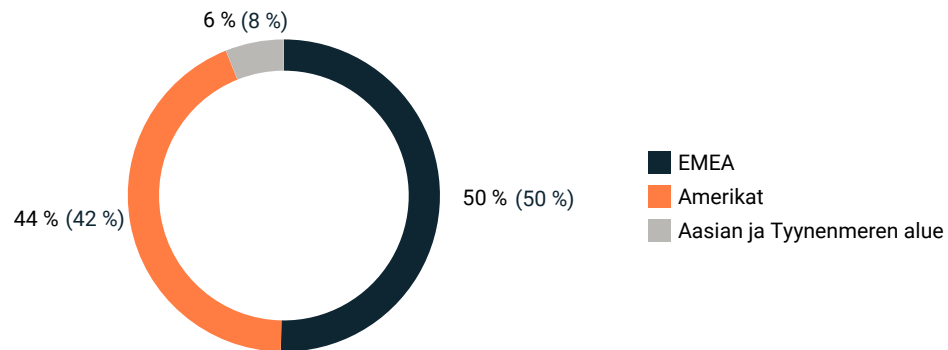
Liikevaihto, MEUR



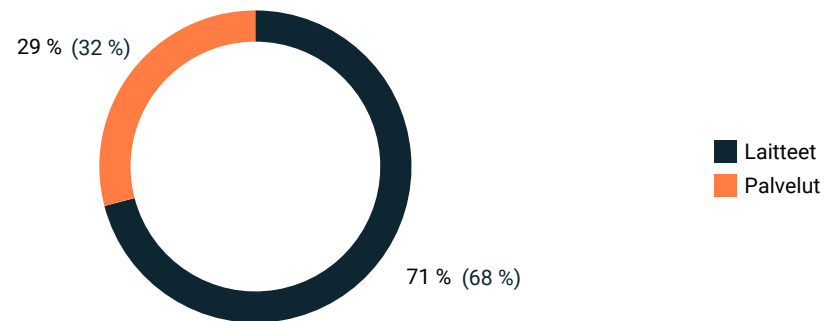
Ekoratkaisujen tuoteryhmän liikevaihto, MEUR ja % liikevaihdosta



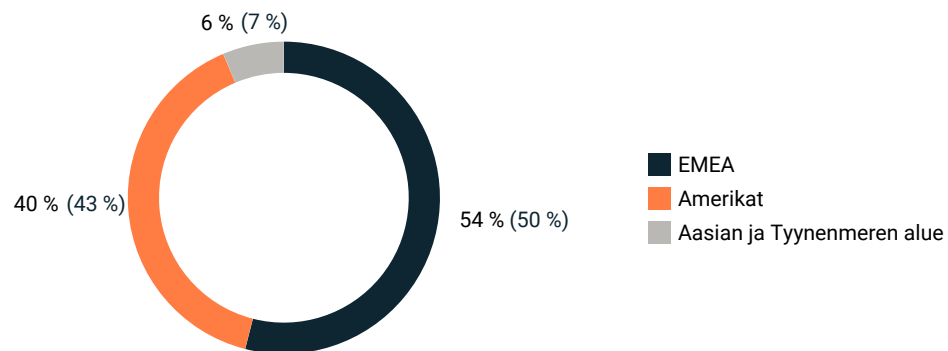
Saadut tilaukset maantieteellisesti Q2/2026 (Q2/2025), %



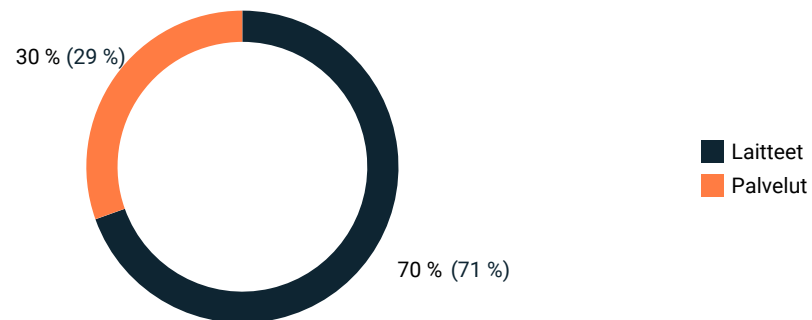
Saadut tilaukset segmenteittäin Q2/2026 (Q2/2025), %



Liikevaihto maantieteellisesti Q2/2026 (Q2/2025), %



Liikevaihto segmenteittäin Q2/2026 (Q2/2025), %



Tulos

Vertailukelpoinen käyttökate, vertailukelpoinen EBITA, liikevoitto ja vertailukelpoinen liikevoitto

MEUR	Q2/26	Q2/25	Muutos	Q1– Q2/26	Q1– Q2/25	Muutos	2025
Vertailukelpoinen käyttökate	72,6	70,4	3 %	135,6	146,6	-7 %	254,5
Vertailukelpoinen EBITA	62,2	61,0	2 %	114,8	127,5	-10 %	215,9
Vertailukelpoinen EBITA, %	15,4 %	15,2 %		14,6 %	15,7 %		13,9 %
Liiketoimintojen hankintamenon kohdistamisen vaikutukset	-1,2	-0,8	-56 %	-2,3	-1,5	-51 %	-3,1
Liikevoitto	49,6	60,2	-18 %	89,9	125,9	-29 %	207,6
Liikevoitto, %	12,3 %	15,0 %		11,4 %	15,5 %		13,3 %
Vertailukelpoinen liikevoitto	61,0	60,2	1 %	112,5	125,9	-11 %	212,9
Vertailukelpoinen liikevoitto, %	15,1 %	15,0 %		14,3 %	15,5 %		13,7 %

Toisen vuosineljänneksen liikevoitto oli 50 (60) miljoonaa euroa. Vertailtavuuteen vaikuttavat erät olivat yhteensä -11 (0) miljoonaa euroa. Vertailtavuuteen vaikuttavat erät liittyivät ohjelmaan, jonka tavoitteena on saavuttaa noin 20 miljoonaa euroa alhaisempi kustannustaso vuonna 2026 verrattuna vuoteen 2025 sekä liiketoimintojen yhdistämiseen liittyviin transaktiokuluihin Labrie Environmental Groupin hankinnasta.

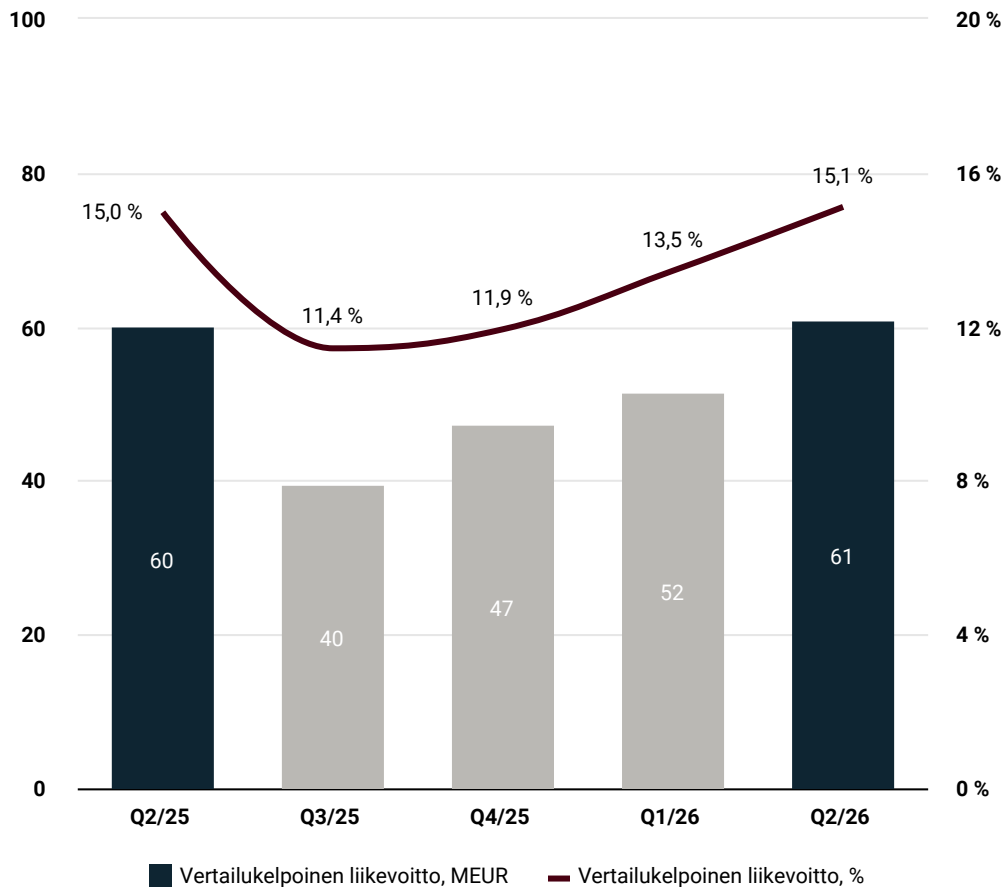
Tammi–kesäkuun liikevoitto oli 90 (126) miljoonaa euroa. Vertailtavuuteen vaikuttavat erät olivat yhteensä -23 (0) miljoonaa euroa. Vertailtavuuteen vaikuttavat erät liittyivät ohjelmaan, jonka tavoitteena on saavuttaa noin 20 miljoonaa euroa alhaisempi kustannustaso vuonna 2026 verrattuna vuoteen 2025 sekä liiketoimintojen yhdistämiseen liittyviin transaktiokuluihin Labrie Environmental Groupin hankinnasta.

Toisen vuosineljänneksen vertailukelpoinen liikevoitto kasvoi 1 prosentin ja oli 61 (60) miljoonaa euroa eli 15,1 (15,0) prosenttia liikevaihdesta. Vertailukelpoinen liikevoitto kasvoi nostolaitteiden ja palveluiden vetämänä, mutta alhaisempi liikevaihto kuljetuslaiteliiketoiminnassa Yhdysvalloissa vaikutti siihen negatiivisesti.

Tammi–kesäkuun vertailukelpoinen liikevoitto laski 11 prosenttia ja oli 112 (126) miljoonaa euroa eli 14,3 (15,5) prosenttia liikevaihdesta. Vertailukelpoinen liikevoitto laski johtuen alhaisemmasta liikevaihdesta, etenkin kuljetuslaiteliiketoiminnassa Yhdysvalloissa.

Vertailukelpoinen liikevoitto, MEUR

Vertailukelpoinen liikevoitto, %



Nettorahoituskulut ja tulos

Toisen vuosineljänneksen korollisten lainojen ja saamisten korkotuotot olivat 0 (0) miljoonaa euroa. Nettorahoituskulut olivat 1 (1) miljoonaa euroa.

Tammi–kesäkuun korollisten lainojen ja saamisten nettokorkotuotot olivat 0 (0) miljoonaa euroa. Nettorahoituskulut olivat 1 (3) miljoonaa euroa.

Toisen vuosineljänneksen tulos oli 35 (44) miljoonaa euroa ja laimentamaton osakekohtainen tulos 0,54 (0,67) euroa.

Tammi–kesäkuun tulos oli 64 (90) miljoonaa euroa eli 1,00 (1,39) euroa osaketta kohden.

Tase, rahavirta ja rahoitus

Tässä luvussa taseen eriä sisältävät avainluvut (korollinen nettovelka kauden lopussa, nettovelkaantumisaste, oman pääoman tuotto, sijoitetun pääoman tuotto) sisältävät lopetetut toiminnot vuoden 2025 loppuun asti, millä oli vaikutusta avainlukuihin.

MEUR	Q2/26	Q2/25	Muutos	Q1– Q2/26	Q1– Q2/25	Muutos	2025
Oman pääoman tuotto (ROE), viimeiset 12 kk, %	12,2 %	-1,0 %		12,2 %	-1,0 %		16,1 %
Sijoitetun pääoman tuotto (ROCE), viimeiset 12 kk, %	10,4 %	4,4 %		10,4 %	4,4 %		17,8 %
Operatiivinen sijoitetun pääoman tuotto (operatiivinen ROCE), viimeiset 12 kk, %	25,0 %	30,4 %		25,0 %	30,4 %		30,8 %
Liiketoiminnan rahavirta ennen rahoituseriä ja veroja	24,6	55,9	-56%	99,8	182,6	-45%	307,5
Korollinen nettovelka kauden lopussa	-154,8	-228,5	32%	-154,8	-228,5	32%	-209,2
Korollinen nettovelka / käyttökate*	-0,7	-0,7		-0,7	-0,7		-0,7
Nettovelkaantumisaste, %	-15,3 %	-21,9 %		-15,3 %	-21,9 %		-20,7 %

*Viimeisten 12 kuukauden käyttökate

Konsernin taseen loppusumma toisen vuosineljänneksen lopussa oli 2 581 (31.12.2025: 1 628) miljoonaa euroa. Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma oli 1 013 (1 010) miljoonaa euroa, eli 15,69 (15,65) euroa osaketta kohden. Aineellinen käyttöomaisuus taseessa oli 178 (168) miljoonaa euroa ja aineeton käyttöomaisuus 275 (251) miljoonaa euroa.

Oman pääoman tuotto (ROE, viimeiset 12 kk) oli toisen vuosineljänneksen lopussa 12,2 (31.12.2025: 16,1) prosenttia ja sijoitetun pääoman tuotto (ROCE, viimeiset 12 kk) 10,4 (17,8) prosenttia. Sijoitetun pääoman tuoton lasku selittyi osittain taseen rahavarojen kasvulla 30. kesäkuuta 2026. Nämä varat käytettiin Labrien kauppahinnan maksamiseen transaktion täytäntöönpanopäivänä 1. heinäkuuta 2026. Hiabin operatiivinen sijoitetun pääoman tuotto

(operatiivinen ROCE, viimeiset 12 kk) oli 25,0 (30,8) prosenttia. Operatiivinen ROCE laski viimeisen 12 kuukauden aikana heikommalla vertailukelpoisella liikevoiton sekä vertailukelpoisuuteen vaikuttavien erien vuoksi. Operatiivinen ROCE ei sisällä lopetettuja toimintoja.

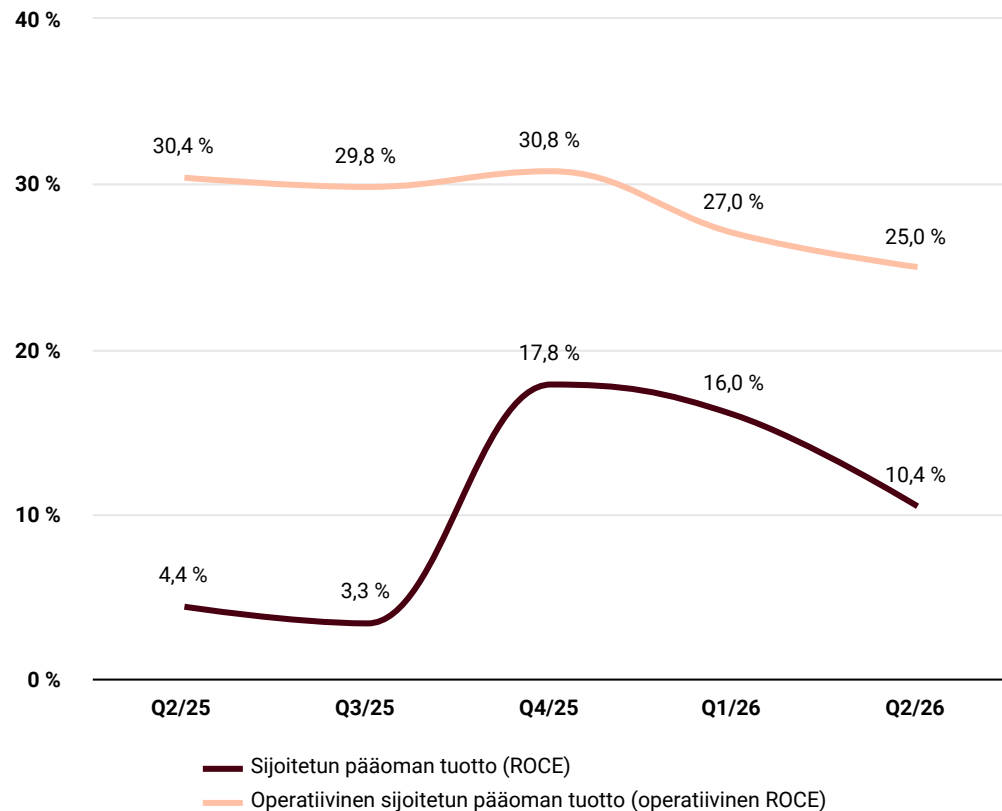
Liiketoiminnan rahavirta ennen rahoituseriä ja veroja oli tammi–kesäkuussa 100 (183) miljoonaa euroa. Rahavirran lasku johtui heikommasta kannattavuudesta sekä nettokäyttöpääoman kasvusta. Vertailukausi sisältää myös lopetettujen toimintojen rahavirran, mikä osittain selittää rahavirran laskua.

Rahavarat, lainasaamiset ja muut korolliset saamiset toisen vuosineljänneksen lopussa olivat 1 314 (31.12.2025: 460) miljoonaa euroa. Korolliset velat toisen vuosineljänneksen lopussa olivat 1 160 (251) miljoonaa euroa, joista 95 (89) miljoonaa euroa oli vuokrasopimusvelkaa. Rahavarat sekä korolliset velat kasvoivat vuosineljänneksen lopussa Labrie-hankintaa varten nostettujen 900 miljoonan euron korollisten lainojen vuoksi. Yrityskauppa saatettiin päätökseen 1. heinäkuuta 2026. Korollinen nettovelka oli -155 (-209) miljoonaa euroa. Lainojen ja muiden korollisten velkojen keskiporko ilman taseeseen kirjattuja vuokrasopimusvelkoja oli 3,4 (1,9) prosenttia.

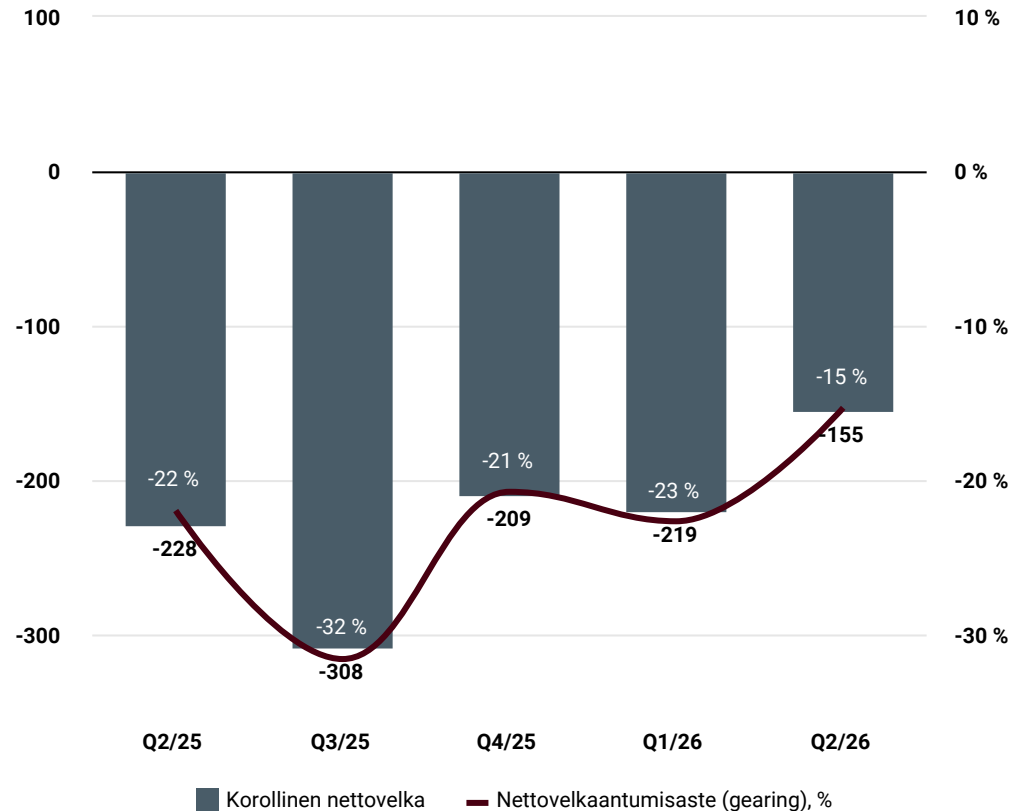
Yhtiön pitkäaikainen likviditeettivaranto koostui rahavaroista sekä nostamattomasta pitkäaikaisesta ja pankkeja sitovasta 330 miljoonan euron valmiusluottolimiitistä ja oli 30.6.2026 yhteensä 1 644 (31.12.2025: 790) miljoonaa euroa. Yhtiön likviditeettitarve eli seuraavan 12 kuukauden aikana erääntyvät korolliset lainat olivat 381 (175) miljoonaa euroa, joista 22 (21) miljoonaa euroa oli vuokrasopimusvelkaa.

Hiabin omavaraisuusaste toisen vuosineljänneksen lopussa oli 39,6 (31.12.2025: 62,8) prosenttia. Nettovelkaantumisaste (gearing) oli -15,3 (-20,7) prosenttia.

Sijoitetun pääoman tuotto (ROCE) ja operatiivinen sijoitetun pääoman tuotto (operatiivinen ROCE), %, viimeiset 12 kk



Korollinen nettovelka, MEUR, Nettovelkaantumisaste (gearing), %



Tutkimus ja kehitys

Tutkimus- ja tuotekehityksen toisella vuosineljänneksellä olivat 11 (10) miljoonaa euroa eli 3 (2) prosenttia liikevaihdosta. Hiab kehittää jatkuvasti laitteita, älykkäitä palveluita ja verkko-yhteydellä varustettuja ratkaisuja, jotka luovat lisäarvoa asiakkaille ja mahdollistavat asiakkaiden keskittymisen työnsä vastuullisuuteen, turvallisuuteen, luotettavuuteen ja tehokkuuteen. Tutkimuksessa ja kehityksessä tehtiin muun muassa seuraavia toimenpiteitä toisella vuosineljänneksellä:

Hiab toi markkinoille MOFFETT M8 65.3P- ja M8 65.4P- sekä Princeton PB 65.3X - ajoneuvotrukkimallit. Logistiikkasektorin tarpeisiin kehitettyjen laitteiden kapasiteetti on aiempaa suurempi, ja laitteilla voidaan käsitellä raskaampia kuormia saksimekanismin ollessa täysin sisäänvedettynä. MOFFETT-mallien tilaukset käynnistyivät huhtikuussa ja Princeton-mallin kesäkuussa.

Huhtikuussa Hiab esitteli Vallyn kumppaneilleen globaalisti. Vally on uusi itsenäisen ja kustannustehokas brändi kuormankäsittelytyökaluille ja -tarvikkeille ja tuo tämän tarjooman laajemmille markkinoille palvelen kumppaneita ja asiakkaita riippumatta siitä, mitä laitteita heillä on käytössään. Lisätietoja on saatavilla osoitteessa vallytools.com.

Toukokuussa HIAB wspr+ sai ensimmäisen ja MULTILIFT L2 Driver Support toisen palkinnon VAK-yhdistyksen Innovationspreis 2026 -kilpailussa IFAT-messuilla Saksassa. Wspr+:n täysin integroitu nosturin ePTO-järjestelmä mahdollistaa hiljaisen ja päästöttömän työskentelyn kuorma-auton moottorin ollessa sammutettuna. Puoliautomaattinen MULTILIFT L2 Driver Support -avustinjärjestelmä puolestaan suoraviivaistaa konttien käsittelyä parantaen turvallisuutta ja tehokkuutta. VAK:n 100 jäsenyrittystä kehittävät ja valmistavat innovatiivisia, energiatehokkaita ja resursseja säästäviä laitteita sekä kunnallisessa käytössä olevia ajoneuvoja. IFAT on maailman johtava vesi-, jäte- ja raaka-ainehuollon ammattitapahtuma.

Hiab toi kesäkuussa markkinoille täysin uuden MULTILIFT Optima -vaihtolavalaitemalliston, jonka teknologiset ja rakenteelliset uudistukset tuovat uuden sukupolven suorituskykyä keskihintaluokan segmenttiin. Malliston uudistettu S-malli hyödyntää vakiokuljetuksissa kestäväää vaakasuoraan liukuvaa mekanismia, ja uusi Z-malli yhdistää laitteen liukumisen ja kallistamisen. Molemmat mallit ovat saatavana 20 ja 25 tonnin kokoluokissa.

- Kevyt EvoLight™-teräsrakenne tukee malliston hyötykuorman kasvattamista ja auttaa pienentämään ajokustannuksia sekä päästöjä. Uudistettu ohjausmoduuli varmistaa tehokkaan ja EU-vaatimusten mukaisen toiminnan, ja ohjaamon uusi intuitiivinen ohjain helpottaa ja nopeuttaa työskentelyä ja tekee siitä turvallisempaa.

Hiab esitteli kaksi uutta puolustuslogistiikkaratkaisua Eurosatory 2026 -puolustus- ja turvallisuusalan tapahtumassa Pariisissa kesäkuussa:

- HIAB 1622 ATF -kuormausnosturissa yhdistyvät suuri nostokapasiteetti, matala profiili ja laaja ulottuvuus. Nosturi on suunniteltu strategista liikkuvuutta silmällä pitäen, ja sen taitettava rakenne sopii juna- ja ilmakuljetuksiin sekä asennettavaksi kuorma-autoihin, joiden ohjaamon katolla on aseasema. Nosturin suurin ulottuvuus on 8,3 metriä ja nostokapasiteetti 1 660 kg. Nosturin vakaudenhallinnan ja puomin kärjen ohjausjärjestelmän (CTC) ansiosta kuorman käsittely on helppoa, tarkkaa ja turvallista.
- Uusi HIAB JMIC Top Handler -konttitarttuja on tarkoitettu puolustus- ja sotilaslogistiikassa käytettävien JMIC-konttien (Joint Modular Intermodal Container) käsittelyyn. JMIC Top Handler -tarttuja mahdollistavat JMIC-konttien nopean ja turvallisen käsittelyn, ja niistä on saatavana käsikäyttöinen ja hydraulinen versio.

Hiab HiSkill -koulutussimulaattori julkaistiin heinäkuussa 2023, minkä jälkeen nosturikuljettajat ovat kouluttautuneet simulaattorilla virtuaalisesti, turvallisesti ja päästöttömästi jo yli 10 000 tunnin ajan. Toisella vuosineljänneksellä HiSkill-simulaattoriin tuotiin useita uusia ja päivitettyjä toimintoja:

- Uusi digitaalinen tukikeskus tarjoaa oppaita ja asennusmateriaaleja niin järjestelmän ylläpitäjille kuin operaattoreillekin, ja nosturin eri toimintoja käsittelevät harjoitukset mahdollistavat reaali maailman harjoitustilanteet turvallisessa oppimisympäristössä. Koulutusohjelma on englannin ohella saatavana nyt espanjan, ranskan, saksan, hollannin, ruotsin, suomen ja ukrainan kielillä. Päivitetyt fyysiset simulaattorilaitepaketit tukevat huippuluokan virtuaalilaseja ja niiden aluekohtaisia määrittäyksiä.
- HiSkillin käyttöönotto on nyt helpompaa kuin koskaan: tästä keväästä lähtien koulutuspaketti on ollut tilattavissa Hiabin verkkokaupasta.

Käyttöomaisuusinvestoinnit

Investoinnit ilman yritysostoja tammi–kesäkuussa olivat 27 (19) miljoonaa euroa. Poistot ja arvonalentumiset olivat 23 (21) miljoonaa euroa. Summa sisältää arvonalentumisia 0 (0) miljoonaa euroa. Hiab arvioi, että investoinnit ilman yritysostoja vuonna 2026 olisivat noin 80 (1-12/2025: 55) miljoonaa euroa. Kesäkuussa käynnistyi aiemmin ilmoitettu Raision tuotantolaitoksen laajennustyö, jolla tavoitellaan ympäristövaikutusten vähentämistä ja kapasiteetin lisäämistä.

Yritysostot ja -myynnit vuonna 2026

Hiab kehittää ja ylläpitää aktiivisesti yritysjärjestelyhankkeita. Mahdollisten yritysjärjestelyjen tavoitteena olisi vahvistaa ja täydentää Hiabin tarjoomaa, mennä uusille kehittyville markkinoille ja pyrkiä kasvuun läheisillä segmenteillä.

Kesäkuussa 2026 Hiab allekirjoitti sopimuksen johtavan jäteautovalmistaja Labrie Environmental Groupin hankinnasta, mikä vahvistaa merkittävästi Hiabin asemaa Pohjois-Amerikan jätehuolto- ja kierrätyssegmentissä. Yrityskaupan velaton kauppahinta on 1 035 miljoonaa Yhdysvaltain dollaria (noin 890 miljoonaa euroa toukokuun 2026 lopun Euroopan keskuspankin valuuttakursseilla laskettuna). Velaton kauppahinta vastaa noin 9,2x arvostuskerrointa Labrien maaliskuun 2026 lopun viimeisen kahdentoista kuukauden vertailukelpoisesta käyttökatteesta laskettuna. Transaktio rahoitettiin pankkilainoilla ja täytäntöönpantiin 1. heinäkuuta 2026.

Hankitut toiminnot sisällytetään Hiabin taloudelliseen raportointiin vuoden 2026 kolmannelta neljänneksestä alkaen. Labrien liikevaihto viimeiseltä 12 kuukauden jaksolta, joka päättyi 31. maaliskuuta 2026 oli 438⁴ miljoonaa euroa ja vertailukelpoinen liikevoitto 74⁵ miljoonaa euroa. Labrie muodostaa Hiabin neljännen liiketoiminta-alueen nimeltään

Ympäristöhuollon ajoneuvolaitteet (Environmental Vehicle Solutions). Hiabilla on jatkossakin kaksi raportointisegmenttiä, Laitteet ja Palvelut.

Yrityskauppaan liittyvien integrointi- ja transaktiokulujen odotetaan olevan vuonna 2026 noin 15 miljoonaa euroa. Kulut kirjataan vertailtavuuteen vaikuttavina erinä. Arvio kuluista voi muuttua.

Yrityskauppaan liittyvien hankintamenon kohdentamisen poistojen arvioidaan vuoden 2026 toisella puoliskolla olevan alustavasti noin 23 miljoonaa euroa. Tästä noin 14 miljoonaa euroa liittyy Labrien tilauskantaan, ja se kirjataan vertailtavuuteen vaikuttavina erinä. Arviot ovat alustavia, ja ne voivat muuttua.

Marraskuussa 2025 Hiab allekirjoitti sopimuksen johtavan brasilialaisen nosturivalmistaja ING Cranesin ostamisesta. Yrityskauppa vahvistaa merkittävästi Hiabin nykyistä asemaa Brasilian markkinoilla. Vuonna 2024 ING Cranesin liikevaihto oli noin 50 miljoonaa euroa, ja yhtiö työllistää noin 250 henkilöä. Kaupan täytäntöönpano tapahtui vuoden 2026 alussa ja hankitut toiminnot sisällytettiin Hiabin taloudelliseen raportointiin Hiabin vuoden 2026 tammi–maaliskuun osavuositarkastuksesta alkaen.

Yritysostoja ja -myyntejä on kuvattu liitetiedossa 12. Yrityshankinnat ja -myynnit.

⁴ Labrien havainnollistavat taloudelliset tiedot perustuvat US GAAP:n mukaisiin taloudellisiin tietoihin ja on muunnettu Yhdysvaltain dollareista euroiksi käyttäen samoja valuuttakursseja kuin Hiab on käyttänyt omassa raportoinnissaan samoilla kausilla: kuukauden keskikursseja tuloslaskelmaeriin ja kuukauden päätöskursseja varoihin ja velkoihin.

⁵ Sisältää liikearvon poistot 22,0 miljoonaa euroa.

Toiminnan uudelleenjärjestelyt

Tammikuussa Hiab tiedotti suunnitelmistaan kehittää toimintamalliaan paremmin skaalautuvaksi ja asiakaskeisemmäksi. Toimintamallin muutos toteutettiin huhtikuun alussa. Kuuden divisioonan organisaatorakenne uudistettiin kolmeen liiketoiminta-alueeseen: Nostolaitteet (Lifting Solutions), Kuljetuslaitteet (Delivery Solutions) ja Palvelut (Services). Uudella toimintamallilla ei ole vaikutusta Hiabin ulkoiseen raportointiin. Yhtiöllä on jatkossakin kaksi raportointisegmenttiä: Laitteet ja Palvelut. Muutoksen tavoitteena on vahvistaa Hiabin asemaa kuormankäsittelyn teknologiajohtajana ja varmistaa yhtiön muutoskyky.

Tammi-syyskuun 2025 osavuositarkastuksen yhteydessä Hiab ilmoitti käynnistäneensä suunnittelun ohjelmasta, jonka tavoitteena on saavuttaa noin 20 miljoonaa euroa alhaisempi kustannustaso vuonna 2026 vuoteen 2025 verrattuna. 20.1.2026 lanseeratulla ohjelmalla Hiab pyrkii ennakoivasti sopeutumaan markkinaympäristön jatkuneeseen epävarmuuteen. Toimenpiteet johtavat 450 työtehtävän vähentämiseen maailmanlaajuisesti. Valtaosa suunnitelluista vähennyksistä on jo toteutettu.

Hiabin tämänhetkinen arvio on, että ohjelmaan liittyvät kustannukset olisivat noin 30 miljoonaa euroa. Ohjelmaan liittyvät kustannukset kirjattaisiin vertailtavuuteen vaikuttavina erinä pääosin vuonna 2026. Katsauskauden loppuun mennessä Hiab on kirjannut ohjelmaan liittyviä kuluja yhteensä 18 miljoonaa euroa, josta 5 miljoonaa euroa neljännellä vuosineljänneksellä 2025, 11 miljoonaa euroa ensimmäisellä vuosineljänneksellä 2026 ja 2 miljoonaa euroa toisella vuosineljänneksellä 2026. Arvioon saattaa tulla muutoksia.

Hiab sulkee ZEPRO-takalaitanostimien valmistusyksikön Bispgårdenissa, Ruotsissa, tehostaakseen toimintaansa, turvataksaan ZEPRO-brändin kilpailukyyn sekä edistääkseen tulevaa kasvua. ZEPRO-takalaitanostimien kokoonpano siirretään Hiabin suurimmalle kokoonpanotehtaalle Puolan Stargardiin, jossa valmistetaan tällä hetkellä HIABin kevyen ja keskisuuren nostokapasiteetin kuormausnostureita, JONSERED-kierrätysnostureita sekä LOGLIFT-puutavaranoistureita. ZEPRO-takalaitanostimien kokoonpano Stargardissa alkoi vuoden 2026 toisella vuosineljänneksellä. Suunnitelmassa on sulkea Bispgårdenin yksikkö vuoden loppuun mennessä.

Henkilöstö

Hiabissa työskenteli toisen vuosineljänneksen lopussa 4 049 (31.12.2025: 4 053) henkilöä. Keskimääräinen henkilömäärä tammi–kesäkuun aikana oli 4 135 (1–12/2025: 4 104). Vuoden 2026 alussa hankittu ING Cranes kasvatti Hiabin henkilöstömäärää noin 250 henkilöllä, ja heinäkuun 1. päivänä hankittu Labrie Environmental Group kasvattaa Hiabin henkilöstömäärää noin 1 200 työntekijällä.

Visio ja strategia

Hiabin visio on olla älykkäiden ja kestävien kuormankäsittelyratkaisujen johtava toimittaja. Arvojensa Luotettavuus, Välittäminen, Edelläkävijäyys mukaisesti Hiab jatkaa paremman tulevaisuuden rakentamista tekemällä kuormankäsittelystä älykkäämpää, turvallisempaa ja kestävämpää.

Hiabin strategia vuosille 2024–2028 rakentuu vahvaan perustaan pohjautuvaan kannattavaan kasvuun.

Hiab tavoittelee kannattavaa kasvua keskeisillä toimialoilla kuten rakentamisessa, jätehuollossa ja kierrätyksessä, puolustuslogistiikassa sekä vähittäiskaupassa ja viimeisen kilometrin toimituksissa. Keskeiset toimialat ovat välttämättömiä maiden ja organisaatioiden toiminnan, jokapäiväisen elämän ja inhimillisen kehityksen kannalta, ja niiden merkitys sekä muutoskyky luovat Hiabille kestävä kasvun mahdollisuuksia. Palvelu- ja Pohjois-Amerikan liiketoiminnan kasvattamisella on ratkaiseva rooli Hiabin kasvutarinassa. Hiab on vastuullisen kuormankäsittelyn johtava toimija, hyötyen globaaleista megatrendeistä ja parantaen kannattavuuttaan operatiivisella ja kaupallisella osaamisellaan.

Turvallisuus ja Työntekijä ensin -ajattelutapa on keskeistä Hiabille. Hajautetulla toimintamallillaan Hiab pyrkii mahdollisimman suureen läpinäkyvyyteen, vastuun kantamiseen sekä ketteriin käytäntöihin. Tuotekehityksessä keskitytään tulos pohjaiseen innovaatioon. Hiab pyrkii optimoimaan tuotekustannuksia ja ottamaan käyttöön Lean Six Sigma -menetelmiä. Prosessin yhteydessä Hiab pyrkii tehostamaan toimitusketjua, transaktioprosesseja sekä tiedonhallintaa.

Hiabin henkilöstö on yhtiön strategian toteuttamisen keskeinen voimavara. Henkilöstöstrategiassamme etusijalla ovat ymmärrettävyys, voimaannuttaminen ja toiminnan korkea laatu. Haluamme tukea sitoutuneita, parempaa asiakaskokemusta tarjoavia työntekijöitä.

Hiab edistää urauurtavaa innovaatiota asiakaslähtöisillä ratkaisilla, joissa suorituskyky ja turvallisuus ovat etusijalla. Ratkaisut hyödyntävät liitettävyyttä, datapohjaisia palveluita sekä sähköistymistä ja edistyneitä ohjausjärjestelmiä. Hiab kehittää ratkaisujensa turvallisuutta, tuottavuutta ja käytössäoloaikaa vastatakseen jatkuvasti asiakkaiden tarpeisiin.

Vastuullisuuden edelläkävijänä ja 1,5 asteen yhtiönä Hiab tukee asiakkaidensa vastuullisuustavoitteita. Keskeisiä päämääriä ovat vähäpäästöisten materiaalien käyttö ja ekoratkaisujen tuoteryhmän myynnin lisääminen.

Hiabin taloudellisen menestyksen kulmakiviä ovat hinnoittelun laatu, arvomyyntiosaaminen, avainasiakkuuksien hallinta sekä vahvat kumppanuussuhteet.

Kaiken perustana ovat Hiabin huippuluokan toimintaperiaatteet, jotka varmistavat turvallisuuden, tehokkaan kysyntäpohjaisen suunnittelun ja toimitukset sekä sitoutumisen jatkuvaan prosessien parantamiseen.

Strategiaansa toteuttamalla Hiab aikoo saavuttaa keskeiset tavoitteensa.

Osana strategiaansa toteuttamista Hiab suunnittelee järjestelmäkehitystä prosessiensa sujuvoittamiseksi. Tällä tulee olemaan arviolta noin viiden miljoonan euron negatiivinen vaikutus konsernihallinnon vertailukelpoiseen liikevoittoon vuonna 2026.

Tavoitteet

Hiabin hallituksen asettamat vuoteen 2028 ulottuvat tavoitteet ovat:

- Vuosittainen liikevaihdon kasvu yli 7 prosenttia syklin yli
- Vertailukelpoinen liikevoitto 16 prosenttia
- Operatiivinen sijoitetun pääoman tuotto yli 25 prosenttia⁶

Hiab pyrkii myös kasvavaan osinkoon, joka olisi 30–50 prosenttia osakekohtaisesta tuloksesta sekä pitämään nettovelkaantumisasteen (gearing) alle 50 prosentissa.

Vuoden toisen vuosineljänneksen lopussa 10 vuoden keskimääräinen liikevaihdon vuosittainen kasvu oli noin 4 prosenttia, viimeisen 12 kuukauden vertailukelpoinen liikevoittoprosentti 13,0 prosenttia ja operatiivinen sijoitetun pääoman tuotto⁶ 25,0 prosenttia.

Pitkän aikavälin taloudellisten tavoitteiden lisäksi Hiabin hallitus on asettanut yhtiölle päivitetyt ilmastotavoitteet. Lisätietoa ilmastotavoitteista, jotka ovat Science Based Targets initiative (SBTi) -aloitteen validoimia, on saatavilla kohdasta Vastuullisuus.

⁶ Operatiivinen sijoitetun pääoman tuotto määritettynä (liikevoitto/käyttöpääoma)

Vastuullisuus

Vuoden 2026 toisella vuosineljänneksellä Science Based Targets initiative -aloite (SBTi) validoi Hiabin päästövähennystavoitteet, vahvistaen näin yhtiön sitoutumisen kasvihuonekaasupäästöjen nettonollatasoon koko arvoketjussa vuoteen 2050 mennessä.

Vuosineljänneksen aikana Hiab ilmoitti allekirjoittaneensa sopimuksen Labrie Environmental Groupin ostamisesta. Labrie on johtava jäteautovalmistaja Pohjois-Amerikassa. Yritysosto vahvistaa Hiabin toimia kiertotalouden edistämiseksi, koska Labrie on markkinajohtaja jätehuolto- ja kierrätysmarkkinalla, joka on yksi Hiabin neljästä fokussegmentistä.

Hiab vahvisti ekoratkaisujen tuoteryhmää tuomalla uudelleen markkinoille sähköisen HIAB wspr+ -hybridinosturin vuoden 2026 Global Partner Conference -kumppanitapahtumassa. Hiab julkaisi myös ekoratkaisujen myyntiä tukevan selvityksen kuormankäsittelyn melusta. Julkaisussa korostetaan melun vaikutusta turvallisuuteen, tuottavuuteen sekä kuljettajan hyvinvointiin, ja siinä tarkastellaan mahdollisuuksia hiljaisempien ratkaisujen kehittämiseen.

Vuoden 2026 toisella vuosineljänneksellä ekoratkaisujen tuoteryhmän liikevaihto kasvoi 17 prosenttia ja oli 181 (155) miljoonaa euroa eli 45 (38) prosenttia liikevaihdosta. Tuoteryhmän liikevaihto kasvoi sekä kiertotalousratkaisujen että ilmastoratkaisujen kategorioissa.

Hiabin turvallisuustasoa seurataan useilla mittareilla, joista työtatapaturmataajuus (Industrial Injury Frequency Rate, IIFR) ja kaikkien tapaturmien taajuus (Total Recordable Injury Frequency, TRIF) sekä ilmoitettujen ja käsiteltyjen turvallisuushavaintojen määrä sisällytetään yhtiön osavuositarkastuksiin. Jälkimmäinen on ennakoiva indikaattori, jolla seurataan proaktiivisia turvallisuustoimia, kun taas IIFR:llä ja TRIF:illä seurataan tapahtuneita tapaturmia.

Turvallisuustaso	Q2/26	Q2/25
Työtatapaturmataajuus (IIFR)¹	5,1	2,2
Tavoite 2026	≤ 2,5	
Kaikkien tapaturmien taajuus (TRIF)¹	8,2	5,1
Tavoite 2026	≤ 8,0	
Raportoitujen ja käsiteltyjen havaintojen määrä työntekijää kohti²	3,3	3,0
Tavoite 2026	> 5,0	

¹ Liukuva 12 kuukauden arvo

² Vuoden alusta

Todistettuaan turvallisuustason kielteisen trendin vuoden 2026 ensimmäisellä vuosineljänneksellä Hiab ryhtyi lisätoimiin tilanteen korjaamiseksi. Turvallisuustaso on kuitenkin edelleen heikompi kuin edellisen vuoden toisella neljänneksellä.

Naisten osuus Hiabin johtoryhmässä sekä esihenkilöiden ja koko työvoiman joukossa raportoidaan vuosineljänneksen lopun tilanteen mukaisesti.

Naisten osuus	Q2/26	Q2/25
Hiabin johtoryhmä	56 %	42 %
Esihenkilöt	20 %	20 %
Koko työvoima	22 %	22 %

Johtoryhmä

30.6.2026 Hiabin johtoryhmään kuuluivat:

- Scott Phillips, toimitusjohtaja
- Mikko Puolakka, talous- ja rahoitusjohtaja
- Michaël Bruninx, johtaja, Services
- Hermann Lyyski, johtaja, Delivery Solutions
- Magdalena Wojtowicz-Tokarz, johtaja, Lifting Solutions
- Kimberly Allan, johtaja, Business Excellence
- Ghita Jansson-Kiuru, henkilöstöjohtaja
- Birgitte Skade, markkinointi- ja viestintäjohtaja
- Taina Tirkkonen, lakiasiaintohtaja

Labrie Environmental Groupin hankinnan täytäntöönpanon myötä Hiab on nimittänyt Labrien toimitusjohtajan Michael Eastabrookin Ympäristöhuollon ajoneuvolaitteet (Environmental Vehicle Solutions) -liiketoiminta-alueen johtajaksi 1. heinäkuuta 2026 alkaen.

Raportointisegmentit

Laitteet

MEUR	Q2/26	Q2/25	Muutos	Q1 – Q2/26	Q1 – Q2/25	Muutos	2025
Saadut tilaukset	310	256	21 %	593	514	15 %	1 010
Tilaukanta kauden lopussa	525	496	6 %	525	496	6 %	476
Liikevaihto	281	284	-1 %	547	578	-5 %	1 088
Vertailukelpoinen liikevoitto	38,2	39,4	-3 %	70,4	85,6	-18 %	140,1
% liikevaihdosta	13,6 %	13,9 %		12,9 %	14,8 %		12,9 %

Laitteet-segmentin saadut tilaukset kasvoivat toisella vuosineljänneksellä 21 prosenttia ja olivat 310 (256) miljoonaa euroa. Saadut tilaukset kasvoivat nostolaitteissa ja kuljetuslaitteissa. Vertailukelpoisilla valuuttakursseilla laskettuna saadut tilaukset nousivat 22 prosenttia ja olivat 312 miljoonaa euroa.

Laitteet-segmentin saadut tilaukset tammi–kesäkuussa kasvoivat 15 prosenttia ja olivat 593 (514) miljoonaa euroa. Saadut tilaukset kasvoivat nostolaitteissa ja kuljetuslaitteissa.

Laitteet-segmentin tilaukanta kasvoi 10 prosenttia vuoden 2025 lopusta, ja toisen vuosineljänneksen lopussa se oli 525 (31.12.2025: 476) miljoonaa euroa. Tilaukanta kasvoi sekä nosto- että kuljetuslaitteissa.

Laitteet-segmentin toisen vuosineljänneksen liikevaihto laski vertailukaudesta 1 prosentin ja oli 281 (284) miljoonaa euroa. Nostolaitteiden liikevaihto kasvoi ja kuljetuslaitteiden liikevaihto laski. Vertailukelpoisilla valuuttakursseilla laskettuna liikevaihto laski 1 prosentin ja oli 281 miljoonaa euroa.

Laitteet-segmentin tammi–kesäkuun liikevaihto laski vertailukaudesta 5 prosenttia ja oli 547 (578) miljoonaa euroa. Nostolaitteiden liikevaihto kasvoi ja kuljetuslaitteiden liikevaihto laski.

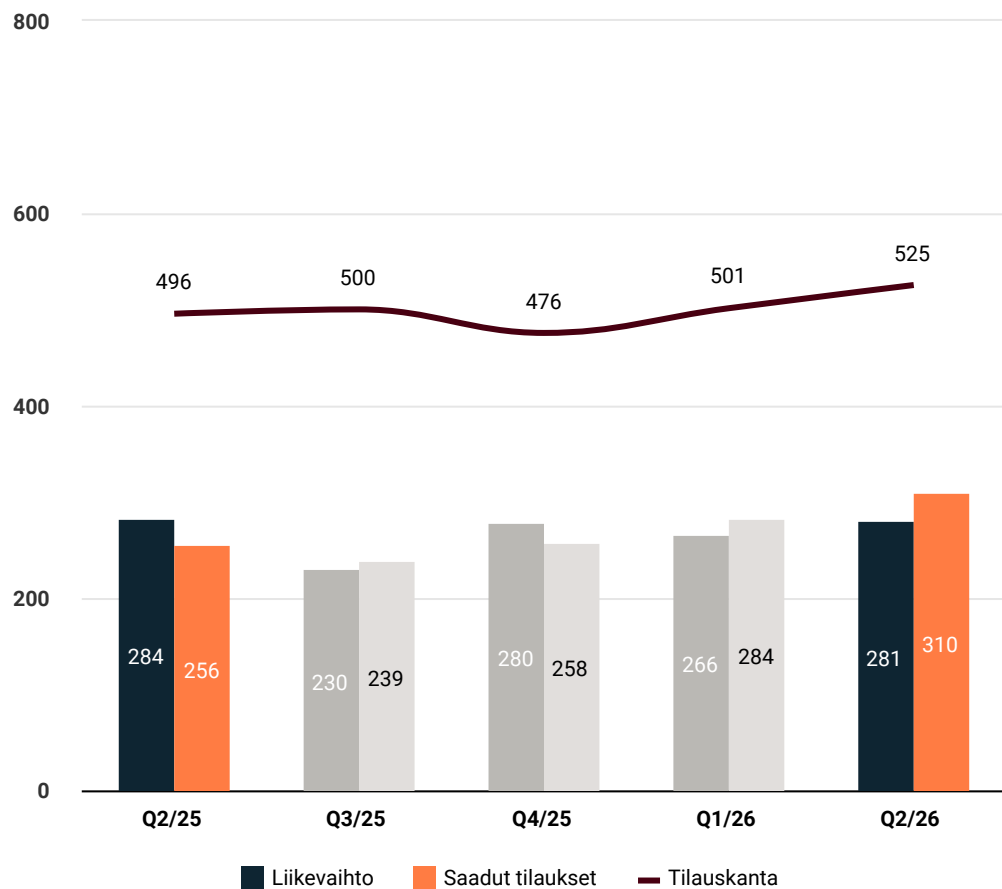
Laitteet-segmentin toisen vuosineljänneksen vertailukelpoinen liikevoitto laski 3 prosenttia ja oli 38 (39) miljoonaa euroa eli 13,6 (13,9) prosenttia liikevaihdosta. Yhdysvaltojen

kuljetuslaitteiden alhaisempi liikevaihto vaikutti vertailukelpoiseen liikevoittoon negatiivisesti.

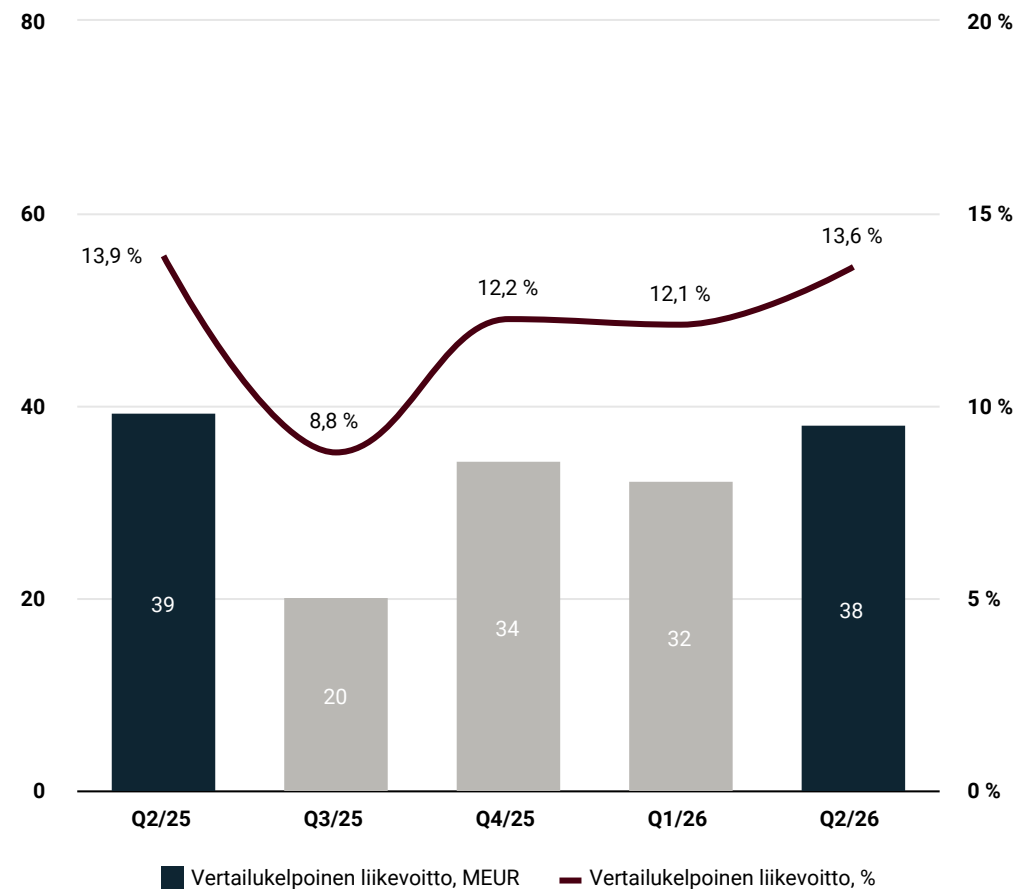
Laitteet-segmentin tammi–kesäkuun vertailukelpoinen liikevoitto laski 18 prosenttia ja oli 70 (86) miljoonaa euroa eli 12,9 (14,8) prosenttia liikevaihdosta. Yhdysvaltojen kuljetuslaitteiden alhaisempi liikevaihto vaikutti vertailukelpoiseen liikevoittoon negatiivisesti.

Nostolaitteet sisältävät kuormausnosturit sekä puutavara- ja kierrätysnosturit. Kuljetuslaitteet sisältävät ajoneuvotrukit, vaihtolavalaitteet sekä takalaitanostimet.

Laitteet, liikevaihto, saadut tilaukset ja tilauskanta, MEUR



Laitteet, vertailukelpoinen liikevoitto, MEUR, vertailukelpoinen liikevoitto, %



Palvelut

MEUR	Q2/26	Q2/25	Muutos	Q1– Q2/26	Q1– Q2/25	Muutos	2025
Saadut tilaukset	127	121	5 %	246	241	2 %	470
Tilaukanta kauden lopussa	64	61	5 %	64	61	5 %	58
Liikevaihto	123	118	4 %	240	236	2 %	469
Vertailukelpoinen liikevoitto	32,1	29,6	8 %	59,6	57,5	4 %	108,9
% liikevaihdosta	26,1 %	25,0 %		24,9 %	24,3 %		23,2 %

Palvelut-segmentin saadut tilaukset toisella vuosineljänneksellä kasvoivat 5 prosenttia vertailukaudesta 127 (121) miljoonaan euroon. Toistuvien palveluiden saadut tilaukset jatkoivat kasvuaan, kun taas kertaluontoisten palveluiden saadut tilaukset laskivat. Vertailukelpoisilla valuuttakursseilla laskettuna saadut tilaukset nousivat 6 prosenttia ja olivat 129 miljoonaa euroa.

Palvelut-segmentin tammi–kesäkuun saadut tilaukset kasvoivat 2 prosenttia vertailukaudesta 246 (241) miljoonaan euroon. Toistuvat palvelut toimivat kasvun ajurina.

Palvelut-segmentin tilaukanta kasvoi 9 prosenttia vuoden 2025 lopusta, ja toisen vuosineljänneksen lopussa se oli 64 (31.12.2025: 58) miljoonaa euroa.

Palvelut-segmentin toisen vuosineljänneksen liikevaihto kasvoi 4 prosenttia ja oli 123 (118) miljoonaa euroa. Toistuvien palveluiden liikevaihto jatkoi kasvuaan, kun taas kertaluontoisten palveluiden liikevaihto laski. Vertailukelpoisilla valuuttakursseilla laskettuna liikevaihto nousi 5 prosenttia ja oli 124 miljoonaa euroa.

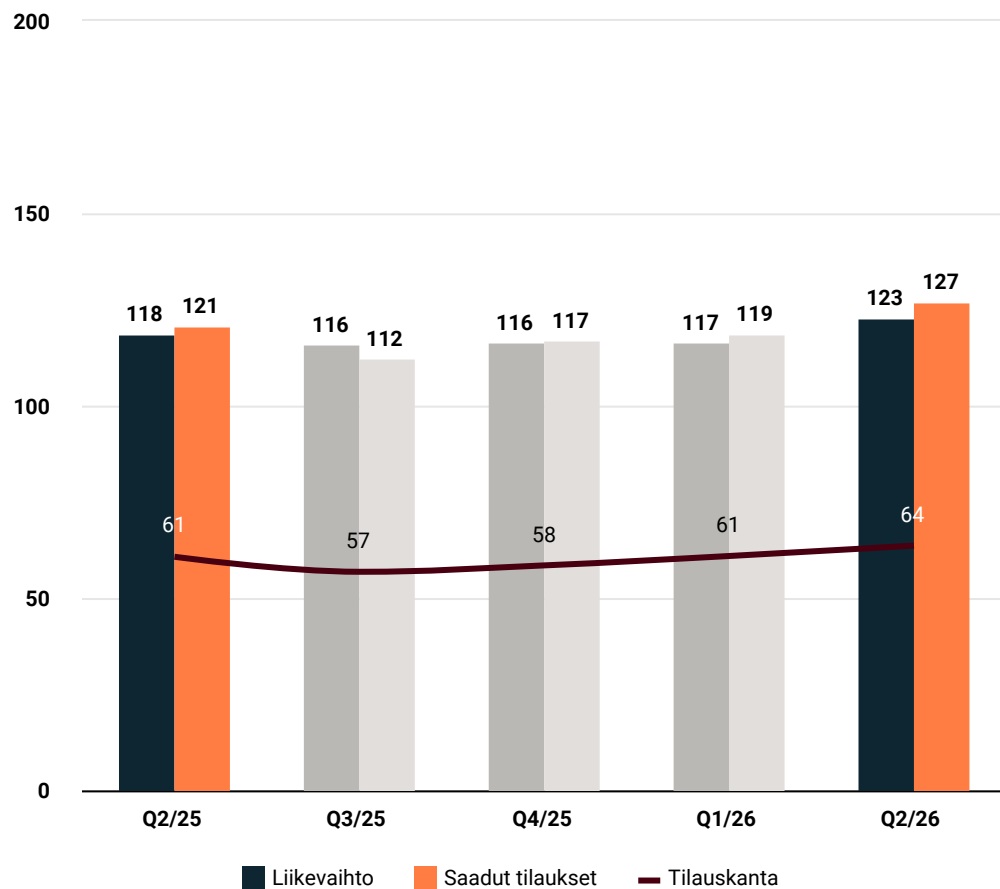
Palvelut-segmentin tammi–kesäkuun liikevaihto kasvoi 2 prosenttia vertailukauteen nähden ja oli 240 (236) miljoonaa euroa. Toistuvat palvelut toimivat kasvun ajureina .

Palvelut-segmentin toisen vuosineljänneksen vertailukelpoinen liikevoitto kasvoi 8 prosenttia ja oli 32 (30) miljoonaa euroa eli 26,1 (25,0) prosenttia liikevaihdosta. Vertailukelpoinen liikevoitto kasvoi toistuvien palveluiden liikevaihdon kasvun myötä.

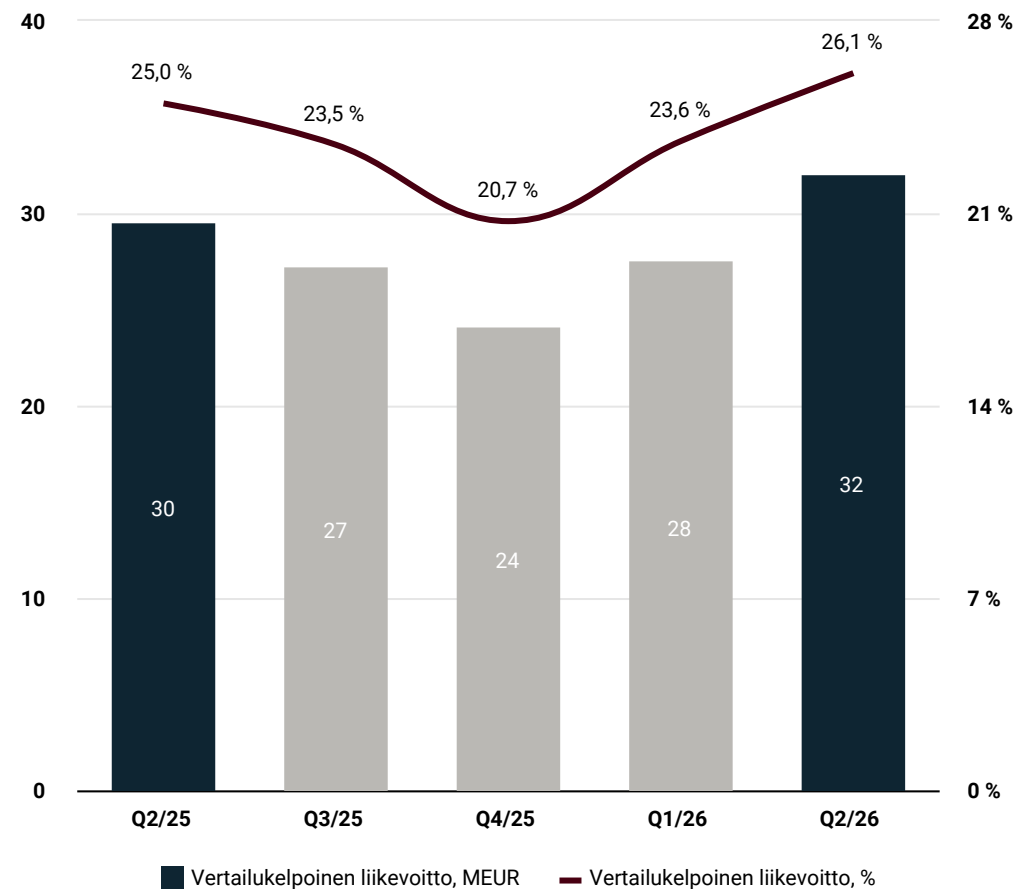
Palvelut-segmentin tammi–kesäkuun vertailukelpoinen liikevoitto kasvoi 4 prosenttia ja oli 60 (57) miljoonaa euroa, eli 24,9 (24,3) prosenttia liikevaihdosta. Vertailukelpoinen liikevoitto kasvoi toistuvien palveluiden liikevaihdon kasvun myötä.

Toistuvat palvelut sisältävät huoltopalvelut ja varaosat. Kertaluontoiset palvelut sisältävät asennuspalvelut, lisävarusteet, digitaaliset palvelut ja kunnostetut laitteet.

Palvelut, liikevaihto, saadut tilaukset ja tilauskanta, MEUR



Palvelut, vertailukelpoinen liikevoitto, MEUR, vertailukelpoinen liikevoitto, %



Osakkeenomistajien nimitystoimikunta

Hiabin osakkeenomistajien nimitystoimikunnan ("Nimitystoimikunta") jäsenet nimettiin 8. kesäkuuta 2026. Nimitystoimikunnassa on neljä (4) jäsentä. Nimitystoimikunnan työjärjestyksen mukaan Nimitystoimikunnan jäsenet nimetään siten, että kahdella suurimmalla A-sarjan osakkeiden omistajalla on kullakin oikeus nimetä yksi (1) jäsen ja kahdella suurimmalla B-sarjan osakkeiden omistajalla, jotka eivät samalla omista A-sarjan osakkeita, on kullakin oikeus nimetä yksi (1) jäsen.

Osakkeenomistajien omistusosuus yhtiön kaikkien osakkeiden tuottamista äänistä määräytyy Hiabin osakasluettelon perusteella kunkin vuoden kesäkuun ensimmäisen pankkipäivän tilanteen mukaisesti. Mikäli osakkeenomistaja ei käytä hänelle kuuluvaa nimeämisoikeutta, siirtyy oikeus seuraavaksi suurimmalle A-osakkeen omistajalle tai B-osakkeen omistajalle, joka ei samalla omista A-osakkeita, jolla muutoin ei olisi tällaista oikeutta.

Edellä esitetyn mukaisesti Hiabin Nimitystoimikunnan kokoonpano on 8.6.2026 alkaen seuraava:

- Ville Herlin (Wipunen varainhallinta oy:n nimeämänä)
- Ilona Herlin (Pivosto Oy:n nimeämänä)
- Markus Aho, Varatoimitusjohtaja, Sijoitukset, Keskinäinen Työeläkevakuutusyhtiö Varma (Keskinäinen Työeläkevakuutusyhtiö Varma nimeämänä)
- Karoliina Lindroos, Vastuullisen sijoittamisen johtaja, Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen (Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarisen nimeämänä)

Nimitystoimikunnan työjärjestyksen mukaisesti Hiabin hallituksen puheenjohtaja Jukka Moisio osallistuu Nimitystoimikunnan työskentelyyn asiantuntijana ilman oikeutta osallistua Nimitystoimikunnan päätöksentekoon.

Osakkeet ja kaupankäynti

Osakepääoma, omat osakkeet ja osakeanti

Hiab Oyj:n osakepääoma oli kesäkuun 2026 lopussa 20 000 000 euroa. B-sarjan osakkeiden määrä oli 55 182 079 kappaletta ja A-sarjan osakkeiden määrä 9 526 089 kappaletta.

Kesäkuun 2026 lopussa Hiabin hallussa oli 120 950 omaa B-sarjan osaketta, mikä vastaa 0,19 prosenttia osakkeiden yhteismäärästä ja 0,08 prosenttia osakkeiden yhteisäänimäärästä. Ulkona olevien B-sarjan osakkeiden lukumäärä oli 55 061 129.

Osakepohjaiset kannustinohjelmat

Vuoden 2026 toisen vuosineljänneksen aikana hallitus ei perustanut uusia osakepohjaisia kannustinohjelmia.

Hiab tiedotti 1. heinäkuuta 2026, että sen hallitus on päättänyt perustaa uuden osakepohjaisen kannustinohjelman. Järjestelmän tarkoituksena on sitouttaa avainhenkilöt integraatiovaiheessa Labrie Environmental Groupin hankinnan jälkeen, yhdistäen johdon ja osakkeenomistajien intressit onnistuneiden synergoiden ja taloudellisen kasvun varmistamiseksi. Osakepalkkio-ohjelman perusteella maksettavien palkkioiden arvo vastaa yhteensä enintään 150 000 Hiabin B-sarjan osaketta, sisältäen rahana maksettavan osuuden, jota käytetään verojen ja lakisääteisten sosiaalivakuutusmaksujen kattamiseen. Kohderyhmään kuuluu enintään 15 avainhenkilöä.

Vuoden 2026 toisen vuosineljänneksen aikana seuraavat osakepohjaiset kannustinohjelmat olivat käynnissä:

Ohjelma	Tiedotettu	Maksettavat palkkiot enintään (Q2/26)
Suoritusperusteinen osakepalkkio-ohjelma 2024–2026	20.12.2023	103 000 B-sarjan osaketta
Suoritusperusteinen osakepalkkio-ohjelma 2025–2027	19.12.2024	90 000 B-sarjan osaketta
Suoritusperusteinen osakepalkkio-ohjelma 2026–2028	11.2.2026	290 000 B-sarjan osaketta
Rajoitettujen osakkeiden ohjelma 2024–2026	20.12.2023	6 000 B-sarjan osaketta
Rajoitettujen osakkeiden ohjelma 2025–2027	19.12.2024	10 000 B-sarjan osaketta
Rajoitettujen osakkeiden ohjelma 2026–2028	11.2.2026	20 000 B-sarjan osaketta

2026–2028 ohjelmat on ilmoitettu osakkeiden kokonaismääränä sisältäen myös rahassa maksettavan palkkio-osuuden. Aikaisemmat ohjelmat on ilmoitettu maksettavina netto-osakkeina aiemman raportointitavan mukaisesti.

Markkina-arvo ja kaupankäynti

Kaupankäynti Nasdaq Helsingissä ⁷	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25
B-sarjan osakkeiden markkina-arvo kauden lopussa, MEUR ⁸	3 053	2 827
Kaikkien osakkeiden markkina-arvo kauden lopussa, MEUR ⁹	3 582	3 318
B-sarjan osakkeen päätöskurssi kauden lopussa, EUR	55,45	51,40
B-sarjan osakkeen vaihdolla painotettu keskimurssi, EUR	49,62	45,88
B-sarjan osakkeen ylin kurssi, EUR	61,65	54,25
B-sarjan osakkeen alin kurssi, EUR	39,78	34,38
B-sarjan osakkeen vaihto, miljoonaa kpl	12	12
B-sarjan osakkeen vaihto, MEUR	581	551

Rekisteröityjen osakkeenomistajien lukumäärä katsauskauden lopussa oli 35 743 (36 492). Yksityisten suomalaisten osakkeenomistajien lukumäärä katsauskauden lopussa oli 33 809 (34 467), ja heidän omistususuutensa kaikista Hiabin osakkeista oli noin 15 (16) prosenttia.

⁷ B-sarjan osakkeista käytiin kauppaa myös useilla vaihtoehtoisilla markkinapaikoilla.

⁸ Ilman yhtiön hallussa olevia omia osakkeita.

⁹ Ilman yhtiön hallussa olevia omia osakkeita, pörssissä noteeraamattomat A-sarjan osakkeet on arvostettu B-sarjan osakkeen katsauskauden viimeisen kaupankäyntipäivän keskimurssiin.

Katsauskauden lopussa noin 26 (27) prosenttia Hiabin osakkeista oli hallintarekisteröidyssä tai ulkomaisessa omistuksessa.

Lähiajan riskit ja epävarmuustekijät

Maailmantalouden kehityksellä on suora vaikutus Hiabin toimintaympäristöön ja asiakkaiden investointihalukkuuteen. Maailmankaupassa ja kansainvälisissä toimitusketjuissa tapahtuvat muutokset, geopoliittiset jännitteet ja sodat, kauppasodat, tariffit ja sanktiot sekä energian hinta ja saatavuus voivat vaikuttaa Hiabin ratkaisujen kysyntään.

Lähi-idässä käynnissä oleva aseellinen konflikti ja rajoitettu pääsy Hormuzinsalmen läpi ovat vaikuttaneet öljyn hintaan ja kuljetuskustannuksiin. Mikäli tilanne jatkuu, globaalien toimitusketjujen häiriöiden ja kiihtyvän inflaation riski kasvaa. Lisäksi jatkuvat kauppa- ja geopoliittiset jännitteet ovat lisänneet maailmanlaajuisiin kasvunäkymiin kohdistuvaa epävarmuutta, mikä on vaikuttanut etenkin Yhdysvaltojen markkinoilla. Vaikutukset ovat olleet nähtävissä Yhdysvalloissa asiakkaiden hidastuneessa päätöksenteossa, mikä on vaikuttanut negatiivisesti Hiabin saatuihin tilauksiin ja liikevaihtoon. Tilanne vaikeuttaa myös hankintakustannusten hallintaa ja tuotteiden hinnoittelua sekä lisää Hiabin ja sen asiakkaiden investointipäätöksiin liittyviä riskejä. Tullimääräysten äkilliset muutokset ja määräysten tulkinnat ovat aiheuttaneet epävarmuutta maksettavien tuontitullien lopullisesta määrästä ja siten myös vaikeuttaneet tuotteiden hinnoittelupäätöksiä.

Merkittävä osa Yhdysvalloissa myydyistä Hiabin tuotteista kootaan paikallisesti, mutta suuri osa komponenteista hankitaan maailmanlaajuisesti. Hiab ei välttämättä pysty siirtämään yhtiön tuotteisiin tai niiden komponentteihin jo asetettujen ja mahdollisten uusien tullien myötä nousevia kustannuksia asiakkaidensa maksettavaksi täysimääräisesti, etenään tilanteissa, joissa tullimääräykset tai niiden tulkinnat muuttuvat äkillisesti. Määräysten tulkintojen muuttuessa Hiabille voi aiheutua riski korotettujen tullimaksujen takautuvasta maksuvelvollisuudesta. Korkeammat hinnat voivat myös johtaa Hiabin tuotteiden kysynnän laskuun. Hiabin johto seuraa aktiivisesti tätä epävakaa tilannetta ja pyrkii lieventämään sen vaikutuksia muun muassa selvittämällä vaihtoehtoisia toimittajia, tekemällä hintojen tarkistuksia ja suunnittelemalla tehdaskapasiteettia kysynnän mukaisesti.

Kysynnän lasku voi johtaa tuotantomäärien laskuun ja pakottaa Hiabin tekemään toimintojen uudelleenjärjestelyjä tai omaisuuserien alaskirjauksia. Toisaalta jatkuvan epävakauden vuoksi Hiab voi päättää tuotantokapasiteettinsa säilyttämisestä nopean skaalattavuuden mahdollistamiseksi, mikä saattaa johtaa tuotantokapasiteetin vajaakäyttöön ja siten alhaisempaan kannattavuuteen. Kysynnän lasku voi myös johtaa kiihtyneeseen hintakilpailuun. Toisaalta kysynnän äkillinen kasvu voi johtaa pullonkauloihin komponenttien toimitusketjussa, mikä voi pidentää komponenttien toimitusaikoja ja nostaa niiden kustannuksia.

Hiab kehittää parhaillaan toimintamalliaan, ja sillä on käynnissä alhaisempaan kustannustasoon tähtäävä ohjelma. Yhtiö on myös sulkemassa Ruotsin Bispgårdenissa sijaitsevaa tuotantoyksikköään. Näihin toimiin voi liittyä riskejä, jotka koskevat esimerkiksi toimituskykyä, kustannuksia ja osaavan henkilöstön pysyvyyttä.

Hiabin tilauksista merkittävä osa tulee Yhdysvaltojen markkinoilta. Olemassa olevan tilauskannan rahavirtojen suojaamisesta huolimatta Yhdysvaltain dollarin heikentyminen voi pidemmällä aikavälillä heikentää Hiabin tulosta. Vastaavasti dollarin vahvistuminen voi parantaa Hiabin tulosta.

Hiab on osallisena eräissä oikeudenkäynneissä. Kansainvälisten sopimusten ja lakien tulkinta voi heikentää lopputulosten ennustettavuutta. Hiab on mukana myös erityisvaatimuksia sisältävissä julkisen sektorin liiketoimissa. Jos vaatimuksia ei pystytä noudattamaan, voi seurauksena olla sanktioita tai poissulkemisia tämän sektorin tarjouskilpailuista. Maailmankaupan lisääntyneet jännitteet lisäävät riskiä epäonnistua kauppaan ja vientivalvontamääräyksiin liittyvien vaatimusten täyttämiseksi. Tuoteturvallisuusmääräysten laiminlyönti tai muut tuotevastuuvaateet voisivat johtaa oikeudenkäynteihin tai vaateisiin ja vaikuttaa negatiivisesti Hiabin maineeseen ja tulokseen. Vaihtelu tuotteiden laadussa tai takaisinvedot voivat altistaa Hiabin maine- ja taloudellisille riskeille.

Hiabin tekemiin ja suunnittelemiin yrityskauppoihin liittyy riskejä esimerkiksi paikallisten markkinoiden tuntemukseen, viranomaisprosesseihin, asiakkaisiin, yrityskulttuuriin, integraatioon, kustannuksiin, tavoitteiden toteutumiseen sekä avainhenkilöihin liittyen.

Hiabin toimintaan liittyvät olennaisesti myös tietoturvariskit. Kyberhyökkäys Hiabin, sen asiakkaiden tai toimittajien toiminnan kannalta kriittisiä järjestelmiä kohtaan voi aiheuttaa

esimerkiksi häiriöitä toimintavarmuuteen, johtaa liikevaihdon laskuun ja aiheuttaa haittaa Hiabin maineelle. Lisäksi kyberturvallisuusmääräysten noudattamatta jättäminen voi altistaa Hiabin sakoille ja estää yhtiön tuotteiden myynnin.

Riskejä on kuvattu Hiabin internetsivuilla www.hiabgroup.com, osiossa Sijoittajasuhteet > Hallinnointi.

Katsauskauden jälkeiset tapahtumat

Hiab tiedotti 1.6.2026 vahvistavansa merkittävästi asemaansa Pohjois-Amerikan jätehuolto- ja kierrätysmarkkinoilla sopimalla johtavan jäteautojen valmistajan Labrie Environmental Groupin ("Labrie") osakekannan ostamisesta Wynnchurch Capital, L.P.:ltä ja johdon vähemmistöosakkailta 1 035 miljoonan Yhdysvaltain dollarin (909 miljoonan euron) velattomaan arvoon.

Yrityskauppa saatettiin päätökseen 1.7.2026. Sovittu osakekannan arvo oli yhteensä 442,6 miljoonaa euroa, josta 54,3 miljoonaa euroa on joko lykättyä tai ehdollista vastiketta. Kauppahinta on alustava, ja siihen sovelletaan tavanomaisia kaupan toteutumisen jälkeisiä hinnantarkistuksia, jotka perustuvat kohdeyhtiön nettokäyttöpääomaan ja velanluonteisiin eriin kaupan toteutumispäivänä tehtävän laskelman mukaisesti. Kauppahintaan liittyvän valuuttakurssiriskin hallitsemiseksi Hiab solmi valuuttatermiinisopimuksen, johon sovellettiin suojauslaskentaa. Johdannaisesta syntynyt 8,8 miljoonan euron voitto odotetaan huomioitavan liikearvon oikaisuna hankintamenolaskelmassa.

Lisäksi Hiab maksoi 495,7 miljoonaa euroa hankitun yhtiön jäljellä olleen velkaantuneisuuden suorittamiseksi. Yrityskaupan rahoittamiseksi Hiab solmi kolme lainajärjestelyä, joiden maturiteetit vaihtelivat yhdestä viiteen vuoteen ja joiden yhteenlaskettu pääoma oli 900 miljoonaa euroa.

Tuloslaskelmaan kirjattujen transaktiokulujen määrä oli 30.6.2026 mennessä 9,4 miljoonaa euroa.

Labrien pääkonttori sijaitsee Lévisissä, Quebecin provinssissa Kanadassa, ja yhtiö toimii kolmen vakiintuneen tuotemerkin alla: Labrie, Wittke ja Leach. Lisäksi yhtiö tarjoaa varaosia ja huoltopalveluja LabriePlus-tuotemerkin alla. Labrien liikevaihto kertyy kokonaan Pohjois-Amerikan markkinoilta. Sen tarjooma koostuu laitteista, varaosista ja palveluista, jotka myydään jakeluverkoston kautta. Yhtiöllä on neljä tuotantolaitosta Kanadassa, Yhdysvalloissa ja Meksikossa, ja sen palveluksessa on noin 1 200 työntekijää.

Labrie muodostaa Hiabin neljännen liiketoiminta-alueen nimeltään Ympäristöhuollon ajoneuvolaitteet, ja sen liiketoiminta on suunniteltu sisällytettävän nykyisiin raportointisegmentteihin, Laitteet ja Palvelut.

Hankitut toiminnot sisällytetään Hiabin taloudelliseen raportointiin vuoden 2026 kolmannesta neljänneksestä alkaen. Labrien liikevaihto 31. maaliskuuta 2026 päättyneeltä 12 kuukauden jaksolta oli US GAAP:n mukaisesti raportoituna 438 miljoonaa euroa. Kauden vertailukelpoinen liikevoitto oli 74 miljoonaa euroa.

Johtavan ja kannattavasti kasvaneen toimijan hankkiminen tarjoaa Hiabille pääsyn kasvavalle Pohjois-Amerikan jäteautomarkkinalle. Yrityskauppa on seuraava askel Hiabin epäorgaanisen kasvun strategiassa ja linjassa yhtiön strategisen suunnan kanssa laajentua olemassa olevilla keskeisillä loppumarkkinoilla läheisten laitesegmentteihin avulla. Samalla se avaa Hiabille uuden kasvualustan Pohjois-Amerikassa. Yhtiöiden toisiaan täydentävän tarjonnan ansiosta yritysosto monipuolistaa Hiabin myynnin rakennetta, vähentää liiketoiminnan syklisyyttä, ja sen odotetaan parantavan kannattavuutta ja tukevan kasvua. Lisäksi yritysostossa on tunnistettu hankinta- ja myyntisynergioita.

Labrie Environmental Groupin hankinnan täytäntöönpanon myötä Hiab on nimittänyt Labrien toimitusjohtajan Michael Eastabrookin Ympäristöhuollon ajoneuvolaitteet (Environmental Vehicle Solutions) -liiketoiminta-alueen johtajaksi 1. heinäkuuta 2026 alkaen.

Hiab tiedotti 1.6.2026, että sen hallitus on päättänyt perustaa uuden osakepohjaisen kannustinohjelman. Järjestelmän tarkoituksena on sitouttaa avainhenkilöt integraatiovaiheessa Labrie Environmental Groupin hankinnan jälkeen, yhdistäen johdon ja osakkeenomistajien intressit onnistuneiden synergioiden ja taloudellisen kasvun varmistamiseksi. Osakepalkkio-ohjelman perusteella maksettavien palkkioiden arvo vastaa yhteensä enintään 150 000 B-sarjan osaketta, sisältäen rahana maksettavan osuuden, jota käytetään verojen ja lakisääteisten sosiaalivakuutusmaksujen kattamiseen. Kohderyhmään kuuluu enintään 15 avainhenkilöä.

Vuoden 2026 näkymät täsmennetty

Hiab arvioi vuoden 2026 vertailukelpoisen liikevoittoprosentin olevan yli 14,5 prosenttia (2025: 13,7 prosenttia).¹⁰

Vuoden 2026 näkymiä täsmennettiin 24.4.2026. Tuolloin Hiab arvioi 2026 vertailukelpoisen liikevoittoprosentin olevan yli 13,5 prosenttia.

Vuoden 2026 kalenteri

Hiab Oyj julkaisee vuonna 2026 seuraavat taloudelliset tiedotteet:

- Osavuositarkastus tammi–syyskuulta 2026 perjantaina 23.10.2026

Helsingissä 21.7.2026
Hiab Oyj
Hallitus

¹⁰ Vertailukelpoinen liikevoitto ei sisällä Labrie Environmental Groupin tilauskantaan liittyviä hankintamenon kohdentamisen poistoja.

Konsernin tuloslaskelma

MEUR	Liite	Q2/26	Q2/25	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25	2025
Liikevaihto	4	403,3	402,0	786,3	813,5	1 556,3
Myytyjä suoritteita vastaavat kulut		-281,2	-277,7	-555,7	-559,0	-1 087,2
Bruttokate		122,2	124,4	230,6	254,6	469,1
Bruttokate, %		30,3 %	30,9 %	29,3 %	31,3 %	30,1 %
Myyntin ja markkinoinnin kulut		-24,6	-23,4	-49,3	-47,1	-90,8
Tutkimus- ja kehitystoiminnan kulut		-10,7	-9,5	-20,3	-18,4	-36,7
Hallinnon kulut		-33,0	-31,6	-67,2	-63,7	-131,2
Liiketoiminnan muut tuotot		5,0	1,0	5,6	1,2	2,2
Liiketoiminnan muut kulut		-9,3	-0,7	-9,5	-0,7	-4,9
Liikevoitto		49,6	60,2	89,9	125,9	207,6
Liikevoitto, %		12,3 %	15,0 %	11,4 %	15,5 %	13,3 %
Rahoitustuotot		2,3	2,1	5,5	4,5	9,1
Rahoituskulut		-3,4	-3,3	-6,7	-7,4	-14,6
Tulos ennen veroja		48,5	59,0	88,7	123,1	202,2
Tulos ennen veroja, %		12,0 %	14,7 %	11,3 %	15,1 %	13,0 %
Tuloverot	6	-13,7	-15,4	-24,2	-33,6	-51,0
Kauden tulos, jatkuvat toiminnot		34,7	43,5	64,4	89,5	151,2
Kauden tulos, lopetetut toiminnot	13	–	5,9	–	13,6	13,2
Kauden tulos		34,7	49,4	64,4	103,1	164,4
Kauden tuloksen jakautuminen:						
Emoyhtiön omistajille		34,7	49,2	64,4	102,7	164,0
Määräysvallattomille omistajille		–	0,3	–	0,3	0,4
Yhteensä		34,7	49,4	64,4	103,1	164,4

MEUR	Liite	Q2/26	Q2/25	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25	2025
Emoyhtiön omistajille kuuluvasta tuloksesta laskettu osakekohtainen tulos:						
Laimentamaton osakekohtainen tulos, EUR						
Jatkuvat toiminnot		0,54	0,67	1,00	1,39	2,34
Lopetetut toiminnot		–	0,09	–	0,21	0,21
Laimennusvaikutuksella oikaistu osakekohtainen tulos, EUR						
Jatkuvat toiminnot		0,54	0,67	1,00	1,38	2,34
Lopetetut toiminnot		–	0,09	–	0,21	0,21

Liitetiedot muodostavat olennaisen osan puolivuositiedotuksesta.

Konsernin laaja tuloslaskelma

MEUR	Q2/26	Q2/25	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25	2025
Kauden tulos	34,7	49,4	64,4	103,1	164,4
Muut laajan tuloksen erät					
Erät, joita ei voida siirtää tulosvaikutteisiksi:					
Vakuutusmatemaattiset voitot (+) / tappiot (-) etuus pohjaisista järjestelyistä	0,0	0,6	0,0	0,2	5,0
Verot eristä, joita ei voida siirtää tulosvaikutteisiksi	0,0	-0,1	0,0	-0,1	-1,1
Erät, jotka voidaan siirtää tulosvaikutteisiksi:					
Voitot (+) / tappiot (-) rahavirran suojauksista	8,0	12,6	6,7	36,1	28,7
Tulokseen siirretyt voitot (+) / tappiot (-) rahavirran suojauksista	0,3	-6,0	0,9	-15,4	-15,5
Muuntoerot*	1,6	-31,8	7,2	-34,8	-25,1
Verot eristä, jotka voidaan siirtää tulosvaikutteisiksi	-1,7	-1,1	-1,5	-3,2	-1,2
Muut laajan tuloksen erät, verojen jälkeen	8,2	-25,8	13,3	-17,2	-9,2
Kauden laaja tulos	43,0	23,6	77,7	85,9	155,2

MEUR	Q2/26	Q2/25	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25	2025
Kauden laajan tuloksen jakautuminen:					
Emoyhtiön omistajille	43,0	23,4	77,7	85,6	154,9
Määräysvallattomille omistajille	–	0,2	–	0,2	0,3
Yhteensä	43,0	23,6	77,7	85,9	155,2
Emoyhtiön omistajille kuuluva kauden laaja tulos:					
Jatkuvat toiminnot	43,0	12,4	77,7	57,7	128,0
Lopetetut toiminnot	–	11,1	–	27,9	26,8
Yhteensä	43,0	23,4	77,7	85,6	154,9

*Muuntoerot vuonna 2025 sisältävät tuloslaskelmaan siirretyt muuntoerot MacGregorin myynnistä, katso liitetieto 12, Yrityshankinnat ja -myynnit.

Liitetiedot muodostavat olennaisen osan puolivuositiedotuksesta.

Konsernitase

VARAT, MEUR	Liite	30.6.2026	30.6.2025	31.12.2025
Pitkäaikaiset varat				
Liikearvo		244,5	232,9	234,9
Aineettomat hyödykkeet		30,8	18,1	16,5
Aineelliset hyödykkeet		178,3	152,4	168,5
Laskennalliset verosaamiset		123,2	139,9	129,1
Muut korottomat saamiset		1,1	2,4	1,2
Pitkäaikaiset varat yhteensä		577,9	545,7	550,2
Lyhytaikaiset varat				
Vaihto-omaisuus		305,9	306,4	284,8
Lainasaamiset ja muut korolliset saamiset*	8	0,3	0,2	0,3
Tuloverosaamiset		27,4	35,4	32,0
Johdannaisvarat	9	9,4	6,2	4,2
Myyntisaamiset		283,9	246,4	250,8
Sopimuksiin perustuvat omaisuuserät		3,1	1,8	2,0
Muut korottomat saamiset		58,6	75,0	44,0
Rahavarat*	8	1 314,2	341,0	459,7
Lyhytaikaiset varat yhteensä		2 002,8	1 012,5	1 078,0
Myyttävänä olevat omaisuuserät	12	–	817,5	–
Varat yhteensä		2 580,7	2 375,7	1 628,2

*Sisältyvät korolliseen nettovelkaan.

Tietoja myydyistä MacGregorin nettovaroista esitetään liitetiedossa 12, Yrityshankinnat ja -myynnit.

Liitetiedot muodostavat olennaisen osan puolivuositiedosta.

OMA PÄÄOMA JA VELAT, MEUR	Liite	30.6.2026	30.6.2025	31.12.2025
Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma				
Osakepääoma		20,0	20,0	20,0
Muuntoerot		-2,9	-19,7	-10,1
Arvonmuutosrahasto		6,0	5,5	-0,1
Kertyneet voittovarot		990,1	1 034,6	1 000,2
Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma yhteensä		1 013,2	1 040,3	1 010,0
Määräysvallattomien omistajien osuus		–	1,6	–
Oma pääoma yhteensä		1 013,2	1 041,9	1 010,0
Pitkäaikaiset velat				
Korolliset velat*	8	778,6	215,6	76,1
Laskennalliset verovelat		4,9	7,9	5,9
Eläkevelvoitteet		24,7	25,8	24,5
Varaukset		5,4	0,2	0,2
Muut korottomat velat		10,4	3,4	2,9
Pitkäaikaiset velat yhteensä		824,0	253,0	109,6
Lyhytaikaiset velat				
Korolliset velat*	8	381,0	48,0	174,7
Varaukset		37,7	38,0	36,7
Tuloverovelat		10,0	93,1	26,1
Johdannaisvelat	9	4,5	3,5	2,0
Ostovelat		176,5	172,0	151,7
Sopimuksiin perustuvat velat		22,0	23,6	20,5
Muut korottomat velat		111,7	101,7	97,0
Lyhytaikaiset velat yhteensä		743,5	479,9	508,5
Myyttävänä oleviin omaisuuseriin liittyvät velat	12	–	600,9	–
Oma pääoma ja velat yhteensä		2 580,7	2 375,7	1 628,2

Laskelma konsernin oman pääoman muutoksista

MEUR	Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma					Määräys- vallattomien omistajien osuus	Oma pääoma yhteensä
	Osakepääoma	Muuntoerot	Arvonmuutos- rahasto	Kertyneet voittovarot	Yhteensä		
Oma pääoma 1.1.2026	20,0	-10,1	-0,1	1 000,2	1 010,0	—	1 010,0
Kauden tulos				64,4	64,4	—	64,4
Rahavirran suojaukset			6,0		6,0	—	6,0
Muuntoerot		7,2			7,2	—	7,2
Vakuutusmatemaattiset voitot ja tappiot etuuspohjaisista järjestelyistä				0,0	0,0	—	0,0
Kauden laaja tulos*	—	7,2	6,0	64,4	77,7	—	77,7
Osingot				-75,4	-75,4	—	-75,4
Osakeperusteiset palkkiot				0,9	0,9	—	0,9
Liiketoimet omistajien kanssa	—	—	—	-74,5	-74,5	—	-74,5
Oma pääoma 30.6.2026	20,0	-2,9	6,0	990,1	1 013,2	—	1 013,2
Oma pääoma 1.1.2025	20,0	14,9	-12,0	1 002,5	1 025,4	1,9	1 027,3
Kauden tulos				102,7	102,7	0,3	103,1
Rahavirran suojaukset			17,5		17,5	—	17,5
Muuntoerot		-34,6			-34,6	-0,1	-34,8
Vakuutusmatemaattiset voitot ja tappiot etuuspohjaisista järjestelyistä				0,1	0,1	—	0,1
Kauden laaja tulos*	—	-34,6	17,5	102,8	85,6	0,2	85,9
Osingot				-76,6	-76,6	-0,5	-77,2
Osakeperusteiset palkkiot				5,9	5,9	—	5,9
Liiketoimet omistajien kanssa	—	—	—	-70,7	-70,7	-0,5	-71,2
Oma pääoma 30.6.2025	20,0	-19,7	5,5	1 034,6	1 040,3	1,6	1 041,9

*Netto verojen jälkeen

Liitetiedot muodostavat olennaisen osan puolivuositiedosta.

Konsernin rahavirtalaskelma

MEUR	Liite	Q2/26	Q2/25	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25	2025
Liiketoiminnan nettorahavirta						
Kauden tulos		34,7	49,4	64,4	103,1	164,4
Poistot ja arvonalentumiset	5, 13	11,6	24,7	23,1	37,3	58,9
Rahoitustuotot ja -kulut		1,1	2,0	1,2	5,2	8,0
Verot	6	13,7	18,1	24,2	36,8	55,4
Nettokäyttöpääoman muutos		-31,9	-35,0	-8,0	4,4	31,2
Muut oikaisut		-4,7	-3,3	-5,2	-4,2	-10,4
Liiketoiminnan rahavirta ennen rahoituseriä ja veroja		24,6	55,9	99,8	182,6	307,5
Rahoituserien ja verojen rahavirta		-9,7	-0,5	-30,5	-38,4	-118,2
Liiketoiminnan nettorahavirta		15,0	55,4	69,3	144,1	189,3
Investointien nettorahavirta						
Yrityshankinnat vähennettynä hankintahetken rahavaroilla	12	—	—	-22,1	—	—
Yritysmyynnit vähennettynä myyntihetken rahavaroilla	12	—	0,6	—	0,6	52,4
Investointien nettorahavirta, muut erät		1,1	-3,7	-1,2	-7,0	-16,7
Investointien nettorahavirta		1,1	-3,1	-23,4	-6,4	35,7

MEUR	Liite	Q2/26	Q2/25	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25	2025
Rahoituksen nettorahavirta						
Vuokrasopimusvelkojen takaisinmaksut		-7,1	-8,0	-13,5	-16,6	-29,7
Pitkäaikaisten lainojen nostot		700,0	—	700,0	—	—
Pitkäaikaisten lainojen takaisinmaksut		-3,0	—	-6,0	-100,0	-125,0
Lyhytaikaisten lainojen nostot		200,0	—	200,0	—	—
Maksetut osingot		-75,4	-77,2	-75,4	-77,2	-178,4
Rahoituksen nettorahavirta		814,5	-85,2	805,0	-193,7	-333,0
Rahavarojen muutos						
		830,6	-32,9	851,0	-56,0	-108,0
Rahavarat ja käytetyt pankkitililimiitit yhteensä kauden alussa						
		482,3	555,1	459,7	579,2	579,2
Valuuttakurssien muutosten vaikutus		1,0	-9,2	3,2	-10,2	-11,5
Rahavarat ja käytetyt pankkitililimiitit yhteensä kauden lopussa		1 313,9	513,0	1 313,9	513,0	459,7
Rahavarat ja käytetyt pankkitililimiitit, jotka sisältyvät myytäviin omaisuuseriin kauden lopussa						
		—	172,2	—	172,2	—
Käytetyt pankkitililimiitit kauden lopussa		0,3	0,2	0,3	0,2	0,0
Rahavarat kauden lopussa konsernitaseella		1 314,2	341,0	1 314,2	341,0	459,7

Rahavirtalaskelmaan sisältyvät jatkuvat ja lopetettut toiminnot.

Liitetiedot muodostavat olennaisen osan puolivuositiedosta.

Puolivuosikatsauksen liitetiedot

1. Perustiedot

Hiab Oyj (1927402-8) on suomalainen julkinen osakeyhtiö, jonka kotipaikka on Helsinki ja rekisteröity osoite Itämerenkatu 25, 00180 Helsinki. Hiab Oyj ja sen tytäryhtiöt muodostavat Hiab-konsernin (jäljempänä Hiab tai konserni). Hiab Oyj:n (Cargotec Oyj 31.3.2025 asti) B-sarjan osake on noteerattu Nasdaq Helsingissä 1.6.2005 lähtien.

Hiab kehittää ja valmistaa kuormankäsittelylaitteita sekä tarjoaa niihin liittyviä palveluja keskeisille toimialoille maailmanlaajuisesti. Tuotevalikoima kattaa kuormausnosturit, ajoneuvotrukit, puutavaranoisturit, kierrätysnosturit, vaihtolavalaitteet ja koukkulaitteet, vaijerilaitteet sekä takalaitanoistimet, joita markkinoidaan erikoistuneilla tuotemerkeillä.

2. Laatomisperusta

Puolivuosikatsaus on laadittu IAS 34 Osavuosisikatsaukset -standardin mukaisesti. Sovellettavat laatomisperiaatteet ovat yhdenmukaiset vuositilinpäätöksen 2025 kanssa ja sisältävät vuonna 2026 voimaan tulleet IAS-/IFRS-kirjanpitostandardimuutokset. Näillä muutoksilla ei ollut olennaista vaikutusta puolivuosisikatsaukseen.

Kaikki esitetyt luvut ovat pyöristettyjä, minkä vuoksi esimerkiksi yksittäisten lukujen yhteenlaskettu summa saattaa poiketa esitetystä summaluvusta.

Muutokset konsernirakenteessa ja -raportoinnissa

Hiab tiedotti 1.6.2026 vahvistavansa merkittävästi asemaansa Pohjois-Amerikan jätehuolto- ja kierrätysmarkkinoilla allekirjoittamalla sopimuksen johtavan jäteautojen valmistajan Labrie Environmental Groupin ostamisesta Wynnchurch Capital, L.P.:ltä ja johdon vähemmistöosakkailta 1 035 miljoonan Yhdysvaltain dollarin velattomalla kauppahinnalla. Yrityskauppa saatiin päätökseen 1.7.2026. Lisätietoja yrityskaupasta esitetään liitetiedossa 14, Katsauskauden jälkeiset tapahtumat.

Hiab hankki tammikuussa brasilialaisen nosturivalmistaja ING Cranesin osakekannan. Alustava hankintamenon kohdentaminen sekä tiedot hankitusta yhtiöstä esitetään liitetiedossa 12 Yrityshankinnat ja -myynnit.

Hiab saattoi päätökseen MacGregorin myynnin heinäkuussa 2025, minkä seurauksena tuloslaskelman ja taseen vertailutiedoissa esitetään lopetettuja toimintoja ja myytävänä olevia omaisuuseriä koskevat erät. Tietoja MacGregorin myynnistä esitetään liitetiedoissa 12 Yrityshankinnat ja -myynnit sekä 13 Lopetetut toiminnot.

3. Vallitseva taloudellinen epävarmuus

Maailmantalouden ja tavaravirtojen kehityksellä on suora vaikutus Hiabin toimintaympäristöön ja asiakkaiden investointipäätöksiin. Taloudellisista olosuhteista, toimitusketjujen muutoksista, geopoliittisista kehityksistä, pakotteista, kauppakiistoista sekä teknologisista tai sääntelyyn liittyvistä muutoksista aiheutuvat epävarmuudet voivat kaikki vaikuttaa maailmanlaajuisiin tavaravirtoihin, ja siten komponenttien saatavuuteen ja hintoihin sekä Hiabin ratkaisujen kysyntään.

Vallitsevassa markkinatilanteessa Hiabin ratkaisujen kysyntä on vaihdellut alueittain. Heikkenevä talousnäkyminen ja kasvava epävarmuus voivat johtaa siihen, että asiakkaat siirtävät tai peruuttavat tilauksia, vaativat hinnanalennuksia tai kohtaavat taloudellisia vaikeuksia, mahdollisesti jopa maksukyvyttömyyttä. Nämä tekijät voivat vaikuttaa negatiivisesti Hiabin myyntiin ja kannattavuuteen, sekä lisätä vaihto-omaisuuden arvonalentumisia ja asiakassaataviin liittyviä luottotappioita.

Myös vallitseva kauppapolitiikka on vaikeuttanut Hiabin toimintaa, ja sen aiheuttamat hinnanmuutokset ovat lisänneet epävarmuutta asiakkaiden ostopäätöksissä. Tullimuutoksiin sopeutuminen on työlästä ja ne ovat vaikeuttaneet hankintakustannusten hallintaa sekä tuotteiden hinnoittelua. Epävarmuutta lisää myös tuontiin sovellettavien tullien lopullisen tason ennakoimattomuus, johtuen tullimääräysten ja -käytäntöjen muutoksista sekä niiden soveltamiseen liittyvistä epäselvyyksistä.

Hiab altistuu taloudellisille riskeille myös ilmastonmuutoksesta johtuen. Riskejä aiheuttavat esimerkiksi muutokset ympäristössä ja sääntelyssä, uusien teknologioiden käyttöönotto sekä tehdyt päästövähennyssitoumukset. Näiden riskien hallinta ja asetettuihin tavoitteisiin pääseminen edellyttävät onnistumista koko Hiabin organisaatiolta tuotekehityksestä

hankintaan, valmistuksesta myyntiin sekä hallinnolta muutostyön johtamisessa. Epäonnistuminen näiden riskien hallinnassa voisi vaikuttaa haitallisesti Hiabin liiketoimintaan.

4. Segmenttikohtaiset tiedot

Hiabin raportointisegmentteinä esitetään Laitteet ja Palvelut.

Laitteet-segmentin liiketoiminta sisältää kuormankäsittelylaitteet, kuten HIAB-, EFFER-, ARGOS- ja ING-kuormausnosturit, MOFFETT- ja PRINCETON- ajoneuvotrukit, LOGLIFT-puutavaranoisturit, JONSERED-kierrätysnosturit, MULTILIFT-vaihtolavalaitteet, GALFAB-vaijerilaitteet, sekä ZEPRO-, DEL- ja WALTCO-takalaitanoistimet.

Palvelut-segmentin liiketoiminta sisältää Hiabin laitteiden käyttöä ja tuottavuutta tukevia ratkaisuja. Tuotevalikoima sisältää huolto- ja asennuspalvelut, varaosat ja lisävarusteet, digitaaliset palvelut sekä kunnostetut laitteet.

Liikevaihto, MEUR	Q2/26	Q2/25	Q1-Q2/26	Q1-Q2/25	2025
Laitteet	281	284	547	578	1 088
Palvelut	123	118	240	236	469
Yhteensä	403	402	786	814	1 556
Kirjattu yhdellä ajanhetkellä	395	397	771	803	1 530
Kirjattu ajan kuluessa	8	5	15	10	26

Liikevaihto markkina-alueittain, MEUR	Q2/26	Q2/25	Q1-Q2/26	Q1-Q2/25	2025
EMEA	218	203	419	395	785
Amerikat	160	173	316	368	662
Aasian ja Tyynenmeren alue	26	27	51	51	110
Yhteensä	403	402	786	814	1 556

Liikevaihto markkina-alueittain, %	Q2/26	Q2/25	Q1-Q2/26	Q1-Q2/25	2025
EMEA	54 %	50 %	53 %	49 %	50 %
Amerikat	40 %	43 %	40 %	45 %	43 %
Aasian ja Tyynenmeren alue	6 %	7 %	6 %	6 %	7 %
Yhteensä	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %

Vertailukelpoinen liikevoitto, MEUR	Q2/26	Q2/25	Q1-Q2/26	Q1-Q2/25	2025
Laitteet	38,2	39,4	70,4	85,6	140,1
Palvelut	32,1	29,6	59,6	57,5	108,9
Konsernihallinto	-9,3	-8,8	-17,5	-17,1	-36,1
Yhteensä	61,0	60,2	112,5	125,9	212,9

Vertailukelpoinen liikevoitto, %	Q2/26	Q2/25	Q1-Q2/26	Q1-Q2/25	2025
Laitteet	13,6 %	13,9 %	12,9 %	14,8 %	12,9 %
Palvelut	26,1 %	25,0 %	24,9 %	24,3 %	23,2 %
Yhteensä	15,1 %	15,0 %	14,3 %	15,5 %	13,7 %

Vertailtavuuteen vaikuttavat erät, MEUR	Q2/26	Q2/25	Q1-Q2/26	Q1-Q2/25	2025
Liikevoitto	49,6	60,2	89,9	125,9	207,6
Alempaan kustannustasoon tähtäävän ohjelman kustannukset	2,0	—	13,3	—	5,2
Liiketoimintojen yhdistämiseen liittyvät transaktiokulut	9,4	—	9,4	—	—
Vertailukelpoinen liikevoitto	61,0	60,2	112,5	125,9	212,9

Vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä ovat alempaan kustannustasoon tähtäävän ohjelman kustannukset sekä liiketoimintojen yhdistämiseen liittyvät transaktiokulut. Nämä erät on raportoitu tuloslaskelmalla myytyjä suoritteita vastaavissa kuluissa, myynnin ja markkinoinnin kuluissa, tutkimus- ja kehitystoiminnan kuluissa, hallinnon kuluissa sekä liiketoiminnan muissa tuotoissa ja kuluissa.

Liikevoitto, käyttökate ja EBITA Hiab yhteensä, MEUR	Q2/26	Q2/25	Q1-Q2/26	Q1-Q2/25	2025
Liikevoitto	49,6	60,2	89,9	125,9	207,6
Poistot ja arvonalentumiset*	11,6	10,2	23,1	20,7	41,7
Käyttökate	61,3	70,4	113,0	146,6	249,3
Vertailukelpoinen käyttökate	72,6	70,4	135,6	146,6	254,5
*Sisältää liiketoimintojen hankintamenon kohdistamisen vaikutukset	1,2	0,8	2,3	1,5	3,1
EBITA	50,8	61,0	92,2	127,5	210,7
Vertailukelpoinen EBITA	62,2	61,0	114,8	127,5	215,9

Saadut tilaukset, MEUR	Q2/26	Q2/25	Q1-Q2/26	Q1-Q2/25	2025
Laitteet	310	256	593	514	1 010
Palvelut	127	121	246	241	470
Yhteensä	437	377	839	755	1 481

Saadut tilaukset markkina- alueittain, MEUR	Q2/26	Q2/25	Q1-Q2/26	Q1-Q2/25	2025
EMEA	220	188	426	391	794
Amerikat	191	159	357	303	572
Aasian ja Tyynenmeren alue	26	30	56	60	114
Yhteensä	437	377	839	755	1 481

Saadut tilaukset markkina- alueittain, %	Q2/26	Q2/25	Q1-Q2/26	Q1-Q2/25	2025
EMEA	50 %	50 %	51 %	52 %	54 %
Amerikat	44 %	42 %	43 %	40 %	39 %
Aasian ja Tyynenmeren alue	6 %	8 %	7 %	8 %	8 %
Yhteensä	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %

Tilaukanta, MEUR	30.6.2026	30.6.2025	31.12.2025
Laitteet	525	496	476
Palvelut	64	61	58
Yhteensä	589	556	534

5. Investoinnit, poistot ja arvonalentumiset

Investoinnit, MEUR	Q2/26	Q2/25	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25	2025
Omistettut käyttöomaisuuserät					
Aineettomat hyödykkeet	0,2	0,3	0,3	0,6	1,1
Maa-alueet ja rakennukset	0,3	0,3	0,3	0,5	1,1
Koneet ja kalusto	7,7	4,8	10,3	8,0	15,8
Käyttöoikeusomaisuuserät					
Maa-alueet ja rakennukset	4,3	0,1	13,8	6,0	28,6
Koneet ja kalusto	0,8	1,4	2,2	3,3	8,2
Yhteensä	13,2	6,9	26,9	18,5	55,0
Poistot ja arvonalentumiset, MEUR	Q2/26	Q2/25	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25	2025
Omistettut käyttöomaisuuserät					
Aineettomat hyödykkeet	1,7	1,3	3,2	2,7	4,9
Maa-alueet ja rakennukset	0,6	0,6	1,1	1,2	2,4
Koneet ja kalusto	3,5	3,4	7,2	6,7	13,3
Käyttöoikeusomaisuuserät					
Maa-alueet ja rakennukset	4,2	3,3	8,2	6,6	14,2
Koneet ja kalusto	1,7	1,7	3,4	3,4	6,9
Yhteensä	11,6	10,2	23,1	20,7	41,7

6. Tuloslaskelman tuloverot

MEUR	Q2/26	Q2/25	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25	2025
Kauden verot	8,6	9,1	19,1	95,8	103,7
Kauden laskennallisten verosaamisten ja -velkojen muutos	5,9	5,5	4,7	-64,3	-55,8
Verot edellisiltä tilikausilta	-0,7	0,9	0,4	2,1	3,0
Yhteensä	13,7	15,4	24,2	33,6	51,0

7. Nettokäyttöpääoma

MEUR	30.6.2026	30.6.2025	31.12.2025
Vaihto-omaisuus	305,9	306,4	284,8
Operatiiviset johdannaisvarat	1,2	3,5	1,1
Myyntisaamiset	283,9	246,4	250,8
Sopimuksiin perustuvat omaisuuserät	3,1	1,8	2,0
Muut operatiiviset korottomat saamiset	58,5	76,3	43,9
Käyttöpääomavarat	652,6	634,3	582,6
Varaukset	-43,1	-38,2	-36,9
Operatiiviset johdannaisvelat	-2,1	-1,3	-1,3
Eläkevelvoitteet	-24,7	-25,8	-24,5
Ostovelat	-176,5	-172,0	-151,7
Sopimuksiin perustuvat velat	-22,0	-23,6	-20,5
Muut operatiiviset korottomat velat	-107,9	-102,9	-99,1
Käyttöpääomavelat	-376,4	-363,9	-333,9
Nettokäyttöpääoma taseessa	276,2	270,5	248,7
Myytävänä olevat jaettavat omaisuuserät sekä niihin liittyviin velkoihin sisältyvät nettokäyttöpääomaerät*	—	-223,9	—
Yhteensä	276,2	46,6	248,7

*Tietoja myytävänä olleista ja myydyistä MacGregorin nettovaroista esitetään liitetiedossa 12, Yrityshankinnat ja -myynnit.

Nettokäyttöpääomaan ei sisällytetä liiketoiminnalle kohdistamattomia varoja ja velkoja. Kohdistamattomat varat sisältävät lainasaamiset ja muut korolliset saamiset, rahavarat, tuloverosaamiset, laskennalliset verosaamiset, korkosaamiset, yritysmyyntien kauppahintasaamiset ja rahoituksen tulevien kassavirtojen suojaukseen käytetyt johdannaisvarat. Kohdistamattomat velat sisältävät lainat ja muut korolliset velat, tuloverovelat, laskennalliset verovelat, korkovelat, yritystojen kauppahintavelat, osinkovelat ja rahoituksen tulevien kassavirtojen suojaukseen käytetyt johdannaisvelat.

8. Korollinen nettovelka ja likviditeetti

MEUR	30.6.2026	30.6.2025	31.12.2025
Korolliset velat	1 159,7	263,7	250,8
Lainasaamiset ja muut korolliset saamiset	-0,3	-0,2	-0,3
Rahavarat	-1 314,2	-341,0	-459,7
Korollinen nettovelka taseessa	-154,8	-77,6	-209,2
Myytävänä oleviin omaisuuseriin sekä niihin liittyviin velkoihin sisältyvä korollinen nettovelka*	—	-150,9	—
Korollinen nettovelka	-154,8	-228,5	-209,2
Oma pääoma	1 013,2	1 041,9	1 010,0
Nettovelkaantumisasaste	-15,3 %	-21,9 %	-20,7 %

MEUR	Q2/26	Q2/25	2025
Liikevoitto, viimeiset 12 kk	172,6	49,0	227,8
Poistot ja arvonalentumiset, viimeiset 12 kk	44,7	268,0	58,9
Käyttökate, viimeiset 12 kk	217,3	317,0	286,7
Korollinen nettovelka/käyttökate, viimeiset 12 kk	-0,7	-0,7	-0,7

Korollisten saamisten ja velkojen käyvät arvot eivät poikkea merkittävästi kirjanpitoarvoista.

MEUR	30.6.2026	30.6.2025	31.12.2025
Rahavarat taseessa	1 314,2	341,0	459,7
Sitova pitkäaikainen nostamaton luottolimiitti	330,0	330,0	330,0
Korollisten velkojen takaisinmaksut seuraavien 12 kk:n aikana	-381,0	-48,0	-174,7
Myytävänä oleviin omaisuuseriin sekä niihin liittyviin velkoihin liittyvä likviditeettiasema*	—	165,5	—
Likviditeettiasema	1 263,2	788,4	615,1

*Tietoja myytävänä olleista ja myydyistä MacGregorin nettovaroista esitetään liitetiedossa 12, Yrityshankinnat ja -myynnit.

9. Johdannaiset

Johdannaissopimusten käyvät arvot

MEUR	Positiivinen käypä arvo	Negatiivinen käypä arvo	Netto käypä arvo	Netto käypä arvo	Netto käypä arvo
	30.6.2026	30.6.2026	30.6.2026	30.6.2025	31.12.2025
Pitkäaikaiset					
Koron- ja valuutanvaihtosopimukset, rahavirran suojauslaskenta	0,0	0,0	0,0	—	—
Pitkäaikaiset yhteensä	0,0	0,0	0,0	—	—
Lyhytaikaiset					
Valuuttatermiinit, rahavirran suojauslaskenta	8,6	—	8,6	1,7	0,1
Valuuttatermiinit, muut	0,8	4,5	-3,7	0,9	2,2
Lyhytaikaiset yhteensä	9,4	4,5	4,9	2,7	2,3
Myytävänä oleviin omaisuuseriin sekä niihin liittyviin velkoihin sisältyvät johdannaiset*	—	—	—	-3,4	—
Johdannaiset yhteensä	9,4	4,5	4,9	-0,8	2,3

Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat rahoitusvarat ja -velat koostuvat pääosin valuuttatermiineistä. Näiden instrumenttien arvostus käypään arvoon perustuu yleisesti käytössä oleviin arvostusmenetelmiin sekä saatavilla oleviin markkinaperusteisiin muuttujiin. Tämän johdosta arvostukset luokitellaan käyvän arvon hierarkiatason 2 mukaisiksi käyviksi arvoiksi.

Johdannaissopimusten nimellisarvot

MEUR	30.6.2026	30.6.2025	31.12.2025
Valuuttatermiinit**	1 909,4	608,9	594,9
Rahavirran suojauslaskenta	597,4	238,3	196,8
Muut	1 312,0	370,6	398,1
Koron- ja valuutanvaihtosopimukset, rahavirran suojauslaskenta**	519,4	—	—
Myytävänä oleviin omaisuuseriin sekä niihin liittyviin velkoihin sisältyvien johdannaisten nimellisarvot*	—	2 444,0	—
Yhteensä	2 428,8	3 053,0	594,9

Johdannaisten käyvät arvot on kirjattu taseeseen bruttona, sillä konsernin johdannaissopimuksiin liittyvät eri nettomissopimukset antavat ehdottoman oikeuden netotukseen luottoriskin realisoituessa, mutta eivät normaalitilanteessa. Konserni ei ole antanut tai saanut vakuuksia johdannaistavapuoilta.

*Tietoja myytävänä olleista ja myydyistä MacGregorin nettovaroista esitetään liitetiedossa 12, Yrityshankinnat ja -myynnit.

**Johdannaisten nimellisarvojen kasvu liittyy Labrie-hankintaan, joka saatettiin päätökseen 1. heinäkuuta 2026. Lisätietoja esitetään liitetiedossa 14. Katsauskauden jälkeiset tapahtumat.

10. Vastuut

MEUR	30.6.2026	30.6.2025	31.12.2025
Takaukset kolmansien osapuolten puolesta	8,5	—	12,5
Taseen ulkopuoliset vuokravastuut	30,9	1,1	31,5
Investointisitoumukset	9,6	—	9,3
Muut vastuut	0,4	0,8	0,4
Yhteensä	49,3	1,9	53,6

Kolmansien osapuolten puolesta annetut takaukset liittyvät myydyin MacGregorin liiketoiminnan hyväksi annettuihin jäljellä oleviin konsernitakauksiin. Konserni on saanut näihin sitoumuksiin täydet vastatakaussitoumukset ja odottaa vapautuvansa kaikista niihin liittyvistä velvoitteista myyntihetkestä seuraavien 12 kuukauden kuluessa.

Vuokrasopimuksiin liittyvät sitoumukset sisältävät taseen ulkopuolisiin ja vielä alkamattomiin taseelle kirjattaviin vuokrasopimuksiin liittyviä sitoumuksia sekä

jäännösarvoriskiä liittyen laitteisiin, jotka on myyty asiakasrahoitusjärjestelyinä ja käsitelty vuokrasopimuksina.

Investointisitoumukset ovat sopimuksiin perustuvia velvoitteita aineellisten hyödykkeiden hankintaan tai rakentamiseen liittyen.

Ehdolliset velat liittyvät Hiabin tavanomaisen liiketoiminnan yhteydessä antamiin takuusiin tuotteiden ja palvelujen toimittamisesta. Takauksia annetaan eri tavoilla, mukaan lukien suorat takaukset, pankkitakaukset ja suoritustakaukset. Useat konsernin yhtiöt ovat osapuolena tavanomaisen liiketoiminnan yhteydessä syntyneissä kanteissa ja vaateissa. Vaikka näiden lopputulosta ei voida tarkasti ennakoida kaikilta osin, niiden ei odoteta aiheuttavan merkittävää tappiota konsernille.

Lisäksi Hiab Oyj on antanut konserniyhtiöiden normaaliin liiketoimintaan liittyvien sitoumusten vakuudeksi takauksia, joiden yhteismäärä 30.6.2026 oli 30,0 (30.6.2025: 228,3 ja 31.12.2025: 24,9) miljoonaa euroa.

11. Lähipiiritapahtumat

Konsernin lähipiiriin kuuluvat emoyhtiö sekä tytäryritykset. Lähipiiriin luetaan myös hallitus, toimitusjohtaja ja muut johtoryhmän jäsenet, näiden läheiset perheenjäsenet sekä yhteisöt, joissa edellä mainitut henkilöt käyttävät välittömästi tai välillisesti määräysvaltaa. Lisäksi lähipiiriin kuuluvat Hiabin osakkeenomistajat, jotka omistavat yli 20 prosenttia yhtiön osakkeista tai kaikkien osakkeiden yhteenlasketusta äänimäärästä.

Hiabilla ei ole ollut lähipiirin kanssa merkittäviä liiketapahtumia raportointi- eikä vertailukaudella.

12. Yrityshankinnat ja -myynnit

Yrityshankinnat ja -myynnit vuonna 2026

ING Cranesin hankinta

Tammikuussa 2026 Hiab hankki 100 % brasilialaisen nosturivalmistajan ING Indústria Nacional de Guindastes Ltda:n (ING Cranes) osakekannasta. Yrityskauppa vahvistaa Hiabin asemaa Brasiliassa ja täydentää sen nykyistä tuotevalikoimaa paikallisilla markkinoilla. Hankittu liiketoiminta työllisti hankintahetkellä noin 240 työntekijää. ING Cranesin tulos on konsolidoitu Hiabin tulokseen tammikuusta 2026 alkaen. ING Cranesin vaikutus Hiabin liikevaihtoon vuonna 2026 on ollut 27,4 miljoonaa euroa ja liikevoittoon 1,8 miljoonaa euroa.

Kauppahintana maksettiin 23,8 miljoonaa euroa ja lisäksi Hiab on sitoutunut maksamaan ehdollista lisäkauppahintaa sovittujen kriteereiden perusteella seuraavien viiden vuoden aikana enintään 11,0 miljoonaa euroa. Lisäkauppahinnan käyväksi arvoksi on määritetty 8,4 miljoonaa euroa. Liiketoimintojen yhdistely on tehty alustavana 30.6.2026 ja omaisuuserien ja velkojen käypien arvojen määrittäminen on raportointipäivänä kesken. Alustaviin arvoihin voi tulla muutoksia, kunnes arvonmäärittäminen saadaan valmiiksi. Alustavassa käypien arvojen määrittämisessä on tunnistettu asiakassuhteisiin, tuotemerkkeihin ja teknologiaan perustuvia aineettomia hyödykkeitä. Hankinnasta syntyvien aineettomien omaisuuserien sekä liikearvon odotetaan olevan verotuksessa vähennyskelpoisia. Muodostuva liikearvo perustuu pääosin henkilöstöön ja odotettuihin synergiaetuihin.

Hankittu nettovarallisuus ja liikearvo liittyen ING Cranesin yrityshankintaan, MEUR	
Aineettomat hyödykkeet	15,0
Aineelliset hyödykkeet	4,9
Vaihto-omaisuus	6,7
Myyntisaamiset ja muut korottomat saamiset	17,7
Rahavarat	1,7
Ostovelat ja muut korottomat velat	-12,3
Korolliset velat	-9,7
Nettovarat	24,1
Kauppahinta, rahana maksettu	23,8
Kauppahinta, ehdollinen	8,4
Vastike yhteensä	32,2
Liikearvo	8,1
Kauppahinta, rahana maksettu	23,8
Hankitut rahavarat sisältäen käytetyt tililuotot	1,7
Rahavirtavaikutus	22,1

Yrityshankinnat ja -myynnit vuonna 2025

Hiab ei tehnyt yrityshankintoja vuoden 2025 aikana.

MacGregorin myynti

MacGregor-liiketoiminta-alue luokiteltiin IFRS 5:n mukaisesti lopetetuksi toiminnoksi vuoden 2024 viimeisestä neljänneksestä alkaen perustuen strategiseen päätökseen luopua liiketoiminnasta sekä marraskuussa 2024 allekirjoitettuun myyntisopimukseen. MacGregor-liiketoiminta myytiin Tritonin hallinnoimille rahastoille, ja kauppa saatiin päätökseen heinäkuussa 2025. Myynnin velaton kauppahinta oli 480 miljoonaa euroa. Kaupasta kirjattiin yhteensä 211,1 miljoonan euron tappio, joka esitettiin osana lopetettujen toimintojen tulosta. Tappio muodostui pääosin liikearvon alaskirjauksista, joita kirjattiin 200 miljoonaa euroa vuonna 2024 ja 10 miljoonaa euroa vuonna 2025. Tappio ei ole verotuksessa vähennyskelpoinen. Lisäksi MacGregorin eriyttämiseen liittyviä kustannuksia kirjattiin yhteensä noin 19 miljoonaa euroa vuosina 2024–2025. Nämä esitettiin osana lopetettujen toimintojen tulosta. Lisätietoja transaktiosta esitetään Hiabin vuoden 2025 vuosikertomuksen liitetiedossa 13. Lopetetut toiminnot.

MacGregorin myyntitulos, MEUR	31.07.2025
Vastike yhteensä	226,9
Luovutetut nettovarot*	-215,1
Siirrot laajasta tuloslaskelmasta	-6,2
Transaktiokulut	-6,7
Tulos ennen veroja	-1,1
Tuloverot	–
Tulos verojen jälkeen	-1,1
Kauppahinta, rahana saatu	226,9
Rahavarat ja käytössä olevat pankkitililimiitit	175,1
Rahavirtavaikutus	51,8

*Lopetettujen toimintojen tuloslaskelmaan aiemmillä kausilla kuluksi kirjattujen 210 miljoonan euron liikearvon arvonalennusten jälkeen

Seuraavassa taulukossa esitetään MacGregorin varat ja velat myyntihetkellä sekä myytävänä olevaksi luokitellut varat sekä niihin liittyvät velat 30.6.2025.

MacGregorin varat ja velat, MEUR	31.07.2025	30.06.2025
Liikearvo	162,1	161,6
Aineettomat hyödykkeet	72,1	72,1
Aineelliset hyödykkeet	26,1	24,9
Muut sijoitukset	29,3	28,0
Vaihto-omaisuus	165,7	160,4
Myyntisaamiset, muut korottomat saamiset ja johdannaisvarat	152,1	176,0
Rahavarat	175,1	172,2
Laskennalliset verosaatavat	22,9	22,1
Varat yhteensä	805,4	817,5
Ostovelat, muut korottomat velat ja johdannaisvelat	554,5	568,4
Korolliset velat	22,5	21,4
Laskennalliset verovelat	11,6	11,2
Velat yhteensä	588,6	600,9
Määräysvallattomien omistajien osuus	-1,7	-1,6
Luovutetut nettovarot	215,1	–

Lisäksi, Hiab myi toukokuussa huoltotoimintonsa Ranskan Lyonissa. Yritysmyyynnillä ei ollut olennaista vaikutusta konsernitilinpäätökseen.

13. Lopetetut toiminnot

Hiab (silloin Cargotec) tiedotti marraskuussa 2024 allekirjoittaneensa sopimuksen MacGregor liiketoiminta-alueen myynnistä Tritonin hallinnoimille rahastoille. MacGregor esitettiin IFRS 5:n mukaisesti lopetettuna toimintona vuoden 2024 viimeisestä neljänneksestä alkaen ja myynti saatiin päätökseen 31.7.2025.

MacGregor myyntitappiolaskelma sekä luovutetut nettovarot esitetään liitetiedossa 12, Yrityshankinnat ja -myynnit. Lisätietoja transaktiosta esitetään Hiabin vuoden 2025 vuosikertomuksen liitetiedossa 7.3 Lopetetut toiminnot.

Lopetettujen toimintojen tulos

MEUR	Q2/26	Q2/25	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25	2025
Liikevaihto	–	216,0	–	434,5	487,1
Myytyjä suoritteita vastaavat kulut	–	-165,2	–	-334,2	-374,4
Bruttokate	–	50,8	–	100,3	112,7
Myynnin ja markkinoinnin kulut	–	-6,3	–	-12,1	-14,1
Tutkimus- ja kehitystoiminnan kulut	–	-1,8	–	-3,5	-4,0
Hallinnon kulut	–	-21,2	–	-50,7	-58,4
Uudelleenjärjestelykulut	–	0,1	–	0,1	0,2
Liiketoiminnan muut tuotot	–	2,6	–	4,7	4,7
Liiketoiminnan muut kulut	–	-17,1	–	-23,1	-25,0
Osuus osakkuus- ja yhteisyritysten tuloksesta	–	2,4	–	3,4	4,0
Liikevoitto	–	9,3	–	19,1	20,1
Rahoitustuotot	–	1,1	–	1,9	2,2
Rahoituskulut	–	-1,8	–	-4,3	-4,7
Lopetettuihin toimintoihin siirretyn liiketoiminnan tulos ennen veroja	–	8,5	–	16,8	17,6
Tuloverot	–	-2,6	–	-3,2	-4,4

MEUR	Q2/26	Q2/25	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25	2025
Lopetettuihin toimintoihin siirretyn liiketoiminnan kauden tulos	–	5,9	–	13,6	13,2
Kauden tulos, lopetetut toiminnot	–	5,9	–	13,6	13,2
Muu laaja tulos, lopetetut toiminnot	–	5,2	–	14,4	13,6
Kauden laaja tulos, lopetetut toiminnot	–	11,1	–	27,9	26,8
Kauden laajan tuloksen jakautuminen:					
Emoyhtiön omistajille	–	11,1	–	27,9	26,8
Määräysvallattomille omistajille	–	–	–	–	–
Yhteensä	–	11,1	–	27,9	26,8

Lopetettujen toimintojen rahavirta

MEUR	Q2/26	Q2/25	Q1–Q2/26	Q1–Q2/25	2025
Liiketoiminnan nettorahavirta	–	-6,7	–	7,7	10,2
Investointien nettorahavirta	–	-0,5	–	-1,5	50,3
Rahoituksen nettorahavirta	–	-2,6	–	-4,8	-5,5
Rahavirta yhteensä	–	-9,8	–	1,5	55,0

Lopetettujen toimintojen vertailukelpoinen liikevoitto

MEUR	Q2/26	Q2/25	Q1-Q2/26	Q1-Q2/25	2025
Liikevoitto	—	9,3	—	19,1	20,1
Uudelleenjärjestelykulut					
Työsuhteiden päättämiseen liittyvät kulut	—	0,0	—	—	-0,1
Vaihto-omaisuuden arvonalentuminen	—	0,0	—	0,0	-0,1
Uudelleenjärjestelykulut, yhteensä	—	0,0	—	0,0	-0,2
Muut vertailtavuuteen vaikuttavat erät					
MacGregorin myynti	—	7,2	—	7,2	28,2
Osittaisjakautuminen	—	0,0	—	—	-0,1
Hiabin valmistautuminen itsenäiseksi yhtiöksi ja Cargotec-konsernin sulkeminen	—	10,7	—	10,7	12,2
Muut vertailtavuuteen vaikuttavat erät, yhteensä	—	17,9	—	17,9	40,3
Vertailukelpoinen liikevoitto	—	27,2	—	37,0	60,3

Lopetettujen toimintojen investoinnit, poistot ja arvonalentumiset

Investoinnit, MEUR	Q2/26	Q2/25	Q1-Q2/26	Q1-Q2/25	2025
Omistettut käyttöomaisuuserät	—	0,5	—	1,5	1,5
Käyttöoikeusomaisuuserät	—	0,2	—	2,4	4,1
Yhteensä	—	0,8	—	3,9	5,6

Poistot ja arvonalentumiset, MEUR	Q2/26	Q2/25	Q1-Q2/26	Q1-Q2/25	2025
Omistettut käyttöomaisuuserät	—	12,7	—	12,7	12,7
Käyttöoikeusomaisuuserät	—	1,8	—	4,0	4,5
Yhteensä	—	14,5	—	16,7	17,2

14. Katsauskauden jälkeiset tapahtumat

Hiab tiedotti 1.6.2026 vahvistavansa merkittävästi asemaansa Pohjois-Amerikan jätehuolto- ja kierrätysmarkkinoilla sopimalla johtavan jäteautojen valmistajan Labrie Environmental Groupin ("Labrie") osakekannan ostamisesta Wynnchurch Capital, L.P.:ltä ja johdon vähemmistöosakkailta 1 035 miljoonan Yhdysvaltain dollarin (909 miljoonan euron) velattomaan arvoon.

Yrityskauppa saatettiin päätökseen 1.7.2026. Sovittu osakekannan arvo oli yhteensä 442,6 miljoonaa euroa, josta 54,3 miljoonaa euroa on joko lykättyä tai ehdollista vastiketta. Kauppahinta on alustava ja siihen sovelletaan tavanomaisia kaupan toteutumisen jälkeisiä hinnantarkistuksia, jotka perustuvat kohdeyhtiön nettokäyttöpääomaan ja velanluonteisiin eriin kaupan toteutumispäivänä tehtävän laskelman mukaisesti. Kauppahintaan liittyvän valuuttakurssiriskin hallitsemiseksi Hiab solmi valuuttatermiinisopimuksen, johon sovellettiin suojauslaskentaa. Johdannaisesta syntynyt 8,8 miljoonan euron voitto odotetaan huomioitavan liikearvon oikaisuna hankintamenolaskelmassa.

Lisäksi Hiab maksoi 495,7 miljoonaa euroa hankitun yhtiön jäljellä olleen velkaantuneisuuden suorittamiseksi. Yrityskaupan rahoittamiseksi Hiab solmi kolme lainajärjestelyä, joiden maturiteetit vaihtelivat yhdestä viiteen vuoteen ja joiden yhteenlaskettu pääoma oli 900 miljoonaa euroa.

Tuloslaskelmaan kirjattujen transaktiokulujen määrä oli 30.6.2026 mennessä 9,4 miljoonaa euroa.

Labrien pääkonttori sijaitsee Lévisissä, Quebecin provinssissa Kanadassa, ja yhtiö toimii kolmen vakiintuneen tuotemerkin alla: Labrie, Wittke ja Leach. Lisäksi yhtiö tarjoaa varaosia ja huoltopalveluja LabriePlus-tuotemerkin alla. Labrien liikevaihto kertyy kokonaan Pohjois-Amerikan markkinoilta. Sen tarjooma koostuu laitteista, varaosista ja palveluista, jotka myydään jakeluverkoston kautta. Yhtiöllä on neljä tuotantolaitosta Kanadassa, Yhdysvalloissa ja Meksikossa, ja sen palveluksessa on noin 1 200 työntekijää.

Labrie muodostaa Hiabin neljännen liiketoiminta-alueen nimeltään Ympäristöhuollon ajoneuvolaitteet ja sen liiketoiminta on suunniteltu sisällytettävän nykyisiin raportointisegmentteihin, Laitteet ja Palvelut.

Hankitut toiminnot sisällytetään Hiabin taloudelliseen raportointiin vuoden 2026 kolmannelta neljänneksestä alkaen. Labrien liikevaihto viimeiseltä 12 kuukauden jaksolta, joka päättyi 31. maaliskuuta 2026 oli US GAAP:n mukaisesti raportoituna 438 miljoonaa euroa ja vertailukelpoinen liikevoitto 74 miljoonaa euroa.

Johtavan ja kannattavasti kasvaneen toimijan hankkiminen tarjoaa Hiabille pääsyn kasvavalle Pohjois-Amerikan jäteautomarkkinalle. Yrityskauppa on seuraava askel Hiabin epäorgaanisen kasvun strategiassa ja linjassa yhtiön strategisen suunnan kanssa laajentua olemassa olevilla keskeisillä loppumarkkinoilla läheisten laitesegmentteihin avulla. Samalla se avaa Hiabille uuden kasvualustan Pohjois-Amerikassa. Yhtiöiden toisiaan täydentävän tarjonnan ansiosta yritysosto monipuolistaa Hiabin myynnin rakennetta, vähentää liiketoiminnan syklisyyttä, ja sen odotetaan parantavan kannattavuutta ja tukevan kasvua. Lisäksi yritysostossa on tunnistettu hankinta- ja myyntisynergioita.

Keskeisimmät euron valuuttakurssit

Päätöskurssit	30.6.2026	30.6.2025	31.12.2025
SEK	11,094	11,147	10,822
USD	1,139	1,172	1,175

Keskikurssit	Q1-Q2/26	Q1-Q2/25	2025
SEK	10,810	11,137	11,073
USD	1,167	1,092	1,124

Hiabin tunnusluvut

Tunnusluvut sisältävät jatkuvat ja lopetetut toiminnot vuoden 2025 loppuun asti.

		Q1-Q2/26	Q1-Q2/25	2025
Oma pääoma / osake	EUR	15,69	16,12	15,65
Omavaraisuusaste	%	39,6 %	49,5 %	62,8 %
Korollinen nettovelka	MEUR	-154,8	-228,5	-209,2
Korollinen nettovelka / käyttökate, viimeiset 12 kk		-0,7	-0,7	-0,7
Nettovelkaantumisaste (gearing)	%	-15,3 %	-21,9 %	-20,7 %
Oman pääoman tuotto (ROE), viimeiset 12 kk	%	12,2 %	-1,0 %	16,1 %
Sijoitetun pääoman tuotto (ROCE), viimeiset 12 kk	%	10,4 %	4,4 %	17,8 %

Lisätietoa korollisista nettoveloista ja nettovelkaantumisasteesta on esitetty tarkemmin liitetiedossa 8. Korollinen nettovelka ja likviditeetti.

Tunnuslukujen laskentakaavat

IFRS-tunnusluvut

Laimentamaton osakekohtainen tulos (EUR)	=	Emoyhtiön omistajille kuuluva kauden tulos
		Ulkona olevien osakkeiden lukumäärä keskimäärin kauden aikana
Laimennusvaikutuksella oikaistu osakekohtainen tulos (EUR)	=	Emoyhtiön omistajille kuuluva kauden tulos
		Ulkona olevien osakkeiden lukumäärä keskimäärin kauden aikana, laimennusvaikutus huomioituna

Vaihtoehtoiset tunnusluvut

ESMAN vaihtoehtoisia tunnuslukuja koskevien ohjeiden (ESMA Guidelines on Alternative Performance Measures) mukaan vaihtoehtoisena tunnuslukuna (APM) pidetään taloudellista tunnuslukua, joka kuvaa mennyttä tai tulevaa tulosta, taloudellista asemaa tai rahavirtoja ja joka on muu kuin sovellettavassa tilinpäätösnormistossa määritelty tai nimetty taloudellinen tunnusluku. Hiab käyttää ja julkaisee IFRS-tunnuslukujen lisäksi seuraavia vaihtoehtoisia tunnuslukuja:

Tunnusluku		Määritelmä	Käyttötarkoitus	Viittaus täsmäytykseen
Liikevoitto (MEUR ja % liikevaihdosta)	=	Liikevaihto - myyjä suoritteita vastaavat kulut - myynnin ja markkinoinnin kulut - tutkimus- ja kehitystoiminnan kulut - hallinnon kulut - uudelleenjärjestelykulut + liiketoiminnan muut tuotot - liiketoiminnan muut kulut + osuus osakkuus- ja yhteisyritysten tuloksesta	Liikevoittoa käytetään liiketoiminnan kannattavuuden mittaamiseen. Tunnusluku kuvaa toiminnan kannattavuutta ennen rahoituseriä ja veroja.	Tuloslaskelma

Vertailukelpoinen liikevoitto (MEUR ja % liikevaihdosta)	=	Liikevoitto ilman vertailtavuuteen merkittävästi vaikuttavia eriä	Vertailukelpoista liikevoittoa käytetään liiketoiminnan tulosehityksen seurannassa, ennustamisessa ja tavoiteasetannassa. Tunnusluku lasketaan oikaisemalla liikevoitosta vertailukelpoisuuteen merkittävästi vaikuttavat erät, jolloin se parantaa toiminnan kannattavuuden vertailtavuutta eri kausien välillä.	Liitetieto 4, Segmentti-informaatio
Vertailtavuuteen merkittävästi vaikuttavat erät (MEUR)	=	Vertailtavuuteen merkittävästi vaikuttavia eriä ovat alempaan kustannustasoon tähtäävän ohjelman kustannukset, uudelleenjärjestelykulut, pääsääntöisesti myyntivoitot/-tappiot, liiketoimintojen hankintaan ja myyntiin liittyvät voitot ja tappiot, liiketoimintojen hankintaan ja integraatioon liittyvät kulut, omaisuuden arvonalentumiset ja niiden palautukset, vakuutuskorvaukset ja oikeudenkäyntikulut.	Käytetään osatekijänä vertailukelpoisen liikevoiton laskemisessa.	Liitetieto 4, Segmentti-informaatio
Liiketoiminnan rahavirta ennen rahoituseriä ja veroja	=	Kauden tulos + poistot ja arvonalentumiset + rahoitustuotot ja -kulut + verot + muut oikaisuerät + nettokäyttöpääoman muutos	Tunnusluku kuvaa liiketoiminnasta kertynyttä rahavirtaa myynnin tuoman tulon ja liiketoiminnan vaatimien kulujen jälkeen. Tämä rahavirta mittaa kykyä suoriutua korkojen, verojen, investointien sekä oman ja vieraan pääoman maksuista. Tunnuslukua käytetään liiketoiminnan seurannassa ja ennustamisessa.	Rahavirtalaskelma
Korollinen nettovelka / käyttökate, viimeiset 12 kk	=	Korollinen nettovelka Käyttökate, viimeiset 12 kk	Käytetään mittaamaan konsernin pääomarakennetta ja rahoituskapasiteettia.	Liitetieto 8, Korollinen nettovelka ja likviditeetti
Korollinen nettovelka (MEUR)	=	Korolliset velat - lainasaamiset ja muut korolliset saamiset - rahavarat +/- joukkovelkakirjalainan valuuttasuojaus	Korollinen nettovelka kuvaa Hiabin velkaantuneisuutta. Tunnuslukua käytetään pääomarakenteen seurannassa sekä osatekijänä tunnuslukujen korollinen nettovelka/käyttökate ja nettovelkaantumisaste laskennassa.	Liitetieto 8, Korollinen nettovelka ja likviditeetti
EBITA (MEUR)	=	Liikevoitto + liiketoiminnan hankintojen yhteydessä tunnistettujen aineettomien omaisuuserien poistot	EBITA -tunnuslukua käytetään kuvaamaan liikevoittoa ilman liiketoiminnan hankintojen yhteydessä tunnistettujen aineettomien omaisuuserien poistojen vaikutusta.	Liitetieto 4, Segmentti-informaatio

Vertailukelpoinen EBITA (MEUR)	=	EBITA ilman vertailtavuuteen merkittävästi vaikuttavia eriä	Vertailukelpoista EBITA -tunnuslukua käytetään kuvaamaan vertailukelpoista liikevoittoa ilman liiketoiminnan hankintojen yhteydessä tunnistettujen aineettomien omaisuuserien poistojen vaikutusta.	Liitetieto 4, Segmentti-informaatio
Käyttökate (MEUR), viimeiset 12 kk	=	Liikevoitto + poistot ja arvonalentumiset, viimeiset 12 kk	Käytetään osatekijänä tunnusluvun korollinen nettovelka/ käyttökattteen laskennassa.	Liitetieto 8, Korollinen nettovelka ja likviditeetti
Vertailukelpoinen käyttökate (MEUR)	=	Käyttökate ilman vertailtavuuteen merkittävästi vaikuttavia eriä	Vertailukelpoista käyttökate -tunnuslukua käytetään kuvaamaan vertailukelpoista liikevoittoa ilman aineellisten ja aineettomien omaisuuserien poistojen vaikutusta.	Liitetieto 4, Segmentti-informaatio
Nettokäyttöpääoma (MEUR)	=	Vaihto-omaisuus + operatiiviset johdannaisvarat + myyntisaamiset + sopimuksiin perustuvat omaisuuserät + muut operatiiviset korottomat saamiset - varaukset - operatiiviset johdannaisvelat - eläkevelvoitteet - ostovelat - sopimuksiin perustuvat velat - muut operatiiviset korottomat velat	Nettokäyttöpääomaa käytetään seuraamaan suoraan operatiiviseen liiketoimintaan sitoutunutta pääomaa. Se ei sisällä rahoitukseen ja verotukseen liittyviä eriä eikä pitkäaikaisia varoja. Tunnuslukua käytetään myös tunnusluvun Operatiivinen sitoutunut pääoma laskennassa.	Liitetieto 7, Nettokäyttöpääoma
Operatiivinen sitoutunut pääoma (MEUR)	=	Liikearvo + aineettomat hyödykkeet + aineelliset hyödykkeet + osuudet osakkuus- ja yhteisyrityksissä + osakesijoitukset + nettokäyttöpääoma	Operatiivinen sitoutunut pääoma kuvaa suoraan liiketoimintaan sitoutunutta pääomaa, jolla liiketoiminnan tulos tuotetaan. Se ei sisällä verotukseen ja rahoitukseen liittyviä eriä. Tunnuslukua käytetään liiketoiminnan pääoman käytön ja sen tehokkuuden mittaamiseen.	Liitetieto 7, Nettokäyttöpääoma
Investoinnit	=	Lisäykset aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin sisältäen omistetut käyttöomaisuuserät ja käyttöoikeusomaisuuserät, pois lukien yritys-hankintojen hankintahetken omaisuuserät	Investoinnit ovat pitkäaikaisten tuotannontekijöiden hankintaan käytettyä rahaa. Tunnuslukua käytetään rahavirtalaskelman osatekijänä.	Liitetieto 5, Investoinnit ja poistot
Oman pääoman tuotto (ROE) (%), viimeiset 12 kk	=	100 x $\frac{\text{Kauden tulos, viimeiset 12 kk}}{\text{Oma pääoma (keskimäärin viimeisen 12 kk aikana)}}$	Käytetään kuvaamaan kuinka paljon tuottoa omistajat saavat sijoittamilleen varoille.	Kauden tulos: Tuloslaskelma Oma pääoma: Tase

Sijoitetun pääoman tuotto (ROCE) (%), viimeiset 12 kk	= 100 x	$\frac{\text{Tulos ennen veroja + rahoituskulut, viimeiset 12 kk}}{\text{Taseen loppusumma - korottomat velat (keskimäärin viimeisen 12 kk aikana)}}$	Käytetään kuvaamaan suhteellista kannattavuutta eli sitä tuottoa, joka on saatu yritykseen sijoitetulle korkoa tai muuta tuottoa vaativalle pääomalle.	Tulos ennen veroja ja rahoituskulut: Tuloslaskelma; Taseen loppusumma ja korottomat velat: Tase
Operatiivinen sijoitetun pääoman tuotto (operatiivinen ROCE) (%), viimeiset 12 kk	= 100 x	$\frac{\text{Liikevoitto, viimeiset 12 kk}}{\text{Operatiivinen sitoutunut pääoma (keskimäärin viimeisen 12 kk aikana)}}$	Käytetään kuvaamaan suhteellista liiketoiminnan kannattavuutta eli sitä tuottoa, joka on saatu yrityksen sijoitetulle korkoa tai muuta tuottoa vaativalle operatiivisesti sitoutuneelle pääomalle.	Liikevoitto: liitetieto 4, Segmenttikohtaiset tiedot, Operatiivinen sitoutunut pääoma: liitetieto 7, Nettokäyttöpääoma
Korottomat velat	=	Taseen loppusumma - oma pääoma - korolliset velat	Käytetään osatekijänä tunnusluvun sijoitetun pääoman tuotto laskennassa.	Tase
Omavaraisuusaste (%)	= 100 x	$\frac{\text{Oma pääoma}}{\text{Taseen loppusumma - sopimuksiin perustuvat velat}}$	Käytetään mittaamaan vakavaraisuutta ja kertomaan kuinka suuri osuus varallisuudesta on rahoitettu omalla pääomalla.	Tase
Nettovelkaantumisaste (%)	= 100 x	$\frac{\text{Korollinen nettovelka}}{\text{Oma pääoma}}$	Käytetään kuvaamaan yrityksen velkaantuneisuutta mittaamalla omistajien sijoittamien omien pääomien ja rahoittajilta lainattujen korollisten velkojen suhdetta. Osa Hiabin lainasopimuksista sisältää yhtiön pääomarakennetta rajoittavan ehdon, jota mitataan nettovelkaantumisasteella.	Liitetieto 8, Korollinen nettovelka ja likviditeetti

Tasepohjaisia tunnuslukuja laskettaessa myytävänä olevat omaisuuserät ja niihin liittyvät velat on huomioitu kyseisiin eriin sisältyvinä, vaikka ne esitetään taseessa yhdellä rivillä.

Avainluvut vuosineljänneksittäin

Hiab		Q2/26	Q1/26	Q4/25	Q3/25	Q2/25
Saadut tilaukset	MEUR	437	402	375	351	377
Tilaukanta kauden lopussa	MEUR	589	562	534	557	556
Liikevaihto	MEUR	403	383	396	346	402
Ekoratkaisujen tuoteryhmän liikevaihto	MEUR	181	176	135	140	155
Ekoratkaisujen tuoteryhmän liikevaihto, % liikevaihdosta	%	45 %	46 %	34 %	40 %	38 %
Liikevoitto	MEUR	49,6	40,2	42,1	39,6	60,2
Liikevoitto	%	12,3 %	10,5 %	10,6 %	11,4 %	15,0 %
Vertailukelpoinen liikevoitto	MEUR	61,0	51,5	47,3	39,6	60,2
Vertailukelpoinen liikevoitto	%	15,1 %	13,5 %	11,9 %	11,4 %	15,0 %
Laimentamaton osakekohtainen tulos	EUR	0,54	0,46	0,51	0,45	0,67
Henkilöstö kauden lopussa*		4 049	4 150	4 053	4 097	4 092
Henkilöstö keskimäärin*		4 135	4 209	4 104	4 109	4 128

*Henkilöstön lukumäärää vuoden 2026 ensimmäisen kvartaalin lopussa on oikaistu ING Cranes -hankinnan täsmennetyillä luvuilla.

Laitteet		Q2/26	Q1/26	Q4/25	Q3/25	Q2/25
Saadut tilaukset	MEUR	310	284	258	239	256
Tilaukanta kauden lopussa	MEUR	525	501	476	500	496
Liikevaihto	MEUR	281	266	280	230	284
Vertailukelpoinen liikevoitto	MEUR	38,2	32,2	34,3	20,2	39,4
Vertailukelpoinen liikevoitto	%	13,6 %	12,1 %	12,2 %	8,8 %	13,9 %

Palvelut		Q2/26	Q1/26	Q4/25	Q3/25	Q2/25
Saadut tilaukset	MEUR	127	119	117	112	121
Tilaukanta kauden lopussa	MEUR	64	61	58	57	61
Liikevaihto	MEUR	123	117	116	116	118
Vertailukelpoinen liikevoitto	MEUR	32,1	27,6	24,1	27,3	29,6
Vertailukelpoinen liikevoitto	%	26,1 %	23,6 %	20,7 %	23,5 %	25,0 %