



2022

TILINPÄÄTÖSTIEDOTE

Tammi-joulukuu 2022

modulight

2022 oli pettymys – toimintaympäristö kohenee ja tuotekehityspotki uuteen ennätykseen

Suluissa olevat luvut viittaavat edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon. Tämä tilinpäätöstiedote on tilintarkastamaton.

Keskeistä loka-joulukuussa 2022

- ❑ Tuotekehityspotki kasvoi yhdellä uudella projektilla 27:ään ja kehittyi erityisesti uusien liiketoimintamallien, kuten hoitokertakohtaisen maksumallin (PPT) suuntaan. Konkreettinen edistys tuotekehityspotkessa oli myös tammikuussa 2023 saatu FDA-hyväksyntä.
- ❑ Liikevaihto oli 1 268 (2 374) tuhatta euroa. Liikevaihdon laskuun vaikuttivat yhtiön pitkät myyntisyklit ja asiakkaiden tutkimusprojekteissa olleet viiveet.
- ❑ Käyttökate (EBITDA) oli -2 000 (-3 715) tuhatta euroa. Kannattavuuteen vaikutti alhainen liikevaihto ja yhtiön päätös kiihdyttää kasvustrategian toteuttamista.
- ❑ Käyttökateprosentti (EBITDA-%) oli -157,7 (-156,5) % liikevaihdosta.
- ❑ Liiketulos (EBIT) oli -2 501 (-4 067) tuhatta euroa.
- ❑ Liiketulosprosentti (EBIT-%) oli -197,2 (-171,3) % liikevaihdosta.
- ❑ Osakekohtainen tulos oli -0,05 (-0,10) euroa.
- ❑ Yhtiö julkisti päivitetyn strategian ja suuntasi enemmän voimavaroja USA:n markkinaan ja Go-to-Market-toiminnan edistämiseen.

Keskeistä vuonna 2022

- ❑ Projektien kokonaismäärä oli 27 (vuoden 2021 lopussa 24), ja isojen monikansallisten yhtiöiden osuus kasvoi. Tuotekehityspotki edistyi, ja hoitokertakohtaiseen maksuun perustuvan (pay per treatment) pilvistrategian nopeuttamiseen lyhyellä aikavälillä avautui lisää mahdollisuuksia.
- ❑ Asiakkaiden kehitysprojekteihin vaikuttivat edelleen koronapandemiasta johtuvat viiveet ja komponenttipula sekä geopolitiikan aiheuttama epävarmuus maailmantaloudessa. Yhtiö näkee kuitenkin selkeää piristymistä toimialan toimintaympäristössä esimerkiksi kansainvälisillä messuilla ja asiakasvierailujen määrässä.
- ❑ Liikevaihto oli 4 599 (9 071) tuhatta euroa. Liikevaihdon lasku johtui avainmarkkinoilla pitkittyneistä pandemiarajoituksista ja haasteista komponenttien saatavuudessa sekä yleisestä makrotaloudellisesta ja geopolitiittisesta epävarmuudesta.

- ❑ Käyttökate (EBITDA) oli -5 936 (461) tuhatta euroa. Kannattavuuteen vaikutti alhainen liikevaihto ja yhtiön päätös kiihdyttää kasvustrategian toteuttamista.
- ❑ Käyttökateprosentti (EBITDA-%) oli -129,1 (5,1) % liikevaihdosta.
- ❑ Liiketulos (EBIT) oli -7 792 (-753) tuhatta euroa.
- ❑ Liiketulosprosentti (EBIT-%) oli -169,4 (-8,3) % liikevaihdosta.
- ❑ Osakekohtainen tulos oli -0,20 (-0,15) euroa.
- ❑ Yhtiön hallitus esittää, että tilikaudelta 2022 ei jaeta osinkoa.
- ❑ Modulight uudisti strategiaansa ja suuntasi enemmän voimavaroja USA:n markkinan ja Go-to-Market-toiminnan edistämiseen.
- ❑ Yhtiön tavoitteena vuosille 2023–2025 on vahva liikevaihdon vuosittainen kasvu sekä paluu vahvaan kannattavuuteen strategiakauden aikana käyttökatteella (EBITDA-%) mitattuna. Kattavan strategiatyön ohessa tehty markkina-analyysi vahvisti yhtiön alkuvuodesta 2022 tekemää päätöstä kiihdyttää investointeja kasvustrategian toteuttamiseksi liikevaihdon laskusta huolimatta.
- ❑ Strategian toteutuksen konkreettisena edistymisenä voidaan myös pitää tilikauden jälkeen saatua Yhdysvaltojen myyntilupaa. Tammikuussa 2023 Modulight sai Yhdysvaltain elintarvike- ja lääkeviranomaiselta FDA:lta myyntiluvan koston silmänpohjan ikärappeuman (AMD) hoitoon tarkoitetulle ML6710i-laserlaitteelleen Yhdysvalloissa.

Avainluvut

Konserni 1 000 euroa ellei toisin mainittu	10-12/2022	10-12/2021	7-12/2022	7-12/2021	1-12/2022	1-12/2021 ¹⁾
Liikevaihto	1 268	2 374	2 499	4 511	4 599	9 071
Käyttökate (EBITDA)	-2 000	-3 715	-3 342	-2 690	-5 936	461
Käyttökate (EBITDA), %	-157,7 %	-156,5 %	-133,7 %	-59,6 %	-129,1 %	5,1 %
Liiketulos (EBIT)	-2 501	-4 067	-4 313	-3 351	-7 792	-753
Liiketulos (EBIT), %	-197,2 %	-171,3 %	-172,6 %	-74,3 %	-169,4 %	-8,3 %
Katsauskauden tulos	-2 235	-4 234	-4 183	-7 076	-8 552	-5 061
Osakekohtainen tulos (euroa)	-0,05	-0,10	-0,10	-0,19	-0,20	-0,15
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-4 860	-6 119	-8 530	-6 428	-13 694	-9 617
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	-6 861	-9 834	-11 873	-9 118	-19 630	-9 156
Käteisvarat ja muut rahavarat ²⁾	43 870	62 978	43 870	62 978	43 870	62 978
Nettovelka ²⁾	-35 586	-53 415	-35 586	-53 415	-35 586	-53 415
Velkaantumisaste ²⁾	-52,7 %	-70,1 %	-52,7 %	-70,1 %	-52,7 %	-70,1 %
Omavaraisuusaste ²⁾	86,3 %	87,0 %	86,3 %	87,0 %	86,3 %	87,0 %
Henkilöstömäärä (FTE) ²⁾	62	52	62	52	62	52

¹⁾ Tilintarkastettu

²⁾ Luku viittaa kauden lopun tilanteeseen

Näkymät vuodelle 2023

Modulight ei ole antanut ohjeistusta liikevaihdosta tai kannattavuudesta vuonna 2023. Koska yhtiön asiakashankkeet ovat edelleen jakautuneet erityyppisiin varhaisen kehitysvaiheen hankkeisiin, ja markkinoiden kehityksen ennustaminen on edelleen haastavaa, vuoden 2023 tulosta on vaikea ennustaa. Yhtiö arvioi kuitenkin, että koronapandemiarajoitusten aiheuttamat muutokset toimintaympäristössä sekä makrotaloudellinen ja geopolitiittinen epävarmuus vaikuttavat edelleen sen taloudelliseen tulokseen lyhyellä aikavälillä.

Seppo Orsila, toimitusjohtaja

Haastava vuosi takana – myönteisiä odotuksia tulevasta

Vuosi 2022 oli meille kokonaisuudessaan haastava ja pettymys. Alkuvuodesta toimintaympäristömme oli vaikea, mutta loppuvuodesta tilanne helpottui, ja saimme käännettyä liiketoimintaamme parempaan suuntaan. Näemme piristymistä toimintaympäristössä niin messuilla, asiakasvierailujen määrissä, digitaalisissa kanavissa kuin kliinisessä toiminnassakin. Vahvan taseemme ansiosta pystyimme kiihdyttämään strategiamme toteuttamista liikevaihdon laskusta huolimatta ja reagoimme myös toimintaympäristön muutoksiin terävöittämällä markkinastrategiaamme. Laajan strategiatyön osana tilaamamme markkina- ja kilpailukyky selvitys vahvisti aikaisemman analyysimme tuotteemme kilpailukykyä ja markkinapotentiaalista. Huolellisen arvioinnin pohjalta päätimme jatkaa investointien kiihdyttämistä ja kasvustrategian toteuttamista myynnin laskusta huolimatta. Tavoitteenamme on kasvaa voimakkaasti jokaisena kalenterivuonna ja palata vahvaan kannattavuuteen strategiakaudella 2023-2025.

Koronaviruspandemiaan liittyvät matkustusrajoitukset ovat hidastaneet asiakkaidemme tutkimusprojekteja ja omia myyntiponnisteluja jo pitkän aikaa. Vaikutukset olivat edelleen nähtävissä laitetoimituksissamme pitkien myyntisyklien takia. Lisäksi rahoitusmarkkinoilla tapahtuneet muutokset vaikeuttivat joidenkin asiakkaidemme tuotekehityshankkeiden rahoitusta. Vuoden jälkimmäisellä puoliskolla pandemian vaikutukset alkoivat viimein vähentyä, ja pystyimme lisäämään myynti- ja markkinointitoimiamme. Asiakastapaamiset ja alallamme tärkeä messutoiminta ovat lisääntyneet merkittävästi viime kuukausina. Myös investointeja ja toimituksia hidastanut komponenttipula helpotti osittain vuoden edetessä.

Liikevaihtomme laski vuoden 2022 aikana 4,6 miljoonaan euroon, kun se edellisenä vuonna oli 9,1 miljoonaa euroa. Kasvustrategiamme toteuttamisen vuoksi käyttökatteemme (EBITDA) oli -5,9 miljoonaa euroa (0,5 miljoonaa euroa). Olemme luonnollisesti pettyneitä siihen, että kymmenen vuotta kestänyt kannattava kasvuhistoriamme katkesi, sillä olemme Modulightissa olleet erityisen ylpeitä hyvästä tuloksentekokyvystämme.

Vahvan taseemme avulla olemme pystyneet kiihdyttämään strategiamme toteuttamista ja investointeja sekä tuotteisiin, ihmisiin että laitteisiin. Investointien kiihdyttäminen on myynnin laskusta huolimatta mielestämme perusteltua niin asiakkuuksien tilanteen kuin tuotteidemme kilpailukykyyn ja markkinapotentiaalin perusteella. Tämä validoitiin huolellisesti uudestaan syksyn aikana tekemässämme mittavassa strategiatyössä. Emme ole kärsineet henkilöstöpulasta, päinvastoin, henkilöstömäärämme kasvoi. Hyvän työnantajamielikuvan ansiosta loistavia hakijoita on

ollut ennätysmäärät kaikkiin toimintoihin, ja olemme saaneet palkattua uusia osaajia vaikeuksista. Haastavasta vuodesta huolimatta myös henkilöstökyselymme tulokset olivat erittäin positiivisia.

Myyntilupa ja ennätysellinen määrä projekteja

Tuotekehityksemme edistyi huomattavasti strategian mukaisissa hankkeissa, kuten laitteiden tuotteistamisessa eri indikaatioihin ja pilviteknologian kehityksessä. Yksi merkittävä virstanpylväs meille oli Yhdysvaltain elintarvike- ja lääkeviranomaisen FDA:n vuoden 2023 alussa myöntämä myyntilupa koston silmänpohjan ikärappeuman (AMD) hoitoon tarkoitetulle laserlaitteelle Yhdysvalloissa. Luvan myötä tuotteen lanseeraus markkinoille voidaan käynnistää. Myyntiluvan merkitys meille on huomattava, ja se osoittaa konkreettisesti paitsi laserteknologiamme korkean laadun mutta erityisesti edelläkävijyytemme pilvipalveluiden soveltamisessa. Myyntiluvalla on meille myös merkittävä referenssiarvo.

Tärkein strateginen mittarimme on tuotekehityspotkimme, joka kasvoi vuoden aikana 24 projektista ennätyselliseen 27 projektiin. Vuoden viimeisellä neljänneksellä aloitimme uuden projektin nykyisen, maailman suurimpiin lääkeyhtiöihin kuuluvan asiakkaamme kanssa. Projektin myötä yhteistyömme laajenee uuteen diagnostiikkaan, jota olemme jo aikaisemmin kehittäneet erään toisen merkittävän kansainvälisen yhtiön kanssa. Molemmissa tapauksissa käytetään kliinistä ML7710-lasertuotettamme. Kyseessä on varhaisen vaiheen tutkimus ja kehitystyö.

Uusi markkinastrategia

Haastavasta vuodesta huolimatta olemme entistä vakuuttuneempia siitä, että tuotteillemme on suuri tarve, ja niiden kysyntää tukevat muun muassa väestön ikääntyminen sekä tarve parantaa syövän ja silmäsairauksien hoitoa. Tämä vahvistui myös syksyllä käynnistämässämme strategian päivitystyössä, jossa keskityimme tarkentamaan markkinastrategiaamme. Päivitystyössä tunnistimme myös tarkemmin avainstrategiaamme tukevia synergistisiä liiketoiminta-alueita. Näemme jo ensimmäisiä uuden kaupallistamisstrategian hyötyjä.

Yksi päivitetyn strategiaamme mukaisista liiketoiminnallisista tavoitteista on laajentaa omaa paikallista toimintaamme Yhdysvalloissa. Avasimme itärannikolle jo ensimmäisen tuotetukikeskuksen, joka on odotetusti ollut asiakkaidemme mielestä merkittävä edistysaskel. ML6710i-laserlaitteelle saadun FDA PMA myyntiluvan myötä arvioimme aloittavamme tuotteen lanseerauksen Yhdysvalloissa vuoden 2023 ensimmäisen puoliskon aikana yhdessä yhteistyökumppanimme kanssa. Euroopassa ja Aasiassa keskitymme valikoituihin kumppanuuksiin, kuten äskettäin käynnistämäämme jakelukumppanuuteen Laser 2000:n kanssa. Eksklusiivinen kumppanuus tuo tuotteemme Euroopan suurimpien asiakkaiden saataville Saksassa, Itävallassa, Sveitsissä ja Ranskassa.

Kehitimme vuoden aikana strategiamme mukaisesti myös vastuullisuuttamme, hallinnointiamme ja raportointiamme. Vastuullisuuden näkökulmasta etenimme muun muassa määrittämällä ympäristöjalanjälkemme. Saimme valmiiksi päästölaskelman, joka kattaa omat toimet ja tuotteemme, ja kompensoimme laskelman mukaiset päästöt osallistumalla Taimiteko-hankkeeseen. Seuraava askelemme on hiilineutraalius, jota tavoittelemme vuoteen 2025 mennessä. Matka tätä tavoitetta kohti on jo alkanut.

Jatkoimme vuoden aikana aktiivisesti IPR-salkkumme kehittämistä ja saimme muun muassa patentin Yhdysvalloissa etänä konfiguroitavalle lääkinälliselle laitteelle. Jätimme myös neljä uutta patenttihakemusta Yhdysvaltoihin ja laajensimme muutamien aiempien hakemusten suojausta myös muille markkinoille. Uudet patenttihakemukset liittyivät fluoresenssipohjaiseen diagnostiikkaan ja kuvantamiseen sekä puolijohdeteknologiaan.

Myönteisin odotuksin eteenpäin

Yleinen talouskehitys, pandemian jälkiseuraukset ja geopolitiikka vaikuttavat edelleen toimialallamme. Alkanut vuosi on lähtenyt käyntiin selkeällä piristymisellä asiakasaktiivisuudessa ja kliinisessä kehitystoiminnassa, ja uskomme myynti- ja markkinointipanostustemme edistävän liiketoimintamme palautumista vahvaan, kannattavaan kasvuun.

Tulevan kasvustrategiamme avaintekijöitä ovat muun muassa huippuluokan laserteknologiaosaamisemme ja uudet SaaS-pohjaiset liiketoimintamallit, kuten hoitokertakohtainen maksumalli (PPT). Yhdysvalloista saamamme myyntilupa, uudet rinnakkaisprojektit ja pitkäaikainen ja laajentunut yhteistyö alan johtavien yhtiöiden ja tutkijoiden kanssa ovat hyviä osoituksia teknologiamme ja pilviratkaisuidemme vahvuuksista ja osaamisemme arvostuksesta. Pitkäjänteiset investointimme alkavat myös selkeästi kantaa hedelmää.

Haluan kiittää kuluneesta vuodesta erityisesti sitoutunutta henkilöstöämme, Laser Familya, jonka kanssa yhdessä teemme päivittäin tärkeää työtä muun muassa erilaisten syöpien hoitoon tarkoitettujen laitteiden ja hoitomenetelmien kehittämiseksi. Suuri kiitos myös luottamuksesta asiakkaillemme, yhteistyökumppaneillemme ja sijoittajillemme, jotka ovat mahdollistaneet yhtiön strategian nopeutetun toteutuksen syöpäpotilaiden hyväksi.

Tuotekehityksen ja projektien edistyminen

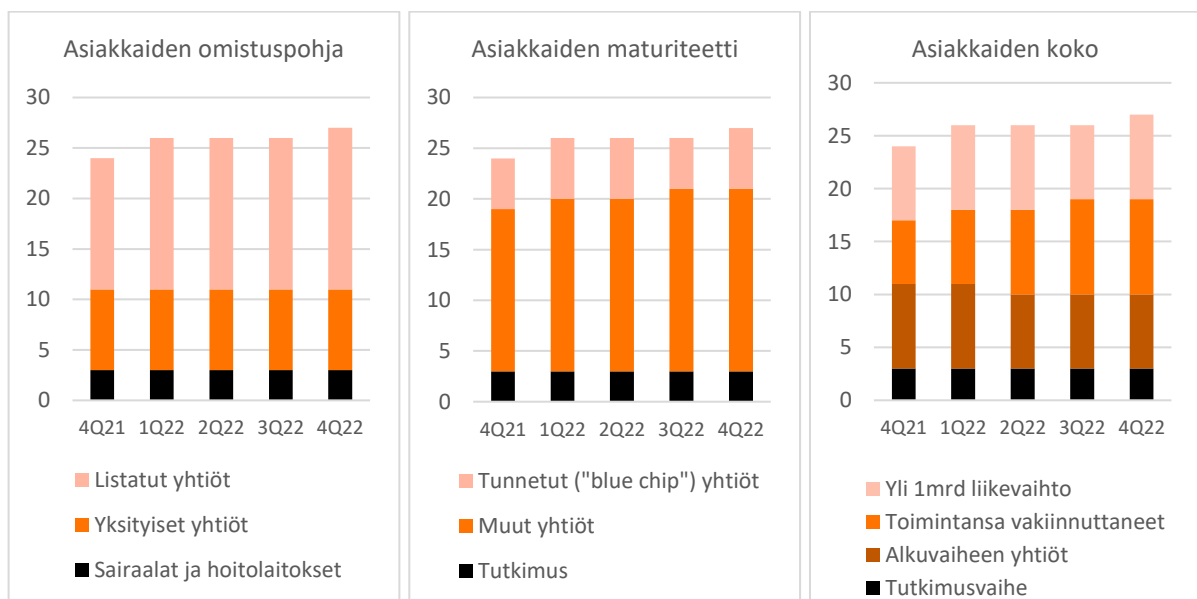
Yhtiön tärkein edistymisen mittari, tuotekehityspotki, kasvoi, ja vuoden 2022 lopussa Modulightilla oli yhteensä 27 (24) yksittäisiin käyttötarkoituksiin ja sovelluksiin liittyvää projektia. Useissa projekteissa saavutettiin edistystä, ja yhtiö arvioi, että niiden liikevaihtopotentiaali vuonna 2023 on merkittävä. Yhtiö tunnisti myös lupaavan mahdollisuuden nopeuttaa pilvistrategiaansa lyhyellä aikavälillä yhdysvaltalaisilta klinikoilta saamansa palautteen perusteella.

Konkreettinen osoitus tuotekehityspotken edistymisestä oli tammikuussa 2023 Yhdysvaltojen elintarvike- ja lääkeviranomaiselta (FDA) saatu myyntilupa koston silmänpohjan ikärappeuman (AMD) hoitoon tarkoitetulle ML6710i-laserlaitteelle Yhdysvalloissa, mitä odotettiin jo vuonna 2021. Modulight aloitti yhteistyön merkittävän NYSE-listatun asiakkaan kanssa myyntilupahakemuksen valmistelusta Yhdysvaltain elintarvike- ja lääkeviranomaiselle FDA:lle jo vuonna 2018.

	2019				2020				2021				2022			
	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q
Projektien kokonaismäärä*	12	12	13	13	13	13	15	16	16	20	22	24	26	26	26	27

* Jotta projekti voidaan sisällyttää tähän listaan, sen on täytettävä tietyt kriteerit, jotka liittyvät sen kaupalliseen potentiaaliin. Lisäksi sen on sovittava yhtiön strategiaan ja sen teknologisiin painopistealueisiin. Taulukossa lueteltujen virallisten projektien lisäksi Modulight jatkaa työtä useiden muiden hankkeiden parissa, ja joidenkin niistä arvioidaan lopulta kehittyvän projekteiksi. Projektien luokittelu asiakasryhmiin ja sisällyttäminen tai pois jättäminen tuotekehityspotkesta ei ole pelkkä numeerisen analyysin lopputulos, vaan viime kädessä kyseessä on subjektiivinen prosessi.

Lisätietoa Modulightin asiakkaista



Taloudellinen kehitys

Liikevaihto

Loka-joulukuu 2022

Konsernin liikevaihto vuoden 2022 viimeisellä neljänneksellä oli 1 268 (2 374) tuhatta euroa. Liikevaihdon muutos vertailukaudesta oli -1 106 tuhatta euroa eli -46,6 %. Liikevaihdon laskuun vaikuttivat erityisesti yhtiön pitkät myyntisyklit ja asiakkaiden tutkimusprojekteissa olleet viiveet.

Heinä-joulukuu 2022

Vuoden 2022 toisen puoliskon liikevaihto oli 2 499 (4 511) tuhatta euroa. Liikevaihdon muutos vertailukaudesta oli -2 012 tuhatta euroa eli -44,6 %. Liikevaihdon laskuun vaikuttivat erityisesti toimintaympäristön epävarmuus, yhtiön pitkät myyntisyklit ja asiakkaiden tutkimusprojekteissa olleet viiveet.

Tammi-joulukuu 2022

Tammi-joulukuun 2022 liikevaihto oli 4 599 (9 071) tuhatta euroa. Liikevaihdon muutos vertailukaudesta oli -4 472 tuhatta euroa eli -49,3 %. Liikevaihdon lasku johtui erityisesti avainmarkkinoilla pitkittyneistä pandemiarajoituksista ja haasteista komponenttien saatavuudessa sekä yleisestä makrotaloudellisesta ja geopolittisesta epävarmuudesta.

Modulight arvioi, että markkinoilla on edelleen merkittävää keskipitkän ja pitkän aikavälin kysyntää sen osaamiselle ja teknologialle, ja vuonna 2022 kaikki projektityöt keskittyivät edelleen suunniteltuun laajaan kaupallistamiseen. Suurin osa Modulightin nykyisestä liikevaihdosta tulee kuitenkin projekteista, jotka liittyvät alkuvaiheen tuotekehitykseen asiakkaiden kanssa. Laskutus on sidottu projektien virstanpylväiden saavuttamiseen, ja erityisesti biotieteissä jokaiseen välivaiheeseen liittyy merkittävää epävarmuutta.

Kannattavuus

Loka-joulukuu 2022

Neljännen vuosineljänneksen käyttökate (EBITDA) oli -2 000 (-3 715) tuhatta euroa eli -157,7 (-156,5) % liikevaihdosta. Liiketulos (EBIT) oli -2 501 (-4 067) tuhatta euroa eli -197,2 (-171,3) % liikevaihdosta. Osakekohtainen tulos (EPS) oli -0,05 (-0,10) euroa. Poistot kasvoivat 148 tuhatta

euroa vertailukaudesta ja olivat 500 tuhatta euroa. Kasvu johtui uudesta käyttöön otetusta kalustosta.

Kannattavuuden heikkeneminen vertailukaudesta johtui alhaisemmasta liikevaihdosta ja kohonneista operatiivista kuluista. Modulightin kustannukset ovat nyt merkittävästi korkeammalla tasolla kuin edellisenä vuonna, sillä yhtiö on jatkanut kasvustrategiansa toteuttamista.

Heinä-joulukuu 2022

Toisen vuosipuoliskon käyttökate (EBITDA) oli -3 342 (-2 690) tuhatta euroa eli -133,7 (-59,6) % liikevaihdosta. Liiketulos (EBIT) oli -4 313 (-3 351) tuhatta euroa eli -172,6 (-74,3) % liikevaihdosta. Osakekohtainen tulos (EPS) oli -0,10 (-0,19) euroa. Poistot kasvoivat 310 tuhatta euroa vertailukaudesta ja olivat 971 tuhatta euroa, mikä johtui uudesta käyttöön otetusta kalustosta.

Kannattavuuden heikkeneminen vertailukaudesta johtui alhaisemmasta liikevaihdosta ja kohonneista operatiivista kuluista. Modulightin kustannukset ovat nyt merkittävästi korkeammalla tasolla kuin edellisenä vuonna, sillä yhtiö on jatkanut kasvustrategiansa toteuttamista.

Tammi-joulukuu 2022

Tammi-joulukuun 2022 käyttökate (EBITDA) oli -5 936 (461) tuhatta euroa eli -129,1 (5,1) % liikevaihdosta. Liiketulos (EBIT) oli -7 792 (-753) tuhatta euroa eli -169,4 (-8,3) % liikevaihdosta. Tilikauden tulos oli -8 552 (-5 061) tuhatta euroa ja osakekohtainen tulos (EPS) -0,20 (-0,15) euroa.

Kannattavuuden heikkeneminen vertailukaudesta johtui alhaisemmasta liikevaihdosta ja kohonneista operatiivista kuluista. Modulightin kustannukset ovat nyt merkittävästi korkeammalla tasolla kuin edellisenä vuonna, sillä yhtiö on jatkanut kasvustrategiansa toteuttamista. Kannattavuuteen vaikutti lisäksi vuoden 2022 alussa raportoitu 500 tuhannen euron myyntisaatavien alaskirjaus.

Myyntisaatavien yhteismäärä 31.12.2022 oli 3 019 tuhatta euroa. Yhtiö pitää myyntisaataviin liittyviä riskejä kohtuullisina.

Tase, rahoitus ja investoinnit

Vuonna 2022 yhtiö jatkoi investointeja aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin. Investoinnit olivat 13 694 (9 617) tuhatta euroa. Liiketoiminnan vapaa kassavirta oli -19 630 (-9 156) tuhatta euroa. Liiketoiminnan rahavirta oli -4 105 (-4 707) tuhatta euroa. Suurin osa kokonaiskassavirrasta liittyi yhtiön strategian mukaisiin investointeihin. Liiketoiminnan vapaaseen kassavirtaan vaikutti merkittävästi yhtiön päätös jatkaa kasvustrategian kiihdyttämistä.

Konsernin käteisvarat ja muut rahavarat 31.12.2022 olivat 43 870 (62 978) tuhatta euroa. Tähän summaan sisältyvät rahoitusarvopaperit ovat vaihtoehtoisia pankkitalletuksille, ja ne arvostetaan käypään arvoon tulosvaikutteisesti, jos käypä arvo on hankinta-arvoa alempi.

Nettovelka 31.12.2022 oli -35 586 (-53 415) tuhatta euroa ja nettovelkaantumisaste -52,7 (-70,1) %. Omavaraisuusaste oli 86,3 (87,0) %. Oman pääoman tuotto vuonna 2022 oli -11,9 (-11,8) %.

Aktivoidut kehityskulut olivat 3 031 (1 579) tuhatta euroa eli 22,6 (14,1) % liiketoiminnan kokonaiskuluista.

Henkilöstö ja johto

Henkilöstön määrä (FTE) 31.12.2022 oli 62 (52), ja keskimääräinen henkilöstömäärä tammi-joulukuussa 2022 oli 61 (51). Henkilöstökulut olivat vuonna 2022 yhteensä 5 009 (3 880) tuhatta euroa.

31.12.2022 Modulightin johtoryhmään kuuluivat seuraavat henkilöt: Seppo Orsila (toimitusjohtaja), Anca Guina (talousjohtaja), Ulla Haapanen (markkinointipäällikkö), Juha Lemmetti (tuotekehitysjohtaja), Kati Reiman (henkilöstöjohtaja), Jari Sillanpää (myyntijohtaja), Petteri Uusimaa (tekninen johtaja) ja Ville Vilokkinen (tuotantojohtaja).

Modulight Oyj:n hallituksen muodostivat tilikauden päättyessä Jyrki Liljeroos (puheenjohtaja), Pia Kantola, Timur Kärki, Seppo Orsila, Kalle Palomäki ja Petteri Uusimaa.

Varsinainen yhtiökokous

Modulight Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 2.5.2022. Yhtiökokous vahvisti vuoden 2021 tilinpäätöksen ja myönsi vastuuvapauden hallituksen jäsenille ja yhtiön toimitusjohtajalle tilikaudelta 2021. Lisäksi päätettiin hallituksen ehdotuksen mukaisesti, että vuoden 2021 tulos -5 061 tuhatta euroa siirretään kertyneisiin voittovaroihin ja että osinkoa ei jaeta.

Yhtiökokous päätti, että hallituksen jäsenten lukumäärä on kuusi (6). Hallituksen puheenjohtajaksi valittiin uudelleen Jyrki Liljeroos ja jäseniksi Seppo Orsila, Petteri Uusimaa, Kalle Palomäki, Pia Kantola ja Timur Kärki. Myös tilikauden 2021 palkka- ja palkkioselvitys hyväksyttiin.

Yhtiön tilintarkastajaksi valittiin KHT-yhteisö Moore Rewinet Oy toimikaudeksi, joka päättyy seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättyessä. Päävastuullisena tilintarkastajana toimii KHT Jari Paloniemi.

Osakkeet ja osakkeenomistajat

Yhtiöllä on yksi osakelaji, ja kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus ja oikeus osinkoon ja yhtiön varoihin. Osakkeiden lukumäärä 31.12.2022 oli 42 616 936 (42 616 936). Yhtiön hallussa oli tilikauden päättyessä 0 omaa osaketta.

Yhtiön osake on kaupankäynnin kohteena Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä First North Growth Market Finland -markkinapaikalla. Tilikauden aikana osakkeen ylin kurssi oli 12,05 (17,65) euroa ja alin kurssi 1,72 (9,20) euroa. Osakkeen painotettu keskihinta tilikaudella oli 4,62 (12,82) euroa. Vuonna 2021 järjestetyn listautumisannin vuoksi vertailuajanjaksona on käytetty ajanjaksoa 30.9.-31.12.2021. Päättökurssi 30.12.2022 oli 1,89 (11,35) euroa. 31.12.2022 konsernin markkina-arvo oli 80 461 (483 702) tuhatta euroa.

31.12.2022 Modulight Oyj:llä oli 11 143 (11 703) osakkeenomistajaa. Hallituksen jäsenet, toimitusjohtaja ja johtoryhmä omistivat 46,6 (46,6) % osakkeista, ja 20 suurimman osakkeenomistajan osuus oli 85,9 (86,9) % osakkeiden kokonaismäärästä. Modulight Oyj:n 20 suurinta osakkeenomistajaa 31.12.2022 on esitetty alla olevassa taulukossa.

	Omistaja	Osakkeiden lukumäärä	Omistus- ja ääniosuus
1	Seppo Orsila	6 205 500	14,56 %
2	Petteri Uusimaa	6 205 500	14,56 %
3	Pekka Savolainen	3 465 000	8,13 %
4	Keskinäinen työeläkevakuutusyhtiö Varma	3 276 074	7,69 %
5	Ville Vilokkinen	3 039 750	7,13 %
6	Petri Melanen	2 173 500	5,10 %
7	Pekko Sipilä	1 630 125	3,83 %
8	Mika Saarinen	1 630 125	3,83 %
9	Didner & Gerge Fonder	1 391 078	3,26 %
10	Swedbank Robur Fonder	1 334 346	3,13 %
11	TIN Fonder	1 155 625	2,71 %
12	Mandatum Henkivakuutusosakeyhtiö	829 769	1,95 %
13	SEB Fonder	782 508	1,84 %
14	Ancuta Guina	670 320	1,57 %
15	Hubert Jouve	649 045	1,52 %
16	Juha Lemmetti	553 140	1,30 %
17	Jyrki Liljeroos	460 950	1,08 %

18	Kalle Palomäki	414 855	0,97 %
19	Jyri Merivirta	400 000	0,94 %
20	Alcur Fonder	358 529	0,84 %

Optio-ohjelmat

Modulight on tarjonnut henkilöstölleen optio-ohjelmia osana kannustus- ja sitouttamisohjelmaa. Yhtiöllä oli vuoden 2022 lopussa yksi optio-ohjelma. Käyttämättömiä optioita on yhteensä 852 758 kappaletta. Optio-oikeuksia ei merkitty vuoden 2022 aikana.

Ulkona olevat optio-ohjelmat on esitetty alla olevassa taulukossa.

Optio-ohjelma	Optioiden kokonaismäärä	Käyttämättömät optiot	Merkintähinta euroa	Merkintäaika
2021	852 758	852 758	6,49	31.12.2023-31.12.2025

Arvio lähiajan riskeistä ja epävarmuustekijöistä

Modulightin lähiajan riskit ja epävarmuustekijät koskevat ennen kaikkea yhtiön liiketoimintaa ja toimialaa. Nämä riskit liittyvät esimerkiksi teknologian kehitykseen ja kilpailutilanteeseen, toimitusketjuihin, materiaalien saatavuuteen, terveydenhuoltoalan kehitykseen sekä ammattitaitoisen työvoiman saatavuuteen. Lisäksi yhtiön immateriaalioikeuksiin liittyy riskejä, samoin kuin tuotteiden myyntilupien saamiseen. Yleinen maailmanpoliittinen (kuten geopolitiikka ja koronapandemia) tilanne voi vaikuttaa niin asiakkaisiin kuin yhtiöön ja sen liiketoimintaan merkittävästi ja enemmän kuin aikaisemmin on arvioitu.

Yhtiö toimii lääke- ja biolääketieteen alalla ja keskittyy erityisesti USA:n markkinaan. Erilaiset tuote- ja potilasvastuukysymykset voivat olla merkittävä riski yhtiölle.

Lisääntyvä kyberrikollisuus voi myös olla merkittävä ja kasvava riski erityisesti koska yhtiön tunnettuus on lisääntynyt. Yhtiö voi kohdata toimintahäiriöitä tai katkoksia tietotekniikassaan ja verkko- ja tai viestintäjärjestelmissään, ja/tai yhtiö saattaa joutua kyberturvallisuusrikkomusten kohteeksi.

Yhtiö altistuu myös luotto- ja vastapuoliriskille, mikäli sen sopimuskumppanit eivät kykene täyttämään sopimukseen perustuvia velvoitteitaan. Vastapuoliriski liittyy lähinnä yhtiön liiketoiminnassa kertyneisiin myyntisaataviin ja yhtiön rahoitusvälineisiin liittyviin saataviin.

Modulightin liiketoiminta- ja kasvustrategioiden onnistuminen on myös riippuvainen yhtiön kyvystä rekrytoida ja sitouttaa ammattitaitoisia henkilöstöä. Avainhenkilöiden saatavuudella ja menettämisellä voi olla merkittäviä haitallisia vaikutuksia yhtiön liiketoimintaan.

Modulightin tulokseen eniten vuonna 2022 vaikuttaneet riskit liittyivät koronapandemiarajoituksiin, makrotaloudellisiin ja geopolittisiin riskeihin sekä komponenttipulaan, joka on vaikuttanut yhtiön toimituksiin.

Markkinakatsaus ja toimintaympäristö

Modulightin kannalta olennaiset lääketieteelliset markkinat liittyvät etenkin syövän hoitoon (onkologia), silmäsairauksien hoitoon sekä genetiikkaan ja diagnostiikkaan. Modulight on tunnistanut lääketeollisten markkinoiden lisäksi liiketoimintamahdollisuuksia teknologialleen myös muiden korkean lisäarvon erikoissovellusten markkinoilta, kuten esimerkiksi kvanttilaskennan, virtaussytometrian, diagnostiikan ja digitaalisten painokoneiden markkinoilta.

Maailmanlaajuisen onkologisen lääkemarkkinan koko oli 185 miljardia dollaria vuonna 2021, ja sen arvioidaan kasvavan 307 miljardiin dollariin vuoteen 2027 mennessä. Vaikka Modulight tavoittelee ainoastaan osaa maailmanlaajuisesta onkologian markkinasta keskittyen erityisesti Yhdysvaltojen markkinaan, kokonaismarkkinan merkittävä kasvu tarkoittaa myös laserpohjaisten onkologisten hoitojen kysynnän kasvua vastaavasti ja uusia mahdollisuuksia globaalisti. Kasvua onkologian markkinoilla ajaa erityisesti maailmanlaajuisesti ikääntyvä väestö. Iän tiedetään olevan yksi merkittävä tekijä syöpien esiintyvyyden lisääntymisessä.

Myös silmälääkemarkkinoiden kasvu on jatkunut suotuisana. Maailmanlaajuisen silmälääketieteellisen hoitomarkkinan koko oli 33 miljardia dollaria vuonna 2022, ja sen arvioidaan kasvavan 54 miljardiin dollariin vuoteen 2030 mennessä. Markkinan kasvua tukevat pääasiassa silmäsairauksien jatkuva lisääntyminen ikääntymisen myötä sekä kasvavat T&K-investoinnit silmäsairauksien hoitojen kehittämiseen.

Genetiikan ja diagnostiikan aloilla maailmanlaajuisen seuraavan sukupolven sekvensointi-, endoskooppien ja virtaussytometrian yhteenlasketun markkinan arvioidaan kasvavan nykyisestä noin 26 miljardista dollarista 52 miljardiin dollariin vuosikymmenen loppuun mennessä. Yksi genetiikka- ja diagnostiikkamarkkinan pääkasvutekijöistä on tarve yksilöllistetyille lääkehoidoille syöpä-sairauksien hoidossa. Muita tärkeitä kasvua ajavia tekijöitä ovat muun muassa tarve skaalautuville pilveen yhdistettäville hoitoratkaisuille.

Kvanttilaskentamarkkina on vasta syntymässä. Ennusteet sen kasvusta vaihtelevat merkittävästi, mutta kaikki viittaavat toimialan merkittävään kasvuun lähivuosina. Modulight seuraa markkinaa lähinnä asiakkaidensa kautta ja pyrkii strategiansa mukaisesti tarjoamaan tuotteitaan myös kvanttilaskentaan synergiahyötyjen maksimoimiseksi.

Strategia ja tavoitteet

Modulight päivitti marraskuussa 2022 strategiansa ja taloudelliset tavoitteensa strategiakaudelle 2023-2025.

Modulightin kasvutavoitteet pohjautuvat seuraaviin strategisiin avaintekijöihin:

1. maantieteellinen laajentuminen
2. tarjooman laajentaminen uusiin indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
3. uudet liiketoimintamallit
4. kaupallinen ja operatiivinen huippuosaaminen
5. alan parhaisiin lukeutuva laserteknologiaosaaminen

Modulightin tärkeimmät liiketoiminnalliset tavoitteet ovat:

- vähintään kolmen nykyiseen tuotekehityspotkeen kuuluvan projektin saattaminen kaupalliseen käyttöönottovaiheeseen
- oman toiminnan aloittaminen Yhdysvalloissa ja keskittyminen valikoituihin kumppanuuksiin Euroopassa ja Aasiassa
- hoitokertoihin perustuvan maksumallin sekä muiden SaaS-pohjaisten liiketoimintamallien kehittäminen
- hoitotehon ja saavutettavuuden parantaminen pilvipalveluita hyödyntämällä
- hiilineutraali liiketoiminta vuonna 2025

Modulight jalkauttaa strategiaansa erityisesti seuraavien hankkeiden kautta:

- myynnin, markkinoinnin ja operatiivisen toiminnan kehittäminen
- pilviteknologian ja pilvipohjaisten palveluiden kehittäminen
- alustalaitteiden tuotteistaminen eri indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
- teknologian kehittäminen valmistunutta investointiohjelmalla hyödyntäen
- vastuullisuuden, hallinnoinnin ja raportoinnin kehittäminen

Modulightin taloudellisena tavoitteena on vahva vuosittainen kasvu ja paluu vahvaan kannattavuuteen strategiakaudella 2023-2025. Yhtiön osinkopolitiikka säilyy entisellään.

- Kasvu: vahva liikevaihdon vuosittainen kasvu
- Kannattavuus: paluu vahvaan kannattavuuteen käyttökatteella (EBITDA-%) mitattuna
- Osinkopolitiikka: kaikki tuotot sijoitetaan orgaaniseen ja epäorgaaniseen kasvuun, ja yhtiö jakaa vähän tai ei lainkaan osinkoja

Hallituksen esitys jakokelpoisten varojen käsittelyksi

Konsernin emoyhtiön Modulight Oyj:n jakokelpoinen oma pääoma 31.12.2022 oli 59 920 (70 654) euroa. Yhtiön hallitus esittää varsinaiselle yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 2022 ei jaeta osinkoa.

Tilikauden päättymisen jälkeiset tapahtumat

23.1.2023 Modulight Oyj ilmoitti saaneensa Yhdysvaltain elintarvike- ja lääkeviranomaiselta FDA:lta myyntiluvan koston silmänpohjan ikärappeuman (AMD) hoitoon tarkoitettulle ML6710i-laserlaitteelleen Yhdysvalloissa. Myynnin arvioidaan alkavan vuoden 2023 ensimmäisen puoliskon aikana.

Varsinainen yhtiökokous

Modulight Oyj:n varsinainen yhtiökokous on suunniteltu pidettävän 2.5.2023. Yhtiön hallitus kutsuu yhtiökokouksen koolle myöhemmin.

Talousraportointi 2023

Modulight julkistaa vuonna 2023 seuraavat taloudelliset tiedotteet:

- ❑ Liiketoimintakatsaus tammi-maaliskuu 2023: 28.4.2023
- ❑ Puolivuositiedote tammi-kesäkuu 2023: 18.8.2023
- ❑ Liiketoimintakatsaus tammi-syyskuu 2023: 20.10.2023

Taulukko-osio 1.1.-31.12.2022

Tilinpäätöksen laatimisperiaatteet

Taloudelliset luvut on laadittu Suomen kirjanpitolain (FAS) mukaisesti. Tämän tilinpäätöstiedotteen luvut ovat tilintarkastamattomia, ellei toisin mainita. Koko vuoden 2021 luvut ovat tilintarkastettuja.

Konsernin tuloslaskelma

1 000 euroa	10-12/2022	10-12/2021	7-12/2022	7-12/2021	1-12/2022	1-12/2021
LIKEVAIHTO	1 268	2 374	2 499	4 511	4 599	9 071
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varaston muutos	665	257	796	310	777	329
Valmistus omaan käyttöön	1 129	438	1 816	836	3 031	1 579
Liiketoiminnan muut tuotot	248	39	501	287	1 047	1 345
Materiaalit ja palvelut						
Aineet ja tarvikkeet						
Ostot tilikauden aikana	-655	-676	-1 071	-1 021	-2 488	-1 596
Varastojen muutos	-556	190	-520	243	346	406
Ulkopuoliset palvelut	-292	-113	-426	-214	-643	-362
Materiaalit ja palvelut yhteensä	-1 503	-599	-2 018	-992	-2 784	-1 552
Henkilöstökulut						
Palkat ja palkkiot	-1 178	1 001	-2 111	-1 720	-4 165	-3 199
Henkilösivukulut						
Eläkekulut	-213	-131	-386	-257	-747	-538
Muut henkilösivukulut	-69	-56	-103	-94	-97	-142
Henkilöstökulut yhteensä	-1 461	-1 188	-2 599	-2 071	-5 009	-3 880
Poistot ja arvonalentumiset						
Suunnitelman mukaiset poistot	-500	-352	-971	-661	-1 857	-1 214
Liiketoiminnan muut kulut	-2 347	-5 036	-4 339	-5 570	-7 596	-6 432
LIKEVOITTO/-TAPPIO	-2 501	-4 067	-4 313	-3 351	-7 792	-753
Rahoitustuotot ja -kulut						
Muut korko- ja rahoitustuotot	7	4	10	5	25	7
Korkokulut ja muut rahoituskulut	258	-172	119	-4 233	-784	-4 317
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	265	-168	130	-4 228	-759	-4 310
VOITTO/TAPPIO ENNEN TILINPÄÄTÖSSIIRTOJA JA VEROJA	-2 235	-4 236	-4 183	-7 578	-8 552	-5 063
Tuloverot	0	2	0	502	0	1
TILIKAUDEN VOITTO/TAPPIO	-2 235	-4 234	-4 183	-7 076	-8 552	-5 061

Konsernin tase

1 000 euroa	31.12.2022	31.12.2021
VASTAAVAA		
Pysyvät vastaavat		
Aineettomat hyödykkeet		
Kehittämismenot	7 745	5 490
Aineettomat hyödykkeet yhteensä	7 745	5 490
Aineelliset hyödykkeet		
Rakennukset ja rakennelmat	3 146	2 903
Koneet ja kalusto	10 514	5 686
Muu käyttöomaisuus	6 245	1 734
Aineelliset hyödykkeet yhteensä	19 906	10 324
Pysyvät vastaavat yhteensä	27 651	15 814
Vaihtuvat vastaavat		
Vaihto-omaisuus		
Aineet ja tarvikkeet	1 562	785
Valmiit tuotteet	689	343
Vaihto-omaisuus yhteensä	2 252	1 128
Saamiset		
Lyhytaikaiset		
Myyntisaamiset	3 019	5 636
Muut saamiset	885	1 491
Siirtosaamiset	632	468
Lyhytaikaiset saamiset yhteensä	4 537	7 596
Rahoitusarvopaperit	42 320	62 469
Rahat ja pankkisaamiset	1 549	508
Vaihtuvat vastaavat yhteensä	50 658	71 702
VASTAAVAA YHTEENSÄ	78 309	87 515

1 000 euroa	31.12.2022	31.12.2021
VASTATTAVAA		
Oma pääoma		
Osakepääoma	80	80
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	75 334	75 334
Edellisten tilikausien voitto	709	5 800
Tilikauden voitto	-8 552	-5 061
Oma pääoma yhteensä	67 571	76 153
Vieras pääoma		
Pitkäaikainen		
Pääomalaina		
Lainat rahoituslaitoksilta	6 606	8 217
Pitkäaikainen vieras pääoma yhteensä	6 606	8 217
Lyhytaikainen		
Pääomalaina		80
Lainat rahoituslaitoksilta	1 678	1 267
Saadut ennakot	172	112
Ostovelat	1 318	727
Muut velat	128	108
Siirtovelat	836	853
Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä	2 454	3 146
Vieras pääoma yhteensä	10 738	11 363
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	78 309	87 515

Konsernin rahavirtalaskelma

1 000 euroa	10-12/2022	10-12/2021	7-12/2022	7-12/2021	1-12/2022	1-12/2021
Liiketoiminnan rahavirta						
Liikevoitto	-2 501	-4 067	-4 313	-3 351	-7 792	-753
Poistot ja arvonalentumiset	500	352	971	661	1 857	1 214
Rahoituserät, netto	265	-168	130	-4 228	-759	-4 310
Käyttöpääoman lisäys (-) / vähennys (+)	2 752	-2 484	2 416	1 580	2 590	-860
Maksetut verot		2		502		1
Liiketoiminnan rahavirta (A)	1 017	-6 366	-797	-4 835	-4 105	-4 707
Investointien rahavirta						
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-4 370	-3 340	-6 385	-6 428	-9 184	-9 617
Ennakkomaksut	-491		-2 145		-4 510	
Investointien rahavirta (B)	-4 860	-3 340	-8 530	-6 428	-13 694	-9 617
Rahoituksen rahavirta						
Lainojen lyhennykset (-) / nostot (+)	-270	12 393	-601	72 483	-1 279	75 904
Maksetut osingot				-615		-615
Rahoituksen rahavirta (C)	-270	12 393	-601	71 868	-1 279	75 290
Rahavarojen muutos (A+B+C)	-4 114	2 687	-9 928	60 605	-19 078	60 965
Rahavarat kauden alussa	48 005	60 228	53 802	2 313	62 978	1 784
Valuuttakurssierot	-22	63	-4	59	-30	228
Rahavarat kauden lopussa	43 870	62 978	43 870	62 978	43 870	62 978

Laskelma oman pääoman muutoksista

1 000 euroa	1-12/2022	1-12/2021
Sidottu oma pääoma		
Osakepääoma 1.1.	80	18
Osakepääoman lisäykset	0	62
Osakepääoma 31.12.	80	80
Sidottu oma pääoma yhteensä 31.12.	80	80
 Vapaa oma pääoma		
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 1.1.	75 334	3 284
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahaston lisäykset	0	72 050
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 31.12.	75 334	75 334
 Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 1.1.	739	6 249
Muuntoero	-30	166
Tilikaudella jaetut osingot	0	-615
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 31.12.	709	5 800
 Tilikauden voitto	-8 552	-5 061
Vapaa oma pääoma yhteensä 31.12.	67 491	76 073
 Oma pääoma yhteensä 31.12.	67 571	76 153

Tunnuslukujen määritelmät

Tunnusluku	Määritelmä	Käyttötarkoitus
Liikevaihdon kasvu-%	(Nykyisen tarkastelujakson liikevaihto - Edellisen tarkastelujakson liikevaihto) / Edellisen tarkastelujakson liikevaihto	Liikevaihdon kasvu on mittari, joka osoittaa Yhtiön kasvua.
Käyttökate (EBITDA)	Liikevoitto ennen poistoja ja arvonalentumisia	Käyttökate on mittari, joka osoittaa Yhtiön suoritusta.
Käyttökate-%	Käyttökate / Liikevaihto	Käyttökate on mittari, joka osoittaa Yhtiön suoritusta.
Liikevoitto	Liikevoitto kuten esitetty tuloslaskelmassa	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku Yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Liikevoitto-%	Liikevoitto / Liikevaihto	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku Yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Osakekohtainen tulos	Kauden tulos / Ulkona olevien osakkeiden määrän painotettu keskiarvo tarkastelujakson aikana	Mittari kuvaa tuloksen jakautumista yksittäisille osakkeille.
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin kuten esitetty rahavirtalaskelmassa	Mittari tuottaa lisätietoa operatiivisten investointien rahavirtatarpeista.
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	Käyttökate (EBITDA) - Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Mittari tuottaa tietoa rahavaroista, jotka Yhtiö kykenee tuottamaan operatiivisten investointien jälkeen.
Nettovelka	Korolliset lainat - Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)	Nettovelka on indikaattori, joka mittaa Yhtiön ulkopuolisen rahoituksen kokonaismäärää.
Nettovelkaantumisaste	(Korolliset lainat + Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)) / Oma pääoma	Mittari johdolle, jolla seurataan Yhtiön pääoman tasoa.
Omavaraisuusaste	Oma pääoma / Vastaavaa yhteensä	Kuvastaa kuinka suuri osa Yhtiön varoista on rahoitettu omalla pääomalla.

Lisätiedot:

Toimitusjohtaja: Seppo Orsila m. +358 40 830 4671

Sijoittajaviestintä: Ulla Haapanen m. +358 40 830 4676

S-posti: ir@modulight.com

Hyväksytty neuvonantaja: Danske Bank A/S, Finland Branch, m. +358 40 414 5358

www.modulight.com

Twitter: [@modulight](https://twitter.com/modulight)

Modulight lyhyesti

Modulight Oyj on biolääketieteen alan yritys, joka suunnittelee ja valmistaa laservaloa hyödyntäviä laitteita syöpähoitoihin, silmäsairauksiin ja genetiikkaan. Yritys valmistaa lisäksi tuotteita muihin korkean lisäarvon sovelluksiin, kuten kvanttilaskentaan ja digitaalisiin painokoneisiin. Modulightin tuotteita ovat lääkinnälliset hoitolaitteet, sovellusjärjestelmät, ohjelmistot, pilvipalvelut sekä erikoisvalmisteiset puolijohteet. Modulightin tuotteet ovat maailmanlaajuisesti käytössä ja yhtiön asiakaskuntaan kuuluu mm. useita Fortune 500 -listan yrityksiä, kansainvälisiä lääkeyhtiöitä sekä tunnettuja syöpäkeskuksia ja yliopistoja. Modulight perustettiin vuonna 2000, ja yhtiön pääkonttori on Tampereella. www.modulight.com

modulight

www.modulight.com