

Delårsrapport

januari-juni 2026

sedana medical ab (publ)

*” NDA-ansökan inlämnad och
förbättrad EBITDA”*

Johannes Doll, vd och koncernchef

Q1 **Q2** Q3 Q4

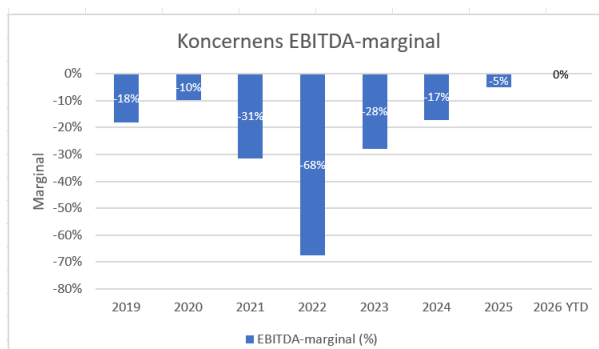
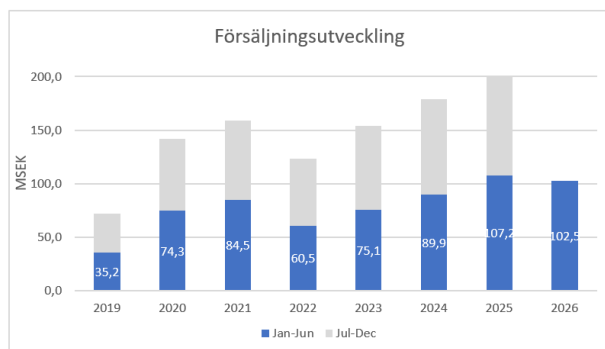
Finansiell sammanfattning

Andra kvartalet 2026

- Nettoomsättningen för kvartalet uppgick till 49,1 (49,8) MSEK, vilket motsvarar en minskning med 1% jämfört med motsvarande kvartal 2025. I fasta växelkurser var omsättningen oförändrad.
- Nettoomsättningen exklusive kontraktstillverkning var 47,2 (47,1) MSEK och var i nivå med motsvarande kvartal 2025. I fasta växelkurser ökade omsättningen med 1%.
- Bruttovinsten uppgick till 35,8 (34,9) MSEK, motsvarande en marginal på 73% (70%).
- Resultatet före av- och nedskrivningar (EBITDA) uppgick till -1,9 (-4,1) MSEK, motsvarande en EBITDA-marginal om -4% (-8%).
- EBITDA exklusive USA uppgick till 0,8 (-0,2) MSEK för kvartalet vilket motsvarar en marginal om 2% (0%).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -9,4 (-9,5) MSEK, motsvarande en EBIT-marginal om -19% (-19%).
- Periodens resultat uppgick till -9,6 (-13,3) MSEK och resultatet per aktie före och efter utspädning var -0,10 (-0,13) SEK. Det förbättrade resultatet beror på högre bruttoresultat 35,8 (34,9) MSEK samt bättre finansnetto 0,9 (-2,5) MSEK.
- Totalt kassaflöde för kvartalet uppgick till -29,5 (-31,1) MSEK. Likvida medel uppgick vid kvartalets utgång till 51,8 MSEK jämfört med 80,7 MSEK vid kvartalets ingång.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -7,7 (-12,5) MSEK varav nettoeffekten från rörelsekapitalet utgjorde -4,8 (-9,5) MSEK.
- Kassaflödet från investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till -20,1 (-17,4) MSEK och avser främst registreringsförberedande arbete i USA.

Januari-juni 2026

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 102,5 (107,2) MSEK, vilket motsvarar en minskning med 4% jämfört med 2025. I fasta växelkurser minskade omsättningen med 1%.
- Nettoomsättningen exklusive kontraktstillverkning var 97,9 (102,8) MSEK, vilket motsvarar en minskning med 5% jämfört med motsvarande period 2025. I fasta växelkurser minskade omsättningen med 2%.
- Bruttovinsten uppgick till 73,6 (75,6) MSEK, motsvarande en marginal på 72% (70%).
- Resultatet före av- och nedskrivningar (EBITDA) uppgick till -0,1(-4,6) MSEK, motsvarande en marginal om 0% (-4%).
- EBITDA exklusive USA uppgick till 5,9 (3,6) MSEK för perioden vilket motsvarar en marginal om 6% (3%).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -15,1 (-15,4) MSEK, motsvarande en EBIT-marginal om -15% (-14%).
- Periodens resultat uppgick till -13,3 (-36,7) MSEK och resultatet per aktie före och efter utspädning var -0,13 (-0,37) SEK. Det förbättrade resultatet kommer från högre bruttomarginal, lägre operationella kostnader och bättre finansnetto 3,4 (-20,0) MSEK.
- Totalt kassaflöde för delårsperioden uppgick till -41,8 (-43,6) MSEK. Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 51,8 MSEK jämfört med 91,0 MSEK vid årets ingång.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -5,0 (-6,4) MSEK varav nettoeffekten från rörelsekapitalet utgjorde -2,0 (-3,5) MSEK.
- Kassaflödet från investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till -33,6 (-34,1) MSEK och avser främst registreringsförberedande arbete i USA.



Sedana Medical AB (publ) är en pionjär inom medicinteknik och läkemedel med fokus på inhalationssedering för att förbättra patienters liv under och efter sedering. Genom kombinationen av den medicintekniska produkten Sedaconda ACD och läkemedlet Sedaconda (isofluran), tillhandahåller Sedana Medical inhalationssedering för mekaniskt ventilerade patienter i intensivvård. Sedana Medical grundades 2005 och är listat på Nasdaq Stockholm. Bolaget har sitt huvudkontor i Stockholm, Sverige.

VD har ordet

NDA-ansökan inlämnad och förbättrad EBITDA

Vi lämnade in vår New Drug Application (NDA) till FDA i juni, en viktig milstolpe på vägen mot inträde på den amerikanska marknaden. Försäljningsmomentumet i alla marknader utanför Tyskland accelererade brett och kompenserade för ett svagt kvartal i Tyskland, vilket resulterade i en oförändrad koncernomsättning jämfört med ett starkt kvartal föregående år. Vi förbättrade återigen EBITDA både i vår verksamhet utanför USA och på koncernnivå, ett bevis på vår framgångsrika finansiella återhämtning, och vi är på god väg att leverera enligt vår helårsprognos. Vi har fortsatt finansiering för att genomföra vår plan och har dessutom etablerat en ny kreditfacilitet om 50 MSEK hos en lokal bank som ett extra skydd mot oförutsedda kostnader kopplade till FDA:s granskning.



NDA-inlämning – ett stort steg mot vår marknad med högst potential

Kvartalets största framgång var inlämningen av vår NDA-ansökan till FDA i juni, något tidigare än vår offentliga guidning. Detta markerar en betydelsefull milstolpe på vägen mot vår största potentiella marknad.

Nu när ansökan ligger hos FDA har granskningsprocessen formellt inletts. Under de kommande veckorna kommer myndigheten att validera ansökan och, förutsatt att den accepteras för granskning, förväntar vi oss att FDA kommunicerar ett PDUFA-datum, det datum då myndigheten avser att slutföra sin granskning och fatta beslut om ett eventuellt godkännande. Detta förväntas ske under augusti eller september. Vid samma tidpunkt förväntar vi oss även ett besked om vår ansökan om prioriterad granskning.

Även om riskerna i en granskningsprocess aldrig kan elimineras helt, har vi arbetat systematiskt för att minska regulatoriska risker. På den kliniska sidan uppnådde båda registreringsgrundande studierna sina primära effektmått. De sekundära målen utföll antingen till vår fördel eller utan skillnad jämfört med kontrollgruppen, och vi såg inga nya säkerhetssignaler. Inom tillverkning har förvärvet av vår huvudleverantör, Innovatif Ceval, gett oss avsevärt bättre kontroll över förberedelserna inför inspektioner. Inom området human factors samarbetade vi med en specialiserad partner för att genomföra omfattande tester med läkare, farmaceuter, andningsterapeuter och legitimerade sjuksköterskor, enligt FDA:s riktlinjer. Vi har dessutom genomfört flertalet simulerade revisioner tillsammans med tidigare FDA-inspektörer som granskat vår produktionsanläggning, våra kvalitetssystem, vår övervakning av kliniska studier samt utvalda leverantörer.

I och med att ansökan nu är inskickad har vårt fokus alltmer förflyttats mot lanseringsförberedelser. Detta omfattar bland annat prisstudier och utvecklingen av ett skraddarsytt värdeerbjudande för varje viktig intressentgrupp inom det amerikanska sjukvårdssystemet, med fokus på såväl kliniska som hälsoekonomiska fördelar. Vi är fortsatt övertygade om det värde som inhalationssedering med isofluran kan skapa för amerikanska sjukhus. Terapin erbjuder en betydande minskning av opioidanvändningen, stödjer tidigt uppvaknande, mobilisering och utskrivning från intensivvården och bör därmed skapa betydande ekonomiska fördelar för sjukhusen.

Vi uppskattar den adresserbara marknaden i USA till omkring 1 miljard USD, vilket motsvarar ungefär tre gånger den samlade marknadspotentialen på våra nuvarande direktmarknader. Om vi lyckas uppnå penetrationsnivåer liknande dem vi byggt upp i Tyskland eller Spanien kan Sedana Medical nå en helt ny skala.

Bred försäljningsacceleration utanför Tyskland

Koncernens nettoomsättning uppgick under kvartalet till 49,1 MSEK (49,8) och var oförändrad vid konstanta valutakurser.

I kärnverksamheten, exklusive kontraktstillverkning, uppgick försäljningen till 47,2 MSEK, i nivå med motsvarande kvartal föregående år och ökade med 1 procent vid konstanta valutakurser jämfört med det exceptionellt starka andra kvartalet 2025, då vi levererade en tillväxt på 27 procent jämfört med året innan varav 21% var organisk tillväxt. Hittills under året uppgick koncernens försäljning därmed till 102,5 MSEK (107,2), en minskning med 1 procent vid konstanta valutakurser.

Intäkterna från kontraktstillverkning i Innovatif Ceval påverkades av att en leverans som ursprungligen planerats till juni försenades till juli på grund av begränsad tillgång till fartygskapacitet. Utan denna tidseffekt skulle vi ha sett en god tillväxt inom kontraktstillverkning under kvartalet och undvikit den mindre försäljningsminskningen på koncernnivå.

För att sätta utvecklingen i perspektiv är det värt att notera att förra årets tillväxt var ovanligt koncentrerad till första halvåret. Försäljningen fördelades med 107 MSEK under H1 2025 och 93 MSEK under H2 2025. Vi mötte därför ett utmanande jämförelsetal under årets första halvår.

Tyskland hade ytterligare ett utmanande kvartal. Försäljningen minskade med 22 procent vid konstanta valutakurser (-18 procent hittills under året). Detta ska ses mot bakgrund av ett starkt jämförelsekvartal, då Tyskland växte med 19 procent under andra kvartalet förra året.

Merparten av nedgången förklaras av fortsatt lägre patientvolymen inom intensivvården. Enligt Robert Koch-institutet har Tyskland haft färre patienter som lagts in på sjukhus med svåra akuta luftvägsinfektioner under 2026 jämfört med 2025, där antalet sjukhusinläggningar hittills i år har minskat med 11 %. Uppgifterna stöds av flera indikatorer från Tysklands nationella intensivvårdsregister (DIVI): antalet lediga intensivvårdsplatser har ökat med 12 %, samtidigt som det totala antalet vårdplatser varit i stort sett oförändrat. Den tillgängliga kapaciteten för invasiv ventilation har ökat i motsvarande grad, och mer än 20 % färre intensivvårdsavdelningar rapporterar att de saknar tillräcklig bemanning för att behandla sina patienter. Sammantaget pekar detta på lägre patientvolymen inom intensivvården. Eftersom marknadsförhållandena innebär viss motvind fokuserar vi ännu mer på förbättrat genomförande för att snabbt återgå till tillväxt. Eftersom mer än hälften av de tyska intensivvårdssjukhusen redan är återkommande kunder och representerar mer än två tredjedelar av den adresserbara marknaden, ligger vår största tillväxtpotential i att öka användningen hos befintliga kunder snarare än att bredda marknadstillträdet. För att frigöra denna potential skärper vi vårt fokus på sjukhus med hög potential genom optimering av säljdistrikt, ökad besöksfrekvens och förstärkt utbildning inom Challenger Sales. Nytt ledarskap har också tillsatts under kvartalet för att driva programmet för åter accelererad tillväxt.

Samtidigt är jag mycket nöjd med att kunna rapportera att våra övriga direktmarknader accelererade brett under kvartalet och växte med 41 procent vid konstanta valutakurser. Samtliga dessa marknader förbättrades jämfört med Q1.

I Spanien fortsätter de landsomfattande läkarstrejker som inleddes i januari, med en strejkvecka varje månad. Trots detta accelererade tillväxten kraftigt under kvartalet. Vårt team har blivit mer effektivt på att nå tillgängliga beslutsfattare även under strejkperioderna. Parallellt gör vi riktade framsteg inom nya patientgrupper, såsom neurointensivvård, där tidiga kliniska resultat från den forskarinitierade pilotstudien Neuro-Conda hjälper oss att inleda dialoger med specialinriktade neurointensivvårdsavdelningar.

Frankrike levererade en stark tillväxt under kvartalet. Öppningen av AP-HP-nätverket, där Sedaconda (isofluran) för första gången inkluderades i år, ger redan effekt, med åtta nya sjukhuskunder hittills.

Vi befinner oss fortfarande mitt i omstruktureringen av den franska organisationen och vi räknar med att ha en ny Country Manager på plats före hösten.

Utvecklingen i Storbritannien förbättrades under kvartalet.

Historiskt har vårt fältteam fokuserat på kunder som varit lättare att vinna men som haft lägre långsiktig potential. Vi har nu flyttat fokus till kunder med hög potential och ser lovande tidiga tecken på att strategin fungerar, även om det kommer att ta tid innan den fulla effekten syns.

Våra distributörsmarknader fortsatte sin starka utveckling och växte med 26 procent under kvartalet, drivet av stark orderingång från Saudiarabien och Sydamerika.

Förbättrade marginaler trots oförändrad försäljning och stärkt likviditetsbuffert

Trots i stort sett oförändrad koncernförsäljning förbättrade vi återigen lönsamheten, både i verksamheten exklusive USA och på koncernnivå, jämfört med samma period föregående år. EBITDA exklusive USA uppgick till 2 procent under kvartalet (från 0 procent) och till 6 procent hittills under året (från 3 procent).

På koncernnivå förbättrades EBITDA till -4 procent under kvartalet (från -8 procent) och uppgick hittills under året till break-even, 0 procent (från -4 procent).

Bruttomarginalen förbättrades till 73 % under kvartalet, jämfört med 70 % föregående år. Den högre bruttomarginalen beror främst på betydligt lägre kostnader för sålda varor för vår huvudprodukt efter förvärvet av Innovatif Ceval, samt en mer gynnsam försäljningsmix med en lägre andel försäljning inom kontraktstillverkning.

Den fortsatta förbättringen visar att den finansiella vändning vi genomfört under de senaste åren ger konkreta resultat. Vi är därmed fortsatt på väg att nå vår helårsprognos om att närma oss EBITDA break-even på koncernnivå och uppnå en EBITDA-marginal i det mellersta till övre ensiffriga intervallet i verksamheten exklusive USA.

Vi bedömer fortsatt att vi har tillräcklig finansiering för att genomföra våra planer. Varje FDA-granskning medför dock en viss osäkerhet kring kostnaderna, och vi har därför etablerat en lånefacilitet hos en lokal bank som ger oss tillgång till upp till 50 MSEK i ytterligare finansiering vid behov.

Framtida utveckling

När jag tar ett steg tillbaka ser jag ett Sedana Medical i en stark position. Vi har genomfört en framgångsrik finansiell vändning och uppnått lönsamhet i vår kärnverksamhet utanför USA.

Vårt fulla fokus ligger nu på att åter accelerera försäljningstillväxten på våra marknader. Och nu när FDA granskar vår ansökan är vår största möjlighet – USA – inte längre en avlägsen ambition. Den håller på att bli verklighet.

Jag vill rikta ett varmt tack till våra medarbetare för deras fortsatta engagemang och till våra aktieägare för deras förtroende och stöd. Jag ser fram emot att återkomma med uppdateringar om våra framsteg.

Johannes Doll, vd och koncernchef

Väsentliga händelser under perioden

Första kvartalet

- I januari utsågs Mikael Haag till ny CFO för Sedana Medical.
- I mars meddelade Sedana Medical att den första patienten behandlats i bolagets Early Access Program i USA.

Andra kvartalet

- I juni meddelade bolaget att Mikael Haag tillträdde som Chief Financial Officer (CFO) och medlem av ledningsgruppen, med startdatum den 17 juni 2026.
- I juni meddelade bolaget att har lämnat in en ansökan (NDA) till amerikanska Food and Drug Administration (FDA) för kombinationsprodukten isofluran levererad via Sedana Medicals ACD Delivery System för sedering av mekaniskt ventilerade vuxna patienter på intensivvårdsavdelningar (IVA).

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- I juli erhöll bolaget en kreditfacilitet från en lokal bank som ger bolaget möjlighet att vid behov utnyttja 50 MSEK.

Marknadspotential

Med en innovativ produktportfölj för inhalationssedering riktar Sedana Medical in sig på mekaniskt ventilerade intensivvårdspatienter. Geografiskt har Sedana Medical ett tydligt fokus på bolagets nuvarande direktmarknader i Europa (Tyskland, Spanien, Frankrike, Storbritannien och Benelux) samt vår största potentiella marknad USA.

Företagets huvudprodukt Sedaconda ACD är godkänd och säljs i mer än 40 länder. I 13 av dessa länder har Sedana Medical erhållit godkännande för både huvudprodukten Sedaconda ACD och det egenutvecklade läkemedlet Sedaconda (isofluran).

På våra direktmarknader i Europa behöver strax under 1 miljon intensivvårdspatienter varje år mekanisk ventilering och sedering. Baserat på denna patientpopulation uppgår enligt Sedana Medical marknadspotentialen för bolagets nuvarande produktportfölj till ca 3–4 miljarder SEK.

I USA behöver strax över 2 miljoner intensivvårdspatienter mekanisk ventilering och sedering varje år. Vid antagande om liknande indikation som i Europa uppskattar Sedana Medical marknadspotentialen i USA till 10–12 miljarder SEK. Den uppskattade marknadspotentialen i USA utgår från ett antagande om ingen prisskillnad jämfört med Europa. Om Sedana Medical kan uppnå en prisdifferential i linje med andra sederingsbehandlingar kan potentialen öka i motsvarande omfattning.

Utöver vårt primära fokus på Europa och USA har Sedana Medical distributörer i fler än 30 länder globalt.

Strategiska prioriteringar

Sedana Medical har tre strategiska prioriteringar:

1. **Uppnå varaktig och lönsam försäljningstillväxt i Europa**
Våra marknadsgodkännanden i 13 europeiska länder innebär att Sedana Medical är det enda bolaget som erbjuder en godkänd behandling för inhalationssedering i intensivvård. Med ett starkt fokus på kommersiella framsteg och en återhållsam investeringsfilosofi som prioriterar lönsam tillväxt siktar vi mot att göra inhalationssedering till standardbehandling.
2. **Maximera möjligheterna i USA**
Med fler än 100 000 intensivvårdsplatser och generellt högre prisnivå för sederingsbehandlingar representerar USA vår största potentiella marknad. Förutsatt ett marknadsgodkännande, siktar vi på att lansera våra produkter genom en egen kommersiell organisation.
3. **Bygga ett långsiktigt lönsamt bolag**
Sedana Medicals affärsmodell med höga bruttomarginaler och en koncentrerad kundbas (sjukhus med intensivvård) är fördelaktig för att uppnå en attraktiv lönsamhet när försäljningen ökar. En viktig prioritet är att nå lönsamhet för verksamheten utanför USA, vilket uppnåddes för helåret 2025, så att USA-lanseringen kan ske utifrån en stabil finansiell plattform. Vårt långsiktiga mål är att nå en EBITDA-marginal på omkring 40% när vi skalat upp verksamheten och ökat försäljningsandelen i USA.

Finansiella mål

Vårt finansiella mål för helåret 2026 är att uppnå en ex-US EBITDA-marginal på medel-till-höga ental, samt närma oss positivt EBITDA på koncernnivå.

Verksamhetens utveckling

Försäljning och kommersiellt genomförande

Sedana Medicals vision är att göra inhalationssedering till den nya standardbehandlingen på intensivvårdsavdelningar (IVA). Vår terapi för inhalationssedering inom intensivvården består av den unika medicintekniska produkten Sedaconda® ACD, läkemedlet Sedaconda® (isofluran) samt tillhörande förbrukningsartiklar. Terapin kommersialiseras i Europa genom våra egna säljorganisationer och globalt via distributörer. Vi fokuserar på att bygga ett starkare kommersiellt bolag genom att rikta våra investeringar mot lönsamma tillväxtmöjligheter och samtidigt öka effektiviteten i vår säljorganisation. Vår filosofi är att investera i länder som uppvisar god tillväxtdynamik och genererar positivt kassaflöde, samt att minska investeringarna i länder där detta ännu inte är fallet. Genom detta arbetssätt säkerställer vi att samtliga länder över tid bidrar positivt till bolaget. Vi lägger också stor vikt vid att förbättra effektiviteten inom fältorganisationen, bland annat genom åtgärder för att maximera kundtid, styra aktiviteter mot möjligheter med hög potential, förbättra kundprioriteringen samt stärka prestationsstyrningen, inklusive incitamentsprogram som belönar höga prestationer.

Under Q2 2026 rapporterar vi en nettoomsättningsminskning om 0 procent exklusive valutaeffekter (1 procent i rapporterad valuta) jämfört med ett exceptionellt starkt jämförelsekvartal i Q2 2025 (21 procents organisk tillväxt exklusive valutaeffekter). Exklusive intäkter från kontraktstillverkning ökade nettoomsättningen med 1 procent i Q2 exklusive valutaeffekter (oförändrad i rapporterad valuta).

I Tyskland, minskade försäljningen med 22 procent i Q2 exklusive valutaeffekter (23 procent i rapporterad valuta). Försäljningen i Tyskland fortsatte att påverkas negativt av betydligt färre intensivvårdspatienter än under samma period 2025. Enligt Robert Koch-institutet har Tyskland haft färre patienter som vårdats på sjukhus för svåra akuta luftvägsinfektioner under 2026 än under 2025, där antalet sjukhusinläggningar hittills i år har minskat med 11 %. Detta stöds av flera indikatorer från Tysklands nationella intensivvårdsregister (DIVI): antalet lediga intensivvårdsplatser har ökat med 12 %, samtidigt som det totala antalet vårdplatser varit i stort sett oförändrat. Den tillgängliga kapaciteten för invasiv ventilation har ökat i motsvarande grad, och mer än 20 % färre intensivvårdsavdelningar rapporterar att de saknar tillräcklig bemanning för att behandla sina patienter. Sammantaget pekar detta på lägre patientvolym i intensivvården.

Mer än hälften av alla tyska sjukhus med intensivvårdsavdelningar är regelbundna kunder, vilket motsvarar mer än två tredjedelar av den adresserbara marknaden i Tyskland. Marknadstillträde är därför inte någon betydande begränsning. Vår största möjlighet ligger i stället i att öka användningsgraden hos befintliga kunder, där nyttjandet varierar avsevärt. Detta är särskilt tydligt bland stora sjukhus med hög potential, såsom universitetssjukhus med flera intensivvårdsavdelningar. Medan vissa av dessa institutioner har infört vår terapi i bred omfattning och genererar flera hundra tusen euro i årlig försäljning, använder många jämförbara sjukhus den fortfarande endast som ett reservalternativ när intravenös sedering inte längre är tillräcklig. För att ta tillvara denna möjlighet omstrukturerar vi våra säljdistrikt för att öka fokus på kunder med hög potential. Tillsammans med tätare kundkontakter och systematisk utbildning i Challenger Sales-metodiken förväntar vi oss att detta ska öka effektiviteten hos våra Key Account Managers och över tid driva en högre marknadspenetration i Tyskland.

På våra övriga direktmarknader (Spanien, Frankrike, Storbritannien och Benelux) växte försäljningen med 41 procent i Q2 exklusive valutaeffekter (41 procent i rapporterad valuta).

Spanien

I Spanien fortsatte de landsomfattande läkarstrejker som inleddes i januari under andra kvartalet. Fackförbunden har genomfört fem dagar långa strejker ungefär en gång per månad, senast den 15–19 juni. De har meddelat att de kommer att pausa dessa strejker under sommarperioden, men hotar med en tillsvidarestrejk från september om inget nytt avtal om arbetsvillkor nås med hälsoministeriet. Trots detta accelererade vår tillväxt under kvartalet. Vårt team har anpassat sitt arbetssätt och funnit effektiva sätt att nå olika intressentgrupper även under strejkveckorna. Vi gör också riktade framsteg inom patientgrupper där vår terapi ännu inte är lika etablerad. Resultaten från den spanska forskarinitierade pilotstudien Neuro-Conda visade att tidig sedering med isofluran var genomförbar och möjliggjorde tillförlitlig djup sedering utan att påverka intrakraniella eller cerebrala perfusionsparametrar negativt hos invasivt monitorerade neurointensivvårdspatienter utan intrakraniell hypertension. Neurointensivvård representerar en patientgrupp med betydande ytterligare tillväxtpotential, och dessa resultat hjälper vårt team att inleda dialoger med neurointensivvårdsavdelningar.

Frankrike

I Frankrike fortskrider implementeringen inom AP-HP-nätverket, som omfattar 38 universitetssjukhus i och omkring Paris. Efter att Sedaconda (isofluran) erhöll formulärgodkännande inom nätverket under Q1 2026 har nu åtta sjukhus blivit kunder, som tidigare inte kunde köpa isofluran genom oss. Samtidigt fortskrider omstruktureringen av det franska dotterbolaget. Vi förväntar oss att rekryteringen av en ny Country Manager slutförs före hösten.

Storbritannien

I Storbritannien förbättrades utvecklingen jämfört med Q1, även om jämförelsebasen var låg. Patientvolymerna inom intensivvården var lägre, vilket följer samma mönster som i Tyskland. Utvecklingen förbättrades jämfört med Q1, om än från en låg nivå, samtidigt som lägre patientvolymerna inom intensivvården. Historiskt har vårt fältteam prioriterat kunder som varit enklare att penetrera men som erbjudit lägre långsiktig försäljningspotential. Vi har nu ändrat prioriteringsmodellen för att öka täckningen av kunder med hög potential och stärker vår närvaro i geografiska områden såsom sydöstra England och Londonregionen. Det är fortfarande tidigt, men vi ser uppmuntrande tecken på att denna omprioritering börjar ge resultat, även om den fulla effekten kommer att ta tid innan den syns i siffrorna. Penetrationen är fortfarande låg jämfört med Spanien och vi ser fortsatt goda tillväxtpotentialer.

Distributörsmarknader

På våra distributörsmarknader ökade försäljningen med 26 procent i Q2 exklusive valutaeffekter (23 procent i rapporterad valuta), stödd av stark orderingång från Saudiarabien och Sydamerika.

Kontraktstillverkning

Vi rapporterar intäkter från kontraktstillverkning om 1,9 MSEK i Q2. Dessa skulle ha varit väsentligt högre om inte en leverans som ursprungligen planerades till juni hade försenats till juli på grund av begränsad fartygskapacitet (se "Effekter av den senaste utvecklingen i Mellanöstern" nedan).

Regulatoriska godkännanden i Europa

Läkemedlet Sedaconda (isofluran) har regulatoriskt godkännande i 13 europeiska länder: Österrike, Belgien, Kroatien, Danmark, Frankrike, Tyskland, Italien, Nederländerna, Norge, Slovenien, Spanien, Sverige och Storbritannien, Sverige, Tyskland och Österrike. Hittills har läkemedlet lanserats i Belgien, Frankrike, Italien, Nederländerna, Norge, Slovenien, Spanien, Storbritannien, Sverige, Tyskland och Österrike. Redan 2022 rekommenderade brittiska National Institute for Health and Care Excellence (NICE) Sedaconda ACD som ett kostnadsbesparande alternativ för administrering av inhalationssedering inom intensivvården. Kostnadsmodeller visade besparingar jämfört med intravenös sedering på cirka 3 800 pund per vuxen patient.

Sedan 2025 är Sedaconda (isofluran) även godkänt för mekaniskt ventilerade barn i åldern 3–17 år i 13 europeiska länder, baserat på IsoCOMFORT-studien. Den pediatrika indikationsutvidgningen bedömdes ge en betydande klinisk nytta jämfört med befintliga behandlingar, vilket resulterade i ytterligare ett års marknadsskydd till 2032. I juli 2025 publicerades resultaten från IsoCOMFORT i The Lancet Respiratory Medicine.

Kliniska programmet och lanseringsförberedelser i USA

USA har den högsta kommersiella potentialen av alla marknader för Sedana Medical. Vi uppskattar marknadspotentialen för våra produkter inom inhalationssedering i USA till cirka 1 miljard USD (10–12 miljarder SEK), ungefär tre gånger den samlade marknadspotentialen på våra nuvarande direktmarknader. Flera faktorer bidrar till denna möjlighet, däribland större befolkning, fler respiratorplatser per invånare samt en vårdpraxis som i högre grad än i Europa bygger på intubering. Uppskattningen inkluderar inte någon prisskillnad jämfört med Europa, en mer gynnsam amerikansk prisbild skulle kunna innebära ytterligare uppsida.

Sedana Medicals amerikanska kliniska program, INSPIRE-ICU, avslutade patientrekryteringen till de två registreringsgrundande studierna under 2024, med totalt 470 randomiserade patienter på 30 kliniker. Både INSPIRE-ICU 1 och INSPIRE-ICU 2 uppnådde sina primära effektmått och visade att inhalationssedering med isofluran inte var sämre än intravenös sedering med propofol. Säkerhetsresultaten låg i linje med förväntningarna och inga nya säkerhetssignaler identifierades. Båda studierna visade också en större minskning av opioidanvändning jämfört med kontrollgruppen, och mer än 75 procent av patienterna i isoflurangruppen vaknade inom en timme efter avslutad sedering.

I juni 2026 lämnade vi in vår New Drug Application (NDA) för sedering med isofluran till FDA, något före vår offentliga vägledning. Detta är en viktig milstolpe efter det pre-NDA-möte som genomfördes i slutet av 2025, där FDA bekräftade att våra kliniska data föreföll vara tillräckliga för en ansökan och granskning. FDA kommer att validera ansökan under cirka två månader. Om ansökan accepteras för granskning förväntar vi oss att myndigheten fastställer ett PDUFA-datum omkring augusti eller september 2026 samt fattar beslut om vår ansökan om prioriterad granskning. En standardgranskning hos FDA tar tio månader, medan prioriterad granskning reducerar processen till sex månader. Om prioriterad granskning beviljas avgörs helt av FDA utifrån myndighetens bedömning av om indikationen avser ett livshotande tillstånd och om terapin erbjuder en betydande nytta jämfört med befintliga behandlingsalternativ. Redan i början av 2023 tilldelade FDA vårt kliniska program Fast Track-status, vilket syftar till att underlätta utvecklingen och påskynda granskningen av behandlingar för allvarliga sjukdomar och medicinska behov som ännu inte är tillfredsställda.

I april 2025 godkände FDA vårt Early Access Program (EAP) för patienter som är svåra att sedera, det vill säga patienter som inte kan uppnå eller bibehålla önskad sederingsnivå med intravenösa sedativa. Programmet startade vid Vanderbilt University Medical Center i Nashville, Tennessee, under Q1 2026. Tre sjukhus behandlar redan patienter inom EAP-programmet, och vi adderar successivt fler centra inför ett eventuellt godkännande.

Utöver de kliniska fördelarna för patienterna är den viktigaste faktorn för framgång på den amerikanska marknaden produktens ersättningsstatus och dess ekonomiska påverkan för kunderna. Inom DRG-systemet (diagnosrelaterade grupper), som är den dominerande ersättningsmodellen för ventilerade IVA-patienter i USA, får sjukhusen en konkret ekonomisk fördel när patienter vaknar snabbare, tillbringar mindre tid i respirator och skrivs ut tidigare från intensivvården. Dessa fördelar ligger också i linje med behandlingsrekommendationer såsom CDC:s "Wake Up and Breathe"-initiativ.

Den ökade medvetenheten om riskerna med opioider i USA, ett land som fortfarande registrerar mer än 50 000 dödsfall per år till följd av opioidöverdoser, stärker också vår terapiposition som ett attraktivt alternativ med minskad opioidanvändning.

Efter inlämningen av NDA-ansökan riktas vårt fokus allt mer mot lanseringsförberedelser, inklusive prisstudier och utveckling av vårt värdeerbjudande för olika intressentgrupper inom det amerikanska vårdssystemet. Vi fortsätter också vår dialog med opinionsledare och sjukvårdspersonal för att fördjupa vår förståelse av marknaden inför lanseringen.

Kostnadshantering och lönsamhet

Vi rapporterar en bruttomarginal på 73 procent i Q2 2026, jämfört med 70 procent i Q2 2025.

Vi fortsätter att se positiva effekter på bruttomarginalen från lägre tillverkningskostnader för vår huvudprodukt (Sedaconda ACD) efter förvärvet av vår malaysiska leverantör Innovatif Cikal. Under kvartalet påverkades bruttomarginalen också positivt av en proportionellt lägre andel försäljning från kontraktstillverkning till följd av den försenade leveransen som flyttades till nästa kvartal.

Koncernens EBITDA uppgick till -1,9 MSEK under kvartalet (-4,1 MSEK i Q2 2025), medan EBITDA exklusive USA uppgick till +0,8 MSEK (-0,2 MSEK i Q2 2025).

Den underliggande lönsamhetsförbättringen fortsätter trots i princip oförändrad koncernförsäljning under kvartalet, vilket återspeglar den finansiella vändningen under de senaste åren. Vi fortsätter att fokusera på lönsamma tillväxtmöjligheter och en ansvarsfull resurshantering för att kunna lansera i USA med en stark finansiell plattform i Europa som grund.

Sedana Medical bedömer att bolaget har tillräcklig finansiering för att genomföra sina planer, med 52 MSEK i likvida medel vid utgången av Q2 2026. Kassaflödet under kvartalet påverkades negativt av lageruppbyggnad, vilket var en konsekvens av leverantörsbytet för vårt scavenging-system FlurAbsorb samt den lägre försäljningen i Tyskland.

För att skapa ytterligare finansiell flexibilitet inför FDA:s granskning – en process som alltid innebär viss osäkerhet oavsett styrkan i ansökan – har vi etablerat en kreditfacilitet med en lokal bank som ger tillgång till upp till 50 MSEK vid behov.

Effekter av den senaste utvecklingen i Mellanöstern

Vi fortsätter att noggrant följa utvecklingen i Mellanöstern och dess påverkan på den globala sjöfarten. Tillgången på containrar och fartyg på handelsrutterna mellan Asien och Europa är fortsatt begränsad, samtidigt som fraktraterna ligger betydligt över nivåerna före krisen och transporttiderna är längre än normalt. Som en följd av detta försenades en kontraktstillverkningsleverans från vårt malaysiska dotterbolag Innovatif Cikal, vilken ursprungligen planerades till juni, till juli på grund av begränsad fartygskapacitet. Exklusive denna timingeffekt skulle vi ha rapporterat en stark tillväxt inom kontraktstillverkning under kvartalet.

Tack vare vår lagerstrategi ser vi för närvarande ingen risk för produktbrist och har infört åtgärder för att säkerställa tillförlitliga leveranser även om situationen skulle bestå. Liksom många andra företag påverkas vi dock fortsatt av högre fraktkostnader och stigande råvarupriser, vilket över tid kan öka våra produktionskostnader.

På den kommersiella sidan har vi fortsatt nära kontakt med våra distributörspartners i Mellanöstern. Regionen stod för mindre än 1 procent av vår försäljning under 2025, men det positiva anbudsutfallet i Saudiarabien skapar ytterligare tillväxtmöjligheter.

ESG och hållbarhet

Sedana Medical strävar efter att vara en ansvarsfull partner för kunder, leverantörer, medarbetare och andra intressenter, samt en attraktiv långsiktig investering för våra aktieägare.

Sedana Medicals uppförandekod utgör en ram för vad bolaget betraktar som ansvarsfullt och lämpligt agerande för att bygga en långsiktigt hållbar verksamhet.

Uppdaterad information om vårt ESG- och hållbarhetsarbete finns tillgänglig i årsredovisningen för 2025.

Finansiell översikt

(KSEK)	apr-jun		jan-jun		jan-dec
	2026	2025	2026	2025	2025
Nettoomsättning	49 062	49 752	102 485	107 247	200 226
Bruttoresultat	35 806	34 945	73 577	75 598	142 709
Bruttomarginal %	73%	70%	72%	70%	71%
Rörelseresultat före av- och nedskrivningar (EBITDA)	-1 890	-4 063	-99	-4 618	-10 116
EBITDA marginal %	-4%	-8%	0%	-4%	-5%
EBITDA ex-US	770	-211	5 868	3 638	5 944
Rörelseresultat (EBIT)	-9 359	-9 469	-15 058	-15 361	-32 156
Rörelsemarginal (EBIT) %	-19%	-19%	-15%	-14%	-16%
Resultat efter finansiella poster	-8 491	-11 924	-11 689	-35 376	-57 264
Periodens resultat	-9 605	-13 294	-13 317	-36 729	-59 244
Vinstmarginal	-20%	-27%	-13%	-34%	-30%
Balansomslutning	937 508	978 888	937 508	978 888	954 463
Eget kapital	888 449	920 232	888 449	920 232	900 781
Soliditet %	95%	94%	95%	94%	94%
Kassalikviditet %	194%	371%	194%	371%	266%
Skuldsättningsgrad %	5%	5%	5%	5%	6%
Medeltal heltidsanställda under perioden	111	108	110	106	108
Antal anställda vid periodens utgång	117	118	117	118	122
Antal anställda och konsulter vid periodens utgång	132	131	132	131	127
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	99 336 960	99 336 960	99 336 960	99 336 960	99 336 960
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	99 336 960	99 336 960	99 336 960	99 336 960	99 336 960
Antal aktier i slutet av perioden före utspädning	99 336 960	99 336 960	99 336 960	99 336 960	99 336 960
Antal aktier i slutet av perioden efter utspädning	99 336 960	99 336 960	99 336 960	99 336 960	99 336 960
Resultat per aktie före utspädning, SEK	-0,10	-0,13	-0,13	-0,37	-0,60
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	-0,10	-0,13	-0,13	-0,37	-0,60

Resultatanalys

Försäljning

Nettoomsättningen för kvartalet uppgick till 49 062 (49 752) KSEK motsvarande en minskning med 1% jämfört med samma kvartal föregående år. Rensat för valutaeffekter uppvisade kvartalet en tillväxt med 0 %. Under kvartalet minskade försäljningen i Tyskland med 23% (22% i fasta växelkurser) till följd av betydligt lägre antal intensivvårdspatienter än motsvarande period förra året. Försäljningen inom våra övriga direktmarknader Spanien, Frankrike och Storbritannien har ökat med 41% (41% i fasta växelkurser) jämfört med samma kvartal föregående år. Försäljningen från våra distributörsmarknader har ökat med 23% (26% i fasta växelkurser). Försäljning från kontraktstillverkningen minskade med 31% (30% i fasta växelkurser). Minskningen inom kontaktstillverkning är temporär och beror på en leverans som planerades ske i juni har skett i juli.

För delårsperioden uppgick nettoförsäljningen till 102 485 (107 247) KSEK vilket innebär en minskning med 4% jämfört med 2025. Justerat för valutaeffekter var minskningen 1%.

(KSEK)	apr-jun				jan-jun				jan-dec
	2026	2025	%	%*	2026	2025	%	%*	2025
Tyskland	22 166	28 719	-23%	-22%	48 140	60 730	-21%	-18%	110 054
Övrig direktförsäljning	19 551	13 887	41%	41%	40 475	34 386	18%	22%	66 961
Distributörsmarknader	5 482	4 449	23%	26%	9 274	7 727	20%	22%	15 073
Kontraktstillverkning	1 863	2 696	-31%	-30%	4 596	4 405	4%	14%	8 138
Summa nettoomsättning	49 062	49 752	-1%	0%	102 485	107 247	-4%	-1%	200 226
Nettoomsättning exklusive kontraktstillverkning	47 199	47 055	0%	1%	97 889	102 843	-5%	-2%	192 088

*) exklusive valutaeffekter

Bruttoresultat och marginal

Bruttoresultatet för kvartalet uppgick till 35 806 (34 945) KSEK, motsvarande en bruttomarginal om 73 (70) procent. Ökningen av bruttomarginalen beror på minskade varukostnader genom förvärvet av Innovatif Cekal. Minskad försäljning av varor från kontraktstillverkningen har resulterat i en förbättrad bruttomarginal.

För delårsperioden uppgick bruttoresultatet till 73 577 (75 598) KSEK, motsvarande en bruttomarginal om 72 (70) procent. Ökningen av bruttomarginalen beror i huvudsak på minskade varukostnader genom förvärvet av Innovatif.

Försäljningskostnader

Försäljningskostnaderna för kvartalet uppgick till -27 296 (-25 590) KSEK. För delårsperioden uppgick försäljningskostnaderna till -53 632 (-52 330) KSEK. Lägre kostnader för marknadsföring har motverkats av ökade kostnader för avskrivningar och kostnader relaterade till marknadsförberedelser i USA.

Administrationskostnader

Administrationskostnaderna för kvartalet uppgick till -13 506 (-14 140) KSEK. För delårsperioden uppgick administrationskostnaderna till -24 818 (-27 907) KSEK. Minskningen under kvartalet och delårsperioden jämfört med föregående år beror främst på att konsulter ersatts av anställda samt av organisationsförändringar.

Forsknings- och utvecklingskostnader

Forsknings- och utvecklingskostnaderna för kvartalet uppgick till -5 058 (-5 153) KSEK. För delårsperioden uppgick forsknings- och utvecklingskostnaderna till -10 464 (-10 228) KSEK.

Övriga rörelseintäkter/kostnader

Övriga rörelseintäkter/kostnader består främst av realiserade valutakursdifferenser på rörelseposter. För kvartalet uppgick dessa till 694 (470) KSEK. För delårsperioden uppgick dessa till 279 (-493) KSEK.

Finansnetto och resultat per aktie

Finansnettot för kvartalet uppgick till 868 (-2 455) KSEK. För delårsperioden uppgick finansnettot till 3 369 (-20 015) KSEK. Det negativa finansnettot föregående år består till största delen av valutaeffekter på likvida medel huvudsakligen placerade i USD.

Koncernens skattekostnad uppgick för kvartalet till -1 114 (-1 370) KSEK. För delårsperioden uppgick skattekostnaden till -1 628 (-1 352) KSEK och utgörs främst av skatt i Malaysia, Spanien och Tyskland.

Resultatet per aktie uppgick därmed till -0,10 (-0,13) SEK för kvartalet och -0,13 (-0,37) SEK för delårsperioden.

Balanserade utvecklingskostnader

Balanserade utvecklingskostnader uppgick per den 30 juni, 2026, till 764 270 KSEK jämfört med 741 735 KSEK vid årets ingång. Beloppet består främst av utgifter relaterade till kliniska studier och registreringsförberedande arbete i samband med det europeiska marknadsgodkännandet av Sedaconda (isofluran) samt inför ett framtida marknadsgodkännande i USA. Ökningen jämfört med årsskiftet uppgår till 22 535 KSEK och avser främst registreringsförberedande arbete för Sedaconda ACD och Sedaconda (isofluran) i USA. Delårsperiodens investeringar uppgår till 33 551 KSEK, avskrivningar uppgår till 11 993 KSEK och valutakursförändringar uppgår till -977 KSEK. Bolaget ser ingen indikation på nedskrivningsrisk relaterat till balanserade utvecklingskostnader.

Varulager

Varulagret uppgick per den 30 juni till 42 910 KSEK jämfört med 37 868 KSEK vid årets ingång. Lagret består främst av färdiga varor och handelsvaror. Lagerökningen är driven av bolaget bytt leverantör för vårt scavenging-system FlurAbsorb samt av den lägre försäljningen i Tyskland.

Eget kapital och skuldsättning

Eget kapital uppgick per den 30 juni till 888 499 KSEK jämfört med 900 781 KSEK vid årets ingång, vilket motsvarar 8,94 (9,26) SEK per aktie. Soliditeten var 95% jämfört med 94% vid årets ingång.

Skuldsättningsgraden uppgick per den 30 juni till 5% jämfört med 6% vid årets ingång.

Likvida medel, kortfristiga placeringar och kassaflöde

Likvida medel minskade under kvartalet med 28 889 KSEK och uppgick till 51 793 KSEK vid kvartalets slut jämfört med 80 682 KSEK vid kvartalets ingång.

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick för kvartalet till -2 939 (-2 965) KSEK. Kassaflödet från förändring av rörelsekapital uppgick till -4 767 (-9 509) KSEK vilket under kvartalet har påverkats av förändringar av varulager 822 (76), kortfristiga skulder -13 347 (-6 342) KSEK samt förändringar i kortfristiga fordringar 7 758 (-3 243) KSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick därmed till -7 706 (-12 474) KSEK.

Kassaflödet från investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till -20 085 (-17 431) KSEK och består främst av utvecklingskostnader för registreringsförberedande arbete för Sedaconda ACD och Sedaconda (isofluran) i USA.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten för kvartalet uppgick till -1 219 (-1 097) KSEK och avser amortering av leasingskulder.

Kursdifferensen i likvida medel uppgick för kvartalet till 614 (-3 291) KSEK och beror främst på likvida medel placerade i USD. Kassaflöde per aktie för kvartalet uppgick till -0,30 (-0,31) SEK.

Under delårsperioden minskade likvida medel samt kortfristiga placeringar med 39 187 KSEK och uppgick till 51 793 KSEK vid periodens slut jämfört med 90 980 KSEK vid årets ingång.

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick för delårsperioden till -3 009 (-2 896) KSEK. Kassaflödet från förändring av rörelsekapital uppgick till -1 973 (-3 536) KSEK vilket under perioden har påverkats av förändringar i varulager -4 672 (2 622) KSEK, kortfristiga skulder - 7 528 (-3 014) KSEK samt förändringar i kortfristiga fordringar 10 227 (-3 143) KSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick därmed till -4 982 (-6 432) KSEK.

Kassaflödet från investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till -33 551 (-34 120) KSEK och består främst av registreringsförberedande arbete för Sedaconda ACD och Sedaconda (isofluran) i USA.

Investeringar i dotterbolag uppgick till -232 (-650) KSEK. Totalt kassaflöde från investeringsverksamheten för delårsperioden uppgick därmed till -34 421 (-35 058) KSEK.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten för perioden uppgick till -2 347 (-2 134) KSEK och avser amortering av leasingskulder.

Kursdifferensen i likvida medel uppgick till 2 563 (-19 630) KSEK och härrör till största delen från valutaeffekter på likvida medel placerade i USD.

Kassaflöde per aktie uppgick till -0,42 (-0,44) SEK.

Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning för delårsperioden uppgick till 97 801 (102 786) KSEK varav koncernintern omsättning uppgick till 8 402 (10 754) KSEK.

Rörelseresultatet för delårsperioden uppgick till -18 430 (-14 908) KSEK. Finansnettot var 4 910 (-9 372) KSEK. Förändringen av finansnettot består av realiserade valutakursvinster på likvida medel i utländsk valuta, främst USD under 2025 samt realiserade valutakursförändringar på koncerninterna fordringar och skulder.

Eget kapital i moderbolaget uppgick per den 30 juni 2026 till 944 480 KSEK i jämförelse med 957 211 KSEK vid årets ingång, vilket motsvarar en minskning om 12 731 KSEK. Aktiekapitalet uppgick till 2 483 KSEK jämfört med 2 483 KSEK vid årets ingång.

Likvida medel uppgick till 29 734 KSEK jämfört med 67 706 KSEK vid årets ingång.

Sedana Medicals aktie

Sedana Medicals aktie noterades 2017 på Nasdaq First North Growth Market Stockholm och är sedan 25 januari 2023 noterad på Nasdaq Stockholm. Börsvärdet vid andra kvartalets utgång uppgick till 823 MSEK.

Betalkursen för Sedana Medicals aktie var vid årets början 10,06 SEK och vid kvartalets utgång 8,28 SEK. Lägsta stängningskurs för delårsperioden noterades den 24 juni och var 7,93 SEK. Den högsta stängningskursen noterades den 2 januari och uppgick till 10,72 SEK.

Aktiedata

	apr-jun		jan-jun		jan-dec
	2026	2025	2026	2025	2025
Periodens resultat efter skatt, KSEK	-9 605	-13 294	-13 317	-36 729	-59 244
Periodens kassaflöde, KSEK	-29 503	-31 132	-41 750	-43 624	-79 844
Antal aktier vid periodens slut	99 336 960	99 336 960	99 336 960	99 336 960	99 336 960
Genomsnittligt antal utestående aktier	99 336 960	99 336 960	99 336 960	99 336 960	99 336 960
Antal teckningsoptioner vid periodens slut	0	824 947	0	824 947	0
Genomsnittligt antal teckningsoptioner	0	824 947	0	824 947	618 710
Aktiekapital vid periodens slut, KSEK	2 483	2 483	2 483	2 483	2 483
Eget kapital vid periodens slut, KSEK	888 449	920 232	888 449	920 232	900 781
Resultat per aktie före utspädning, SEK	-0,10	-0,13	-0,13	-0,37	-0,60
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	-0,10	-0,13	-0,13	-0,37	-0,60
Eget kapital per aktie, SEK	8,94	9,26	8,94	9,26	9,07
Periodens kassaflöde per aktie, SEK	-0,30	-0,31	-0,42	-0,44	-0,80

Största aktieägarna vid periodens utgång

	Antal aktier	Andel
Linc AB	14 857 233	15,0%
Anders Walldov direkt och indirekt (Brohuvudet AB)	10 000 000	10,1%
Lannebo Kapitalförvaltning	9 032 065	9,1%
Premier Miton Investors	4 966 327	5,0%
Ola Magnusson direkt och indirekt (Magiola AB)	4 312 288	4,3%
Sten Gibeck	4 276 597	4,3%
Avanza Pension	3 658 088	3,7%
Nordea Liv & Pension	3 243 678	3,3%
Livförsäkringsbolaget Skandia	2 027 467	2,0%
Handelsbanken Fonder	1 943 292	2,0%
Thomas Eklund	1 666 464	1,7%
Nordnet Pensionsförsäkring	1 601 312	1,6%
Skandia Fonder	1 548 205	1,6%
Erik Adisak Tregaard	1 327 500	1,3%
Hans Sköld	1 126 471	1,1%
Femton största aktieägarna	65 586 987	66,0%
Övriga	33 749 973	34,0%
Totalt	99 336 960	100,0%

Fakta om aktien

Handelsplats
Nasdaq Stockholm

Antal aktier per 2026-06-30
99 336 960

Börsvärde per 2026-06-30
823 MSEK

Ticker
SEDANA

ISIN
SE0015988373

LEI-kod
549300FQ3NJRI56LCX32

Kontaktuppgifter och inbjudan till presentation

Johannes Doll, VD och koncernchef, +46 76 303 66 66

Mikael Haag, CFO, +46 079-583 42 59

ir@sedanamedical.com

Presentation av delårsrapporten

Sedana Medical presenterar delårsrapporten för investerare, kapitalförvaltare, analytiker och media den 17 juli kl 13.30. Presentationen är på engelska och sker via telefonkonferens och audiosändning. Mer information finns på:

<https://www.finwire.tv/webcast/sedana-medical/q2-2026/>

Efter presentationen kommer en inspelad version av sändningen finnas tillgänglig på:

<https://sedanamedical.com/sv/investerare>

Styrelsens och verkställande direktörens intygande

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna delårsrapport ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Danderyd 16 juli 2026

Claus Bjerre
Styrelsens ordförande

Hilde Furberg
Styrelseledamot

Jens Viebke
Styrelseledamot

Donna Haire
Styrelseledamot

Christoffer Rosenblad
Styrelseledamot

Johannes Doll
Verkställande direktör
och koncernchef

Denna rapport har inte varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisorer.

Rapporten har upprättats i en svensk och engelsk version. Vid eventuella avvikelser mellan den svenska och engelska versionen ska den svenska versionen äga företräde.

Finansiell kalender

Delårsrapport Q3 2026 22 oktober 2026

Koncernens resultaträkning i sammandrag

(KSEK)	apr-jun		jan-jun		jan-dec
	2026	2025	2026	2025	2025
Nettoomsättning	49 062	49 752	102 485	107 247	200 226
Kostnad för sålda varor	-13 256	-14 807	-28 908	-31 650	-57 518
Bruttoresultat	35 806	34 945	73 577	75 598	142 709
Försäljningskostnader	-27 296	-25 590	-53 632	-52 330	-100 826
Administrationskostnader	-13 506	-14 140	-24 818	-27 907	-53 830
Forsknings- och utvecklingskostnader	-5 058	-5 153	-10 464	-10 228	-20 616
Övriga rörelseintäkter	2 540	1 102	4 476	2 288	5 297
Övriga rörelsekostnader	-1 846	-633	-4 197	-2 781	-4 891
Rörelseresultat	-9 359	-9 469	-15 058	-15 361	-32 156
Finansnetto	868	-2 455	3 369	-20 015	-25 108
Resultat före skatt	-8 491	-11 924	-11 689	-35 376	-57 264
Inkomstskatt	-1 114	-1 370	-1 628	-1 352	-1 980
Periodens resultat	-9 605	-13 294	-13 317	-36 729	-59 244
Resultat per aktie, räknat på resultat hänförligt till moderbolagets stamaktieägare:					
Före utspädning	-0,10	-0,13	-0,13	-0,37	-0,60
Efter utspädning	-0,10	-0,13	-0,13	-0,37	-0,60
Rörelseresultat (EBIT)	-9 359	-9 469	-15 058	-15 361	-32 156
Varav avskrivningar på immateriella tillgångar	-5 998	-4 012	-11 993	-8 029	-16 723
Varav avskrivningar på materiella tillgångar	-1 471	-1 394	-2 966	-2 714	-5 317
EBITDA	-1 890	-4 063	-99	-4 618	-10 116

Koncernens rapport övrigt totalresultat i sammandrag

(KSEK)	apr-jun		jan-jun		jan-dec
	2026	2025	2026	2025	2025
Periodens resultat	-9 605	-13 294	-13 317	-36 729	-59 244
Övrigt totalresultat					
Poster som senare kan omklassificeras till resultaträkningen:					
Omräkningsdifferenser från verksamhet i utlandet	-377	-1 804	-75	-2 157	60
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-377	-1 804	-75	-2 157	60
Summa totalresultat	-9 982	-15 098	-13 393	-38 885	-59 184
Summa totalresultat i sin helhet hänförligt till moderföretagets aktieägare	-9 982	-15 098	-13 393	-38 885	-59 184

Koncernens balansräkning i sammandrag

(KSEK)	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utveckling	764 270	725 520	741 735
Koncessioner, patent, licenser, mm	3 252	3 385	3 191
Goodwill	26 505	25 110	25 284
Materiella anläggningstillgångar			
Maskiner och andra tekniska anläggningar	1 043	466	1 247
Inventarier, verktyg och installationer	3 221	2 978	3 295
Nyttjanderättstillgångar	7 893	5 351	5 222
Finansiella anläggningstillgångar			
Övriga långfristiga fordringar	45	46	44
Uppskjutna skattefordringar	572	20	695
Summa anläggningstillgångar	806 802	762 877	780 713
Varulager	42 910	40 084	37 868
Aktuella skattefordringar	298	3 488	2 284
Kundfordringar	26 699	28 457	29 207
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	4 974	8 359	4 014
Övriga fordringar	4 032	4 918	9 397
Likvida medel	51 793	130 705	90 980
Summa omsättningstillgångar	130 706	216 011	173 750
SUMMA TILLGÅNGAR	937 508	978 888	954 463

(KSEK)	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	2 483	2 483	2 483
Övrigt tillskjutet kapital	1 229 732	1 227 788	1 228 673
Omräkningsreserv	-3 807	-5 948	-3 732
Balanserat resultat inklusive periodens resultat	-339 960	-304 090	-326 643
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	888 449	920 232	900 781
Avsättningar och långfristiga skulder			
Uppskjutna skatteskulder	-	779	64
Övriga avsättningar	1 036	425	703
Långfristiga leasingskulder	2 864	2 223	1 885
Övriga långfristiga skulder	-	7 844	-
Summa avsättningar och långfristiga skulder	3 900	11 271	2 652
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga leasingskulder	4 458	2 648	2 812
Leverantörsskulder	3 617	5 230	5 270
Skatteskulder	379	3 258	2 533
Övriga skulder	14 698	7 284	15 890
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	22 006	28 964	24 524
Summa kortfristiga skulder	45 159	47 385	51 029
Summa skulder	49 059	58 656	53 681
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	937 508	978 888	954 463

Koncernens förändring i eget kapital i sammandrag

Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare

(KSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Balanserat resultat inkl periodens resultat	Summa
Ingående eget kapital 2025-01-01	2 483	1 226 934	-3 792	-267 398	958 227
Periodens resultat	-	-	-	-36 729	-36 729
Periodens övriga totalresultat	-	-	-2 157	36	-2 121
Periodens totalresultat	-	-	-2 157	-36 693	-38 849
Transaktioner med koncernens ägare					
Aktierelaterade ersättningar	-	854	-	-	854
Summa transaktioner med koncernens ägare	-	854	-	-	854
Utgående eget kapital 2025-06-30	2 483	1 227 788	-5 948	-304 090	920 232

(KSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Balanserat resultat inkl periodens resultat	Summa
Ingående eget kapital 2026-01-01	2 483	1 228 673	-3 732	-326 643	900 781
Periodens resultat	-	-	-	-13 317	-13 317
Periodens övriga totalresultat	-	-	-75		-75
Periodens totalresultat	-	-	-75	-13 317	-13 393
Transaktioner med koncernens ägare					
Aktierelaterade ersättningar	-	1 060	-	-	1 060
Summa transaktioner med koncernens ägare	-	1 060	-	-	1 060
Utgående eget kapital 2026-06-30	2 483	1 229 732	-3 807	-339 960	888 449

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

(KSEK)	apr-jun		jan-jun		jan-dec
	2026	2025	2026	2025	2025
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	-9 359	-9 469	-15 058	-15 361	-32 156
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet</i>					
Avskrivningar	7 469	5 406	14 959	10 744	22 040
Valutakursdifferenser	-1 481	-1 893	-3 201	-659	49
Aktierelaterade ersättningar	696	411	1 393	972	2 285
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	946	3 946	613	2 669	-232
Erhållen ränta	9	11	20	63	3 379
Erlagd ränta	-52	-40	-98	-74	-161
Betald inkomstskatt	-1 168	-1 337	-1 637	-1 250	-2 655
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-2 939	-2 965	-3 009	-2 896	-7 451
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>					
Ökning(-)/Minskning (+) av varulager	822	76	-4 672	2 622	7 197
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	7 758	-3 243	10 227	-3 143	-4 786
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder	-13 347	-6 342	-7 528	-3 014	-7 740
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-7 706	-12 474	-4 982	-6 432	-12 780
Investeringsverksamheten					
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-20 085	-17 431	-33 551	-34 120	-60 007
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-377	-130	-638	-288	-2 404
Investeringar i dotterbolag	-117	-	-232	-650	-618
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-20 578	-17 561	-34 421	-35 058	-63 029
Finansieringsverksamheten					
Amortering leasingkulder	-1 219	-1 097	-2 347	-2 134	-4 035
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-1 219	-1 097	-2 347	-2 134	-4 035
Periodens kassaflöde	-29 503	-31 132	-41 750	-43 624	-79 844
Likvida medel vid periodens början	80 682	165 128	90 980	193 960	193 960
Valutakursdifferens i likvida medel	614	-3 291	2 563	-19 630	-23 136
Likvida medel vid periodens slut	51 793	130 705	51 793	130 705	90 980

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

(KSEK)	apr-jun		jan-jun		jan-dec
	2026	2025	2026	2025	2025
Nettoomsättning	47 155	47 031	97 801	102 786	191 948
Kostnad för sålda varor	-13 487	-12 999	-28 374	-28 555	-53 211
Bruttoresultat	33 668	34 032	69 427	74 231	138 737
Försäljningskostnader	-14 488	-12 157	-27 307	-24 934	-48 370
Administrationskostnader	-28 084	-30 290	-55 595	-60 758	-116 587
Forsknings- och utvecklingskostnader	-4 315	-4 610	-8 591	-9 097	-18 672
Övriga rörelseintäkter	3 563	3 323	7 094	8 199	15 495
Övriga rörelsekostnader	-1 448	-470	-3 458	-2 549	-3 929
Rörelseresultat	-11 104	-10 171	-18 430	-14 908	-33 326
Finansnetto	1 819	4 812	4 910	-9 372	-5 108
Resultat efter finansiella poster	-9 285	-5 359	-13 519	-24 279	-38 434
Koncernbidrag	0	0	0	0	-1
Resultat före skatt	-9 285	-5 359	-13 519	-24 279	-38 435
Inkomstskatt	-252	0	-252	0	-413
Periodens resultat	-9 537	-5 359	-13 772	-24 279	-38 848

Moderbolagets rapport övrigt totalresultat i sammandrag

(KSEK)	apr-jun		jan-jun		jan-dec
	2026	2025	2026	2025	2025
Periodens resultat	-9 537	-5 359	-13 772	-24 279	-38 848
Övrigt totalresultat					
Poster som senare kan omklassificeras till resultaträkningen:					
Omräkningsdifferenser från verksamhet i utlandet	-12	-53	-19	96	149
Övrigt totalresultat under perioden, netto efter skatt	-12	-53	-19	96	149
Periodens totalresultat	-9 549	-5 411	-13 791	-24 183	-38 699

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

(KSEK)	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utveckling	725 895	689 942	705 868
Materiella anläggningstillgångar			
Maskiner och andra tekniska anläggningar	1 043	464	1 247
Inventarier, verktyg och installationer	2 624	2 358	2 768
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	40 698	40 730	40 698
Fordringar hos koncernföretag	120 883	111 582	121 073
Summa anläggningstillgångar	891 142	845 076	871 654
Varulager	39 490	37 876	36 661
Skattefordringar	26	3 483	42
Kundfordringar	24 046	23 398	24 931
Fordringar hos koncernföretag	857	1 156	-
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	4 708	7 806	3 469
Övriga fordringar	2 457	3 485	7 599
Kassa och bank	29 734	111 384	67 706
Summa omsättningstillgångar	101 317	188 588	140 407
SUMMA TILLGÅNGAR	992 459	1 033 664	1 012 061

(KSEK)	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	2 483	2 483	2 483
Fond för utvecklingsutgifter	724 510	686 308	703 359
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	1 229 732	1 227 787	1 228 672
Balanserat resultat	-998 474	-921 458	-938 456
Periodens resultat	-13 772	-24 279	-38 848
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	944 480	970 841	957 211
Avsättningar			
Övriga avsättningar	1 036	425	703
Summa avsättningar	1 036	425	703
Långfristiga skulder			
Skulder till koncernföretag	8 256	11 292	12 704
Övriga långfristiga skulder	-	7 844	-
Summa långfristiga skulder	8 256	19 136	12 704
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	2 043	4 144	3 606
Skulder till koncernföretag	5 934	7 375	3 082
Skatteskulder	-208	2 677	-183
Övriga skulder	13 263	5 894	14 528
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	17 657	23 173	20 410
Summa kortfristiga skulder	38 687	43 262	41 444
Summa avsättningar och skulder	47 979	62 823	54 851
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	992 459	1 033 664	1 012 061

Övrig information

Allmän information

Sedana Medical AB (publ) med organisationsnummer 556670-2519 är ett aktiebolag registrerat i Sverige med säte i Danderyd. Adressen till huvudkontoret är Svärdvägen 3A, 182 33 Danderyd, Sverige. Bolaget har till föremål för sin verksamhet att utveckla, tillverka och sälja medicintekniska produkter och läkemedel. Sedana Medical AB (publ) är moderbolag i Sedana Medical koncernen. Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i tusentals kronor (KSEK). Samtliga belopp är, om inte annat anges, avrundade till närmaste tusental. Uppgifter inom parentes avser jämförelseåret. För koncernens finansiella tillgångar och skulder bedöms deras redovisade värdevara en rimlig uppskattning av det verkliga värdet då de i allt väsentligt avser kortfristiga fordringar och skulder varmed diskonteringseffekten är oväsentlig.

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Moderbolagets rapport har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2. Tillämpade redovisningsprinciper överensstämmer med de som beskrivits i Sedana Medicals årsredovisning för 2025. Inga nya eller ändrade standarder som trätt i kraft efter den 1 januari 2026 bedöms ha någon väsentlig påverkan på koncernens finansiella rapportering.

Viktiga uppskattningar och bedömningar

Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på historisk erfarenhet och andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden. För ytterligare information, se koncernens årsredovisning 2025.

Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företagets ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen bör således betraktas som komplement till den finansiella rapportering som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag. Dessa nyckeltal som inte är definierade enligt IFRS presenteras också i rapporten eftersom de anses utgöra viktiga kompletterande nyckeltal för bolagets resultat. För information om dessa nyckeltal och hur de har räknats ut, vänligen se definitioner på sid 22 samt besök <https://sedanamedical.com/sv/rapporter-presentationer/rapporter/>

Risk

Sedana Medicals verksamhet, resultat och ställning påverkas av ett antal riskfaktorer. Dessa är främst relaterade till efterfrågan på medicinska produkter, fluktuerande valutakurser och tillgång till finansiering. Mer information om Sedana Medicals risker och hantering av dessa finns i årsredovisningen för 2025 på sidorna 29-31.

Personal

Vi växer verksamheten genom att omfördela resurser till kundnära funktioner samtidigt som vi effektiviserar inom administration och andra stödfunktioner. Antalet anställda i koncernen exklusive Innovatif Ceval vid slutet av kvartalet 78 och antalet konsulter var 2, jämfört med 81 respektive 5 vid motsvarande period 2025.

Förvärvet av Innovatif Ceval i slutet av 2024 har inneburit att vi ökat personalstyrkan inom produktion. Det totala antalet anställda i hela koncernen var 117, antalet temporära arbetare inom produktion 13 och antal konsulter var 2 vid periodens utgång jämfört med 118, 8 respektive 5 vid utgången av motsvarande period 2025.

Transaktioner med närstående

Transaktioner med närstående sker till marknadsmässiga villkor. Under 2024 tecknades ett konsultavtal mellan Sedana Medical och The Eriah Group Inc. Styrelseledamot Donna Haire är VD för The Eriah Group Inc och bolaget har fakturerat tjänster 420 (409) KSEK under delårsperioden.

Sedana Medical redovisar ersättningar och förmåner till ledande befattningshavare i enlighet med IAS 19 Ersättning till anställda. Ytterligare information återfinns i Sedana Medicals årsredovisning för 2025 sid 49-50 samt sid 59.

Prestationsbaserat incitamentsprogram LTI 2024

Årsstämman 2024 beslutade om ett prestationsbaserat incitamentsprogram LTI 2024, till anställda i Sedana Medical om 1 133 810 prestationsrätter i form av teckningsoptioner. För att säkerställa leverans av teckningsoptionerna och framtida beräknade sociala avgifter i samband med inlösen av optionerna har Sedana Medicals dotterbolag Sedana Medical Incentive AB tecknat 1 490 053 teckningsoptioner, varav 921 077 teckningsoptioner var tilldelade till anställda den 30 juni 2026. Prestationsrätterna har getts ut till deltagare i programmet vederlagsfritt. Varje teckningsoption ger innehavaren rätt att förvärva en ny aktie i bolaget till ett lösenpris på 26,33 SEK. Utfallet i LTI 2025 är villkorat av att bolaget uppnår ett prestationsmål avseende genomsnittlig årlig tillväxttakt avseende nettoomsättning för räkenskapsåren 2025, 2026 och 2027 ("Prestationsmålet"), exklusive valutaeffekter. Prestationsmålet har fastställts av bolagets styrelse med beaktande av bolagets affärsplan och bedöms vara marknadsmässigt och ändamålsenligt. Detaljerad information om Prestationsmålet

och utfallet i LTI 2025 kommer att lämnas under första halvåret 2028. Om Prestationsmålet inte fullt uppnås kommer en deltagares rätt att utnyttja Prestationsrätter gradvis att reduceras till noll, beroende på i vilken utsträckning prestationsmålet uppnåts. Vid periodens utgång skulle fullt utnyttjande av det prestationsbaserade incitamentsprogrammet öka aktiekapitalet med 37 KSEK genom utgivande av 1 490 053 aktier, vilket skulle motsvara en utspädning om 1,5 procent.

Prestationsbaserat incitamentsprogram LTI 2025

Årsstämman 2025 beslutade om ett prestationsbaserat incitamentsprogram LTI 2025, till anställda i Sedana Medical om 1 133 810 prestationsrätter i form av teckningsoptioner. För att säkerställa leverans av teckningsoptionerna och framtida beräknade sociala avgifter i samband med inlösen av optionerna har Sedana Medicals dotterbolag Sedana Medial Incentive AB tecknat 1 490 053 teckningsoptioner, varav 1 063 643 teckningsoptioner var tilldelade till anställda den 30 juni 2026. Prestationsrätterna har getts ut till deltagare i programmet vederlagsfritt. Varje teckningsoption ger innehavaren rätt att förvärva en ny aktie i bolaget till ett lösenpris på 16,59 SEK. Utfallet i LTI 2025 är villkorat av att bolaget uppnår ett prestationsmål avseende genomsnittlig årlig tillväxttakt avseende nettoomsättning för räkenskapsåren 2025, 2026 och 2027 ("Prestationsmålet"), exklusive valutaeffekter. Prestationsmålet har fastställts av bolagets styrelse med beaktande av bolagets affärsplan och bedöms vara marknadsmässigt och ändamålsenligt. Detaljerad information om Prestationsmålet och utfallet i LTI 2025 kommer att lämnas under första halvåret 2028. Om Prestationsmålet inte fullt uppnås kommer en deltagares rätt att utnyttja Prestationsrätter gradvis att reduceras till noll, beroende på i vilken utsträckning prestationsmålet uppnåts. Vid periodens utgång skulle fullt utnyttjande av det prestationsbaserade incitamentsprogrammet öka aktiekapitalet med 37 KSEK genom utgivande av 1 490 053 aktier, vilket skulle motsvara en utspädning om 1,5 procent.

Prestationsbaserat incitamentsprogram LTI 2026

Årsstämman 2026 beslutade om ett prestationsbaserat incitamentsprogram LTI 2026, till anställda i Sedana Medical om 1 133 810 prestationsrätter i form av teckningsoptioner. För att säkerställa leverans av teckningsoptionerna och framtida beräknade sociala avgifter i samband med inlösen av optionerna har Sedana Medicals dotterbolag Sedana Medial Incentive AB tecknat 1 490 053 teckningsoptioner, varav inga teckningsoptioner var tilldelade till anställda den 30 juni 2026. Prestationsrätterna har getts ut till deltagare i programmet vederlagsfritt. Varje teckningsoption ger innehavaren rätt att förvärva en ny aktie i bolaget till ett lösenpris på 13,06 SEK. Utfallet i LTI 2026 är villkorat av att bolaget uppnår ett prestationsmål avseende genomsnittlig årlig tillväxttakt avseende nettoomsättning för räkenskapsåren 2026, 2027 och 2028 ("Prestationsmålet"), exklusive valutaeffekter. Prestationsmålet har fastställts av bolagets styrelse med beaktande av bolagets affärsplan och bedöms vara marknadsmässigt och ändamålsenligt. Detaljerad information om Prestationsmålet och utfallet i LTI 2026 kommer att lämnas under första halvåret 2029. Om Prestationsmålet inte fullt uppnås kommer en deltagares rätt att utnyttja Prestationsrätter gradvis att reduceras till noll, beroende på i vilken utsträckning prestationsmålet uppnåts. Vid periodens utgång skulle fullt utnyttjande av det prestationsbaserade incitamentsprogrammet öka aktiekapitalet med 37 KSEK genom utgivande av 1 490 053 aktier, vilket skulle motsvara en utspädning om 1,5 procent.

Teckningsoptionsprogram

Sedana Medical hade vid periodens utgång inga utestående teckningsoptioner utöver de som beskrivs under LTI 2024, LTI 2025 och LTI 2026 ovan.

Definitioner

Antal anställda vid periodens utgång

Antal anställda exklusive konsulter oavsett sysselsättningsgrad per balansdagen. Sjukskrivna och föräldralediga är inkluderade. Semester är ej borträknat.

Antal anställda och konsulter vid periodens utgång

Antal anställda inklusive konsulter oavsett sysselsättningsgrad per balansdagen. Sjukskrivna och föräldralediga är inkluderade. Semester är ej borträknat.

Balansomslutning

Totala tillgångar

Bruttomarginal

Bruttoresultat dividerat med nettoomsättning

EBIT

Rörelseresultat

EBITDA

Rörelseresultat (EBIT) med återläggning för av- och nedskrivningar

EBITDA marginal

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar dividerat med nettoomsättningen

EBITDA ex-US

Rörelseresultat (EBIT) med återläggning för av- och nedskrivningar samt rörelsekostnader hänförliga till bolagets amerikanska verksamhet

Eget kapital per aktie

Eget kapital dividerat med utgående antal aktier före utspädning

Kassaflöde per aktie

Kassaflöde dividerat med genomsnittligt antal aktier före utspädning

Kassalikviditet

Omsättningstillgångar exklusive varulager dividerat med kortfristiga skulder

Medelantal heltidsanställda under perioden

Antal heltidsanställda med hänsyn taget till sysselsättningsgrad vid utgången av varje period dividerat med antal perioder

Rörelsemarginal (EBIT-marginal)

Rörelseresultat dividerat med nettoomsättningen

Skuldsättningsgrad

Totala skulder dividerat med totalt eget kapital

Soliditet

Totalt eget kapital dividerat med totala tillgångar

Vinstmarginal

Periodens resultat dividerat med nettoomsättningen