

Dataproces sikrer ny rådgivningsaftale i Tyskland

Dataproces har i dag indgået den fjerde rådgivningsaftale i Tyskland gennem partnerskabet med Lexis & Rother.

Den nye aftale er indgået med en tysk Landkreis, der omfatter 14 byer og kommuner, om skoleudviklingsplanlægning. Aftalen er det fjerde salg gennem partnerskabet og endnu et konkret resultat af selskabets strategi om at udbygge sin tilstedeværelse i Tyskland gennem partnerskaber og mindre opkøb, der tilfører faglighed, kunderelationer og markedsadgang.

Opgaven omfatter en skoleudviklingsplan for skoleårene 2026/27 til 2031/32 med fokus på specialskoler og erhvervsskoler. Dataproces skal blandt andet levere elevtalsprognoser, analyser af skolernes kapacitet og lokaleforhold samt anbefalinger til den fremtidige udvikling.

Den nye aftale understøtter formålet med partnerskabet: at omsætte lokal faglighed og etablerede relationer til konkrete opgaver og derigennem opbygge Dataproces' forretning i Tyskland. Rådgivningen giver samtidig indsigt i kundernes behov, som kan danne grundlag for udvikling og salg af skalerbare softwareløsninger, herunder blandt andet Dataproces' softwareløsning til skoleplanlægning, KØS: SkoleBlik.

Dataproces offentliggjorde i sidste uge en salgsopdatering for september for det danske marked. Her fremgik det, at selskabet i september indgik 11 nye softwareaftaler og 5 nye aftaler på Dataanalyse.

Administrerende direktør Kasper Lund Nødgaard udtaler:

Da vi indgik partnerskabet med Lexis & Rother, var formålet at få adgang til både specialiseret viden og etablerede kunderelationer, som kunne hjælpe os med at bygge vores forretning i Tyskland. Med det fjerde salg gennem partnerskabet ser vi nu flere konkrete resultater af samarbejdet.

Partnerskaber er en vigtig del af vores vækststrategi frem mod 2030. Vi ønsker at arbejde med stærke faglige miljøer, hvor vi kan kombinere partnernes erfaring og markedsindsigt med vores kompetencer inden for data, rådgivning og software. Det skal skabe omsætning gennem konkrete opgaver og samtidig give os et grundlag for at udbygge vores softwareforretning på det tyske marked.

Kontakter

Mail: markus@vaekstaktier.dk

Telefon: 50 42 99 18

Om os

Disclaimer: Vækstaktier har et betalt IR-samarbejde med det omtalte selskab. Indholdet er til informationsmål og videreformidling af selskabets egen kommunikation.

Hjemmeside: vækstaktier.dk