



2024

TILINPÄÄTÖSTIEDOTE

Tammi-joulukuu 2024

modulight

Vahva tilauskertymä ja kustannusten lasku paransi kassavirtaa tuotekehityspanostusten kasvusta huolimatta

Suluissa olevat luvut viittaavat edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon. Tämä tilinpäätöstiedote on tilintarkastamaton.

Keskeistä loka-joulukuussa 2024

- ❑ Tilauskanta kasvoi 2 970 tuhatta euroa ja kasvoi neljättä kvartaalia perättäin.
- ❑ Liiketoiminnan kassavirta oli 0,8 (-1,8) milj. euroa parantuen +145 %.
- ❑ Liikevaihto oli 1 431 (1 019) tuhatta euroa.
- ❑ Käyttökate (EBITDA) oli -1 023 (-2 992) tuhatta euroa.
- ❑ Käyttökateprosentti (EBITDA-%) oli -71,5 (-293,6) % liikevaihdosta.
- ❑ Liiketulos (EBIT) oli -2 204 (-5 060) tuhatta euroa.
- ❑ Liiketulosprosentti (EBIT-%) oli -154,0 (-496,5) % liikevaihdosta.
- ❑ Osakekohtainen tulos oli -0,02 (-0,12) euroa.

Keskeistä vuonna 2024

- ❑ PPT liiketoiminta kehittyi varsinkin vuoden viimeisellä neljänneksellä ja yhtiön tuotetta käyttävien sairaaloiden määrä nousi 47:een vuoden lopussa.
- ❑ Tuotekehitysprojektien kokonaismäärä oli vuoden lopussa 30 (28).
- ❑ Liikevaihto oli 4 095 (4 025) tuhatta euroa.
- ❑ Käyttökate (EBITDA) oli -4 836 (-8 539) tuhatta euroa.
- ❑ Käyttökateprosentti (EBITDA-%) oli -118,1 (-212,1) % liikevaihdosta.
- ❑ Liiketulos (EBIT) oli -8 337 (-12 132) tuhatta euroa.
- ❑ Liiketulosprosentti (EBIT-%) oli -203,6 (-301,4) % liikevaihdosta.
- ❑ Osakekohtainen tulos oli -0,15 (-0,28) euroa.
- ❑ Yhtiön hallitus esittää, että tilikaudelta 2024 ei jaeta osinkoa.

Avainluvut

Konserni 1 000 euroa ellei toisin mainittu	10- 12/2024	10-12/2023	7-12/2024	7-12/2023	1-12/2024	1-12/2023 ¹⁾
Liikevaihto	1 431	1 019	2 071	1 425	4 095	4 025
Käyttökate (EBITDA)	-1 023	-2 992	-2 301	-5 529	-4 836	-8 539
Käyttökate (EBITDA), %	-71,5 %	-293,6 %	-111,1 %	-388,0 %	-118,1 %	-212,1 %
Liiketulos (EBIT)	-2 204	-5 060	-4 312	-8 134	-8 337	-12 132
Liiketulos (EBIT), %	-154,0 %	-496,5 %	-208,2 %	-570,8 %	-203,6 %	-301,4 %
Katsauskauden tulos	-659	-4 967	-2 627	-8 030	-6 447	-11 861
Osakekohtainen tulos (euroa)	-0,02	-0,12	-0,06	-0,19	-0,15	-0,28
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-1 490	-949	-2 362	-2 990	-4 900	-9 735
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	-2 513	-3 942	-4 663	-8 520	-9 736	-18 274
Käteisvarat ja muut rahavarat ²⁾	17 407	25 131	17 407	25 131	17 407	25 131
Nettovelka ²⁾	-12 864	-18 586	-12 864	-18 586	-12 864	-18 586
Velkaantumisaste ²⁾	-26,1 %	-33,4 %	-26,1 %	-33,4 %	-26,1 %	-33,4 %
Omavaraisuusaste ²⁾	87,5 %	87,1 %	87,3 %	87,1 %	87,5 %	87,1 %
Henkilöstömäärä (FTE) ²⁾	66	70	66	70	66	70

¹⁾ Tilintarkastettu

²⁾ Luku viittaa kauden lopun tilanteeseen

Näkymät vuodelle 2025

Suurin osa Modulightin asiakashankkeista on erityyppisiä varhaisen kehitysvaiheen hankkeita. Hankkeissa myydään Modulightin omia tuotteita. Strategiansa mukaisesti Modulight on myös siirtymässä laitteiden toimituksiin pohjautuvista maksuista uuteen hoitokertoihin perustuvaan maksumalliin (PPT-liiketoimintamalliin). Yksittäisten hankkeiden etenemistä on vaikea ennustaa ja makrotaloudellinen ja geopoliittinen epävarmuus vaikuttavat edelleen markkinoiden kehitykseen. Näistä syistä liikevaihdon ennustaminen on haastavaa, eikä Modulight anna ohjeistusta liikevaihdosta tai kannattavuudesta vuodelle 2025.

Seppo Orsila, toimitusjohtaja

PPT-liiketoiminta edistyi nopeasti vanhojen asiakkaiden kanssa, liikevaihto kasvoi ja tilauksia kertyi aikaisempaa nopeammin. Kannattavuutemme jatkoi paranemistaan tuotekehityspanostusten kasvusta huolimatta. Tiettyjen asiakkaiden projektit etenivät ja saimme aiempaa suurempia esituotantotilauksia. Muutamat asiakkuudet etenivät myös aikaisemmin odotettua nopeammin. Liiketoiminnan kassavirta parani 145 % ja oli 0,8 (-1,8) milj. euroa neljännellä vuosineljänneksellä, vaikka lisäsimme tuotekehitystä sekä panostuksia myyntiin ja markkinointiin.

Liikevaihto neljännellä vuosineljänneksellä oli 1,4 milj. euroa, mikä oli 40 % enemmän kuin vuoden 2023 vastaavalla jaksolla ja 123 % enemmän kuin edellisellä neljänneksellä. Liikevaihdon kehitykseen vaikuttavat strategiamme mukainen siirtyminen PPT-liiketoimintamalliin sekä viiveet prototyyppien toimituksissa. Saimme uusia tilauksia enemmän kuin aikaisemmin ja itse asiassa näin tapahtui joka neljännes viime vuoden aikana. Tilauskannan koheneminen jatkui läpi vuoden kiihtyen toisella vuosipuoliskolla, ja kehitys on jatkunut myös alkuvuodesta 2025 viime vuotta korkeammalla tasolla. Tilauskannassa olevista projekteista odotetaan kertyvän liikevaihtoa pääasiassa vuonna 2025. Vaikka PPT-mallista saamamme liikevaihto on edelleen pientä, on erityisesti pilvikytkettyjä tuotteitamme käyttävien hoitopaikkojen määrä kasvanut viime vuoden alun noin kymmenestä nykyiseen noin 50:een. Tämä kasvu on tapahtunut suurimmaksi osaksi edellisen neljänneksen aikana. Odotamme kasvun jatkuvan samalla tai nopeammalla tahdilla vuonna 2025.

Mittava investointiohjelmamme on saatu päätökseen ja siihen liittyvät käyttöönottokulut ovat pienentyneet, mikä näkyy parantuneena kannattavuutena, vaikka jatkamme edelleen oman tuotteemme kehittämistä. Käyttökatteella mitattuna kannattavuus parani viimeisellä vuosineljänneksellä 66 % ollen -1,0 (-3,0) milj. euroa. Toimintamme kokonaiskulut ovat laskeneet vuoden alusta 28 % vertailukauteen nähden, vaikka olemme lisänneet edelleen tuotekehitystä sekä myynnin ja markkinoinnin toimenpiteitä. Erityisesti markkinoinnin ja tuotekehityksen tehokkuus on parantunut. Liiketoiminnan kassavirta parani 145 % ja oli 0,8 (-1,8) milj. euroa neljännellä vuosineljänneksellä. Kehitys liiketoiminnan kassavirrassa näkyy myös selvästi ensimmäisten kolmen vuosineljänneksen ajalla, jolloin se parani 70 % ollen -1,6 (-5,4) milj. euroa.

Liiketoimintamalliemme kehittäminen alkaa näkyä tasaisempana tilauskertymänä kuin myös laitekannan kasvunopeudessa ja asiakaspalautteessakin. Erityisen iloisia olemme merkittävän Yhdysvaltalaisen ns. managed care -organisaation päätöksestä korvata kaikki kilpailijoiden laitteet meidän PPT-laitteillamme. Roolimme asiakkaiden kumppanina on kasvanut niin tekemisemme laajuuden kuin ratkaisumme merkityksellisyyden osalta. Tietyt asiakkaat tekivät myös tuotejulkistuksia jotka pohjautuvat tietyiltä osin ainoastaan meidän tuotteisiimme.

Faasi kolmen kliniset tutkimukset ovat painopisteenämme ja tietyt asiakkaat haluavat kasvattaa kentälle asennettujen laitteiden määrää. Mikäli nämä suunnitelmat toteutuvat, asennamme ensimmäisellä vuosipuoliskolla ennätysmäärän uusia laitteita kentälle ja oman PPT tuotteen käyttö kasvaa. Laitekannan kasvua nähdään erityisesti niissä indikaatioissa, joissa kannattavuutemme on keskimääräistä parempi. Hyvä asiakaspalaute on ollut merkittävä syy tuotteen ja kumppanuusroolimme kasvamiseen monissa asiakkuuksissa.

Projektien tavoite on omien tuotteidemme kaupallistaminen. Tuotekehityspotkimme pysyi 30:ssä projektissa. Projekteissa keskitytään tuotealustamme kaupallistamiseen useissa eri indikaatioissa ja lääkkeillä. Saimme tämän vuosineljänneksen aikana myös uusia asiakkaita, mutta yhteistyömme ei vielä näiden asiakkaiden osalta ole riittävän pitkällä raportoidaksemme niitä omina projekteinaan. Olemme myös keskittäneet lisää voimavaroja nykyisten asiakkaiden kanssa tehtäviin projekteihin niiden edetessä kohti kaupallistamista. Hyvän asiakaspalautteen määrä on jatkanut kasvua ja olemme iloisia siitä, että sitä tulee erityisesti lähempänä kaupallistamista olevista projekteista.

Investoinnit tehtaaseemme, kuten tuotantokapasiteettiin sekä biolaboratorioon, ovat vahvistaneet kilpailukykyämme. Lisäksi alustaratkaisumme synergiat näkyvät yhä useammin positiivisena kilpailutekijänä ja erottavana tarjoomana. Konkreettisesti tämä on johtanut esimerkiksi pitkäaikaisten asiakkaiden ostojen kasvuun. Vaikka pääpaino on ollut kaupallistamisprojekteissa, olemme myös jatkaneet kyvykkyyksien kehittämistä ja olemme erityisen ylpeitä laseralustamme mikro-optiikan ja mekaniikan kehityksestä kilpailutekijänä. Nämä ovatkin avanneet tuotteillemme hiljattain uusia mahdollisuuksia. Laaja osaamisemme ja vertikaalinen integraatio mahdollistaa parempien tuotteiden tekemisen lyhyemmässä ajassa ja parantaa asiakkaidemme toimitusketjujen varmuutta monellakin tavalla.

Nykyisessä maailmantilanteessa oma tuotantolaitoksemme on yksi tärkeistä kilpailullisista vahvuuksistamme. Uskomme että tämä on myös vaikuttanut positiivisesti siihen, että asiakaspohjamme jatkaa laajenemistaan. Seuraamme maailmantalouden ja geopolitiikan muutoksia mutta emme toistaiseksi ole havainneet syytä huoleen. Meillä on kiinnostavia asiakkuuksia ja niiden määrä kasvaa, mutta myös hyvä kassa-asema ja kyky reagoida nopeasti markkinoiden mahdollisuuksiin esimerkiksi lisäämällä tuotekehitystämme. Keskitymme jatkossakin kasvustrategiamme mukaisesti toimiin, kuten PPT-mallimme laajentamiseen ja tuotekehityspotkin projektien edistämiseen omien tuotteidemme kaupallistamiseksi. Uskomme, että kasvustrategiamme mukainen toimintamme ja vahvuutemme myötävaikuttavat siihen, että liiketoimintamme palaa vahvaan ja kannattavaan kasvuun vuoden 2025 loppuun ulottuvalla strategiakaudellamme.

Tuotekehityksen ja projektien edistyminen

Modulightin tärkein edistymisen mittari, tuotekehityspotki, kasvoi kahdella projektilla vertailukaudesta ollen 30 (28) pysyen edellisen vuosineljänneksen tasolla. Projekteissa pyritään kaupallistamaan yhtiön omia tuotteita lukuisissa eri indikaatioissa ja sovelluksissa.

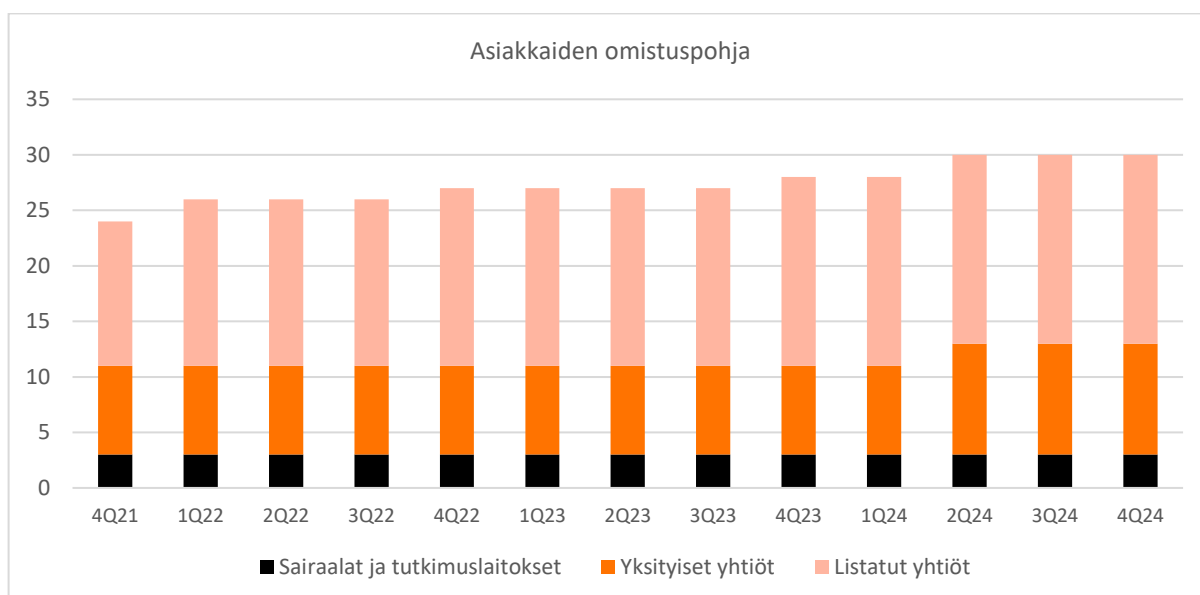
Pääpaino neljännellä vuosineljänneksellä oli nykyisissä projekteissa sekä erityisesti faasi kolmen projekteissa. Esimerkkinä tuotekehityspotken edistymisestä oli tiettyjen asiakkaidemme tuotejulkistukset, jotka perustuvat laserteknologiaamme sekä tilauskannan positiivinen kehitys useiden eri asiakkaiden osalta.

Vuosineljänneksen aikana saadut uudet asiakkaat toivat uusia aihioita tulevaisuutta ajatellen, mutta näitä ei vielä varhaisen vaiheen vuoksi lueta tuotekehityspotkeen kuuluviksi. Yhtiö arvioi, että useiden valmisteilla olevien projektien liikevaihtopotentiaali on merkittävä.

	2020				2021				2022				2023				2024				
	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	
Projektien kokonaismäärä*	13	13	15	16	16	20	22	24	26	26	26	27	27	27	27	28	28	30	30	30	30

* Kaikki yllä mainitut projektit koskevat Modulightin omien tuotteiden kaupallistamista. Jotta projekti voidaan sisällyttää tähän listaan, sen on täytettävä tietyt kriteerit, jotka liittyvät sen kaupalliseen potentiaaliin. Lisäksi sen on sovittava yhtiön strategiaan ja sen teknologisiin painopistealueisiin. Taulukossa lueteltujen virallisten projektien lisäksi Modulight jatkaa työtä useiden muiden hankkeiden parissa, ja joidenkin niistä arvioidaan lopulta kehittyvän projekteiksi. Projektien luokittelu asiakasryhmiin ja sisällyttäminen tai pois jättäminen tuotekehityspotkesta ei ole pelkkä numeerisen analyysin lopputulos, vaan viime kädessä kyseessä on subjektiivinen prosessi.

Lisätietoa Modulightin asiakkaista



Taloudellinen kehitys

Liikevaihto

Loka-joulukuu 2024

Konsernin liikevaihto vuoden 2024 viimeisellä neljänneksellä oli 1 431 (1 019) tuhatta euroa. Liikevaihdon muutos vertailukaudesta oli 412 tuhatta euroa eli 40 %. Liikevaihdon kehitykseen vaikuttivat edelleen viivästykset tietyissä projekteissa sekä strategian mukaisesta hoitokertakohtaiseen PPT-liiketoimintamalliin siirtyminen.

Heinä-joulukuu 2024

Vuoden 2024 toisen puoliskon liikevaihto oli 2 071 (1 425) tuhatta euroa. Liikevaihdon muutos vertailukaudesta oli 646 tuhatta euroa eli 45 %. Liikevaihdon kehitykseen vaikuttivat edelleen viivästykset tietyissä projekteissa sekä strategian mukaisesta hoitokertakohtaiseen PPT-liiketoimintamalliin siirtyminen.

Tammi-joulukuu 2024

Tammi-joulukuun 2024 liikevaihto oli 4 095 (4 025) tuhatta euroa. Liikevaihdon muutos vertailukaudesta oli 70 tuhatta euroa eli 2 %. Liikevaihdon kehitykseen vaikuttivat edelleen viivästykset tietyissä projekteissa sekä strategian mukaisesta hoitokertakohtaiseen PPT-liiketoimintamalliin siirtyminen.

Kannattavuus

Loka-joulukuu 2024

Vuoden 2024 viimeisen neljänneksen käyttökate (EBITDA) oli -1 023 (-2 992) tuhatta euroa eli -72 (-294) % liikevaihdosta. Liiketulos (EBIT) oli -2 204 (-5 060) tuhatta euroa eli -154 (-497) % liikevaihdosta. Osakekohtainen tulos (EPS) oli -0,02 (-0,12) euroa. Kannattavuutta paransivat vertailukautta korkeampi liikevaihto sekä investointiohjelmaan liittyvien kertaluonteisten kustannusten lasku.

Heinä-joulukuu 2024

Vuoden 2024 toisen puoliskon käyttökate (EBITDA) oli -2 301 (-5 529) tuhatta euroa eli -111 (-388) % liikevaihdosta. Liiketulos (EBIT) oli -4 312 (-8 134) tuhatta euroa eli -208 (-571) % liikevaihdosta.

Osakekohtainen tulos (EPS) oli -0,06 (-0,19) euroa. Kannattavuutta paransivat vertailukautta korkeampi liikevaihto sekä investointiohjelmaan liittyvien kertaluonteisten kustannusten lasku.

Tammi-joulukuu 2024

Tammi-joulukuun 2024 käyttökate (EBITDA) oli -4 836 (-8 539) tuhatta euroa eli -118 (-212) % liikevaihdosta. Liiketulos (EBIT) oli -8 337 (-12 132) tuhatta euroa eli -204 (-301) % liikevaihdosta. Tilikauden tulos oli -6 447 (-11 861) tuhatta euroa ja osakekohtainen tulos (EPS) -0,15 (-0,28) euroa. Kannattavuutta paransi investointiohjelmaan liittyvien kertaluonteisten kustannusten lasku.

Tase, rahoitus ja investoinnit

Vuonna 2024 investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin olivat 4 900 (9 735) tuhatta euroa. Aktivoitujen investointien lasku johtui ennen kaikkea laskeneista investoinneista aineellisiin hyödykkeisiin investointiohjelman päätyttyä.

Liiketoiminnan vapaa kassavirta oli -9 736 (-18 274) tuhatta euroa. Liiketoiminnan kassavirta oli -825 (-7 281) tuhatta euroa.

Konsernin käteisvarat ja muut rahavarat 31.12.2024 olivat 17 407 (25 131) tuhatta euroa.

Nettovelka 31.12.2024 oli -12 864 (-18 586) tuhatta euroa ja nettovelkaantumisaste -26 (-33) %. Omavaraisuusaste oli 88 (87) %. Oman pääoman tuotto vuonna 2024 oli -12 (-21) %.

Aktivoidut kehityskulut olivat 3 407 (3 349) tuhatta euroa eli 27 (19) % liiketoiminnan kokonaiskuluista.

Myyntisaatavien yhteismäärä 31.12.2024 oli 1 128 (915) tuhatta euroa. Yhtiö pitää myyntisaataviin liittyviä riskejä kohtuullisina.

Henkilöstö ja johto

Henkilöstön määrä (FTE) 31.12.2024 oli 66 (70), ja keskimääräinen henkilöstömäärä tammi-joulukuussa 2024 oli 71 (70). Henkilöstökulut olivat vuonna 2024 yhteensä 6 231 (5 757) tuhatta euroa.

31.12.2024 Modulightin johtoryhmään kuuluivat seuraavat henkilöt: Seppo Orsila (toimitusjohtaja), Anca Guina (talousjohtaja), Ulla Haapanen (markkinointijohtaja), Kati Reiman (henkilöstöjohtaja), Jari Sillanpää (liiketoiminnan kehitysjohtaja), Petteri Uusimaa (teknologiajohtaja), Kalle Palomäki (johtaja, uudet tuotteet), Jukka-Pekka Alanko (palvelujohtaja) ja Ville Vilokkinen (operatiivinen johtaja).

Modulight Oyj:n hallituksen muodostivat tilikauden päättyessä Anne Koutonen (puheenjohtaja), Jyrki Liljeroos, Pia Kantola, Timur Kärki ja Seppo Orsila.

Varsinainen yhtiökokous

Modulight Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 2.5.2024. Yhtiökokous vahvisti tilinpäätöksen tilikaudelta 1.1.-31.12.2023 ja myönsi vastuuvapauden hallituksen jäsenille ja yhtiön toimitusjohtajalle tilikaudelta 1.1.-31.12.2023. Lisäksi yhtiökokous hyväksyi hallituksen ehdotuksen, että vuoden 2023 tulos -11 773 tuhatta euroa siirretään voitto-/tappioutilille ja että osinkoa ei jaeta.

Yhtiökokous päätti, että hallituksen jäsenten lukumäärä on viisi. Hallitukseen valittiin uudelleen Jyrki Liljeroos, Seppo Orsila, Pia Kantola, Timur Kärki ja Anne Koutonen. Yhtiökokouksen jälkeen pidetyssä järjestäytymiskokouksessa hallituksen puheenjohtajaksi valittiin Anne Koutonen. Hallituksen palkitsemisvaliokunnan jäseniksi valittiin Anne Koutonen (puheenjohtaja), Jyrki Liljeroos, Pia Kantola ja Timur Kärki.

Yhtiökokous vahvisti toimielinten palkitsemisraportin.

Yhtiön tilintarkastajaksi valittiin Tilintarkastusyhteisö Moore Idman Oy toimikaudeksi, joka jatkuu seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka. Päävastuullisena tilintarkastajana toimii KHT Jari Paloniemi.

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään enintään 4 261 694 oman osakkeen hankkimisesta yhdessä tai useammassa erässä yhtiön vapaalla omalla pääomalla ja/tai pantiksi ottamisesta yhdessä tai useammassa erässä. Hankittavien ja/tai pantiksi otettavien osakkeiden enimmäismäärä vastaa noin 10 %:a yhtiön kaikista osakkeista yhtiökokouskutsupäivän tilanteen mukaan. Yhtiö ei kuitenkaan voi yhdessä tytäryhtiöidensä kanssa omistaa tai ottaa pantiksi omia osakkeita millään hetkellä enempää kuin 10 % yhtiön kaikista osakkeista. Osakkeet hankitaan muuten kuin osakkeenomistajien omistusten mukaisessa suhteessa Nasdaq Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä hankintahetken markkinahintaan tai muuten markkinoilla muodostuvaan hintaan. Osakkeita voidaan hankkia ja/tai ottaa pantiksi esimerkiksi yrityskauppojen tai osakepohjaisten kannustinjärjestelmien toteuttamiseksi tai muihin hallituksen päättämiin tarkoituksiin sekä muutoin osakkeiden edelleen luovuttamiseksi, yhtiöllä pidettäväksi tai mitätöitäväksi. Hallitus päättää kaikista muista omien osakkeiden hankkimisen ja/tai pantiksi ottamisen ehdoista. Valtuutus on voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka, kuitenkin enintään 30.6.2025 saakka.

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään osakeannista sekä osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:n tarkoittamien optioiden ja muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta yhdessä tai useammassa erässä, joko maksua vastaan tai maksutta. Annettavien osakkeiden määrä, mukaan lukien optioiden ja muiden erityisten oikeuksien perusteella saatavat osakkeet, voi olla yhteensä enintään 4 261 694 osaketta, mikä määrä vastaa noin 10 %:a yhtiön kaikista osakkeista yhtiökokouskutsupäivän tilanteen mukaan. Hallitus voi päättää joko antaa uusia osakkeita tai luovuttaa yhtiön hallussa olevia omia osakkeita. Valtuutus on voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka, kuitenkin enintään 30.6.2025 saakka. Valtuutus kumoaa aikaisemmat käyttämättömät osakeantia ja optio-oikeuksien sekä muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamista koskevat valtuutukset.

Yhtiökokouksen pöytäkirja on nähtävillä yhtiön verkkosivuilla osoitteessa

<https://modulight.com/yhtiokokous2024/>.

Osakkeet ja osakkeenomistajat

Modulightilla on yksi osakelaji, ja kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus ja oikeus osinkoon ja yhtiön varoihin. Osakkeiden lukumäärä 31.12.2024 oli 42 616 936 (42 616 936). Yhtiön hallussa oli tilikauden päättyessä 130 939 (51 123) omaa osaketta.

Yhtiön osake on kaupankäynnin kohteena Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä First North Growth Market Finland -markkinapaikalla. Tilikauden aikana osakkeen ylin kurssi oli 1,55 (4,34) euroa ja alin kurssi 0,70 (1,02) euroa. Osakkeen painotettu keskihinta tilikaudella oli 1,04 (2,29) euroa.

Päätöskurssi 30.12.2024 oli 0,96 (1,17) euroa. 31.12.2024 konsernin markkina-arvo oli 40 912 (49 862) tuhatta euroa.

31.12.2024 Modulight Oyj:llä oli 12 080 (11 977) osakkeenomistajaa. Hallituksen jäsenet, toimitusjohtaja ja johtoryhmä omistivat 41,0 (41,2) % osakkeista, ja 20 suurimman osakkeenomistajan osuus oli 75,2 (80,0) % osakkeiden kokonaismäärästä. Modulight Oyj:n 20 suurinta osakkeenomistajaa 31.12.2024 on esitetty alla olevassa taulukossa.

	Omistaja	Osakkeiden lukumäärä	Omistus- ja ääniosuus
1	Seppo Orsila	6 205 500	14,56 %
2	Petteri Uusimaa	6 205 500	14,56 %
3	Varma Mutual Pension Insurance Company	3 276 074	7,69 %
4	Pekka Savolainen	3 054 422	7,17 %
5	Ville Vilokkinen	3 039 750	7,13 %

6	Petri Melanen	2 173 500	5,10 %
7	Pekko Sipilä	1 630 125	3,83 %
8	Mika Saarinen	1 630 125	3,83 %
9	Mandatum Life Insurance Company	827 109	1,94 %
10	Ancuta Guina	670 320	1,57 %
11	Juha Lemmetti	553 140	1,30 %
12	Jyri Merivirta	500 000	1,17 %
13	Jyrki Liljeroos	460 950	1,08 %
14	Kalle Palomäki	414 855	0,97 %
15	Protean Funds Scandinavia	364 504	0,86 %
16	Kati Reiman	293 580	0,69 %
17	Petri Suokas with close associates	281 250	0,66 %
18	Hubert Jouve	200 737	0,47 %
19	Kaleva Mutual Insurance Company	149 957	0,35 %
20	Sp-Fund Management	133 778	0,31 %

Optio-ohjelmat

Modulight on tarjonnut henkilöstölleen optio-ohjelmia osana kannustus- ja sitouttamisohjelmaa. Yhtiöllä oli vuoden 2024 lopussa kaksi optio-ohjelmaa. Annettuja käyttämättömiä optioita oli 31.12.2024 yhteensä 1 101 945 kappaletta. Optio-oikeuksilla ei merkitty uusia osakkeita vuoden 2024 aikana.

Ulkona olevat optio-ohjelmat on esitetty alla olevassa taulukossa.

Optio-ohjelma	Yhtiökokouksen antama valtuutus	Valtuutuksen mukaan annetut	Valtuutuksen mukaan antamatta	Annetuista optioista käytetty	Käyttämättömät optiot	Merkintähinta euroa	Merkintäaika
2021	852 758	667 021	185 737	0	667 021	6,49	31.12.2023-31.12.2025
2023	500 000	434 924	65 076	0	434 924	2,43	31.12.2025-31.12.2028

Arvio lähiajan riskeistä ja epävarmuustekijöistä

Modulightin lähiajan riskit ja epävarmuustekijät koskevat ennen kaikkea yhtiön liiketoimintaa ja toimialaa. Nämä riskit liittyvät esimerkiksi teknologian kehitykseen ja kilpailutilanteeseen, toimitusketjuihin, materiaalien saatavuuteen, terveydenhuoltoalan kehitykseen sekä ammattitaitoisen työvoiman saatavuuteen. Lisäksi yhtiön immateriaalioikeuksiin liittyy riskejä, samoin kuin tuotteiden myyntilupien saamiseen. Yleinen maailmanpoliittinen tilanne voi vaikuttaa niin asiakkaisiin kuin yhtiöön ja sen liiketoimintaan merkittävästi ja enemmän kuin aikaisemmin on arvioitu.

Yhtiö toimii lääke- ja biolääketieteen alalla ja keskittyy erityisesti USA:n markkinaan. Erilaiset tuote- ja potilasvastuukysymykset voivat olla merkittävä riski yhtiölle.

Lisääntyvä kyberrikollisuus voi myös olla merkittävä ja kasvava riski erityisesti koska yhtiön tunnettuus on lisääntynyt. Yhtiö voi kohdata toimintahäiriöitä tai katkoksia tietotekniikassaan ja verkko- ja tai viestintäjärjestelmissään, ja/tai yhtiö saattaa joutua kyberturvallisuusrikkomusten kohteeksi.

Yhtiö altistuu myös luotto- ja vastapuoliriskille, mikäli sen sopimuskumppanit eivät kykene täyttämään sopimukseen perustuvia velvoitteitaan. Vastapuoliriski liittyy lähinnä yhtiön liiketoiminnassa kertyneisiin myyntisaataviin ja yhtiön rahoitusvälineisiin liittyviin saataviin.

Modulightin liiketoiminta- ja kasvustrategioiden onnistuminen on myös riippuvainen yhtiön kyvystä rekrytoida ja sitouttaa ammattitaitoisia henkilöstöä. Avainhenkilöiden saatavuudella ja menettämisellä voi olla merkittäviä haitallisia vaikutuksia yhtiön liiketoimintaan.

Markkinakatsaus ja toimintaympäristö

Modulightin kannalta olennaiset lääketieteelliset markkinat liittyvät etenkin syövän hoitoon (onkologia), silmäsairauksien hoitoon sekä genetiikkaan ja diagnostiikkaan. Modulight on tunnistanut lääketeollisten markkinoiden lisäksi liiketoimintamahdollisuuksia teknologialleen myös muiden korkean lisäarvon erikoissovellusten markkinoilta, kuten esimerkiksi kvanttilaskennan, virtausytometriä, diagnostiikan ja digitaalisten painokoneiden markkinoilta.

Maailmanlaajuisen onkologisen lääkemarkkinan koko oli 218 miljardia dollaria vuonna 2023, ja sen arvioidaan kasvavan 380 miljardiin dollariin vuoteen 2027 mennessä. Vaikka Modulight tavoittelee ainoastaan osaa maailmanlaajuisesta onkologian markkinasta keskittyen erityisesti Yhdysvaltojen markkinaan, kokonaismarkkinan merkittävä kasvu tarkoittaa myös laserpohjaisten onkologisten hoitojen kysynnän kasvua vastaavasti ja uusia mahdollisuuksia globaalisti. Kasvua onkologian markkinoilla ajaa erityisesti maailmanlaajuisesti ikääntyvä väestö. Iän tiedetään olevan yksi

merkittävä tekijä syöpien esiintyvyyden lisääntymisessä. Vuonna 2023 osana PPT-liiketoimintamalliin siirtymistä Modulight tutki syövän hoidon kustannuksia Yhdysvalloissa yhtiölle olennaisten tai muutoin mielenkiintoisten indikaatioiden osalta. Tutkitut indikaatiot eivät edusta yhtiön koko tuotekehitysputkea. Tutkimus kattaa tällä hetkellä 10 eri indikaatiota onkologian alalla. Käypähoidon (painotettu) potilaskohtainen mediaanikustannus näille indikaatioille on 320 000 dollaria ja vaihteluväli eri indikaatioiden välillä 100 000 – 420 000 dollaria. Yhtiö uskoo, että sen hoitomuodon käyttö PPT-liiketoimintamallilla ja teknologialla paitsi parantaa hoidon lopputulosta ja sen saavutettavuutta myös laskee hoidon kokonaiskustannusta. Alla on esitetty tiettyjen syöpien potilasmääriä ja hoidon kustannuksia Yhdysvalloissa.

Indikaatio	Vuosittainen ilmaantuvuus Yhdysvalloissa (potilasta)	Hoitopolun mediaanikustannus (USD)
Silmän verkkokalvon syöpä	2 000	100 000
Pään ja kaulan alueen syöpä	66 000	200 000
Haimasyöpä	64 000	275 000

Myös silmälääkemarkkinoiden kasvu on jatkunut suotuisana. Maailmanlaajuisen silmälääketieteellisen hoitomarkkinan koko oli 33 miljardia dollaria vuonna 2022, ja sen arvioidaan kasvavan 54 miljardiin dollariin vuoteen 2030 mennessä. Markkinan kasvua tukevat pääasiassa silmäsairauksien jatkuva lisääntyminen ikääntymisen myötä sekä kasvavat T&K-investoinnit silmäsairauksien hoitojen kehittämiseen.

Genetiikan ja diagnostiikan aloilla maailmanlaajuisen seuraavan sukupolven geenisekvensointi-, endoskooppien ja virtausytometrian yhteenlasketun markkinan arvioidaan kasvavan vuoden 2022 noin 26 miljardista dollarista 52 miljardiin dollariin vuosikymmenen loppuun mennessä. Yksi genetiikka- ja diagnostiikkamarkkinan pääkasvutekijöistä on tarve yksilöllistetyille lääkehoidoille syöpäsairauksien hoidossa. Muita tärkeitä kasvua ajavia tekijöitä ovat muun muassa tarve skaalautuville pilveen yhdistettävälle hoitoratkaisuille.

Kvanttilaskentamarkkina on vasta syntymässä. Ennusteet sen kasvusta vaihtelevat merkittävästi, mutta kaikki viittaavat toimialan merkittävään kasvuun lähivuosina. Modulight seuraa markkinaa lähinnä asiakkaidensa kautta ja pyrkii strategiansa mukaisesti tarjoamaan tuotteitaan myös kvanttilaskentaan synergiahyötyjen maksimoimiseksi.

Strategia ja tavoitteet

Modulightin kasvutavoitteet strategiakaudella 2023–2025 pohjautuvat seuraaviin strategisiin avaintekijöihin:

1. maantieteellinen laajentuminen
2. tarjooman laajentaminen uusiin indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
3. uudet liiketoimintamallit
4. kaupallinen ja operatiivinen huippuosaaminen
5. alan parhaisiin lukeutuva laserteknologiaosaaminen

Modulightin tärkeimmät liiketoiminnalliset tavoitteet ovat:

- vähintään kolmen nykyiseen tuotekehityspotkeen kuuluvan projektin saattaminen kaupalliseen käyttöönottovaiheeseen
- oman toiminnan aloittaminen Yhdysvalloissa ja keskittyminen valikoituihin kumppanuuksiin Euroopassa ja Aasiassa
- hoitokertoihin perustuvan maksumallin sekä muiden SaaS-pohjaisten liiketoimintamallien kehittäminen
- hoitotehon ja saavutettavuuden parantaminen pilvipalveluita hyödyntämällä
- hiilineutraali liiketoiminta vuonna 2025

Modulight jalkauttaa strategiaansa erityisesti seuraavien hankkeiden kautta:

- myynnin, markkinoinnin ja operatiivisen toiminnan kehittäminen
- pilviteknologian ja pilvipohjaisten palveluiden kehittäminen
- alustalaitteiden tuotteistaminen eri indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
- teknologian kehittäminen valmistunutta investointiohjelmaa hyödyntäen
- vastuullisuuden, hallinnoinnin ja raportoinnin kehittäminen

Modulightin taloudellisena tavoitteena on vahva vuosittainen kasvu ja paluu vahvaan kannattavuuteen strategiakaudella 2023–2025. Yhtiön osinkopolitiikka säilyy entisellään.

- Kasvu: vahva liikevaihdon vuosittainen kasvu
- Kannattavuus: paluu vahvaan kannattavuuteen käyttökatteella (EBITDA-%) mitattuna
- Osinkopolitiikka: kaikki tuotot sijoitetaan orgaaniseen ja epäorgaaniseen kasvuun, ja yhtiö jakaa vähän tai ei lainkaan osinkoja

Hallituksen esitys jakokelpoisten varojen käsittelyksi

Konsernin emoyhtiön Modulight Oyj:n jakokelpoinen oma pääoma 31.12.2024 oli 38 359 (46 960) tuhatta euroa. Yhtiön hallitus esittää varsinaiselle yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 2024 ei jaeta osinkoa.

Varsinainen yhtiökokous

Modulight Oyj:n varsinainen yhtiökokous on suunniteltu pidettävän 2.5.2025. Modulightin hallitus kutsuu yhtiökokouksen erikseen koolle myöhemmin.

Talousraportointi 2025

Modulight julkistaa vuonna 2025 seuraavat taloudelliset katsaukset:

- ❑ Osavuositarkastus tammi-maaliskuu 2025: 25.4.2025
- ❑ Puolivuositarkastus tammi-kesäkuu 2025: 22.8.2025
- ❑ Osavuositarkastus tammi-syyskuu 2025: 24.10.2025

Taulukko-osio 1.1.-31.12.2024

Tilinpäätöksen laatimisperiaatteet

Taloudelliset luvut on laadittu Suomen kirjanpitolain (FAS) mukaisesti. Tämän tilinpäätöstiedotteen luvut ovat tilintarkastamattomia, ellei toisin mainita. Koko vuoden 2023 luvut ovat tilintarkastettuja.

Konsernin tuloslaskelma

1 000 euroa	10-12/2024	10-12/2023	7-12/2024	7-12/2023	1-12/2024	1-12/2023
LIKEVAIHTO	1 431	1 019	2 071	1 425	4 095	4 025
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varaston muutos	-12	-209	-92	153	197	304
Valmistus omaan käyttöön	939	395	1 554	1 199	3 407	3 349
Liiketoiminnan muut tuotot		338	42	556	64	1 171
Materiaalit ja palvelut						
Aineet ja tarvikkeet						
Ostot tilikauden aikana	-81	-871	-344	-1 423	-1 312	-2 693
Varastojen muutos	-404	144	-263	-130	-426	-2
Ulkopuoliset palvelut	-34	-141	-59	-100	-176	-571
Materiaalit ja palvelut yhteensä	-520	-868	-665	-1 652	-1 914	-3 266
Henkilöstökulut						
Palkat ja palkkiot	-1 353	-1 321	-2 415	-2 351	-5 201	-4 792
Henkilösivukulut						
Eläkekulut	-229	-240	-410	-424	-886	-851
Muut henkilösivukulut	-60	-38	-81	-75	-144	-115
Henkilöstökulut yhteensä	-1 642	-1 599	-2 906	-2 850	-6 231	-5 757
Poistot ja arvonalentumiset						
Suunnitelman mukaiset poistot	-1 180	-2 068	-2 010	-2 605	-3 501	-3 593
Liiketoiminnan muut kulut	-1 219	-2 068	-2 305	-4 360	-4 453	-8 365
LIKEVOITTO/-TAPPIO	-2 204	-5 060	-4 312	-8 134	-8 337	-12 132
Rahoitustuotot ja -kulut						
Muut korko- ja rahoitustuotot	1 626	185	1 810	220	2 099	246
Korkokulut ja muut rahoituskulut	-82	-91	-125	-115	-210	26
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	1 544	94	1 685	105	1 890	272
VOITTO/TAPPIO ENNEN TILINPÄÄTÖSSIIRTOJA JA VEROJA	-659	-4 966	-2 627	-8 029	-6 447	-11 860
Tuloverot		-1		-1		-1
TILIKAUDEN VOITTO/TAPPIO	-659	-4 967	-2 627	-8 030	-6 447	-11 861

Konsernin tase

1 000 euroa	31.12.2024	31.12.2023
VASTAAVAA		
Pysyvät vastaavat		
Aineettomat hyödykkeet		
Kehittämismenot	10 843	8 916
Aineettomat oikeudet	55	
Aineettomat hyödykkeet yhteensä	10 898	8 916
Aineelliset hyödykkeet		
Rakennukset ja rakennelmat	3 157	3 326
Koneet ja kalusto	20 960	21 266
Muu käyttöomaisuus	176	285
Aineelliset hyödykkeet yhteensä	24 294	24 877
Pysyvät vastaavat yhteensä	35 192	33 793
Vaihtuvat vastaavat		
Vaihto-omaisuus		
Aineet ja tarvikkeet	1 131	1 560
Valmiit tuotteet	1 190	993
Vaihto-omaisuus yhteensä	2 321	2 553
Saamiset		
Lyhytaikaiset		
Myyntisaamiset	1 128	915
Muut saamiset	111	1 209
Siirtosaamiset	137	360
Lyhytaikaiset saamiset yhteensä	1 376	2 485
Rahoitusarvopaperit		24 721
Rahat ja pankkisaamiset	17 407	409
Vaihtuvat vastaavat yhteensä	21 104	30 169
VASTAAVAA YHTEENSÄ	56 296	63 962

1 000 euroa	31.12.2024	31.12.2023
VASTATTAVAA		
Oma pääoma		
Osakepääoma	80	80
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	75 308	75 317
Edellisten tilikausien voitto	-19 659	-7 809
Tilikauden voitto	-6 447	-11 861
Oma pääoma yhteensä	49 282	55 727
Vieras pääoma		
Pitkäaikainen		
Lainat rahoituslaitoksilta	2 791	4 543
Pitkäaikainen vieras pääoma yhteensä	2 791	4 543
Lyhytaikainen		
Lainat rahoituslaitoksilta	1 752	2 002
Saadut ennakot	451	55
Ostovelat	659	569
Muut velat	123	136
Siirtovelat	1 238	930
Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä	4 223	3 692
Vieras pääoma yhteensä	7 014	8 235
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	56 296	63 962

Konsernin kassavirtalaskelma

1 000 euroa	10-12/2024	10-12/2023	7-12/2024	7-12/2023	1-12/2024	1-12/2023
Liiketoiminnan kassavirta						
Liikevoitto	-2 204	-5 060	-4 312	-8 134	-8 337	-12 132
Poistot ja arvonalentumiset	1 180	2 068	2 010	2 605	3 501	3 593
Rahoituserät, netto	1 544	94	1 685	105	1 890	272
Käyttöpääoman lisäys (-) / vähennys (+)	298	1 068	813	1 855	2 121	986
Maksetut verot		-1		-1		-1
Liiketoiminnan kassavirta (A)	819	-1 832	197	-3 570	-825	-7 281
Investointien kassavirta						
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-1 600	-6 237	-2 273	-8 340	-5 009	-15 695
Ennakkomaksut	110	5 288	-89	5 350	109	5 960
Investointien kassavirta (B)	-1 490	-949	-2 362	-2 990	-4 900	-9 735
Rahoituksen kassavirta						
Lainojen lyhennykset (-) / nostot (+)	-464	-450	-1 001	-994	-2 002	-1 739
Omien osakkeiden hankinta (-) / luovutus (+)	-9		-9	-16	-9	-16
Rahoituksen kassavirta (C)	-474	-450	-1 010	-1 010	-2 011	-1 755
Nettokassavirta (A+B+C)	-1 144	-3 231	-3 175	-7 570	-7 736	-18 772
Rahavarat kauden alussa	18 531	28 323	20 565	32 661	25 131	43 870
Valuuttakurssierot	20	39	16	40	12	33
Rahavarat kauden lopussa	17 407	25 131	17 407	25 131	17 407	25 131

Laskelma konsernin oman pääoman muutoksista

1 000 euroa	1-12/2024	1-12/2023
Sidottu oma pääoma		
Osakepääoma 1.1.	80	80
Osakepääoman lisäykset		
Osakepääoma 31.12.	80	80
Sidottu oma pääoma yhteensä 31.12.	80	80
Vapaa oma pääoma		
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 1.1.	75 317	75 334
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahaston lisäykset	-9	-16
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 31.12.	75 308	75 317
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 1.1.	-19 671	-7 843
Muuntoero	12	34
Tilikaudella jaetut osingot		
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 31.12.	-19 659	-7 809
Katsauskauden voitto (-tappio)	-6 447	-11 861
Vapaa oma pääoma yhteensä 31.12.	49 202	55 647
Oma pääoma yhteensä 31.12.	49 282	55 727

Tunnuslukujen määritelmät

Tunnusluku	Määritelmä	Käyttötarkoitus
Liikevaihdon kasvu-%	(Nykyisen tarkastelujakson liikevaihto - Edellisen tarkastelujakson liikevaihto) / Edellisen tarkastelujakson liikevaihto	Liikevaihdon kasvu on mittari, joka osoittaa yhtiön kasvua.
Käyttökate (EBITDA)	Liikevoitto ennen poistoja ja arvonalentumisia	Käyttökate on mittari, joka osoittaa yhtiön suoritusta.
Käyttökate-%	Käyttökate / Liikevaihto	Käyttökate on mittari, joka osoittaa yhtiön suoritusta.
Liikevoitto	Liikevoitto kuten esitetty tuloslaskelmassa	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Liikevoitto-%	Liikevoitto / Liikevaihto	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Osakekohtainen tulos	Kauden tulos / Ulkona olevien osakkeiden määrän painotettu keskiarvo tarkastelujakson aikana	Mittari kuvaa tuloksen jakautumista yksittäisille osakkeille.
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin kuten esitetty rahavirtalaskelmassa	Mittari tuottaa lisätietoa operatiivisten investointien rahavirtatarpeista.
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	Käyttökate (EBITDA) - Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Mittari tuottaa tietoa rahavaroista, jotka yhtiö kykenee tuottamaan operatiivisten investointien jälkeen.
Nettovelka	Korolliset lainat - Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)	Nettovelka on indikaattori, joka mittaa yhtiön ulkopuolisen rahoituksen kokonaismäärää.
Nettovelkaantumisaste	(Korolliset lainat + Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)) / Oma pääoma	Mittari johdolle, jolla seurataan yhtiön pääoman tasoa.
Omavaraisuusaste	Oma pääoma / Vastaavaa yhteensä	Kuvastaa kuinka suuri osa yhtiön varoista on rahoitettu omalla pääomalla.
Oman pääoman tuotto-%	100 x Kauden tulos / Oikaistu oma pääoma keskimäärin	Kuvastaa yrityksen kykyä tuottaa voittoa suhteessa sen omistajille kuuluvaan omaan pääomaan.

Lisätiedot:

Toimitusjohtaja: Seppo Orsila m. +358 40 830 4671

Sijoittajaviestintä: Ulla Haapanen m. +358 40 830 4676

S-posti: ir@modulight.com

Hyväksytty neuvonantaja: Sisu Partners Oy

www.modulight.com

Twitter: [@modulight](https://twitter.com/modulight)

Modulight lyhyesti

Modulight Oyj on biolääketieteen alan yritys, joka suunnittelee ja valmistaa laservaloa hyödyntäviä laitteita syöpähoitoihin, silmäsairauksiin ja genetiikkaan. Yritys valmistaa lisäksi tuotteita muihin korkean lisäarvon sovelluksiin, kuten kvanttilaskentaan ja digitaalisiin painokoneisiin. Modulightin tuotteita ovat lääkinnälliset hoitolaitteet, sovellusjärjestelmät, ohjelmistot, pilvipalvelut sekä erikoisvalmisteiset puolijohteet. Modulightin tuotteet ovat maailmanlaajuisesti käytössä ja yhtiön asiakaskuntaan kuuluu mm. useita Fortune 500 -listan yrityksiä, kansainvälisiä lääkeyhtiöitä sekä tunnettuja syöpäkeskuksia ja yliopistoja. Modulight perustettiin vuonna 2000, ja yhtiön pääkonttori on Tampereella. www.modulight.com

modulight

www.modulight.com