

Halvårsrapport

Januari - juni 2025

Perioden i korthet

Januari - juni 2025

- Nettoomsättning uppgick till 8 KSEK (447)
- Övriga rörelseintäkter uppgick till 1 279 KSEK (246), vilket till största del var kopplade till utvecklingsprojekten SIVERT 2 samt det civil-militära innovationsprogrammet (CMIP)
- Resultat efter finansiella poster uppgick till -3 453 KSEK (-3 407)
- Resultat per aktie uppgick till neg (neg) före och efter utspädning
- Periodens kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -4 074 KSEK (-3 066)
- Soliditeten uppgick till 83,2% (71,1%)

Sammanfattning av perioden

Under första halvåret 2025 har RanLOS fortsatt utveckla verksamheten med fokus på långsiktiga samarbeten på sina nyckelmarknader. Bolaget har tagit viktiga steg i flera försäljningsdialoger under perioden, där det kontinuerliga arbetet med kunderna har skapat bättre förutsättningar för nya affärer och stärkt RanLOS marknadsnärvaro. Eftersom verksamheten präglas av långa försäljningscykler och relativt högt försäljningsvärde per affär kan nettoomsättningen variera över tid.

Parallellt har RanLOS varit involverade i utvecklingsprojekten SIVERT 2 och det civil-militära innovationsprogrammet (CMIP) via Vinnova och Försvarsmakten. Dessa projekt har varit de huvudsakliga intäktskällorna under perioden, 1 279 KSEK (246), och har bidragit till att stärka RanLOS position inom både fordons- och försvarsindustrin.

Det positiva utfallet av teckningsoptionerna för TO1B under perioden (100 %) skapar finansiella förutsättningar för fortsatt organisk tillväxt och möjligheter till förvärv. Med en soliditet på 83,2% (71,1%) har RanLOS en stabil grund för att fortsätta utveckla och växa verksamheten.

KSEK	FINANSIELL INFORMATION	2025 jan-jun	2024 jan-jun	2024 Helår
	Nettoomsättning	8	447	648
	Rörelseresultat	-3 357	-3 403	-7 710
	Immateriella tillgångar	9 748	9 257	9 699
	Likvida medel	10 463	729	5 275
	Eget kapital	17 995	8 511	11 245
	Balansomslutning	21 638	11 963	16 800
	Soliditet (%)	83,2	71,1	67
	Kassalikviditet (%)	827	142	236
	Genomsnittligt antal utestående aktier under perioden	6 688 996	2 009 100	4 018 200
	Antal utestående aktier i slutet av perioden	9 997 478	2 009 100	6 027 300
	Antal utestående optioner vid periodens slut	100 000	100 000	0
	Resultat per aktie	neg	neg	neg

Väsentliga händelser under perioden

Januari - juli 2025

Den 1 januari 2025 tillträdde Lars Granbom som ny VD för RanLOS AB, vilket markerade början på en ny strategisk fas för bolaget.

Den 13–17 januari 2025 genomförde Lars Granbom, tillsammans med återförsäljaren Dymstec, en försäljningsresa till Sydkorea. Mötet med potentiella kunder gav flera säljmöjligheter och stärkte RanLOS marknadsnärvaro i regionen.

Den 4 februari 2025 lanserade RanLOS produkten BeamTilt, ett komplement till det befintliga testsystemet BeamForce 42. BeamTilt, utvecklat inom SIVERT 2-projektet, möjliggör fler avancerade mätningar som tidigare inte varit möjliga.

Den 11 februari 2025 genomfördes möten mellan RanLOS och representanter från Metroser (Estlands nationella metrologiinstitut) samt återförsäljaren Frankonia.

Den 16–21 februari 2025 genomfördes en försäljningsresa i Japan tillsammans med återförsäljaren TOYO med lyckade möten med ledande aktörer.

Den 24–28 februari 2025 besökte Bolaget Kina och deltog i flera positiva möten med ledande aktörer tillsammans med TOYO Corporation Kina.

Den 25 mars 2025 deltog RanLOS vid EuCAP 2025 och uppmärksammades även genom utdelningen av Per-Simon Kildal Award.

Den 28 mars 2025 blev RanLOS medlem i SOFF (Säkerhets- och försvarsföretagen) – en viktig milstolpe i bolagets arbete mot försvarssektorn.

Den 12 maj 2025 presenterade RanLOS och Anritsu gemensamma lösningar för testning av trådlös kommunikation inom fordonsindustrin.

Den 14 maj 2025 inleddes nyttjandeperioden för teckningsoptioner av serie TO1B, med teckningskurs fastställd till 2,57 SEK per B-aktie.

Den 16 maj 2025 rapporterade RanLOS fördjupad dialog med försvarssektorn inom det civil-militära innovationsprogrammet (CMIP).

Den 19 maj 2025 säkrades nyttjandet av TO1B-optioner genom garantiåtaganden, vilket tryggade deltagande i emissionen och förstärkte finansiell stabilitet.

Den 23 maj 2025 meddelades att två nya styrelseledamöter har utsetts som en del i RanLOS strategiska tillväxtresa.

Den 23 maj 2025 offentliggjorde RanLOS att styrelseledamöter, ledande befattningshavare och anställda nyttjat teckningsoptioner av serie TO1B.

Den 30 maj 2025 meddelade RanLOS att optionerna i serie TO1B nyttjats till cirka 98,1 %, vilket visar på stark tilltro från marknaden.

Den 5 juni 2025 presenterade RanLOS för nyckelaktörer under LEAD Pitch Day, vilket var avslutningsevenetet för CMIP. Över 130 representanter från bland annat Försvarsmakten, FMV och näringslivet deltog.

Väsentliga händelser efter periodens slut

Den 9 juli 2025 godkändes en riktad emission under den extra bolagsstämman (meddelad 18 juni 2025) kopplad till inlösen av TO1B-optioner. Tillsammans med tidigare nyttjande av teckningsoptioner säkerställdes ett fullständigt kapitaltillskott (100 %) från TO1B.

Den 18 augusti 2025 meddelade RanLOS att de tillsätter en ny CFO, Anders Lyrheden, från och med 1 september för ökat fokus på tillväxt och förvärv.

A photograph of Lars Granbom, a middle-aged man with short brown hair, wearing a light blue checkered shirt and a black lanyard with glasses. He is holding a small blue device in his right hand and gesturing with his left hand. A microphone is clipped to his shirt. A name tag is visible on his lanyard.

Kommentar från VD Lars Granbom

“Vi befinner oss i ett läge där tekniken möter ett växande marknadsbehov – och där vi som bolag har rätt position för att ta nästa steg.”

Lars Granbom

Verkställande Direktör

Framsteg och starkt momentum under första halvåret 2025

Efter ett intensivt och målinriktat första halvår 2025 har RanLOS tagit tydliga steg framåt mot såväl fordons- som försvarsindustrin – våra två strategiska tillväxtområden. Intresset för Bolagets mättekniska lösning ökar och både försäljningsaktiviteter och marknadsdialoger har intensifierats. Vi befinner oss i ett läge där tekniken möter ett växande marknadsbehov – och där vi som bolag har rätt position för att ta nästa steg.

Framgångsrikt första halvår lägger grunden för en ny tillväxtfas

Det första halvåret 2025 har varit en period av intensivt fokus och påtagliga framsteg för RanLOS. Vi har tagit betydande kliv framåt inom våra strategiska tillväxtområden: fordons- och försvarsindustrin. Marknaden har visat ett växande intresse för vår unika mätteknik, och vi ser nu hur vår position är starkare än någonsin, redo att ta nästa steg i vår tillväxtresa.

Stärkt position genom strategiska partnerskap

Under våren har vi aktivt byggt ut vårt nätverk med målinriktade samarbeten. Vårt deltagande i det civil-militära innovationsprogrammet har varit en viktig dörröppnare mot den svenska försvarsindustrin. Vi har inte bara skapat ett värdefullt nätverk, utan också visat hur vår teknik kan bidra till kritisk kommunikationssäkerhet. Samarbetet har gett oss täta kontakter med nyckelaktörer som FMV och Försvarsmakten, vilket stärker vår position för framtida affärer.

Även internationellt har vi skapat en stark grund. Våra affärsresor till Japan, Kina och Sydkorea under årets första kvartal har lett till en mängd spännande diskussioner. Intresset för vår teknologi är tydligt, med särskilt fokus på lösningarnas flexibilitet, kostnadseffektivitet och möjligheten till snabba

tester direkt i utvecklingsmiljön. Vi för nu aktiva dialoger med slutkunder genom våra distributörer, vilket har gett oss en djupare förståelse för de lokala behoven och banar väg för konkreta samarbeten och försäljningar.

En ny standard i Kina öppnar upp marknaden. Våra senaste resor i Asien har gett oss en mycket viktig insikt: en ny, nationell standard för kommunikationsmätningar i fordon håller på att införas på den kinesiska marknaden. När denna standard är färdig kommer det att bli ett obligatoriskt krav för alla fordonstillverkare att testa sina bilers kommunikationskvalitet. Detta är en bra möjlighet för RanLOS. Med vår flexibla och kostnadseffektiva mätteknologi är vi positionerade för att möta detta växande marknadsbehov. Vi kan hjälpa tillverkare att uppfylla de nya reglerna och säkerställa fordonens kommunikationskvalitet, vilket öppnar upp en betydande affärspotential.

Vår teknik bekräftades ytterligare genom vår medverkan i det Vinnova-finansierade SIVERT 2-projektet. Här har vi, tillsammans med Volvo Cars, utvecklat och levererat en skräddarsydd lösning bestående av en uppgraderad BeamForce 42 och BeamTilt tillsammans med den egenutvecklade mjukvaran BeamLab. Denna lösning möjliggör mer flexibla och effektiva tester direkt där utvecklingen sker – ett tydligt bevis på vår tekniks innovationskraft.

Robust ekonomi och stort förtroende från marknaden

Vårens utnyttjande av teckningsoptioner av serie TO1B tecknades till 100 %, ett kvitto på ett starkt förtroende från våra investerare. Detta kapitaltillskott ger oss den finansiella styrkan att fortsätta utvecklas och accelerera våra affärsdrivande aktiviteter.

Kommentar från VD Lars Granbom

“Det starka investerarstödet är ett tydligt kvitto på att vi är på rätt väg – och ger oss kraft att fortsätta växa med tempo och fokus.”

Förtroendet från marknaden syns även i vårt växande antal ägare – antalet aktieägare hos Avanza ökade med över 270 % sedan årsskiftet (siffror från Avanza, 2025-07-09). Det är en tydlig signal om att allt fler ser potentialen i RanLOS och vill vara en del av vår resa.

Vi har lagt en solid grund under första halvåret 2025. Vår strategi är tydlig och vi har ett starkt momentum. Vi ser med tillförsikt fram emot att växla upp tempot ytterligare under årets andra hälft för att realisera vår fulla potential.

Mölndal, augusti 2025

Lars Granbom
Verkställande Direktör



Kort om RanLOS

Svensk innovation med global räckvidd

RanLOS utvecklar innovativa och kostnadseffektiva testsystem för testning av antenner och trådlös kommunikation. Med rötterna i svensk forskning, patenterad teknik och starka branschsamarbeten erbjuder bolaget flexibla testlösningar för fordonsindustrin, försvarssektorn och andra samhällskritiska användningsområden.

Unika lösningar med akademiska rötter

RanLOS grundades 2016 av professor Per-Simon Kildal (1951-2016), en världsledande expert inom antennteknik. Bolaget har sitt ursprung på Chalmers tekniska högskola i Göteborg och kombinerar djup akademisk kompetens med affärsdriven innovation. RanLOS system – som omfattar både hårdvara och mjukvara – bygger på flera års forskning och har validerats i samarbete med aktörer som Volvo Cars, RISE, med flera. Bolagets patenterade teknik gör det möjligt att testa antenner och trådlös kommunikation på ett enkelt, repeterbart sätt under realistiska förhållanden – utan behov av dyra och komplexa anläggningar som kräver specialistkompetens. Tekniken är särskilt relevant för uppkopplade fordon, försvarssystem och andra samhällskritiska tillämpningar där säker och pålitlig uppkoppling är avgörande.

Global närvaro och skalbar affärsmodell

För att nå ut brett har bolaget etablerade återförsäljaravtal och fleråriga samarbeten med TOYO Corporation (Japan, Kina, USA), Dymstec Co (Sydkorea) och Frankonia (Europa). Dessa partnerskap ger RanLOS global räckvidd och lokal marknadskännedom.

RanLOS lösningar är utformade att vara flexibla, kostnadseffektiva och skalbara för att möta de behov som finns på marknaden idag. Bolaget har strategiskt fokus på tillväxtmarknader med höga krav, däribland fordons- och försvarsindustrin. Vidare ses även tillverkare av elektronik och uppkopplade enheter samt testlabb och forskning som potentiella marknader. Bolaget strävar efter att växa både organiskt och genom förvärv.

Fokus:



Marknader i stark tillväxt med höga krav på trådlös kommunikation



Fordons- och försvarsindustrin

Återförsäljare:



TOYO Corporation
(Japan, Kina, USA)



Dymstec
(Sydkorea)



Frankonia
(Europa)

Strategi och affärsmodell för ökad tillväxt

Affärsmodell

RanLOS utvecklar och levererar skalbara testlösningar för antenner och trådlös kommunikation, med särskilt fokus på fordons- och försvarsindustrin. Genom en kombination av patenterad hårdvara, egenutvecklad mjukvara och kvalificerade supporttjänster möjliggör RanLOS tillförlitlig och kostnadseffektiv testning – i miljöer där detta tidigare varit tekniskt svårt eller krävt tillgång till dyra och svårtillgängliga testanläggningar.

Bolaget strävar efter att bli en ledande aktör inom sitt segment och stödjer industrins snabba tekniska utveckling, där testning av trådlös kommunikation är avgörande för både säkerhet och kvalitet. RanLOS lösningar kan användas inom forskning och utveckling, produktvalidering samt direkt i fält – exempelvis för att verifiera funktion hos reparerade eller uppgraderade komponenter. Det möjliggör effektiv testning även i krävande och kritiska miljöer.

RanLOS affärsmodell bygger på tre kompletterande intäctsströmmar:

- Försäljning av hårdvara**
Engångsintäkter från vårt patenterade testsystem (exempelvis BeamForce och BeamTilt) samt kompletterande produkter.
- Licensintäkter från mjukvara återkommande**
intäkter från licensiering av vår egenutvecklade plattform BeamLab.
- Support- och servicetjänster**
Löpande intäkter från underhåll, kalibrering, konsultation och vidareutveckling.

Denna modell ger RanLOS en stabil intäktsbas, möjliggör långsiktiga kundrelationer och skapar flexibilitet i erbjudandet mot olika branscher och användningsområden.

Utveckling och tillväxt

RanLOS tillväxtstrategi bygger på två huvudsakliga spår. Organisk tillväxt genom skalbara produkter, partnerskap och innovation samt selektiva förvärv inom kompletterande teknikområden och marknader.

Organisk tillväxt

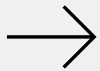
- Försäljning och fördjupade kundrelationer**
RanLOS stärker samarbetet med återförsäljare och ledande aktörer inom prioriterade branscher och geografier, framför allt i Europa och Asien. Samtidigt utvecklas försäljningsarbetet parallellt på olika marknader och segment för att skapa bredare marknadsnärvaro.
- Produktutveckling och skalbarhet**
Innovation är centralt. RanLOS vidareutvecklar kontinuerligt sina testlösningar för att möta tekniska krav och standarder inom exempelvis försvars- och fordonssektorn. En viktig del ligger i att utveckla skalbara produkter som kan tillämpas flexibelt på flera marknader.
- Samarbeten och innovationsprojekt**
Genom partnerskap med företag, återförsäljare och offentliga aktörer driver RanLOS utveckling och breddar tillämpningen av sina lösningar.

Strategiska förvärv

För att ytterligare accelerera tillväxten ser RanLOS möjligheter att genomföra selektiva förvärv av bolag med kompletterande teknik, geografisk närvaro eller kundbas. Sådana förvärv stärker bolagets marknadsposition och skapar synergier med befintliga produkter och kompetenser. De bidrar även till att underlätta och påskynda den organiska tillväxten, vilket gör kombinationen av båda tillväxtspåren central i RanLOS strategi.

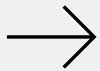
Produkter	Beskrivning
BeamForce 42	Större mätsystem för test av t.ex. fordon, militärfordon.
BeamForce 8	Mindre testsystem för test av mindre mätobjekt och högre frekvenser.
BeamTilt	Enhet som lyfter och tiltar testsystemet BeamForce 42 för att möjliggöra semi-3D mätningar av antenndiagram
BeamLab	Mjukvara för att styra och kontrollera mätningar.

RanLOS som investering



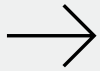
Patenterad och validerad teknologi

RanLOS teknologi är skyddad genom patent och bygger på gedigen forskning från Chalmers tekniska högskola, vilket ger bolaget en stor konkurrensfördel. Den validerade teknologin erbjuder hög prestanda i praktiska tillämpningar och uppfyller de höga krav på testning som ställs av kunder inom t.ex. fordonsindustrin.



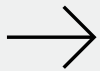
Global tillväxtpotential

Med etablerade partnerskap och återförsäljare på nyckelmarknader i Europa och Asien är RanLOS väl positionerat för global expansion. Dessa samarbeten ger bolaget en stark plattform för internationell tillväxt och ökar räckvidden på snabbt växande marknader som Japan, Kina och Sydkorea.



Stort behov i viktiga affärsområden

Fordons- och försvarsindustrin ställer höga krav på pålitlig och robust trådlös prestanda. Inom fordonsindustrin handlar det om att säkerställa stabil uppkoppling för både uppkopplade och autonoma fordon, där säkerhet och användarvänlighet är avgörande. För försvarsindustrin är det kritiskt att trådlösa system fungerar effektivt i extrema och störningsutsatta miljöer. RanLOS lösningar kan hjälpa dessa industrier att möta sina krav på säker och pålitlig prestanda. Bolagets lösningar är även applicerbara på andra affärsområden, som tillverkare av elektronik och uppkopplade enheter, testlabb samt inom kritisk infrastruktur, där det också finns ett växande behov av robust trådlös kommunikation.



Ett team med rätt erfarenhet och expertis

RanLOS team består av experter med en stark teknisk bakgrund och lång erfarenhet av att driva innovationer från forskning till marknad. Bolagets ledning och tekniska personal har djup kunskap inom antennteknik, trådlösa system och kommunikationsteknik, och har varit med och tagit fram flera banbrytande lösningar, både för RanLOS och systerbolag. Denna samlade kompetens gör RanLOS väl rustade för att möta marknadens krav och driva bolaget framåt, samtidigt som den starka forskningsbakgrunden bidrar till att bolaget kan ligga i framkant när det gäller teknisk utveckling och innovation.

Under första halvåret 2025 har RanLOS

tagit viktiga steg i sin strategiska utveckling.

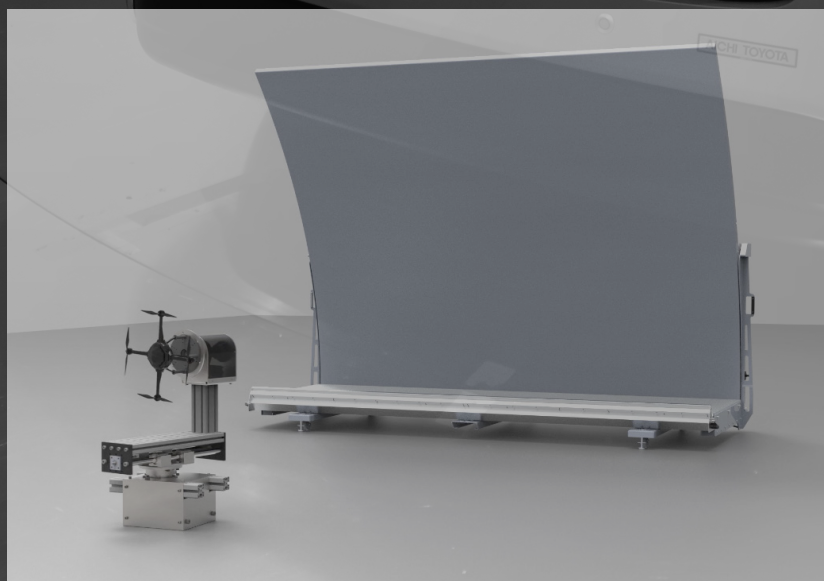
Med fokus på både civila och militära

applikationer har bolaget stärkt sin position

på marknaden, vilket skapar goda

förutsättningar för tillväxt inom såväl

fordons- som försvarsindustrin.



Finansiell översikt

Kommentarer till den finansiella utvecklingen för perioden

Omsättning och resultat

Nettoomsättningen uppgick under perioden till 8 KSEK (447).

Aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 489 KSEK (2 500). Utvecklingen var främst relaterad till nya moduler och kringprodukter. Övriga rörelseintäkter uppgick till 1 279 KSEK (246) vilket till största del var kopplade till utvecklingsprojekten SIVERT 2 samt det civil-militära innovationsprogrammet (CMIP) som bolaget varit involverade i.

Rörelsens kostnader uppgick till -5 132 KSEK (-6 596). Kostnaderna har minskat något relaterat till färre inköp av material och varor.

Periodens resultat före skatt uppgick till -3 453 KSEK (-3 407).

Finansiell ställning

Soliditeten uppgick per 30 juni 2025 till 83,2% (71,1%) och det egna kapitalet till 17 995 KSEK (8 511). Likvida medel uppgick till 10 463 KSEK (729). Utöver likvida medel har bolaget en outnyttjad checkkredit om 500 KSEK.

Kassaflöde

Periodens kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -4 074 KSEK (-3 066). Totalt kassaflöde för perioden uppgår till 5 188 KSEK (-3 516).

Investeringar

De totala investeringarna i immateriella tillgångar, som till största delen är utvecklingskostnader, uppgår till 489 KSEK (2 500) Bolaget har totalt 9 748 KSEK (9 257) i immateriella tillgångar och 263 KSEK (421) i materiella tillgångar på balansdagen.

Verksamhet inom forskning och utveckling

RanLOS arbetar aktivt med forskning och utveckling, vilket är avgörande för fortsatt tillväxt och nya marknadsinträden. Syftet är att snabbt identifiera kundernas föränderliga behov och skapa innovativa och effektiva lösningar på marknaden.

Forskning och utveckling

Under året har RanLOS vidareutvecklat nya moduler, kringprodukter och mjukvara till testsystemen. Dessa täcker in fler funktioner, fler frekvensband samt möjliggör mätningar i semi-3D och är redan inkluderade i olika offerter till potentiella kunder.

Projekten drivs som utvecklingsprojekt. Bolagets policy är att utveckla ny funktionalitet i de fall där det finns ett intresse från marknaden.

Immateriella anläggningstillgångar

Värdet på immateriella anläggningstillgångar utöver patentinnehav är kopplat till framtida prognoser som är fastställda av bolagets ledning och tillstyrkta av bolagets styrelse.

Personal och organisation

Antalet tillsvidareanställda i koncernen uppgick per 30 juni 2025 till 4 (3) personer.

Transaktioner med närstående

CTO i RanLOS har under perioden fakturerat bolaget 696 KSEK relaterat till kunddemonstrationer, mjukvaruutveckling samt produktutveckling.

Riskfaktorer

Bolagets verksamhet påverkas av ett antal faktorer, vilka kan innebära en risk för Bolagets verksamhet och resultat. För Bolagets risker och osäkerhetsfaktorer hänvisas till årsredovisningen för räkenskapsåret 2024.

Redovisningsprinciper

RanLOS tillämpar Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 (K3) vid upprättandet av sina finansiella rapporter. Tillämpade redovisningsprinciper är oförändrade mot dem som användes i 2024 års årsredovisning, som återfinns på bolagets hemsida.

Möjlighet till fortsatt drift

Till dess att bolagets operativa verksamhet genererar positivt kassaflöde är bolaget beroende av extern finansiering. I det fall försäljningen förskjuts är styrelsen medveten om att det kommer att behöva tillskjutas kapital. Styrelsen anser att möjlighet till fortsatt finansiering är god och att rapporten följaktligen kan offentliggöras under antagande om fortsatt drift.

Förväntad framtida utveckling

RanLOS kommer främst att sälja befintliga produkter via sina återförsäljare på internationella marknader. Företagets styrelse och operativa ledning har som målsättning att RanLOS skall bli ett globalt ledande bolag som levererar tjänster och produkter inom det mättekniska området. Bolaget skall växa både organiskt och genom förvärv.

Aktien och ägare

Aktien

Bolagets aktiekapital uppgår till 3 987 480 kronor fördelat på 9 997 478 utestående aktier, varav 983 900 A-aktier och 9 013 578 B-aktier. Handel i aktien sker på Nasdaq First North Growth Market. RanLOS B-aktier handlas under kortnamnet RLOS B och med ISIN-kod SE0019762147.

Incitamentsprogram

Under 2021 sattes ett optionsprogram för VD, nyckelindivider och Styrelseordförande motsvarande 100 000 optioner. En (1) teckningsoption berättigar innehavaren att under perioden 1 juli 2026 t.o.m. den 31 augusti 2026 teckna en ny B-aktie för 13,21 SEK/st.

Största ägarna per 30 juni 2025

Aktieägare, som ej är ägarregistrerade, utan vars aktier är placerade i försäkringar och depåer syns ej i denna förteckning.

Aktieägare	Aktieinnehav A-aktier	Aktieinnehav B-aktier	Aktieinnehav totalt	Totalt innehav aktier (%)	Totalt innehav röster(%)
Kildal Antenn AB*	797 600	1 021 864	1 819 464	18,20%	47,73%
Nordnet Bank AB	0	2 160 858	2 160 858	21,61%	11,46%
Jan Carlsson	80 000	68 664	148 664	1,49%	4,60%
Sebastian Clausin	0	685 885	685 885	6,86%	3,64%
Actionstep Aktiebolag	58 100	20 000	78 100	0,78%	3,19%
Trefyr AB	36 400	39 086	75 486	0,76%	2,14%
Avanza Bank AB	0	326 142	326 142	3,26%	1,73%
Sven Gustafsson	0	211 700	211 700	2,12%	1,12%
Skandinaviska Enskilda Banken AB	0	207 500	207 500	2,08%	1,10%
Lindia Invest Aktiebolag	0	200 000	200 000	2,00%	1,06%
Övriga aktieägare	11 800	4 071 879	4 083 679	40,84 %	22,23 %
Total	983 900	9 013 578	9 997 478	100,00%	100,00%

*delar av B-aktierna är utlånade till kontrakterad Likviditetsgarant.
Utöver ovan äger närstående till Kildal Antenn AB, 11 746 B-aktier.

Resultaträkning

KSEK

	2025 Jan - Jun	2024 Jan - Jun	2024 Helår
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	8	447	648
Aktiverat arbete för egen räkning	489	2 500	3 483
Övriga rörelseintäkter	1 279	246	291
Summa rörelsens intäkter	1 776	3 193	4 422
Rörelsens kostnader			
Råvaror och förnödenheter	-96	-849	-1 639
Övriga externa kostnader	-2 922	-3 195	-5 910
Personalkostnader	-1 596	-1 797	-3 206
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-519	-754	-1 375
Övriga rörelsekostnader	0	-1	-1
Summa rörelsens kostnader	-5 133	-6 596	-12 131
Rörelseresultat	-3 357	-3 403	-7 709
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	3	0	0
Räntekostnader och liknande resultatposter	-99	-4	-165
Resultat efter finansiella poster	-3 453	-3 407	-7 874
Resultat före skatt	-3 453	-3 407	-7 874
Skatt på årets resultat	0	0	0
Årets resultat	-3 453	-3 407	-7 874

Balansräkning

KSEK

TILLGÅNGAR	2025-06-30	2024-12-31
Anläggningstillgångar		
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	9 046	8 735
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	701	964
Summa immateriella anläggningstillgångar	9 747	9 699
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>		
Maskiner och andra tekniska anläggningar	137	180
Inventarier, verktyg och installationer	126	162
Summa materiella anläggningstillgångar	263	342
Summa anläggningstillgångar	10 010	10 041
Omsättningstillgångar		
<i>Varulager m.m.</i>		
Råvaror och förnödenheter	290	290
Summa varulager	290	290
<i>Kortfristiga fordringar</i>		
Kundfordringar	189	188
Övriga fordringar	250	542
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	436	464
Summa kortfristiga fordringar	875	1 194
Kassa och bank	10 463	5 275
Summa omsättningstillgångar	11 628	6 759
Summa tillgångar	21 638	16 800

Balansräkning (forts.)

KSEK

EGET KAPITAL OCH SKULDER	2025-06-30	2024-12-31
Eget kapital		
<i>Bundet eget kapital</i>		
Aktiekapital	3 987	2 411
Fond för utvecklingsutgifter	9 223	8 735
Summa bundet eget kapital	13 210	11 146
<i>Fritt eget kapital</i>		
Fri överkursfond	42 384	33 757
Balanserad vinst eller förlust	-34 146	-25 784
Periodens resultat	-3 453	-7 874
Summa fritt eget kapital	4 785	99
Summa eget kapital	17 995	11 245
Långfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	2 238	500
Övriga skulder	0	1 285
Summa långfristiga skulder	2 238	1 785
Kortfristiga skulder		
Leverantörsskulder	529	1 093
Aktuella skatteskulder	155	0
Övriga skulder	0	2 058
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	721	619
Summa kortfristiga skulder	1 405	3 770
Summa eget kapital och skulder	21 638	16 800

Kassaflödesanalys

KSEK

	2025 Jan - Jun	2024 Jan - Jun	2024 Helår
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	-3 453	-3 407	-7 874
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflöde	520	755	1 375
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-2 933	-2 652	-6 499
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Förändring av varulager	0	250	250
Förändring av kundfordringar	-2	-537	-165
Förändring av kortfristiga fordringar	195	410	146
Förändring av leverantörsskulder	-564	-192	30
Förändring av kortfristiga skulder	-770	-345	860
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-4 074	-3 066	-5 377
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-489	-2 500	-3 483
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	0	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-489	-2 500	-3 483
Nyemission	10 203	0	6 200
Upptagna lån	-452	2 050	4 000
Amortering av lån	0	0	-310
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	9 751	2 050	9 890
Periodens kassaflöde	5 188	-3 516	1 030
Likvida medel vid periodens början	5 275	4 245	4 245
Likvida medel vid periodens slut	10 463	729	5 275

Eget kapital

Jan - Jun 2024 Förändringar i eget kapital (KSEK)	Aktie- kapital	Fond för utvecklings- utgifter	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat	Periodens resultat	Summa eget kapital
Ingående balans 2024-01-01	804	5 931	28 164	-17 806	-5 175	11 918
Förändring utvecklingsfond		2 500		-2 500		
Disposition föregående års resultat				-5 175	5 175	
Nyemission						
Periodens resultat					-3 407	-3 407
Eget kapital 2024-06-30	804	8 431	28 164	-25 481	-3 407	8 511

Jan - Jun 2025 Förändringar i eget kapital (KSEK)	Aktie- kapital	Fond för utvecklings- utgifter	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat	Periodens resultat	Summa eget kapital
Ingående balans 2025-01-01	2 411	8 735	33 757	-25 784	-7 874	11 245
Förändring utvecklingsfond		489		-489		
Disposition föregående års resultat				-7 874	7 874	
Nyemission	1 577		8 627			10 203
Periodens resultat					-3 453	-3 453
Eget kapital 2025-06-30	3 987	9 223	42 384	-34 146	-3 453	17 995

Aktiekapitalet består av 9 997 478 aktier á kvotvärde 0,4 kr.

Styrelsens och verkställande direktörens försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget står inför

Denna rapport har inte varit föremål för översiktlig granskning av Bolagets revisor.

RanLOS AB (publ)
559046-1116

Möln dal, 22 augusti 2025

Anders Lyrheden
Styrelsens ordförande

Per Adamsson
Styrelseledamot

Daniel Åman
Styrelseledamot

Susanne Schilliger Kildal
Styrelseledamot

Lars Granbom
Verkställande direktör

Finansiell kalender

RanLOS AB (publ) avser publicera finansiella rapporter enligt tabellen till höger →

Bolagets finansiella rapporter tillgängliggörs via nyhetstjänsten MFN samt bolagets hemsida www.ranlos.com

Beskrivning	Datum
Bokslutskommuniké 2025	2026-02-20
Årsredovisning 2025	2026-04-24
Årsstämma 2026	2026-05-22

För ytterligare information vänligen kontakta:

Lars Granbom

VD RanLOS AB (publ)

Telefon: 070-319 65 30

E-post: lars.granbom@ranlos.com



RanLOS AB (publ)
org. no. 559046-1116
Flöjelbergsgatan 20C, 431 37 Mölndal, Sverige
contact@ranlos.com