

UPSALES TECHNOLOGY: INTERVJU MED AVGÅENDE VD DANIEL WIKBERG OM Q2'26

Vi har intervjuat Upsales avgående vd Daniel Wikberg om bolagets rapport för Q2'26. I intervjun diskuterar vi utvecklingen inom nykunds försäljning och befintlig kundbas, vad som krävs för att merförsäljningen ska accelerera samt bolagets nya AI-erbjudande. Vi berör även utsikterna för lägre churn och ökad ARR-tillväxt under det andra halvåret, den starka utvecklingen inom konsultintäkter och hur detta påverkar Upsales erbjudande och affärsmodell. Avslutningsvis diskuterar vi bolagets organisation efter genomförda effektiviseringar, konkurrensbilden i takt med AI-utvecklingen, möjligheterna inom M&A och aktieåterköp samt Daniels framtida roll som styrelseledamot och syn på Upsales långsiktiga tillväxtambitioner.

Se hela intervjun här

För mer information, vänligen kontakta:

Mattias Folkesson, vd (mattias.folkesson@fairvalue.se)

Albin Eriksson, analytiker (albin@kalqyl.se)

Erik Lundberg, analytiker (erik.lundberg@kalqyl.se)

Gustav Gabinus, analytiker (gustav@kalqyl.se)

Pontus Fredriksson, analytiker (pontus@kalqyl.se)

Om Kalqyl

Kalqyl är ett nytänkande analysbolag med en snabbväxande plattform och en unik räckvidd bland nordiska investerare. Med djup expertis och fokus på kvalitativt innehåll levererar vi analyser och intervjuer som engagerar och skapar värde.