

Dataproces indgår strategisk samarbejde i Tyskland med henblik på muligt fremtidigt opkøb

Dataproces har indgået en strategisk samarbejdsaftale med det Berlin-baserede Institut für Public Management (IPO-IT GmbH) om udvikling og markedsføring af KommuneProfil til det tyske kommunemarked.

IPO-IT GmbH er en specialiseret rådgivningsvirksomhed med 18 medarbejdere og mere end 20 års erfaring med rådgivning af kommuner og offentlige myndigheder i Tyskland inden for blandt andet kommunal økonomistyring, benchmarking, digitalisering og strategisk udvikling. Virksomheden har gennem årene gennemført mere end 550 projekter for kommuner på tværs af Tyskland.

Samarbejdet indebærer, at Dataproces og IPO-IT GmbH i fællesskab vil udvikle og kommercialisere KommuneProfil i Tyskland. Dataproces får ansvaret for udvikling, drift, vedligeholdelse, salg, marketing og support af løsningen, mens IPO-IT GmbH bidrager med domæneviden, faglige nøgletal, markedsindsigt og adgang til sit kommunale netværk.

Samarbejdet er samtidig etableret som en struktureret afprøvning af et muligt fremtidigt opkøb af IPO-IT GmbH. Parterne har aftalt at evaluere samarbejdet seks måneder efter lanceringen af KommuneProfil i Tyskland eller efter de første 10 salg, afhængigt af hvad der indtræffer først. Formålet er at vurdere, om samarbejdet har skabt grundlag for et fremtidigt opkøb.

Aftalen forventes ikke isoleret set at have væsentlig indflydelse på Dataproces' finansielle forventninger for 2026/27. Samarbejdet understøtter selskabets langsigtede strategi om at styrke sin position i Tyskland gennem gradvis markedsopbygning, partnerskaber og potentielle opkøb. Tidligere på måneden indgik Dataproces en anden aftale om at opkøbe det tyske rådgivningshus Lexis & Rother Partnerschaftsgesellschaft.

Administrerende direktør Kasper Lund Nødgaard udtaler:

Vi har identificeret en virksomhed med stærke kompetencer, et solidt kommunalt netværk og betydelig erfaring inden for områder, der ligger tæt op ad vores eksisterende forretning. I stedet for at starte med et opkøb starter vi med at arbejde sammen. Det giver os mulighed for at validere både produkt, marked og samarbejde, før vi tager stilling til et muligt opkøb. Hvis vi på et senere tidspunkt bliver enige med IPO-IT GmbH om et opkøb, ønsker vi, at beslutningen skal være baseret på konkrete erfaringer, fælles kunder og dokumenterede resultater frem for antagelser.

Det strategiske rationale rækker samtidig ud over Tyskland. De udfordringer kommunerne står overfor i Bielefeld og Berlin ligner i høj grad de udfordringer, vi møder i Aalborg, Aarhus og Vejle. Behovet for bedre data, bedre beslutningsgrundlag og bedre kapacitetsplanlægning er universelt. Når vi styrker vores faglighed ét sted, styrker vi samtidig vores evne til at udvikle bedre løsninger til kommuner på tværs af markeder.

Kontakter

Mail: markus@vaekstaktier.dk
Telefon: 50 42 99 18

Om os

Disclaimer: Vaekstaktier har et betalt IR-samarbejde med det omtalte selskab. Indholdet er til informationsmål og videreformidling af selskabets egen kommunikation.

Hjemmeside: vaekstaktier.dk