



NORTH
BAZE
GROUP

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ

NORTHBAZE GROUP AB

JANUARI - DECEMBER 2024

Kvartalsrapport 31 december 2024

KONCERN

Sammanfattning

	Okt-Dec 2024	Okt-Dec 2023	Jan-Dec 2024	Jan-Dec 2023
Nettoomsättning	101 075	35 371	231 307	117 608
Rörelseresultat (EBITDA)	3 385	-2 746	12 738	3 334
Rörelseresultat före finansiella poster (EBIT)	-3 423	-10 236	-2 761	-24 290
Resultat efter finansiella poster	-5 170	-11 207	-8 411	-27 596
Periodens resultat	-5 744	-14 714	-9 941	-31 169
Bruttomarginal	19%	35%	33%	49%
Soliditet	38%	37%	38%	37%

- Rörelseresultatet (EBITDA) under Q4 uppgick till 3 385 MSEK (-2 746 MSEK).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten visar en förbättring under Q4. Kassaflödet hamnar på 21,8 MSEK (-4,9 MSEK). Framst härrör sig det stärkta kassaflödet från ökad försäljning och förvärvet av Enter Sales Group med säsongsbetonade affärer.
- Bruttomarginalen i Q4 sjunker jämfört med förra året, 19% (35%). Både Adiantes och Copter visar återigen stabila marginaler. Lowwi AB och Enter Sales & Distribution AB, som jobbar med distribution åt externa varumärken samt hårdvara, har avsevärt lägre marginaler vilket påverkar bruttomarginalen.
- Under Q4 har koncernen påbörjat ett besparingsprogram som görs möjligt på grund av synergier mellan koncernbolagen i Sverige. Gemensam logistik, försäljningsorganisation och administration kommer ge full effekt under andra halvåret 2025 och bedöms sänka koncernens kostnader med ca 7 MSEK R12.
- I januari 2024 försattes dotterföretaget HAPJ AB i konkurs, vilket påverkat Q4 negativt med -4,3 MSEK.

	Okt-Dec 2024	Okt-Dec 2023	Jan-Dec 2024	Jan-Dec 2023
Koncernen				
Northbaze Distribution AB (i konkurs)	-160	689	576	26 840
Copter AB	6 808	7 226	30 804	29 822
Lowwi AB (förvärvat dec 2023)	6 430	2 522	56 276	2 522
Adiantes	22 542	25 285	69 852	58 424
Enter Sales AB (förvärvat sep 2024)	66 538	0	75 860	0
Summa	102 158	35 722	233 368	117 608

- Från och med första kvartalet 2024 visar Northbaze Group AB försäljning per dotterbolag och inte per affärsområde. Efter det att Northbaze Distribution AB avvecklats och Lowwi AB förvärvats ger det en mer relevant bild av koncernen.
- Copter AB har under kvartalet minskat sin försäljning. Minskningen är kopplad till en generellt sett trögare marknad gällande försäljning av nya smartphones. Bolaget har under kvartalet lyckats knyta till sig ett flertal nya kunder som bedöms påverka 2025 positivt. De nya kunderna är en mix av OEM tillverkning samt försäljning till ledande återförsäljare på den nordiska marknaden.
- Lowwi AB har stått inför betydande utmaningar under 2024, där fallande försäljning via e-handel och för höga marknadsföringskostnader har haft en negativ påverkan på lönsamheten. Den gamla ledningens beslut att investera kraftigt i annonsering utan den avkastning vi hoppats på har resulterat i stora kostnader, som nu tynger verksamheten. Trots att vi har genomfört flera åtgärder för att reducera dessa kostnader och effektivisera marknadsföringen, är vi idag osäkra på om vi kommer att lyckas vända trenden på kort sikt. Vi fortsätter att utvärdera och justera strategier för att hantera de här problemen och är beslutsamma att vidta de nödvändiga åtgärderna för att återställa lönsamheten.
- Adiantes har under kvartalet påbörjat ett flertal nya samarbeten inom nya produktområden. Tillväxten på årsbasis är drygt 10 % och ett resultat i linje med koncernens finansiella målsättningar. Nyckelkunder till bolaget har haft en lägre efterfrågan under kvartalet. För 2025 förväntas Adiantes initialt stå inför ett utmanande Q1 finansiellt men är fortfarande mycket övertygat om att fortsätta den framgångsrika vägen under hela året. Adiantes förväntar sig att initiera nya projekt och partners för att nå framgång under Q2-4.

Adiantes lyckades hålla sig på rätt spår genom att förnya produktionsprocesserna och ständigt minska de totala driftskostnaderna. Dessutom har Adiantes börjat investera ytterligare i infrastruktur, uppgraderad produktionsutrustning och innovativ materialforskning. Detta är i linje med principen att ytterligare förbättra effektiviteten i tillverkningen och att attrahera nya egna märkeskunder på nya premiummarknader. Under 2025 kommer Adiantes specifikt att fokusera på strategiska partnerskap inom lyxindustrin. Förberedelserna har påbörjats redan under Q4 2024 och lockat till sig många förfrågningar och kontakter från potentiella partners.

- Enter Sales & Distribution AB är från och med Q4 fullt integrerat i koncernen. Bolaget fokuserar på att utveckla sina respektive affärsområden med särskild inriktning på koncernens egna varumärken. Bolagets breda kontaktnät inom leverantörs- och kundsektorn har haft en tydlig effekt på Copters expansion samt Lowwi AB:s strategi. Under kvartalet har Enter Sales även adderat flera nya kunder och ligger väl i linje med koncernens förväntningar.

NORTHBAZE GROUP I KORTHET

Northbaze Group grundades 2006 och har under åren utökat sin målbild till en affärsidé som är att utveckla och ta fram innovativa och funktionella produkter inom audio, IT- och mobiltillbehörsområdet för att förenkla och förbättra människors upplevelse av mobila enheter samt brygga samman människors liv med dagens teknik. Genom att vi kontrollerar tillverkningen och har ett nära samarbete med marknaden kan vi förfina nuvarande varumärken och utveckla kompletterande varumärken för att anpassa oss till ett ständigt föränderligt landskap och marknadsbehov av nya smarta lösningar för att förenkla människors liv i en föränderlig och alltmer teknisk värld.

Visionen är att skapa enkelhet i människors alltmer tekniska liv genom att erbjuda smarta och funktionella ljudprodukter och IT-tillbehör.

Northbazekoncernens affärsidé är att etablera en stark närvaro online med en bred produkt- och varumärkesbas samt en tillväxtstrategi som bygger på stark organisk tillväxt med lönsamhet i kombination med förvärvsdriven tillväxt inom audio, IT- och mobiltillbehörsområdet. Northbaze Group har för avsikt att genomföra flertalet förvärv vid rätt förutsättningar under kommande år i syfte att diversifiera och bygga en stark koncern med tydligt fokus på långsiktig tillväxt under lönsamhet.

Northbazekoncernens långsiktiga finansiella mål är att ha en årlig tillväxt om 20 procent med en samtidig lönsamhet om minst 10 procent EBITDA och en soliditet överstigande 30 procent. Koncernen har som målsättning att öka andelen av omsättningen inom B2C samt online med cirka 10% per år under kommande tre års period till dryga 30%, samtidigt som erbjudandet via befintliga marknadskanaler inom detaljhandeln förstärks. Koncernen kommer ej lämna löpande detaljerade prognoser, utan verksamheten kommer helt styras mot bolagets långsiktiga finansiella mål.

Northbaze Group AB fokuserar på en breddning av kundbasen!

Vi kan se tillbaka på ett år där koncernen växt kraftigt, vi genererar en omsättning om cirka 100M SEK i årets sista kvartal. Nu kan vi blicka framåt mot ett nytt år där koncernens målsättning ligger fast, lönsamhet inom respektive affärsområde och dotterbolag.

Som helhet har marknaden under kvartalet varit betydligt mer avvaktande än vad vi förväntat, en minskad aktivitet hos operatörer och slutkonsumenter som håller i plånboken. Den framtida tillväxten i koncernen kommer att genereras från nya partners, något jag är mycket nöjd med under kvartalet är just att vi lyckats knyta till oss ett flertal nya kunder och dessutom inom flera affärsområden.

Enter Sales & Distribution AB har genomfört en rad strategiska åtgärder för att stärka bolagets attraktionskraft på marknaden. Bolaget har på kort tid etablerat samarbeten med samtliga operatörer på den svenska marknaden. Erbjudandet med reoverade smartphones, tillbehör och distribution av hårdvara från ledande tillverkare skapar möjligheter för vidare expansion framför allt i Norden. Under kvartalet har samtlig logistik flyttats till Södertälje, tillsammans med en produktionslinje för begagnade telefoner som hanterar både Enter försäljning B2B samt Lowwi AB(Skalhusets) direktförsäljning mot konsument.

Lowwi AB (Skalhuset) jobbar hårt för att ställa om affärsmodellen till att inte vara beroende av köpt annonsering via Google samt social media, det innebär att volymerna minskar kortsiktigt men dessa förändringar är helt nödvändiga för bolagets fortlevnad. En allt större del av sortimentet levereras från inom koncernen med fokus på egna varumärken.

Adiantes har under 2024 återigen påvisat en stabil tillväxt om drygt 10% samt ett resultat väl i linje med koncerns målsättningar. Vi har påbörjat omfattande investeringar i vår infrastruktur i Adiantes, detta för att ta ytterligare steg i år utveckling och möta högt ställda krav från våra kunder. Under årets sista kvartal kunde vi se en viss avmattning från befintliga kunder med lägre volymer. På samma sätt som för övriga bolag i koncernen ligger fokus på innovation som attraherar nya partners. Som vi alla känner till sker stora förändringar gällande handelstullar globalt, detta bör gagna vår verksamhet både kort och längre sikt.



Copter AB:s volym under slutet av året är lägre än föregående år, på årsbasis kan vi ändå redovisa en mindre tillväxt. Under årets sista månader har vi slutit avtal med ett globalt e-handels varumärke för OEM produktion av skärmskydd, en större nordisk återförsäljare och vidare lanserat ett nytt spännande koncept i form av "Copter Cut". Detta sammantaget gör att vi säkerställer tillväxt i en marknad som just nu inte ökar i volym. Vi har fortsatt kapacitet att fortsätta knyta nya kunder till vår helt unika lösning, där vi packar och färdigställer samtliga produkter lokalt i Kumla.

Vi har under slutet av året genomfört ett flertal förändringar, gällande tidigare kommunicerade gemensamma funktioner inom försäljning, logistik och administration. Sammantaget kommer koncernen få betydligt lägre kostnader under 2025 med start redan från första kvartalet. Detta tillsammans med ett antal nya kunder som vi lyckats knyta till oss i slutet av året borgar för ett mycket intressant år.

Efter 7,5 år som koncernchef i bolaget meddelade jag styrelsen i januari min intention att söka nya utmaningar utanför bolaget. Jag ser tacksamt tillbaka på tiden i NBZ Group AB och kommer när styrelsen utsett min efterträdare tillse att lämna över på bästa sätt.

Tack för visat förtroende och välkommen att följa med NBZ Group vidare!

Väl mött!

Göteborg 28 februari 2025

Henrik Andersson CEO

RESULTATRÄKNING KONCERN	2024	2023	2024	2023
KSEK	Okt-Dec	Okt-Dec	Jan-Dec	Jan-Dec
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	101 075	35 371	231 307	117 608
Övriga rörelseintäkter	1 083	351	2 062	9 965
Summa intäkter	102 158	35 722	233 369	127 573
Rörelsens kostnader				
Handelsvaror	-82 239	-23 067	-154 218	-60 356
Övriga externa kostnader	-8 589	-6 704	-30 084	-31 542
Personalkostnader	-10 320	-8 460	-35 478	-32 026
Övriga rörelsekostnader	2 375	-237	-851	-316
Totala kostnader	-98 773	-38 468	-220 631	-124 239
Rörelseresultat (EBITDA)	3 385	-2 746	12 738	3 334
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-2 723	-7 485	-15 499	-27 480
Resultat från andelar i intresseföretag	159	-4	0	-75
Resultat från sålda respektive avvecklade koncernföretag	-4 244	0	0	-69
Resultat före finansiella poster (EBIT)	-3 423	-10 235	-2 761	-24 290
Finansiella poster				
Ränteintäkter och liknande resultatposter	84	112	180	317
Räntekostnader och liknande resultatposter	-1 831	-1 083	-5 830	-3 623
Summa finansiella poster	-1 747	-971	-5 650	-3 306
Resultat efter finansiella poster	-5 170	-11 206	-8 411	-27 596
Skatt på periodens resultat	-574	-3 507	-1 530	-3 573
PERIODENS RESULTAT	-5 744	-14 713	-9 941	-31 169

BALANSRÄKNING KONCERN		
KSEK	2024-12-31	2023-12-31
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>		
Goodwill och varumärken	85 708	73 471
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	6 398	868
Övriga immateriella anläggningstillgångar	232	108
	92 338	74 447
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>		
Byggnader och mark	4 682	0
Maskiner och andra tekniska anläggningar	12 720	17 701
Inventarier och verktyg	3 795	3 650
Förbättringsutgifter på annans fastighet	70	95
Pågående nyanläggning /förskott	0	116
	21 268	21 561
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>		
Andelar i intresseföretag	815	861
Andra långfristiga fordringar	1 938	1 750
Uppskjuten skattefordran	3 899	4 091
	6 652	6 701
Summa anläggningstillgångar	120 258	102 709
Omsättningstillgångar		
<i>Varulager mm</i>		
Råvaror och förnödenheter	8 976	6 548
Varor under tillverkning	3 220	2 147
Färdiga varor och handelsvaror	18 757	16 599
Förskott till leverantörer	1 712	1 399
	32 666	26 693
<i>Kortfristiga fordringar</i>		
Kundfordringar	28 532	22 010
Skattefordringar	0	105
Fordringar hos intresseföretag	0	0
Övriga fordringar	1 503	3 881
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 801	2 247
	32 836	28 243
<i>Kassa och bank</i>	36 433	11 025
Summa omsättningstillgångar	101 935	65 961
SUMMA TILLGÅNGAR	222 192	168 670

BALANSRÄKNING KONCERN		
KSEK	2024-12-31	2023-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital		
Aktiekapital	36 651	23 552
Övrigt tillskjutet kapital	203 506	188 227
Annat eget kapital exkl. periodens resultat	-144 860	-117 615
Periodens resultat	-9 941	-31 169
	85 355	62 995
Summa eget kapital	85 355	62 995
Avsättningar		
Uppskjuten skatteskuld	0	298
Övriga avsättningar	83	110
	83	408
Skulder		
Långfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	10 300	1 743
Leasingskulder	6 828	7 171
	17 128	8 914
Kortfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	7 990	26 761
Fakturabelåning	4 683	4 070
Förskott från kunder	0	6
Leverantörsskulder	21 015	13 355
Skatteskulder	1 038	0
Leasingskulder	2 269	2 105
Övriga skulder	63 516	42 983
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	19 114	7 073
	119 626	96 353
Summa skulder	136 754	105 267
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL	222 192	168 670

KASSAFLÖDESANALYS KONCERN	2024	2023	2024	2023
KSEK	okt-dec	okt-dec	jan-dec	jan-dec
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN				
Resultat före skatt	-5 171	-11 207	-8 411	-27 596
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	2 723	7 490	15 499	17 898
Betald skatt	-179	90	-492	-1 570
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet	-2 627	-3 627	6 596	-11 268
Förändringar i rörelsekapitalet				
Förändring av varulager	347	780	-5 973	5 320
Förändring av kortfristiga fordringar	9 598	8 699	-4 593	5 389
Förändring av kortfristiga skulder	25 024	-3 062	42 210	5 496
Kassaflöde från den löpande verksamheten	32 342	2 790	38 240	4 936
INVESTERINGSVERKSAMHETEN				
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-4 034	-241	-4 034	-291
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-5 655	-702	-5 855	-1 462
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	0	-1 835	0	-1 835
Återbetalning av finansiella anläggningstillgångar	0	140	0	498
Försäljning av anläggningstillgångar	0	0	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-9 689	-2 638	-9 889	-3 091
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN				
Nyemission	0	0	0	0
Amortering av finansiella skulder	-513	-2 278	-3 850	-6 024
Upptagning av nya finansiella skulder	0	0	0	0
Förändring av fakturabelåning	-256	-2 812	613	-4 315
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-769	-5 090	-3 237	-10 340
PERIODENS KASSAFLÖDE				
PERIODENS KASSAFLÖDE	21 884	-4 938	25 114	-8 495
Likvida medel periodens början	14 200	16 034	11 025	19 630
Valutakursdifferens i likvida medel	348	-71	293	-110
LIKVIDA MEDEL VID PERIODENS SLUT	36 432	11 025	36 432	11 025

Förändring av eget kapital Koncernen

KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat inklusive årets resultat	Summa
Eget kapital 2023-01-01	23 552	188 228	-116 434	95 346
Årets resultat			-31 169	-31 169
Omräkningsdifferens			-1 182	-1 182
Eget kapital 2023-12-31	23 552	188 228	-148 785	62 995
Eget kapital 2024-01-01	23 552	188 228	-148 785	62 995
Nyemissioner	13 099	15 776		28 875
Kostnader hänförliga till emission		-497		-497
Periodens resultat			-9 941	-9 941
Omräkningsdifferens			3 923	3 923
Belopp per 2024-12-31	36 651	203 507	-154 803	85 355

RESULTATRÄKNING MODERBOLAG	2024	2023	2024	2023
KSEK	Okt-Dec	Okt-Dec	Jan-Dec	Jan-Dec
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	1 768	1 831	7 611	7 324
Övriga rörelseintäkter	0	130	0	130
Summa intäkter	1 768	1 961	7 611	7 454
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader	-509	-2 580	-4 293	-6 842
Personalkostnader	-122	-636	-1 764	-2 206
Övriga rörelsekostnader	-135	-141	-135	-141
Totala kostnader	-766	-3 356	-6 192	-9 189
Rörelseresultat (EBITDA)	1 002	-1 395	1 419	-1 735
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	0	0	0	0
Resultat före finansiella poster (EBIT)	1 002	-1 395	1 419	-1 735
Finansiella poster				
Resultat från andelar i koncernföretag	0	-32 990	0	-32 836
Ränteintäkter och liknande resultatposter	12	57	12	106
Räntekostnader och liknande resultatposter	-1 119	-761	-3 736	-2 560
Summa finansiella poster	-1 107	-33 694	-3 724	-35 291
Resultat efter finansiella poster	-105	-35 089	-2 305	-37 026
Skatt på periodens resultat	0	-425	0	-425
PERIODENS RESULTAT	-105	-35 514	-2 305	-37 451

BALANSRÄKNING MODERBOLAG		
KSEK	2024-12-31	2023-12-31
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>		
Andelar i koncernföretag	152 856	128 057
	152 856	128 057
Summa anläggningstillgångar	152 856	128 057
Omsättningstillgångar		
<i>Kortfristiga fordringar</i>		
Skattefordringar	0	106
Fordringar hos koncernföretag	0	298
Övriga fordringar	2 019	121
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	221	84
	2 240	610
<i>Kassa och bank</i>	396	307
Summa omsättningstillgångar	2 636	916
SUMMA TILLGÅNGAR	155 492	128 973

BALANSRÄKNING MODERBOLAG**KSEK****2024-12-31****2023-12-31****EGET KAPITAL OCH SKULDER****Eget kapital**

Aktiekapital	36 651	23 552
Övrigt tillskjutet kapital	203 506	188 227
Annat eget kapital exkl. periodens resultat	-130 860	-93 409
Periodens resultat	-2 305	-37 451

106 991**80 919****Summa eget kapital****106 991****80 919****Avsättningar**

Övriga avsättningar	0	0
---------------------	---	---

0**0****Skulder****Långfristiga skulder**

Skulder till kreditinstitut	10 000	0
-----------------------------	--------	---

10 000**0****Kortfristiga skulder**

Skulder till kreditinstitut	6 000	17 500
Leverantörsskulder	821	451
Skatteskulder	0	0
Skulder till koncernföretag	9 675	3 052
Övriga skulder	20 975	26 148
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 030	904

38 501**48 054****Summa skulder****48 501****48 054****SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL**

155 492**128 973**

KASSAFLÖDESANALYS MODERBOLAG	2024	2023	2024	2023
KSEK	okt-dec	okt-dec	jan-dec	jan-dec
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN				
Resultat före skatt	-105	-35 089	-2 305	-37 026
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	-497	33 414	4 043	42 084
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet	-602	-1 675	1 738	5 058
Förändringar i rörelsekapitalet				
Förändring av kortfristiga fordringar	74	-1 169	-2 095	-12 078
Förändring av kortfristiga skulder	557	5 504	1 946	12 984
Kassaflöde från den löpande verksamheten	29	2 661	1 589	5 964
INVESTERINGSVERKSAMHETEN				
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	0	-3 625	0	-3 625
Kassaflöde från investeringsverksamheten	0	-3 625	0	-3 625
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN				
Nyemission	0	0	0	0
Amortering av finansiella skulder	0	-1 500	-1 500	-2 900
Upptagning av nya finansiella skulder	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-1 500	-1 500	-3 000	-2 900
PERIODENS KASSAFLÖDE	29	-2 464	89	-561
Likvida medel periodens början	367	2 771	307	868
LIKVIDA MEDEL VID PERIODENS SLUT	396	307	396	307

DATA PER AKTIE

	2024-12-31	2023-12-31	2022-12-31	2021-12-31	2020-12-31
Antal aktier vid periodens slut före utspädning	244 345 834	157 014 653	157 014 653	97 835 899	97 835 899
Antal aktier vid periodens slut efter utspädning*	271 495 391	164 514 653	164 514 653	105 628 299	103 128 299
Antal aktier i snitt under perioden före utspädning	186 615 713	157 014 653	157 014 653	97 835 899	97 835 899
Antal aktier i snitt under perioden efter utspädning*	192 003 175	160 764 653	160 764 653	103 961 632	101 461 632
Resultat per aktie före utspädning, kr	- 0,05	-0,2	-0,1	-0,1	-0,09
Resultat per aktie efter utspädning, kr	- 0,05	-0,19	-0,09	-0,1	-0,09
Eget kapital per aktie före utspädning, kr	0,46	0,4	0,61	0,35	0,46
Eget kapital per aktie efter utspädning, kr	0,44	0,38	0,58	0,33	0,43
Utdelning per aktie, kr	-	-	-	-	-

* I antal aktier vid periodens slut efter utspädning samt i antal aktier i snitt efter utspädning ingår den företrädesemission om 27 149 537 units som styrelsen beslutade om den 6 december 2024. Vid fullt tecknande skulle det innebära ett kapitaltillskott om 5,4 MSEK före emissionskostnader exkl. T04.

Aktieägare per den 2024-12-31	Antal aktier	Andel av aktier och röster
Edvard Berglund Holding AB	64 136 505	26,25%
Grönsakshuset i Norden AB	46 437 755	19,00%
Novo Utbildning AB	19 651 029	8,04%
Henrik Andersson	11 570 000	4,74%
Patrik Embermark	8 144 318	3,33%
Otteborn Invest & Consulting	8 144 318	3,33%
Swedbank Försäkring	7 916 677	3,24%
Avanza Pension	7 194 794	2,94%
Folke Westerbrand	5 752 674	2,35%
Petter Burge	4 500 000	1,84%
Totalt, 10 största ägare	183 448 070	75,1%
Övriga aktieägare	60 897 764	24,9%
Totalt antal aktier	244 345 834	100,00%

Per 31.12.2024. Källa: Euroclear

Aktien

Northbaze Group AB:s aktie handlas sedan den 19 december 2011 på Nasdaq First North Growth Market.

KOMMENTARER KVARTAL 4 2024

Moderbolaget

Moderbolaget uppnår en nettoomsättning om 1,8 mkr under kvartalet. Detta är en intern omsättning bestående av fakturering till dotterbolagen av koncerngemensamma kostnader samt övrigt arbete utfört för dotterbolagens räkning.

Moderbolagets egna kapital var totalt 107 mkr varav bundet 36,5 mkr.

Redovisnings- och värderingsprinciper

Rapporten har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och med tillämpning av Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Principerna är oförändrade sedan tidigare perioder om inget annat särskilt angivits.

Skatt

Uppskjuten skatt bokas i de bolag där det finns förväntad och stadigvarande vinst. Procentsatsen är beräknad utifrån en förväntad debitering av respektive lands bolagsskatt.

Bolaget verksamhet och risker

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att kvartalsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför. Vid bedömning av Bolagets framtida utveckling är det av vikt att vid sidan av potentiell resultatillväxt även beakta riskfaktorer. Northbaze Group AB:s verksamhet påverkas av ett flertal risker som kan ge effekt på Bolagets resultat och finansiella ställning i varierande grad, vilket utförligt beskrivs i Bolagets årsredovisning.

Certified Advisor: Partner Fondkommission AB, Lilla Nygatan 2, 411 09 Göteborg, tel. + 46 31 761 22 30, info@partnerfk.se och www.partnerfk.se

Revisor: Ernst & Young AB, huvudansvarig revisor: Per Modin, Auktoriserad revisor.
Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Kommande händelser

Delårsrapport Q1 2025	2025-05-22
Bolagsstämma 2025	2025-05-27
Delårsrapport Q2 2025	2025-08-21
Delårsrapport Q3 2025	2025-11-20

Alla tidigare finansiella rapporter finns publicerade på bolagets hemsida.

För styrelsen
Henrik Andersson
CEO

För eventuella frågor kontakta:

Henrik Andersson, CEO
Mobile: +46 761 99 35 55
Email: henrik.andersson@northbazegroup.com